BUSHECKIACC

Злой двойник: как мошенники обманывают предпринимателей?

Отвечает Андрей Богданов, адвокат коллегии «Дзукаев, Глотов и партнёры»

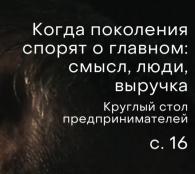
c. 35

Бизнес без страсти не построить

Денис Потанин,

генеральный директор представительства «Техноавиа» в Кирове

c. 12



513HFCMACCE

Когда поколения спорят о главном: смысл, люди, выручка

Круглый стол предпринимателей

c. 16

Злой двойник: как мошенники обманывают предпринимателей?

Отвечает Андрей Богданов, адвокат коллегии «Дзукаев, Глотов и партнёры»

c. 35

Бизнес без страсти **не построить**

Денис Потанин,

генеральный директор представительства «Техноавиа» в Кирове

c. 12

543HESWACCE

Когда поколения спорят о главном: смысл, люди, выручка

Круглый стол предпринимателей

c. 16

Злой двойник: как мошенники обманывают предпринимателей?

Отвечает Андрей Богданов, адвокат коллегии «Дзукаев, Глотов и партнёры»

c. 35

Бизнес без страсти не построить

Денис Потанин,

генеральный директор представительства «Техноавиа» в Кирове

c. 12

БЫТОВАЯ ТЕХНИКА ОТ А ДО Я



Олег Рожнев, руководитель дизайн-студии ATRIUM:

 Очень приятно работать в формате, когда у тебя есть постоянный индивидуальный менеджер, который знает твои задачи и особенности проектов. Это создаёт чувство уверенности и спокойствия — всё происходит в комфортной, ненавязчивой обстановке, без суеты и давления. Здесь тебе не пытаются продать то, что нужно магазину, а действительно помогают подобрать технику под конкретные задачи и под стиль проекта. Отдельно хочется отметить широкий выбор брендов и дизайнерских моделей — можно найти решения как для классического интерьера, так и для самых нестандартных идей.



КИРОВ, УЛ. ЛЕНИНА, 89 T.: 49-82-57, 8-922-973-60-04, 8-922-973-60-07

☑ cvtplus.ru





МЕБЕЛЬ

с индивидуальностью клиента













ЦЕНИТЕ СЕБЯ, НОСИТЕ НАСТОЯЩЕЕ



- г. Киров, 2 этажа меха на ул. Ленина, 75, 📞 8 (8332) 64-64-04
- г. Сыктывкар, ТРЦ «Торговый двор», 📞 8 (8212) 39-13-80

При ссылке на журнал дополнительная скидка к действующим акциям*







meh_moda

Пошив под заказ на фабрике **№** 8-800-550-70-81



Два креста: на таинство крещения и на всю жизнь

Крещение - это момент, когда душа впервые соприкасается с вечностью, делая свой первый, уверенный шаг на пути веры.

К этому дню, следуя традициям, принято выбирать не один, а два символа – две грани одной великой благодати.

Первый крест – реликвия. Он рождается вместе с Таинством, впитывая в себя свет этого дня, молитвы и надежды родителей. Это будет семейное сокровище, золотая нить, связывающая поколения, свидетельство веры.

Второй - лаконичный, надежный, он станет невидимым щитом для малыша в его повседневных деяниях, даря спокойствие и тихое, постоянное чувство защиты.

Пусть оба этих знака - и торжественный, и повседневный - сопровождают этот чистый путь.



8 (800) 350-03-81

ТРЦ «Макси», ул. Луганская, д. 53/2 ТЦ «Глобус», ул. Воровского, д. 135 ТЦ «Росинка», ул. Воровского, д. 71 ТРЦ «Jam Молл», ул. Горького, д. 5а «Топаз», ул. Комсомольская, 25 ТЦ «Микс», ул. Ленина, д. 169 ТЦ «Лето», Привокзальная пл., 1



topaz-online.ru



еще больше украшений здесь

vk.com/topaz43kirov

ТЦ «Лепсе», пр-т Октябрьский, д. 24а ТЦ «Яблочко», ул. Владимирская, д. 40 ТЦ «Континент», ул. Лепсе, д. 67 Дисконт-центры: «Топаз», ул. Комсомольская, д. 21 ТЦ «Время простора», ул. Щорса, д. 95 ТРЦ «Максимум», ул. Пролетарская, д. 15

СТУДИЯ О ИДЕАЛЬНОГО СВЕТА



ул. Герцена, 91 **8**-922-908-01-09 ■ studio_perfectlight



10 ГЛАВНЫЙ ВРАЧ — НЕ ТОЛЬКО СТОМАТОЛОГ: КАК СОЗДАТЬ ИДЕАЛЬНУЮ ЭКОСИСТЕМУ ДЛЯ ПАЦИЕНТОВ И ВРАЧЕЙ

НАТАЛЬЯ КОЛЫШНИЦЫНА, ОСНОВАТЕЛЬ И ГЛАВНЫЙ ВРАЧ СТОМАТОЛОГИЧЕСКОЙ КЛИНИКИ EPIC SMILE И МЦ «СТОМАТОЛОГИЯ БЕЗ БОЛИ»

- 18 ТЕМА НОМЕРА «ЛИЦО БИЗНЕС-ПОКОЛЕНИЯ»
- 24 БИЗНЕС-ПОКОЛЕНИЯ ОТЦОВ И ДЕТЕЙ: НА ЧЬЕЙ СТОРОНЕ ДЕНЬГИ?

КАК РАЗНЫЕ ПОКОЛЕНИЯ БИЗНЕСМЕНОВ УПРАВЛЯЮТ ФИНАНСАМИ — ОЛЬГА МАКСИМЧУК, РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ «ФИНДИР»

28 КАК ЗАШИТИТЬ КОМПАНИЮ ОТ ОБВИНЕНИЙ В КОРРУПЦИИ?

АЛЕКСЕЙ ШИЛЬНИКОВ. АДВОКАТ

- 34 СПЕЦПРОЕКТ «ЮРИСТЫ»
- 36 КАК ИВЕНТ НЕ ПРОСТО ЗАШИШАЕТ. А РЕШАЕТ ЗАДАЧИ КОМПАНИИ

ЕГОР РЫБАЛОВ, ДИРЕКТОР ЦЕНТРА «НАШ ОТКРЫТЫЙ МИР»

42 КАК Я ИСКАЛА МЕБЕЛЬ ДЛЯ ДУШИ И СОЗДАЛА «ПРЕМИО.»

ИРИНА КАРПМАН, СОБСТВЕННИК САЛОНА ПРЕМИАЛЬНОЙ МЕБЕЛИ И ДЕКОРА «ПРЕМИО.», ДИЗАЙНЕР ИНТЕРЬЕРОВ

- 48 ФОТОПРОЕКТ «С ДНЁМ МАТЕРИ!»
- 56 АВТОРСКИЙ СПЕЦПРОЕКТ МАРИНЫ СЛОТИНОЙ, АМБАССАДОРА SERGEY SLOTIN, «ГОЛОСА ЮВЕЛИРНОГО МИРА»
- 90 О ПРИРОДЕ ЛЮБВИ И ВЕРНОСТИ В СПЕКТАКЛЕ «С ЛЮБИМЫМИ **НЕ РАССТАВАЙТЕСЬ!»**

ВЕРОНИКА ВЕРНАДСКАЯ (МОСКВА), РЕЖИССЁР СПЕКТАКЛЯ, ВЫПУСКНИЦА ТЕАТРАЛЬНОЙ ШКОЛЫ ОЛЕГА ТАБАКОВА. НЬЮ-ЙОРКСКОЙ КИНОАКАДЕМИИ И ВГИКА

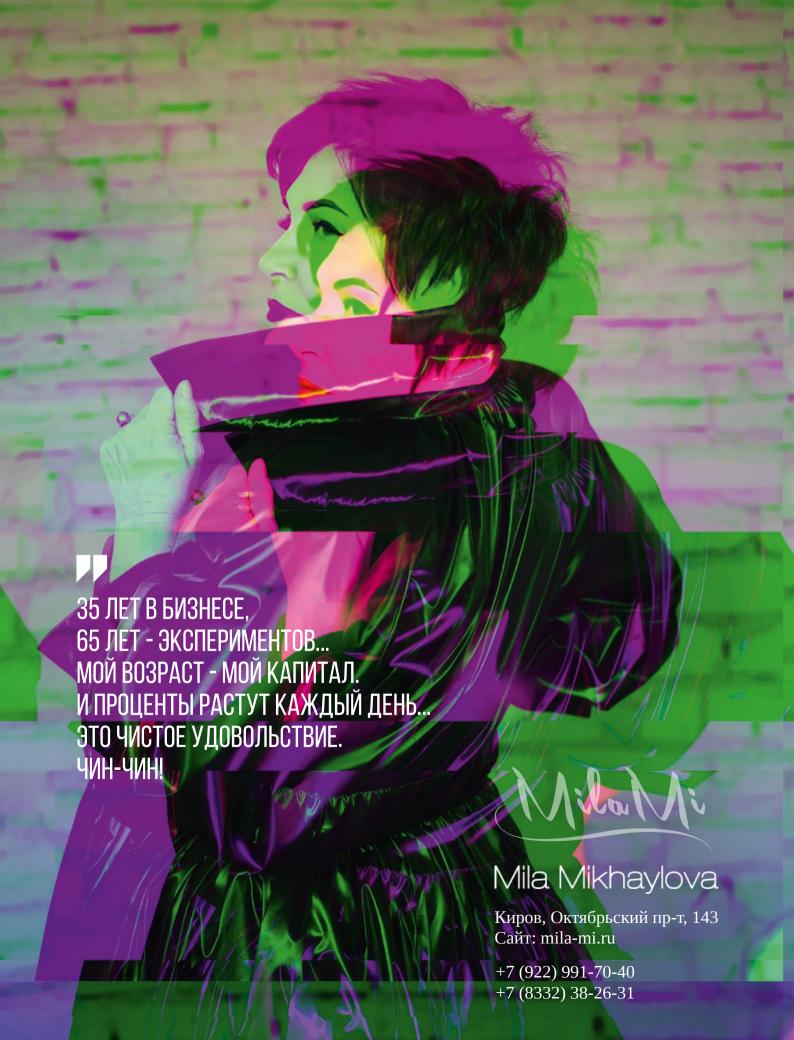
100 СПЕЦПРОЕКТ «СВЯЗИ РЕШАЮТ»

ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ К НАМ В СОЦСЕТЯХ

w bk43.ru

w bk kirov

ние журнал «Бизнес Класс Киров», специализирующееся на сообщениях и материалах рекламного характера. Реклама более 40%. **Тираж 4300 экзем- пляров.** Выходит ежемесячно. Издается с ноября 2008 года. **Распространяется бесплатно по адресной подписке.** Издание зарегистрировано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи информационных технологий и массовых коммуникаций по Кировской падару в сцере съям информационных гализии и имассовах коминуликации по глуровского области. Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ 43-191 от 10 декабря 2009 г. **Учредитель:** ООО «Бизнес Класс». **Адрес редакции и издателя**: 610017, г. Киров, ул. Молодой Гвардии, д. 82, 4 этаж, оф. 414, т. (8332) 57-68-06, сайт: www.bk43.ru. **Директор**: Бабикова Александра да од. 4 этал., од. 14-и, г. (6032) этосчого, сали: www.nx-s.л. дирентор: даимсов дилексапды да данатольевна. Главный редактор: Суслова Екатерина Викторован, fo-reat@mail.ru. По вопросам подписки и обратной связи обращайтесь по адресу bk@bk43.ru и по т. 57-68-06. Отпечатано с готового оригинал-макета в ООО «Кировская областная типография», 610004, г. Киров, ул. Ленина, д. 2В. Заказ № 3855. Журнал № 11 (202) ноябрь 2025. Дата выхода в свет: 10 ноября 2025 г. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов публикуемых материалов. За содержание рекламы ответственность несут рекламодатели. Материалы со знаком
публикуются на правах рекламы. Цены указаны в рублях, действительны на момент съемок. Все репамируемые товары и услуги, подлежащие обязательной сертификации, сертифицирова









789-444, 78-50-40

teztour_kirov

8-922-668-94-44

teztour-kirov.ru





ГЛАВНЫЙ ВРАЧ— НЕ ТОЛЬКО СТОМАТОЛОГ: КАК СОЗДАТЬ ИДЕАЛЬНУЮ ЭКОСИСТЕМУ ДЛЯ ПАЦИЕНТОВ И ВРАЧЕЙ

▶ О НОВОМ ПРОСТРАНСТВЕ И О ТОМ, КАК СОВМЕСТИТЬ СОВРЕМЕННЫЕ СТАНДАРТЫ И НЕИЗМЕННЫЕ ЦЕННОСТИ В СТОМАТОЛОГИИ, — НАТАЛЬЯ КОЛЫШНИЦЫНА, ОСНОВАТЕЛЬ И ГЛАВНЫЙ ВРАЧ СТОМАТОЛОГИЧЕСКОЙ КЛИНИКИ ЕРІС SMILE И МЦ «СТОМАТОЛОГИЯ БЕЗ БОЛИ»

ВСЕГДА СЛЕДОВАТЬ СВОИМ ПРИНЦИПАМ БЕЗ КОМПРОМИССОВ

— Амбициозному руководителю слово «компромисс» отзывается с напряжением. Термин означает найти нечто среднее, пренебречь идеальным результатом, отступить от своих принципов. И это правильный путь для многих, но не для меня. Я выбираю иной путь — не улучшать существующее, а создать принципиально новое, опираясь на полученный опыт и сохраняя лучшие традиции.

Именно поэтому 1 сентября в самом центре города, на Владимирской, мы открыли двери клиники EPIC SMILE. Это пространство, в котором оказание стоматологической помощи первоклассными специалистами дополняется безусловным комфортом.

НЕ БИЗНЕС-ЛЕДИ, НО ГЛАВНЫЙ ВРАЧ

Часто люди думают, что главный врач — это просто самый опытный стоматолог, однако это не так. Когда заканчивается персональный приём, я снимаю белый халат и превращаюсь в руководителя. Моя ключевая задача — создать такую экосистему, в которой каждый доктор работает с максимальной отдачей, а пациент — получает идеальный результат. Ведь врачи в моей команде — яркие индивидуальности, с собственным опытом и своим взглядом. Это как дирижировать оркестром: каждый виртуозен, однако если нет слаженности, результатом будут недовольны все. Я прививаю докторам мысль: «Главный человек в нашей клинике — это пациент».

Однако главный врач — поддержка и опора не только для пациентов, но и для сотрудников. Если у докторов возникают трудности, мы садимся и разбираемся в причинах. Сложность случая или особенность в коммуникациях с пациентом — причины могут быть разными. В целом, для нас нет «сложных пациентов», есть возможность проявить свой профессионализм и заботу.

ОСОБАЯ ЗАБОТА И БЕЗУСЛОВНЫЙ КОМФОРТ

Для нового пространства мы выбрали иное название, оставаясь при этом верными своим идеалам. Сервис должен быть всегда и везде. EPIC SMILE больше, чем стоматология. Мы видим свою миссию в создании безупречных и здо-

ровых улыбок, которые отражают индивидуальность каждого пациента и помогают ему на пути к достижению всё новых и новых вершин. Каждая улыбка наших пациентов — это результат мастерства, инноваций и индивидуального подхода.

Если уважение и особая забота о пациенте вшита в твой код, результат не заставит себя ждать. За более чем 20-летний опыт работы в рамках проекта «Стоматология без боли» мы проверили это на практике.

Для нас важный показатель— это лояльность пациентов. Когда человек возвращается и приводит свою семью— это лучшая оценка врача и клиники в целом.

В наших клиниках мы внедрили практику «Службы сопровождения клиентов». Это помогает пациентам адаптироваться, а нам выстраивать для них маршруты от первого обращения до полного решения проблемы. В состоянии стресса пациентам зачастую трудно услышать врача, особенно если предстоит сложное и многоэтапное лечение. Сотрудники «службы заботы» на простом и понятном языке расскажут о ситуации, ответят на все интересующие вопросы.

НЕ БЫТЬ В ТРЕНДЕ, А ПРЕДУГАДЫВАТЬ ЕГО

Мир ускорился, и это очевидный факт. Сегодня новейшие методики, появляясь в одной области, моментально адаптируются к другой. Мы и не заметили, как используем искусственный интеллект при исправлении прикуса или планировании полного протезирования, проводим сложные операции под наркозом как у взрослых, так и у детей. Времена, когда мы гордились тем, что привезли в Киров услугу лечения «под седацией» или открыли отдельный центр только для детей, сегодня кажутся весьма далёкими. Скоро близится завершение 2025 года, многие из нас будут подводить итоги, и это прекрасно. А мы с директором ЕРІС SМІLE и «Стоматология без боли» Александром Колышницыным откроем для себя юбилейный, 25-й год нашего совместного бизнеса! ■



ул. Владимирская, 101

25-45-20



epicsmile.ru

Лицензия № 43-01-002902 от 07.11.2018г



БИЗНЕС БЕЗ СТРАСТИ НЕ ПОСТРОИТЬ

РР ЖИЗНЬ — ЭТО ГОРАЗДО БОЛЬШЕ, ЧЕМ ДЕНЬГИ НА СЧЁТЕ, БАНКОВСКИЕ КАРТЫ, БУХГАЛТЕРСКИЕ ОТЧЁТЫ И НАЛОГОВАЯ, — СВОЮ ИСТОРИЮ УСПЕХА РАССКАЗЫВАЕТ ДЕНИС ПОТАНИН, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА «ТЕХНОАВИА» В КИРОВЕ

Я РОС В ТОТАЛЬНОМ ДЕФИЦИТЕ

— Как и все дети 80-х, я рос в тотальном дефиците. В семье буквально считали каждую копейку, поэтому мы дорожили всем, что досталось с таким трудом. Представьте, просто покататься на велосипеде уже было для меня праздником! Не буду вдаваться в подробности, но мне рано пришлось

научиться принимать самостоятельные решения. Помню, мама привозила из своих командировок для меня подарки — миниатюрные модели машинок. Она говорила, что это не игрушки, а серьёзные вещи. Я бережно ставил их в шкаф, а потом везде искал информацию про каждую модель, интересовался её деталями, годом выпуска и так постепенно полюбил автомобили. Невинное детское увлече-



ние сформировало во мне привычку глубоко погружаться в материал. Я привык докапываться до мелочей. Это важнейшее качество руководителя, потому что именно оно позволяет увидеть всю картину, сложить пазлы воедино, правильно оценить обстановку и найти верное решение.

До 9 класса я учился на 4-5, потом перешёл в физмат, точные науки больше привлекали, и по всем гуманитарным я скатился на 3. Преподаватели неоднократно беседовали со мной, пытались наставить на путь истинный, но я отвечал, что в зону моих интересов входит только то, что мне нравится. Повзрослев, понял свою ошибку. Нельзя игнорировать учителей и людей, которые старше и мудрее тебя, нельзя считать себя умнее и выше других. Иначе всё равно в жизни придётся повторять «непройденный материал».

СМЕЛОСТЬ БЕРЁТ НЕБО, ГОРОДА И СТРАНЫ!

Мама внушила чувство ответственности и долга, но вместе с тем научила не бояться ошибок и продолжать искать свой путь для достижения целей. А целей у меня всегда было много. И мечтать я тоже умел. Например, последней яркой мечтой было стать лётчиком. Небо, скорость, высота манили. Мне ещё не исполнилось и 17 лет, а я уже активно занимался в ДОСААФ, летал на вертолёте, самолёте, прыгал с парашютом и даже поступил в лётное военное училище в Армавире, но по глупости забрал документы и ушел служить в армию на 5 лет.

После армии я занялся небольшой предпринимательской деятельностью, крутился, как мог. Начал зарабатывать первые серьёзные деньги. Потом занялся полиграфическими услугами: делал на заказ сувенирные номера на автомобили. Темы были разные — в основном, приколы и шутки. Я вырезал подложку из ДВП под номер, наносил плёнку и наклеивал вырезанный на плотере текст. Продавал свадебным агентствам. Так научился не бояться развивать свои идеи. Говорят, смелость города берёт... и страны! Можно сказать, эта фраза относится и ко мне. Потому что некоторое время я занимался развитием бизнеса своих знакомых в Казахстане. Работал как наёмный директор, как одержимый — много, долго, со страстью. Понял, что бизнес без страсти не бывает, понял, что могу ещё «быстрее, выше, сильнее», и вернулся в Россию, чтобы окунуться в предпринимательство здесь.

Моя детская мечта — связать свою жизнь с полётами, с авиацией, с небом — до сих пор со мной. И можно сказать, частично она исполнилась, ведь я работаю в компании «ТЕХНОАВИА», которая тесно и давно связана с авиацией. История компании началась 16 апреля 1992 года, изначально «ТЕХНОАВИА» специализировалась только на пошиве и продаже одежды для профессиональных пилотов и технического персонала гражданской авиации. За 30 с лишним лет «Техноавиа» создала собственную производственную базу с 10 фабриками по пошиву спецодежды и защитной обуви практически для всех отраслей

производства. Филиалы «ТЕХНОАВИА» работают в России, Казахстане, Белоруссии и Азербайджане. В 2009 году я организовал представительство компании «ТЕХНОАВИА» в Кировской области.

4 ПРАВИЛА ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

Люблю своё дело. Мы с командой делаем то, что умеем — с ответственностью и любовью. Люди доверяют нашим компетенциям. И именно благодаря этому наша работа становится по-настоящему значимой. Все жизненные уроки, ошибки и победы — для меня не просто события, но материал для внутреннего роста. Со временем я понял: именно они выстроили тот фундамент, на котором сформировалась моя личность.

Правил в бизнесе очень много. Но можно выделить четыре самых важных.

ПРАВИЛО №1 — постоянно развиваться и прокачивать свою экспертность. В любой отрасли бизнеса регулярно происходят изменения, внедряются новые продукты, материалы, правительственные инициативы, искусственный интеллект, какие-то кейсы и так далее. Нужно следить за всем, что происходит в твоей сфере в стране и в мире в целом. Изучать, проверять, отбирать, взвешивать, что предлагать — проверенное временем или инновационное. Только эксперт может правильно помочь решить непростой вопрос. Прогресс настолько стремителен, что, если не расширять круг компетенций, через пару лет каждого из нас можно сдавать в утиль.

ПРАВИЛО №2 — чётко следовать своим планам. Ты же не просто так их писал, не лишь бы чем-то заполнить свой день, неделю, месяц, жизнь. Очень важно не отступать от плана, двигаться к цели, не распыляясь, не отвлекаясь, не пытаясь захватить всё. Иногда мы подменяем свои цели чужими — просто потому, что так легче. Вроде бы и делаешь что-то, но не искренне, не ради себя и своего дела, не ради своих людей. Важно вовремя остановиться и понять, а туда ли ты идёшь. И если направление соответствует твоим планам, следуй! Не обращая внимания на суету, рутину и завистников.

ПРАВИЛО №3 — не бойся сделать ошибку. Ошибка — это нормально. Знать, как точно не надо делать, тоже полезно. Иногда в выборе того или иного метода достижения цели как раз можно пойти путём от противного. Какими бедными были бы мы, если бы не наши ошибки. И пусть иногда они добавляют нам седых волос, иногда из-за них мы подводим других людей, но в целом негативный опыт, если его правильно использовать, обогащает человека и позволяет ему смотреть как на бизнес-задачи, так и на какие-то жизненные перипетии с высоты птичьего полёта.

ПРАВИЛО №4 — будь гибок в решении вопросов. Если идёшь, как таран, всегда рискуешь встретить ещё более мощный таран. Прямое столкновение лба-

ми редко приносит пользу. Всегда лучше договориться, чем продолжать конфликтовать. Где-то пойти на уступки, где-то согласиться, гдето обойти и за счёт этого протащить свою идею в жизнь.

ВСЕ ОШИБКИ — КЛЮЧИ К РЕШЕНИЮ НАШИХ ЗАДАЧ

Мне близка идея о том, что все наши ошибки — это ключи к решению наших задач. Я много раз был не прав. Например, раньше работал всё время с оглядкой на конкурентов, тратил столько энергии и сил, выбивался из колеи, тормозил. Позже до меня дошло, что вместо этого важно целиком и полностью окунаться в свою работу и не обращать внимание на тех, кто в этом же рынке пытается тебя догнать и перегнать. Следуй своим целям и будь уверен в своём направлении.

ЖИЗНЬ— БОЛЬШЕ, ЧЕМ ДЕНЬГИ НА СЧЁТЕ

Какова конечная цель бизнеса? Заработать. Бегите от тех, кто при ответе на этот вопрос будет разглагольствовать о чём-то ином. Деньги, больше денег. Но я не ограничиваюсь только этим ответом. Потому что жизнь за деньги не купишь. А жизнь — это гораздо больше, чем счета, банковские карты, бухгалтерские отчёты и налоговая. Жизнь это удовольствие, многообразие эмоций и впечатлений. Мне нравится наблюдать, как развивается моё дело, как растёт благосостояние моих сотрудников и их семей. Это прекрасно! Видеть, что ты причастен к судьбам других людей, видеть результат своего труда, общий результат работы всей команды. Я много времени и внимания уделяю созданию условий, в которых каждый член моей команды заинтересован в личном и командном росте.

