ЖУРНАЛ О ЖИЗНИ УСПЕШНЫХ ЛЮДЕЙ ГОРОДА | РЕКЛАМНО-ИНФОРМАЦИОННОЕ ИЗДАНИЕ | КИРОВ

№6 (185) | ИЮНЬ | 2024

БИЗНЕС КЛАСС

16+



Как 75 000 коробок с бананами получили фирменный стиль юбилея Кирова

Рассказывает Сергей Жемчугов, директор ZAMIN ALLIANCE MAX

с. 24

Спецпроект «Бизнес в лицах»

с. 42

Александр Коновалов

СОБСТВЕННИК КОМПАНИИ «НОВЫЙ ТЕРЕМ»

Всей компанией в лодке, не считая собаки, а ещё про бизнес и стаю чёрных лебедей

с. 20

LAURASTAR

ШВЕЙЦАРСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ БЕРЕЖНОГО УХОДА ЗА ВАШИМ ГАРДЕРОБОМ



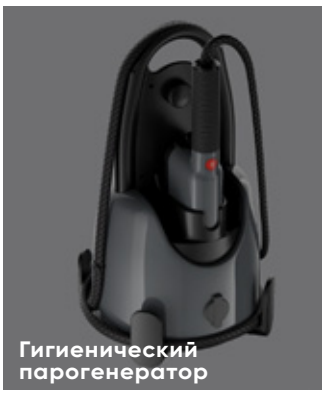
Гладильные системы



Отпариватель в дорогу



Парогенератор



Гигиенический парогенератор

центр встраиваемой техники

КИРОВ, УЛ. ЛЕНИНА, 89

Т.: 49-82-57, 8-922-973-60-04, 8-922-973-60-07

cvtplus.ru

cvtpluskirov

Оставьте заявку на подбор техники



Наши контакты:

infashionmebel.ru
Адрес: г.Киров, ул.Ленина, д.193
+7 (8332) 424-888
E-mail: info@mebelinfashion.ru

IN FASHION
КУХНИ И МЕБЕЛЬ

СМЕНА ДЕКОРАЦИЙ

интерьеры с чистого листа



Руководитель проекта — Игорь Негодин
Дизайнер — Ксения Огородникова

САН ПРО 43

ВЗЯЛИ МОСКВУ

Вы знаете «СанПро», как надёжную, добросовестную компанию по дизайну и ремонту. С нами удобно: в одном месте сделать проект интерьера и воплотить его в жизнь. При этом не надо думать о закупке материала, выйдут ли на работу мастера, будет ли сделан ремонт в срок. Мы гарантируем качество, чистоту на объекте, сроки и экспертное отношение к ремонту. Сегодня мы работаем не только в Кирове, но и в Москве, создавая современные пространства в жилых комплексах премиум-класса.



ПЛАНИРУЕТЕ ДИЗАЙН И РЕМОНТ В МОСКВЕ?

«СанПро43» рада вам помочь

Запишитесь на бесплатную консультацию

ул. Труда, 71

(8332) 77-40-47

sanpro43.ru

sanpro43

Подпишитесь на ТГ-канал руководителя компании



Александр Печёнкин,
основатель «СанПро43»
Киров—Москва—Сочи

КРАСОТА ПРИРОДЫ



Всегда в наличии
более 15 000 м² камня
в различных формах

Собственный цех
по обработке
камня

Доставка
по всей России
точно в срок

натуральный камень в ландшафте



Новое поступление материалов для строительства и дизайна: натуральный камень различных видов — мрамор, гранит, травертин, оникс, плитняк, златолит, а также керамическая плитка, валуны, галька, декоративная крошка, брусчатка, ландшафтный камень и изделия из них. Главное преимущество натурального камня заключается в его эстетическом и прочном свойствах. Он способен создавать элегантную и роскошную атмосферу, а также служить долговечным покрытием различных поверхностей

ЕВРОКАМЕНЬ

т. 8-800-250-58-17

Кирово-Чепецкий район,
с. Пасегово, ул. Производственная, 1
eurokam-kirov@mail.ru
vk.com/eurokamen43
eurokam-kirov.ru

СПАСИБО,
ЧТО ВЫБИРАЕТЕ НАС!



Врачи клиники

С Днём медицинского работника!

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

Коллектив «Моей Стоматологии» благодарен каждому пациенту за оказанное доверие. Благодаря вашей поддержке и активной обратной связи сеть клиник совершенствуется, повышает качество оказанных услуг и сервиса. Ваши улыбки рассказали всё за нас! Вы дарите нам радость от занятия любимым делом, вдохновение и стимул.



Моя
СТОМАТОЛОГИЯ

ул. Преображенская, 82, к. 1,
т. (8332) 66-04-10

ул. Мопра, 39, т. (8332) 66-04-11

my-dent.ru

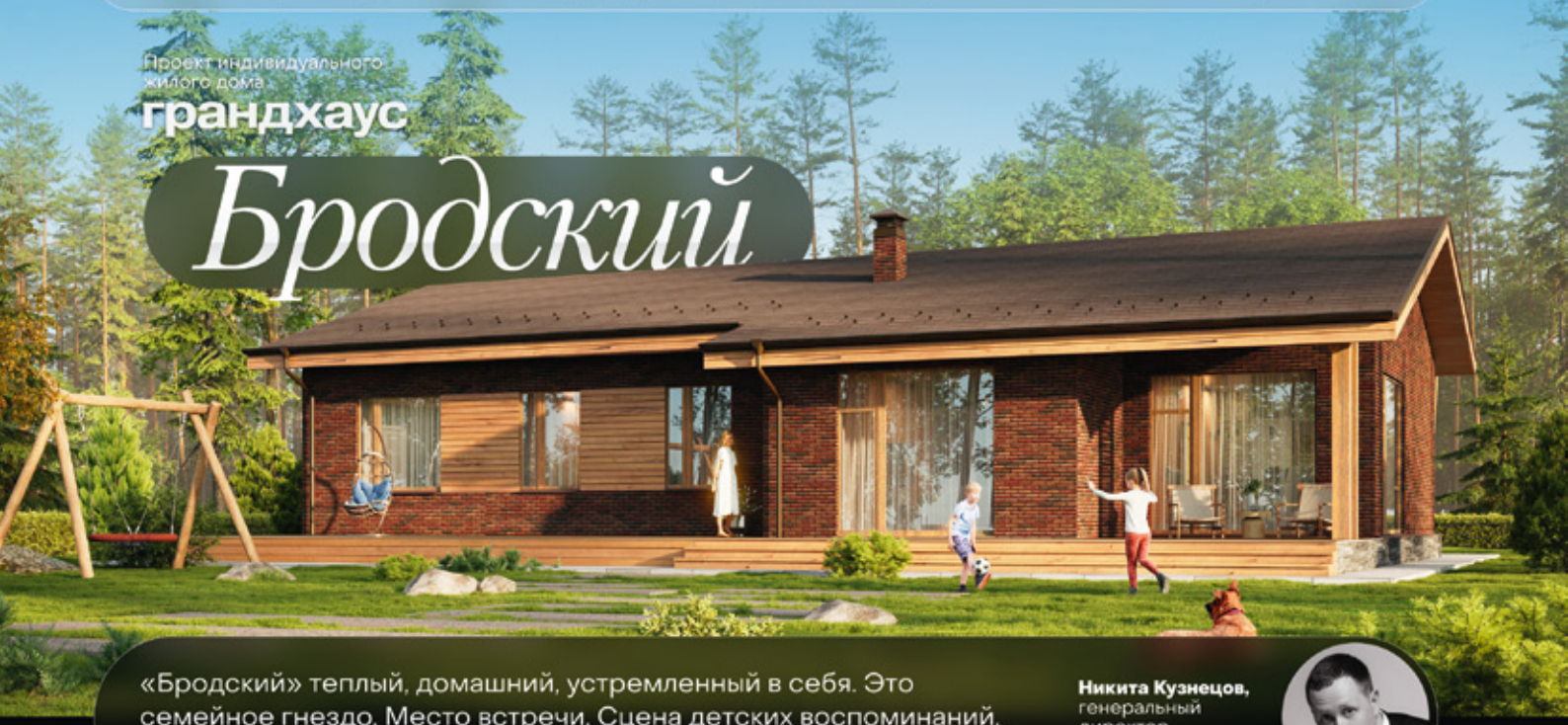
Регистрационный номер лицензии:
ЛО41-01160-43/00307901 от 24.08.2016 г.

234 кв. метров общей площади | 66 кв. метров площадь террасы | 4 просторные спальни | 2 ванные комнаты | 5 м высота потолка в кухне-столовой

Проект индивидуального жилого дома

грандхаус

Бродский



«Бродский» теплый, домашний, устремленный в себя. Это семейное гнездо. Место встречи. Сцена детских воспоминаний. Дом для нескольких поколений.

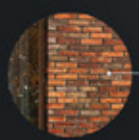
Никита Кузнецов, генеральный директор Грандхауса



«Бродский» задумывался

как современный, стильный и удобный дом. Форма была продиктована функционалом, она достаточна проста, есть несколько выступающих элементов, это делает облик дома интересным, добавляет изюминку. В отделке выбор пал на натуральные материалы — керамику, дерево, камень.





Отделка стен кирпичом ручной формовки «Донские зори Нарма»



Планировка

прагматична, но изящна. Дом разделен на две зоны: общественную (с просторной гостиной и кухней-столовой) и приватную с 4 просторными спальнями. В хозяйской — собственные ванная и гардеробная.

Все помещения и зоны в доме расположены так, чтобы компании разных возрастов не мешали друг другу, а уложив детей спать, можно было продолжить общаться без риска их разбудить.

Книга проекта
и коммерческое
предложение

Дом — это место,
где тебе не задают
лишних вопросов.

И.А. БРОДСКИЙ, 1995 Г.





Дом «Бродский» — взвешенный и зрелый проект для тех, чья семья дружна и велика, кто любит принимать гостей и устраивать праздники. Его архитектура с одной стороны лаконична и консервативна, с другой — практична и современна. Это просторная резиденция, которая станет родным уголком для многих поколений вашей семьи.

грандхаус

8 800 500-35-05

грандхаус.рф / dom@spk-gh.ru

Киров: ул. Спасская, 14
Нижний Новгород: ул. Невзоровых, 49
Москва: Партийный пер., 1/57 стр. 3

@grandhouse_spk во всех соцсетях

МАМА ТОМА
taberna Georgiana

Ждём вас на быстрый и сытный обед с грузинским радушием!



Обеденная скидка 20%*
в будние дни
в Таберна Мама Тома
с 12:00 до 16:00

Нет времени зайти на обед?
Мы с радостью доставим горячие блюда к вам домой или в офис!
• сделать заказ можно только по телефону 8-912-377-72-78
• минимальный заказ в черте города 1000 ₽ (отдаленные районы от 2 500 ₽)
• принимаем заказы с 12:00 до 22:00
• ознакомиться с меню можно в альбомах группы и на нашем сайте mamatomakirov.ru

ул. Карла Маркса, 93
+7 (8332) 77-72-78
+7 (922) 903-72-78

Скидки и акции на доставку не распространяются.
*Скидка не распространяется на блюда, отмеченные знаком offer, барную карту и специальное меню.



MAMA ROMA

Pasta, grill & pizza napoletana

Since 1998

Приглашаем на ранние итальянские завтраки!*

Каждый будний день с 8:30 до 11:00 вы можете насладиться свежими круассанами, сырниками и вафлями от наших поваров! Также специально разработано фитнес-меню с рассчитанным БЖУ!

Итальянское гостеприимство и лучшие блюда в паре с ароматным кофе или прохладительным коктейлем ждут вас

ул. Карла Маркса, 89

+7 (8332) 730-509

+7 (8332) 730-733

*кроме сб, вс и праздничных дней

ООО Арно ИНН 4345459441 ОГРН 1194350009260

СЛОВО



Для ремейка сказки А. С. Пушкина «Сказка о мёртвой царевне и семи богатырях» браслет и серьги из натуральных камней предоставлены компанией UNA

Браслеты UNA — 5 590 ₽
Серьги UNA — 3 150 ₽
Колье — 7 790 ₽

UNA

Киров, ул. Горбачёва, 62, офис 4, 7 этаж

unabracelet.com

— Свет мой зеркальце скажи, да всю правду доложи, кто на свете всех милее? Всех румяней и белее?

Жизнь — всегда вызов. Если нет сильного противника, в ней немного смысла! Есть разные способы борьбы с конкурентами. Можно, допустим, угостить одного из них отравленным яблочком, как это сделала мачеха из сказки Пушкина о мёртвой царевне и семи богатырях. Но гораздо экологичнее проанализировать сильные и слабые стороны — свои и соперников, а потом написать для себя и компании программу роста. Когда двое стараются превзойти друг друга, оба становятся лучше. Есть ещё один способ — объединиться вдвоём против третьего и выдавить его с рынка, чтобы поделить между собой зоны влияния. Четвертый способ — игнорировать конкуренцию и развиваться самостоятельно, соревнуясь с собой. Но считать себя выше всех — это гордыня. В общем, своими историями успеха и ошибок предприниматели искренне делятся в июньском номере журнала «Бизнес Класс». И это не сказки!

Листайте номер, и вы увидите продолжение проекта «Мы славим наш город», где крупные предприятия региона рассказывают о своём вкладе в развитие города. Также мы подготовили спецпроект «Бизнес в лицах», где предприниматели фантазируют на тему, если бы их бизнес был человеком. Читайте и вдохновляйтесь! 0+

Екатерина Суслова — главный редактор журнала «БизнесКласс»

Макияж и укладка — Нина Кушова

Рекламно-информационное издание журнал «Бизнес Класс Киров», специализирующееся на сообщениях и материалах рекламного характера. Реклама более 40%. **Тираж 4300 экземпляров.** Выходит ежемесячно. Издается с ноября 2008 года. **Распространяется бесплатно по адресной подписке.** Издание зарегистрировано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи информационных технологий и массовых коммуникаций по Кировской области. Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ 43-191 от 10 декабря 2009 г. **Учредитель:** ООО «Бизнес Класс». **Адрес редакции и издателя:** 610017, г. Киров, ул. Молодой Гвардии, д. 82, 3 этаж, каб. 322, т. (8332) 57-68-06, сайт: www.bk43.ru. **Директор:** Бабикова Александра Анатольевна. **Главный редактор:** Суслова Екатерина Викторовна, for-cat@mail.ru. По вопросам подписки и обратной связи обращайтесь по адресу bk@bk43.ru и по т. 57-68-06. Отпечатано с готового оригинал-макета в ООО «Кировская областная типография», 610004, г. Киров, ул. Ленина, д. 2В. Заказ № 1724. Журнал № 6 (185) июнь 2024. Дата выхода: 17 июня 2024 г. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов публикуемых материалов. За содержание рекламы ответственность несут рекламодатели. Материалы со знаком Р публикуются на правах рекламы. Цены указаны в рублях, действительны на момент съемок. Все рекламируемые товары и услуги, подлежащие обязательной сертификации, сертифицированы.



ЖЕНСКАЯ ВЕРХНЯЯ ОДЕЖДА ПРЕМИУМ-КЛАССА

ПАЛЬТО-ЛЮКС

ул. Воровского, 54
ул. Конева, 1 (ТЦ «Лидер», 2 этаж)
paltolux.com

ЖЕНСКАЯ ОДЕЖДА ПРЕМИАЛЬНОГО КАЧЕСТВА

splendor

ул. Воровского, 54
Splendor-shop.ru



ПРАВИЛА ЖИЗНИ



IRON & OXYGEN

ул. Горбачева, 18, домофон 104

iron_and_oxygen

GAC MOTOR

ВСТРЕЧАЙТЕ GAC GS3

НОВЫЙ ДОСТУПНЫЙ ПРЕМИУМ



- Мощный и экономичный двигатель 170 л.с., 250 Нм (совместное производство с компанией TOYOTA)
- 7- ми ступенчатая автоматическая коробка передач с двойным сцеплением WDCT нового поколения
- Гарантия 5 лет либо 150 000 км
- Адаптация для России (зимний пакет, полная русификация)
- Камеры кругового обзора
- Безопасность на уровне интеллекта - система распознавания дорожных знаков

МОТОР

ул. Московская 106А
тел. 66-00-66

ОТМЕЧАЙ СОБЫТИЯ

02.06 — Андрей Дмитриев, директор «Росвидео»

02.06 — Артем Харин, директор компании по ремонту и реконструкции зданий «Вятка реконструкция»

03.06 — Андрей Фаворский, директор «Мебельные технологии»

03.06 — Андрей Несветаев, управляющий партнер ГК «Культура Гостеприимства»

04.06 — Андрей Березин, руководитель компании «Система Глобус»

05.06 — Руслан Мамедов, культурный и общественный деятель, продюсер, шоумен

08.06 — Павел Шихалеев, директор АОСпецзастройщик «АРСО»

08.06 — Юрий Луппов, генеральный директор Кирово-Чепецкого хлебокомбината

11.06 — Михаил Анненков, генеральный директор радиостанции Мария FM

11.06 — Сергей Орлов, руководитель Орлов Дизайн

12.06 — Вячеслав Окишев, директор «Трейдстрой»

12.06 — Андрей Макаров, директор ФБУ «Кировский ЦСМ»

17.06 — Константин Перминов, директор компании «Звёздное небо»

17.06 — Антон Кропачев, владелец лесо-строительной компании «ЛесВяткаСтрой»

19.06 — Александр Олюнин, директор компании «Автоспасатель»

21.06 — Игорь Шаренков, коммерческий директор «Автотрэйдер»

23.06 — Василий Савиных, гендиректор производственного холдинга «Здрава»

25.06 — Ян Чеботарёв, юрист



ВАСИЛИЙ САВИНЫХ,
гендиректор производственного холдинга «Здрава»

день рождения: 23 июня

Стиль Giovanni Botticelli:

Костюм в стиле кежуал — 22 990 ₽
Рубашка 100% лён — 8 990 ₽

Giovanni Botticelli
1998

ЦУМ, 2 этаж (новое крыло)
(8332) 32-40-10
giovanni_botticelli43

СТИЛЬ
И КАЧЕСТВО
В КАЖДОЙ
ДЕТАЛИ

ДНИ РОЖДЕНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ В ИЮНЕ



01.06 — Оксана Легконравова, генеральный директор Кировского универмага

01.06 — Наталья Колчанова, владелица ателье премиум-класса

04.06 — Алена Бухмиллер, директор компании «Акватория»

05.06 — Марина Вылегжанина, директор салона «Галерея красоты»

07.06 — Екатерина Матанцева, соучредитель компании Mi&Ko

07.06 — Анастасия Исупова, директор ООО «Чистов»

07.06 — Наталья Садыкова, руководитель Л'Окситан в Кирове

10.06 — Наталья Чертищева, управляющая ЦУМ

10.06 — Ольга Петухова, руководитель косметологии «Профи»

12.06 — Екатерина Орешкович, председатель совета директоров ГК «Руснедвижимость»

13.06 — Мария Савиных, директор ООО «Независимый консультант»

14.06 — Ирина Ложеницына, директор бухгалтерского центра «Квартал»

14.06 — Виктория Хрусталева, президент ООО ЮК «Бизнес и Право»

14.06 — Ирина Нагаева, руководитель компании GREEN STREET

14.06 — Инна Горшкова, директор винной компании «Вина всего мира»

18.06 — Светлана Чулкова, владелица салонов мужской одежды Giovanni Botticelli, Paul Becker

25.06 — Екатерина Чернядьева, руководитель «Правовой стандарт»

30.06 — Екатерина Зонова, руководитель дизайн-студии ARTWAY

ВИКТОРИЯ ХРУСТАЛЕВА,
президент ООО
ЮК «Бизнес и Право»

день рождения: 14 июня

GLANCE

ЦУМ, 3 этаж

Дарим вдохновение на покупку — скачайте сертификат на 3 000 рублей



СВОЁ ДЕЛО Я СТРОЮ НА ПРИНЦИПАХ ЧЕСТНОСТИ И ОТКРЫТОСТИ

О СВОИХ ПРАВИЛАХ В ЖИЗНИ И БИЗНЕСЕ — ЕКАТЕРИНА БРУЙ, ВЛАДЕЛЕЦ И РУКОВОДИТЕЛЬ СТУДИИ ЗАБОТЫ О ТЕЛЕ «РЕЛЬСЫ-РЕЛЬСЫ, ШПАЛЫ-ШПАЛЫ» В КИРОВЕ

— Родители научили меня терпению, трудолюбию и самостоятельности. Всегда говорили мне: **«ЕСЛИ ЧЕГО-ТО ХОЧЕШЬ — ДОБИВАЙСЯ САМА, МЫ ПОДДЕРЖИМ, НО НЕ ДАДИМ ГОТОВОЕ».**

Я ВСЕГДА ЧУВСТВОВАЛА ПОДДЕРЖКУ. Сначала это были родители, потом супруг. Поэтому всегда смело пробовала себя в разных сферах. Этот жизненный путь, мой твёрдый характер помогли воспитать в себе лидера, а работа в различных сферах и командах — развивать навыки коммуникации, управления временем и решения разной сложности задач.

Для меня важно постоянно учиться. **ТРЕНИНГИ, СЕМИНАРЫ, КУРСЫ — ТО, БЕЗ ЧЕГО НЕВОЗМОЖНО СЕГОДНЯ ПОЛНОЦЕННО РУКОВОДИТЬ БИЗНЕСОМ.** Благодаря обучения и внедрению знаний в работу я научилась эффективному управлению и мотивации коллектива.

ОГРОМНЫЙ ОПЫТ И ЗНАНИЯ Я ПОЛУЧИЛА ОТ СВОЕГО СУПРУГА. Он вдохновляет меня своим примером, я равняюсь на него. Опыт ошибок и неудач также сыграл важную роль, помогая мне извлекать уроки из сложившихся ситуации и расти на них.

СТАРАЮСЬ НАУЧИТЬ СЫНА ТЕРПЕНИЮ и не бояться признавать свои ошибки.

Когда я начала свой бизнес, поняла — **НЕ ВСЕГДА ВСЁ БЫВАЕТ ТАК, КАК ТЫ ХОЧЕШЬ,** нужно подстраиваться под ситуации и находить из них выход. Я рада, что моё дело — студия заботы о теле «Рельсы-рельсы, шпалы-шпалы» — пользуется повышенным спросом. Это неудивительно — забота о теле помогает улучшить здоровье и благополучие наших гостей.

ЖИВИ КАЖДЫЙ ДЕНЬ ТАК, БУДТО ОН ПОСЛЕДНИЙ, НО СТРОЙ ПЛАНЫ ТАК, БУДТО БУДЕШЬ ЖИТЬ ВЕЧНО

БИЗНЕС — ЭТО НЕ ВСЕГДА РАВНО СВОБОДА. Порой ты зависишь от многих факторов: от поставщиков, партнёров, непредвиденных ситуаций. Нужно уметь быстро ориентироваться и перестраивать планы и даже стратегии. Важно выстраивать работу с командой, уметь быть для них лидером, которого слышат. Нужно уметь видеть истинную причину того или иного поведения людей, находить инструменты для их мотивации. Это не всегда просто, но интересно, а самое главное — действенно. Эффективная команда — половина успеха.

Квалификация специалистов, качество в нашей сфере играют первостепенную роль, поэтому **КАЖДЫЙ НАШ СОТРУДНИК ПРОХОДИТ ОБУЧЕНИЕ И СТАЖИРОВКИ, СДАЁТ КВАЛИФИКАЦИОННЫЕ ЭКЗАМЕНЫ**. Второй важный момент в работе с коллективом — корпоративные мероприятия и традиции. **НАПОЛНЕННЫЕ СОТРУДНИКИ = ДОВОЛЬНЫЕ ГОСТИ.**

В семье для меня важны любовь, уважение, забота, поддержка, честность, открытость, доверие. Главные ценности в бизнесе — **КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОСТЬ, КАЧЕСТВО, ОТВЕТСТВЕННОСТЬ, ЭФФЕКТИВНОСТЬ, КОМАНДНАЯ РАБОТА, ИНИЦИАТИВНОСТЬ**

СВОЁ ДЕЛО Я СТРОЮ НА ПРИНЦИПАХ ЧЕСТНОСТИ И ОТКРЫТОГО ПОВЕДЕНИЯ В ЛЮБОЙ СИТУАЦИИ, уважении к другим и их мнению. Очень важны ответственность за свои действия и слова, постоянное стремление к саморазвитию и улучшению, трудолюбие и настойчивость, способность к сотрудничеству и командной работе. Ну и, конечно, в основе всего — гармония и баланс.

Успех для меня — это достижение поставленных целей и осуществление мечтаний, ощущение удовлетворенности от своей работы и жизни в целом, **ВОЗМОЖНОСТЬ ВЛИЯТЬ НА ОКРУЖАЮЩИЙ МИР И ДЕЛАТЬ ЕГО ЛУЧШЕ.**

Не попробуешь — не узнаешь. Живи каждый день так, будто он последний, но **СТРОЙ ПЛАНЫ ТАК, БУДТО БУДЕШЬ ЖИТЬ ВЕЧНО.**

Меня всегда **СТИМУЛИРУЕТ ОБРАТНАЯ СВЯЗЬ ОТ НАШИХ ГОСТЕЙ**, новые возможности для роста и развития.

Мечтаю о том, чтобы моя жизнь была наполнена счастьем, успехом и любовью, а каждый день приносил радость и **Я МОГЛА СТАТЬ ЛУЧШЕЙ ВЕРСИЕЙ СЕБЯ И ВДОХНОВЛЯТЬ ДРУГИХ НА БОЛЬШИЕ СВЕРШЕНИЯ.**

Для счастья мне нужно **ЛЮБИТЬ И БЫТЬ ЛЮБИМОЙ**, иметь и чувствовать близких людей и заниматься тем, что приносит удовольствие.