ГЛАВНАЯ ГОРДОСТЬ — МОЙ КОЛЛЕКТИВ

Поводов для гордости представительством «ТЕХНОАВИА» в Кирове много. В первую очередь это мой



коллектив. Безмерно счастлив, что во всём получаю искреннюю поддержку своих людей (не побоюсь назвать их своими!), рад, что мы вместе двигаем компанию вперёд, мне нравится та атмосфера, которую мы создаем вместе. Мы со страстью, с драйвом добиваемся своих целей. Бизнес без страсти невозможен.

ПОВОД БЫТЬ ГОТОВЫМ К ЛУЧШЕМУ

Есть фраза, которая поддерживает меня в трудные моменты: любая сложная ситуация —

повод быть готовым к лучшему. На самом деле сложностей не существует, если ты занят своей работой и выполняешь её хорошо. Все трудности только в нашей голове.



КОГДА ПОКОЛЕНИЯ СПОРЯТ О ГЛАВНОМ: СМЫСЛ, ЛЮДИ, ВЫРУЧКА







ЧТО ВАЖНЕЕ — ВЫРУЧКА ИЛИ МИССИЯ?

Галина Мехрякова: — Для меня миссия первична. Когда несёшь людям пользу и энергию, выручка приходит сама. Делать бизнес «только ради денег» — путь к их исчезновению. Я шла в предпринимательство ради самореализации и ответственности за детей, а не ради выживания. Государству не особо доверяю — опираюсь на себя и команду.

Елена Бушуева: — Наша миссия — сделать сложный документооборот простым и спокойным для клиента. Благодаря этому растут доверие и выручка. Мы держали даже нерентабельные услуги, чтобы помочь по-человечески. Системам «сверху» не особенно верю — надёжность строю внутри.

Александр Кодий: — Мой смысл — независимость и ответственность за результат. Деньги — индикатор того, что делаем правильно. Миссия выражается в культуре работы и честности. На государство не рассчитываю: свобода — в собственных руках.

Владислав Седельников: — Изначально, конечно, прибыль и закрытие базовых потребностей, потом формируется миссия.

Ушёл из найма, чтобы удовлетворить свои амбиции, бросить себе вызов. К господдержке отношусь настороженно.

Полита Стародубцева: — У молодых часто сначала цель — заработать и «пощупать» рынок, а миссия приходит по мере роста. У меня так и было. Я спокойно пользуюсь грантами и инструментами государства — это нормальный ресурс развития.

ЧТО ВЫБИРАЕТЕ — ДОЛГОСРОЧНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО ИЛИ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ЛЮБОЙ ЦЕНОЙ?

Галина Мехрякова: — Долгий горизонт. У нас минимальная текучка: люди уходят в декрет и возвращаются, клиентов помним «по краске». Ставка на знания и отношения — это и есть эффективность на дистанции.

Елена Бушуева: — Долгосрочно. Работаем пулом проверенных переводчиков: стабильность лучше, чем бесконечные «новички в форсе». Эффективность без надёжности — краткосрочная иллюзия.

ПОКОЛЕНИЕ Х И МИЛЛЕНИАЛЫ ПО ОПЫТУ И ПАМЯТИ О «ТУРБУЛЕНТНЫХ» ГОДАХ СКОРЕЕ НЕ ДОВЕРЯЮТ ГОСУДАРСТВУ И ОПИРАЮТСЯ НА СОБСТВЕННЫЕ СИСТЕМЫ. ЗУМЕРЫ, ВЫРОСШИЕ УЖЕ В ДРУГОЙ СРЕДЕ, ДОВЕРЯЮТ БОЛЬШЕ И АКТИВНО ИСПОЛЬЗУЮТ ГРАНТЫ, АКСЕЛЕРАТОРЫ И ДРУГИЕ ИНСТРУМЕНТЫ — КАК НОРМАЛЬНУЮ ЧАСТЬ ЭКОСИСТЕМЫ БИЗНЕСА. А В ЧЁМ ЕЩЁ ОТЛИЧАЮТСЯ ВЗГЛЯДЫ НА БИЗНЕС И ЖИЗНЬ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ ТРЁХ ПОКОЛЕНИЙ? ЭТОТ ВОПРОС ЖУРНАЛ «БИЗНЕС КЛАСС» ОБСУДИЛ НА КРУГЛОМ СТОЛЕ, КОТОРЫЙ СОСТОЯЛСЯ В РЕСТОРАНЕ SI, mare





КАК ОПРЕДЕЛИТЬ, К КАКОМУ ПОКОЛЕНИЮ ВЫ ОТНОСИТЕСЬ?

1. ПОКОЛЕНИЕ Х:

рождённые с 1964 по 1980 гг.

2. ПОКОЛЕНИЕ Y (МИЛЛЕНИАЛЫ):

рождённые с начала 1980-х гг. до середины 1990-х гг.

3. ПОКОЛЕНИЕ Z (ЗУМЕРЫ):

рождённые с середины 1990-х гг. до начала 2010-х гг.

Александр Кодий: — Долгосрочно с акцентом на результат. Топам — топ-условия, слабых растим, но план и дисциплина обязательны. «Выжать и выбросить» — не мой путь, но и тянуть «балласт» не буду.

Владислав Седельников: — Долгосрочно и рационально. Лучше усилить своего слабого сотрудника, чем каждый раз обучать нового. На производстве основная мотивация материальная, поэтому правила жёсткие и понятные обеим сторонам.

Полита Стародубцева: — Долгосрочно через гибкость. Мы «семья»: перемещаем людей внутри, учим, даём нематериальную мотивацию. Цель — меньше людей, но лучшие. Эффективность достигаем развитием, а не выжиманием.

СИЛЬНЫЕ ЧЕРТЫ КАЖДОГО ПОКОЛЕНИЯ

Галина Мехрякова: — Старшие — про ремесло, ответственность и память о клиенте; держат слово и глубо-

ко знают продукт. Молодые — быстрее учатся, но часто спорят, опираются на «гугл», а не на эксперта.

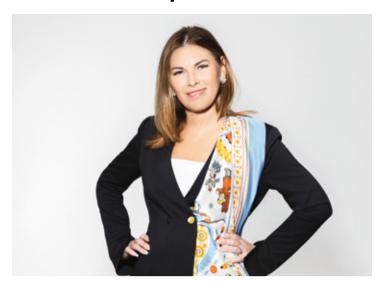
Елена Бушуева: — Наше поколение — про надёжность и дисциплину. У молодёжи — запрос на скорость и технологичность. Это хорошо, если не теряется качество.

Александр Кодий: — Сильные — те, кто берёт ответственность, независимо от возраста. Наше поколение гибкое: умеем расти из «ремесла» в системность. Слабое место у молодых — нежелание подниматься снизу.

Владислав Седельников: — Ценю честность и надёжность — это сильная сторона старших. Мы, миллениалы, балансируем между «землёй» производства и управленческими амбициями. С молодыми сложнее из-за ответственности, но потенциал высокий.

Полита Стародубцева: — Моё поколение — про команды, гранты, технологии и скорость. Мы легче объединяемся под задачи и используем государственные инструменты. Старшие — крепкий фундамент качества и ответственности. ■

ТЕМА НОМЕРА «ЛИЦО БИЗНЕС-ПОКОЛЕНИЯ»



АК МЫ ПОМОГАЕМ МАСШТАБИРОВАТЬСЯ И ВОЙТИ В 2026 ГОД БЕЗ РИСКОВ

«БИЗНЕС КОНСАЛТИНГ» — ОПОРА ДЛЯ РОСТА

— 2025 год стал переломным для предпринимателей. ФНС полностью перешла на цифровой контроль: ошибки фиксируются автоматически, а человеческий фактор перестал быть оправданием.

Выживают не самые быстрые, а самые системные.

Именно здесь команда «Бизнес Консалтинг» помогает собственникам навести порядок в финансах, договорах и кадрах — чтобы встретить 2026 год уверенно.

С ЧЕМ ПРИХОДЯТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ РАЗНЫХ ПОКОЛЕНИЙ?

Иксы — приходят на пике нагрузки: «всё держу на себе», маржа плавает, штрафы растут, договоры формальны.

Миллениалы — быстро растут и действуют по интуиции: продукт летит, но управленческого учёта нет, а автоматизация не спасает.

Зумеры — креативны, мобильны, но без инфраструктуры: налоги «потом», права не оформлены, команда на фрилансе без правил.

Каждое поколение бизнеса приходит со своими болями.



НАТАЛИ НАДЕЕВА, СОБСТВЕННИК КОМПАНИИ «БИЗНЕС КОНСАЛТИНГ»

Мы объединяем опыт и систему — чтобы бизнес стал управляемым.

КАК МЫ ВЫСТРАИВАЕМ СИСТЕМУ

Финансы

- Управленческий учёт
- Платёжный календарь
- Бюджетирование
- Точки безубыточности
- КРІ и финансовые модели

Сильный бизнес начинается с прозрачных цифр.

Налоги и право

- Аудит рисков
- Оптимизация налогообложения
- Защита активов и интеллектуальных прав
- Корректные договоры
- Комплаенс

2026 год — год налоговой прозрачности. Важно быть готовым.

Кадры и HR

- Оргструктура
- Грейды
- Адаптация
- KPI
- Автоматизация документооборота.

Система кадров — это скелет управляемой компании.

УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ УЧЁТ — ЭТО ГЛАЗА СОБСТВЕННИКА: БЕЗ НЕГО БИЗНЕС РАБОТАЕТ ВСЛЕПУЮ

ПОЧЕМУ ВАЖНО СЕЙЧАС?

Изменения в Налоговом кодексе, цифровая сверка контрагентов и новые критерии ФНС делают порядок конкурентным преимуществом.

2026 год — не про скорость, а про управляемость. Компании, которые выстроят систему сегодня, завтра будут расти без страха и потерь.

Хаос начинается там, где нет сильного главбуха, юриста и кадровика. Управленческий учёт — глаза собственника: без него бизнес работает вслепую.







ПАО «НОРВИК БАНК»

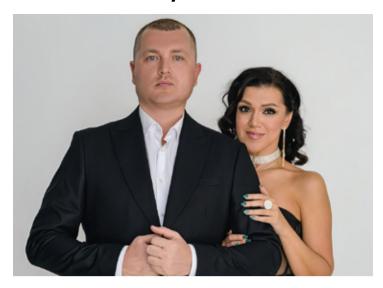
РКО Конструктор

Твой бизнес — твои правила



ОТКРЫТИИ Р/СВ БАНКЕ НЕ РАНЕЕ 15.10.2024. СТОИМОСТЬ ПУ — 1 РУБ/МЕС., СРОК ДЕИСТВИЯ ПУ — 1 МЕС., САВТОМАТИЧЕСКОЙ ПРОЛОНГАЦИЕЙ. В ТУ ВЮЛОЧЕНЫ: ПЛАТА ЗА ОТКРЫТИЕ ОДНОГО Р/С И ОДНОГО ВАЛЮТНОГО СЧЕТА; ПОДКЛЮЧЕНИЕ И ОБСЛУЖИВАНИЕ СИСТЕМЫ ИНТЕРНЕТ-БАНК С СЕРВИСОМ «СВЕТОФОР» В ОГРАНИЧЕННОЙ ВЕРСИИ (ПРИ ПОДКЛЮЧЕНИЙ ПОЛНОЙ ВЕРСИИ — ПЛАТА ПО ТАРИФАМ БАНКА); ПЛАТЕЖИ НА СЧЕТА ЮРЛИЦ И ИП, ОТКРЫТЫЕ В БАНКЕ, ПРИ ПОСТУПЛЕНИИ РАСЧЕТНЫХ ДОКУМЕНТОВ В ИНТЕРНЕТ-БАНКЕ (В ИНЫХ СЛУЧАЯХ — ПЛАТА ПО ТАРИФАМ БАНКА); ПРИЕМ НАЛИЧНЫХ СРЕДСТВ ЧЕРЕЗ КАССУ ДЛЯ ЗАЧИСЛЕНИЯ НА СЧЕТ; ВЫПУСК ОДНОЙ КОРПОРАТИВНОЙ КАРТЫ В ДАТУ ОТКРЫТИЯ Р/С (ОБСЛУЖИВАНИЕ КАРТЫ, ПЛАТА ЗА УСЛУГИ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ КАРТЫ — ПО ТАРИФАМ БАНКА). В РАМКАХ ПУ ДОСТУПНО ПОДКЛЮЧЕНИЕ (ПО ВЫБОРУ): ЛИМИТОВ ПЛАТЕЖЕЙ НА СЧЕТА ЮРЛИЦ И ИП В ДРУГИХ БАНКАХ (10 ШТ. — 200 РУБ., 30 ШТ. — 600 РУБ., 50 ШТ. — 850 РУБ. , 100 ШТ. — 1600 РУБ., 1РИ ПРЕВЫШЕНИИ ЛИМИТА ИЛИ ЕГО ОТСУТСТВИИ — 100 РУБ. ЗА ПЛАТЕЖ); ЛИМИТОВ ПЕРЕЧИСЛЕНИЙ НА СЧЕТА ФИЗЛИЦ, В Т.Ч. ПО НОМЕРУ ТЕЛЕФОНА С ПОМОЩЬЮ СИСТЕМЫ БЫСТРЫХ ПЛАТЕЖЕЙ (СБП): 150000 РУБ. — 600 РУБ., 300 000 РУБ. — 1200 РУБ., 500 000 РУБ. — 2000 РУБ., 1000 000 РУБ. — 4000 РУБ. (ПРИ ПРЕВЫШЕНИИ ЛИМИТА ИЛИ ЕГО ОТСУТСТВИИ: СТОИМОСТЬ ПЕРЕЧИСЛЕНИЕ)), ПРИ ПЕРЕЧИСЛЕНИЕ)), ПРИ ПРЕРЧИСЛЕНИИ СРЕДСТВ ПО КОМЕРУ ТЕЛЕФОНА ПО СБП ЛИМИТ — 500 000 РУБ. — 500 000 РУБ. — 3%, А ТАКЖЕ КОМИССИЯ 50 РУБ. ЗА КАЖДОЕ ПЕРЕЧИСЛЕНИЕ)), ПРИ ПРЕВЫШЕНИИ ЛИМИТОВ — В СООТВЕТСТВИИ С УСЛОВИЯМИ ПР РАККА: ПИИ ПРЕВЫШЕНИИ/ОТСТВИИ ЛИМИТОВ — В СООТВЕТСТВИИ С УСЛОВИЯМИ ПР РАККА: ПОЛЬЗОВАНИЕ УСЛУГАМИ, НЕ УКАЗАННЫМИ В РАМККЕ ПРИ РЕВЫШЕНИИ/ОТСТВИИ ЛИМИТОВ — В СООТВЕТСТВИИ С УСЛОВИЯМИ ПР РВО ОКОНОТЕТЬНИЯ В ОФИСАХ БАНКА В Г. КИРОВЕ КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ, ГИОШКАР-ОЛЫ. НЕ ОФЕРТА. ДЕЙСТВИТЕЛЬНО НА 17.09.2025. ПОДРОБНОСТИ НА NORVIKBANK. RU И В ОФИСАХ БАНКА. ПОЛО КОНКЕ ВАНКА). ЛИЦЕНЗИЯ БАНКА РОССИИ № 902.

ТЕМА НОМЕРА «ЛИЦО БИЗНЕС-ПОКОЛЕНИЯ»



ЧАСТЬЕ КЛИЕНТОВ КАК БИЗНЕС-МОДЕЛЬ



АЛЕКСАНДР И СВЕТЛАНА ЧАКИНЫ, ОСНОВАТЕЛИ ТУРАГЕНТСТВА «ВРЕМЯ ЛЕТЕТЬ»

НАША ИСТОРИЯ НАЧАЛАСЬ В ПУТЕШЕСТВИЯХ

— Наша история с Александром началась в путешествиях. Ещё не связанные узами брака, мы исчертили карту мира совместными поездками. 8 лет назад страсть к приключениям и желание делиться ею побудили нас открыть своё турагентство. Нас часто спрашивают, в чём секрет нашего успеха, ведь уже 8 лет мы успешно работаем в, казалось бы, такой конкурентной сфере. Наш ответ прост: для нас самое главное это индивидуальный подход и искреннее, заботливое отношение к каждому туристу.

С самого начала мы определили для себя три кита, на которых строится наш бизнес: качество, надёжность и, конечно же, индивидуальный подход. Эти принципы остаются неизменными. Ведь мы не просто продаём путёвки, мы дарим людям счастье!

В современном мире, с бесконечной суетой, многозадачностью и стрессом как же важно дать себе возможность сменить картинку, отвлечься от дел и просто побыть беззаботным и свободным. Мы понимаем это как никто другой. Когда наши туристы присылают радостные фотографии и сообщения с отдыха. делятся своими впечатлениями — это такие эмоции, которые невозможно пе-

редать словами. Это действительно окрыляет! В такие моменты мы понимаем, что наша работа — не просто бизнес, но гораздо больше.

Поколению, только начинающему свой путь в бизнесе, мы советуем бесконечно любить своё дело. Без этого никуда! А ещё — относитесь к людям, которые вам доверяют, с заботой и вниманием, как к своим близким. Смотрите всегда на шаг вперёд, старайтесь предугадать потребности клиентов и делайте немного больше, чем они ожидают.

Наше онлайн-турагентство «Время лететь» с радостью помогает людям отправиться на отдых по

РАБОТАЕМ СО ВСЕМИ ВЕДУШИМИ ТУРОПЕРАТОРАМИ. А ЭТО ПОЗВОЛЯЕТ ПРЕДЛОЖИТЬ ВАМ ВЫГОДНЫЕ И ИНТЕРЕСНЫЕ ВАРИАНТЫ ТУРОВ!

всему миру. Мы не только подберём идеальный тур, но и поможем с оформлением виз, организуем школьные поездки по России, кор-

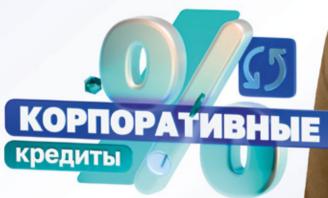
поративные туры как по нашей стране, так и за рубежом. Мы хотим, чтобы каждый клиент почувствовал себя особенным, чтобы его отдых был незабываемым! Ведь, в конечном итоге, наше счастье — в счастье наших клиентов. И пока мы видим их улыбки, мы знаем, что идём правильным путем.





8 800 250-2-777 банк-хлынов.рф

Аппетит бизнеса растет? Подайте заявку онлайн!



Ваш надежный бизнес-партнер!



Предложение не является офертой, Подробная информация об условиях обслуживания — в офисах банка, по телефону 8 (800) 250-2-777 и на сайте www.bank-hlynov.ru. АО КБ «Хлынов», 610002, г. Киров, ул. Успенская, 40, ОГРН: 1024300000042. Лицензия ЦБ РФ №254.



ТЕМА НОМЕРА «ЛИЦО БИЗНЕС-ПОКОЛЕНИЯ»



ЕРФЕКЦИОНИЗМ МЕНЯ НЕ ОТПУСКАЕТ



ОЛЬГА КОКОВИХИНА, РУКОВОДИТЕЛЬ, МОДЕЛЬЕР-ДИЗАЙНЕР АВТОРСКОГО АТЕЛЬЕ ОЛЬГИ КОКОВИХИНОЙ

ДЕТСКАЯ МЕЧТА, ЗАКАЛЁННАЯ 90-МИ

— Всё началось с мечты, как у любой девчонки. Сначала шила одежду куклам и пупсикам. Потом это переросло в «а оторву-ка я у сестры кусочек ткани и сошью себе что-нибудь». Мама однажды сказала: «Раз уж режешь всё подряд, иди учись на модельера-дизайнера». А там уже восьмой класс, и вопрос о том, куда идти учиться дальше, даже не стоял. А потом... грянули 90-е, и ателье, в котором я работала, распалось. Время было такое. Люди выживали как могли, но в голове всегда сидела мысль о собственном деле. И вот, в 2006 году я смогла мечту воплотить в жизнь!

Мой бизнес стоит на трёх китах: Первый — это качество. Перфекционизм меня никогда не отпускает! И сотрудники такие же, как я, «чумачечии» до качества.

Второй — клиентоориентированность. И тут опять же перфекционизм играет свою роль! Мне важно, чтобы клиент ушёл от меня довольный в идеально сидящем изделии и с отличным настроением.

И третий — отслеживаем тренды. Мы берём из модных тенденций самое интересное, делаем выжимку и создаём одежду для каждого клиента на основе его стиля и запроса.

Предпринимателю всегда нужно быть гибким и подстраиваться под рынок. Сейчас всё очень быстро меняется, и без аналитики рынка, спроса и посто-

янного обучения не обойтись никому.

В нашей сфере мода быстротечна, и, чтобы быть на вершине, надо первым давать предложения: современный крой, качественные ткани в модных принтах, интересную фурнитуру, да и уединённое пространство для встреч и примерок. Коллеги из Москвы говорят, что очень мало осталось в стране ателье, которые работают профессионально. Поэтому я стараюсь сохранить эту традицию на индивидуальный пошив изделий. Пропагандирую качество во всём: крое, пошиве, обработке.

Я кайфую от своей работы, от возможности реализовываться и творить. Безумно благодарна клиен-

ДАВАЙТЕ ОТНОСИТЬСЯ К НАРЯДАМ ВДУМЧИВО И ГОТОВИТЬСЯ К НОВОМУ ГОДУ ЗАРАНЕЕ, ЧТОБЫ ПОЛУЧИТЬ ПЛАТЬЕ С НУЖНОЙ ПЕРЛАМУТРОВОЙ ПУГОВКОЙ

там, которые доверяют мне, моему вкусу и опыту. Кайфую от возможности работать с дорогими, качественными материалами. Я никогда не повторяюсь в изделиях. Если я

привезла для кого-то ткань с узнаваемым принтом, я не использую её для другого клиента. То же самое касается фасонов. Повтора модели из нашего ателье вы не увидите. Я уважаю своих клиентов.

Молодым предпринимателям я бы



посоветовала не хвататься за всё подряд, не бегать по верхушкам, а углубляться в своё дело и дорабатывать продукт до совершенства.



ТРАНСФОРМИРУЕМ ПРОЦЕССЫ ВАШЕГО БИЗНЕСА ИЗ ХАОСА В СИСТЕМНЫЙ ПОРЯДОК

СЕГОДНЯ

PALAX

Битрикс 24

ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ

АВТОМАТИЗАЦИЯ

СКВОЗНАЯ АНАЛИТИКА

3ABTPA

KPI (12)



ВАШ

БИЗНЕС

БИЗНЕС-ПОКОЛЕНИЯ ОТЦОВ И ДЕТЕЙ: НА ЧЬЕЙ СТОРОНЕ ДЕНЬГИ?

«КУПИ-ПРОДАЙ» И ИЛЛЮЗИЯ ВСЕМОГУЩЕСТВА 20-30-ЛЕТНИХ

— Раньше в 20 лет об открытии бизнеса и не думали, а сейчас чуть ли не каждый второй — предприниматель! Не хотят они на дядю работать, свои проекты запускают. Конечно, чаще всего это «купи-продай», маркетинг и ИТ-услуги — быстрые деньги. Считают себя самыми умными, что всё могут. Так и будут думать, пока не столкнутся с проблемами. Быстрый успех — быстрое падение. Загораются, как звёзды на небе, и скоро исчезают, но не все, и это радует. Моментально соображают, пользуются автоматизацией — это их конёк. Но одного ИИ мало, извините! Логика нужна, умение вести переговоры, правильно вопросы задавать. Мозги тоже нужны!

РЕСУРСНЫЙ ВОЗРАСТ: ЧТО ДВИЖЕТ 30-40-ЛЕТНИМИ

30-40-летние — спокойное, рассудительное поколение. Семьи, обязательства — всё это заставляет их по-другому смотреть на финансы. Принимают более взрослые решения, с осторожностью подходят к делу. Думают о будущем и финансово планируют его. Обучаются, впитывают опыт, обрастают партнёрствами. Я люблю это поколение, с ними работать легко! Легче направить, обучить, они готовы меняться! Это самый ресурсный возраст для развития бизнеса и личного благополучия.

СТАБИЛЬНОСТЬ И НАСЛЕДИЕ: ПРИОРИТЕТЫ 40-50-ЛЕТНИХ

40-50-летние — интересное поколение. Чего-то уже достигли, теперь хотят стабильности и спокойной жизни. Думают о наследии. Бизнес делегируют, инвестируют, ищут пассивный доход. Если кто-то начинает своё дело в этом возрасте — сложнее перестроиться. Сама прошла этот путь! Я всегда говорю, что настоящий предприниматель — это призвание! Им нужно родиться, как учителем, врачом и военным.

50-60+: ВНУТРЕННИЙ БУНТ «ЭПОХИ ПЕРЕМЕН» И УПРЯМСТВО ПОКОЛЕНИЯ

50-60+ — наше эхо 90-х. Самое сложное для меня поколение в плане работы. Они выросли на регламентах, порядке, которого сейчас нет. На стабильности и нестабильности одновременно, потому что пережили много реформ. Для них бизнес равно деньги. Если денег нет, то это не бизнес. Они умеют вкладываться, не боятся инвестировать в новые направления. Понимают, что не все проекты выстреливают, легко закрыва-



ют неудачные и принимают риски. Они статусные, но не публичные, не кичатся своим богатством. Они социально ответственны и ценят сотрудников. Они умеют отдыхать с шиком, но при этом экономят, знают цену деньгам.