РЕЛЬСЫ·РЕЛЬСЫ
ШПАЛЫ·ШПАЛЫ
федеральная сеть студий заботы о теле
ул. Герцена, 45
8 (922) 929-99-11 relsy_kirov
Запишитесь онлайн

ВСЕЙ КОМПАНИЕЙ В ЛОДКЕ, НЕ СЧИТАЯ СОБАКИ, А ЕЩЁ ПРО БИЗНЕС И СТАЮ ЧЁРНЫХ ЛЕБЕДЕЙ

АЛЕКСАНДР КОНОВАЛОВ, ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «НОВЫЙ ТЕРЕМ», — О СВОИХ ПРЕДПОЧТЕНИЯХ В БИЗНЕСЕ И В ЖИЗНИ

Я МОЛЧУ И СОБАКА МОЛЧИТ. ИДЕАЛЬНО

— Мои предпочтения как в жизни, так и в бизнесе просты и понятны. Взрослое отношение к любому делу, надёжные сотрудники, стратегическое партнёрство, крепкий дом с забором и камерами. Предпочитаю надёжный большой автомобиль, чтобы снизить количество форс-мажоров на дороге, и широкие улицы, чтобы наверняка быть в заданном месте в нужное время. Считаю, дом без собаки — не до конца дом. Люблю русскую природу и рыбалку — наверное, потому, что на работе устаю от большого количества общения, а на рыбалке можно помолчать. Я молчу, и собака молчит. Идеально. Путешествия люблю по родному краю, по родным рекам. У меня даже есть своя лодка! Жена поддерживает мое увлечение — мы рыбачим вместе. Выбираю комфорт и безопасность. Понимаю, если хочешь жить спокойно и развиваться, надо выстраивать долгосрочные отношения и с сотрудниками, и с поставщиками, и с клиентами. То же самое касается и личной жизни. Этот принцип стабильных отношений сложился из моего жизненного опыта и тех кризисов, которые пришлось пережить. Понятно, что ошибки будут всегда. Но свести их к минимуму и всегда отвечать за свою работу — ключевая концепция выживаемости в строительном деле.

ОТ ОБЕЗЬЯНЬЕГО ТРУДА — К СТРОИТЕЛЬСТВУ ДОМА

Родом я из Нолинска. Уже подростком активно подрабатывал на пилорамах — с деревом познакомился именно там. После армии переехал в Киров, женился, родился ребёнок, зарплаты не хватало... Пришлось вернуться в Нолинск, там на пилорамах всегда есть живые деньги. Через какое-то время предложили присоединиться к строительной бригаде — в Самаре ребята строили дом. Я согласился, уехал и за неделю на стройке заработал столько, сколько на пилораме платили за месяц со всеми моими переработками. Но даже не это главное.

Самый кайф был в том, что строить дом — не обезьянья работа, всё делаешь по чертежам, операции разные, рутиной и не пахнет. А главное, каждый день видишь результат своего труда — и это не просто доски, которые куда-то увезли, это дом, который растёт на глазах, и скоро в нём будут жить люди. А ещё заказчики (раньше дома строили только состоятельные люди) разговаривают с тобой на равных, советуются, где лучше вырубить окно, как устроить лестницу. В общем, я попал в другой мир и захотел стать его частью!

КАК БЕЗДЕНЕЖЬЕ ЗАСТАВИЛО ОТКРЫТЬ ИП

В регионе на тот момент строили мало, поэтому три года я ездил с бригадой по стране. А потом случился неудачный сезон. Это был 2010 год. Деньги катастрофически заканчивались. Пришлось открыть ИП, чтобы меня воспринимали более-менее серьёзно. Кое-как появился первый заказчик. Собираю команду, планируем выдвигаться на стройку. И тут звонок из Москвы — предлагают крупнейший заказ, дают большой аванс, условия идеальные, жильё предоставят, инструмент купят. Эх, какое искушение! Но я решил остаться в Кирове — поближе к дому и семье. Так мы работали с переменным успехом около 3 лет. Я договаривался с заказчиками, платил бригадам, покупал инструмент, нёс рекламные расходы, платил налоги, а на остаток денег жил с семьёй. Меня устраивало.

КАК МЕНЯ ПУГАЛИ ПРОКОЛОТЫМИ ШИНАМИ И СУДАМИ

И вот зимой 2013 года на небе снова появились тучи. Построил дом — а всем ещё и должен, в том числе заказчику. Несколько судов было. И тут же налоговая проверка. Как оказалось, по неопытности не написал заявление на упрощёнку. Арестовали расчётный счёт. Денег нет. Бригады пришлось распустить. Преследования налоговой, звонки с угрозами от каких-то полубандитов-полуколлекторов. Колёса даже протыкали. Проскользнула подленькая мысль: а не бросить ли все проблемы и не уехать ли в Москву?

К счастью, здравый смысл взял верх. В то время Андрей Кропотин (компания «Броневой») мне очень сильно помог, поддержал, сказал, решай проблемы постепенно, по одной. Он открыл мне кредитную линию на стройматериалы. Я продал машину. Благодаря этому мы закончили текущие объекты и постепенно решили вопросы с налоговой. Я закрыл ИП.

Пока решал эти проблемы, родилась концепция «Нового терема». Это был совершенно иной подход к делу: деньги брать вперёд, все материалы закупать самостоятельно, выстраивать долгосрочные стратегические отношения с поставщиками. Удалось выстроить другую экономическую систему, и мы стартанули очень бодро.

Плюс угадали с нишей: недорогие небольшие домики, за которые люди готовы платить вперёд. И в первый год мы уже имели неплохие обороты, на второй год — ещё лучше. Стали покупать землю и продавать уже дома с землёй. Всё шло неплохо. И так на одном уровне мы продержались 5 лет.

КАК Я ОТКАТИЛСЯ ПО ДОХОДУ НА УРОВЕНЬ ПЛОТНИКА

Но вот опять начался кризис. Я стал задумываться о том, что 8 лет на себя работаю, а что у меня есть? Живу на съёмной квартире, дом себе не построил, езжу на автомобиле за 300 тыс. рублей, который рассыпается на ходу. Личных счетов в банках нет. Сам постоянно занят, все вопросы по бизнесу на мне. Тем ли я занимаюсь? Чёрные лебеди прилетают стаей — всегда появляется сразу несколько проблем. 5 лет мы строили — и как раз в этот момент всплыло много гарантийных случаев, которые необходимо было выполнить, чтобы не потерять репутацию и не погрязнуть в судах. Косячишь — будь добр исправить. Почти все заработанные деньги пришлось вкладывать в гарантийные ремонты. По доходу я откатился на уровень плотника. Понял, делаю что-то не так, но сил что-либо изменить нет. Дешёвый сегмент не позволял строить хорошо. Я не мог нанимать качественные трудовые ресурсы, выстраивать строительный контроль, не было возможности применять более дорогие материалы. А вопросы к дешёвому сегменту будут всегда.

КАК Я ВСТРЕТИЛ ВЯЧЕСЛАВА КОРШУНОВА И СОЗДАЛ ОТДЕЛ ПРОДАЖ

И вот в тот момент, когда я, собственно, не понимал, зачем хожу на работу, я познакомился с бизнесменом и коучем Вячеславом Коршуновым. Это было в 2018 году. Сейчас мы уже сотрудничаем много лет. А тогда он сразу предложил сформировать отдел продаж: нанять 2-3 человек, купить всем по креслу, столу и компьютеру, арендовать побольше офис, чтобы было, где всех разместить, и ещё вложиться в обучение. Я сижу и не понимаю, на какие деньги всё это делать.

Самое страшное было решиться. Сначала нанял одного человека, отдал ему свой компьютер, начали работать, появились деньги на остальных. И тут Вячеслав говорит — поднимай цену за свои услуги. А как её поднимать? У меня тогда никто покупать не будет!

Значит, надо продавать что-то другое, что будут покупать дороже. Дома лучшего качества — не для дачи, а постоянное комфортное загородное жилье. Так возникла концепция — строить в ипотеку.

В то время другие строители ещё отмахивались от этой идеи: было много покупателей с наличными деньгами, и не хотелось ввязываться в историю с банками — столько документов, набегаешься досыта. А мы решили, что в ипотеку можно продавать дороже, применять более качественные материалы и привлекать более профессиональных рабочих. Тогда и случилась смена коллектива, пришли более квалифицированные кадры, потому что я смог им платить. Выстроенный отдел продаж приносил в компанию по 7-8 домов в месяц, вся эта технология с ипотеками работала изумительно. Мы снова пошли в рост!

Одни из первых мы организовали экскурсии на объекты — людей возили группами, показывали мой дом в том числе. Стали задействовать в экскурсиях моего пса Харли — люди очень позитивно на него реагируют и быстрее проникаются идеей комфортной и свободной загородной жизни.

ЛЮБОЙ НОРМАЛЬНЫЙ ЧЕЛОВЕК В ЭТОЙ СИТУАЦИИ ПРОСТО ЗАКРЫЛ БЫ ФИРМУ, ПОТОМУ ЧТО МАСШТАБ ТРАГЕДИИ КОЛОССАЛЬНЫЙ

ЧТО МЫ СДЕЛАЛИ, КОГДА ЗА НОЧЬ СГОРЕЛИ 20 КОМПЛЕКТОВ ДОМОВ

Наступил 2023 год. К этому времени мы уже строим круглый год. В бизнесе всё хорошо, я задумываюсь об упаковке франшизы, и вдруг часть льготных ипотечных программ сворачивают, объявляют о выдаче траншевой ипотеки (без полной предоплаты, только аванс). Очень большие скачки цен на материалы, деньги со счёта тают. Мы уже не можем заранее в прежнем объёме закупать материал, т.к. предоплатных денег немного. Мало того, основной поставщик в конце августа прямо посреди ночи сообщает о том, что 11 комплектов наших домов, готовых к отгрузке, а также сушильные камеры и вообще всё его производство внезапно сгорели.

Большинству заказчиков мы даже не сказали, что их дома сгорели. Поставщик надёжный был, деньги вернул, но со сроками мы опоздали. Комплекты домов пришлось покупать повторно — естественно, уже в 1,5 раза дороже. Все мои заначки и вложения пошли прахом. Опоздали по срокам везде. Любой нормальный человек в этой ситуации просто закрыл бы фирму, потому что масштаб трагедии колоссальный. Но мы вроде вывезли — пусть себе в ущерб, зато выполнили все свои обязательства перед клиентами. Подтвердили репутацию надёжной компании.

В том числе из-за репутации я отказался от идеи франшизы, потому что не понимаю, как франчайзи будут относиться к своему (и к моему!) детищу. В случае форс-мажора они сорвутся, прикроют компанию, а виноваты будем мы — головной офис.

КОНЦЕПЦИЮ ВЗЯЛ У ГЕНРИ ФОРДА

Пару слов о концепции компании «Новый терем» — её я взял из машиностроения, у великого Генри Форда. Он первый внедрил узкую специализацию рабочих и запустил поточное производство. Поскольку каждый рабочий выполнял только одну операцию, в ней он быстрее становился профессионалом, так сокращалось количество ошибок и возрастало качество продукта. Он уменьшил количество уникальных деталей, применил принцип взаимозаменяемости и ввёл стандарты на изделия и процессы. Это снизило себестоимость автомобилей и позволило многим людям обрести свою мечту за разумную цену.

Подобный подход применил и я: фундамент строит одна бригада, стены — вторая, отделку — третья, сантехнику — четвёртая, электрику — пятая. Так мы смогли повысить скорость и качество строительства. Понимаю, что стройка идёт всего полгода, а в доме человек будет жить десятки лет. И если произойдёт какая-то неприятность (неважно даже, гарантийный случай или нет), он придёт к нам. Поэтому строить плохо мы не можем — хочется жить без нервных тиков, без претензий и судов.

Также мы решили, что нужно сформировать отдел по контролю за качеством. Мне удалось убедить Павла Рылова, директора компании КЭСО, помочь нам в этом. Его инженеры консультируют и проверяют у нас самые непростые моменты в строительстве — фундамент, конструктив и утепление. На каждый объект такой строительный контролёр выезжает минимум три раза.

ПОСТРОИЛИ ДОМА УЖЕ 17 СВОИМ СОТРУДНИКАМ

Сам я люблю дом, хотя у меня есть и квартира, но в городе я почти никогда не остаюсь. Даже если задерживаюсь допоздна, всё равно еду в дом — у меня там собака, удочки, лодка, иногда могу что-нибудь смастерить и вообще чувствую себя там свободно. Поэтому с заказчиками мне легко общаться — я им не продаю того, чем сам бы не пользовался. Вот мой дом, приходите в гости, смотрите! Я абсолютно открыт.

Но главная рекомендация компании «Новый терем» — пожалуй, в том, что мы построили такие же надёжные, добротные дома уже 17 своим сотрудникам. И я этот процесс очень поощряю. Кстати, несколько ключевых партнёров тоже живут в наших домах. ◘

Заходите на наш сайт, знакомьтесь с вариантами домов, которые мы строим.



КАК ЛОГОТИП 650-ЛЕТИЯ КИРОВА УВИДЕЛ ВЕСЬ МИР



ИЗВЕСТНЫЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ СЕРГЕЙ ЖЕМЧУГОВ, ИСТОРИЯ КОТОРОГО НАЧИНАЛАСЬ В КИРОВЕ, — О ПУТИ «ВЯТСКОГО КВАСА» НА РЫНОК УЗБЕКИСТАНА И ДРУГИХ ПРОЕКТАХ ДЛЯ РОДНОГО ГОРОДА

РОМАН С ПРИКЛЮЧЕНИЯМИ

— Моя история похожа на роман с приключениями. В 2003 году закончил школу и поехал в Москву. Поступил в Высшую школу экономики, чем очень гордился. Правда, уже через три месяца забрал оттуда документы. Почему? Хотелось красивой жизни, а для этого нужно было зарабатывать. Времени на учёбу просто не оставалось. Жалею ли я сейчас о том решении? Скажу, что нет. Без прошлого нет будущего. Жизнь всегда подсказывает, куда двигаться. При этом я бы не стал советовать кому-то следовать тем же путём.

ВОСТОК — ДЕЙСТВИТЕЛЬНО «ДЕЛО ТОНКОЕ»

Вначале где только не работал: на стройках, установщиком могильных плит. Потом занялся плодоовощной продукцией и в какой-то момент начал сотрудничать с Узбекистаном. Довелось убедиться в том, что Восток — действительно «дело тонкое». Много ездили по стране. Раздавали деньги узбекским фермерам, чтобы те конкретно для нас выращивали фрукты. А в результате нередко получалось так: мы приезжали за товаром и выяснялось, что «весь урожай погиб», потому что «только солнце было, совсем без дождей».

Но в итоге в Узбекистане мы привлекли к себе внимание, параллельно стали появляться крупные проекты с X5, «Магнитом», которые укрепили нашу репутацию. Затем вступил в Ассоциацию пищевой безопасности Российской Федерации. А через год предложили стать председателем Комитета международной торговли и экономического развития исполкома СНГ. Тогда же в составе делегации министра иностранных дел Сергея Лаврова (в ней было всего 15 человек) попал на саммит ШОС. Позже, в 2022-м, летал туда в составе делегации Владимира Путина.

УЗБЕКИСТАН — СКАЗКА ИЗ ДЕТСТВА

Моего отца не стало, когда мне было 9 лет. Удивительно, но по воле судьбы он родился в Ташкенте. Я много времени проводил с бабушкой, а она постоянно вспоминала Узбекистан. У нас за окном сугробы лежали, а она рассказывала: «Выходишь во двор — а тут виноград растёт, а там — гранат»... Я это воспринимал как сказку. В детстве мне очень нравилось читать про Среднюю Азию, про Шёлковый путь, про невероятно







сильных и выносливых людей, которые жили на этой земле и могли договориться со всеми. Даже с теми, чей язык не знали. В то время я часто рисовал верблюдов и один из сохранившихся рисунков решил сделать частью логотипа для своей компании ZAMIN ALLIANCE MAX.

Сейчас ZAMIN ALLIANCE MAX — международная экспортная компания. Она занимается мультимодальной логистикой, снабжением федеральных торговых сетей в России и в Средней Азии. В Российской Федерации нет ни одной федеральной сети, с которой у нас не заключено контракта. Без преувеличения, ZAMIN ALLIANCE MAX — компания, которая ставит торговые сети в очередь на поставку. Например, когда идёт сбор томатов, за наш тендер борются «Магнит» и X5.

ХОДИЛ С ВЯТСКИМ КВАСОМ ВЕЗДЕ. ЕГО ПИЛИ В СЕМЬЕ ПРЕЗИДЕНТА УЗБЕКИСТАНА И НА ПРИЕМЕ У ГЛАВНОГО МУФТИЯ СТРАНЫ

ЭНЕРГЕТИКА ПРОДУКТА ВАЖНЕЕ РАССТОЯНИЙ

Не так давно начали заниматься импортом из России. Решение погрузиться в эту работу возникло под впечатлением от общения с Николаем Курагиным, директором компании «Вятич». Николай Витальевич настаивал: продукция его предприятия может продаваться не дальше, чем в 500 километрах от завода. Дальше, говорил он, просто не увезти, потому что это скажется на себестоимости. Однако я всегда спорил: не столь важна себестоимость. Гораздо важнее энергетика продукта, а ещё — то, как ты с ним работаешь.

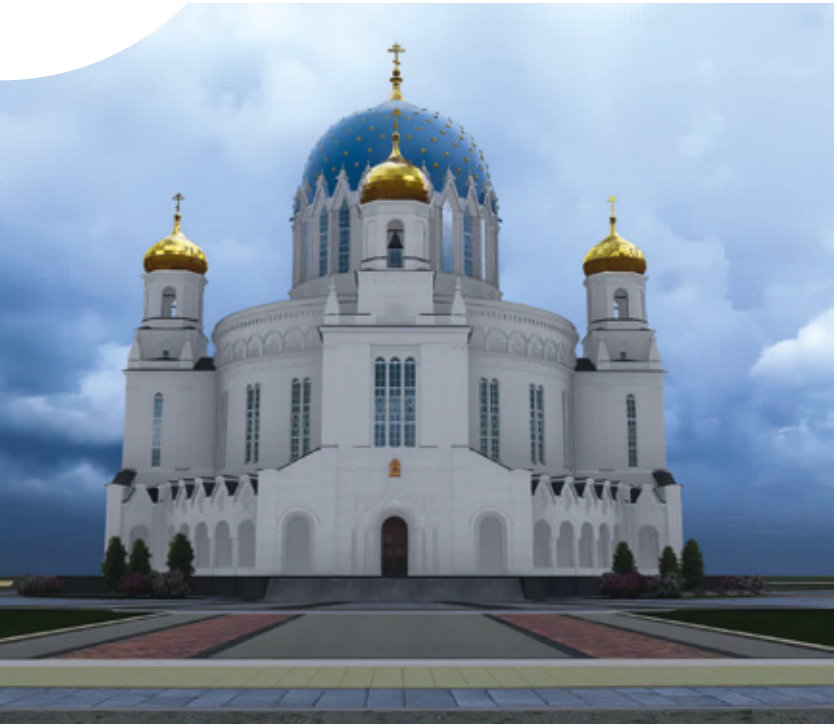
В результате для меня стало принципиально важно сделать «Вятский квас» продуктом, который будет пить всё мусульманское общество.

Ходил с вятским квасом везде. Его пили в семье президента Узбекистана и на приёме у главного муфтия страны. И каждому я рассказывал технологию производства этого кваса. В течение полутора лет мы прорабатывали точки, в которых планировалось начать торговлю. Кроме того, были сделаны серьёзные вложения в продвижение кваса — мы организовали большие концерты с участием известных артистов, вложили в это почти миллион долларов.

Напиток успешно прошел проверку на халяльность, лицензирование, полный аудит с выездом комиссии на производства в Киров. После всего этого мы получили задачу от главного муфтия страны организовать форум «халяль» для торговых организаций. Первый форум в Узбекистане для того, чтобы все поставщики следовали нашему примеру.

ХАЙП, ПОЙМАННЫЙ КВАСОМ

Мы собрали огромный конгресс, позвали туда предпринимателей, поставщиков, пригласили Марата Кабаева, президента Ассоциации предпринимателей-мусульман Российской Федерации. Всем сетям Узбекистана продемон-





стрировали, что халяль — это не про религию, а — про чистоту производства, качество, проверку сотрудников на компетентность, документальное сопровождение.

Я свою задачу выполнил. После этого мы смогли начать заключать договоры со всеми федеральными сетями. На данный момент у нас уже около 2,5 тысячи точек продаж в Узбекистане. Сейчас — самое начало важного процесса — организация объёмов и цикличности поставок. Мы создали прецедент для всего мира. Потому что рынок, на который мы пришли, хотели заполучить многие.

С другими российскими производителями мы работаем в формате СТМ. В компаниях видят наши объемы, каждый день число желающих сотрудничать растёт.

СОЗДАВАТЬ, А НЕ БЫТЬ ПОТРЕБИТЕЛЕМ

В Киров я приезжаю часто. Здесь живут мои родные. Мне важно быть причастным к развитию региона. Уверен, что Кировская область будет жить в вакууме, если не удастся построить здесь транзитно-логистический центр, чтобы с его помощью открыть для производителей ворота русского севера. Над этим проектом сейчас работаем.

Цель мужчины — создавать, а не быть потребителем. Ещё хочется восстановить Александро-Невский храм, который когда-то был украшением Вятки. О нём постоянно вспоминала бабушка. Александро-Невский собор возвышался над городом, он придавал уверенность, что здесь можно жить, вести дело. Реально ли восстановить храм? Я уверен, что моей жизни и сил хватит на то, чтобы реализовать этот проект. Начало положено. К сентябрю будет установлен памятник Александру Невскому перед филармонией.

«АГАТ-ЮНИОР»: КОМАНДА, КОТОРАЯ БУДЕТ ПОБЕЖДАТЬ

Полтора года назад я начал заниматься проектом детской футбольной команды «Агат-юниор». Это ребята 2016 года рождения. Их уже 28 человек. Сшили на все сезоны экипировку, брендировали автобус для поездок команды на соревнования. Для меня важно, чтобы команда играла и побеждала.

Один знакомый из Узбекистана, который поддерживает известный местный клуб «Пахтакор», убеждал меня, что в Кирове добиться значительных результатов футбольной команде не удастся — хотя бы из-за погодных условий, короткого лета. Но я упёртый — будем делать отапливаемые «купола» для тренировок и добъёмся ещё более значимых результатов.

ЛОГОТИП 650-ЛЕТИЯ КИРОВА НА БАНАНАХ — НАША ИДЕЯ

Крупные компании уже 20 лет продают рекламу на бананах. Я решил, что разместить на наших короб-





ках и на самих плодах наклейки к 650-летию города Кирова — хорошая идея. 75 тысяч коробок моих поставок — это минимальный заказ, который можно было оформить в этом стиле. В результате брендированные «юбилейные» бананы, кроме Кирова, пошли в Белоруссию и Узбекистан, в некоторые другие российские города (например, в Нижний Новгород). Подчеркну, что идея с бананами — исключительно моя, на нее потрачены средства нашей компании, и мне было просто приятно это сделать.

КАЖДЫЙ ВТОРОЙ ДЕНЬ — В ДОРОГЕ

Я очень много путешествую, постоянно много летаю. Только в этом году у меня 48 перелётов было. Практически каждый второй день я в пути. Никогда не остановлюсь. Сейчас у меня 6 ассистентов, есть 2 переводчика. Есть команда протокола. Общее число сотрудников — 540.

При этом я достаточно поздно научился делегировать работу. Почти все люди, с которыми вёл переговоры, привыкли видеть именно меня. К счастью или к сожалению, они находятся в разных концах планеты. И мне периодически приходится летать к ним. Но сил хватает.

Я веду абсолютно здоровый образ жизни. Занимаюсь на любительском уровне боксом. Радует, что современные люди переходят в формат заботы о здоровье, правильного питания, физической культуры и спорта. Девчонки знакомятся с парнями не в клубах под бокал шампанского, а в спортзалах. Отличная тенденция.

БРЕНДИРОВАННЫЕ «ЮБИЛЕЙНЫЕ» БАНАНЫ, КРОМЕ КИРОВА, ПОШЛИ В БЕЛОРУССИЮ И УЗБЕКИСТАН, В НЕКОТОРЫЕ ДРУГИЕ РОССИЙСКИЕ ГОРОДА

29 июня, в день и ночь молодежи в Кирове, мы планируем сделать вечер спорта — бокса, эфирные соревнования, которые будут транслироваться на Матч ТВ. В Киров приедут 85 олимпийских чемпионов, федеральные СМИ, популярная группа, планируем поставить рекорд России как самое массовое спортивное мероприятие. Соревнования будут организованы и для кировских боксёров, для них это выход в большой спорт без бюрократии и бюджетов. Кировская область получит эффект, который можно закрепить и использовать долгие годы.

Зачем я это делаю? Может быть, как в одной поговорке: «Мечтаю заработать деньги и раздать их по своему усмотрению». ◘





БОЛЕЕ 12 ЛЕТ ПОМОГАЕМ УВЕЛИЧИВАТЬ ДОБЫЧУ НЕФТИ И ГАЗА



ПРЕДЛАГАЕМ НА РЫНКЕ ИННОВАЦИОННУЮ, КОНКУРЕНТОСПОСОБНУЮ ПРОДУКЦИЮ, НЕ УСТУПАЮЩУЮ ПО МНОГИМ ПАРАМЕТРАМ ИМПОРТНЫМ АНАЛОГАМ, — АЛЕКСЕЙ КОСТЫЛЕВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ООО «НПО «ОРГХИМ»

ПРОИЗВОДИМ ОКОЛО 60 НАИМЕНОВАНИЙ ПРОДУКЦИИ

— Наше предприятие основано и работает в Кирово-Чепецке с 2012 года. Это перспективное научно-производственное объединение, которое занимается разработкой и производством химической продукции, применяемой в нефтегазовой, металлургической, энергетической и других промышленных отраслях России, Казахстана и Белоруссии. Производственный комплекс расположен в промзоне города на площади порядка 7 га и включает в себя производственные цеха, лаборатории, складские помещения, резервуары для хранения наливных грузов, подъездные железнодорожные тупики с пакгаузами и эстакадами, где принимаем сырьё и отгружаем покупателям готовую продукцию. Работаем со всеми видами грузовых перевозок: авто, ж/д. цистерны/вагоны/контейнеры.

Перечень нашей продукции насчитывает около 60 наименований и выпускается во всех видах агрегатного состояния с отгрузкой от 4 до 5 тыс. тонн в месяц. Наша основная производственная линейка — хим. реагенты для повышения нефтеотдачи пластов нефтегазовых скважин. Если простым языком — делаем то, что помогает увеличить добычу нефти и газа, а также снять осложнения при процессе их транспортировки в трубопроводах.