ЧЕГО НЕ ХВАТАЕТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ?

Для меня лично этот год был годом тишины и переосмысления... Поняла, что не хватает предпринимателям элементарной поддержки для изменений в бизнесе! Часто, когда приходят на консультацию, им просто нужно выговориться, просто поделиться. Вытащить проект в одиночку сложно, партнёра надёжного найти сложно. Нужен независимый человек. Вместе считаем выгодность, встраиваем в бизнеспроцесс... Именно поэтому вывожу в отдельное направление в своей деятельности и запускаю бизнес-коучинг с реальным индивидуальным подходом! Это нам с вами очень пригодится в 2026-м! Готовьтесь! Он будет сложнее, чем вы думаете! 2025 год покажется сказкой. ■





💟 ул. А. Лиханова (Горбачева), 62, 6 этаж, оф. 4, оф. 7

77-70-99

fin_dir43

w maksimchuk1962

24



РЕКЛАМНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КОМПАНИЯ

ЖЁЛТЫЙ СЛОН





СУВЕНИРНУЮ ПРОДУКЦИЮ ЗАКАЗАЛИ?

мы снова не заметили, как он пришёл ...





8 (8332) 220-130 😯 г. Киров, Октябрьский проспект, 127 🌐 sllon.ru





sllon43

ТЕРАПИЯ БИЗНЕСА: КАК ВРАЧ СОЗДАЕТ СИСТЕМУ, КОТОРАЯ РАБОТАЕТ НА БЛАГО ЛЮДЕЙ

□ ЕЛЕНА СУСЛОВА, ВРАЧ ИНТЕГРАТИВНОЙ МЕДИЦИНЫ, КАНДИДАТ МЕДИЦИНСКИХ НАУК, СОБСТВЕННИК ГРУППЫ КОМПАНИЙ «АФРОДИТА», ОДИН ИЗ ВЕДУЩИХ ЭКСПЕРТОВ СТРАНЫ В ОБЛАСТИ ИНТЕГРАТИВНОЙ МЕДИЦИНЫ, ЧЬИ РАЗРАБОТКИ ИСПОЛЬЗУЮТ СПЕЦИАЛИСТЫ И КЛИНИКИ ПО ВСЕЙ РОССИИ



МЫ СТРОИМ МЕДИЦИНУ БУДУЩЕГО

— Я начинала как врач ультразвуковой диагностики. Мы всегда работали в связке с другими специалистами — педиатрами, кардиологами, гастроэнтерологами, неврологами. Благодаря этому и сформировалось клиническое мышление. Каждый смотрел со своей стороны, и нужно было вместе сложить картину: что происходит с человеком и куда дальше двигаться. Именно тогда у меня начали выстраиваться связи — я стала видеть, как одно влияет на другое. Этот способ мышления остался со мной навсегда.

Позже я стала врачом-дерматологом, косметологом. Но привычка искать причину осталась. Я никогда не могла остановиться на внешнем проявлении — мне было важно понять, почему что-то происходит, откуда берётся сбой. Почему одно и то же назначение помогает одному пациенту, а другому нет. Постепенно я поняла, что многие проблемы начинаются гораздо глубже — в нарушении обмена веществ и несостоятельности гормональной системы. Так я пришла к интегративной медицине.

Сейчас люди меня воспринимают как терапевта. Приходят часто после множества специалистов. С осложнениями, с хроническими проблемами, когда «всё перепробовали». Я начинаю разбирать анализы, смотреть взаимосвязи, искать первопричину— и часто решение оказывается простым, но точным. В этом и есть сила интегративного подхода: видеть там, где другие не ишут.

Ко мне обращаются коллеги — врачи, кандидаты, доктора медицинских наук со всей России. Совместно мы решаем сложные задачи-головоломки, связанные со здоровьем пациентов, находим причину проблемы и вырабатываем персонализированный подход по её устранению. Консультируются, направляют пациентов, иногда спрашивают: не планирую ли открыть филиал в Москве. Я понимаю, что мы здесь, в Кирове, строим медицину с целостным подходом нового уровня. За это ещё большая гордость и ответственность за то, что мы делаем.

ПОЧЕМУ В МЕДИЦИНЕ ЕСТЬ СИСТЕМА, А В БИЗНЕСЕ НЕТ?

«Афродиту» мы с мужем открыли в 2002 году. У меня не было управленческих навыков, всё выстраивалось интуитивно. Я была одновременно и врач, и администратор, и бухгалтер, и снабженец. Казалось, если не выйду — все процессы остановятся. Я замыкающее звено компании.

В медицине же все по-другому. Необходимы протокол, порядок, чтобы каждый понимал, что делает. А у нас всё держалось на людях и настроении. Я видела, что это неправильно. Мне хотелось, чтобы вся компания работала как единый механизм: чтобы всё было связано, процессы шли независимо от того, где я нахожусь. И чтобы качество не зависело от человека, который сегодня на смене. В медицине всегда всё понятно — диагноз, план, контроль, результат. Почему в управлении не так?

КОГДА ЛЕЧИШЬ НЕ ЛЮДЕЙ, А СИСТЕМУ

Я стала потихоньку обучаться. Сначала мы ездили в Москву, на форумы по организации бизнеса, потом окончила президентскую программу подготовки управлен-

ческих кадров. На одном из мероприятий выступала Оксана Лихачёва, она тогда рассказывала про найм сотрудников. Я слушаю и думаю: ничего себе! Всё, что у меня было на уровне интуиции, она объяснила логично, по шагам, опираясь на личный опыт управления большим бизнесом. Потом мы пересекались на других мероприятиях, я проходила отдельные обучения и уже позже решила: хватит, надо менять систему. Так я пришла в Школу менеджмента EASY Оксаны Лихачевой. Мне понравилось, что это не как обычно: когда приезжает коуч из Москвы, рассказывает что-то эфемерное и уезжает. Но здесь — живой процесс. Всё по-честному: по сути, тебя ведут за руку, наставники всегда рядом. Это не просто консалтинг или очередное обучение. Это практика, а не теория.

ПУЛЬС БИЗНЕСА СТАБИЛИЗИРОВАН

После обучения мы начали внедрять инструменты, и результат был сразу. Люди не просто послушали — они начали делать. Появился порядок, структура, понимание, кто за что отвечает. На день рождения компании я презентовала команде систему и цели. Показала, как теперь всё устроено, как связаны процессы, как каждая часть влияет на другую. И когда все это увидели — некоторые плакали. Потому что впервые почувствовали: теперь у нас есть чёткие цели и система, которая работает и даёт смысл каждому.

Теперь всё спокойно, предсказуемо, понятно. Мы видим, где сбой, где слабое место, и сразу это исправляем.

КАК ПРЕДПРИНИМАТЕЛЮ НЕ ОСТАТЬСЯ НА ОБОЧИНЕ

Самое главное для предпринимателя — энергия и здоровье. Чтобы не получилось, что ты на обочине — выжатый, без сил. Ты главная составляющая бизнеса. Руководителю нужно о себе заботиться, проходить чекап, следить за собой, потому что без тебя система не работает. И этим занимаюсь я и моя компания. Но то же самое и с бизнесом — нужно обеспечить его устойчивость. Для меня «Дом Основателя» — про это. Это место, где компании усиливают свой бизнес: школа менеджмента EASY и другие направления объединены одной целью — помочь предпринимателю выстроить систему и сохранить энергию. Сейчас я понимаю, что управлять — это не про бесконечный контроль и «я сама». Это про состояние, про энергию, про внутренний и внешний порядок. Для меня важно, чтобы всё, что мы делаем, имело смысл. Мы помогаем людям даже тогда, когда другие бессильны. Наша цель — присутствовать по всей стране, чтобы помогать гораздо большему числу людей.







- ул. Милицейская, 71
- +7 (964) 250-55-45
- easy-managment.ru

КОНСАЛТИНГ

«БИЗНЕС-КОНСАЛТИНГ» ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ, В КОТОРОМ ЭКСПЕРТЫ ДЕЛЯТСЯ ОПЫТОМ В ВЕДЕНИИ И ПОСТРОЕНИИ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ



ОЛЬГА СЕННИКОВА

Директор «Бухфинанс» Бухгалтерский и налоговый учёт. Оптимизация налогов.

ул. Комсомольская, 13Б оф. 1

8 (8332) 75-77-70



ТАТЬЯНА БУЙВОЛ

Генеральный директор компании «Доверенный партнёр»

Налоговый и бухгалтерский учёт. Регистрация товарного знака.

8 (800) 600-05-36



ЕЛЕНА АНИСИМОВА

Руководитель АН «Сделка»

Ваша путеводная звезда в сфере недвижимости.

ул. Ленина, 83, оф. 214 т. 8 (919) 500-22-25

W sdelka43



ОЛЬГА ТАШЛЫКОВА

Директор ООО ЭКФ «Экскон»

Архитектор вашей доказательной базы в строительных спорах. Судебная экспертиза.

ул. Защитников Отечества . (К. Либкнехта), 13, т. 73-50-50

ex-con.ru



АЛЕКСЕЙ **ШИЛЬНИКОВ**

Адвокат, руководитель адвокатского кабинета

Комплексная защита бизнеса по делам экономической, налоговой и должностной направленности.

8 (912) 700-55-02

advocatshilnikov



МАРИЯ ГОРОДИЛОВА

Юрист для бизнеса

Консультации по правовым вопросам бизнеса и судебное представительство.

ул. Владимирская (K. Mapkca), 21, оф. 534

8 (919) 522-47-32



НИМХИША РИГАТАН

Директор ООО «АКТИОН»

Успешно решаем любые. даже самые сложные вопросы, с документацией на объекты недвижимости и земельные участки.

ул. Владимирская (К. Маркса), 127, оф. 704

8 (919) 507-45-26



ОКСАНА БАЖИНА

Руководитель SMMагентства Rudnik

Эксперт по продвижению ВКонтакте.

8 (953) 671-40-27

bazhinaoksana smm_rudnik



АНДРЕЙ ВОРОТНИКОВ

Директор Центра «Охрана труда»

Помогаем включить безопасность! Избавляем работодателя от головной боли . по охране труда, пожарной и экологической безопасности.

Октябрьский пр-т, 22А т. 746-846



ПОЛИНА ТИМИНА

Pykоводитель smartагентства FIVE CONNECT

С 2013 года создаём маркетинговые решения. которые приносят результат и удовольствие нам и нашим клиентам.

ул. Пятницкая, 12/1 8 (958) 399-10-22

PolyTimina



МАРИЯ САВИНЫХ

Директор ООО «Независимый консультант» Настроим ваш бизнес по правилам налоговой реформы-2026. Спасём от доначислений.

+7 (922) 668-35-28

pro_nalogi_43



СВЕТЛАНА **КРИВОШЕИНА**

Финансовый консультант для бизнеса

Эксперт в области финансов и налогообложения.

8 (922) 977-55-37

fincontrolonline

КАК ЗАЩИТИТЬ КОМПАНИЮ ОТ ОБВИНЕНИЙ В КОРРУПЦИИ?

□ О НЕЗАКОННОМ ВОЗНАГРАЖДЕНИИ ОТ ИМЕНИ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА: УГОЛОВНО-ПРАВОВЫХ РИСКАХ И МЕРАХ ЗАЩИТЫ — АЛЕКСЕЙ ШИЛЬНИКОВ, АДВОКАТ

В ЧЕМ МОЖЕТ ВЫРАЖАТЬСЯ НЕЗАКОННОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ?

— В современных бизнес-реалиях нередки случаи, когда в целях получения выгод и преимуществ для компании ее руководители или сотрудники передают незаконное денежное либо иное вознаграждение должностным лицам или лицам, выполняющим управленческие функции в коммерческих организациях. При этом многие даже не подозревают о том, что привлечение к уголовной ответственности за коррупционное преступление конкретного физического лица (руководителя, сотрудника) по ст. 291 или 204 УК РФ зачастую не освобождает от административной ответственности за данное правонарушение и само юридическое лицо по ст. 19.28 КоАП РФ, которая предусматривает весьма внушительные штрафы.

Под незаконным вознаграждением от имени или в интересах юридического лица понимаются не только денежные средства, но и ценные бумаги, иное имущество, имущественные права, услуги имущественного характера, которые передаются или предоставляются третьим лицам (госслужащим, контрагентам, посредникам).

Незаконное вознаграждение чаще всего передается за:

- непривлечение компании к ответственности за нарушение требований законодательства;
- предоставление преимуществ в ходе разрешительных процедур;
- содействие в заключении различных договоров, в том числе госконтрактов;
- подписание актов выполненных работ или оказанных услуг, которые фактически не были выполнены либо оказаны;
- неприменение мер принудительного исполнения.

КЕЙС ИЗ СУДЕБНОЙ ПРАКТИКИ

Об этом в очередной раз напомнил и Верховный Суд РФ (прим. ред. Постановление ВС РФ от 08.07.2025 №69-АД25-6-К7), который, оставив в силе решения нижестоящих судов о привлечении компании «С» к административной ответственности по ст. 19.28 КоАП РФ и назначении штрафа в размере 500 000 руб. за передачу ее директором (который также осужден по п. «в» ч. 7 ст. 204, ч. 6 ст. 204 УК РФ) денежных средств ведущему инженеру организации «Р» за внесение последним недостоверных сведений в акт возобновления работ по договору подряда, указал на то, что компания «С» не приняла всех зависящих от нее мер для предотвращения коррупционных действий её руководителем.

ПРОФИЛАКТИКА И КОМПЛАЕНС-МЕРЫ

Незаконные выплаты от имени юридического лица представляют серьёзную репутационную и правовую угрозу. Для

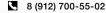


минимизации рисков компаниям рекомендуется внедрять комплексные антикоррупционные меры, в частности:

- 1. разработка и принятие локальных актов, в том числе кодекса этики и служебного поведения работников организации, содержащих антикоррупционные правила;
- определение подразделений или должностных лиц, ответственных за профилактику коррупционных и иных правонарушений;
- регулярное обучение руководства и сотрудников по предупреждению коррупции;
- чёткая политика по взаимодействию с контрагентами и госорганами;
- 5. процедура многоуровневого согласования и утверждения выплат третьим лицам;
- 6. постоянный мониторинг банковских операций и внутренний аудит.

В случае выявления нарушений антикоррупционного законодательства необходимо своевременное привлечение адвоката, а также обращение в правоохранительные органы, поскольку законом в определённых случаях предусмотрена возможность освобождения компании от административной ответственности.

Я убеждён, что правовая защита бизнеса— необходимость, которая позволяет спокойно заниматься своим делом и минимизировать риски. Если есть подозрения на возможные проблемы, стоит незамедлительно обратиться к адвокату. У меня более 18 лет практического опыта работы по уголовным делам экономической, налоговой и должностной направленности.



advocatshilnikov



ОБУЧЕНИЕ ПО ОТ: СЛИВ ДЕНЕГ ИЛИ ИНВЕСТИЦИЯ? ВЫБОР ЗА ВАМИ

□ ДМИТРИЙ ХОХЛОВ, ДИРЕКТОР ПО РАЗВИТИЮ, И АНДРЕЙ ВОРОТНИКОВ, ДИРЕКТОР КИРОВСКОГО РЕГИОНАЛЬНОГО ЦЕНТРА «ОХРАНА ТРУДА»

ВЕРНОЕ ПОНИМАНИЕ БЕЗОПАСНОСТИ БУКВАЛЬНО ДОРОГОГО СТОИТ

— Давайте рассмотрим этот тезис на примере обучения. Обучить работников по охране труда — одна из обязанностей работодателя. Недооценка её важности может обернуться для бизнеса массой проблем. Хуже отсутствия обучения будет только формальное обучение. Предприниматель, стремясь сэкономить, покупает «корочки» по охране труда. Ему кажется, что он сэкономил деньги и время, не отвлекал работников на обучение. Он может даже гордиться тем, что получил «результат» за минимальную стоимость.

Но какой это результат? Своими действиями такой руководитель поощряет развитие «киосков» по продаже фиктивного обучения, что в итоге негативно сказывается на деловом климате в регионе. Для компании формальное обучение приносит сегодня спокойствие. Но оно ложное: «обученные» работники не получили реальных знаний. Хуже того, они усвоили, что соблюдение норм безопасности для руководства — просто препятствие, которое можно легко обойти. Поэтому завтра, когда требования технологии или правил эксплуатации дорогостоящего оборудования вдруг станут для них препятствием, как они поступят? Обойдут его ради личной выгоды, упрощения и удобства? Конечно! А качество продукции, бережное обращение с имуществом работодателя, соблюдение норм безопасности? Зачем?! Ведь руководитель сам подал пример: можно нарушать, главное не попадаться!

Но есть компании, которые создают лучшее будущее для своего бизнеса, и для них качественное обучение — вопрос принципа. Для таких работодателей у нас есть решение, как сделать обучение по охране труда полезным и удобным,



но при этом за умеренную стоимость. Составляющие правильного обучения просты:

- программа обучения и преподаватели, способные дать ответы на практические запросы по безопасности конкретного производства;
- 2. мощный арсенал средств для оптимального формата обучения: очно, дистанционно, игры, тренинги, квесты;
- 3. удобное место и время, чтобы и производство не страдало, и работники могли спокойно поучиться: в учебном центре или на базе предприятия;
- 4. гарантия, что сведения об обученных лицах будут своевременно переданы в реестр Минтруда и документы о прохождении обучения будут приняты при любой проверке.

МОЖЕТ ЛИ ПРАВИЛЬНОЕ ОБУЧЕНИЕ СТОИТЬ КАК В «КИОСКЕ» ПО ПРОДАЖЕ КОРОЧЕК?

На самом деле, оно стоит дешевле! Оцените «полную стоимость владения».

Возьмём условные 10 000 рублей, потраченные на формальные «корочки». Работодатель сразу теряет все эти деньги, так как не получает ни пользы, ни развития, а лишь увеличивает риски, даёт работникам одобрение на нарушения и сокрытия, подставляет своих партнёров по бизнесу, ставит на кон и свою личную репутацию. «Корочки» сами по себе не спасают при проверках надзорных органов: инспекторы регулярно проводят опросы работников о том, как проводилось обучение. Если ответ их не устроит, то считается, что обучение не проводилось.

Итого: 10 000 руб. в «киоск» + штраф от 110 000 руб. (по КоАП, ст. 5.27.1) + риски нарушений (травмы, простои, текучка кадров) + риски отказов оборудования + испорченная репутация = много.

Или: 30 000 рублей за качественное обучение, которое даёт знания, уверенность, защищает от штрафов и травм и, что важно, способствует развитию ответственного бизнеса в регионе. Так, выбор работодателя определяет, какое производство и какой деловой климат он создаёт вокруг себя. Наши двери всегда открыты для тех, кто готов включить безопасность! ■



- Октябрьский пр-т, 22а ул. Никитская, 171
- 8 (8332) 746-846
- w trudapro





HOBЫЙ ПРОЕНТ



ЗАБОТА О ЖИЗНИ

□ СВЕТЛАНА БЕРДНИКОВА, СТАРШИЙ
 ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР КАПИТАЛ LIFE
 (ООО «КАПИТАЛ ЛАЙФ СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ»)
 В КИРОВЕ, РАССКАЗАЛА О ВАЖНЫХ СОБЫТИЯХ
 КОМПАНИИ ЭТОЙ ОСЕНИ

ЛИДЕР ПО ЧИСЛУ ДОЛГОСРОЧНЫХ НАКОПИТЕЛЬНЫХ ДОГОВОРОВ СТРАХОВАНИЯ ЖИЗНИ

— В сентябре 2025 года на ежегодном форуме «Будущее страхового рынка» КАПИТАЛ LIFE была отмечена дипломом «Эксперт РА» за лидерство на российском рынке по числу действующих договоров накопительного страхования жизни (НСЖ) сроком более 5 лет¹.

По данным Банка России за I полугодие 2025 года, КАПИТАЛ LIFE обладает крупнейшим среди российских страховщиков жизни портфелем долгосрочных договоров НСЖ сроком от 5 лет (более 257 тыс. ед.). По этому показателю компания занимает 27% рынка классического долгосрочного накопительного страхования жизни в стране².

НСЖ — это наше флагманское направление, и мы гордимся, что каждый четвёртый россиянин, выбравший долгосрочное накопительное страхование жизни в качестве инструмента финансового планирования и защиты будущего, является нашим клиентом.

БОЛЕЕ 11 МЛРД РУБЛЕЙ ВЫПЛАЧЕНО КЛИЕНТАМ

За 9 месяцев 2025 года КАПИТАЛ LIFE урегулировала 709 тыс. страховых случаев по договорам страхования жизни и здоровья и выплатила клиентам в 69 регионах России 11,4 млрд рублей.

Лидерами по объёму выплат компании по всем программам страхования жизни и здоровья среди регионов за данный период стали Москва, Санкт-Петербург и Приморский край. Кировская область вошла в топ-10 регионов по объёму выплат компании: КАПИТАЛ LIFE перечислила клиентам 226 млн рублей.

ПОДТВЕРЖДЁН НАИВЫСШИЙ РЕЙТИНГ КАЧЕСТВА КЛИЕНТСКОГО СЕРВИСА

Этой осенью КАПИТАЛ LIFE в очередной раз подтвердила наивысший рейтинг качества клиентского сервиса от аналитического центра «БизнесДром»³. Проведённый экспертами анализ показал высокий уровень обслуживания действующих и потенциальных клиентов компании.

Под защитой КАПИТАЛ LIFE находятся более 2,5 млн россиян — присоединяйтесь и вы! Воспользуйтесь помощью на-



ших финансовых консультантов в Кирове для подготовки кастомизированной программы страхования жизни и здоровья членов семьи с учётом ваших целей и задач.



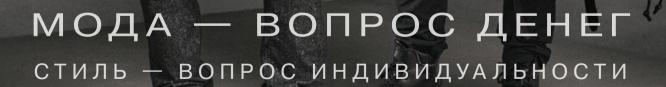
Дирекция по Кировской области ООО «Капитал Лайф Страхование Жизни», г. Киров, ул. Молодой Гвардии, 82, 3 этаж

🔽 21-19-05 🖾 KAPLIFE.ru

Реклама. Рекламодатель: ООО «Капитал Лайф Страхование Жизни» (ОГРН 1047796614700). 115035, г. Москва, Калашёвская набережная, д. 30. Лицензии ЦБ РФ СЛ №3984, СЖ №3984, ПС №3984, №21-000-1-01141 (без ограничения срока действия). www.kaplife.ru, тел.: 8 800 200-68-86. Не является публичной офертой. Информация считается верной на дату 01.11.2025 г.

- 1 https://raexpert.ru/releases/2025/sep16c/
- 2 По данным сводной отчётности Банка России, которая имеется в распоряжении КАПИТАЛ LIFE (ООО «Капитал Лайф Страхование Жизни») 3 https://www.bizdrom.com/znak_kachestva/kaplife/





Кардинал VIP— официальный представитель в Кирове европейских брендов Возможна оплата в рассрочку

ул. Всесвятская, 38 | т. 64-30-00

Подписывайся на нас в Telegram



■ kardinal43



ПАВЕЛ **РОЗУВАН**

РУКОВОДИТЕЛЬ КОЛЛЕГИИ АДВОКАТОВ «РОЗУВАН И ПАРТНЁРЫ», АДВОКАТ

23-летний опыт работы в области уголовного права. Специализация: защита по уголовным делам, связанным с экономическими преступлениями, должностными и коррупционными правонарушениями, а также преступлениями в сфере незаконной рубки леса.

8 (922) 661-46-83

club229069888



АНАСТАСИЯ ДЕНИСОВА

ПРАКТИКУЮЩИЙ ЮРИСТ И АРБИТРАЖНЫЙ УПРАВЛЯЮЩИЙ

Решительный шаг вперёд — это результат хорошего пинка сзади. Не ждите пинка, действуйте на опережение. Узнайте о банкротстве, субсидиарной ответственности и об основаниях оспаривания сделок всё, чтобы быть вооружённым до начала процедуры.



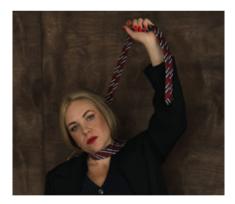
АЛЕКСЕЙ ШИЛЬНИКОВ

АДВОКАТ, РУКОВОДИТЕЛЬ АДВОКАТСКОГО КАБИНЕТА

Комплексная защита прав и интересов собственников и руководителей бизнеса, управленческого персонала компаний в случае возникновения уголовно-правовых рисков, а также в рамках арбитражных и корпоративных споров, споров с контролирующими и надзорными органами, при проведении налоговых проверок.

8 (912) 700-55-02

advocatshilnikov



ВИКТОРИЯ ХРУСТАЛЕВА

ПРЕЗИДЕНТ ЮРИДИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ «БИЗНЕС И ПРАВО»

Ликвидация фирм. Закрытие ИП с долгами.

Октябрьский пр., 104, оф. 310

8 (922) 668-37-95

urist_kirov_43

biznes-pravo2001.ru



ЗЛОЙ ДВОЙНИК ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ

КАК МОШЕННИКИ ОБМАНЫВАЮТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ — АНДРЕЙ БОГДАНОВ, АДВОКАТ КОЛЛЕГИИ «ДЗУКАЕВ, ГЛОТОВ И ПАРТНЁРЫ»

КАК ЗАЩИТИТЬСЯ

— Сейчас всё внимание обращено на способы обмана

обывателя, но в тени остаётся вид мошенничества более изворотливого и приносящего огромный экономический ущерб бизнесу.

В один прекрасный осенний день прошлого года индивидуальный предприниматель Б. получил сразу три известия: судебную повестку в Арбитражный суд г. Москвы по иску на более чем три миллиона рублей; извещения от оперативных работников отделов полиции во Владимире и Ярославле по заявлению граждан о продажах поддельного полиса ОСАГО и известие от бухгалтера о блокировках счетов в банках.

Причина всех несчастий выяснилась после начала работы по его делу. Некая группа лиц, получив в распоряжение копию его паспорта и документ с подписью и печатью, за день создала его «двойника».

Используя сим-карту, за-

регистрированную на гражданина Узбекистана, они зарегистрировали сайт с полными реквизитами ИП, на котором предлагались полисы ОСАГО (естественно, фальшивые); открыли электронную почту с реквизитами ИП, указанными в теле письма, и, используя её для переписки, заключили договор эквайринга (чтобы получать деньги по оплате через форму сайта). А главное, путём заявления в электронной форме открыли в не очень добросовестных банках несколько расчётных счетов (тут и пригодился скан паспорта).

Далее, поработав полгода и продав тысячи полисов, они пропали в неизвестном направлении. Работа шла по всем направлениям, потому что ни банки, ни суд, ни полиция самостоятельно разбираться в достоверности личности нашего доверителя, использованной при совершении противоправных действий, не горели желанием.

Но в результате объемной, последовательной работы на данный момент закрыты все вопросы с обращениями граждан по поддельным полисам в нескольких регионах страны, возбуждено уголовное дело, где наш до-

> веритель сам признан потерпевшим от рук мошенников, и в иске к нему судом отказано.

> Однако с исключением его из списка ФинЦЕРТа при ЦБ РФ (из-за попадания в который и были заблокированы счета) работа продолжается, банки упорно не хотят менять своего решения, а ЦБ РФ шлёт отписки.

Как защитить себя от подобных двойников, простые советы:

- добавлять водяные знаки и нечитаемые зоны в пересылаемые личные документы,
- использовать для коммерческих предложений отдельную печать,
- не рассылать образцы документов с действительной подписью и печатью.
- организовать рабо-

ту с конфиденциальной информацией и ввести режим коммерческой тайны.

Весь комплекс действий и специфичные именно для вашего бизнеса решения может подобрать и реализовать наша команда. 🔼



- +7 (912) 333-33-88 (Андрей Богданов)
- ☑ info@dzukaev-glotov.ru
- dzukaev-glotov.ru







▶ ПОЛНЫЙ ЦИКЛ ОРГАНИЗАЦИИ МЕРОПРИЯТИЙ ПОД КЛЮЧ: КАК БИЗНЕС ЭКОНОМИТ ВРЕМЯ, СНИЖАЕТ СТРЕСС И БЫСТРЕЕ ДОСТИГАЕТ ЦЕЛЕЙ — ЕГОР РЫБАЛОВ, ДИРЕКТОР ЦЕНТРА «НАШ ОТКРЫТЫЙ МИР»

«ОДНО ОКНО» ВМЕСТО ДЕСЯТКА ПОДРЯДЧИКОВ

— В турбулентной повестке компаний сегодняшний ивент — это далеко не «праздник ради праздника». Это управленческий инструмент, который влияет на продажи, мотивацию, PR и HR-бренд. За 25+ лет в индустрии мы увидели простую закономерность: бизнесу нужен не «организатор», а партнёр полного цикла, который берёт на себя весь маршрут — от смысла до результата. Ниже — как это работает и почему такой подход экономит ресурсы, снижает стресс и повышает отдачу от каждого вложенного рубля. Мы строим взаимодействие по принципу единого подрядчика и персонального менеджера. Для компании это означает три вещи:

- Прозрачность и предсказуемость. Один договор, единая смета. согласованные КРІ.
- **2. Скорость.** Все процессы от логистики и сцены до стриминга и мерча координирует одна команда.
- 3. Снижение издержек. За счёт базы проверенных поставщиков и переговорной позиции мы добиваемся более выгодных условий и оптимизируем бюджет до 20% без потери качества.

НЕ ШАБЛОНЫ, А АРХИТЕКТУРА ПОД ЗАДАЧИ

Любое мероприятие мы начинаем с бизнес-диагностики целей и ограничений. Зачем вам событие именно сейчас? Что должно измениться после него — в воронке продаж, в вовлеченности сотрудников, в узнаваемости продукта? Ответы формируют концепцию и сценарий, а уже затем — креатив, площадку, программу и формат. Наши ключевые направления:

- Корпоративные: тимбилдинги (выездные, приключенческие, творческие, спортивные), праздничные события (Новый год, День компании, 8 Марта, 23 Февраля), SPA- и wellness-выезды.
- Деловые: конференции и семинары «под ключ», бизнес-форумы и съезды, презентации и Product Launch, участие в выставках (от стенда до работы со спикерами), клиентские мероприятия мастер-классы, закрытые показы, нетворкинг-вечера.
- Креатив и digital: тематические вечеринки и квесты, гибридные и полностью онлайн-форматы, командообразующие активности в нестандартных локациях.



НЕСКОЛЬКО ФОРМАТОВ, КОТОРЫЕ ХОРОШО РАБОТАЮТ СЕЙЧАС

- Гибридные конференции: офлайн-ядро + профессиональная онлайн-трансляция с интерактивом (опросы, Q&A, квизы). Расширяет охват без потери качества контента.
- Иммерсивные тимбилдинги: квесты и сценарные игры в нестандартных локациях от креативных пространств до природных маршрутов.
 Клиентские мастерские: короткие прикладные воркшопы для В2В и В2С с возможностью hands-on, где продукт «продает сам себя».
- Wellness Offsite: сочетание стратегической сессии и релакса помогает выносить управленческие решения и «перезагружает» команду.

Если вам близок подход «сначала цель — потом формат», приглашаю на бесплатную 30-минутную консультацию. За полчаса мы уточним цели, наметим подходящие форматы и прикинем бюджетные коридоры. Если почувствуете fit — перейдем к концепции.

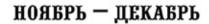


- Ул. Спасская, 43/1, каб. 114
- 8 (8332) 77-57-47, +7 964 250-55-027
- nom.kirov@mail.ru

ресторанъ • ВАСНЕЦОВЪ •

ФЕСТИВАЛЬ РУССКОЙ КУХНИ









Киров Ул. Спасская 41В 8 (8332) 44-18-18 Бронирование сполов









ПРЕВРАЩАЕМ ВАШУ НЕДВИЖИМОСТЬ В СТАБИЛЬНЫЙ БИЗНЕС

"

МЫ ЗНАЕМ РЫНОК, ЧУВСТВУЕМ ЛЮДЕЙ И УМЕЕМ ПРЕВРАЩАТЬ НЕДВИЖИМОСТЬ В СТАБИЛЬНЫЙ БИЗНЕС. НО ГЛАВНОЕ — МЫ ПО-ПРЕЖНЕМУ ОСТАЁМСЯ О ЛЮДЯХ И ДЛЯ ЛЮДЕЙ, — ДМИТРИЙ ИСУПОВ, ДИРЕКТОР КОМПАНИИ ПО АРЕНДЕ КВАРТИР ПОСУТОЧНО HELLO HOME



— Hello Home — не просто сеть апартаментов. Это команда, которая вот уже 10 лет создаёт ощущение дома для гостей Кирова и Казани — и надёжный источник дохода для собственников квартир. Сначала у нас была одна квартира и огромное желание сделать аренду по-настоящему честной, прозрачной и тёплой. Сегодня — в управлении более 35 квартир в Кирове и около 25 в Казани. Каждая квартира — это продуманный интерьер, чистота, уют и та атмосфера, ради которой люди возвращаются снова и снова.

С НАМИ СПОКОЙНО

Наши партнёры доверяют нам потому, что с нами спокойно. Собственнику не нужно искать жильцов, решать бытовые вопросы и бояться простоев — квартира работает, приносит доход, а всё остальное делаем мы.

80% клиентов возвращаются к нам, и это лучший показатель доверия. Мы выстроили систему, где каждый знает, что за его недвижимостью ухаживают, как за своей.

НА 40-70% БОЛЬШЕ ДОХОДА, ЧЕМ ДОЛГОСРОЧНАЯ СДАЧА

Например, студия в центре Кирова, которую владелец сдавал сам за 18 000 руб. в месяц, в нашем управлении стабильно приносит от 30 000 до 40 000 руб. чистыми, уже после всех расходов. Некоторые собственники, увидев результат, приобрели вторую квартиру специально под наш формат — и полностью доверили управление нам.



КАК МЫ ФОРМИРУЕМ ЦЕНЫ И УПРАВЛЯЕМ ДОХОДОМ

Мы используем динамическое ценообразование: анализируем спрос, сезонность, городские события, поведение гостей. Цены пересматриваем еженедельно, чтобы доход был максимальным даже в межсезонье.

В ноябре 2025 года средняя стоимость посуточной аренды в Кирове — от 2 500 до 3 500 руб. в сутки за студию или однокомнатную квартиру, а более просторные варианты приносят до 5 000 руб. в сутки. Это даёт стабильный доход собственнику — в среднем от 30 000 до 45 000 руб. в месяц при хорошей загрузке.

Стартовые вложения минимальны — косметическое обновление и базовое оснащение квартиры. Дальше квартира работает как инвестиция, а мы полностью берём на себя обслуживание, клининг, продвижение и отчётность.

СОХРАННОСТЬ ИМУЩЕСТВА — ПРИНЦИПИАЛЬНЫЙ ВОПРОС

Мы работаем только через официальные площадки с верифицированными гостями, используем системы онлайн-заселения, видеоконтроль в общих зонах и тщательный клининг после каждого выезда. Освобождаем собственника от любых переживаний.



9 ул. Московская, 76 т. 8 (922) 663-73-33

arenda.kirov43





Клубный дом

c bugabunu kbapmunanu

ЖК «Дом на Копанском» ул. Герцена, 38

- 23 квартиры в доме в историческом центре Кирова у парка Аполло
- премиальные материалы в отделке
- площадь квартир от 41,60 до 130,08 м²
- келлеры-кладовые
- подземный паркинг
- уникальная архитектура в центре города



- **9** ул. Воровского, 5 т.: 77-87-87
- mdom43.ru



ООО «Спецзастройщик «Мой Дом Киров». Проектные декларации на сайте нашдом.рф. 8 (8352) 77-87-87 г. Киров. ул. Воровского, 5 mdom43.ru ИНН 4345535660 ОГРН 1254300000866



Не откладывать до весны: почему загородные дома теперь строят круглый год



АННА СИНЦОВА, КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «ЙОРД»

СПРОС НА ЗАГОРОДНОЕ ЖИЛЬЁ: НОВЫЕ ТРЕНДЫ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИКИ

— Снижение доступности ипотеки изменило рынок индивидуального жилья, но не уменьшило спрос на него. По данным аналитиков, спрос на загородное жильё в прошлом году вырос на 23%, а к 2026 году запрос на частные дома трансформируется в сторону экологичности, умных технологий и продуманного комфорта. Люди осознанно выбирают гармонию с природой, пространство для жизни и современные инженерные решения.

ЗИМА — НЕ ПОМЕХА, А ВОЗМОЖНОСТЬ

Традиционно строительство загородных домов ассоциировалось с тёплым сезоном. Однако современные технологии перевернули эту парадигму. Сегодня возведение дома в зимний период— не

вынужденная мера, а осознанный выбор, открывающий дополнительные преимущества.

Один из аргументов против зимнего строительства — низкие температуры, которые могут повлиять на качество работ. Но в реальности климат становится мягче: например, в Кировской области средняя зимняя температура по прошлому году держалась на уровне -10,5 °C, что не является критическим показателем для современных строительных материалов. Более того, производители разрабатывают специальные морозостойкие составы, позволяющие вести работы без потери прочности конструкций.

Ещё один важный фактор — экономия. Вне сезонного ажиотажа строительные компании чаще предлагают скидки на материалы и услуги, а свободные графики подрядчиков позволяют избежать задержек.

ОПТИМИЗАЦИЯ СТРОИТЕЛЬСТВА: ПРЕИМУЩЕСТВА ТИПОВЫХ ПРОЕКТОВ

Типовые решения — проверенный инструмент для сокращения расходов и сроков строительства. Их ключевое пре-имущество — в детальной проработке всех этапов: от выбора материалов до технологических процессов. Такой подход минимизирует риски ошибок, исключает неожиданные задержки и обеспечивает точный расчёт бюджета.

Однако эффективность типового проекта напрямую зависит от слажен-

ности работы подрядчика. Привлечение сторонней бригады, не знакомой с особенностями конкретного решения, сводит на нет все преимущества. Новым исполнителям потребуется время на адаптацию, что может привести к увеличению сроков и непредвиденным затратам. Поэтому главное правило простое: полный цикл работ в рамках одной компании, проект которой вы выбрали для строительства.

НА ЧТО ОБРАЩАТЬ ВНИМАНИЕ ПРИ ВЫБОРЕ ПОДРЯДЧИКА?

Ключевой критерий при выборе строительной компании — возможность лично оценить качество выполненных работ, посетив готовые объекты. Не менее важно уточнить уровень профессиональной подготовки — их образование, опыт и компетенции. Такой комплексный подход к выбору подрядчика гарантирует соблюдение строительных норм и технологических стандартов на всех этапах возведения дома.

Приглашаем вас в «Йорд»! Воплотим в жизнь вашу мечту о загородном доме! ■



- ул. Горбуновой, 31 т. +7 (922) 977-25-25
- yord.group
- yordgroup@yandex.ru









ЗАПОВЕДНЫЙ жилой комплекс

ЭСТЕТИКА ЗАГОРОДНОЙ ЖИЗНИ

ул. Сандаловская, 4, 4/1

В ритме мегаполиса особенно ценится возможность сбежать от суеты и погрузиться в атмосферу спокойствия и гармонии. Именно это вам подарит новый жилой комплекс «Заповедный», расположенный всего в 5 минутах езды от центра города. Выбирайте свободную квартиру на сайте stroy-soyuz.ru и начните жизнь в новом стиле прямо сейчас!



(8332) 715-705

stroy-soyuz.ru

ул. Свободы, 110

ецзастройщик <mark>«С</mark>тройсоюз», проектные декларации на наш.дом.рф 715-705, г. Киров, ул. Свободы, 110 stroy-soyuz.ru ИНН 4345276039 14345006160





Как я искала мебель для души и создала «Премио.»

№ КОГДА-ТО МНЕ ПРИХОДИЛОСЬ МЕСЯЦАМИ ИСКАТЬ ДЛЯ КЛИЕНТОВ ПО-НАСТОЯЩЕМУ СТОЯЩУЮ МЕБЕЛЬ. СЕГОДНЯ Я СОЗДАЛА ПРОСТРАНСТВО, ГДЕ СОБРАНО ИЗБРАННОЕ ИЗ МИРОВОГО ДИЗАЙНА — САЛОН «ПРЕМИО.». ЗДЕСЬ КАЖДАЯ ВЕЩЬ РАССКАЗЫВАЕТ СВОЮ ИСТОРИЮ, А ИНТЕРЬЕР СТАНОВИТСЯ ОТРАЖЕНИЕМ ЛИЧНОСТИ, — ИРИНА КАРПМАН, СОБСТВЕННИК САЛОНА ПРЕМИАЛЬНОЙ МЕБЕЛИ И ДЕКОРА «ПРЕМИО.», ДИЗАЙНЕР ИНТЕРЬЕРОВ

МЫ ОТКРЫВАЕМ ДОСТУП

К ИЗБРАННОМУ В МИРЕ

КОТОРАЯ НАПОЛНЯЕТ

И ОСТАЁТСЯ С ВАМИ

НА ДОЛГИЕ ГОДЫ

ИНТЕРЬЕРОВ — МЕБЕЛИ.

ПРОСТРАНСТВО ХАРАКТЕРОМ.

ПОДЧЁРКИВАЕТ ВАШ СТАТУС

ИСТОРИЯ ЛЮБВИ К ПРЕМИАЛЬНОМУ ДИЗАЙНУ МЕБЕЛИ

— Я дизайнер, и всегда знала: мебель — это не просто предметы. Это характер пространства. Но в 2000-х, а позже и в 2010-х, в России — и особенно в нашем городе — найти такую мебель было непросто. Для меня важно было не только качество, но и та особая история, которая делает интерьер продолжением человека.

Все изменила случайная встреча с диваном Nicoline. Итальянская фабрика, безупречная ручная работа — именно то, что я искала. Начались месяцы поисков по всей стране, звонки в салоны, готовность ехать куда угодно, лишь бы увидеть эти диваны вживую. В России их не оказалось — даже в Москве. Тогда я отправилась в Италию.

Поездка на фабрику стала откровением. Nicoline — семейное дело, где работают поколениями. Каждый стежок — с вниманием и любовью. И главное — за такое качество просили разумные деньги. В тот момент я поняла: вот то, что я искала — не просто мебель, а тот самый характер, традиции, особый взгляд на жизнь.

И мне захотелось привезти это ощущение домой.

У НАС НЕТ СЛУЧАЙНЫХ ВЕЩЕЙ

Тогда, в 2019-м, и родилась идея открыть свой салон, где вживую будет представлена мебель Nicoline. Мы даже начали искать помещение, но планы скорректировала пандемия. Спустя пять лет

всё сложилось — так родился «Премио.». Сегодня у нас представлены три бренда. Nicoline — диваны и кресла с карактером, которые можно настроить до мелочей: выбрать ткань, цвет, детали отделки. Итальянский МІОЈ — лёгкие столовые группы и мебель для общественных пространств: стулья, кресла, аксессуары. Российский O'Prime дополняет коллекцию — их мебель сочетает премиальное качество с пониманием наших реалий.

Совсем скоро ассортимент пополнит итальянская Pianca с модульными решениями: шкафы, стеллажи, системы хранения. Каждый бренд выбран осознанно. Здесь нет случай-

ных вещей — только продуманные решения для тех, кто ценит индивидуальность.

ГАЛЕРЕЯ СТИЛЯ С СЕРВИСОМ КОНСЬЕРЖА

Мы создали не шоурум, а пространство, где мебель становится частью вашей истории. Поэтому работаем как консьерж-сервис: помогаем подобрать, доставить, собрать и расставить. Можно прийти с идеей — и уйти с готовым интерьерным решением.

Важно и то, как мебель меняет ощущение пространства. Диваны с регулируемыми подголовниками и реклайнерами, модульные системы под любой размер — это часть атмосферы дома.

МЫ ПОКАЗЫВАЕМ НЕ МЕБЕЛЬ, А ВОЗМОЖНОСТИ

Мы не ставили целью разместить в нашем пространстве как можно больше образцов мебели, каждый уголок

здесь наполнены стилем и уютом. Мы показываем не мебель — мы показываем возможности. В планах — расширение коллекции: корпусная мебель, спальные гарнитуры, декор, который раньше можно было увидеть только в европейских бутиках. «Премио.» — не про сиюминутные тренды. Это про вещи, которые останутся с вами на годы. Потому что настоящая мебель — это не просто диван или шкаф. Это рассказ о том,

как вы видите свой дом. **Ждём вас в новом концептуальном** салоне премиальной мебели и декора «Премио.».

ПРЕМИО.

Мебель и Декор

🖸 ул. Казанская, 24

+7-922-938-58-00





Не откладывайте до Нового года, иначе заплатите в среднем на 30% больше



МИХАИЛ КОСЫХ, СООСНОВАТЕЛЬ ИНЖЕНЕРНО-МОНТАЖНОЙ КОМПАНИИ «ИНСИ», О ТОМ, ЧТО ВАЖНО УСПЕТЬ СДЕЛАТЬ ДО НОВОГО ГОДА, ЕСЛИ ВЫ СТРОИТЕ ЗАГОРОДНЫЙ ДОМ

ЗИМНИЙ МОНТАЖ — ВАША ЭКОНОМИЯ

— Если в вашем доме уже создан замкнутый тепловой контур благодаря установке современных окон, дверей и крыши, то это сведёт к минимуму утечку тепла из дома. Почему это имеет значение для нас? Во-первых, это позволит нам эффективно прогревать помещение, когда мы начнем работы. Во-вторых, и это немаловажно, вы зафиксируете цены на материалы для отопления и электроснабжения в этом году. Если сейчас нет возможности приступить к монтажу, например, хотите дождаться более тёплой погоды в марте, то стоит как минимум закупить необходимые материалы сейчас. У нас есть собственный склад для хранения ваших материалов. Заключив с нами договор до 31.12.2025 г., вы зафиксируете стоимость работ, и мы гарантируем ее неизменность. Таким образом, весной мы спокойно приступим к монтажу, а вы будете уверены в своих затратах. Как показывает практика, стройматериалы имеют тенденцию к подорожанию, особенно с наступлением нового сезона.

Если же вы планируете начать отделочные работы сразу после новогодних праздников или даже до них, мы готовы приступить к монтажу уже сейчас. В ноябре и декабре погода обычно ещё достаточно теплая, и мы можем выполнить все работы качественно и в срок. Более того, в зимний

период (до 31 января 2026 г.) мы предоставляем скидки на монтаж. Это наша ежегодная практика, и многие клиенты уже оценили преимущества этого предложения.

КАК ОТЛОЖЕННЫЕ РАБОТЫ ПРИВЕЛИ К УБЫТКАМ

Мы понимаем желание многих клиентов отложить работы до лучших времен. Однако наш опыт показывает, что ожидание может обернуться дополнительными затратами. Один из наших клиентов решил отложить работы на полгода, надеясь сэкономить. В итоге он потерял на 30% больше, чем если бы воспользовался нашим зимним предложением. Зимой он мог бы получить скидку на монтаж, закупить материалы по более низким ценам и раньше приступить к отделке, также используя более выгодные зимние тарифы на работы.

И ещё один важный момент: с нового года может измениться уровень налоговой нагрузки для многих компаний, в том числе и для нас. Что невольно заставит нас пересматривать цены на работы в сторону повышения. Поэтому заключение договора с нами до 31.12.2025 г. позволит вам зафиксировать цены по старым условиям! Настоятельно рекомендуем: не упустите возможность заключить договор по текущим ценам до Нового года. Это разумный шаг, который позволит вам сэкономить и обеспечить себе комфорт в будущем. ▶



ул. Солнечная, 8В (ТЦ «Загородный дом», 2 эт.) т. +7 (8332) 20-54-46

insi43.ru

teplom43





AMIRA HOME — MECTO, ГДЕ ДИЗАЙН BCTPEYAETCЯ C KAYECTBOM

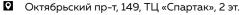
Любовь Ложкина, директор сети салонов AMIRA HOME

— С трепетом делимся результатом реализованного проекта: функциональная кухня, созданная индивидуально для хозяйки Натальи! Уже 17 лет AMIRA HOME исполняет ваши мечты об идеальном доме под ключ! Разнообразие выбора фасадов из массива дерева, МДФ и других материалов позволяет реализовать любую дизайнерскую задумку. Приходите в наш шоурум на Октябрьский пр-т, 149, и позвольте нам создать для вас пространство, где рождаются самые счастливые моменты!



🔼 AMIRA HOME

mebel



amira-mebel.ru

amirahome43

8 800 6000 901

amira_home_mebel



Полы, стены, мебель: гайд по выбору покрытий из дерева в загородном доме



РЕКОМЕНДАЦИИ ОТ МАКСИМА МЕЩЕРИНОВА, РУКОВОДИТЕЛЯ КОМПАНИИ «ВАЙГАЧ»

ТРИ КИТА ВЫБОРА ПОКРЫТИЯ

— В отделке из дерева нет универсальной кнопки «сделать красиво». Чтобы создать действительно гармоничное и долговечное покрытие, необходимо учитывать ряд факторов:

- какая порода хвойные, ясень, дуб и т.д.;
- где будет покрытие стена, пол, лестница или мебель;
- как интенсивно узел будет нагружаться.

ХВОЙНЫЕ ПОРОДЫ: ЛАК — ОПТИМАЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ

Сосна, ель, лиственница и другие хвойные породы обладают мягкой, пористой структурой. Лак, образуя прочную плёнку на поверхности, отлично защищает хвойную древесину от истирания, влаги и загрязнений. Рынок предлагает лаки с различной степенью глянца: от матовых, создающих эффект натуральности, до глянцевых, придающих поверхности зеркальный блеск. Также существуют лаки на водной и неводной основе. Рекомендую отдавать предпочтение водным лакам: они экологичны, быстро сохнут, практически не имеют запаха и, что немаловажно, безопасны для здоровья. Отличным примером качественного лака на водной основе является российский бренд Talatu Tanssi. Этот лак с полиуретановым компонентом обладает высокой прочностью, устойчивостью к царапинам и истиранию, а также создаёт идеально прозрачное покрытие, не искажает естественную красоту дерева.