ПРЕДЛАГАЕМ НА РЫНКЕ ПРОДУКЦИЮ, НЕ УСТУПАЮЩУЮ ИМПОРТНЫМ АНАЛОГАМ

У компании многолетние, стабильные контракты с подразделениями ПАО «Газпром», ПАО «НК «Роснефть», ПАО «Газпром нефть», ПАО «Сургутнефтегаз», Госкорпорацией «Росатом» и другими. За время долгосрочного сотрудничества с заказчиками мы зарекомендовали себя как добросовестный, благонадёжный поставщик качественной продукции, со-





ответствующей и отвечающей всем заявленным характеристикам.

Собственная аттестованная лаборатория, штат высококлассных специалистов, отечественная база научных исследований и опыт российских разработок, который мы применяем в своей работе, — всё это даёт возможность предлагать на рынке инновационную, конкурентоспособную продукцию, не уступающую по многим параметрам импортным аналогам.

У нас внедрена и успешно работает Система Менеджмента Качества ИСО 9001-2015, что позволило заметно улучшить продуктивность и оптимизировать бизнес-процессы, выстроить эффективную систему коммуникации между отделами и сотрудниками, повысить качество выпускаемой продукции в соответствии с международными стандартами. Финансово-экономические показатели предприятия показывают уверенный рост реализации выпускаемой продукции и, как следствие, прибыли. Только за период с 2021 по 2023 год суммарная динамика роста реализации (выручки) компании по отношению к 2020 году составила 245%.

ГЛАВНЫЙ РЕСУРС КОМПАНИИ — ЭТО ЛЮДИ

НПО «ОРГХИМ» вкладывает значительные средства в развитие инфраструктуры, совершенствование и оптимизацию технологических процессов, обучение и подготовку персонала на предприятии. Главный ресурс нашей компании — это люди. Мы всегда находимся в поиске специалистов, ведь компания не стоит на месте, как и люди в ней. Развивая новые направления, мы обеспечиваем обучение, карьерный рост сотрудников и тем самым открываем перспективы для соискателей.

Ещё одно наше преимущество — на предприятии для производства продукции используется сырьё в основном от российских производителей, что обеспечивает бесперебойность технологических процессов и стабильность в поставках готовой продукции покупателям.

Также наша организация не остаётся в стороне от социальных, благотворительных проектов, оказывая финансовую и материальную помощь.

От лица компании и своего имени поздравляю кировчан с юбилеем города! Я с гордостью говорю, что я — житель Кирова. Считаю, что мой город — перспективная площадка для бизнеса, тихая гавань для жизни, богатая природа для впечатлений и удивительные, добрые люди вокруг для души. Здесь есть всё необходимое для жизни, но также есть над чем работать. Уверен, Киров — город больших перспектив, которых мы обязательно добьёмся вместе. Любимый город и его жители, будьте здоровы и оставайтесь такими же открытыми, и искренними! Развивайтесь сами и делайте ваш город и мир вокруг вас ещё прекраснее. ▲

НПО ОРГХИМ

г. Кирово-Чепецк, пр-д Западный, промплощадка ЗМУ, корп. ЗО2

+7 (8332) 680-343

mpservices.ru





ЗА КУЛИСАМИ МОЛОЧНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ



КАК ПРОИЗВОДИТСЯ НАТУРАЛЬНАЯ ПРОДУКЦИЯ БЕЗ КОНСЕРВАНТОВ, СКОЛЬКО МОЖЕТ ХРАНИТЬСЯ В ЗАМОРОЖЕННОМ ВИДЕ СЛИВОЧНОЕ МАСЛО И КАКОЙ ОБЪЁМ МОЛОКА В ДЕНЬ ДАЁТ КОРОВА ПО КЛИЧКЕ АЛГЕБРА? О НЕОЧЕВИДНЫХ ФАКТАХ МОЛОЧНОГО ПРОИЗВОДСТВА РАССКАЗЫВАЕТ СЕРГЕЙ АКОПЯН, ДИРЕКТОР ООО «БОГОРОДСКИЙ МОЛОЧНЫЙ ЗАВОД»

СТРОГО ПО ДЕЛУ

- «Богородский молочный завод» каждый день перерабатывает 140 тонн молока и производит более 60 видов продукции — молоко, сметану, творог, масло, йогурты.
- Завод включает в себя две производственные площадки в Пасегово и Богородском площадью более 4000 м².
- На предприятии работают более 195 сотрудников, возрастом от 18 до 67 лет. Самый большой непрерывный трудовой стаж на «Богородском молочном заводе» — 25 лет.
- Рабочие процессы автоматизированы на 80%, что гарантирует стерильность производства и исключает «человеческий фактор».
- Для «Богородского завода» молоко производят 8679 коров, среди которых особо выделяется корова по кличке Алгебра, которая даёт до 67 кг молока в день.
- Выручка предприятия за 2023 год составила более 2 млрд рублей.

ТЕХНОЛОГИИ БЕЗ ТАЙН

Ежедневно на заводе производится 60 тонн молока в формате традиционных пакетов, бутылки и большой 1,5 л упаковке пюрпак. Благодаря технологии сепарации из молока получают совершенно разные продукты — хоть обезжиренный творог, хоть сливочное масло. На заводе принципиально не используются консерванты, поэтому продукция имеет относительно небольшой срок годности. Короткий срок годности молочной продукции может говорить только об одном — молоко прошло щадящую (бережную) пастеризацию, и оно максимально натуральное.

Традиционный способ приготовления творога довольно необычен — для придания особой текстуры и вкуса его вымешивали вручную, используя деревянные лопатки или большие ложки. На современном заводе всё по другому — автоматическая линия ежедневно производит до 8 тонн творога разной жирности.





В производстве закваски для Богородского кефира используют традиционную технологию: кефирные грибки культивируют непосредственно на заводе. Процесс требует особого внимания, поскольку грибки чувствительны к любым изменениям внешней среды. Доступ в помещение, где происходит выращивание, строго регулируется, а температурный режим поддерживается на уровне 18°С. Кефир изготавливается по ГОСТу, поэтому имеет стабильные органолептические характеристики, такие как вкус, цвет и консистенция, плюс содержит полезные микроорганизмы.

Богородское масло готовится классическим способом: из полученных при сепарации молока сливок. Сторонних жиров растительного или животного происхождения в нём быть не может. Кстати, масло — рекордсмен по хранению в замороженном виде: оно может сохранять свои замечательные свойства 15 месяцев.

КАЧЕСТВО ПОД МИКРОСКОПОМ

В марте 2024 года была открыта микробиологическая лаборатория, специалисты которой проводят более 1000 анализов продукции в месяц, что позволяет не допустить выпуск небезопасного продукта. Каждая партия молока, пришедшая с фермы на производство, проходит строгий входной контроль. Оценивается норма кислотности, наличие следов антибиотиков, плотность молока, массовая доля жира. Если лаборатория подтверждает, что молоко соответствует установленным требованиям, то молоко поступает в цех пастеризации и нормализации для дальнейшей переработки.

На мощностях «Богородского молочного завода» итальянцами открыто производство настоящего пармезана по их технологии. Богородское молоко полностью соответствует заявленным требованиям. За превосходное качество сыра отвечает сыродел Джулиано Роверси, который специально приехал из Италии, чтобы контролировать процесс.

ЭКОЛОГИКА ПРОИЗВОДСТВА

«Богородский молочный завод» успешно сочетает в себе инновационные технологии и стремление к экологичности, проявляя глубокую любовь к природе и преданность натуральным продуктам. «Понятное» сырьё, свои корма и полный контроль производственного процесса позволяет оставаться верным своим ценностям и убеждениям. Такой подход приводит к созданию продукции, которая не только вкусная и полезная, но и безопасная для потребления, что является приоритетом для «Богородского молочного завода». ▲

Богородское село

пгт Богородское, ул. Советская, 4

+7 (8332) 713-500, 713-600
(отдел продаж)

bogomilk.ru

bselo67



НАША ЦЕЛЬ — ОБЕСПЕЧИТЬ СТАБИЛЬНОЕ РАЗВИТИЕ ГОРОДА И КАЧЕСТВО ЖИЗНИ ЕГО ЖИТЕЛЕЙ



НАША РАБОТА — ЭТО НЕ ПРОСТО ПРОФЕССИЯ, ЭТО НАШЕ ПРИЗВАНИЕ ДЕЛАТЬ ЖИЗНЬ ГОРОЖАН ЛУЧШЕ И КОМФОРТНЕЕ, — ВИКТОР ИШУТИНОВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «ГОРЭЛЕКТРОСЕТЬ»

ГОРОД С НАШЕЙ ЭНЕРГЕТИКОЙ

— АО «Горэлектросеть» воплощает в себе идею надёжного и стабильного электроснабжения для жителей Кирова.

Гордимся тем, что слоган компании «Город с нашей энергетикой» отражает суть нашей работы. Мы делаем электроэнергию, которая обеспечивает бытовые и производственные нужды полумиллионого города и его окрестностей. Обслуживаем порядка 800 км², куда входит Киров со всеми прилегающими территориями, в т.ч. Нововятский район и вся заречная часть города до д. Сидоровка.

В энергетике я всю жизнь. Ничем другим никогда не занимался. Считаю, что работа — это не только наш долг, но и возможность стать лучше. Наша команда ставит перед собой новые цели каждый день и стремится к их достижению. Мы чувствуем свою социальную ответственность и придерживаемся принципов честности и порядочности перед частными лицами и организациями. Нет необходимости бояться трудностей, ведь они помогают нам расти и развиваться. Преодолевая испытания, мы становимся сильнее и увереннее в своих силах.

ПОТЕНЦИАЛ ДЛЯ РОСТА

«Горэлектросеть» имеет богатую историю, образована она в декабре 1992 года. Мы не стоим на месте и постоянно внедряем новые технологии и инновационные подходы для оптимизации процессов. Наша





главная цель — обеспечить устойчивое развитие города и повысить качество жизни его жителей. Для этого мы уделяем большое внимание обучению и повышению квалификации сотрудников, а также реализуем ряд программ в области охраны труда. Мы обеспечиваем необходимые средства защиты и контролируем соблюдение всех норм и правил безопасности. Только совместными усилиями каждого члена коллектива мы можем обеспечить успешную и безопасную работу.

НАДЁЖНЫЙ ПАРТНЁР ДЛЯ ВСЕХ ЖИТЕЛЕЙ КИРОВА

АО «Горэлектросеть» — это не просто компания, это часть жизни города. Делаем всё возможное, чтобы люди чувствовали себя защищенными и уверенными в завтрашнем дне. Безусловно, мы вносим значительный вклад в развитие экономики региона. Каждый год увеличиваем объёмы выручки за счёт повышения производительности труда, внедряем новые технологии и сокращаем издержки. Мы постоянно модернизируем оборудование, что прямо влияет на надёжность работы нашей сети. Готовы к дальнейшему развитию и уверены, что наша компания справится с любыми вызовами и задачами.

Наша работа — это не просто профессия, это призвание делать жизнь горожан лучше и комфортнее. Одной из стратегических задач является создание глубоко резервных сетей. Они надёжная основа для электроснабжения в случае аварии. Также активно ведём работу по модернизации и развитию существующих сетей. Это включает в себя замену устаревшего оборудования, внедрение новых технологий и автоматизации процессов. Одной из приоритетных задач АО «Горэлектросеть» является электрификация вновь возводимых микрорайонов. Это важно для обеспечения комфортных условий проживания жителей, а также комплексного развития территорий. Мы стремимся повысить качество обслуживания потребителей в соответствии с нормативными документами. Это включает в себя соблюдение установленных сроков восстановления электроснабжения после аварий и сбоев, оперативное реагирование на заявки и жалобы.

Наша команда стремится к развитию и совершенствованию системы энергоснабжения, чтобы город мог непрерывно расти и процветать!

КИРОВ ГЭС ГОРЭЛЕКТРОСЕТЬ

ул. Некрасова, 69

geskirov.ru

52-96-06





25 ЛЕТ УСПЕШНО ПРОДАЁМ И ВНЕДРЯЕМ ИТ-ПРОДУКТЫ



МЫ ДЕЙСТВИТЕЛЬНО МЕНЯЕМ БУДУЩЕЕ КЛИЕНТОВ И СОТРУДНИКОВ, ТЕМ САМЫМ ВЕРИМ, ЧТО МЕНЯЕМ И БУДУЩЕЕ НАШЕГО РЕГИОНА, — ИГОРЬ БЛИНКОВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ООО «ИНФОРМПРОЕКТ ГРУПП»

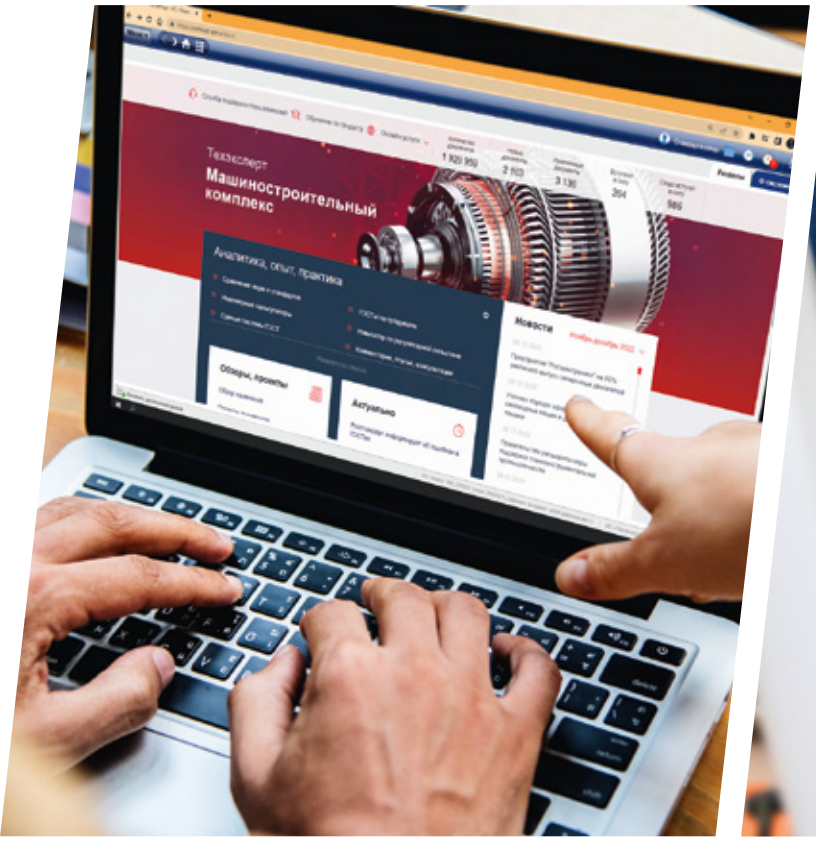
«ИНФОРМПРОЕКТ ГРУПП» — ИТ-ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ ВАШЕГО УСПЕХА

— Сегодня «Информпроект Групп» — это федеральная российская ИТ-компания с 25-летней историей и сердцем в славном городе Кирове. Мы гордимся тем, что на протяжении уже четверти века обеспечиваем наших клиентов актуальной нормативно-технической, технологической и справочной информацией, автоматизируем процессы работы с документами. Помогаем тысячам специалистов по всей стране расти профессионально, облегчая их работу. Мы занимаемся внедрением и сопровождением информационно-справочных систем «Техэксперт», расчётно-сметных программ «Адепт». Именно благодаря этим продуктам нас знают более 2000 наших клиентов, из которых отдельную важную нишу занимают кировские компании.

Наши клиенты — те, кто ценит время и качество, кто уже сейчас идёт в ногу со временем, уходя от бумажной документации. Наши клиенты — лучшие компании города, именитые заводы и производства Кировской области.

ПРИНЦИПЫ КОМПАНИИ

Для нас важно, что все эти годы мы не только создаем рабочие места в родном регионе, но уже и вышли за его пределы. Половина наших сотрудников работает в компании 5 лет и более. Для нас это залог доверия, понимание, что мы помогаем развиваться не только нашим клиентам, но и сотрудникам. «Информпроект Групп» — это сплочённый профессиональный коллектив, рас-





полагающийся в 7 регионах нашей страны, но особенно любящий Киров, так как именно здесь находится наш центральный офис, трудятся 50% коллектива, проходят все наши учебные и торжественные мероприятия.

Понимание важности нашей работы для клиентов, гордость от участия в их успехе, доверие и преданность сотрудников, поддержка в профессиональных взлётах, дружеские и даже семейные взаимоотношения — принципы, которые позволяют нам развиваться и не останавливаться на достигнутом на протяжении многих лет.

БОЛЬШЕ, ЧЕМ РАБОТА

Многие наши сотрудники отмечают, что «Информпроект» — больше, чем работа. Философия нашей компании строится на простом подходе: развитие компании через развитие сотрудников. Поэтому, чтобы достигать повышенных финансовых результатов, мы вкладываемся в обучение сотрудников, развитие профессиональных навыков и деловых качеств, тем самым заботимся о будущем. Не зря девиз нашей компании: «Информпроект — меняем будущее». Благодаря ежедневному труду, нашим ИТ-продуктам мы действительно меняем будущее клиентов и сотрудников, тем самым верим, что меняем и будущее нашего региона.

ПРО УСПЕХИ

Главные достижения — это люди, которых объединяет компания — сотрудники и клиенты. Внедряя наши продукты и услуги, мы совершенствуем бизнес-процессы компаний, помогаем им выйти на новый уровень, они в свою очередь позволяют нашим сотрудникам непрерывно совершенствовать навыки и технологии работы, расширять профессиональные горизонты и повышать свой уровень жизни.

ПЛАНЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Адаптироваться к непрерывно меняющейся среде. Внедрять самые современные цифровые технологии для своих бизнес-процессов. Расширять линейку предлагаемых ИТ-решений. Это позволит предоставлять нашим клиентам услуги в режиме «единого поставщика», что для них максимально удобно. Для сотрудников это возможность попробовать себя в новых направлениях, профессиональный и карьерный рост. Повышать привлекательность компании на рынке труда, совершенствуя системы мотивации, обучения и развития сотрудников, создания более комфортных условий для работы. Будем рады знакомству с Вами!

ИНФОРМ ПРОЕКТ

ул. Воровского, 78А
informproekt.ru
+7 (8332) 222-500





ДЕЛАЕМ НАШ ГОРОД КРАШЕ



УЧАСТВУЕМ В МАСШТАБНОМ ПРЕОБРАЖЕНИИ НАШЕГО ГОРОДА, — СЕРГЕЙ КАСЬЯНОВ, КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «СПАРТАК. ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ»

РЕКОНСТРУКЦИЯ С ТРЕПЕТНЫМ ОТНОШЕНИЕМ К ИСТОРИИ

— Город, история которого насчитывает 650 лет, хранит богатое архитектурное и культурное наследие. Гуляя по центральным улочкам Кирова, словно переносишься в дореволюционную Вятку. Ценно, что исторические здания сохранились до нашего времени, и наша прямая обязанность сделать так, чтобы они как можно дольше радовали людей, создавая неповторимый облик нашего города.

К своему юбилею Киров преображается. Идут масштабные реконструкционные работы, в которых компания «Спартак. Отделочные материалы» принимает непосредственное участие. Восстановление исторических зданий — процесс достаточно сложный, требующий особой технологии и специализированных материалов, которые в Киров поставляем только мы. В этом году «Спартак. Отделочные материалы» стал опорным партнёром Санкт-Петербургского производителя специализированных материалов для реконструкции памятников архитектуры и культуры. Мы постоянно пополняем складские запасы, чтобы работа подрядчиков не останавливалась ни на минуту и они смогли соблюсти те жёсткие сроки работ, которые поставил перед ними город.

Многие работы уже завершены. Например, взгляните на Спасскую — здания, расположенные там, сияют обновлёнными фасадами, сохраняя при этом свою аутентичность. Первый на Вятке Общественный банк купца Веретенникова, ныне Дом офицеров — отреставрирован нашими материалами. Напротив него — Колледж музыкального искусства. Для ремонта его фасадов мы также поставляли материалы.

СТАВКА НА МАКСИМАЛЬНЫЙ ВСЕСТОРОННИЙ СЕРВИС

Преображаются не только ключевые объекты культуры и истории. Меняется





весь город. Наверняка вы обращали внимание, что многие жилые дома закрыты строительными лесами. Отделочные материалы для таких работ сегодня предлагают многие компании. Но подрядчики зачастую также выбирают нас. Чтобы с нами работали, мы создаём определённые условия — держим большой стратегический запас товара на складах и делаем ставку на максимальный всесторонний сервис: доставка материалов на объект, чтобы бригада не отвлекалась от своей работы, помощь менеджера или эксклюзивного представителя бренда тоже непосредственно на объектах, оперативный дозаказ материала и т.д. В условиях северного региона, когда время строительных работ ограничено погодными условиями, мы делаем всё, чтобы подрядчики смогли соблюсти все заявленные сроки.

Партнёры ценят такой подход и год за годом выбирают сотрудничество с нами. Например, мы третий год подряд поставляем материалы для ремонта областного правительства. Из современных объектов, в которых использованы наши материалы, — Детский космический центр, колесо обозрения и другие.

И, конечно, облик города — это не только его внешний вид. Мы помогаем преображать город и изнутри — это внутренняя отделка зданий, помещений, офисов. Это ремонт в квартирах горожан. На человека влияет обстановка, в которой он живёт. И если он обитает в серых бетонных стенах, он не чувствует себя счастливым. А когда его окружает интерьер, о котором он мечтал, он просыпается уже в хорошем настроении, выходит из дома, улыбаясь.

Обеспечивать этот высокий уровень работы компании позволяет слаженная, сплочённая, высокопрофессиональная команда. И я благодарен каждому сотруднику за то, что все вместе мы — единый механизм, работающий без сбоев.

ГОРОД С ТУРИСТИЧЕСКИМ ПОТЕНЦИАЛОМ

У нас прекрасный город! Я очень чётко ощущаю это каждый раз, возвращаясь из поездки: въезжаю в Киров и понимаю, что я дома.

Желаю нашему городу процветания и развития, пусть он сохраняет свою историческую ценность и привлекает как можно больше туристов. У нас есть на что посмотреть, чем полюбоваться.

Горожанам желаю больше улыбаться и получать удовольствие, гуляя по родному городу. Надеюсь, что и после юбилея тенденция преображать город продолжится и Киров с каждым годом будет становиться только краше. А мы будем этому способствовать и помогать! ▲

СПАРТАК®

ул. Московская, 104В,
(8332) 52-43-43

spartakstroy.ru

spartaksk43

*Интернет-магазин spartakstroy.ru. ООО «Отделочные Материалы», ИНН 4345512543, ОГРН 1214300007130 от 19 августа 2021 г.





ПРЕВОСХОДИМ ОЖИДАНИЯ В ПРОИЗВОДСТВЕ ПРЕМИУМ-МЕБЕЛИ



О ЧЕТЫРЁХ ГЛАВНЫХ ПРИНЦИПАХ БРЕНДА — ИЛЬЯ РУБЛЕВ, ДИРЕКТОР КОМПАНИИ LITHIUM

LITHIUM

Киров, ул. Казанская, 77б
+7 (8332) 308-436

Москва, ул. Нижняя Сыромятническая, 10, стр. 9, 2 эт.
+7 (495) 127-95-01

lithiumhome.ru

LITHIUM — СИНОНИМ ИННОВАЦИЙ

— История создания бренда LITHIUM начинается в 2015 году с открытия первого шоурума в историческом центре Кирова. На тот момент наша фабрика находилась в п. Дороничи, но уже тогда мы стремились построить высокотехнологичное производство. Постепенно мы расширились и открыли шоурум в Москве в центре дизайна Artplay, что помогло привлечь клиентов из крупных городов. В 2023 году перевезли производство в историческое здание в Кирове. Ранее оно использовалось для поставок продукции к императорскому двору и было бережно реконструировано под наши цели. Мы уделили особое внимание чистоте и порядку в помещениях, чтобы сотрудники чувствовали себя комфортно. Сейчас LITHIUM является ведущим производителем кухонь и мебели премиум-сегмента в РФ, превосходя даже европейский премиум. Это не пустые слова. Один из сотрудников прислал видеообзор квартиры, где мы установили мебель, с комментарием заказчика: «Наши так не могут...» Нас приняли за европейского производителя. И это не единичный случай.

ОБЪЕДИНЯЯ ПРОСТРАНСТВА

Чтобы расти и оставаться одним из лидеров мебельного рынка, мы руководствуемся несколькими принципами:

1. ***Качество продукции.*** LITHIUM придерживается высоких стандартов качества во всех продуктах. Это включает использование экологичных материалов, внимание к деталям, а также ручное и аппаратное мастерство изготовления.
2. ***Ценообразование.*** Несмотря на высокое качество и современный дизайн, продукция LITHIUM доступна большинству потенциальных клиентов. Это достигается за счёт оптимизации производственных процессов, использования передовых технологий и локализации производства. Фабрика на родине позволяет избежать дополнительных таможенных сборов и курсовых переплат. Это является значительным преимуществом для клиентов, ценящих деньги и время.
3. ***Сервис.*** Большое внимание уделяем сервису и обслуживанию клиентов. Это помогает создать положительные впечатления и поддерживать долгосрочные отношения с заказчиками.
4. ***Инновации.*** Мы постоянно внедряем инновационные решения в продукты, что позволяет нам оставаться актуальными и заметными на рынке.

В планах у нас открыть шоурумы в других городах РФ, развивать новые направления в производстве мебели. Наша цель — стать ещё более востребованным брендом среди покупателей, предлагая уникальные решения для создания вневременного и функционального пространства.

Модель кухни: Chloe / Бытовая техника: Gaggenau, Elica, Omoikiri

LITHIUM

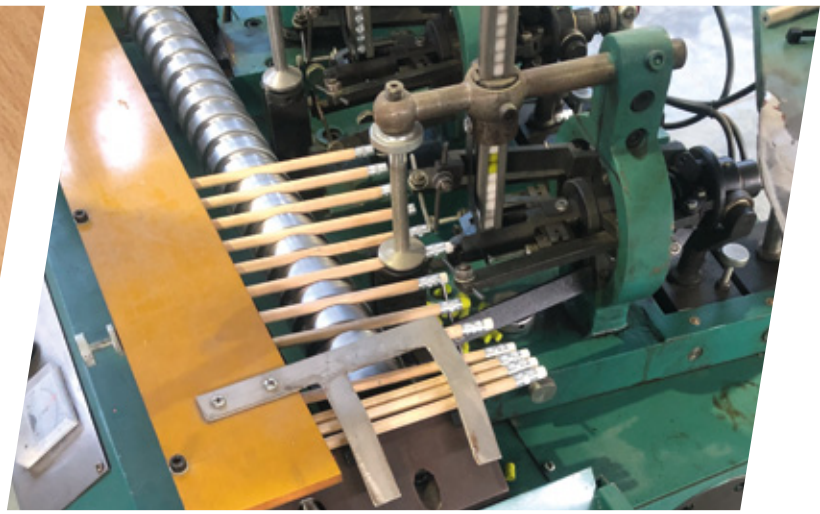


Киров, Казанская, 77б

+7 (8332) 711 - 887

lithiumhome.ru





ПРОИЗВОДИМ ВСЕ ВИДЫ КАРАНДАШЕЙ ДЛЯ ДЕТЕЙ И ХУДОЖНИКОВ



ОБ АССОРТИМЕНТЕ И ПРИНЦИПАХ РАБОТЫ ПРЕДПРИЯТИЯ — АЛЕКСАНДР МЕДОВИКОВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР КАРАНДАШНОЙ ФАБРИКИ «АЛЬЯНС»

АЛЬЯНС
карандашная фабрика

ул. Павла Корчагина, 2А

a-pencils.ru

+7 (912) 730-77-88

РАБОТАЕМ С ВЕДУЩИМИ ОПЕРАТОРАМИ РЫНКА КАНЦЕЛЯРСКОЙ ПРОДУКЦИИ

— Карандашной фабрике «Альянс» — всего год, но нашу продукцию уже знают по всей стране. Мы выпускаем детские цветные и акварельные карандаши разных ценовых сегментов, неоновые, металлик, двухцветные карандаши. Графитовые карандаши с диапазоном твёрдости от 2Т до 14М, кроме этого, столярные и специальные карандаши для поверхностей разных типов. Особая группа — карандаши для профессиональных художников.

В феврале мы представили свою продукцию на Международной выставке «Консумэкспо-2024», нас заметили крупнейшие российские канцелярские компании. Их сотрудники приезжали на фабрику, знакомились с производством, тестировали стержни, составляли свои коллекции. В результате мы заключили ряд договоров и сейчас работаем с пятью ведущими операторами российского рынка канцелярской продукции. Также мы сотрудничаем с рекламными компаниями, которые предлагают имиджевую продукцию для банков, ресторанов, отелей и т.д.

ИЗ ЗЕМЛЯКОВ РАСТИМ ХОРОШИХ УПРАВЛЕНЦЕВ

Мы заинтересованы, чтобы привлекать на работу кировских ребят, вкладываться в их обучение. Сотрудникам мы предлагаем перспективу роста на фабрике, стажировки на заграничных карандашных фабриках, чтобы в перспективе можно было спокойно передать им бразды правления предприятием. Наша задача — из земляков растить хороших управленцев для кировской карандашной фабрики. Кроме того, мы взяли на себя образовательную функцию. К сожалению, на российском рынке очень много некачественных карандашей, которые совсем не подходят профессиональным художникам. Поэтому мы принимаем у себя компании, занимающиеся распространением карандашей, и проводим для них обучения, рассказывая обо всех нюансах продукции, чтобы люди начали понимать, в чём разница между карандашами.

РАБОТАЕМ НАД СОБСТВЕННОЙ ТМ

У нас есть все шансы и твёрдые намерения быть заметными игроками на рынке канцелярских и художественных товаров. Поэтому в наших планах завершить разработку собственной торговой марки. Сейчас мы думаем над названием. Хотим, чтобы оно было связано с историей нашего города, чтобы в нём сразу читалось — карандашная фабрика расположена на Вятской земле.

АО «Ново-Вятка» информирует о проведении торгов в электронной форме по реализации непрофильных активов предприятия, в том числе:

Земельный участок.
Категория земель: Земли населенных пунктов. Виды разрешенного использования: Коммунально-складские и производственные предприятия IV класса вредности различного назначения.
Площадь: 6572 +/- 28 кв.м.
Местоположение: Кировская обл., г. Киров, ул. Советская (Нововятский).
Кадастровый номер: 43:40:000770:535.

Земельный участок.
Категория земель: Земли населенных пунктов. **Виды разрешенного использования:** коммунально-складские и производственные предприятия IV класса вредности различного назначения.
Площадь: 34307 +/- 65 кв.м.
Местоположение: Кировская обл., г. Киров, ул. Советская (Нововятский).
Кадастровый номер: 43:40:000770:310.

Земельный участок.
Категория земель: Земли населенных пунктов.
Виды разрешенного использования: эксплуатация артезианской скважины.
Площадь: 80 кв.м.
Местоположение: Кировская область, г. Киров, ж/д ст. Поздино.
Кадастровый номер: 43:40:000770:3.

Земельный участок.
Категория земель: Земли населенных пунктов.
Виды разрешенного использования: эксплуатация артезианской скважины.
Площадь: 80 кв.м.
Местоположение: Кировская область, г. Киров, ж/д ст. Поздино.
Кадастровый номер: 43:40:000770:4.

Земельный участок.
Категория земель: Земли населенных пунктов.
Виды разрешенного использования: эксплуатация артезианской скважины.
Площадь: 80 кв.м.
Местоположение: Кировская область, г. Киров.
Кадастровый номер: 43:40:000770:5.

Земельный участок.
Категория земель: Земли населенных пунктов.
Виды разрешенного использования: для размещения весовой.
Площадь: 172 +/- 1 кв.м.
Местоположение: Кировская область, г. Киров, ул. Орджоникидзе (Нововятский).
Кадастровый номер: 43:40:000770:22.

Административные помещения, общей площадью 1309,9 кв.м.
Кадастровые номера помещений: 43:40:000776:198; 43:40:000770:248; 43:40:000776:164; 43:40:000776:200.
Номер, тип этажа: подвал № 0, 2 этаж, 3 этаж.
Местоположение: Кировская область, г. Киров, ул. Орджоникидзе (Нововятский), д. 19.

Земельный участок.
Категория земель: Земли промышленности, энергетики, транспорта, связи, радиовещания, телевидения, информатики, земли для обеспечения космической деятельности, земли обороны, безопасности и земли иного специального назначения
Виды разрешенного использования: для эксплуатации артскважин.
Площадь: 3600 кв.м.
Местоположение: Кировская обл, р-н Кирово-Чепецкий, МО (не определено).
Кадастровый номер: 43:12:124000:16.

Земельный участок.
Категория земель: Земли промышленности, энергетики, транспорта, связи, радиовещания, телевидения, информатики, земли для обеспечения космической деятельности, земли обороны, безопасности и земли иного специального назначения.
Виды разрешенного использования: для эксплуатации артскважин.
Площадь: 3600 кв.м.
Местоположение: Кировская обл., р-н Кирово-Чепецкий, МО (не определено).
Кадастровый номер: 43:12:124000:17.

Ограничение прав и обременение объектов недвижимого имущества не зарегистрировано.

Собственник объектов недвижимого имущества: Акционерное общество «Ново-Вятка» (АО «Ново-Вятка»).
Адрес Собственника: 610008, Кировская область, г. Киров, ул. Советская (Нововятский), д. 51/2.
контактное лицо: Макарова Ирина Леонидовна, тел. +7 (8332) 31-85-52

Организатор торгов: ООО «РТ-Капитал»
Адрес Организатора: 119048, г. Москва, ул. Усачева, д. 24. , тел.: +7(495)580-71-15;

ПРИГЛАШАЕМ К УЧАСТИЮ В ТОРГАХ.

Документация по продаже имущества размещена на сайте электронной торговой площадки в сети Интернет по адресу www.etprf.ru.

НОВО ВЯТКА ®

г. Киров, Нововятский район, ул. Советская, д. 51/2

nmz_ru

nmz.ru

МАКСИМ ТЕРЮХОВ

директор Центра имплантации и протезирования «Диэлит», врач стоматолог-ортопед, хирург, имплантолог

"Стоматология — это, в первую очередь, творчество



Мой бизнес — как **ЧЕЛОВЕК, КОТОРЫЙ ПОДНИМАЕТСЯ В ГОРУ**. Подъём на новую высоту требует всё больших усилий, при этом открываются всё более красивые и масштабные горизонты. На этом пути приходится преодолевать внутренние страхи и внешние препятствия, но вершина притягательна, поэтому человек продолжает идти несмотря ни на что.

Если приземлить эту метафору, то получится, что **Я ВСЁ ВРЕМЯ ОТКРЫВАЮ В СЕБЕ ВНУТРЕННИЕ РЕСУРСЫ И СПОСОБНОСТИ**. Подъём на вершину требует предпринимательской выносливости, которая приобретается с каждым шагом.

ПОСТОЯННО ПРОКАЧИВАЮ В СЕБЕ НОВЫЕ ОПЦИИ. Сейчас это опции управленца. Сначала осваивал маркетинг, потом финансовую часть бизнеса. Теперь погружаюсь в менеджмент. Например, посещал недавно тренинг по переговорам. На текущий момент **ОДНА ИЗ ГЛАВНЫХ ЗАДАЧ — НАУЧИТЬСЯ ЭФФЕКТИВНО ВЗАИМОДЕЙСТВОВАТЬ С КОМАНДОЙ, БЫТЬ ДЛЯ НИХ ЛИДЕРОМ**.

Сейчас в нашей компании период перезагрузки. **ОЧЕНЬ МНОГОЕ ПЕРЕОСМЫСЛИВАЕМ И МЕНЯЕМСЯ.** И, возможно, внешне пока не видно глобальных изменений, но на внутреннем уровне они фундаментальные. **МЫ ПОМЕНЯЛИ МАРКЕТИНГ, ОН СТАЛ БОЛЕЕ КОНТРОЛИРУЕМЫЙ**. Установили в клинике CRM-систему. Появился в клинике новый сотрудник — он отвечает за сервис в компании, за общение с пациентами. **МЫ КАЧЕСТВЕННО МЕНЯЕМСЯ, И НАШИ ПАЦИЕНТЫ ЧУВСТВУЮТ ЭТО.**

Каждый пациент — отдельный проект. **И Я В ЭТОМ ПРОЕКТЕ — ХУДОЖНИК.** Стоматология — это чистое творчество: вместе со своей командой проектируем красивые улыбки. И самое главное, что это радует всех участников процесса. ◘

SHORT LIST УСПЕХА:

Регулярно утренний заряд бодрости — это йога, дыхательная практика, медитация.
Силовые тренировки и бег 3 раза в неделю.
Обязательно каждую неделю баня.
Чтобы быть в форме как врач и руководитель, стараюсь каждые 2 месяца посещать учебные мероприятия.

АЛЕКСЕЙ ШЕРСТНЁВ

директор компании «Вятский Строитель»

"

Я там, где трудно.
Мой принцип: доводить начатое до конца



ЕСЛИ ПРЕДСТАВИТЬ МОЙ БИЗНЕС В КАКОМ-ТО ОБРАЗЕ, ТО, НАВЕРНОЕ, ЭТО БУДЕТ РУССКИЙ БОГАТЫРЬ. Он крепкий и надёжный, потому что на рынке уже почти 20 лет. Он основательный: **МЫ НЕ ПРИНИМАЕМ БЫСТРЫХ РЕШЕНИЙ, А ДЕЙСТВУЕМ ОСТОРОЖНО, АНАЛИЗИРУЯ ТЕКУЩУЮ СИТУАЦИЮ.** Ну и, конечно, он не боится тяжёлой работы. Мы производим стройматериалы: домокомплекты, профилированный брус, оцилиндрованное бревно, а также погонажные изделия. И мы возводим из своих стройматериалов дома.

Вначале в бизнесе меня мотивировала финансовая составляющая. Я делал всё, чтобы заработать деньги. Теперь понял, что **ДЕНЬГИ — ЭТО НЕ ЦЕЛЬ, А ИНСТРУМЕНТ**. Они позволяют быть более независимым, дают свободу выбора. А ещё это возможность заложить фундамент для будущего моих детей.

Я не уверен, что достиг большого успеха. Скорее я пока на пути к нему. Были взлёты и падения, удачные и неудачные проекты. Но неизбежно все годы я и **КОМПАНИЯ СТРЕМИМСЯ БЫТЬ ЛУЧШЕ, УЧИМСЯ НА СВОИХ ОШИБКАХ, РАСТЁМ,** всё время внедряем новые производственные линии. При этом **Я ВСЕГДА ИДУ ТУДА, ГДЕ ТРУДНО.** И довожу всё, что начинаю, до конца. Как бы сложно ни было.

Долгое время мы работали на Москву и Нижний Новгород. Но в прошлом году решили выйти на рынок Кировской области. Это связано с тем, что **В НАШЕМ РЕГИОНЕ НЕВЕРОЯТНО ПОПУЛЯРНО ДЕРЕВЯННОЕ ДОМОСТРОЕНИЕ**. Кировчане всё чаще выбирают жизнь за городом. При этом нередко строительные компании города строят из покупных материалов, а значит, не могут гарантировать высокое качество. **МЫ ЖЕ САМИ ПРОИЗВОДИМ ТО, ИЗ ЧЕГО СТРОИМ.** Поэтому на 100% отвечаем за свой продукт. В бизнесе меня поддерживает семья и спорт. ◘

SHORT LIST УСПЕХА:

Хоккей меня заряжает. Я играю в Кировской Ночной хоккейной лиге. Познакомил с этим видом спорта старшего сына. Его затянуло. Он всерьёз занимается хоккеем, мы всей семьей поддерживаем его, ездим с ним на турниры. Год назад привёл в хоккей и младшего сына. Надеюсь, ему тоже понравится. И, возможно, однажды мы все вместе сыграем за одну команду.

СЕРГЕЙ КОЛУПАЕВ

руководитель компании Kolupaev Consulting

> Я хочу, чтобы всё, что я делаю, приносило реальную пользу людям



ЕСЛИ БЫ МОЙ БИЗНЕС БЫЛ ЧЕЛОВЕКОМ, он был бы целеустремлённым и надёжным лидером с широкими знаниями и опытом. Это человек с глубоким пониманием рынка недвижимости и способностью видеть потенциал там, где другие видят только проблемы. Он умеет находить нестандартные решения и адаптироваться к изменениям, сохраняя при этом свою основную цель — приносить стабильный доход клиентам.

Я ХОЧУ, ЧТОБЫ ВСЁ, ЧТО Я ДЕЛАЮ, приносило реальную пользу людям. Осознание того, что мои действия улучшают жизнь других и могут стать примером для моего ребёнка, толкает меня вперёд и вдохновляет на новые достижения.

ЧТОБЫ СТАТЬ УСПЕШНЫМ в бизнесе, мне пришлось преодолеть несколько внутренних барьеров и изменить свои убеждения. Во-первых, пришлось экспериментировать и рисковать. Это научило меня лучше разбираться в людях.

РАНЬШЕ Я ЗАБЛУЖДАЛСЯ, думая, что мир полон опасностей и что многие люди хотят навредить. Но со временем я понял, что хороших людей гораздо больше, просто вредные и злые более активны. Важно об этом помнить и не терять веру в людей.

Я ТАКЖЕ ПРЕОДОЛЕЛ СТРАХ ПУБЛИЧНОСТИ. Чтобы развивать личный бренд, начал активно вести телеграм-канал и экспертный видеоблог.

МЫ РАДЫ СООБЩИТЬ, что наша компания предлагает уникальные возможности для создания пассивного дохода:

1. ПОДБОР КОММЕРЧЕСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ С АРЕНДАТОРОМ ОТ 6 ЛЕТ ОКУПАЕМОСТИ: Мы тщательно подбираем объекты с долгосрочной арендой, гарантируя вам стабильный доход на протяжении многих лет.

2. СТРОИТЕЛЬСТВО МАГАЗИНОВ ПОД АРЕНДАТОРА ЧЕРЕЗ КОЛЛЕКТИВНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ: Мы строим современные торговые помещения, которые сразу же заселяются надёжными арендаторами. Коллективные инвестиции позволяют снизить риски и увеличить доходность. Свяжитесь с нами, чтобы узнать больше о возможностях инвестирования и начать зарабатывать уже сегодня.

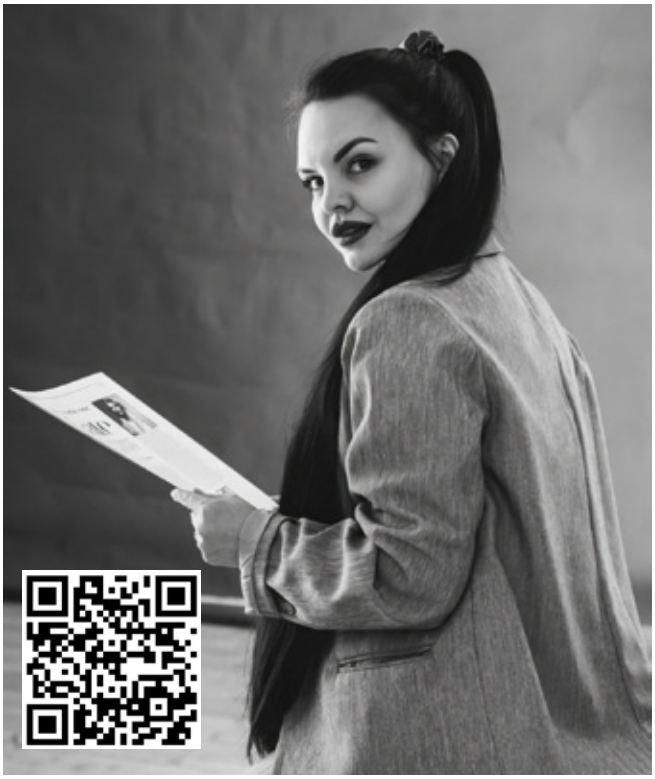
SHORT LIST УСПЕХА:

Лидеры мнений: Следую за авторитетами в своей сфере, формирую насмотренность, черпаю вдохновение и знания от лучших.
Нетворкинг: Общение помогает обмениваться опытом и находить новые возможности.
Эксперты и профессионалы: Окружаю себя мастерами своего дела. Их опыт и советы помогают мне расти и развиваться.

АНАСТАСИЯ ЗАПОЛЬСКИХ

генеральный директор компании «Профинвест»

> Для меня бизнес — игра, в которой даже проигрыш вкусный



МОЙ БИЗНЕС РАВНО ЧЕЛОВЕК. Какой он? Хитрый. Настолько хитрый человек, что нужно быть очень внимательным к данной хитрости. Умный, коммуникабельный и привлекательный. Вертится **КАК УЖ НА СКОВОРОДКЕ, ВСЕГДА ИЗМЕНЧИВ И АДАПТИВЕН.** Потому что в бизнесе нет стабильности.

Для меня бизнес — это игра, в которой даже если не выиграешь, то такой проигрыш можно назвать вкусным, он не бьёт сильно по мотивации. А **ПОБЕДА ДОЛЖНА ВСЕГДА БЫТЬ ВИН-ВИН** — выгодной и для меня, и для партнёра, с которым играешь.

Разница между предпринимателем и бизнесменом заключается в том, что первый предпринимает определённые действия, а **БИЗНЕСМЕН СТРОИТ СИСТЕМУ**. В процессе предпринимательства мне пришлось преодолеть внутренние страхи, связанные с потерей денег, репутации, близких и другими возможными неудачами. Ведь не каждый близкий тебе человек может поддержать в каком-либо случае. Важно бороться с этими страхами, так как на весах лежит большая ответственность за успех и результаты. В любом случае, когда ты встаёшь на путь предпринимателя, ты не знаешь, что тебя ожидает впереди, и, преодолевая ступень за ступенью, либо борешься с препятствиями, либо сходишь с дистанции. Шаг влево, шаг вправо, и можно очень сильно оступиться, потому что ты играешь уже не с маленькими цифрами. Притом если это ещё деньги инвесторов или клиентов, то ответственность в тысячу раз увеличивается и у тебя нет другого шанса, как выиграть эту игру, потому что на тебя делают ставки, тебе доверяют, и это подкреплено подписанными договорами. Поэтому нужно бороться со страхом не победить в этой большой игре, этого страха в принципе не должно быть! **КТО БОИТСЯ, ТОТ УЖЕ ЗАВЕДОМО ПРОИГРАЛ.**

За 8 лет предпринимательства я поняла, что если **НЕ УМЕЕШЬ ЗАЩИЩАТЬ СВОИ ПРАВА, АРГУМЕНТИРОВАТЬ, УСТУПАТЬ, ТО СТОИТ РАБОТАТЬ В ТАКОМ НАПРАВЛЕНИИ, ГДЕ НЕТ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ С ЧЕЛОВЕКОМ.**

Меня закалили трудности, которые были в жизни и, конечно, спорт. В спорте нет такого, что я что-то не хочу делать, что я устала: превозмогаешь, берёшь и делаешь. В своём деле так же. Бизнес на маркетплейсах — это быстрорастущий рынок и сфера, где каждый день меняются правила игры. С нашей командой предприниматели выстраивают с нуля бизнес на маркетплейсах и выходят на стабильную прибыль уже в первые месяцы. ◘

SHORT LIST УСПЕХА:

Я постоянно отслеживаю действия команды — удачные и неудачные. Если мы совершаем неудачу, то не опускаем руки, а просто продолжаем действовать. Это происходит систематически. Предпринимателем является тот, кто упал 10 раз, но поднялся 10 миллионов раз, чтобы достичь целей и задач. Мы регулярно следуем этому подходу.

НАТАЛИ НАДЕЕВА

Собственник компаний «Бизнес Консалтинг» — Юриспруденция. Бухгалтерия. Кадры. GRANDGE — производство кормов и лакомств для собак. Исполнительный директор КРО «Деловая Россия»

Берём и делаем



Если бы мой бизнес был человеком, **ЭТО ТОЧНО БЫЛ БЫ МНОГОРУКИЙ МНОГОНОГ**, потому что моя компания комплексно выполняет все запросы клиентов. В режиме одного окна мы работаем уже более 17 лет, а после масштабного ребрендинга «Империя кадров» превратилась в крутую консалтинговую компанию, где предприниматель может решить абсолютно любой вопрос по юриспруденции, бухгалтерии, маркетингу и кадрам, настроить бизнес процессы, поставить финансовый и управленческий учёт, не распыляясь на нескольких подрядчиков. Мало того! Если у клиента есть бизнес-идея, но он не знает, как её реализовать, мы придём на помощь: вместе пропишем стратегию и запустим проект, окажем содействие на каждом этапе вашего нового бизнеса. Обладаем объёмной базой знаний, поэтому в ближайшее время запустим образовательные проекты для стартаперов и бывалых предпринимателей.

Я ВИЖУ РОСТ КАЖДОГО КЛИЕНТА, и нет лучшей мотивации на успех, чем радость и благодарность наших партнёров. Мне радостно, когда они растут, ведь вместе с ними растем и мы — прокачиваются свои знания, опыт и профессионализм.

СТРАХ — ЭТО ГЛАВНЫЙ СТОПОР ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ. Но он же является и главным мотиватором. Раньше я очень боялась вести переговоры с первыми лицами компаний и получить отказ - это был самый настоящий страх. Было волнение не только из-за возможной негативной реакции, но и по поводу дальнейшего сотрудничества. Порой переживала, что я и моя команда не справимся или не оправдаем ожидания клиента.. Иногда страшно бывает и сейчас. Но, конечно, я могу сделать всё, чтобы все получилось самым наилучшим образом для обоих сторон. Добиваться своего училась долго. А оказывается, нужно просто задавать правильные вопросы и искать нестандартные решения.

УРОК НА ВСЮ ЖИЗНЬ Я ПОЛУЧИЛА В 18 ЛЕТ, когда меня, студентку 2 курса академии, отправили за подписью, которую нужно было получить до конца рабочего дня, а к Валентину Николаевичу Пугачу. Было много отказов, слёзы, отчаяние, и в итоге — подпись на документе! Говорю же: нет нерешаемых задач! От застоя до стремительного роста всего один шаг.

SHORT LIST УСПЕХА:

Ежедневное планирование: вечером составляю план, но утром обязательно его просматриваю, выделяю самые важные дела.
Утреннее чтение — на днях перечитала книгу Игоря Манна «Номер 1. Как стать лучшим в том, что ты делаешь».
Внимание к своей внешности: по одёжке не только встречают, но и делают выводы. Это ещё и придаёт уверенности! Я за этим чётко слежу. Если иду на важные переговоры, я качественно подбираю свой образ в соответствии с местом и людьми, которые там будут находиться!

АНАТОЛИЙ РУСАКОВ

основатель компании «Многоквест»

Моё призвание — объединять людей



ЕСЛИ БЫ МОЙ БИЗНЕС БЫЛ ЧЕЛОВЕКОМ, то, конечно, моей любимой женой. С Ириной мы стали единым целым. Вместе воспитываем дочь, вместе строим наше дело. Она мой идейный вдохновитель, двигатель. Всё, чего я добился, — во многом её заслуга. Поэтому и бизнес ассоциируется только с ней. Кроме того, цель наших квестов — нести радость и хорошее настроение людям. Это характерно и для моей жены Ирины.

МЕНЯ МОТИВИРУЕТ САМ ПУТЬ. Важен процесс, но не сама цель. Поэтому мне жизненно необходимо постоянно идти вперёд. Когда я достигаю чего-то, ставлю перед собой новые вызовы и задачи, постоянно расширяю сферы нашего бизнеса. Моё призвание — объединять людей. Я воплотил его в нашей компании «Многоквест». Это не просто праздники и развлечения. Мы проводим в том числе и мероприятия, где близкие по духу люди могут общаться, заводить новые знакомства и тем самым открывать для себя новые возможности.

МАМА ЧАСТО ГОВОРИЛА МНЕ, что я не заканчиваю дела до конца, бросаю на полпути. Я решил переломить это в себе и в полной мере реализовать идею с квестами. Может показаться, что всё получилось. Мы создали сеть квестов, которая отлично функционирует, постоянно привлекает новых клиентов, растёт и расширяется. Но как можно сказать, что это конец? С каждой воплощённой идеей открываются всё новые и новые возможности. Поэтому завершения точно нет. И это круто!

ГЛАВНАЯ НОВОСТЬ ДЛЯ НАШИХ КЛИЕНТОВ в том, что компания «Многоквест» начала работать с корпоративами. Мы готовы разработать и реализовать «под ключ» праздник любого масштаба для вашей компании! Любое количество человек, любая локация, любая тематика — с вас запрос, с нас идеи и их реализация. Праздники, мероприятия и квесты — наша работа на протяжении многих лет. И мы точно знаем, как сделать, чтобы корпоратив понравился каждому сотруднику и остался в памяти надолго.