ТВЁРДЫЕ ПОРОДЫ (ЯСЕНЬ, ДУБ): МАСЛО РАСКРЫВАЕТ КРАСОТУ

Масло проникает глубоко в поры древесины, питает её, подчёркивает естественный рисунок и придаёт поверхности приятные тактильные ощущения. Масло, в отличие от лака, не создаёт на поверхности плёнку, поэтому требует более частого обновления. Кроме того, эффект от применения масла напрямую зависит от плотности древесины: чем она плотнее, тем меньше масла она впитает. Несмотря на это, масло — прекрасный выбор для тех, кто ценит натуральность и стремится сохранить естественную красоту дерева. Рекомендую обратить внимание на Adler Dura-Ol. Преимущества этого масла: быстрое высыхание, высокая устойчивость к бытовым загрязнениям (вино, кофе, жир), а также создание приятной, матовой поверхности. Adler Dura-Ol идеально подходит для обработ-



Adler Dura-OI — универсальное масло для мебели, полов, лестниц, стен и потолков. Отлично проникает в древесину, сохраняя её естественную красоту



Лак образует прочную плёнку, надёжно защищая хвойную древесину от истирания, влаги и загрязнений

ки полов, лестниц и мебели. Мы не рекомендуем колеровать лак или масло, так как это может привести к неравномерному прокрашиванию и изменению свойств покрытия. Для придания древесине желаемого оттенка мы используем морилки — специальные составы, которые глубоко проникают в структуру дерева и равномерно окрашивают его. Морилку наносят непосредственно на дерево перед нанесением финишного слоя лака или масла.

ЛКМ для защиты древесины — это наша главная специализация на сегодняшний день. Мы отдаём предпочтение проверенным лично нами производителям, которые гарантируют качество и долговечность своих материалов. Это Adler, Teknos, Talatu и многие другие отечественные и зарубежные бренды. Обозначьте нам свой запрос — и получите идеальный результат! Заказывайте онлайн или посетите наш магазин для комфортной отделки вашего дома. ■



ул. Морозовская (Розы Люксембург), 71 ул. Базовая, 4

+7 (8332) 22-84-48 vaigach.ru

ноябрь 2025

Talatu Tanssi - Талату Танси. Adler Dura-OI - Адлер Дуро. Teknos - Текнос. ООО «Вайгач». ОГРН 1024301301308

46











МЕСТО, ГДЕ ХОЧЕТСЯ ЖИТЬ!

- Закрытая придомовая территория с видеонаблюдением
- Закрытый подземный паркинг и места для открытой парковки
- Зеленый сквер с зоной отдыха
- Детская и спортивные площадки

ОТДЕЛ ПРОДАЖ КВАРТИР

42-22-00



Застройщик — Общество с ограниченной ответственностью Специализированный застройщик «СтройСити» Юр. адрес: 610004, г. Киров, ул. Профсоюзная, д. 1, офис 402, ИНН 4345524757, ОГРН 1234300003607. Проектная декларация размещена на сайте наш.дом.рф. Не является публичной офертой, подробности в отделе продаж. Разрешение на строительство выдано Администрацией муниципального образования «Город Киров» № 43-40-072-2024.

С Днём матери!



ЕКАТЕРИНА САМАРЦЕВА,

основатель турагентства «Твоя путёвочка»



Мама воспитывала меня не словами, а собственным примером. Относиться к работе не формально, а с душой. Любить жизнь и находить выход из самых сложных ситуаций. Самостоятельно принимать решения и брать на себя ответственность за результат. Мама никогда не диктовала мне, как жить и что делать, она всегда поддерживает мои начинания фразой: «Ты у меня умница, наверняка взвесила все «за» и «против», у тебя обязательно всё получится». Такое материнское благословение и вера в меня дают мне импульс двигаться вперёд. Искренность, открытость, умение видеть в каждом человеке хорошее — эти качества во мне от мамы. В этот праздник хочется пожелать ей активного и здорового долголетия, путешествий и интересных событий!









Почему День матери — это не просто праздник, а повод сказать спасибо

▼ КАК МАМА ВДОХНОВИЛА НА ДЕЛО ВСЕЙ
ЖИЗНИ И ПОЧЕМУ ЦВЕТЫ — ЛУЧШИЙ ПОДАРОК
В ЭТОТ ДЕНЬ — ВЕРА ЖУЛИНА, РУКОВОДИТЕЛЬ
САЛОНА «ТЕРРИТОРИЯ ЦВЕТОВ»

С ЛЮБОВЬЮ К ЦВЕТАМ — БЛАГОДАРЯ МАМЕ

— Любовь к цветам мне привила мама. Она научила меня видеть красоту в каждом лепестке, чувствовать настроение букета и дарить эмоции через цветы. Именно мама открыла цветочный салон, большой, оптовый, хотя до этого никто из нашей семьи не работал с цветами. А потом уже я начала заниматься этим бизнесом, в котором вот уже больше 15 лет. Поэтому «Территория цветов» — воплощение нашей общей любви к цветам.

ДЕНЬ МАТЕРИ — ПОВОД СКАЗАТЬ СПАСИБО

В конце ноября мы отмечаем День матери — праздник, который для меня наполнен особым смыслом. Это день, когда хочется напомнить всем: не упускайте возможность сказать мамам самые важные слова. А если трудно подобрать их — пусть за вас говорят цветы.

В «Территории цветов» мы поможем выбрать настоящий, искренний подарок — не шаблонный букет, а тот, что передаст ваши чувства. Потому что каждая мама заслуживает внимания, любви и самых красивых цветов.

ПРИХОДИТЕ К НАМ ЗА ВДОХНОВЕНИЕМ. И ДАРИТЕ МАМАМ НЕ ПРОСТО ЦВЕТЫ — А КУСОЧЕК СЕРДЦА



ул. Владимирская, 23 Октябрьский пр-т, 143, ул. Ленина, 48

45-11-05

territoria_cvetov







Внутри нас целая мозаика характеров и судеб: как я заказала родовую книгу

О ГЕНЕТИЧЕСКОЙ АЛХИМИИ, МАТЕРИНСТВЕ И СВОЁМ БИЗНЕСЕ — НАТАЛЬЯ ИЛЬИНА, ОСНОВАТЕЛЬ, ИДЕЙНЫЙ ВДОХНОВИТЕЛЬ, КРЕАТОР, НАСТАВНИК КЛИНИКИ ДОКТОРА ИЛЬИНОЙ, ПРАКТИКУЮЩИЙ ВРАЧ-КОСМЕТОЛОГ



МАТЕРИНСТВО КАК РАКЕТНОЕ ТОПЛИВО

— Только с годами понимаешь: ты не точка на линии, ты узор. Мозаика. В тебе звучат голоса тех, кто жил до тебя, — их привычки, решения, характеры. Они дают силу любить, растить детей, строить дело и не бояться ответственности. У нас нет отдельной жизни — в каждом живёт опыт поколений.

Моя карьера шла сразу по нескольким траекториям: работа в найме, заведование отделением, преподавание. Я росла как врач и как учитель. Когда родился мой сын Николай, я открыла клинику, которая стала моим «четвёртым ребёнком». В юридическом названии компании — «АЛВЕНИК» — заключаются имена моих детей: Александр, Вера, Николай.

Каждого я люблю по-своему, у каждого свой ключ к моему сердцу. У Веры — мягкость и женственность. У Саши — харизма и внутренний свет. У Коли — бесконечная детская непосредственность, которая помогает мне смотреть на мир проще. Материнство не сделало мой мир больше, оно сделало его глубже. С каждым ребёнком я заново выстраивала себя. И каждый становился «топливом» для нового витка в деле: больше ответственности, ясности, смысла.

Я не скрываю, старшие дети появились благодаря ЭКО. Тогда мне казалось, что «я какая-то не такая»: здорова, а забеременеть не могу. Моя естественная беременность Колей закрыла этот важный для меня гештальт. Но главный урок — другой: материнство начинается не с идеального сценария, а с решения любить и нести ответственность.

ОДИН МОЙ ВЫХОДНОЙ ПРИНАДЛЕЖИТ ТОЛЬКО ДЕТЯМ

Мы все живём по чёткому распорядку. Честно, я не знаю, как именно в будни мои дети передвигаются между школой, тренировками, домом и садиком, у них есть няня и довольно жёсткое расписание. Я не включаюсь напрямую в их ежедневные дела, хотя всегда на связи. Они сами знают, где, когда и зачем им нужно быть. В нашей семье заведено уважать границы друг друга: я не вхожу к ним без стука, и они ко мне тоже. На оценки я не давлю: школа — база, дальше у каждого свой путь. Я обещала выучить их в любом вузе

страны, а если захотят, то и за её пределами. Важнее для них понять, что ничего в жизни не даётся без усилий, нужно проявлять волю и характер и не ждать быстрых наград. Я учу достигать! Нацеливаю на результат, в этом очень помогает спорт. Все мои дети серьёзно занимаются танцевальным спортом, Коля ещё пробует себя в брейк-дансе.

У нас есть неприкасаемая традиция: один мой выходной принадлежит только детям. Без звонков, без планов, без работы. Мы можем быть в разных городах, лететь разными рейсами, но они точно знают, что в этот день мама только для них. Мы можем не успеть, опоздать, устать, но быть вместе. И вот это «быть» для меня гораздо важнее, чем количество часов. Качество присутствия — вот настоящая роскошь.

Есть у нас и маленькие ритуалы — например, «завтрак маме». Никто их этому не учил: однажды они сами просто намазали мне масло на хлеб, а сегодня уже готовят банановые панкейки с голубикой. Я чувствую, как дети меня берегут. В воспитании мальчиков и девочек для меня есть разница. Дочерью я восхищаюсь — просто так, а сыновьями горжусь — за их результаты и достижения. И каждый день повторяю каждому ребенку: «Не бойся. Опора — внутри тебя. Деньги — это труд, ответственность — сила, а не тяжесть».

БИЗНЕС «ПРИ НИХ», А НЕ «ДЛЯ НИХ»

Дети видят мой путь — не красивую картинку бизнеса, а весь процесс, который происходит на самом деле: старания, слёзы, споры, решения. Я строю бизнес при них, а не для них. Они знают: в клинике главные — мама и пациент. Здесь есть правила, и мы их соблюдаем. Иногда они говорят: «Мам, ты крутая». Для меня это ценнее любых регалий!

1,5 ГОДА И 1,5 МИЛЛИОНА РУБЛЕЙ ЗА РОДОВУЮ КНИГУ

В какой-то момент я поняла: слишком быстро бегу вперёд и мало знаю, откуда началась моя дорога. Мне захотелось остановиться и взять за руку тех, кто был до меня. Наверное, в какой-то точке жизни каждый задаёт себе вопрос: а кто я? Чья кровь течёт во мне, какие судьбы и характеры сплелись, чтобы я появилась? Это же целая генетическая алхимия!

Я узнала о «Проекте Жизнь» и заказала родословную книгу — это очень серьёзное и дорогое исследование. Полтора года и полтора миллиона рублей. На презентации книги плакала: поднимается такой пласт — лица, судьбы, истории прабабушек, прапрадедушек, целая библиотека судеб! Я узнала о своих купеческих корнях, о том, что в роду были и мещане, и крестьяне, и герои с орденом Ленина, и даже белогвардейцы, которые не предали царя. Я — их плоть и кровь.

Не зная своей родословной, трудно стать тем, кем можешь стать. Эта сила приходит не из книг — она приходит изнутри рода. Связь поколений — не в датах, а в голосах и привычках, в советах, которые всплывают вовремя. Это внутренний шёпот: «Не бойся. Ты не первая. Ты справишься». И тогда становится легче верить в себя.

ЧТО ПЕРЕДАЮ ДАЛЬШЕ

Я не жду, что дети пойдут по моему пути. У каждого — свой вектор. Моя роль — помочь услышать им собственный голос. Любить, поддержать и, когда нужно, сказать: «Ты справишься. Я рядом». Продолжать род — значит нести характер, свет и свои принципы дальше. Бизнес — всего лишь форма, через которую этот характер проявляется.

Когда-то мама сказала: «Может, в медицинский, а не в экономический?» Я прислушалась — и это изменило всё. Так работает связь поколений: доверяешь.



ул. Пятницкая, 12, корп. 1 т. +7 (912) 734-80-08

dr.ilina_clinic

Лицензия N ЛО-43-01-003303 от 21.10.2021.

Вопреки всему: Вера Кабаровская о силе любви и рождении Костромской сказки



Марина Слотина, амбассадор SERGEY SLOTIN

— Вера Анатольевна, расскажите, с чего началась история Ювелирного Дома Kabarovsky?

— История нашего предприятия началась, к сожалению, не «благодаря», а «вопреки». В мае 2008 года мой муж Виктор Кабаровский умер. Оторвался тромб. На тот момент он и его компаньон были равноправными учредителями одной из костромских успешных ювелирных компаний. Мы с мужем занимались в ней продажами, семья компаньонов — производством. Мы были очень счастливой и любящей семьей, с двумя детьми. И вот наше счастье рухнуло в один миг. Наши компаньоны воспользовались этой смертью самым подлым образом: переписали компанию на себя, уменьшили задним числом бухгалтерские балансы и сделали ещё много всего омерзительного, о чём даже противно вспоминать. Я была полностью раздавлена и не представляла, как жить дальше одной с двумя детьми, ещё и неся ответственность за стареньких родителей и маму мужа. Часть сотрудВ ИНТЕРВЬЮ МАРИНЕ СЛОТИНОЙ ВЕРА КАБАРОВСКАЯ, ОСНОВАТЕЛЬ ЮВЕЛИРНОГО ДОМА КАВАROVSKY, РАССКАЗАЛА О ФИЛОСОФИИ БРЕНДА, ИСТОЧНИКАХ ВДОХНОВЕНИЯ И ГРАНДИОЗНОМ ТВОРЧЕСКОМ ПРОЕКТЕ ПО ПОПУЛЯРИЗАЦИИ КОСТРОМЫ КАК ЮВЕЛИРНОЙ СТОЛИЦЫ РОССИИ. ОНА — ЖЕНЩИНА, ЧЬЯ СИЛА ДУХА И ПРЕДАННОСТЬ ПАМЯТИ ПЕРЕВЕРНУЛИ ЮВЕЛИРНЫЙ МИР

ников той нашей общей компании были в шоке от поступков компаньонов. Они уволились с того «успешного» предприятия и приехали ко мне домой со словами: хватит рыдать, вставай и создавай новую компанию, мы — с тобой! Я была настолько потрясена их поступком и верой в меня... У меня не было ни денег, ни помещения, ни оборудования, и получается, что я должна взять ответственность ещё и за этих честных людей и их семьи. Вот так и пришлось, забыв обо всех горестях, заковав душу в кольчугу, начать выкарабкиваться из небытия.

И конечно, я не могла назвать компанию никак иначе: в память о муже я дала ей его фамилию и слово «Дом», потому что мы все были как одна семья. В этом году Ювелирному Дому Kabarovsky исполнилось 17 лет, и в нашей команде сейчас уже почти 150 человек.

— В чём вы видите философию ваших украшений? Есть ли у Kabarovsky особая концепция, отличающая его от других ювелирных брендов?

— Из-за того, что мы выходили на уже поделенный известными игроками ювелирный рынок в кризисный 2008 год, без денег, без мощностей, было очевидно, что мы сразу должны появиться с яркими отличиями в ассортименте и в концепции. Мы первыми из российских компаний стали делать не просто украшения, а тематические коллекции, с красивыми и интересными историями. Так, самая первая наша коллекция называлась «Семейные традиции». Она состоит из нескольких видов обручальных колец, они дополнены крестиками, включая детский крестик, подвесками, кольцами, серьгами, браслетами в единой стилистике. И всё это можно дарить друг другу на протяжении семейной жизни по разным приятным поводам. А если говорить о философии бренда Каbarovsky, то её отражает слоган: «Традиции и мода». Нам очень нравится работать с ювелирными техниками, которые уже признаны культурным наследием: скань, финифть, горячие эмали — и вплетать их в современные тренды.



— Вы предлагаете широкий ассортимент украшений из золота, серебра, эмали, драгоценных камней и многое другое. Чем вы вдохновляетесь при создании новых ювелирных коллекций?

— На самом деле творческое вдохновение — сложно настроенный процесс. У каждого художника он свой. Но в любом случае палитра

Марина Слотина, амбассадор SERGEY SLOTIN, знакомит вас с ювелирными брендами, в которых заключена глубина, утонченность и живая душа искусства, чьи украшения призваны стать для вас и ваших потомков проводниками в жизни

вдохновения необычайно широка: это произведения искусства любых жанров, исторические события, страны, народы и их культура, архитектура, природа и так далее. Для создания целостной коллекции нужно,



Вера Кабаровская, основатель Ювелирного Дома Kabarovsky

чтобы творческое вдохновение сплотилось с увлекательной историей.

— Над чем ваша команда работает сейчас, что является новым источником вдохновения?

— Сейчас мы увлечены просто невероятным по своим масштабам и творческому потенциалу проектом — «Ювелирная сказка от Костромской Снегурочки» (6+). Мы решили рассказать и показать соотечественни-



кам, что Кострома — не только родина Снегурочки, но и Ювелирная Столица России! В течение декабря и всех новогодних праздников планируем разместить экспозиции костромских ювелирных брендов с украшениями, новогодними символами, создающими зимнюю сказку. Ничего подобного ещё не было в России. Выставки пройдут одновременно в Москве, Петербурге и Костроме, Более того, участники этого проекта есть и в Кирове! Это наши многолетние, любимые партнёры — ювелирные салоны SERGEY SLOTIN. В их витринах вы также увидите большую часть представленных на столичных выставках украшений. Это милые зимние и новогодние символы, любимые нами с детства. Вы сможете положить их под ёлку в новогоднюю ночь самым дорогим людям.

— Вера Анатольевна, а лично у вас есть любимые украшения или коллекции Kabarovsky, которые особенно дороги вашему сердцу?

— Да, а как же! Конечно, это та самая первая наша коллекция «Семейные традиции» и несколько коллекций, в создании которых я сама принимала творческое участие: Diamond Jeans, Diamond Tropic, «Дивный зимний лес», «Танец бабочек».

— Можно ли заказать украшение по индивидуальному эскизу, если клиент хочет получить изделие в единственном экземпляре?

— Да, конечно: мы регулярно получаем такие заказы, и не только на отдельное украшение, а даже на создание целых тематических коллекций. Здесь главный вопрос в том, чтобы человек планировал такой заказ заранее, а не накануне мероприятия или вручения своего эксклюзивного подарка. Иногда только на согласование эскиза уходит не одна неделя.

— Какие тенденции в ювелирном мире вам близки, а какие остаются незамеченными? Следуете ли вы за модой или предпочитаете создавать вневременные украшения?

— Я думаю, здесь большую роль играет рациональный подход: вряд ли стоит создавать золотое украше-



ние с дорогими камнями для сезонного тренда. В серебре мы позволяем себе больше модных экспериментов. А в золоте всегда большая удача, если удаётся создать украшение вне времени и трендов, но максимально востребованное. Такой коллекцией стала наша «Аристократка», дизайн которой нам помогла создать Эвелина Хромченко, человек с безупречными вкусом и чувством стиля.

— Какое значение для вас имеет понятие «идеальное украшение»? Должна ли вещь отражать лишь красоту или нести в себе историю, эмоции?

— Наверное, это всё-таки два разных украшения: идеально красивое и эмоционально ценное. И я желаю, чтобы у всех, кто читает журнал «Бизнес Класс», было и то, и другое. И вообще много любимых и дорогих во всех смыслах этого слова украшений! А мы, коллектив Ювелирного Дома Каbarovsky, будем для этого создавать драгоценную красоту!

Ювелирный бренд Kabarovsky в Кирове представлен в салонах SERGEY SLOTIN. ■



Октябрьский пр-т, 78 ЦУМ, ул. Воровского, 77 ТРЦ «Глобус», ул. Воровского, 135 ТЦ «Максимум», ул. Пролетарская, 15 ТЦ «Европейский», ул. Воровского, 43

С ним заговорите: уникальный авторский учебник английского языка

☐ ГЕОРГИЙ ГРАНКОРД, ПРЕПОДАВАТЕЛЬ АНГЛИЙСКОГО И НЕМЕЦКОГО ЯЗЫКОВ, ПИСАТЕЛЬ, ПСИХОЛОГ, ДОКТОР ФИЛОСОФСКИХ НАУК, АВТОР КНИГИ «ЛУЧШИЙ УЧЕБНИК АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА. 12 УРОКОВ — 12 ВРЕМЁН» (18+)

УЧЕБНИК С ЧЁТКОЙ И ПОНЯТНОЙ СТРУКТУРОЙ

— Когда мы говорим о необходимости изучения иностранного языка, мы должны понимать важность использования тех или иных учебников. Правильных учебников. Памятуя ту истину, что среди книг, как и среди людей, можно очутиться как среди хорошего, так и дурного общества.

За 20 лет в преподавании английского языка в процессе обучения свыше 5000 человек — взрослых и детей — мною были изучены сотни учебников и разных пособий. Сразу скажу — идеальных нет. Но есть те, с которыми можно работать.

В современном преподавании иностранных языков есть два подхода: классический и коммуникативный. Классика больше ориентирована на работу с текстом и грамматикой, коммуникативный же подход делает акцент на развитие речевых навыков.

Я решил пойти дальше: объединить их в одном, который условно можно назвать «классически-коммуникативным». Именно на базе анализа и синтеза мною и был написан уникальный учебник английского языка с чёткой и понятной каждому структурой.

ИЗ ЧЕГО СОСТОИТ УЧЕБНИК

Книга состоит из 12 модулей на основе принципа: один модуль — одно грамматическое время. Времён в английском, как известно, 12, и это то, что большинству дается с трудом, но вместе с тем так необходимо для умения говорить правильно! Что там есть ещё?

- Оригинальные авторские тексты, пронизанные одной общей темой: приключениями Рича Золотова избалованного парня с Рублёвки. При этом каждый текст написан в том времени, которое изучается в модуле и это подлинный прорыв в лингвистике: никто и никогда не делал этого раньше!
- Грамматика.
- Оригинальные переводы с русского на английский.
- Богатая современная и классическая лексика.
- Занимательные упражнения на развитие речевых навыков.
- Темы для дискуссий и эссе.
 И многое-многое другое!

Учебник затрагивает многие актуальные проблемы современного человека, учит думать, учиться и достигать поставленных целей.

К настоящему времени он получил множество положительных отзывов и высоких оценок среди моих студентов. Уверен, что он будет полезен всем, кто хочет качественно и без потери времени овладеть английским языком! ■







Вы можете приобрести «Лучший учебник английского языка» с моим автографом через сайт или заказать его на Озоне



Воспользоваться электронной версией на Wildberries



Записаться ко мне на занятия английским и/ или немецким языком



+7 (917) 536-56-81

www.g-grankord.ru



Восхитительний подарок на Новий год — авторские украшения ругной работи

Карен Калайджян, владелец ювелирной студии VIP-ZOLOTO

Рубины страсти, изумруды любви, бриллианты совершенства, сапфиры преданности
Ваши чувства бесценны. Скажите о них, подарив эксклюзивные украшения ручной работы Все природные камни сертифицированы



VIP-ZOLOTO ЮВЕЛИРНАЯ СТУДИЯ ТЦ «Европейский», 6 этаж, оф. 620

+7 (912) 337-38-01

w vipzolotokirov



Лидер будущего: сила границ и мудрость авторитета

"

В ЭПОХУ КУЛЬТА ТОТАЛЬНОЙ СВОБОДЫ МЫ ПРЕДЛАГАЕМ ПАРАДОКС: ЛИШЬ ЧЕТКИЕ ПОНЯТНЫЕ ГРАНИЦЫ РОЖДАЮТ ПОДЛИННУЮ СВОБОДУ И СОЗИДАНИЕ, — ЕЛЕНА ИЗМЕСТЬЕВА И АНАСТАСИЯ КАЗАНЦЕВА, УЧРЕДИТЕЛИ ДЕТСКОГО ОЗДОРОВИТЕЛЬНОГО ЦЕНТРА «ПУП ЗЕМЛИ»

ВЫРАЩИВАЕМ СЧАСТЛИВЫХ И ПОРЯДОЧНЫХ ЛЮДЕЙ

- Мы- не надзиратели и не менеджеры. Мы- садовники, бережно взращивающие личности.

Наша задача — создать благодатную почву, где укореняются духовные ценности, а чёткие правила становятся прочным стержнем.

В этой надёжной среде, защищённой мудрым авторитетом, ребёнок не тратит силы на бунт. Его энергия уходит вглубь — на созидание, познание и развитие той самой внутренней устойчивости, которая и отличает настоящего лидера.

Мы не гонимся за амбициями «первых любой ценой». Мы выращиваем счастливых и порядочных людей. Потому что истинный лидер будущего ведёт за собой не страхом, а силой уважения и ответственности за тех, кто идет рядом. ■



ул. Молодой Гвардии, 96

22-33-44

pupzemly43



СОЗДАЙ СВОЮ ИДЕАЛЬНУЮ СУМКУ



FABRIZIO CLUB

NEW Бутик на Луганской, 53/2, ТЦ «Макси» Кофейня-бутик на ул. Герцена, 9 +7 (912) 708/-05-04







ПРОМОКОД **БИЗНЕС** скидка 10% на меню c 01.11.2025 по 31.01.2026

Ola-la

ИДЕАЛЬНАЯ ГЕОМЕТРИЯ ВАШЕГО ПРАЗДНИКА

17 лет команда Ola-la выстраивает архитектуру впечатлений: от первой идеи до финального аккорда. Авторское меню и сервировка складываются в единую форму вкуса и ритма. Гастро-архитектором сезона 2025-2026 выступил шеф Сергей Тернов. Его блюда — элементы единой истории, где текстура и контраст создают идеальный баланс и ставят в центр самое важное – ваших гостей. Ola-la — ресторанный кейтеринг ваших мероприятий на любой площадке.

Подробности по телефону 210-373

МОТЭК Товары для офиса

СТРАТЕГИЯ ГОДА ЛОШАДИ: свобода мысли — энергия успеха!



А5, Vista, гибкий, Majestic horse

Сделай свой ход конём в 2026 году с ежедневником ПОБЕДИТЕЛЯ!







60

г. Киров, ул. Московская, 133, 1 этаж Тел.: 8 (8332) 71-30-30 E-mail: motek713030@mail.ru







2 по цене 1! Покупая 1 средство ESTEL ЦВЕТЫ — второе в подарок!

Подарите себе и своим близким моменты истинного наслаждения и ухода с коллекцией компаньонов от ESTEL ЦВЕТЫ в КРАСОТА profi! **Вас ждут:** 6 ярких парфюмерных композиций, вдохновленные разными цветами. Невероятная текстура, которую так и хочется нанести на кожу и волосы. Разнообразные продукты — от шампуней до пены для ванны. Уникальный дизайн, созданный в стиле жостовской росписи.

- krasota_profi
- krasota-profi.ru
- krasotaprofi kirov

Пейзажные фотографии: стильный и запоминающийся подарок

Ищете по-настоящему особенный подарок? Подарите себе или своим близким возможность наслаждаться великолепием природы, не выходя из дома. Посмотрите нашу коллекцию авторских фотокартин и выберите ту, которая откликается в вашем сердце! Фотографии, представленные в SALON Е.К., выпускаются ограниченным тиражом, что делает их понастоящему ценным и эксклюзивным подарком.

Октябрьский пр-кт, 96 ek.photo2015@mail.ru

salon_ek2015



В любой непонятной ситуации — дарите цветы

Французские розы, изящная фрезия, элегантные каллы — мы следим за трендами, чтобы ваш букет был действительно особенным. Любую композицию можно адаптировать под ваш бюджет. Свежие цветы поступают несколько раз в неделю, поэтому каждый букет пахнет жизнью и свежестью. Бесплатная доставка по городу — при заказе от 3 000 рублей. ■

ул. Мостовицкая, 5 т. +7 (912) 737-93-03

- ✓ ladyrose 43
- ladyrose.kirov

Авторская картина от Ирины Ситниковой как символ семейных ценностей

Авторская картина из стекла и зеркала с природными минералами — эксклюзивный акцент в вашем интерьере. Уникальность гарантирована — это единственное в своём роде произведение, созданное для вас с душой и мастерством. Которое с годами ещё приобретёт особое, семейное значение, передаваясь из поколения в поколение.

8 (912) 372-22-90

rabotyizstekla

irinart5



Идеальный подарок для тех, кто ценит красоту: подарочные сертификаты от студии «Делай ногти»

■ ЧТО ПОДАРИТЬ ЧЕЛОВЕКУ, У КОТОРОГО ВСЁ ЕСТЬ? КРАСОТУ, УХОД И УДОВОЛЬСТВИЕ! ПОДАРОЧНЫЙ СЕРТИФИКАТ ОТ СТУДИИ МАНИКЮРА И ПЕДИКЮРА «ДЕЛАЙ НОГТИ» — ЭТО НЕ ПРОСТО ПРЕЗЕНТ, А ВОЗМОЖНОСТЬ ПОДАРИТЬ БЛИЗКОМУ ЧЕЛОВЕКУ МОМЕНТ ЗАБОТЫ О СЕБЕ, — ЕКАТЕРИНА ВЕРШИНИНА, РУКОВОДИТЕЛЬ СТУДИИ «ДЕЛАЙНОГТИ»

СТУДИЯ, ГДЕ КАЖДЫЙ ВИЗИТ — ПРАЗДНИК

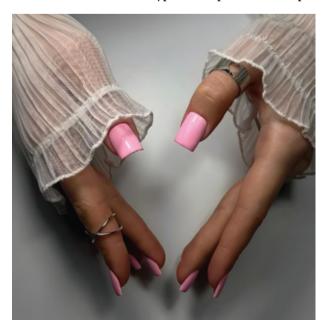
— «Делай ногти» — это не просто салон, а пространство, где клиенты чувствуют себя особенными. Здесь работают по трём ключевым принципам: качество, комфорт и индивидуальный подход.

Мастера используют только профессиональные материалы, соблюдают строгие стандарты гигиены и постоянно осваивают новые техники. В студии царит уютная атмосфера, где каждая деталь продумана — от интерьера до дружелюбного сервиса. А главное, здесь нет шаблонных решений: перед процедурой специалисты внимательно изучают пожелания клиента и подбирают тот вариант маникюра или педикюра, который подчеркнёт его стиль.

ОТ КЛАССИКИ ДО ТРЕНДОВ: УСЛУГИ НА ЛЮБОЙ ВКУС

В «Делай ногти» можно выбрать как базовый уход, так и премиальные процедуры. Популярностью пользуются маникюр и педикюр любой сложности, пилочная обработка, плёночное покрытие и оформление бровей.

Особое внимание заслуживают комплексы в 4 и 6 рук — идеальный вариант для тех, кто ценит время. А поклонникам натуральных решений понра-





вится плёночное покрытие: безопасная альтернатива гель-лаку с богатой палитрой оттенков и стильных дизайнов.

ПОДАРОК, КОТОРЫЙ ЗАПОМНИТСЯ

Сертификаты номиналом от 500 до 5000 рублей — универсальное решение для любого повода. Их можно использовать как на процедуры, так и на покупку профессиональной косметики.

Такой подарок говорит: «Я хочу, чтобы ты уделил время себе». А значит, он будет не просто приятным, но и по-настоящему ценным.

Подарите красоту — подарите сертификат «Делай ногти»! ▲



- ул. Владимирская, 62
- +7 (953) 944-66-15
- delay_nogti.kirov







Платье, достойное «Человека года»

Отзыв от Натали Поздышевой, совладелицы и директора коммуникационного агентства «ЛиСа: Люди и Связи», о том, как она блистала в платье от Натальи Колчановой, стилиста, дизайнера и руководителя ателье индивидуального пошива, на мероприятии журнала «Бизнес Класс» «Человек года — 2025»:

— Наталья, спасибо огромное за мой образ! Я сейчас столько комплиментов получила, даже трудно себе представить! До мурашек, как я себя комфортно, классно чувствовала, понимаю, что с любых ракурсов я была восхитительна, спасибо огромное!

ул. Московская, 4 +7 (912) 716-12-30 ■ atelier.kolchanova

Бренд VERA KARAVAEVA

Миссия бренда — создавать одежду, которая по качеству пошива не уступает лучшим мировым именам. Уже 8 лет бренд выпускает эксклюзивные модели одежды с люксовой обработкой из премиальных тканей и фурнитуры. Изделия инкрустированы кристаллами (хрусталь) вручную. Выбирая бренд VERA KARAVAEVA, вы инвестируете в качество, стиль и индивидуальность. В мире, где так много временного, только подлинное качество — наивысшая ценность.

ул. Чернышевского, 5, 4 эт. (производство и шоурум) т. 8-953-134-71-47 (посещение по предварительной записи)

- vera_vera_designer
- vera-karavaeva.com
- w verakaravaevadesigner









Faktura представляет свой первый магазинателье в Кирове

8 лет мы создаём женскую обувь и кожаные аксессуары вручную, на заказ, сочетая комфорт, форму и качество, которое можно почувствовать. В пространстве бренда доступен ассортимент готовых моделей, а также услуга индивидуального пошива. Приходите в гости в ТЦ ЦУМ, 2 этаж. Основатели бренда — Ульяна и Андрей.

ЦУМ, ул. Воровского, 77, 2 этаж

- faktura_tsym

Отшиваем коллекции для себя и крупных брендов

■ МЫ ОТКРЫТЫ К СОТРУДНИЧЕСТВУ И ВСЕГДА РАДЫ НОВЫМ ПАРТНЁРАМ И ПОКУПАТЕЛЯМ, — АНАСТАСИЯ БОРЦОВА, ДИРЕКТОР ФАБРИКИ «8 МАРТА»

IIIЬËM BCË

— Фабрика «8 Марта» — одно из старейших предприятий лёгкой промышленности нашего города. Уже более 80 лет мы шьём женскую одежду и за это время накопили большой опыт, который позволяет нам выполнять заказы любой сложности.

Сегодня фабрика работает с крупными брендами на давальческой основе, выпускает корпоративную и специализированную одежду, выполняет заказы на вышивку и создаёт собственные коллекции. Мы берём на себя полный цикл производства — от проработки конструкции и образца до упаковки и контроля качества. Минимальный объём заказа — от 10 изделий на артикул, но верхней границы нет: фабрика готова к масштабным партиям.

НАС ЗНАЮТ ПО ВСЕЙ РОССИИ

С нами сотрудничают компании из разных регионов России. Работа возможна удалённо: вы предоставляете сырьё (при необходимости — закупаем сами), мы обеспечиваем качественный пошив и стабильный результат. Для нас важна не только скорость, но и аккуратность, ведь каждая вещь, выходящая из цеха, проходит проверку на соответствие стандартам фабрики.

Кроме выполнения крупных заказов, мы выпускаем собственные коллекции женской одежды. Это модели, созданные с учётом комфорта, актуальных тенденций и особенностей разных фигур. Многие покупательницы отмечают, что вещи фабрики сидят по фигуре без лишних доработок, приятны к телу и долго сохраняют форму.

ПОЧЕМУ СТОИТ ПОКУПАТЬ ОДЕЖДУ НАПРЯМУЮ У ПРОИЗВОДИТЕЛЯ, А НЕ НА МАРКЕТПЛЕЙСАХ?

Мы контролируем качество материалов и фурнитуры на всех этапах, не гонимся за массовостью, а под-



бираем ткани прежде всего по их свойствам и долговечности. Каждую модель можно примерить на месте, убедиться в её удобстве и посадке. При необходимости подгоним вещь под ваш рост или особенности фигуры. Так одежда становится действительно «своей» — без компромиссов по качеству и без лишней логистики.

В розничном магазине фабрики представлен ограниченный размерный ряд — и это наше преимущество. Мы не выпускаем тысячи одинаковых изделий, поэтому каждая вещь остаётся уникальной.

Фабрика «8 Марта» — это команда специалистов, которые умеют превращать ткань в готовое изделие, сохраняя баланс между традицией и современным подходом. ■



- 8 (953) 947-19-14 (розница/опт)

Стиль, созданный для успеха





СЕРГЕЙ МАЛЬЦЕВ,

директор компании «ВеркерАвто»



🖸 ЦУМ. 2 этаж

32-40-10

Следи за модными новинками ВКонтакте







malina siberian

УНИВЕРМАГ ВЕРХНЕЙ ОДЕЖДЫ

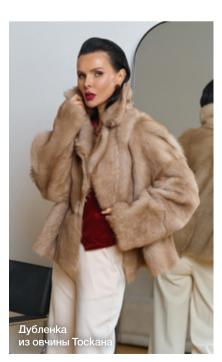






'25/26

 ${f HOBAS}_{/\ KOЛЛЕКЦИЯ}$







ИП Погудина Людмила Геннадьевна. ОГРНИП: 304434528800839 Блэкглама, Сатино, Кортос



КОГДА КОЛИЧЕСТВО

имеет значение



Комплексное стоматологическое лечение

терапия | хирургия | ортодонтия | ортопедия | имплантация | детская стоматология | пародонтология



г. Киров, Октябрьский пр-т, 54 +7 (8332) 32-12-55, 8 964 255-00-01

г. Киров, ул. Маклина, 39 +7 (8332) 54-14-15



Л041-01160-43/00322795



Новая эра аппаратного омоложения кожи

Этот аппарат может вернуть вам годы молодости!

Вы уже подумали о пластической операции? Не спешите, пока не попробуете фракционный микроигольчатый RF-лифтинг на Morpheus 8. Процесс омоложения запускается благодаря воздействию множественных радиочастотных импульсов, которые стимулируют естественный процесс образования коллагена.

Это революционная безоперационная методика омоложения кожи лица и тела, которая позволит вам вернуть молодость кожи! ▲

ул. Комсомольская, 63 ул. Преображенская, 82/1

+7 (922) 977-76-78

!azerkirov

Дентальная имплантация

В клинике «Леге Артисс» проводятся операции по восстановлению зубного ряда с помощью дентальных имплантов не только в случае единственного отсутствующего зуба, но и при необходимости тотальной реабилитации пациента.

Имплантация проводится с применением цифровых навигационных шаблонов, изготавливаемых индивидуально для пациента. Это позволяет с помощью цифровых технологий рассчитать оптимальное положение импланта, провести имплантацию в клинически сложных случаях, сократить время процедуры.

Приём ведёт врач стоматолог-хирург А.В. Тарасов.

ул. Советская, 86, оф. 3, ул. Советская, 96

21-47-71

legeartiss-kirov.ru

legeartiss_kirov



Л041-01160-43/00323166 от 23.12.2020 г



Врач-ревматолог Наталья Викторовна Исупова

- Лечу ваши суставы более 16 лет
- Больше 12 000 проведённых приёмов
- Врач высшей категории
- УЗИ-диагностика
- Локальная терапия (блокады, плазмотерапия и т.д.)
- Тейпирование суставов. 🗖

Приём веду в «Клинике доктора Пешкичева» по адресу:

ул. Воровского, 54В

Запись по телефону: +7 (8332) 794-100

clinikapeshkicheva

Л041-01160-43/01471770 от 28.10.2024

74 ноябрь 2025

«Радуга Мед»: современная стоматология с заботой о пациентах

НАША КЛИНИКА ПРЕДЛАГАЕТ НЕ ТОЛЬКО ПЕРЕДОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННЫЕ МАТЕРИАЛЫ, НО И АТМОСФЕРУ ПОЛНОГО ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО КОМФОРТА, — СЕРГЕЙ БРАНДОБОВСКИЙ, ВРАЧ-СТОМАТОЛОГ, УЧРЕДИТЕЛЬ СЕТИ СТОМАТОЛОГИЙ «РАДУГА-МЕД»

ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОЕ ЛЕЧЕНИЕ С КОМФОРТОМ

— Сеть стоматологических клиник «Радуга-Мед» в Кирове уже много лет предоставляет качественные медицинские услуги, сочетая передовые технологии, доступные цены и индивидуальный подход к каждому пациенту. Здесь можно получить полный спектр стоматологической помощи — от профилактики до сложного протезирования.

Одна из ключевых особенностей «Радуга Мед» — использование новейшего оборудования и материалов. В клинике установлена цифровая лаборатория для изготовления коронок из диоксида циркония, что позволяет создавать прочные и эстетичные конструкции в кратчайшие сроки. Кроме того, здесь проводятся ультразвуковая чистка и отбеливание зубов, шинирование при подвижности зубов, имплантация и протезирование, а также лечение кариеса, пульпита и других стоматологических проблем.

При этом клиника стремится сохранять доступные цены, а для участников СВО и их семей действует скидка 50% на лечение зубов (при предоставлении подтверждающих документов).

ЦЕНИМ ДОВЕРИЕ ПАЦИЕНТОВ

С момента основания «Радуга-Мед» выросла до трёх филиалов и команды из 30 специалистов, мно-





гие из которых работают здесь с первых лет. Это говорит о стабильности и высоком уровне клиники.

Пациенты ценят не только качество лечения, но и доброжелательную атмосферу. Многие приходят годами, рекомендуя клинику родным и друзьям.

Записаться на приём можно на сайте или по телефону. Дарите здоровье близким с подарочными сертификатами от «Радуга-Мед»! 🔼

«РАДУГА-МЕД» СЕГОДНЯ — ЭТО:

- Полный спектр стоматологических услуг
- Современное оборудование и материалы
- Опытные врачи без текучки кадров
- Дополнительные медицинские направления в филиале в мкр. Радужный (гинекология, УЗИ, эндокринология)
- Скидки для льготных категорий пациентов



Ул. Ленина, 190, пр-кт Строителей, 11А (мкр. Радужный) ул. Рудницкого, 12

46-31-21

raduga_med радугамед.рф

ЛО-43-01-002769 от 11 апреля 2018 Фото: Галина Щеклеина





ОТ СЛЕПКОВ К СКАНАМ: КОМФОРТ, КОТОРЫЙ ЦЕНЯТ ПАЦИЕНТЫ

— Клиника «Айсберг» уже 8 лет работает по современным цифровым протоколам, полностью отказавшись от устаревших аналоговых методов. Такой подход делает лечение быстрым, комфортным и предсказуемым. Например, вместо традиционных слепков мы используем высокоточные внутриротовые сканеры, которые создают детальную 3D-модель зубов.

Преимущества такого подхода:

- Комфорт никакого неприятного привкуса во рту, давления на мягкие ткани или страха подавиться слепочной массой.
- Точность цифровая модель исключает любые неточности, которые могли возникнуть при работе с традиционными материалами.
- Экономия времени больше не нужно переделывать слепки изза ошибок, лаборатория получает идеальные данные с первого раза.

3D-СКАНИРОВАНИЕ В ДЕЙСТВИИ: ГДЕ ПРИМЕНЯЮТСЯ ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Цифровые протоколы в «Айсберге» используются во всех ключевых направлениях стоматологии:

1. Ортопедия: коронки и протезы с идеальной посадкой

При протезировании точность — это всё. Благодаря 3D-сканированию каждый зубной протез или коронка изготавливаются с учётом индивидуальных анатомических особенностей пациента.

2. Ортодонтия: элайнеры, брекеты и контроль лечения

Цифровые технологии позволяют не только создавать прозрачные элайнеры и точные брекет-системы, но и прогнозировать процесс

исправления прикуса. Современные сканеры фиксируют малейшие изменения положения зубов, что дает возможность корректировать лечение на каждом этапе.

3. Хирургия: навигационная имплантация

Установка имплантатов требует ювелирной точности. В «Айсберге» эту задачу решают с помощью хирургических шаблонов, созданных на основе 3D-сканов. Такой подход минимизирует риски, сокращает время операции и ускоряет восстановление.

4. Эстетическая стоматология: дизайн улыбки

Теперь пациенты могут увидеть свою будущую улыбку ещё до начала лечения. С помощью цифрового моделирования врачи клиники демонстрируют, как изменятся зубы после коррекции, подбирая оптимальную форму, длину и оттенок эмали.

УЛЫБКА БУДУЩЕГО: КАК ТЕХНОЛОГИИ МЕНЯЮТ ВОСПРИЯТИЕ СТОМАТОЛОГИИ

Цифровая стоматология — это не будущее, а настоящее, и клиника «Айсберг» доказывает это каждый день. Здесь сочетаются передовые технологии, многолетний опыт врачей и индивидуальный подход к каждому пациенту.

Доверьте свою улыбку профессионалам, которые работают на опережение. Запишитесь на консультацию в «Айсберг» и убедитесь: стоматология может быть комфортной, быстрой и предсказуемой!



- aisberg-stomatologia.ru
- aisstom@bk.com
- (8332) 255-032, 444-332
- 🖸 ул. Ленина, 102А (у Филармонии)
- Ул. К. Маркса, 86 (напротив к/т «Октябрь»)
- 8 (922) 668-67-43





Внимательный подход к здоровью

▶ ВЕРЮ В БЕРЕЖНЫЙ, НАУЧНЫЙ И ОЧЕНЬ ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ ПОДХОД К КРАСОТЕ И ЗДОРОВЬЮ. ЕСЛИ ВАМ ОТКЛИКАЕТСЯ ТАКОЙ ПУТЬ — МЫ РЯДОМ, — ЮЛИЯ КУЗНЕЦОВА, РУКОВОДИТЕЛЬ ЦЕНТРА ПРОБЛЕМНОЙ СТОПЫ РОDOSPECIFIC И КЛИНИКИ «АМД ЛАБОРАТОРИИ»

Я РЕШИЛА БЕРЕЧЬ СЕБЯ ЗАРАНЕЕ

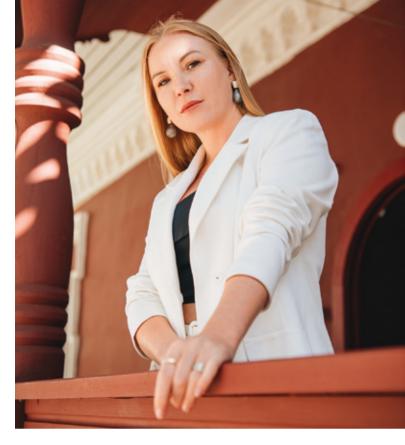
— С возрастом перестаёшь безответственно относиться к себе. Ночи в заведениях, утром — на работу... После 35 такое уже не «сойдёт с рук»: след беспечности и веселья не только остаётся на лице, но и сказывается на общем самочувствии. В какой-то момент я решила не «чинить», когда прижмёт, а беречь заранее. Уверена, у каждого из нас сегодня есть конкретный запрос про своё здоровье и качество жизни.

Своевременная забота о себе — современный, осознанный тренд. Проще предупредить проблему, чем героически её решать. Если вы читаете эти строки — попробуйте взглянуть на здоровье в эту сторону.

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ВЗГЛЯД НА ИНДУСТРИЮ КРАСОТЫ

В индустрии красоты я уже более 10 лет и вижу изнутри множество эстетических задач, которые не закрываются «ещё одним окрашиванием», дорогим спа или наращиванием волос/ногтей. Настоящий результат даёт только комплекс: от квалифицированной диагностики и консультации до сопровождения специалистом на каждом этапе, плюс грамотно подобранный домашний уход. Для этого у нас есть всё необходимое — знания, препараты, оборудование, протоколы и ответственность перед человеком.

Оба направления моих компаний — подология и трихология — про эстетическое здоровье. Важно не доводить до тревожных состояний, а вовремя подкорректировать и сохранить то, что есть — вот наша стратегия. От состояния стоп зависит биомеханика всего скелета. Это наша опора! Сколько эстетических и функциональных неприятностей здесь возникает и как меняется жизнь, когда мы их корректно решаем. Мы ценим моменты, когда клиент снова выбирает открытую обувь летом и искренне благодарит.



Можно надеть самый безупречный образ, но здоровье волос не спрячешь — это часть нашего «я». Мы системно работаем с причинами, а не маскируем следствия.

КОМАНДА И ФИЛОСОФИЯ

Меня часто спрашивают: «Юля, у тебя такие душевные специалисты, как ты их мотивируешь?» Никак! Я изначально ищу таких. Тех, кого по-настоящему мотивируют результат и благодарность пациента. В моей команде — элита классической подологии! Без мишуры и громких слов, с чёткими знаниями и ежедневной практикой помощи десяткам людей. Точно так же я скрупулёзно подбирала врачей-трихологов. Решить задачу пациента — основная их цель. Для этого у нас есть инструменты, протоколы, время и внимание. И есть главное — уважение к человеку и его ресурсу. ▶







ул. Преображенская, 29/2

Дарим 500 приветственных бонусов UDS каждому новому клиенту

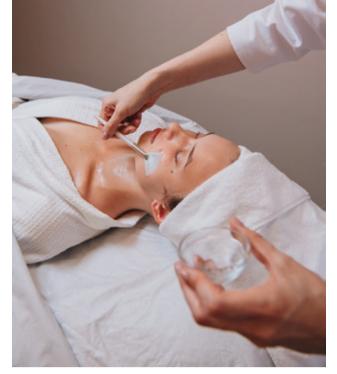


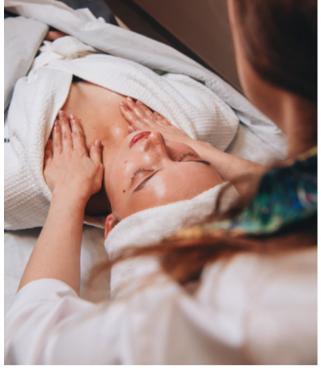


ул. Воровского, 104 ул. Пятницкая, 40

Лицензия Л041-01160-43/01401538 от 26.09.2024

78

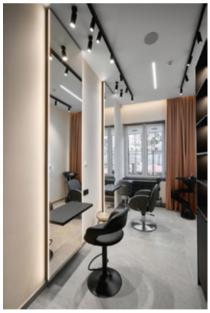




ПОГРУЗИТЕСЬ В МИР РОСКОШИ С САЛОНОМ КРАСОТЫ BABOR!

Уходы и СПА-программы для лица и тела | Ногтевой сервис | Стилист и визажист







2 000 Р скидка по кодовому слову «Бизнес класс»



👰 ул. Альберта Лиханова, 18 (бывш. ул. Горбачёва)

44-15-15

babor-kirov.ru

babor_kirov



Фотодинамическая терапия: малотравматичный и органосохраняющий подход в арсенале современной онкологии

№ МЫ ПРИМЕНЯЕМ ФОТОДИНАМИЧЕСКУЮ ТЕРАПИЮ (ФДТ) КАК ОДИН ИЗ МЕТОДОВ КОМПЛЕКСНОГО ПОДХОДА К ЗДОРОВЬЮ ПАЦИЕНТОВ ПРИ БОРЬБЕ С ОНКОЛОГИЧЕСКИМИ И ПРЕДРАКОВЫМИ ЗАБОЛЕВАНИЯМИ, ОБЕСПЕЧИВАЯ ПАЦИЕНТАМ ВЫСОКОЕ КАЧЕСТВО ЖИЗНИ, — ЯНА КРЫСОВА, РУКОВОДИТЕЛЬ LABORATORY LANCET

ЧТО ТАКОЕ ФДТ?