SHORT LIST УСПЕХА:

Главные книги, которые я готов перечитывать и рекомендую коллегам-предпринимателям, — «Дистанционный менеджмент» Юрия Шароватова.

Фильмы, которые меня вдохновляют, — «Форест Гамп», сериал «Не сработало».

ОЛЬГА ШВЕЦОВА

предприниматель, инвестиционный брокер, инвестор, участник PRO.INVEST — сообщество инвесторов

Где страх, там рост



ЕСЛИ БЫ МОЙ БИЗНЕС БЫЛ ЧЕЛОВЕКОМ, ТО БЫЛ БЫ УВЕРЕННЫМ, РАСЧЁТЛИВЫМ И ЭКСПЕРТНЫМ. Он бы имел острый аналитический ум и умел оценивать риски. Бизнес был бы энергичным и инициативным, всегда искал бы новые возможности для инвестирования. **ЧЕЛОВЕК-СТРАТЕГ, СПОКОЙНЫЙ И ХЛАДНОКРОВНЫЙ**, видящий картину в целом, прогнозировал бы рыночные тенденции, чтобы обеспечить стабильный и долгосрочный рост инвестиций.

Считаю, что **НЕДВИЖИМОСТЬ — ОДИН ИЗ НАИБОЛЕЕ НАДЁЖНЫХ АКТИВОВ ДЛЯ ИНВЕСТИРОВАНИЯ** и имеет потенциал для устойчивого роста. Инвестируя в объекты недвижимости на российском и зарубежном рынках, стремлюсь создать долгосрочный и стабильный портфель для себя и клиентов, обеспечивая благоприятные возможности в нестабильное время.

Для достижения успеха в инвестициях и деле, которым занимаюсь, я **ПРЕОДОЛЕЛА СВОИ СТРАХИ** перед риском и неизвестностью, развила необходимые навыки уверенности, аналитического мышления и оценки рисков. Научилась контролировать эмоции и сохранять спокойствие в сложных ситуациях. Я также столкнулась с преградами в заключении зарубежных сделок в связи с геополитической ситуацией, но считаю это ценным опытом и уроком, который помогает мне стать сильнее и компетентнее.

Наше инвестиционное сообщество продолжает успешно развиваться и расширять свои возможности. Мы с гордостью заявляем, что **НАХОДИМСЯ В ПОСТОЯННОМ ПОИСКЕ — ЗАКЛЮЧАЕМ НОВЫЕ ПЕРСПЕКТИВНЫЕ СДЕЛКИ** в сфере недвижимости, сотрудничаем с застройщиками и капитализируем средства клиентов уже на стадии приобретения объекта. Мы стремимся быть прозрачными, надёжными и эффективными для наших инвесторов. Ценим доверие клиентов и партнёров и усердно работаем в их интересах. Следите за нашими новостями — вас ожидают интересные проекты в области инвестиций в недвижимость.

SHORT LIST УСПЕХА:

Инвестиции в себя: обучение, образование, познание нового, чтение книг по финансам и инвестициям, люблю исторические книги. Читаю литературу на английском языке, тем самым расширяя свой кругозор.
Полезные привычки — регулярная работа с физическим и психическим здоровьем.
У меня всегда есть ясные цели и план действий, которые помогают мне быть организованной и эффективной.
Нетворкинг. Участвую в конференциях и тренингах, что позволяет не только выслушивать других, но и быть услышанной, а также открывает новые возможности.

НАДЕЖДА ДАВЫДОВА

основатель и руководитель салона цветов Lady Rose

> В любой непонятной ситуации — дарите цветы!



В 2013 году я открыла салон цветов, но сразу скажу, что тогда о бизнесе, рисках, расчётах имела очень смутные представления. Если представлять мой бизнес в качестве человека, то сегодня это **ЛЁГКАЯ, ВОЗДУШНАЯ, СЧАСТЛИВАЯ, НЕМНОГО ВЗБАЛМОШНАЯ ЖЕНЩИНА**. При всей её изящности она твёрдо стоит на ногах, знает, куда двигаться, как развиваться, и любой провал считает точкой роста. Это все про Lady Rose, про меня и тех женщин, которым дарят цветы из нашего салона. Мой бизнес делает людей чуточку счастливее. Получив букет, женщина испытывает гамму радостных эмоций и передаёт их детям, коллегам, знакомым, да просто улыбается прохожим. Цветы вызывают настоящую волну позитива, именно это и является для меня лучшей мотивацией. Мне очень бы хотелось, чтобы люди воспринимали флористику именно как искусство, где **ФЛОРИСТ — ЭТО ХУДОЖНИК**, который учитывает десятки нюансов (от динамичности и точки фокуса до золотого сечения и символики цветов), чтобы получился **НЕ ПРОСТО БУКЕТ, А ЗАКОНЧЕННАЯ КАРТИНА, КОТОРОЙ ХОЧЕТСЯ ЛЮБОВАТЬСЯ.** В Lady Rose работают именно такие художники, все наши сотрудники прошли обучение в одной из лучших школ современной флористики. Чтобы стать успешной в бизнесе, сейчас я могу про себя так сказать, мне пришлось преодолеть… всё! Страхов было столько, что их сложно даже перечислить. Боялась потерять деньги, провести неверные расчёты, выбрать не того поставщика. Но самое главное, я **ВЕЛА НАСТОЯЩУЮ ВОЙНУ С СОБСТВЕННЫМ ЭГО**. Очень сложно было признать, что я не все знаю, не все умею. Когда я научилась слушать и слышать людей, принимать советы, признавать ошибки, тогда я и стала **РАСТИ КАК ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ**. А ещё я очень боялась камеры и публичных выступлений. Ежедневная работа над собой продолжается по сей день. В нашей группе вы можете более подробно познакомиться с ассортиментом и всеми предложениями, а по **ПРОМОКОДУ «ЛЕДИ»** получите персональную скидку. Дарите цветы — в любой ситуации!

SHORT LIST УСПЕХА:

Тренинги личностного роста: посещаю их ежемесячно они учат убирать рамки, ставить правильные цели, выходить из любых ситуаций без страха и собственного порицания, принимать быстрые решения.
Кроссфит и забеги: тренировки в моей жизни регулярны, совсем скоро еду на новую «Гонку героев»!
Книги: очень люблю читать, сейчас могу порекомендовать предпринимателям две книги — Дмитрий Хара «П.Ш.» и Тосикадзу Кавагути «Пока не остыл кофе».



СТРАСТЬ — ТОПЛИВО ДЛЯ УСПЕШНОГО БИЗНЕСА

О ПРИНЦИПАХ БИЗНЕСА — ИРИНА ХЛОПКОВА, РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ «КИРОВСТЕКЛО»

ЕСЛИ БЫ МОЙ БИЗНЕС БЫЛ ЧЕЛОВЕКОМ, ТО ЭТО ОДНОЗНАЧНО БЫЛ БЫ симпатичный, обаятельный профессионал своего дела, **КРЕАТИВНО МЫСЛЯЩИЙ**! Обязательно **КОММУНИКАБЕЛЬНЫЙ И НАХОДЧИВЫЙ**. Благодаря своей настойчивости он бы не останавливался перед сложностями и всегда находил решение любой проблемы. Он **БЫЛ БЫ ПРИМЕРОМ ДЛЯ ДРУГИХ И ВДОХНОВЛЯЛ** их своим энтузиазмом и преданностью делу. **ПРИ СОЗДАНИИ ЧЕГО-ТО НОВОГО ОН БЫ НЕ СТАЛ ОГРАНИЧИВАТЬСЯ ТОЛЬКО СВОИМ МНЕНИЕМ**.

Самый приятный пункт усиления мотивации для меня — это фантазировать и визуализировать. **КОГДА КАРТИНА МОИХ ЦЕЛЕЙ НАХОДИТСЯ ПЕРЕД ГЛАЗАМИ — ИДТИ К НЕЙ КУДА ЛЕГЧЕ!**

ДЕЛАЙ ТО, ЧТО ЛЮБИШЬ, И УСПЕХ ПОСЛЕДУЕТ. Страсть — топливо для успешной карьеры. Эти слова принадлежат бизнес-леди и политику Маргарет Уитмен, которая вошла в историю как **ПЕРВАЯ ЖЕНЩИНА, СУМЕВШАЯ ЗАРАБОТАТЬ В СЕТИ МИЛЛИАРД**.

Мы — стеклообрабатывающее предприятие полного цикла, благодаря собственному высокотехнологичному производству по резке стекла и зеркал цены на нашу продукцию вас приятно удивят! Мы давно вышли за пределы региона и работаем с клиентами по всей стране. **ПОКА НЕ МОГУ РАСКРЫТЬ ВСЕ ДЕТАЛИ АМБИЦИОЗНЫХ ПЛАНОВ, НО ЗАВЕРЯЮ ВАС, ЧТО ОНИ НАПРАВЛЕНЫ НА УДОВЛЕТВОРЕНИЕ РАСТУЩИХ ПОТРЕБНОСТЕЙ КЛИЕНТОВ** и укрепление нашего положения в отрасли.

В нашем видении будущего компания станет не только лидером в своей области, известная своими исключительными продуктами и услугами, но и вдохновляющим примером успешных кейсов для других организаций.

КИРОВСТЕКЛО

ул. Коммунальная, 5
(территория базы Химторг)

8 (8332) 410-200,
8-953-695-74-56

kirovsteklo

ТРАНСФЕР НА АВТОМОБИЛЯХ ПРЕМИУМ КЛАССА



GREAT CONCIERGE
Консьерж-сервис для бизнеса

8(8332) 44-83-55 great_concierge
г. Киров, Октябрьский пр-т, 155, эт. 2, оф. 8

МЕРСЕДЕС S-КЛАСС W222 long | МЕРСЕДЕС S-МАЙБАХ W222 | МЕРСЕДЕС V-КЛАСС 6 МЕСТ

ДОБАВИМ СТИЛЯ ВАШЕМУ ИНТЕРЬЕРУ

О ПРОИЗВОДСТВЕ ЭКСКЛЮЗИВНОЙ ДИЗАЙНЕРСКОЙ МЕБЕЛИ И ВЫХОДЕ НА ЗАРУБЕЖНЫЕ РЫНКИ — МИХАИЛ МИЛЮШИН, ДИРЕКТОР ПО РАЗВИТИЮ КОМПАНИИ DINIKMA HOME



СОЗДАЁМ БОЛЬШЕ, ЧЕМ ПРОСТО КОМФОРТНУЮ МЕБЕЛЬ

— Шесть лет компания Dinikma Home производит дизайнерскую мебель — стулья, столы, диваны, кровати. Мы готовы и можем воплотить в жизнь абсолютно любую идею клиента. Среди наших заказчиков — известные сети отелей и ресторанов, такие как Rixos и Radisson, Тануки и другие.

Наше эксклюзивное предложение в том, что мы делаем мебель по картинке, которую придумали дизайнеры. Получаем изображение, возможно, даже просто набросок, и наши технологи разрабатывают чертежи и отдают их на производство. Дальше вступают в дело наши мастера — профессионалы с многолетним опытом. В короткие сроки заказчик получает абсолютно уникальную мебель, аналогов которой нет в мире. Наша задача сделать эту мебель не только красивой, но и эргономичной и качественной.

Помимо того, что мы делаем мебель для заведений сегмента HoReCa, у нас есть и серийное производство мебели для дома. Для частных заказчиков в единичном экземпляре мы также можем разработать и изготовить мебель под их интерьеры.

Всю мебель мы создаём из натуральных материалов, беря на вооружение признанные мировые тренды и стандарты качества.

ИМЯ DINIKMA HOME РАБОТАЕТ САМО НА СЕБЯ

Гарант качества нашей мебели — наши реализованные кейсы. Мебель Dinikma Home известна далеко за пределами Кирова и России. Наши столы и стулья украшают рестораны Москвы и Сочи, Казани и Санкт-Петербурга и многих других городов страны. Причём для этого мы не задействуем огромных рекламных ресурсов. Люди просто видят в заведениях нашу мебель с логотипом на шильдиках, заходят на сайт, смотрят примеры работ и становятся нашими заказчиками. В работе мы пришли к тому этапу, когда имя Dinikma Home работает само на себя.

Мы успешно экспортируем мебель в Казахстан, открыли там свой офис. Среди известных казахских партнёров — сеть автосалонов Астана-Моторс. Когда мы начали осваивать зарубежные рынки, нам очень помог Центр поддержки экспорта. Его руководитель Елена Поглазова поддерживает нас на всех этапах экспортной деятельности. Ещё до первых контрактов при поддержке экспортного центра нашего региона мы были экспонентами многих международных выставок, смотрели, учились и понимали, что экспорт — это проще, чем может показаться на первый взгляд.

Недавно мы вернулись с форума «Казань ЭКСПО», в котором приняло участие более 60 стран. Там мы подписали долгосрочный контракт на год работы с ещё од-

ним представителем Казахстана. А также провели переговоры с рядом других стран, в том числе с Арабскими Эмиратами. Поэтому в ближайшее время будем расширять географию своей работы.

КАЖДЫЙ ГОД УВЕЛИЧИВАЕМСЯ ВДВОЕ

У нас собственное производство в Кирово-Чепецке, которое активно развивается. Каждый год наша компания расширяется примерно в 2 раза. Сейчас собственные производственные площади — 2 тысячи квадратных метров, и это далеко не предел. Плюс контрактное производство мебели из металла и керамогранита.

В планах — запустить свою управляющую компанию с сетью франшиз, чтобы наши партнёры представляли нашу эксклюзивную мебель во всех регионах страны.

А уже 1 июля мы открываем в Кирове свой шоурум, где будут представлены все наши возможности. Это будет выставочная площадка, на которой наши потенциальные клиенты смогут вживую увидеть варианты исполнения того, что мы можем.





ПРИГЛАШАЕМ НА ТОРЖЕСТВЕННОЕ ОТКРЫТИЕ ШОУРУМА НА ПРЕОБРАЖЕНСКОЙ, 13, ДИЗАЙНЕРОВ, РЕСТОРАТОРОВ, ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ ГОРОДА. ОТКРЫТЫ К СОТРУДНИЧЕСТВУ И КОЛЛАБОРАЦИЯМ





г. Киров, ул. Преображенская, 13 (шоурум)

г. Кирово-Чепецк, ул. Заводская , 7 (производство)

8 (912) 823-41-33

dinikma.ru

dinikma

Малое и среднее предпринимательство
Национальные проекты России

мой бизнес
продвижение на экспорт
Кировская область

Российский экспортный центр
Эксар
Росэксимбанк

Динамовский проезд, 4, оф. 201
8 (8332) 21-24-30
exportkirov.ru
exportkirov

КАЙФ ОТ СУМКИ В ЛОНДОНЕ, ИЛИ БИЗНЕС КАК ИГРА



КАК «ОТ СЕРДЦА» ПОСТРОИТЬ БОЛЬШУЮ КОМПАНИЮ И КАКИЕ «КОСМИЧЕСКИЕ» ИНСТРУМЕНТЫ ПОЗВОЛЯЮТ ВСЕГДА РАСТИ — РАССКАЗЫВАЕТ ОЛЬГА КОСТИНА, СОБСТВЕННИК БРЕНДА S.LAVIA, ПОБЕДИТЕЛЬ «100 ЛУЧШИХ ТОВАРОВ РОССИИ», «ЧЕЛОВЕК ГОДА», МАМА ЧЕТВЕРЫХ ДЕТЕЙ

КЛЮЧЕВАЯ ПРОБЛЕМА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ И «ХОТЕЛКА»

— Я понимаю боли предпринимателей. Каждый думает, как сделать легко и дёшево, как достичь цели, используя минимум ресурсов. Ключевое — где найти эту «лопату», инструмент, который реально поможет. Часто я вижу собственников, которые знают, как настроить маркетинг и как продавать. Но проблема в том, что у них очень маленькая хотелка, нет масштабных целей.

Мне хочется сказать: «Посмотри, сколько изделий вы продаёте за день и сколько клиентов делаете счастливыми! Ты такой классный, но почему такие маленькие цели?» А он даже не осознаёт, что его прибыль может быть в 10 раз больше. Не знаю, откуда у меня это стремление к масштабу, к расширению.

При этом я «нематериальный» человек, мне важнее духовный рост, благополучие семьи и вклад в развитие своего города.

РАСТЁМ В ЛЮБОЙ АНОМАЛИИ

Я постоянно в поиске новых идей и технологий. Именно благодаря масштабным целям и внедрению новых инструментов, мы всегда растём. Были кризисы, пандемия, СВО, но, несмотря на это, мы продолжали расти. Что бы ни происходило: падение курса доллара, увольнение ключевого ТОПа и т.п. — мы твёрдо стоим на рынке и спокойно выдерживаем любые штормы.

Я считаю, что во многом помогло обучение в академии «Стратег». Благодаря внедрению этих инструментов мы стабильны — они укрепляют систему. Это похоже на то, как шахтёры роют большие ямы. Они сначала роют, потом устанавливают столбы, укрепляют, затем снова роют. В бизнесе то же самое — необходимо постоянно укрепляться.

КАК ЗАСТАВИТЬ СОТРУДНИКОВ РАБОТАТЬ НА РЕЗУЛЬТАТ? ПРОДУКТ — ВСЕМУ ГОЛОВА

При работе с сотрудниками я применяю суперпрактический инструмент — прояснение продукта. Смотрим на работу любого человека в компании и спрашиваем: «А зачем нужны эти действия, что будет на выходе? Какой продукт?»

При формулировке продукта нужно учитывать объект, ценность и конечность. Это значит, что убираешь своё мнение и опираешься на твёрдые факты. И когда

тебе сотрудник начинает «лить воду», выясняется, что он вообще не понимает свой продукт, плавает. Тогда ты сразу говоришь об этом его руководителю и спрашиваешь уже его, а насколько он понимает продукт? Далее мы вместе садимся и всё проясняем. Это кажется простым, но на деле даёт феноменальные результаты: чёткое понимание у сотрудника, что от него ожидают в компании.

Необходимо вытащить из сотрудника, каков результат его работы в материальном эквиваленте: например, таблица Excel, картинка или что-то другое. Далее нужно определить ценность и конечность. Например, мы поняли, что это должен быть какой-то отчёт в Excel. Каким он должен быть и в чём его конечность? Знаете, как часто бывает: делал, делал, уработался, а результата нет.

Поэтому важна конечность. Только ответив на эти вопросы, можно считать, что продукт закончен. Это позволяет убирать все недоделки. И далее, а кому в компании или вне компании этот отчёт передаётся, кто его получает? В каком виде? Как получатель определяет его ценность?

Эти инструменты вроде бы такие понятные и простые, но, где бы я ни обучалась, это никто не объясняет, кроме «Стратега». Когда человек понимает свой продукт, это уже половина успеха. Впоследствии мы начинаем уже работать над улучшением, увеличением объёмов. Можно спросить сотрудника: «А как мы можем сделать наш продукт качественнее и производить больше?» Обычно человек включается в это обсуждение и сам начинает искать пути достижения цели.

МОЯ ИГРА — ЛЮБОВЬ К ПРОИЗВОДСТВУ. ЭТО ПРОСТО КАЙФ, КОГДА ТЫ ВИДИШЬ РУЛОН, А ПОТОМ — УЖЕ ГОТОВЫЕ СУМКИ. И ДУМАЕШЬ: «ГОСПОДИ, ЭТО ЖЕ МЫ СДЕЛАЛИ»

Многие сейчас обучаются в MBA, в Сколково. Я ни в коем случае не хочу обесценивать это образование. Менеджмент полезен, но это очень «воздушный» контент. Он расширяет мышление, даёт немного другое видение. Такое образование тоже нужно, но в реальной работе эти знания сложно применить на практике.

В «Стратеге» очень прикладные инструменты. Подходящие как для бизнеса с оборотом в 1 млн руб., так и для бизнеса с оборотом в 100 млн руб. Обучение одновременно эффективное и такое простое. Простое от слова «просто», в котором корень «рост» (а «сложно» — от слова «ложь»).



ЛЮБОВЬ ВСЕЙ ЖИЗНИ

Производство — это достаточно сложно, если честно. Но я в душе производственник, обожаю производство «от сердца». И я понимаю, сколько бы мы ни говорили о показателях, самое главное — все мы исходим от своих истинных, глубинных потребностей.

В чём цель бизнеса для предпринимателя? Для меня в бизнесе должна быть внутренняя игра от личных целей. Моя игра — любовь к производству. Это просто кайф, когда ты видишь рулон, а потом — уже готовые сумки. И ты думаешь: «Господи, это же мы сделали!»

Мы были как-то в Лондоне. И вот идём, и я мужу говорю: «Саша, смотри, это же наша сумка». Это была такая гордость! Меня поразил сам факт: кировские девчонки шили на Труда, 71. А теперь в Лондоне женщина ходит с нашим рюкзаком. Но если бы я его заказала в Китае, привезла и продала бы через маркетплейс, мне бы вообще было фиолетово. Знать, что это реально ты произвёл — вот настоящий кайф.

АКАДЕМИЯ СТРАТЕГ

ул. Ленина, 103а, БЦ «Крым», 5 этаж, каб. 508

8-800-7000-845

strateg-academy.com

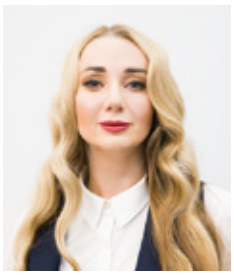
ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ И МЕНЕДЖМЕНТА ВЯТГУ: ИННОВАЦИИ И УПРАВЛЕНИЕ ДЛЯ УСПЕШНОГО БУДУЩЕГО



ВАЛЕНТИН ПУГАЧ, РЕКТОР ВЯТСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО УНИВЕРСИТЕТА:

— Вятский государственный университет активно поддерживает семейные ценности в рамках Года семьи — 2024. Университет проводит различные мероприятия и реализует образовательные программы, направленные на укрепление института семьи, поддержку традиционных ценностей и создание благоприятной среды для развития молодого поколения

ПРО СЕМЕЙНУЮ АТМОСФЕРУ И О НАПРАВЛЕНИЯХ ОБУЧЕНИЯ — НАДЕЖДА САВЕЛЬЕВА, ДИРЕКТОР ИНСТИТУТА ЭКОНОМИКИ И МЕНЕДЖМЕНТА ВЯТГУ



Поступи в институт экономики и менеджмента:

ул. Свободы, 122

8 (8332)742-988, 742-605

nk_savelyeva@vyatsu.ru

ДОРОГАЯ СЕМЬЯ ИЭМ

— В институте экономики и менеджмента царит атмосфера большой дружной семьи, что отражается во всех проводимых мероприятиях, включая значимый для нас День ИЭМ.

По традиции мы проводим его в конце мая. Этот год не стал исключением.

«Дорогая семья ИЭМ» — эти слова были адресованы во время праздника всему коллективу. К слову «семья» так или иначе обращались все участники мероприятия; именно этот образ возникает у них при ответе на вопрос: «Что для вас ИЭМ?»

Студенты чувствуют себя частью этой большой семьи.

СПЕЦИАЛЬНОСТИ И НАПРАВЛЕНИЯ ПОДГОТОВКИ ИНСТИТУТА ЭКОНОМИКИ И МЕНЕДЖМЕНТА ВЯТГУ

Факультет экономики и финансов:

Специалитет:
- Экономическая безопасность

Бакалавриат:
- Экономика
- Бизнес-информатика

Магистратура:
- Экономика

Факультет менеджмента и сервиса:

Бакалавриат:
- Инноватика
- Государственное и муниципальное управление
- Менеджмент
- Туризм
- Управление персоналом

Магистратура:
- Государственное и муниципальное управление
- Менеджмент
- Наукоёмкие технологии и экономика инноваций
- Торговое дело







Языковой партнёр вашего бизнеса

- Все виды переводов по стандартам ГОСТ, ISO с соблюдением конфиденциальности данных с/на 58 языков мира
- Мультиязычный перевод и локализация сайтов, аудиовизуальный перевод
- Перевод и легализация личных и корпоративных документов
- Нотариальное заверение, консульская легализация, апостиль
- Истребование документов в странах ближнего и дальнего зарубежья
- Консалтинг, регистрация и сопровождение бизнеса за рубежом
- Подготовка документов для ведения международной деятельности, сделок с недвижимостью, оформления наследства, медицинского обслуживания, получения образования, трудоустройства, путешествий
- Устный перевод на ваше мероприятие



Елена Бушуева, руководитель Бюро переводов «Лингвист», переводчик-лингвист, эксперт по нотариальному переводу

ул. Карла Маркса, 10
+7 922 977 6527
linguist43@yandex.ru
linguist43

КОНСАЛТИНГ

НОВЫЙ ПРОЕКТ — «БИЗНЕС-КОНСАЛТИНГ» ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ, В КОТОРОМ ЭКСПЕРТЫ ДЕЛЯТСЯ ОПЫТОМ В ВЕДЕНИИ И ПОСТРОЕНИИ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ



КАРИНА СЕБЕЛЕВА

Директор риэлторской компании «Регистрационное бюро»

Коммерческая и жилая недвижимость

8 (8332) 44-52-95

regburokirov.ru



ИРИНА ВИХАРЕВА

Руководитель консалтинговой компании «Тренингинфо»

Управление проектами и обучение персонала

treninginfo.com treninginfo

8 (900) 526-41-23



ТАТЬЯНА БУЙВОЛ

Генеральный директор компании «Доверенный партнёр»

Бухгалтерские и юридические услуги для бизнеса. Регистрация товарных знаков в России и за рубежом

8 (800) 500-05-36 tatyanadelo

tatyana_pro_dobro



ИВАН НАДЕЕВ

Бизнес-коуч

Консалтинг для предпринимателей по увеличению дохода. Средний рост — в 2 раза за 3 месяца.