— Фотодинамическая терапия — это современный метод лечения, который основан на комбинации трех компонентов:

1. Фотосенсибилизатор — препарат, который изби-

рательно накапливается в патологических клетках (опухолевых или предраковых).

- 2. Свет определенной длины волны лазерный свет, который направляется на зону поражения.
- 3. Кислород, содержащийся в тканях.

Среди ключевых преимуществ ФДТ:

- Высокая избирательность.
 Воздействие только на больные клетки, минимизация влияния на окружающие ткани.
- Малотравматичность. Процедура не требует разрезов, проводится амбулаторно или с минимальной госпитализацией.
- Хороший косметический эффект. После процедуры, как правило, не остаётся грубых рубцов, что особенно важно при лечении рака кожи, ба-

залиом на лице и шее, а также опухолей на лице и шее.

- Возможность повторения. Метод можно применять многократно для лечения рецидивов или новых очагов.
- Короткий период реабилитации.

В КАКИХ СЛУЧАЯХ МОЖЕТ ПРИМЕНЯТЬСЯ ФДТ В НАШЕМ ЦЕНТРЕ?

- Базальноклеточный рак кожи (базалиома)
- Плоскоклеточный рак кожи (на ранних стадиях)
- Актинический кератоз (предраковое состояние)
- Предраковые заболевания шейки матки (дисплазия, лейкоплакия)

■ ВПЧ (вирус папилломы человека)

ПОЧЕМУ ВЫБИРАЮТ LABORATORY LANCET ДЛЯ ПРОХОЖДЕНИЯ ФДТ?

Опытная команда. Процедуру проводят высококва-

лифицированные онкологи и хирурги, прошедшие специальную подготовку по фотодинамической терапии.

- Современное оборудование. Мы используем только сертифицированные лазерные комплексы и препараты-фотосенсибилизаторы последнего поколения.
- Индивидуальный подход. Для каждого пациента разрабатываем персональный план лечения, учитывающий особенности заболевания.
- **Комфорт и забота.** Мы создали все условия, чтобы лечение проходило с максимальным комфортом для пациента, а наш персонал всегда готов ответить на все ваши вопросы.

Не откладывайте заботу о своём здоровье на потом. Запишитесь на консульта-

цию в Медицинский центр LABORATORY LANCET, чтобы узнать, подходит ли вам метод Φ ДТ.



- ул. А. Лиханова (Горбачева), 62, т. 8 (8332) 460-111
- lab-lancet.ru
- laboratory_lancet_43





ОППЭЙП-32ПИСЬ

lab-lancet.ru

Л041-01160-43/00314517 от 05.07.2017

ПОЛНЫЙ ЗУБНОЙ ПОРЯДОК



Керамические виниры: эстетика и функция с долгосрочной перспективой

Виниры творят чудеса! Это безупречный внешний вид в сочетании с функциональностью. С помощью цифрового моделирования можно заранее увидеть вашу будущую ослепительную улыбку. Процесс минимально инвазивен, а результат предсказуем и точен. Каждая единица создается в зуботехнической лаборатории индивидуально, что позволяет ювелирно воспроизвести малейшие анатомические особенности и нужный оттенок. Результат — улыбка, которую невозможно отличить от идеальной от природы.



генеральный директор,

- **9** ул. Преображенская, 82, к. 1, т. (8332) 66-04-10
- **9** ул. Мопра, 39, т. (8332) 66-04-11
- w my-dent.ru



Лечение с заботой: персональные кураторы — новый стандарт сервиса в стоматологии

ПРЕДСТАВЬТЕ, ЧТО У ВАС ЕСТЬ ЛИЧНЫЙ ПОМОЩНИК, КОТОРЫЙ ЗНАЕТ ВСЁ О ВАШЕМ ЛЕЧЕНИИ, ПОМОГАЕТ С ВЫБОРОМ ОПТИМАЛЬНОГО ПЛАНА И СЛЕДИТ, ЧТОБЫ КАЖДЫЙ ЭТАП ПРОХОДИЛ ЛЕГКО И БЕЗ СТРЕССА. В ЦЕНТРЕ ИМПЛАНТАЦИИ ТЕРЮХОВЫХ ТАКАЯ СИСТЕМА УЖЕ РАБОТАЕТ, — МАКСИМ И АНЖЕЛИКА ТЕРЮХОВЫ, ОСНОВАТЕЛИ ЦЕНТРА

ПЕРСОНАЛЬНЫЙ ГИД В МИРЕ СТОМАТОЛОГИИ

— Основная задача куратора в центре — сопровождать пациента от первой консультации до завершения лечения. Это не просто координатор, а надёжный проводник, который помогает разобраться в предложенных методиках, подбирает удобное время визитов и следит за тем, чтобы каждый этап был понятным и предсказуемым.

ЛЕЧЕНИЕ БЕЗ СТРЕССА И НЕОЖИДАННОСТЕЙ

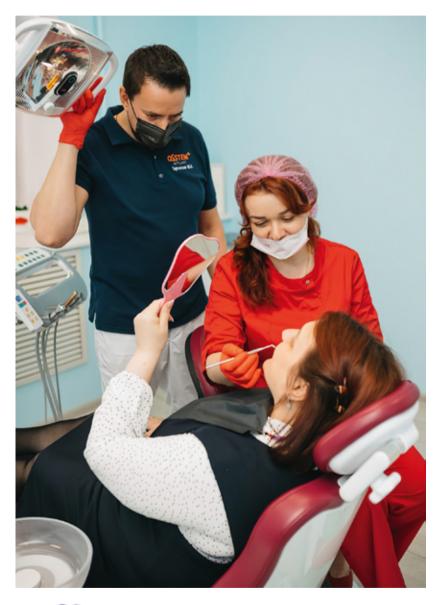
Один из главных страхов пациентов — ощущение потерянности: непонятные термины, сложные планы лечения, необходимость самостоятельно согласовывать визиты. Куратор решает эти проблемы: объясняет каждый шаг, помогает сравнить варианты и выстраивает график так, чтобы он идеально вписывался в жизнь пациента.

НЕ ПРОСТО КЛИНИКА, А КОМАНДА ПОДДЕРЖКИ

Центр имплантации Терюховых делает ставку не только на высокие технологии и опыт врачей, но и на человеческий подход. Куратор — это связующее звено между пациентом и клиникой, основа того, что лечение пройдёт гладко, а результат превзойдёт ожидания.

Современная стоматология — это не только про точность и качество, но и про комфорт. Мы в Центре имплантации Терюховых это понимаем как никто другой, превращая лечение в продуманный и спокойный процесс. С куратором — иначе и быть не может.

Будем рады видеть вас в Центре имплантации Терюховых! **Д**







Ул. Никитская (Володарского), 135

+7 (833) 225-44-21

Лицензия № ЛО-43-01-002656 от 08 ноября 2017 г.



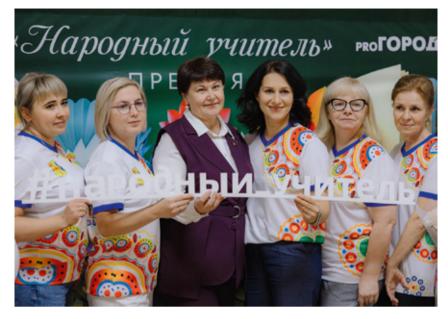
Клиника доказательной косметологии





Онлайн-запись

П041-01160-43/00318950





Народная любовь и признание порой важнее любых наград



□ АННА ЛАМБРИНАКИ,
 ПРОДУКТОВЫЙ ДИРЕКТОР
 ГРУППЫ КОМПАНИЙ
 «РРО ГОРОД», РАССКАЗАЛА,
 ГДЕ БИЗНЕСУ ЧЕРПАТЬ
 ВДОХНОВЕНИЕ ДЛЯ УЧАСТИЯ
 В РР-АКЦИЯХ И КАК НАЙТИ
 АКТИВНУЮ АУДИТОРИЮ

СЧАСТЛИВЫ ЗНАКОМИТЬ КИРОВЧАН С НЕОРДИНАРНЫМИ ПРЕПОДАВАТЕЛЯМИ

— Вот уже восьмой год медиапространство «Рго Город» организовывает проект «Народный учитель» (0+). За эти годы в нём приняли участие около 200 педагогов со всей Кировской области, таких разных и непохожих друг на друга, но горячо любимых своими учениками и их родителями. Мы счастливы, что благодаря обширной сети сайтов и городских сообществ нам удается знакомить кировчан с неординарными преподавателями. На наш взгляд, это особенно важно сегодня, когда потребность в кадрах растёт, а количество специалистов, готовых связать свою жизнь с педагогикой и способных своей харизмой завоевать авторитет в глазах подростков, становится всё меньше.

Когда мы видим счастливые глаза учителей и слышим, как воспитанники скандируют имена любимых педагогов, мы убеждаемся в важности подобных проектов.

Второй год в качестве почётного гостя церемонии награждения выступает глава администрации города Вячеслав Симаков. Для нас это особый знак уважения. Выступая с приветственным словом в этом году, сити-менеджер отметил, что народная любовь и признание порой важнее любых наград. Думаю, этой фразой Вячеславу Николаевичу удалось отразить суть и миссию нашего проекта.

Мы благодарны нашим партнёрам, которые год от года поддерживают нас и помогают сделать

церемонию награждения незабываемой. В этом году к нашему проекту присоединились 13 компаний, три из них выступили в роли генеральных спонсоров. Это сеть цветочных магазинов «Макси Флора», ЗАО «Кировский молочный комбинат», Специализированный застройщик «Железно Киров».

Народным учителем в 2025 году стала Анна Александровна Устюгова — учитель русского языка и литературы школы №40 города Кирова. ■

26

65 000

участников

голосов

13

500

спонсоров и партнёров

гостей церемонии награждения



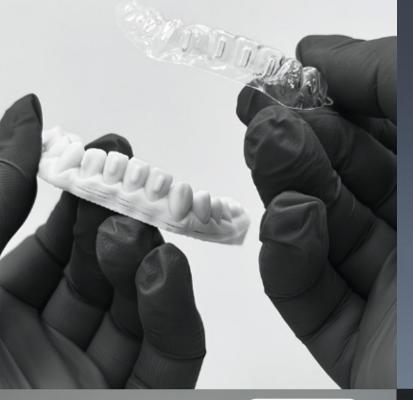
Узнайте больше о проекте «Народный учитель»

ноябрь 2025

84

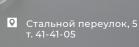
элайнеры

Современный и эффективный метод ортодонтического лечения — отличный выбор для тех, кто хочет выровнять улыбку незаметно!





DUET. DENTAL



- duet-dental.com
- uet.dental

плюсы эла<u>йнеров</u>

ЭСТЕТИКА

КОМФОРТ

Практически незаметны и плотно прилегают к зубам

Быстрая адаптация, обычно не более 4<u>дней</u>

удобство)

Легко снимать перед приёмом пищи и гигиеной



элайнеры или брекеты?

Прозрачные каппы выглядят эстетично, но лучше всего подходят для коррекции незначительных аномалий. При сложных нарушениях прикуса более эффективным решением станет лечение с использованием брекетов.



СПЕЦПРОЕКТ В ПУТЕШЕСТВИЕ С CORONA TRAVEL





Японские склоны: где рождается зимняя магия



"

ЯПОНИЯ ЗИМОЙ — ЭТО СТРАНА, ГДЕ СКЛОНЫ МАНЯТ БЕСКРАЙНИМИ ТРАССАМИ, А ПОСЛЕ КАТАНИЯ ВАС ЖДУТ ГОРЯЧИЕ ИСТОЧНИКИ И УЮТНЫЕ РЁКАНЫ. ПРЕДЛАГАЕМ ВАМ ТУР ПО САМЫМ ЛЕГЕНДАРНЫМ КУРОРТАМ СТРАНЫ ВОСХОДЯЩЕГО СОЛНЦА, — ЕГОР НОВОСЁЛОВ, СОБСТВЕННИК ТУРОПЕРАТОРА СОRONA TRAVEL

ДЕСЯТЬ ДНЕЙ В СТРАНЕ ПУШИСТОГО СНЕГА

— Япония — страна контрастов, где древние храмы соседствуют с ультрасовременными мегаполисами, а горячие источники согревают после головокружительных спусков с заснеженных вершин. Зимой она превращается в настоящий рай для лыжников и сноубордистов: легендарный пухляк, трассы разных уровней сложности и атмосфера уюта делают горнолыжные туры сюда незабываемыми.

Мы предлагаем горнолыжный экскурсионный тур, который позволит вам погрузиться в зимнюю сказку и пережить яркие эмоции на трассах популярных курортов. Возьмём на себя все вопросы по организации поездки, в том числе — оформление визы в Японию.

НИСЭКО: КАТАЙТЕСЬ КРУГЛЫЕ СУТКИ

Путешествие начинается в Саппоро, откуда вас ждёт трансфер в Нисэко — самый известный горнолыжный курорт Японии. Изюминка этого региона, привлекающая ежегодно в Хоккайдо сноубордистов и лыжников — особый пудровый снег, благодаря которому катание очень комфортно. Здесь, на склонах горы Аннупури, он не просто падает он танцует, лёгкий и сухой, превращая каждый спуск в полёт. Три зоны катания — Grand Hirafu, Niseko Village и Annupuri — связаны в единую систему, а специальный пасс открывает доступ ко всем трассам. Но Нисэко — это не только дневное катание. Когда солнце скрывается за вершинами, курорт зажигает огни: ночные спуски под ярким освещением становятся волшебным продолжением дня.

86 ноябрь 2025

Знакомимся с уникальной культурой и планируем незабываемое путешествие вместе с Corona Travel в спецпроекте журнала





РУСУЦУ: СВОБОДА И ПРОСТОР

Следующая остановка — Русуцу, крупнейший курорт Хоккайдо. 37 трасс, протяжённость которых превышает 42 километра, дают ощущение безграничности. Здесь можно потеряться в снежных просторах, а затем найти себя за чашкой горячего саке в уютном ресторанчике у подножия.

ХАКУБА: ОЛИМПИЙСКАЯ ЛЕГЕНДА

Перелёт в Тояма — и перед вами Хакуба, жемчужина Японских Альп. Именно здесь проходили зимние Олимпийские игры 1998 года и до сих пор чувствуется дух большого спорта. Олимпийские трамплины, километры трасс и рекордные 11 метров снега в год — Хакуба не просто курорт, а место, где рождаются легенды.

НАГАНО: МЕЖДУ СКЛОНАМИ И ХРАМАМИ

Но Япония — это не только горы. В префектуре Нагано вас ждёт встреча с историей: древний храм Дзэнкодзи, где хранится первая буддийская ста-

туя, привезённая в страну, и живописная деревня Обусэ с её музеем деревянных гравюр. А ещё — снежные обезьяны в парке Дзигокудани, которые греются в горячих источниках, словно мудрые старцы, наблюдающие за миром.

ТОКИО: ПРОЩАНИЕ В СТИЛЕ МЕГАПОЛИСА

Финальный аккорд путешествия — Токио. Улицы Асакусы, где время замедляется у стен храма Сенсодзи, императорские сады, где прошлое встречается с настоящим, и бурлящая энергия современного города.

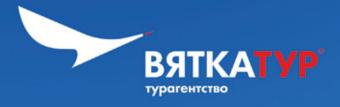
Десять дней в Японии — это не просто тур. Это зимняя сказка, где каждый поворот открывает новую историю. Готовы ли вы её прожить?



- Г. Киров, ул. Ленина, 65 т. +7 (8332) 25-49-99
- coronatours.ru







Ваш навигатор по миру

НАЧНИТЕ ОТДЫХ ЕЩЁ ДО ВЫЛЕТА!



Центральный офис: Новый адрес справа от кинотеатра «Колизей» Воровского, 50

Офис на Московской: Новый офисисторическая часть города
Московская, 15



Офис в ТЦ «Точка»: юго-западный район города Воровского 104, 1 этаж

вяткатур.рф 22-22-24

ЗО лет доверия 400+

отзывов с оценкой 5

110000+

довольных клиентов



Мы — семейная компания во втором поколении. Работаем с людьми С заботой До и После и для людей.











Корпоративные мероприятия в «Петропавловске»

праздники | обучение | отдых

- Конференц-зал для обучения и стратегических сессий
- Обеденный зал и гастробар для торжеств
- Комфортное проживание в номерах, коттеджах или виллах
- Локальная кухня с блюдами из фермерских продуктов и дичи

- Жаркая сауна с холодным бассейном и русская банька с вениками
- Горнолыжный склон, тюбинг, экстрим-трасса для снегоходов, охота и рыбалка
- Пешие и снегоходные туры по историческим местам и природным красотам



Смотрите короткий видеоролик с презентацией всех возможностей клуба +7 (8332) 455-488

№ Кировская обл, Советский р-н, с. Ишлык



О природе любви и верности в спектакле «С любимыми не расставайтесь!»

□ О ПОДГОТОВКЕ НА СЦЕНЕ КИРОВСКОГО ДРАМТЕАТРА К ПРЕМЬЕРЕ ПОСТАНОВКИ «С ЛЮБИМЫМИ НЕ РАССТАВАЙТЕСЬ!» (16+) ПО МОТИВАМ ОДНОИМЁННОЙ СОВЕТСКОЙ КИНОЛЕНТЫ ПАВЛА АРСЁНОВА — ВЕРОНИКА ВЕРНАДСКАЯ (МОСКВА), РЕЖИССЁР СПЕКТАКЛЯ, ВЫПУСКНИЦА ТЕАТРАЛЬНОЙ ШКОЛЫ ОЛЕГА ТАБАКОВА, НЬЮ-ЙОРКСКОЙ КИНОАКАДЕМИИ И ВГИКА

— У вас богатый опыт в театре и кино. Какая работа вам особенно дорога?

— Мой творческий путь начался во время учебы во ВГИКе на факультете режиссуры игрового кино в мастерской Андрея Андреевича Эшпая. Тогда преподаватель актёрского мастерства Юрий Борисович Нифонтов предложил поставить нам пьесу из эпохи 1960-х. Пока я раздумывала, однокурсники разобрали практически весь интересный материал, а я не могу работать и ставить то, что не откликается. Тогда я вспомнила, что сильные эмоции во мне вызвал фильм Ильи Авербаха «Фантазии Фарятьева» (6+), Открыв пьесу-первоисточник, обнаружила, что она была написана в 1970-х. Но имеет ли это значение, если её дух близок к поколению шестидесятников? Там есть отсылки к Достоевскому, Чехову, библейские мотивы! Это всё я превратила в образы. Например, протекающая крыша символизировала великий потоп. А потом предложила поставить «Фантазии Фарятьева» во Владимирском академическом театре драмы. Главные роли играли сестры Анна и Анастасия Лузгины, их тандем был потрясающим! Это была сама жизнь на сцене. Наверное, «Фантазии Фарятьева» — моя роковая работа. Сейчас снова поступило предложение поставить эту же пьесу, только в другом театре. Интересно, что нового я придумаю?

— Что заставило вас обратиться в Кирове к пьесе «С любимыми не расставайтесь» и что хотите сказать этим спектаклем в 2025 году?

— Пьеса Александра Володина и одноименный фильм Павла Арсенова проверены временем. В основе сюжета — история молодой семьи, где ревность и недоверие становятся причиной непоправимых решений. Митя, мучимый сомнениями после позднего возвращения жены Кати, теряет веру в их чувства и решается на развод. Я же, как режиссер спектакля, хочу показать историю под другим углом — пока еще не родившийся сын Кати и Мити играет в «суд», пытаясь спасти брак своих родителей. Через призму детского восприятия взрослого мира он ищет универсальную формулу любви. Его задача — во что бы то ни стало примирить маму и папу. Ему для рождения надо это сделать. Жанр постановки — магический реализм, поскольку все игровое действие происходит в воображении ребенка, но складывается в глубокое размышление о природе любви и верности. Спасибо руководству



Кировского драмтеатра — худруку Игорю Лысову и директору Константину Зайнулину, что поддержали эту идею и разрешили воплотить ее на главной сцене Кировской области.

— Какой главный признак любви и как вы передали его в спектакле?

— Я иду не за любовью, а за тем, что ей предшествует. Любовь случается в конце как осознанный выбор. Любовь — это когда люди решают любить. Намерение, превращенное в действие, становится идеей.

— Какие приятные открытия для вас случились в процессе работы с труппой Кировского драмтеатра?

- Они каждый день случаются! Интересно наблюдать за артистами из разных школ. Мне артисты доверяют, пробуют, что предлагаю, понимают меня с полуслова!
- С какими мыслями кировский зритель выйдет после спектакля?
- Не с конкретными мыслями, а с чувствами! Например, в студенчестве посмотрела «Пепел и алмаз» (12+) Анджея Вайды. Не могла его сначала прочувствовать, не хватило императива. Но спустя неделю как всё поняла... я расплакалась. Поэтому, если кировский зритель почувствует хоть что-то, я буду счастлива! ■





kirovdramteatr.ru

КОГАУК «Кировский драмтеатр», ОГРН: 1034316561377, 610020, Кировская область, город Киров, ул. Московская, д. 37

90 ноябрь 2025

Музыкальное наследие Вятки: оркестру имени В.А. Раевского 65 лет!



№ 8 НОЯБРЯ 2025 ГОДА ОДИН ИЗ ВЕДУЩИХ ТВОРЧЕСКИХ КОЛЛЕКТИВОВ РЕГИОНА — ВЯТСКИЙ ГУБЕРНСКИЙ СИМФОНИЧЕСКИЙ ОРКЕСТР ИМЕНИ В.А. РАЕВСКОГО — ОТМЕЧАЕТ СВОЁ 65-ЛЕТИЕ, — КОНСТАНТИН ЗАЙНУЛИН, ДИРЕКТОР ВЯТСКОЙ ФИЛАРМОНИИ ИМЕНИ П.И. ЧАЙКОВСКОГО И КИРОВСКОГО ОБЛАСТНОГО ДРАМАТИЧЕСКОГО ТЕАТРА ИМЕНИ С.М. КИРОВА

ОТ ЛЮБИТЕЛЬСКОГО ОРКЕСТРА ДО ГОРДОСТИ РЕГИОНА

История оркестра берёт своё начало в октябре 1960 года, когда по инициативе известных музыкантов г. Кирова и при деятельной поддержке Областного совета профсоюзов был создан любительский симфонический оркестр. Его первым руководителем стал преподаватель по классу кларнета Кировского училища искусств Николай Черниговский. Среди первых программ оркестра — концерт под управлением выдающегося советского композитора Арама Хачатуряна. В октябре 1964 года дирижёром оркестра становится преподаватель Кировского училища искусств, скрипач Рафаил Дорфман, при котором коллектив был удостоен звания «народный» и премий всероссийских конкурсов. Началось плодотворное сотрудничество с Кировской детской хореографической школой и Театром балета.

В 1994 году художественным руководителем и главным дирижёром оркестра становится заслуженный артист России Валерий Раевский. Благодаря его настойчивости и при поддержке администрации города в 1998 году коллектив становится муниципальным учреждением культуры «Вятский симфонический оркестр».



Профессиональный рост коллектива ознаменовался исполнением «Реквиема» Верди и участием в международных фестивалях. В 2008 году Вятский симфонический оркестр становится коллективом Кировской областной, ныне Вятской филармонии имени П.И. Чайковского. В мае 2014 года оркестр возглавил доцент Московской государственной консерватории имени П.И. Чайковского Константин Маслюк, а в сентябре 2021 года его сменил на этом посту представитель петербургской дирижёрской школы Илья Дербилов. Признанием творческих достижений оркестра становится присвоение ему в ноябре 2022 года статуса «губернский».

ВО ИМЯ МУЗЫКИ, С ЛЮБОВЬЮ К ИСКУССТВУ

Своё 65-летие Вятский губернский симфонический оркестр имени В.А. Раевского встречает во главе с новым художественным руководителем и главным дирижёром, номинантом Национальной театральной премии «Золотая маска» Денисом Александровичем Немировичем-Данченко. Сохраняя традиции, коллектив стремится к покорению новых профессиональных вершин, принимает активное участие во всех значимых событиях региона, а также Вятской филармонии — музыкальных фестивалях «Вятская весна» (12+), «Земляки. Возвращение на Вятку» (12+), «Навстречу Моцарту» (12+), «Симфония над Вяткой» (12+), «Брамсфест» (12+), в проектах «Музыкальная сборная России»



Санкт-Петербургского дома музыки (12+), «Музыкальная энциклопедия от А до Я с Артёмом Варгафтиком» (12+), «Передвижная филармония» (12+). С оркестром выступали известные российские исполнители: Е. Мечетина, Д. Мацуев, Д. Маслеев и многие другие, а также дирижеры В. Борисов, В. Урюпин и другие. История Вятского губернского симфонического оркестра имени В.А. Раевского — это летопись ярких творческих свершений во имя искусства и на благо музыкальной культуры города и Кировской области!





philarmonia43.ru





Новогодний корпоратив в стиле LOFT

Пора бронировать лучшие даты для вашего праздника! Погрузитесь в атмосферу уюта, тепла и веселья в «ЭРА» пространство лофт — месте, где создаются незабываемые впечатления.