8 (909) 141-48-88



ИГОРЬ КАСИМОВ

Руководитель офиса Банка «Финам» в Кирове

Инвестиции, доступ к мировым биржам, банковские услуги

ул. Карла Маркса, 62

+7 (8332) 204-100



СЕРГЕЙ ТРАПЕЗНИКОВ

Директор ООО «Вятский центр профессиональной подготовки»

Эксперт в области охраны труда

8 (912) 716-80-62

v-cpp.ru



ОЛЬГА СЕННИКОВА

Директор «Бухфинанс»

Бухгалтерский и налоговый учёт. Оптимизация налогов

ул. Карла Маркса, 127, оф. 400

8 (8332) 75-77-70



ВЕРА СИМОНОВА

Руководитель «ДТП-СЕРВИС»

Эксперт в области возмещения ущерба после ДТП, получения страховых выплат по КАСКО и ОСАГО

vs.yurist

8 (922) 982-55-42



МАРИЯ САВИНЫХ

Директор ООО «Независимый консультант»

Выстраиваем под ключ структуры групп компаний без признаков дробления, снижаем налоговые риски и защищаем активы бизнеса

+7 (995) 387-35-28

pro_nalogi_43



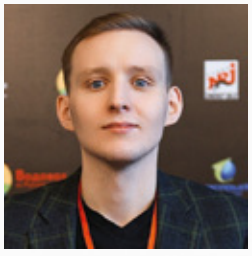
МАРИЯ ГОГОЛЕВА

Независимый инвестиционный советник в реестре ЦБ РФ

Консалтинг по личным финансам и инвестициям

8 (922) 926-63-83

marygofinans.ru



ЕВГЕНИЙ КРИНИЦЫН

Основатель компании «Бизнес в цифрах»

Аналитика и автоматизация бизнеса

data-help.ru

krinicyn18



ЮЛИЯ СКОПИНА

Генеральный директор ООО «ЮСКАС»

Консультации по импорту и белому ВЭД: как закупать товар напрямую без посредников

yuskas.com

8 (964) 253-70-80

КАК БИЗНЕСУ И ИНВЕСТОРАМ ВЫЙТИ НА ЗАРУБЕЖНЫЕ РЫНКИ

О ТРЕНДАХ В ИНВЕСТИРОВАНИИ И ВЫХОДАХ НА ВНЕШНИЕ РЫНКИ — ИГОРЬ КАСИМОВ, РУКОВОДИТЕЛЬ ОФИСА БАНКА «ФИНАМ» В КИРОВЕ



Фото: Никита Тумбаев

ФОНДОВЫЙ РЫНОК СТАЛ БЛИЖЕ

— Российский фондовый рынок за последние годы существенно изменился и стал популярным среди инвесторов. После последнего пикового падения в начале 2022 года рынок вырос на 80%, увеличилось число первичных размещений акций (IPO) и количество компаний-эмитентов. Один из ярких примеров — Совкомбанк, который в конце 2023 года впервые вышел на рынок акций. Стоимость одной акции составила 11,5 руб., а уже 22 мая 2024 г. она достигла отметки в 19,5 руб. Это отличный результат. По прогнозам, на рынок будут выходить ещё больше компаний, способствуя прибыльному инвестированию. Количество облигационных выпусков также значительно увеличилось. Сейчас можно найти привлекательные корпоративные предложения с фиксированной доходностью в районе 16-18% и сроком от 3 до 5 лет. Ожидается, что фондовый рынок будет активно развиваться в связи с государственной стратегией, включающей рост российской экономики до 4-го места в мировом рейтинге и увеличение капитализации фондового рынка до 66% ВВП к 2030 году.

Для сохранения капитала и его платёжеспособности я предлагаю рассмотреть возможность инвестиций в зарубежные акции и облигации. Введение санкций на финансовые структуры и ограничения доступа к иностранным бумагам на российской бирже создают сложности для частных инвесторов. Чтобы обойти эти проблемы, можно либо работать с иностранным брокером, но это связано с определёнными рисками, либо работать с российским брокером, который имеет прямой доступ на американский рынок, как «Финам». Клиенты брокера могут открыть счёт «Сегрегированный Global»* и торговать на ведущих мировых биржах. Кроме того, стоит отметить, что активы инвесторов хранятся за рубежом и защищены от влияния санкций на российскую юрисдикцию.

ОТКРЫВАЕМ НОВЫЕ ГОРИЗОНТЫ УЧАСТНИКАМ ВЭД

В 2022 году российские участники внешнеэкономической деятельности (ВЭД) столкнулись с рядом вызовов, среди которых — ограничения международных расчётов и нарушение логистических цепочек. Мы помогаем бизнесу решать возникающие вопросы. Сейчас многие юрлица переключаются на восточные рынки из-за проблем с переводом средств. Не все банки принимают оплату в определённых валютах из-за санкций, поэтому им приходится активно искать либо новых контрагентов, либо новые рынки сбыта. Перед проведением платежа важно уточнить, готов ли контрагент принять платёж в другой валюте или рублях. Банк «Финам» активно развивает данное направление: нашим клиентам доступны расчёты в 13 валютах, в том числе долларах США, юанях, тенге, лирах, реалах и других. Покупка и продажа валюты осуществляются по биржевому курсу, что снижает издержки, поскольку спреды на бирже минимальные. Большая часть расходов для предпринимателей связана с обслуживанием счетов, курсом обмена валюты и валютными переводами. Мы предлагаем клиентам провести бесплатный аудит, который позволяет оценить их условия сотрудничества с банками и рассмотреть альтернативные варианты.

Банк «Финам» предоставляет юрлицам комплексное сопровождение в области ВЭД. Клиенты получают бесплатный валютный контроль, помощь в оформлении документов и поиске партнёров по оказанию логистических и складских услуг, консультации по работе с контрагентами из разных юрисдикций и способам снижения возможных рисков. Начать сотрудничество просто — оставьте заявку на сайте и предоставьте необходимые документы для открытия счёта. Специалисты банка оперативно рассматривают заявки и отвечают на все вопросы.

Финам

ул. Карла Маркса, 62

+7 (8332) 204-100

kirov.finam.ru

АО «Банк «ФИНАМ». Лицензия ЦБ РФ № 2799 от 29 сентября 2015 г. Лицензии ФКЦБ России № 045-02883-100000 от 27 ноября 2000 г., № 045-03933-000100 от 15 декабря 2000 г., № 045-02993-010000 от 27 ноября 2000 г. В реестре инвестиционных советников с 29 ноября 2019 г.
*Брокерские услуги оказывает АО «ФИНАМ». Деятельность на финансовом рынке является высокорискованной и может привести к потере внесенных денежных средств в полном объеме. Доходность не гарантируется. Полные условия тарифных планов приведены в Приложении № 7 к Регламенту брокерского обслуживания АО «ФИНАМ», который доступен для ознакомления в сети Интернет по адресу http://zaoik.finam.ru/broker/regulations.
Публикация не является индивидуальной инвестиционной рекомендацией, и финансовые инструменты либо операции, упомянутые в данном материале, могут не соответствовать вашему инвестиционному профилю, финансовому положению, опыту инвестиций, инвестиционным целям.

КРЕДИТНЫЙ КЛУБ: ФИНАНСИРУЕМ БИЗНЕС, ПОМОГАЕМ ИНВЕСТИРОВАТЬ



ЕКАТЕРИНА СПИРОВА, РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПРОДАЖ КПК КРЕДИТНЫЙ КЛУБ

10 ЛЕТ ПОДДЕРЖИВАЕМ БИЗНЕС

— В декабре 2023 года Кредитному клубу исполнилось 10 лет. Для нас это повод для гордости, а для умных людей понятный сигнал и весомый аргумент в пользу сотрудничества — с этой компанией можно работать, им можно поручать финансовые вопросы.

ФИНАНСИРОВАТЬ ОПЕРАТИВНО

Один из стоп-факторов для бизнеса — скорость финансирования. Оперативность важна для участников аукционов и тендеров, предпринимателей, зависящих от сезона, селлеров на маркетплейсах. Наш опыт позволяет помогать быстро. ***Займы в Кредитном клубе — это:***

- деньги без посредников — мы прямые инвесторы
- до 30 млн рублей от 1 дня
- минимум документов (ничего лишнего не запрашиваем)
- индивидуальные графики погашения
- ставки с возможностью персонального рассмотрения

ИНВЕСТИРОВАТЬ ПРАВИЛЬНО

Деньги всегда должны работать. Если ваши деньги не приносят доход, они пропадают зря. Например, компания получила средства от продажи актива, но в оборот они будут запущены через 3, 6, 12 месяцев. Или вы хотите аккумулировать финансы на запуск нового проекта, открытие торговой точки и т.д. Ясно, что просто держать капитал на счёте, нерационально.

Лучше открыть договор сбережений в Кредитном клубе — разместить деньги под хорошие проценты. Теперь средства не лежат просто так, а работают — приносят пассивный доход. В Кредитном клубе действует ***специальная линейка сбережений для предпринимателей:***

- удобные сроки от 3 до 12 месяцев
- проценты начисляются каждый месяц
- можно пополнять и частично снимать
- есть опция досрочного закрытия без потери процентов

Мы работаем под контролем Банка России, входим в реестр кредитных потребительских кооперативов ЦБ РФ и состоим в СРО. ***Более 1000 клиентов уже вместе с нами. Присоединяйтесь.***

Кредитный клуб 10 лет

Киров, ул. Ленина, 85, ул. Красина, 45

Москва, Большой трёхгорный переулок, 15, стр. 1

8 (8332) 711-001, 8 (800) 333-42-01

broker@deloidengi.ru **deloidengi.ru**

Информация действительна на 15.06.2024 г. Актуальная подробная информация об условиях предоставления займов и передачи личных сбережений в офисах КПК «Кредитный клуб», по т. 8 (800) 333-42-01 (звонок бесплатный). Конкретные опции зависят от выбранной программы/продукта. Чтобы воспользоваться предложением, необходимо стать членом (пайщиком) КПК «Кредитный клуб». Возраст от 16 лет, вступительный взнос 100 р, обязательный паевой взнос 2 500 р (возвращается при выходе из КПК). «Кредитный клуб» оказывает услуги исключительно членам КПК (пайщикам). Пайщик обязан солидарно нести субсидиарную ответственность по обязательствам в пределах невнесенной части дополнительного взноса каждого из членов КПК. Деятельность кооператива регулируется ГК РФ и ФЗ-190 «О кредитной кооперации». Является членом Ассоциации «Саморегулируемая организация кредитных потребительских кооперативов «Кооперативные Финансы» за номером 938, ИНН 4345375135, ОГРН 1134345029906. Кредитный потребительский кооператив «Кредитный клуб», deloidengi.ru. Не оферта.

ICON DENIM

БРЕНД ДЕНИМА ДЛЯ НЕГО И ДЛЯ НЕЁ



КАРДИНАЛ

Официальный представитель ICON DENIM в Кирове

Кардинал WOMAN
ТД «Европейский», 1 этаж
т. 37-38-90

Кардинал MAN
ТД «Европейский», 1 этаж
т. 37-15-88

Подписывайся на нас в Telegram

kardinal43
kardinal_43

*Принадлежит компании Meta, признанной экстремистской организацией и запрещенной в РФ.

ВОПРОСЫ БИЗНЕСА С ЭЛЕКТРОСЕТЯМИ РЕШАЕМ МИГОМ

О ТОМ, КАК ИЗБЕЖАТЬ МНОГОМИЛЛИОННЫХ ПОТЕРЬ ПРИ СБОЯХ В РАБОТЕ ЭЛЕКТРООБОРУДОВАНИЯ НА ПРОМЫШЛЕННЫХ ОБЪЕКТАХ — ИЛЬЯ ЛЯПУСТИН, ОСНОВАТЕЛЬ КОМПАНИИ «МИГ»



ВЫ УВЕРЕНЫ В ИСПРАВНОСТИ ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЯ В ВАШЕЙ ОРГАНИЗАЦИИ?

— На всех объектах, где присутствует электрооборудование, необходим регулярный мониторинг его исправности. Надёжная работа электроустановок без поломок является одним из главных приоритетов для предприятий многих отраслей промышленности и хозяйства. Поскольку из-за возможных проблем с оборудованием бизнес рискует получить многомиллионный ущерб, необходимо постоянно проводить электроиспытания и измерения, чтобы предотвратить аварийные ситуации и ущерб от них, а также контролировать состояние электрооборудования и поддерживать его работоспособность в пределах нормы.

Проведение электротехнических испытаний и измерений — это не просто формальность, а обязательные условия для каждой компании в рамках законодательства — «Приказ Минэнерго России от 12.08.2022 № 811». Компания «МИГ» имеет собственную лабораторию и может решить все вопросы в проведении электротехнических испытаний до и выше 1000В. По результатам работ предоставляются протоколы, а также подробный отчёт с рекомендациями по предотвращению аварии.

ЭЛЕКТРОМОНТАЖ ДЛЯ БИЗНЕСА ПОД КЛЮЧ

В течение 13 лет монтажно-инженерная группа «МИГ» успешно работает на рынке. Мы предоставляем полный спектр услуг по электромонтажу по всей стране, начиная от разработки проекта и заканчивая вводом новых объектов в эксплуатацию. Клиенты доверяют нам благодаря профессионализму и команде высококвалифицированных специалистов. У нас на борту опытные инженеры, электрики и проектировщики, которые обладают глубокими знаниями в области электромонтажа и энергетики. Мы постоянно совершенствуемся и следим за последними тенденциями в отрасли, чтобы предлагать клиентам современные и эффективные решения. Если хотите знать текущее состояние вашего электрохозяйства, просто пригласите Нашего Инспектора. Он проведёт аудит вашей компании в части электробезопасности и выдаст подробный отчёт!

ПРОВЕДЕНИЕ ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКИХ ИСПЫТАНИЙ И ИЗМЕРЕНИЙ — НЕ ПРОСТО ФОРМАЛЬНОСТЬ, А ПО ЗАКОНУ ОБЯЗАТЕЛЬНО ДЛЯ КАЖДОЙ КОМПАНИИ

МИГ
МОНТАЖНО ИНЖЕНЕРНАЯ ГРУППА

ул. Солнечная, 37
8 (8332) 21-22-77
mig-om.ru
electromontazh_molniezashchita

СТАРЫЙ ДВОРИК
сеть отелей













К встрече гостей готовы!

- центр города
- завтрак «шведский стол»
- летняя терраса
- закрытая парковка

ул. Орловская, 48
8-800-505-60-91
oldkirov.ru

КАК УДЕРЖАТЬ КЛЮЧЕВЫХ СОТРУДНИКОВ БЕЗ ПОВЫШЕНИЯ ЗАРПЛАТЫ И БОЛЬШИХ РАСХОДОВ

О ЧЕТЫРЁХ ВАЖНЫХ ПРИЧИНАХ, ПОЧЕМУ СТОИТ СТРАХОВАТЬ ЖИЗНЬ СВОИХ СОТРУДНИКОВ И ЧЕМ ЭТО ВЫГОДНО РАБОТОДАТЕЛЮ — СВЕТЛАНА БЕРДНИКОВА, ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР КАПИТАЛ LIFE (ООО «КАПИТАЛ ЛАЙФ СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ») В КИРОВЕ

ОТЛОЖЕННЫЙ БОНУС ДЛЯ ЦЕННЫХ КАДРОВ

1. ***Забота о сотрудниках и корпоративные привилегии.*** На мой взгляд, такой мотивационный инструмент, как повышение заработной платы, сегодня неэффективен на рынке труда. Мотивационный эффект у сотрудника от роста его дохода в среднем проходит через 3 месяца. А дальше что? Снова повышать ставку? В борьбе за квалифицированные кадры конкурентоспособной зарплаты бывает недостаточно. Важна забота о сотрудниках и корпоративные привилегии, такие как накопительное страхование или страхование жизни и здоровья от несчастных случаев. Страховые программы повышают лояльность и мотивацию персонала и позволяют компании избежать непредвиденных расходов. Работодатель не просто пообещал выплату специалисту в будущем, а уже сейчас защитил его здоровье на достаточно крупную сумму. При этом застрахованный сотрудник регулярно получает от руководителя предприятия отчётность о поступающих взносах по его страховой программе.
2. ***Получение налоговых льгот.*** Корпоративное страхование является добровольным, взносы по нему относятся к расходам на оплату труда (в соответствии со ст. 255 Налогового кодекса РФ) и уменьшают налоговую базу: с них не нужно платить НДФЛ и взносы во внебюджетные фонды.
3. ***Защита сотрудников на случай критических ситуаций.*** Благодаря страховой выплате сотрудник сможет оперативно восстановить здоровье и вернуться к работе.
4. ***Сохранение бюджета вашего предприятия.*** При потере трудоспособности или уходе из жизни работника компенсацию родственникам обеспечит страховая компания, а не работодатель.

ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ ВАШЕЙ КОМПАНИИ

Если в вашей компании есть сотрудники, уход которых обойдётся для вашего бизнеса дорого, команда КАПИТАЛ LIFE:

- поможет сконструировать модель мотивации персонала;
- предложит несколько вариантов программы корпоративного накопительного страхования и поможет с выбором;
- разработает решения для снижения затрат, связанных с текучестью линейных сотрудников, и облегчит подбор квалифицированных кадров на рынке труда.

Воспользуйтесь помощью наших финансовых консультантов в Кирове, для этого звоните по телефону: 21-19-05.



По данным Всероссийского союза страховщиков (ВСС) за 2023 год, компания КАПИТАЛ LIFE подтвердила лидерство на рынке накопительного страхования жизни (НСЖ) по количеству действующих договоров. В КАПИТАЛ LIFE обслуживаются клиенты по 615,5 тыс. договоров НСЖ — это 26% рынка накопительного страхования в стране. Кроме того, по данным ВСС, в 2023 году КАПИТАЛ LIFE урегулировала самое большое число страховых случаев среди страховщиков жизни — 1,2 млн случаев по договорам страхования жизни и здоровья. Всего в минувшем году компания выплатила клиентам в 74 регионах России 21 млрд рублей

КАПИТАЛ LIFE
СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ

ул. Молодой Гвардии, 82, 3 этаж

21-19-05 KAPLIFE.ru

Реклама. Рекламодатель: физлицо Бердникова С.В.
ООО «Капитал Лайф Страхование Жизни» (ОГРН 1047796614700).
115035, г. Москва, Кадашёвская набережная, д. 30.
Лицензии ЦБ РФ СЛ №3984, СЖ №3984, ПС №3984 (без ограничения срока действия).
www.kaplife.ru, тел.: 8 800 200-68-86.
Не является публичной офертой. Информация считается верной на дату 01.06.2024 г.



AGATA

Новый сезон

Июнь - Июль

меню

ул. Маклина, д. 56

т. 43-14-14

@cafe_agata

ФОТОПРОЕКТ «ЛУЧШИЕ ДРУЗЬЯ»

НАТАЛЬЯ ТУНЕВА,
стоматолог, директор
стоматологической клиники «Айсберг»

— Он независимый, но в то же время очень ласковый. Гордый, но с удовольствием позволяет себя гладить. Ему нравится быть в центре внимания. Наш любимчик Марсель живёт с нами уже почти год, и я с уверенностью могу заявить — он самый добрый из всех бенгальских кошек. При этом Марсель — кот учёный. При своём свободолюбивом характере он поддаётся дрессуре — выполняет команды «голос», «лапку», «лежать», а ещё с удовольствием купается в душе. Французский писатель и художник Жан Кокто сказал, кошки — это видимая душа дома, потому что время, проведённое с ними, никогда не теряется зря. И это в полной мере про нашего Марсика!





АНТОН СМЕТАНИН,
собственник интернет-агентства
ARTNET STUDIO

— Я нашёл бездомного щенка, который подбежал ко мне и стал облизывать руки. Не мог не взять. Так в моей жизни появился верный друг. Вначале думал, что мальчик, и назвал Графом, а оказалась девочка. Пришлось давать новую созвучную кличку — Графика. Графика всегда знала, когда мне было плохо. Она приходила, ложилась рядом и просто была со мной. Смотрела своими понимающими глазами так, словно хотела сказать: «Всё будет хорошо». Она была очень доброй и умной собакой, выполняла любые команды. Особенно забавно было смотреть, как она танцевала за кусочек сыра или колбаски. Вспоминаю, как Графика прыгала и лаяла от счастья, когда я возвращался домой. Ее радость была такой чистой и настоящей, что невозможно было смотреть на нее и не улыбаться. Она учила меня радоваться мелочам, ценить каждый момент и безоговорочно любить.
Ночью 17 мая 2024 года Графики не стало, но я все еще чувствую ее присутствие. Иногда, возвращаясь домой, непроизвольно произношу: «Графика, пойдем гулять!» и с болью понимаю, что ее больше нет.
14 лет вместе, и я благодарен ей за преданность, любовь, дружбу и каждый миг счастья, подаренный мне. Ты навсегда в моём сердце.



ОКСАНА БИРЕВСКИХ,
основатель boutique Birevskix

Чтобы ты выгуливал добермана, а не он тебя, нужно обладать немалой силой характера и быть уверенным в себе человеком. Уметь обозначать границы, устанавливать свои правила и рамки. Доберман подчиняется только лидеру.



ЮЛИЯ ЛОПАТКИНА,
собственник сети салонов «ЦирюльникЪ» и Центра проблемной стопы Podospecific

Собаки — верные компаньоны, которые дарят дружбу и преданность. Далматинцы, в частности, известны своей активностью, дружелюбием и преданностью. Они требуют много движения и внимания и станут хорошим спутником тем, кто ведет активный образ жизни. А ещё — они приносят столько позитива.



Дом «Булычёв» — лучший жилой комплекс-новостройка России по итогам премии ТОП ЖК–2024



Школа №26 в ЖК ZNAK

СТРОИМ ГОРОД, В КОТОРОМ ХОЧЕТСЯ ЖИТЬ: КАК «ЖЕЛЕЗНО» СЛОМАЛ СТЕРЕОТИПЫ О ЗАСТРОЙЩИКАХ



НАМ ИНТЕРЕСНО ПРОДАВАТЬ НЕ КВАРТИРЫ, А ОПРЕДЕЛЁННЫЙ СТАНДАРТ — ОБРАЗ ЖИЗНИ, А ЭТО ЯВЛЕНИЕ КОМПЛЕКСНОЕ, ТУТ НЕОБХОДИМ МЕЖДИСЦИПЛИНАРНЫЙ ПОДХОД, КОТОРЫЙ МЫ КАК РАЗ И СТАРАЕМСЯ РАЗВИВАТЬ, — ЮРИЙ ЗАХАРОВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР «ЖЕЛЕЗНО»

«ЖЕЛЕЗНЫЕ» ЦИФРЫ

— История «Железно» началась в 2011 году. За это время от строительства промышленных предприятий мы перешли к созданию умных среднеэтажных мини-городов и комплексному развитию территории, чтобы сделать жизнь людей в современном городе максимально удобной и эргономичной. За 13 лет работы мы реализовали 21 проект в 5 городах страны. Это — 800 000 м² построенного жилья и более 40 000 счастливых жителей.

В Кирове компания уже успешно реализовала больше 10 проектов. Сейчас мы продолжаем строительство города будущего ZNAK, который разработан с учетом научно доказательных практик. Мы готовимся к масштабному заселению «Булычёв» — дома №1 в России. Это самый титулованный проект «Железно» и признан лучшим жилым комплексом в России. Также компания приступила к строительству жилого комплекса «Зарядное», который вдохновлен культурным кодом Вятки, который выражен в архитектуре и благоустройстве.

ФЕДЕРАЛЬНЫЙ СТАТУС

В 2019 году компания «Железно» вышла на рынки Ульяновска и Ижевска. В 2023 году мы существенно «прокачали» свой «федеральный» статус и вышли сразу в два города-миллионника — Екатеринбург и Пермь. Кроме того, мы запустили масштабные проекты по комплексному развитию территорий в Кирове и Ульяновске.

Конечно, любое расширение для компании одновременно и шанс на развитие и успех, и возможный кризис. На мы знаем, чтобы идти вперед и развиваться, нужно постоянно выходить из «зоны комфорта». Когда компания в регионе новая, мало кто о ней слышал, бывает, приходится применять весь арсенал своего «обаяния», чтобы заполучить лучшие местные кадры, потому что мы верим, что люди — главная ценность любой компании.

Сейчас на счету «Железно» многочисленные победы в самых престижных и представительных отраслевых премиях, включая «ТОП ЖК» и «Urban Awards». Нам есть что показать и чем поделиться. Поэтому «Железно» сегодня — это не только девелопмент, мы занимаемся обучением через корпоративный университет, проводим урбан-туры, укрепляя наши связи с другими регионами и доказывая, что у Кирова есть чему поучиться.

ДЕВЕЛОПЕР С ГОРЯЧИМ СЕРДЦЕМ

Вся суть нашей работы — создавать максимально продуманные функциональные проекты, вызывающие яркие эмоции у жителей. На каждом этапе работы мы подбираем и используем научно доказанные практики, которые способны менять мир и повседневную жизнь людей к лучшему.

Мы хотим, чтобы российские регионы перестали ассоциироваться с серой тоской безликих многоэтажек, и предлагаем современное, качественное и доступное жилье, которое соответствует лучшим мировым практикам и, самое главное, вызывает отклик у его жителей.

Для «Железно» очень важно взаимодействие с обществом, организациями и людьми, поэтому мы уделяем большое внимание социальным проектам. Мы строим школы, детские сады, парки и даже городские площади, чтобы сформировать «живую» городскую среду, которая будет наполнена смыслами и станет частью культурного наследия Кирова. Также мы запустили социальный проект #ЖелезноВместе, в рамках которого компания занимается реставрацией памятников архитектуры, восстанавливает культурное наследие и организует важные объединяющие мероприятия для горожан.

ЗАКОНОДАТЕЛИ АРХИТЕКТУРНЫХ ТРЕНДОВ

«Железно» — не просто застройщик, мы — урбанисты-градостроители. Компания идет за трендами строительства, развивается, но при этом придерживается правил традиционного градостроения и создаёт в своих проектах общественные пространства, понятные и близкие каждому.

Мы уверены, что развитие архитектуры должно базироваться на основе творческого использования исторического наследия и традиций, учитывать демографию, национально-бытовые особенности и природно-климатические условия регионов.

ИННОВАЦИИ, КОТОРЫЕ ПРЕДВОСХИЩАЮТ

«Железно» активно инвестирует в свою IT компанию «Философт», а также имеет в составе одну из самых технологичных управляющих компаний в стране. Каждый проект «Железно» сегодня представляет из себя «умный» инновационный квартал с выразительной авторской архитектурой, а также всей необходимой инфраструктурой, включая социально-бытовую, ведь согласно популярному сегодня принципу «15-минутного города» все должно быть под рукой и рядом.

Нам интересно продавать не квартиры, а определённый стандарт — образ жизни, а это явление комплексное, тут необходим междисциплинарный подход, который мы сегодня активно развиваем.



iLand


Ёлки-парк


Метроград


ZNAK


Зарядное

ЖЕЛЕЗНО

железно.рф 204-627

Проектная декларация на наш.дом.рф
*Реклама. ООО Специализированный застройщик «Железно», zhcom.ru.