Что вас ждёт

- 130 м² праздничного лофта в историческом центре Кирова
- Вместимость до 50 гостей
- Современное оборудование: проектор с большим экраном, мощные колонки, караоке
- Новогодний декор и уютная атмосфера
- 3 фотозоны для ярких кадров
- Возможность собственного кейтеринга или пользования кухней

Форматы праздников: корпоративы, вечера с ведущим, тематические вечеринки, новогодние квизы и afterparty.

Забронируйте дату уже сегодня — создайте праздник, о котором будут говорить весь год!





Фотогалерея пространства

Магия дарения: почему отдавая, получаешь больше

АЛЕКСАНДР ЛЕЖНИН, ВЛАДЕЛЕЦ СЕТИ ВИНОТЕК LADOGA WINE В КИРОВЕ, ДЕЛИТСЯ СВОИМИ МЫСЛЯМИ О ЦЕННОСТИ ПОДАРКОВ

ВНИМАНИЕ ДОРОЖЕ ЗОЛОТА

— Я просто обожаю дарить подарки. Если честно, получать их не умею. Дарить — это для меня особенное. Я забочусь о своих близких и стараюсь выбирать для них самые лучшие подарки: основной презент, дополненный приятными мелочами. Мне важно учесть интересы человека, собрать все, что ему понравится, в красивую упаковку и преподнести с особым вниманием. Лично для меня ценность подарка определяется не его стоимостью или содержанием, а тем вниманием, которое проявил даритель. Самое главное это жест внимания, заботы о том, чтобы мне было приятно.

Особенно запомнился один случай, произошедший под Новый год, в первый год работы после нашего открытия. Это был подарок от моей команды... Мелочь, но я был очень тронут! Я понял, что у нас сложился отличный, дружный коллектив, который обо мне заботится.

ОТКРЫВАЕМ ГРАНИ ВКУСОВ

В преддверии праздничного сезона мы подготовили особенные подарочные решения премиум-класса. Вы сможете подобрать искренний и запоминающийся подарок для близких, партнёров и коллег, показав, насколько они важны, подчеркнув их статус.

Ведь при выборе подарка важен не только сам факт дарения, но и его содержание. Для кого-то важна редкость, для кого-то — история, стоящая за каждым элементом композиции. Мы с заботой подбираем содержимое каждого набора, чтобы он находил отклик в душе того, кому предназначен.



Помимо этого, особое внимание уделяем фирменным подарочным боксам. В них, в том числе, тщательно отобранные деликатесы от партнёров: выдержанные твёрдые сыры, консервация, конфитюры и другие изысканные продукты. Благодаря прямым поставкам и долгосрочному сотрудничеству с производителями мы можем предложить высокое качество по доступным ценам. Для корпоративных клиентов предусмотрены индивидуальные решения — от персонализации до логистики.

И в этом, возможно, кроется глубокая истина: отдавая, мы не теряем, а приобретаем нечто большее — связь с другими людьми и ощущение подлинной радости, которая делает нас по-настоящему счастливыми. ■



Октябрьский проспект, 104 ул. Ивана Попова, 87 ул. Дмитрия Козулева, 4

Iadogawinee

ladogawine.ru

94 ноябрь 2025











Новогодние корпоративы-2026

От 4 500 ₽/чел.

В программе:

ведущий, DJ, живая музыка, Дед Мороз, подарки

☑ ул. Советская, 8, ТЦ «Алмаз», Нововятский р-н

■ 8 (922) 921-08-88 **■** 8 (8332) 45-02-88



Битва корпораций 8.0. Звёздные войны

ЦЕЛЫЙ МЕСЯЦ КОМАНДЫ КИРОВСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ СРАЖАЛИСЬ МЕЖДУ СОБОЙ. ПРОХОДИЛИ РАЗЛИЧНЫЕ ИСПЫТАНИЯ И БОРОЛИСЬ ЗА ПОБЕДУ В ТРАДИЦИОННОМ МЕРОПРИЯТИИ ЖУРНАЛА «БИЗНЕС КЛАСС» — БИТВА КОРПОРАЦИЙ **М □**



















ОРГАНИЗАТОРЫ МЕРОПРИЯТИЯ

БИЗНЕСКЛАСС **БИЗНЕС**КЛУБ

ПАРТНЁРЫ МЕРОПРИЯТИЯ







УЧАСТНИКИ









































Предложение бессрочно. Информацию об организаторе мероприятия, правилах его проведения, количестве призов или выигрышей по везульгатам такого мероприятия, сроках, месте, порядке их получения можно получить по тал. 8 (8332) 21-55-44



Водительские права? Это в «Драйвер»!

6 филиалов, 50 инструкторов, все категории. «Драйвер» — одна из крупнейших автошкол Кирова, а это значит уверенность в результате. Уже более 13 лет наша миссия — делать дороги безопасными.

Раз в две недели вы можете выиграть скидку 50%* на обучение! Ваше вождение начинается здесь. □

8 (8332) 21-55-44

avtodriver43

driverayto.ru

«ДТП СЕРВИС» — полное возмещение ущерба после ДТП

8 лет мы берём на себя всю рутину по взысканию ущерба после ДТП: экспертизу, претензии, суды.

Вы занимаетесь бизнесом — мы обеспечиваем полное возмещение ущерба. Ваше время стоит дороже, чем разбирательства со страховой.

Клиенты рекомендуют нас — доверьтесь и вы.

8 (922) 982-55-42

dtpservice43

dtp-service.ru





Профессиональный уход за Вашим авто!

Полировка кузова, реставрация кожи с гарантией качества.

Полный комплекс услуг: от замены стекол до премиального детейлинга. Деликатный уход и забота о каждом автомобиле!

■

 ✓ letech_kirov

le-tech.ru

45-21-91

ул. Маклина, 56а

98 ноябрь 2025

Страхование – это не клик в смартфоне, а осознанный выбор

АЛЕКСАНДР ПЛЮСНИН, РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ «АВТОКЛУБ ПОМОЩЬ»

— Сегодня оформить страховку стало проще простого: пара кликов в смартфоне — и полис готов. Но это всего лишь вершина айсберга... Почему?

— А если вдруг произошел «страховой случай»? В стрессовой ситуации вы звоните в кол-центры страховых, что-

бы узнать, как оформлять, кого вызывать, что делать, в ответ слышите — типовые ответы ботов. Мы в Автоклубе «ПОМОЩЬ» приветствуем «живое» общение с клиентами. Это присутствует во всём, начиная с подбора вариантов страхования, согласования рисков, выбора страховой компании. Учитываем всё, чтобы для вас не было неприятных сюрпризов. Если с вами или вашим имуществом произойдет страховой случай, наши сотрудники придут на помощь. Вы не останетесь с бедой один на один.

— То есть вы за осознанный выбор страхового продукта?

— Да, верно. Мы хотим донести до людей, что застраховать можно всё: от автомобиля и дома до товарных запасов и грузов. Любое имущество, которое может быть повреж-

дено или утрачено, влечёт за собой финансовые потери! Страхование позволяет переложить эти риски на страховую компанию. И это касается личного страхования, жизни и здоровья членов семьи и сотрудников предприятия, добровольного медстрахования, различных видов гражданской ответственности, как обязательных, так и добровольных, например, ОСАГО, ОСГОП, или специфических видов ответственности при проведении строительно-монтажных работ и др. Наша миссия — помочь клиентам осознанно подойти к страхованию. Оно не просто формальность, а важный инструмент защиты имущества и финансовой стабильности как для физлиц, так и для бизнеса.

— На рынке много страховых агентов, брокеров, онлайнплатформ... В чём ваше принципиальное отличие?

— Главное отличие в том, что мы, прежде всего, помогаем клиенту разобраться в многообразии страховых продуктов. Не стремимся продать страховку любой ценой. Наша задача— понять, что именно волнует клиента, какие риски ему кажутся наиболее вероятными, и подобрать оптималь-

ный вариант страхования, исходя из его потребностей. Иногда мы даже приходим к выводу, что клиенту проще не страховаться, чем страховаться ради соблюдения формальных требований.

Получается, вы ставите интересы клиента выше собственных продаж?

— Именно так. Важно понимать, что страхование это соблюдение определённых условий, которые прописа-

ны в договоре. И клиент должен быть готов их выполнять. Важно, чтобы они принимали взвешенное решение, осознавая все плюсы и минусы. — Вы акцентировали внимание на оказании клиентам поддерж-

— Вы акцентировали внимание на оказании клиентам поддержки при наступлении страхового случая. Как это работает на практике?

— Это один из ключевых аспектов нашей работы. Страховой случай — это всегда стресс для клиента, и наша задача — максимально облегчить процесс. У нас есть собственная служба аварийных комиссаров, которая оказывает не только юридическую, но и психологическую помощь. Поверьте, в стрессовой ситуации, например, при ДТП, психологическая поддержка бывает даже важнее юридической. Аварийные комиссары выезжают на место происше-

ствия круглосуточно, просто позвоните нам по т. 555-589. Они помогают оформить документы, сопровождают процесс обращения в страховую, чтобы возмещение было достаточным для восстановления повреждённого имущества.

— А если возникают разногласия со страховой компанией?

— Мы всегда стараемся решить вопрос путём переговоров. У нас есть опыт и знания, чтобы аргументированно представить интересы клиента. У нас есть собственные юристы и партнёры, специализирующиеся на страховых спорах. Но, повторюсь, мы всегда стремимся к конструктивному диалогу. За 16 лет мы сэкономили клиентам более 150 млн руб. на страховании, более 60 000 часов при оформлении ДТП и несколько миллиардов нервных клеток при урегулировании страховых случаев. ■



ул. Маклина, 31, оф. 1 т. +7(8332) 55-55-89

avtoclub43.ru

avtoclub 43

^{*} Информационное содействие в подборе финансовых услуг/организаций оказывает ООО «АК 43». ОГРН 1094345005479. г. Киров, ул. Маклина, 31, оф.1



СЕРГЕЙ БРЫЛЯКОВ

собственник компании «Мо Тэк»

Вот уже 25 лет мы являемся крупным и надёжным поставщиком товаров для офиса. ООО «Мо Тэк» всегда качественный сервис, выгодное сотрудничество, индивидуальный подход и уважение к партнёрам. Четверть века опыта и качества! Благодарим за доверие.

- ул. Московская, 133 т. 8 (8332) 71-30-30
- w мотэк43.рф
- motek43

ИРИНА ШОЛМАН

Директор 000 «Эксперт»

Вопросы охраны труда и пожарной безопасности

Pacckasky, как заработать деньги на фондовом рынке.

- ул. Всесвятская, 79, пом. 1001
- 8 (912) 711-00-16
- exp43.ru
- shadowtrading.pro

АНИКИТИН

Основатель

академии инвестиций **Shadow Trading**

ПАРТНЁР ПРОЕКТА «СВЯЗИ РЕШАЮТ» — 000 «МО ТЭК»





МИХАИЛ КОСЫХ

Сооснователь компании «Инженерные Системы»

Монтаж отопления и электроснабжения, проектирование, подбор оборудования для установки инженерных коммуникаций.

- ул. Солнечная, 8В, ТЦ «Загородный дом»,
- +7 (8332) 205-446
- teplom43

ЕЛЕНА ГОЛЬДМАН

Владелец консалтингового агентства «Гольдман»

Услуги по адаптации, оценке и развитию персонала. Разрабатываем методические материалы: от скриптов до учебников по продукту. Строим отделы обучения под ключ. Спасаем прибыль через контроль качества отделов продаж.

обучениебизнеса.рф

□ □ □ +7 (922) 906-07-67

АЛЕКСАНДР ВОРОБЬЕВ

Генеральный директор NKV-Project

Производство средств помощи для людей с особыми потребностями, разработка оборудования для оснащения образовательных учреждений для людей с ОВЗ.

- 🧿 ул. Щорса, 26
- mekakvse_projekt
- me-kak-vse.ru



ЮЛИЯ СКОПИНА Генеральный директор OOO «ЮСКАС»

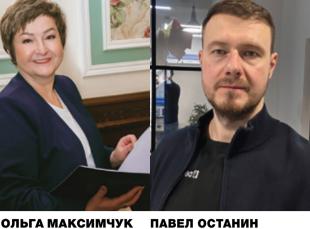
Поставим любой товар из Китая под ключ по договору. Найдём поставщика, организуем логистику, оплату, прохождение таможни и сертификацию.

8 (964) 253-70-80

yuskas.com

✓ vuskasVED









Основатель. руководитель kомпании «ФинДИР», эксперт в области финансов

Хотите быть с деньгами, работайте вместе с нами. Наведём порядок в финансах бизнеса и поможем заработать больше!

ул. Горбачева, 62, оф. 7

77-70-99

fin_dir43

ПАВЕЛ ОСТАНИН

Основатель ООО «Останин и Ко»

Весь процесс поставки стройматериалов и выполнения общестроительных работ мы берём на себя, заказчик видит конечный результат!

8 (963) 434-94-76

ostaninko

ТАТЬЯНА МАКСИМЧУК

Основатель и руководитель компании «Бухгалтер и Я»

Спите спокойно: бухгалтерия и налоги будут в полном порядке. Сделаем рентген бизнеса: покажем прибыль и убытки. Формируем юнит-экономику. Проводим курсы для собственников, которые научат самостоятельно разбираться в управленческом учёте.

8 (8332) 213-112

buhgalter043.ru

buhgalter043

buhgalter_043

Директор туристического агентства TEZ TOUR

KIROV 20 лет успешной работы в туризме.

Индивидуальный подход в работе.

ул. Спасская, 59

т. 78-94-44

teztour-kirov.ru

teztour kirov

«СВЯЗИ РЕШАЮТ» — ЭТО ПРОЕКТ. В КОТОРОМ ВЫ МОЖЕТЕ РАССКАЗАТЬ О СЕБЕ. ВСЕ УЧАСТНИКИ ПРОЕКТА ЛИЧНО МОГУТ ПОЗНАКОМИТЬСЯ ДРУГ С ДРУГОМ НА НЕТВОРКИНГ-МЕРОПРИЯТИИ. ХОТИТЕ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ? ЗВОНИТЕ: 8 (922) 934-83-39.









АНАСТАСИЯ СТАРЫГИНА

Руководитель агентства путешествий ПРЕЗЕНТАЦИЯ-ТУР

Туры по всем направлениям. Бронирование авиабилетов и отелей. Помощь в оформлении виз. Идеальная организация вашего отдыха и деловых поездок.

ул. Труда, 39, оф. 7 т. 8 (8332) 49-24-45

anastasiia__star

АЛЕКСАНДР ПЛЮСНИН

руководитель компании «Автоклуб ПОМОЩЬ»

Полис страхования не защитит вас от страхового случая, но он сможет компенсировать вам возникшие от него финансовые потери.

ул. Маклина, 31, оф. 1 т. +7(8332) 55-55-89

avtoclub43.ru

avtoclub 43

СВЕТЛАНА ЧАКИНА

Сооснователь турагентства «Время лететь»

8 лет организуем отдых по всему миру! Мы не только подберём идеальный тур, но и поможем с оформлением виз. организуем школьные поездки по России, корпоративные туры как по нашей стране, так и за рубежом.

8 (922) 939-49-39

vremya_letet

vremyaletet

КОНСТАНТИН КОЛУПАЕВ

Основатель MEBELOFFsmart premium

Основал MEBELOFF с нуля, создав мощную команду в сегменте смартпремиум. Принял участие в запуске четырёх успешных бизнесов. Продолжаю искать предпринимателей с амбициозными идеями, готовых к реализации своих проектов при моей поддержке и экспертизе.

+7 (922) 995-91-49

ИРИНА КОВАЛЁВА Владелица ателье

Kovaleva's atelier

6+ лет мы с мастерами Ателье создаём для женщин нашего города неповторимые образы в одежде, реализуем их смелые идеи и помогаем найти свой стиль в одежде.

🧿 ул. А. Лиханова, 60

8 (8332) 74-51-64

kovaleva_s_atelier



МАКСИМ КОСТРОВ

Директор по развитию розничной сети «Тепло Пожаловать»

Открыли свой Инженерный центр (ул. Герцена, 86). Делаем проекты по отогплению под ключ: от расчёта и подбора оборудования до монтажа с гарантией. Мы — официальные дилеры велущих брендов. У нас открыто 5 филиалов в Кировской области.

8 (922) 920-45-12

teplo43.ru

ЛИДИЯ ЕФРЕМОВА

Сооснователь SMMагентства Ефремова

Лиды от Лиды для бизнеса Кирова! За 10 лет запущено более 310 проектов. Пропагандирую персональный подход к каждому проекту. Работала с «Моторавто», «Мебелит», «СанПро43», Совермед, «Новый терем», GYM STATION и другими.

I.anfilatova

ГАЛИНА МЕХРЯКОВА

Собственник компании «Стайл маркет»

Могу рассказать всё о волосах и сделать индивидуальный подбор ухода за ними! В наших магазинах представлены известные и полюбившиеся многим бренды.

Октябрьский пр-т, 88 ул. Воровского, 71 (ТЦ «Росинка»)

8 (919) 525-15-62

stylemarket mekgalina12

АЛЕКСАНДР ЛУППОВ

Собственник сети магазинов Krabsberry

У нас всегда свежая охлаждённая рыба и морепродукты: карельская форель, мурманская сёмга, Камчатский краб, креветки, красная и чёрная икра гребешки, устрицы, печень трески. Доставка по городу!

Октябрьский пр-кт, 106 ул. Ивана Попова, 93

+7 (922) 964-64-64

krabs_berry

ИННА ЖАРОВСКИХ

Руководитель сети студий иностранных языков Speak up, предприниматель, переводчик, коуч

Помогаю предпринимателям заключать контракты, привлекать инвестиции и выходить на международные рынки, где английский — это не предмет, а инструмент роста прибыли.

ул. Володарского, 83 ул. Современная, 7

+7 (964) 253-28-82

sh1tova

СВЯЗИ РЕШАЮТ



ДМИТРИЙ ЛАБУТИН

Собственник «Формат-Сити»

Мы делаем ваш бизнес видимым! Мы делаем всё: от дизайна и согласований до монтажа и размещения на нашей сети ситиформатов и digital-экранов.

8 (912) 734-67-67

8 (8332) 38-33-09

□ company@formatcity.info



ЮЛИЯ ВЯТКИНА

Генеральный директор ООО «НФО-Консалт»

Помогаем коммерческим и некредитным финансовым организациям (НФО), а также предпринимателям вести бухгалтерский и налоговый учёт. 80% нашей команды работают в сфере бухгалтерского и налогового учёта больше 10 лет. Мы станем надёжным партнёром, который освободит ваши руки от рутины, а бизнес для развития!

8 (912) 365-94-75

■ nfo_konsalt



НАТАЛИЯ ОСТАНИНА

Руководитель Школы-студии флористики Ostaninoy, педагог, флорист

Дарим бизнесу эмоции, атмосферу и красоту! Корпоративные флористические мастер-классы — для сплочения и вдохновения. Декор и подарки партнёрам — под стиль вашего бренда. Премиальные букеты.

ул. Московская, 110/1

8 (912) 826-00-67

shkolafloristikikirov



НАТАЛЬЯ КАСАТКИНА

Основатель и руководитель речевого центра развития СЛОВО

Бизнес-спикер и корпоративный тренер по личной эффективности и продажам. Учу правлять голосом, речью и публичными выступлениями. Помогаю строить профессиональные и личные коммуникации. Работаю с детъми, подростками и взрослыми. В команде — специалисты по психологии и физиологии.

8 (922) 668-67-46 (личный) 8 (912) 705-65-55 (рабочий)

natalyakasatkina07 slovo_nkasatkina



СВЕТЛАНА Чувашева

Руководитель студии «Салон Света»

Подбор, расчёт и поставка светильников любого назначения от эконом- до премиумсегмента. Комплектация и сопровождение проектов.

8 (922) 989-64-07

salon_sveta





В Кирове открылся щенячий детский сад «Симба»



■ ЕЛЕНА СТЕПАНОВА,
СООСНОВАТЕЛЬ ХАСКИ-ЦЕНТРА
«УМКА» И ДЕТСКОГО САДА
ДЛЯ ЩЕНКОВ «СИМБА»

ЗВЁЗДНАЯ РОДОСЛОВНАЯ: БОЛЕЕ 100 ЧЕМПИОНОВ

— Если вы хоть раз чувствовали скорость ветра в лицо, катаясь в упряжке с нашими хаски в «Умке» в с. Фатеево, то вы нас знаете! Наш питомник — это целых 22 гектара любви и заботы о животных. Мы вырастили более 100 чемпионов: России, Боснии и Герцеговины, Болгарии, Македонии. Наши щенки живут по всему миру.

Недавно частичку этого тепла мы привезли прямо в Киров — встречайте «Симбу» — щенячий детский сад! Это филиал нашей большой семьи, уютное место, а щеночки корги, папийоны, чихуахуа, шпицы, помски ждут вас и ваших обнимашек!

Хаски-центр «УМКА» -Кирово-Чепецкий район, с. Фатеево

Щенячий детский сад «СИМБА» - г. Киров, ул. Московская, 102В (ТРК «Планета») КОРГИ, ПАПИЙОНЫ, ЧИХУАХУА, ШПИЦЫ, ПОМСКИ ЖДУТ ВАШИХ ОБНИМАШЕК

Мы приглашаем детей и взрослых в гости по адресу: ул. Московская, 102В (ТРК «Планета»)! Работаем с 10 до 17 часов! В «Симбе» вы можете познакомиться с нашими питомцами поближе, поиграть с ними, почувствовать их безграничную нежность. А может быть, кто-то из них станет вашим новым членом семьи?! Чтобы вы могли наблюдать за жизнью щенков, даже если живете далеко, мы ведём активные страницы в соцсетях, где скоро ещё запустим прямые трансляции.

Приходите к нам, в «Симбу»! Здесь вы встретите обаятельного и доброго щенка, а может быть, друга на всю жизнь! ▲



+7 (922) 993-25-96

umka-kirov.1c-umi.ru

ymkaxasky

umkapuppy2





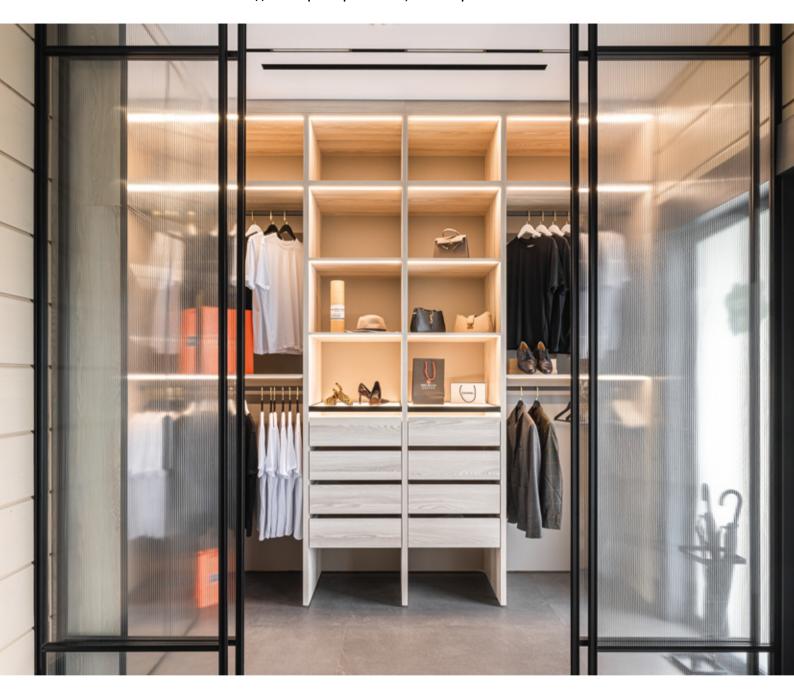
Од нас всесезонный подход к вашему дому

Ассортимент строительных, кровельных материалов и красок Знания и опыт в строительстве — наши рабочие инструменты на пути к любому дому



MEBELIT:

создаём пространство, а не просто мебель





Андрей Колегов, руководитель компании «МЕБЕЛИТ»:

— Когда мы создаём зоны хранения, мы не просто размещаем полки и штанги — мы проектируем гардеробные, в которых каждая деталь работает на ваш комфорт. Здесь нет случайных решений: умная организация, продуманная эргономика и индивидуальные решения превращают даже компактный уголок в функциональное пространство. Это не место для хранения — это часть дома, где удобно начинать и заканчивать день.



ул. Калинина, 40 ул. Ленина, 89, 2 эт. mebelit43@mail.ru 8-922-995-90-28



mebelit.su



KABARÓVSKY

РОССИЙСКАЯ СНЕГУРОЧКА ПРИГЛАШАЕТ НА ВЫСТАВКУ ЮВЕЛИРНОГО ИСКУССТВА ОТ БРЕНДОВ КОСТРОМСКОЙ ОБЛАСТИ

Ювелирная сказка от Костромской Снегурочки