СТРОИМ ТЁПЛЫЕ ДОМА ПО ИНДИВИДУАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ!



ГАЛИНА ХОХРИНА, СОБСТВЕННИК КОМПАНИИ «ВЯТКА МИКС», — О ТОМ, ПОЧЕМУ ОНИ ЯВЛЯЮТСЯ ОДНИМИ ИЗ ЛИДЕРОВ РЫНКА ЗАГОРОДНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА

Практический опыт

Этапы и порядок строительства

НА 30% МЕНЬШЕ ЗАТРАТ НА ОТОПЛЕНИЕ

— Мы один из лидеров рынка загородного строительства. Строим индивидуальные энергосберегающие дома, лёгкие в отделке, теплоэффективные, экономичные в отоплении, сейсмоустойчивые за счёт монолитного каркаса стен, экологичные и пожаробезопасные.

Дальнейшее проживание в таком доме:

- Легко. Дом требует меньше внимания при проживании в нем долгие годы.
- Комфортно. Удобная планировка, надёжные стены, экологически чистый воздух в доме за счёт уникальной технологии производства нашего строительного материала.
- Экономно. На 30% меньше затрат на отопление, на 20% ниже стоимость отделки, 100% экономии средств и времени.
- Тепло. За счет уникальной технологии дом сохраняет тепло и естественный микроклимат, исключается промерзание стен и образования грибков и плесени.

РЕЗУЛЬТАТЫ ОБСЛЕДОВАНИЯ ТЕПЛОВИЗОРОМ

За долгие годы мы ввели в эксплуатацию более 18 000 м² жилья. Опыт работы с материалами и количество реализованных проектов доказывают эффективность энергосберегающей немецкой технологии, по которой мы строим.

Вот результаты практического опыта — обследования дома тепловизором: при температуре на улице -10°С внутри дома температура +27°С. Ограждающие конструкции не имеют «мостиков холода». Температура в углах, на стыке наружных стен +23°С. Температура на стыке чернового пола до заливки стяжки и наружной стены +15°С. Температура на шве между окном и откосом +25°С.

Наши архитекторы создают дома в модной стилистике направления HI-TECH. Мы строим коттеджные посёлки в едином современном стиле с развитой инфраструктурой. Наш заказчик получает весь комплекс строительных услуг, оговорённых заранее. Не беспокоится о сроках и качестве работ, поскольку уверен в своём выборе подрядной организации и нашей репутации, создаваемой годами. Заказчики не втянуты в процесс строительства, их забота — только наблюдать за исполнением.

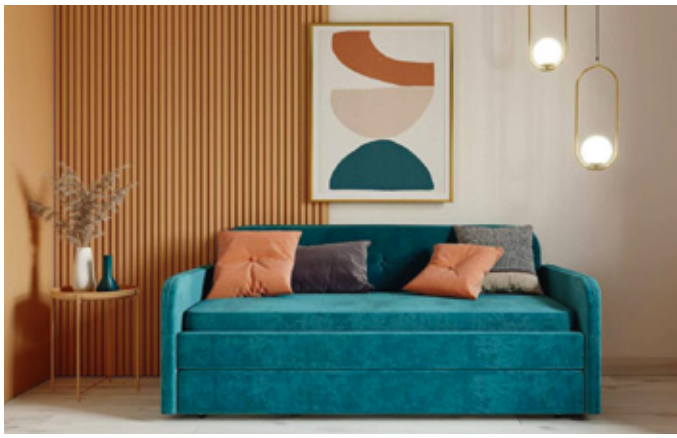
ВЯТКА МИКС
СТРОИМ ТЁПЛЫЕ ДОМА

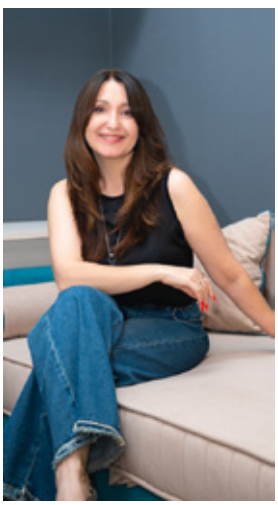
ул. Воровского, 92, оф. 92
8 (800) 201-60-43
v-miks.ru
vyatka_mix

ОО Компания «Вятка МИКС»
ИНН 4345469802 / ОГРН 1174350012385



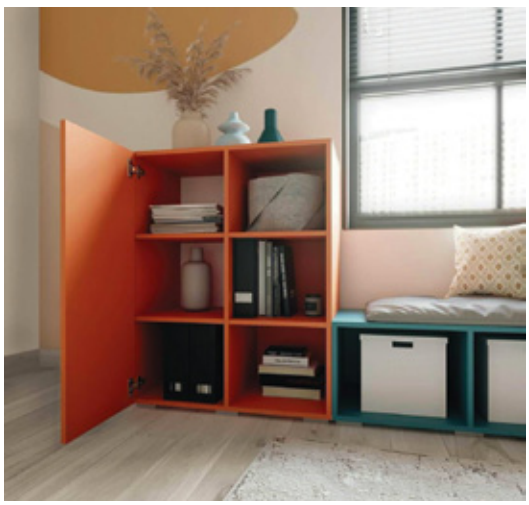
AMIRA HOME — ДЕТЯМ





Любовь Ложкина, директор сети салонов AMIRA HOME, официальный дилер бренда детской мебели KLЮKVA

— Поздравляем родителей и детей с завершением учебного года и наступлением долгожданных каникул! Если планируете летом обновить детскую комнату, то мы готовы предложить широкий ассортимент мебели от фабрики **KLЮKVA**. Мы являемся официальными представителями данного бренда уже более 10 лет. Для вас не только мебель стандартных размеров от бренда KLЮKVA, мы также изготовим индивидуальную мебель в детскую, которая отвечает всем требованиям безопасности и эргономики для детей от года до 18 лет. Наша фабрика-партнёр **Wesen** также предлагает мягкую мебель — кровати, диваны, пуфы, матрасы, идеально подходящие для детской.



AMIRA HOME
mebel

Октябрьский пр-т, 149, ТЦ «Спартак», 2 этаж
ул. Щорса, 73, ТЦ «Весна», 2 этаж
8 800 6000 901

amira-mebel.ru
amirahome43
amira_home_mebel

СТРОИМ КИРПИЧНЫЕ ДОМА ЗА 4 МЕСЯЦА





МЫ СТРОИМ ЗАГОРОДНЫЕ ДОМА НА ПРИНЦИПАХ ЧЕСТНОСТИ, ОТКРЫТОСТИ, БЕЗОПАСНОСТИ И УВЕРЕННОСТИ В РЕЗУЛЬТАТЕ. О ПРЕИМУЩЕСТВАХ РАБОТЫ С НАМИ ПРИ ТАКИХ ПОДХОДАХ — АЛЕКСАНДР ЛАПТЕВ, ОСНОВАТЕЛЬ СТРОИТЕЛЬНОЙ КОМПАНИИ «БУМЕРАНГ»

BUMERANG
СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ

ул. Володарского, 9, оф. 201

+7 (912) 826-04-02

bumerang-dom.ru

bumerangdom

Запись на экскурсию

ПОЧЕМУ ВЫБИРАЮТ НАС: 8 ПРИЧИН

1. За последние несколько лет сформировался тренд — желание жить за городом. Мы всё чаще слышим, что люди устали от городов, суеты, грязного воздуха и шума машин. Плотность даже в нашем городе полумиллионнике высокая, поэтому многие уезжают ближе к природе. Это может быть постоянное проживание или использование загородного дома для спокойствия, расслабления и отдыха. В приоритете — дом каменный, капитальный и эстетичный. Строительная компания «Бумеранг» возводит малоэтажные кирпичные загородные дома, в которых продумана каждая деталь: от расположения дома на участке и до новоселья. Предпочтение отдаём кирпичу. Кирпич — это не просто стройматериал, это символ надёжности и долговечности. При этом, сохраняя традиции и красоту кирпичной архитектуры, мы возводим дома, которые не только служат своему назначению, но и являются визуально привлекательными. В этом году планируем возвести более 50 объектов.
2. Главная идея — клиентоориентированный подход. Есть возможность выбрать материалы, используемые в строительстве, по 10 основным параметрам, оплачивая ровно то, что вам действительно нужно.
3. Круглосуточное видеонаблюдение на стройплощадке вашего будущего дома и оперативное решение всех вопросов через наш чат с бригадиром.
4. Мы строим качественные дома из проверенных современных материалов в черновой и предчистовой отделке, с тёплыми полами, со встроенной системой «Умный дом», собственным водоснабжением и канализацией. По желанию заказчика объект может быть меблирован.
5. Поможем подобрать лучшие для клиента условия на покупку дома или участка, с помощью ипотечных программ, господдержки, военной ипотеки, материнского капитала.
6. Фиксированная стоимость строительства дома в договоре без дополнительных платежей. Предоставляем заказчику подробную смету работ.
7. Даём гарантийное (5 лет) и постгарантийное обслуживание домов. Сопровождаем клиента на всех этапах строительства до новоселья.
8. На мой взгляд, если компания готова показать, как она работает, постоянно дорабатывает и улучшает свой продукт, то и объекты будут возведены на совесть. Мы ничего не скрываем от клиентов и проводим экскурсии по нашим строящимся объектам! Записывайтесь и приезжайте!

СЧАСТЬЕ ВОЗВРАЩАТЬСЯ В СВОЙ ДОМ

Мы стремимся, чтобы ваш дом стал не просто местом для жизни, а источником счастья и радости. Доверьтесь нам, и мы сделаем вашу мечту о собственном доме реальностью. Оставьте заявку на расчёт стоимости дома на сайте прямо сейчас!







Проектирую и строю загородную недвижимость бизнес- и премиум-класса



Артем Белобородов, строитель, эксперт в сфере строительно-технической экспертизы

С 2010 года я прошёл путь от каменщика до собственника бизнеса. На своём опыте знаю детали и особенности строительных процессов, благодаря чему строю надёжные и практичные дома с оригинальным дизайном. Ухожу от шаблонных приёмов, только индивидуальное проектирование! Берусь за сложные и нестандартные проекты. Ценю оказанное доверие и разделяю с заказчиком требовательное и ответственное отношение к делу.

- строительство под ключ домов бизнес- и премиум-класса
- строительный надзор
- оптимизация проектных решений
- подбор готового дома для покупки

Доверьтесь моему профессионализму!

8-901-479-30-40

Бизнес-центр «Московский»,
ул. Московская, 107б, офис 502



СУПЕРЦЕНА ТОЛЬКО В ИЮНЕ

6 830 МЛН. РУБ





ПРОЕКТ «КМ-96»

КОМФОРТ. СТИЛЬ. НАДЁЖНОСТЬ

Представьте дом вашей мечты. Какой он? В нём есть место для каждого члена семьи — продуманы спальня, комнаты для детей, просторная и светлая гостиная.

Приятную атмосферу внутри загородного дома создают панорамные окна, через которые проникает много света. В гостиной уютно и тепло, здесь — место для всей семьи и друзей.

Проект КМ-96 — дом из керамоблока. В эстетике скандинавского минимализма объединены комфорт и надёжность. Материал обладает отличными теплоизоляционными свойствами, пористая структура блоков позволяет обойтись без дополнительного утепления стен и значительно сэкономить на отоплении.

При этом керамоблок отличает особая прочность и экологичность — стена из керамических блоков отлично держит вертикальную нагрузку, а сырьём для их производства служат безвредные природные материалы — натуральная глина, дерево, вода. Это значит, что дом вам прослужит долгие годы, не требуя больших вложений. И он полностью безопасен с экологической точки зрения.



ЙОРД
СИСТЕМНЫЙ ДЕВЕЛОПМЕНТ
YORD.GROUP

г. Киров, ул. Горбуновой, 318

7 (922) 977-25-25

yord.group

yordgroup@yandex.ru



Данила Перминов,
руководитель
СК «Данила Мастер»











НОВОЕ ЛИЦО ВАШЕЙ КВАРТИРЫ

— 12 лет мы создаём благородную среду для жизни — дарим новое лицо квартирам, коттеджам, коммерческим помещениям. Мы работаем с желанием преображать и улучшать мир вокруг себя. Новую жизнь обрело 957 объектов — чистых, просторных, светлых, облагороженных современными материалами. Мы влюблены в своё дело. Ремонт в каждый дом — наша миссия, и мы с гордостью несём её людям.

В июне при заказе ремонта дизайн-проект в подарок!

ДАНИЛА МАСТЕР
СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ

Киров, ул. Московская, 107Б
БЦ «Московский», 4 эт., оф. 406

+7 (8332) 771-447, +7 (953) 947-14-47

remontkirov43.ru

danila43region



Образец кабинетного решения системы отопления



Образец кабинетного решения системы водоснабжения

КАК ПОДКЛЮЧИТЬ ЗАГОРОДНЫЙ ДОМ К ТЕПЛУ И ВОДЕ?



О ПРИНЦИПАХ ПРОЕКТИРОВАНИЯ ИНЖЕНЕРНЫХ КОММУНИКАЦИЙ В ЗАГОРОДНОМ ДОМЕ — МАКСИМ КОСТРОВ, ДИРЕКТОР ПО РАЗВИТИЮ РОЗНИЧНОЙ СЕТИ «ТЕПЛО ПОЖАЛОВАТЬ»

ТЕПЛО ПОЖАЛОВАТЬ

г. Киров, ул. Герцена, 86
т. 777-322
ул. Романа Ердякова, 42А/5
т. 777-622

г. Котельнич
ул. Советская, 152, т. 777-522

г. Белая Холуница
ул. Коммунистическая, 4Б
т. 777-870

teplo43.ru teplo_pozhalovat

ОТОПЛЕНИЕ, ПОДОГРЕВАЮЩЕЕ ВАШУ ДУШУ

— Выбору и монтажу систем отопления предшествует этап проектирования, который начинается с грамотного планирования. Соблюдение этого принципа позволит избежать ошибок. Для обеспечения автономности работы системы отопления в загородном доме или даче монтаж отопительной системы с нуля является предпочтительным вариантом. Переделка уже готовой системы обычно выходит дороже для заказчика. При реконструкции системы отопления вскрываются проблемы, такие как неправильная укладка труб, неверный расчёт теплопотерь, подбор не тех материалов и др. В таких случаях часто лучше заменить всё и выполнить установку заново, чтобы сэкономить время и деньги клиенту и гарантировать правильное функционирование системы.

Когда клиент обращается к нам для монтажа систем отопления, мы выясняем его потребности и пожелания, готовим расчёты, учитывая теплопотери и другие параметры, и предлагаем ему три варианта: бюджетный, средний и премиум. Наша цель — предложить заказчику подробное описание каждой системы и объяснить, почему мы рекомендуем именно эти варианты. Например, если клиент хочет сэкономить, то можно уменьшить функциональность системы, отказавшись от дистанционного управления через телефон или электронной регулировки температуры. Мы стремимся удовлетворить требования клиента, предоставляя качественные материалы и гибкий выбор опций, чтобы он мог получить идеальную систему отопления.

У нас также есть собственная команда монтажников, которые работают в штате, обладают большим опытом и постоянно совершенствуются в своих навыках.

Кроме того, важна подготовка домов к отопительному сезону. Множество компонентов и агрегатов системы отопления требуют настройки и корректировки перед началом сезона. Эти работы сложнее, чем простое включение системы и требуют профессиональных навыков.

ПРОЗРАЧНОЕ РЕШЕНИЕ ДЛЯ ВАШЕГО ДОМА

«Тепло Пожаловать» специализируется на водоподготовке и предлагает услуги по установке систем очистки воды. Мы занимаемся работой с уже существующими на загородном участке скважинами, предлагая клиентам погружные насосы и связанные с ними системы. Мы также проводим анализ воды и подбираем подходящую систему фильтрации для удаления нежелательных веществ и улучшения качества воды. Предоставляемая нами вода соответствует всем нормам безопасности и готова к потреблению.

Построим загородный дом с гарантией 5 лет

- Готовые проекты и индивидуальные
- Технология Prefab
- От 2,4 млн ₽



ФАБРИКА
ЗАГОРОДНЫХ ДОМОВ

777-357
Киров, Пристанская, 1, офис 39

*Услуги по проектированию и строительству предоставляет ООО «БАРН43», ИНН 4345521347, 610045, г. Киров, ул. Дмитрия Козулева, д. 5, кв. 75. Настоящее предложение не является публичной офертой.

СТРОИМ ДОМА, КОТОРЫЕ ПРОСТОЯТ БОЛЬШЕ ВЕКА

О РУЧНОЙ РУБКЕ СРУБОВ
И ПРЕИМУЩЕСТВАХ ДОМАХ ИЗ ДЕРЕВА —
АЛЕКСАНДР ПЯТИГУЗОВ, СОБСТВЕННИК
КОМПАНИИ «РУБОВОЙ»



ИЗГОТОВЛЕНИЕ СРУБОВ — ДЕЛО МОЕЙ ДУШИ

— Изготовление срубов — дело моей души. Раньше я был плотником-рубщиком, со временем создал своё дело. Нашей компании «Рубовой» — уже более 10 лет. Мы изготавливаем срубы ручной рубки из разных видов дерева. Бригады с большим опытом работы и собственное производство позволяют нам изготовить сруб под баню или дом любой площади и планировки.

Современный мир разворачивается в сторону использования экологически чистых материалов. И деревянный дом полностью отвечает этой тенденции. Мы используем цельный массив дерева, где нет никаких клеевых составов, полностью натуральная древесина. А кедр или сосна ещё и выделяют фитонциды, которые благоприятно влияют на здоровье человека. Жить в срубе из этих деревьев не только приятно, но и полезно.

Древесину заготавливаем в северных районах Кировской области, она плотная, крепкая и надёжная. Перед тем, как рубить сруб, мы очень бережно обрабатываем древесину, не нарушая её защитный слой. Поэтому дома из наших срубов могут служить более 100 лет.

СРУБ, КОТОРЫЙ ПОДЧЕРКНЁТ СТАТУС ХОЗЯИНА

В ручной рубке есть множество разных технологий, и мы владеем всеми. Одно из актуальных направлений в деревянном домостроении — технология Post and Beam (Пост энд Бим). Такие дома отличаются не только своей эстетикой, но и высокими эксплуатационными характеристиками. Отличительной чертой является видимость конструктивных элементов, что придаёт интерьеру и экстерьеру дома особую привлекательность и аутентичность.

У нас нет типовых решений. Каждый сруб полностью индивидуален. При рубке мы сохраняем фактуру и форму древесины, чтобы дом получился действительно неповторимым. Кроме того, используем брёвна разного диаметра. Чем больше диаметр — тем статуснее смотрится дом.

ЗИМОЙ — ТЕПЛО, ЛЕТОМ — ПРОХЛАДНО

Дерево — сложный материал, работать с которым нужно уметь. Чтобы дом получился тёплым и надёжным, важно учитывать свойства древесины, время года, в которое вы работаете, и климат, в котором будет стоять дом. Мы строим по всей России, и у нас есть выверенные решения, мы знаем, что предложить клиенту, какой выбрать диаметр бревна и вид рубки, чтобы в его доме зимой было тепло, а летом прохладно и без кондиционера.

Доверьте изготовление сруба компании «Рубовой», и ваш деревянный дом простои больше века, радуя вас и ваших потомков!





РУБОВОЙ
РУБЛЕНЫЕ БАНИ И ДОМА

8 (922) 660-60-67

8 (922) 667-77-67

rubovoi

rybovoj.com

Смотрите видео
реализованных проектов

КОМАНДА «ЯСЕНЬ ПЕНЬ» — РАБОТА С ЗЕЛЁНЫМИ НАСАЖДЕНИЯМИ

- Удаление аварийных деревьев, кронирование, санитарная обрезка любой сложности.
- Удаление пней методом фрезерования.
- Услуги измельчителей веток и деревьев.
- Механизированная расчистка территорий.
- Благоустройство участков, расчистка под строительство.



Ясень Пень
ОБСЛУЖИВАНИЕ ЗЕЛЕНЫХ НАСАЖДЕНИЙ

ул. Молодой Гвардии, 43Б, оф. 301

+7 (953) 942-90-07 (Константин)

spil_kirov

spil-kirov.ru

КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД В БЛАГОУСТРОЙСТВЕ

Обычно после стройки дома сил уже не остаётся. Кажется, вы прошли уже через всё: подбор подрядчиков, выбор материалов, контроль на всех стадиях. Всё это очень сильно выматывает и отнимает много времени.

Мы вас очень хорошо понимаем, поэтому наши принципы работы — это комплексный подход от стадии разработки проекта до реализации. И что важно — гарантии на работы. Особенно на посадку растений. Вам не нужно вникать в тонкости технологии выбора и посадки растения, мы гарантируем приживаемость.

Вам остаётся только расслабиться и наслаждаться красотой!



АСТАРА

8 (912) 331-95-63

astara43@mail.ru

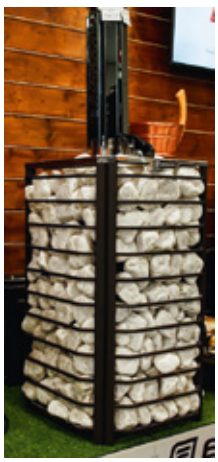
astara43

astara-land.ru

НУЖНА ПЕЧЬ? ERMAK!







ERMAK
ПЕЧИ • КОТЛЫ • ДЫМОХОДЫ

ул. Производственная, 29В
ул. Дзержинского, 79Б
ул. Проселочная, 18Б
ул. Щорса, 117/6

+7 (919) 503-22-26

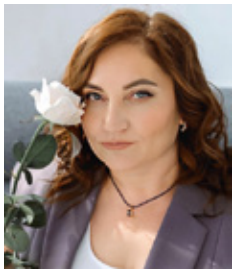
ermak_43

ermak43.com


Рольставни с автоматикой SMART


Новые цвета с эффектом муар

ЛЕТНИЕ СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЯ НА ВОРОТА И РОЛЬСТАВНИ



ОБ ЭКСКЛЮЗИВНЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЯХ И АКЦИЯХ — НАТАЛИЯ ЧЕРНЫШЁВА, РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ «РЕНТАЛЬ», ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ ГК «АЛЮТЕХ» В КИРОВЕ

СТИЛЬ И НАДЁЖНОСТЬ ДЛЯ ВАШИХ ВОРОТ

— Традиционно, ворота устанавливаются летом, в особенности в регионах с холодным климатом, чтобы избежать проблем с монтажом и обеспечить надёжность в эксплуатации. Однако, благодаря современным технологиям и материалам, установка ворот может производиться круглый год. Главное, чтобы их монтировали специалисты, обладающие достаточным опытом и знаниями, и тогда они будут надёжными и удобными в использовании на долгие годы.

Для всех, кто мечтает о стильных и удобных воротах с автоматикой, у нас есть несколько отличных новостей! Успейте воспользоваться нашей акцией и получите скидку 5%[1] на гаражные ворота из серии Trend и Prestige с электроприводом.

РОЛЛЕТЫ С УМНОЙ АВТОМАТИКОЙ ALUTECH SMART

Кроме того, у нас действует специальное предложение на рольставни с автоматикой Smart[2]. При заказе от 5 таких роллет мы дарим мини-станцию «Алиса», при покупке от 10 роллет — в подарок станция «Алиса» «Миди».

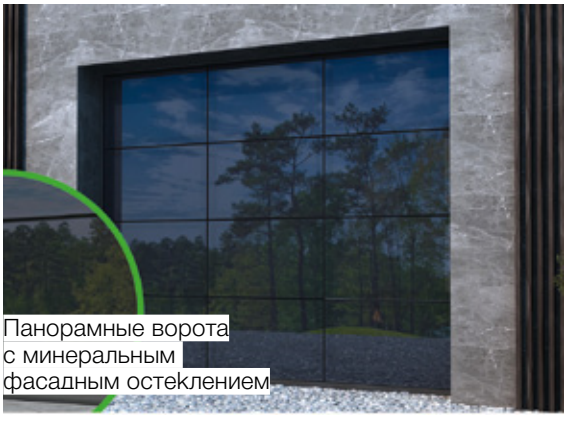
Наша компания также рада сообщить о восстановлении бонусной программы лояльности для клиентов. Благодаря бонусам, вы сможете получить дополнительные привилегии и пользоваться специальными предложениями. Мы также приглашаем вас посетить шоурум «АЛЮТЕХ» компании «Ренталь» на ул. Урицкого, 24. Здесь вы сможете лично оценить качество и дизайн ворот, а также проконсультироваться со специалистами. Мы стремимся сделать ваш гараж или промышленный объект более уютным и функциональным. Наша команда гарантирует высокий уровень обслуживания. Ждём вас в нашем шоуруме!

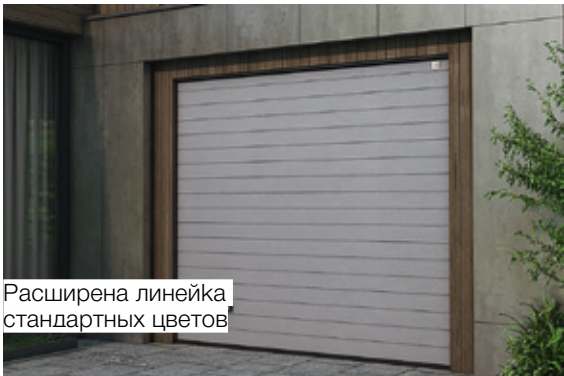
РЕНТАЛЬ
ГРУППА КОМПАНИЙ

ул. Урицкого, 24, шоурум Alutech в Кирове
47-01-69
info@rentalkrv.ru
rentalkrv.ru
rentalkrv

[1] Акция с 15 мая 2024 г. по 31 июля 2024 г.
[2] ALUTECH Smart – умное управление роллетами от ГК «Алютех»


Эстетика древесины: новые принты для цифровой печати


Панорамные ворота с минеральным фасадным остеклением


Расширена линейка стандартных цветов



СОХРАНЯЕМ ВАШИ НЕРВЫ

Ремонт без семейных ссор: живите и радуйтесь!

Вадим Будахин,
директор
ООО «КЭТЛ»

РЕМОНТ КВАРТИР, КОТТЕДЖЕЙ И КОММЕРЧЕСКИХ ПОМЕЩЕНИЙ В МОСКВЕ, СОЧИ И КИРОВЕ

решаем все вопросы
с ЖК и инженерными службами

опытные прорабы контролируют
качество работ

выдаём готовые интерьерные решения

все наши сотрудники —
узконаправленные специалисты

РЕМОНТ КВАРТИР

8-919-511-75-74

remontkvartir_kirov43





Иван Мещеряков — адвокат

В ПОИСКАХ ТИШИНЫ: ПОДАВАТЬ ЛИ В СУД ИЗ-ЗА ШУМНЫХ СОСЕДЕЙ?

О ТОМ, КАК ВЕРНУТЬ ТИШИНУ В СВОЁ ЖИЛЬЁ И КАК ПРАВИЛЬНО СОСТАВИТЬ ПРЕТЕНЗИЮ — ЕВГЕНИЙ ПЕШКИЧЕВ, ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «РЕМКОМФОРТ», И ИВАН МЕЩЕРЯКОВ, АДВОКАТ

БАНКРОТСТВО ИЗ-ЗА ЖАЛОБ НА ШУМНЫХ СОСЕДЕЙ

— На плохую звукоизоляцию жители новостроек жалуются не только в соцетях. Да, на форумах можно выпустить пар, дать волю эмоциям, найти друзей по несчастью, но решать проблему владельцы квартир, в которых прекрасно слышно соседей и сверху, и снизу, и сбоку, можно с помощью дополнительной звукоизоляции или же идти в суд.

В Кирове примеров судебных разбирательств из-за отсутствия звукоизоляции в квартирах немало, так как застройщики зачастую экономят на звукоизоляционных материалах. Тем самым они не только портят себе репутацию, но и рискуют покрупному. В Чебоксарах, например, одна из строительных компаний находится на грани банкротства именно из-за массовых обращений в суд — жильцы жалуются на шум со всех сторон.

КАК ПРАВИЛЬНО СОСТАВИТЬ ПРЕТЕНЗИЮ

Владельцы квартир, где слышен каждый шаг соседа, должны знать, что гарантийный срок нового дома — 5 лет. В течение этого времени проблема плохой звукоизоляции — это проблема застройщика. Чтобы он её решил, делаем так:

- Пишем претензионное письмо застройщику, в котором указываем всё, что вас не устраивает. Лучше претензию составлять с надёжным и квалифицированным юристом.
- Согласовываем с застройщиком организацию, которая будет проводить замеры звука. Это должна быть сторонняя компания, имеющая лицензию.
- Обращаемся в суд, если застройщик не принимает мер. На этом этапе должна быть составлена смета на демонтаж некачественной звукоизоляции, монтаж качественной и последующий ремонт. Все эти расходы по гарантийным обязательствам берёт на себя тот, кто строил дом.

СКОЛЬКО СТОИТ ЗВУКОИЗОЛЯЦИЯ ДЛЯ ЗАСТРОЙЩИКОВ

В Кирове некоторые застройщики идут навстречу жильцам и оперативно реагируют на претензионные письма, но есть и принципиальные компании, которые исправляют свои недочёты только по решению суда. Хотя и тем, и другим проще на этапе строительства тратить 190 рублей за квадратный метр звукоизоляции, чем проводить работу над ошибками уже за 12 тысяч за «квадрат». Хочу отметить «Железно» и «Стройсоюз»: где с 2022 по 2024 гг. не было ни одного обращения по поводу монтажа звукоизоляции. Стоит 1 владельцу квартиры многоэтажного дома получить компенсацию (от 600 тысяч до 2-3 миллионов рублей), как в суд обратятся сотни жильцов этой новостройки, как это происходит в других регионах. Появляются специализированные компании по приёмке квартир. Стоит подумать об этом и новосёлам, и тем, кто «забывает» про звукоизоляцию на этапе строительства.

Мелькомбинатовский пр-д, 7А
8-912-827-57-37
рем.рус remcomfort_official

LEVITAN

ЛАКОКРАСОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

ГЛАВНОЕ ВЫБРАТЬ ЦВЕТ!



KTK Group®

строительные материалы

+7 (922) 668 39 03

Производственная улица, 1-Б

ПН-ПТ: 8:30-18:00, СУББОТА: 8:30-13:00

УЗНАЙТЕ ПОДРОБНЕЕ

СКАНИРУЙТЕ QR-КОД

ПРЕЗИДЕНТ ТКНУЛ ПАЛЬЦЕМ В НАШИ ДВЕРИ



О ТОМ, КАК СОЗДАЁТСЯ МОСТ МЕЖДУ ГОРОДСКИМИ ДЖУНГЛЯМИ И ПРИРОДОЙ — СЕРГЕЙ БОГОМОЛОВ, ОДИН ИЗ ОСНОВАТЕЛЕЙ КОМПАНИИ STOLYAR

КАЖДЫЙ ДЕНЬ Я ТРОГАЮ СВОЙ ШКАФ

— Недавно один из клиентов, серьёзный мужчина, написал мне: «Что ты со мной сделал?! Каждый день я глажу свой шкаф!» И я его понимаю! Натуральное дерево словно тумблер включает все наши чувства: как оно пахнет, как отшлифовано, чем покрыто, какой у него рисунок! Причём всю красоту изделий создаёт природа — мы их только облагораживаем.

А началось всё 25 лет назад. Однажды нам достался полный спектр новых чугунных станков по деревообработке. Мы решили, почему бы не начать своё производство? Понимали, это тяжело — каждый день с нуля изготавливать какой-то продукт. Но наша страсть к творчеству взяла верх. И с тех пор мы в большей степени занимаемся творчеством, чем бизнесом.

Мы существуем, чтобы дарить эмоции на всех этапах: от создания до обладания нашей, а теперь уже вашей, мебелью. Мы делаем качественный, сложный, индивидуальный продукт. Нас знают по России. Полностью укомплектованы дверями от «Столяра» масштабные объекты Казани — «Стадион Ак Барс Арена», Водный стадион, Иннополис; драмтеатр в Цхинвале (Южная Осетия). Если говорить о Кирове, то наши объекты — это администрация Кировской области, спа-салон «Мелисса», офисный центр «Прайм», ВятГУ, больницы, рестораны и кафе. Практически нет ни одной школы в Кирове, где бы не стояли наши двери.

КАК МЫ ВЫИГРАЛИ ТЕНДЕР НА ДВЕРИ В «АК БАРС АРЕНЕ»

Однажды мы заявились на участие в тендере — речь про строительство «Ак Барс Арена» в Казани. Но толком не знали, сколько и какие двери нужны. Можно сказать, на ощупь изготовили образцы, привезли в Казань и выставили их — прямо в грязи, в поле, на месте будущей постройки. Рядом с нами — двери от ещё 10-15 производителей, в ряд. Идёт комиссия, и вдруг министр резко останавливается рядом с нами и показывает пальцем: «Эти — в «Ак Барс». Через 5 метров снова: «А эти — в «Водный стадион». И там, и там — наши двери. Похожая история произошла в г. Цхинвале, где мы участвовали в тендере на установку дверей в драмтеатре. Только сейчас выбор сделал сам Президент Южной Осетии. Думаю, неспроста нас с первого взгляда выбирают люди, привыкшие ко всему лучшему. Мы — мост между городскими джунглями и природой.

МЫ ПОГРУЖАЕМ ВАС В ВИРТУАЛЬНУЮ РЕАЛЬНОСТЬ

Мы создаём единичные вещи для ценителей. Вместе с заказчиком часами можем раскладывать листы натурального шпона, чтобы собрать тот самый рисунок. Единственный и неповторимый. У каждой породы дерева — своё лицо. Если хотите, свой внешний облик! Например, орех — это человек в галстуке, а дуб — человек в кедах. А если взять дуб с сучками — это уже счастливчик, который после трудного рабочего дня наконец добрался до дома и с удовольствием надел мягкие пушистые тапочки.

Выбор дерева зависит от того, какую вы хотите создать атмосферу — строгую, лёгкую, душевную. Чтобы в полной мере представить, как будет выглядеть новый интерьер, мы предлагаем уникальную для Кирова услугу! Надеваем на вас VR-очки — и погружаем в вашу будущую реальность. Перед глазами — на 360 градусов — дизайн-проект вашего дома или квартиры. Ни один рендер или монитор не даёт такого эффекта присутствия. Вы воочию убеждаетесь в том, насколько гармонично подобраны материалы, цвета, габариты мебели. Как правило, после такого эксперимента, заказчик что-нибудь меняет и дорабатывает. Это очень трепетный и приятный момент — наблюдать за тем, как наш клиент шаг за шагом обретает свой Дом, свой собственный Мир.

Если вы настолько цените себя и свой Дом, что готовы обставить его мебелью из натурального дерева, мы ждём вас!

STOLYAR
BRIDGE IN NATURE

МЫ РАБОТАЕМ РУКА ОБ РУКУ С ЛУЧШИМ ДИЗАЙНЕРОМ МИРА: ***С ПРИРОДОЙ***







+ 7 (922) 668-02-04
stolyarkirov@yandex.ru
stolyarkirov.ru
stolyarvk



Евгений Тюрин, совладелец 5 бизнесов в сфере строительства и дизайна, Президент союза дизайнеров и архитекторов

Александр Момотов, учредитель компании ONVIZ

ДИЗАЙНЕРЫ ВЫБИРАЮТ ЭЛЕКТРОКАРНИЗЫ ONVIZ

О СВОЁМ ВЫБОРЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ ЭЛЕКТРОКАРНИЗОВ РАССКАЗАЛ ЕВГЕНИЙ ТЮРИН, СОВЛАДЕЛЕЦ 5 БИЗНЕСОВ В СФЕРЕ СТРОИТЕЛЬСТВА И ДИЗАЙНА, ПРЕЗИДЕНТ СОЮЗА ДИЗАЙНЕРОВ И АРХИТЕКТОРОВ

ДРУЗЬЯ ПОСОВЕТОВАЛИ

— Могу с уверенностью сказать, что будущее, о котором мы мечтали, уже наступило, и электрокарнизы — это уже не сверхвыдумка дизайнера. Это норма современного интерьера. Сегодня время становится самым ценным ресурсом, его не хватает на всё, на счету каждая секунда. И электрокарнизы, наряду с другими технологиями, упрощают нашу жизнь. Мы экономим время на бытовых вопросах, чтобы заниматься творчеством, бизнесом или семьёй. Многое уже за нас делают технологии и роботы. И это правильно. Электрокарнизы легко, быстро, удобно закрывают и открывают шторы, позволяя засыпать и просыпаться в запланированное время. Удобно управлять ими с помощью пульта или даже смартфона. Рекомендую интегрировать их в систему «умный дом». Компания ONVIZ показала себя как надёжный партнёр, я могу доверять её специалистам, знаю, что ребята предложат максимально подходящую реализацию любой дизайнерской задумки, связанной с устройством штор, жалюзи или маркиз.

При покупке электрокарниза Яндекс Станция в подарок!

Onviz®
электрокарнизы

г. Киров, ул. Ярославская, 32
т. 8 (800)250-50-62

karniz-onviz.ru order@onviz.ru

*Срок проведения акции с 01 июля по до 31 июля 2024 г. Организатор акции ИП Боровской С.В. ИНН 432601031430. Для получения подарка необходимо купить электрокарнизы (одним чеком) на сумму не менее 100 000 руб. Тех. характеристики подарка: колонка Яндекс Станция Лайт, цвет колонки определяет Организатор. Не является публичной офертой. Организатор вправе изменить сроки и условия проведения акции в одностороннем порядке, уведомив в официальной группе https://vk.com/onviz. Территория проведения акции Кировская область, г. Киров.



АЛЕКСАНДР МОМОТОВ, УЧРЕДИТЕЛЬ КОМПАНИИ ONVIZ:

— Электрокарнизы Onviz — самые бесшумные солнцезащитные системы в России. Уровень шума наших изделий всего 15 Дб, что можно сравнить с шёпотом или шелестом листьев.
Это максимально низкий уровень шума, который создаёт комфортную и спокойную атмосферу в помещении. Электрокарнизы Onviz позволят насладиться тишиной и обеспечат идеальные условия для отдыха, работы и сна!







ВАШ СТИЛЬ. ВАША МЕБЕЛЬ. ВАШ «КАПРИЗЪ»

мебельный салон Капризъ
производство г.Киров 44-27-00

ТЦ «МегаДом»,
ул. Блюхера, 39, корпус В,
8-912-734-27-00,
44-27-00, 44-26-00,
8-912-734-26-00 ms_capriz



Юлия Морозова,
финансовый
директор
мебельной студии
«Капризъ»

MilaMi woman

ОТКРЫТОЕ СООБЩЕСТВО СТИЛЬНЫХ ЖЕНЩИН







Светлана Удельная — основатель Центра делового имиджа и речи





Благодарим Центр современного искусства «Галерея прогресса» за помощь в проведении съёмки

Меняйся с Mila Mikhailova

MilaMi

Киров, Октябрьский проспект, 143
Сайт: mila-mi.ru

+7 (922) 991-70-40
+7 (8332) 38-26-31


Изысканное сопровождение для незабываемых вечеров с близкими
• Богатый выбор напитков различных ценовых категорий
• Уместные закуски — твёрдые сыры, испанские мясные деликатесы, оливки, консервация, сладости, конфитюр и другие деликатесы
Октябрьский проспект, 104
ladogawinee
ladogawine.ru

КАК ПОДСОЗНАНИЕ ВЛИЯЕТ НА РЕЗУЛЬТАТЫ БИЗНЕСА

О ТОМ, КАК ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ПРАКТИКИ ПОМОГАЮТ РАЗОБРАТЬСЯ В СЕБЕ И В БИЗНЕСЕ, — НАТАЛЬЯ ГРЕБЕНКИНА, ПСИХОЛОГ, МАСТЕР РАЗБОРОВ



НА БИЗНЕС ВЛИЯЮТ И НЕОЧЕВИДНЫЕ ВЕЩИ

— Часто предприниматели в погоне за прибылью направляют весь фокус своего внимания на объективные, очевидные и понятные факторы — рекламные воронки, квалификацию персонала, оптимизацию бизнес-процессов и так далее. Но бывает так, что кто-то не делает и половины, но имеет при этом колоссальные результаты. А кто-то всё делает правильно — и в команду экспертов набрал, и таргет настроил, и помещение идеальное под офис подобрал, — но бизнес в лучшем случае работает в ноль, а порой и вовсе затягивает в пучину долгов. Правда в том, что на результаты бизнеса влияют подсознательные программы собственников бизнеса и всей команды.

Итак, есть сознание, а есть подсознание, которое формирует нашу реальность на 95 %. Всё, что есть в нашей жизни, создано нами — осознанно или бессознательно. Можно с этим спорить, а можно научиться этим управлять. Есть методики, которые позволяют выявить истинные причины сложностей в разных сферах, в том числе и в бизнесе. Мы всегда чем-то платим, самое дорогое — это платить временем. Один разбор может сэкономить годы времени и миллионы рублей. Возможно, этот бизнес не стоит даже начинать.

ИСТИННЫЕ ЦЕЛИ

Моя задача — выявить, какую цель преследует предприниматель на самом деле. Часто люди открывают бизнесы из желания что-то доказать своим родителям, получить признание, которого не хватило в детстве. Из такой неосознанной мотивации человек вероятнее всего будет получать боль и разочарование, как и в отношениях с родителями.

Если у человека присутствует фоновое чувство вины, которое он даже не осознаёт, он может притягивать себе наказание в виде финансовых потерь и неудач. Маленькое количество клиентов может быть следствием бессознательной программы «мне недостаточно маминой любви». «Мне самому мало, как же я буду делиться с клиентами?». Если вы сфокусированы на конкуренции в вашей сфере — это может быть проекцией ваших отношений с братьями и сёстрами, с которыми вы конкурировали за любовь родителей. Причины, которые я выявляю в разборе, настолько неочевидны, что до них сложно дойти от ума. Практики, которые я использую, помогают выявить истинное отношение родителей предпринимателя к его бизнесу, убрать телесные блоки, проработать социальную, семейную и родовую лояльность (самый большой страх человека — страх потери принадлежности), страх проявленности и так далее.

Наведя порядок в себе, вы увидите реальные результаты во внешнем мире. Когда мы идём в работу с клиентом, автоматически подтягиваются все сферы: отношения, здоровье, предназначение, финансы. Разблокировка эмоций, проработка обид, нейтрализация чувства вины, восстановление иерархии и внутренней целостности — это база, с которой мы начинаем.

Заходя в 3 или 6-месячное сопровождение ко мне, вы сразу увидите улучшения во всех сферах, в том числе в деньгах, а какие-то процессы будут распаковываться со временем. Можно работать в группах, один на один, онлайн. Вариантов много, и мы обязательно подберём оптимальный и комфортный для каждого.

С чего начать? Записаться на безоплатную диагностику

Октябрьский пр-т, 104 (Кировпроект), 4 этаж, оф. 410/1

8 (919) 500-01-11

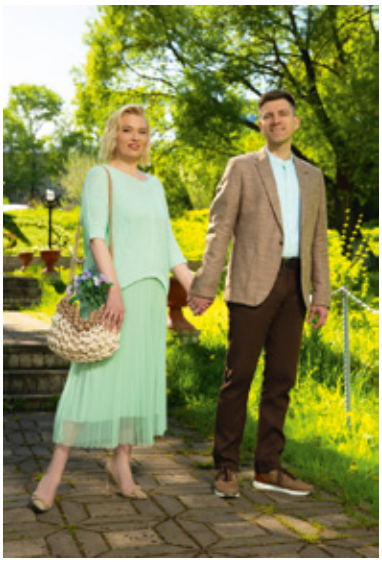
СЧАСТЛИВЫЕ И ЗНАМЕНИТЫЕ С **NUMBER 5**

СТИЛЬНЫЕ ОБРАЗЫ ОТ СЕТИ МАГАЗИНОВ МУЖСКОЙ И ЖЕНСКОЙ ОДЕЖДЫ **NUMBER 5** ВЫБИРАЮТ СЧАСТЛИВЫЕ И ЗНАМЕНИТЫЕ СЕМЬИ НАШЕГО ГОРОДА. ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ И ВЫ!



НА СВЕТЛАНЕ:
Костюм — 7 590 ₽
Топ — 1 900 ₽
Брошь — 490 ₽

НА ИЛЬЕ:
Пиджак — 8 990 ₽
Джинсы — 5 990 ₽
Рубашка — 4 790 ₽
Ремень — 3 000 ₽





Илья Дождевых,
технический директор
ООО фирма «Кировпромтекс»,
с супругой Светланой,
экскурсоводом, доцентом ВятГУ,
кандидатом культурологии,
в образах от Number 5

Благодарим Ботанический сад за предоставление локации для съёмки

На вопросы отвечает Светлана:

1. **Ваша история знакомства?** Мы познакомились в спортклубе. Илье было 20 лет, он был КМС по спортивному ориентированию и учился в политехе. У него были светлые глаза под темными бровями, никого красивее я не видела, это была любовь с первого взгляда. И вот ровно половину жизни мы вместе.

2. **В чём секрет счастливого брака?** Наличие общих интересов, схожих взглядов на жизнь, религию. Нам нравится общий досуг — квизы, кафе, путешествия и огород. Основа всего — взаимное уважение!

3. **Ваша любимая семейная традиция?** По субботам Илья печёт для всех свои фирменные блины.

4. **Самое главное, что вы говорите своим детям?** Мойте руки и помните — вы из приличной семьи

5. **Невероятное приключение, которое случилось с вами?** Это было в Барселоне в 2014 году. Мы приехали на футбол, посмотреть на игру Месси. Перепутали дни и пропустили игру, когда пришли, узнали, что она была вчера и Месси забил 5 голов. До сих пор себя утешаем, что из той поездки мы вернулись «втроем», и поэтому у младшего сына есть домашнее прозвище «испанец»!

6. **Какой образ от Number 5 понравился вам?** Как обладатели зелёных глаз мы выбрали себе образ с зеленым платьем. Мятный цвет — мой любимый, он мне идёт.

NUMBER 5
Магазины мужской и женской одежды

ЦУМ, ул. Воровского, 77,
2 этаж — магазин мужской одежды,
3 этаж — магазин женской одежды

+7 (922) 661-13-42

КАЖДАЯ ПЛИТКА — ПУТЬ К ЗДОРОВОМУ УДОВОЛЬСТВИЮ



О ЗАПУСКЕ НОВОЙ ЛИНЕЙКИ ПРОДУКЦИИ СУПЕРФУДОВ, ПРОТЕИНОВЫХ БАТОНЧИКОВ, НАТУРАЛЬНОГО ШОКОЛАДА — АНДРЕЙ ТИМОНОВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ФАБРИКИ ПОЛЕЗНЫХ ПРОДУКТОВ «ТИБЕРРИ»

САМЫЕ СЛАДКИЕ РЕШЕНИЯ НАЧИНАЮТСЯ ЗДЕСЬ

— Рынок протеиновых батончиков растёт активно. Есть успешные кейсы, например, компания «Фитнес шок» из Тольятти, которая за 4 года достигла выручки в 1,5 млрд руб., успешно вышла на зарубежные рынки, при этом в Тольятти есть лидер рынка — компания «Бомбар». Такие кейсы, конечно, вдохновляют. Проект «Тиберри» — молодой, нам год. До этого у нас с бизнес-партнёром был совместный проект «Свитбин» — выпускали горький полезный шоколад, и в какой-то момент мне стало понятно, что необходимо выйти на рынок с новым стартапом и видом продукции. Со «Свитбин» на рынке мы сейчас как две палочки «Твикс» — они выпускают тёмный шоколад, а мы более спортивные молочные протеиновые линейки.

Моя бизнес-идея заключалась в производстве качественного и полезного шоколада, который не только будет возбуждать вкусовые рецепторы потребителей, но и способствовать их здоровью и благополучию. И даже, когда в мире начался шоколадный кризис — стоимость какао-бобов за год взлетела с $3 тыс. до 10,5 тыс. — многие производители уменьшили количество натуральных какао-бобов в продукции, то мы принципиально не стали! Сейчас в нашей линейке, в том числе шоколад из премиум какао-бобов на альтернативном молоке (кедровом, миндальном, из ореха кешью), а также эксклюзивный протеиновый молочный шоколад из вятского молока и масла гхи без сахара! Основные новые виды — оригинальные протеиновые батончики, где основа — сироп Монк Фрукта — полезный подсластитель с низкой калорийностью и отсутствие консервантов.

НЕ ТЕРПИ, ПРОСТО ВОЗЬМИ!

В ближайшее время мы запустим производственную линию в промпарке «Слободино» по выпуску протеиновых десертов, шоколадных и фруктовых конфет, шоколада в плитке, нуги и диабетических продуктов с нулевым гликемическим индексом. Продукция действительно получилась очень вкусная, а главное — полезная! Ещё одна наша новинка уже скоро появится в продаже — молочный шоколад с вьетнамскими фруктами: манго, маракуйей и ананасом. Согласитесь, довольно интересные вкусовые предложения! Этот шоколад содержит протеин, без консервантов, обладает сбалансированным содержанием КБЖУ. Сейчас мы работаем над продукцией для спортсменов и людей, ведущих ЗОЖ, разрабатываем аналог Kinder Сюрприза, который будет содержать полезные нутриенты, витамин D3, пребиотический комплекс и йод. Флагманом данного продукта станет легкоусвояемый йод от резидента Сколково с 10-летними научными разработками. Его дефицит — серьёзная проблема для организма, особенно детского, и педиатры рекомендуют детям употреблять его ежедневно. Однако принимать капсулы детям не простая задача. Как знающий об этой проблеме многодетный отец, я готов разработать и предложить продукт, который её решит. Планов у нас очень много. Сверхцель — выйти на зарубежные рынки.

ТИБЕРРИ

ул. Преображенская, 34

+7 (999) 294-17-77

tiberry.ru

tiberryplus









В ЧИЗ-БАРЕ «ПОДВОРЬЕ КАРДИНАЛА» МОЖНО НАСЛАДИТЬСЯ ЩЕДРЫМИ БЛЮДАМИ ИЗ СОБСТВЕННЫХ ПРОДУКТОВ





Сочный салат с Бурратой или тост из французского риета — станут изумительным обедом, а молочный коктейль из натурального фермерского молока приятно освежит и порадует покупателя любого возраста!

ул. Дерендяева, 38
+7 (8332) 45-20-12
podvorekardinala43.ru
podvore.kardinala43

ПОЛУФАБРИКАТЫ ИЗ МОРЕПРОДУКТОВ СОБСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

- Суп Том Ям/суп Том Ям острый
- Том Ям с рисом/крабом
- Уха по-фински
- Креветки в сливочно-чесночном соусе
- Вонголе в сливочно-чесночном соусе
- Креветки в соусе том ям
- Рулеты из форели с сыром и спаржей/сыром, гребешком и манго/с сыром и грибами



Октябрьский пр-кт, 106
ул. Ивана Попова, 93
+7 (922) 964-64-64
krabs_berry

СЫР ВАШЕМУ ДОМУ!





Частная сыроварня «Добрынин» основана в 2016 году и находится в Кирове. Выпускаем более 20 видов мягких сыров, пастеризованное цельное молоко, топлёное цельное молоко, рикотту и нежнейшие десерты на её основе. В производстве используем исключительно ручной труд и принцип минимального вмешательства в структуру цельного коровьего молока. В наших сырах только три ингредиента — цельное молоко, закваска и соль. У нас есть собственная лаборатория для исследования качества сырого молока.

Работаем с юридическими лицами. Всегда в полном объёме доставляем продукцию и точно в срок.

Розничные точки «Сыр вашему дому»:
Фермерский рынок (ул. Екатерины Кочкиной, 3Б)
ТЦ «ЭкоЯрмарка» (ул. Щорса, 79)
Центральный рынок (ул. Милицейская, 31, торговое место 59М)
Октябрьский рынок (ул. Розы Люксембург, 86)

+7 (922) 977-77-18
dobrynin43rus

«ДА… КОНЕЧНО, У ВАС НЕ ЛАКШЕРИ…»

ДЕЛАЕМ СТАВКУ НА ДУШЕВНУЮ АТМОСФЕРУ, КАЧЕСТВЕННУЮ ПОДГОТОВКУ К ШКОЛЕ, СТАБИЛЬНУЮ КОМАНДУ ПЕДАГОГОВ, — ЕЛЕНА ИЗМЕСТЬЕВА, УЧРЕДИТЕЛЬ ДЕТСКОГО ОЗДОРОВИТЕЛЬНОГО ЦЕНТРА «ПУП ЗЕМЛИ»



ВЫБОР СЕРДЦА И РАЗУМА

— «Да… Конечно, у вас не лакшери…» — со вздохом заявила мама Лёвы, когда впервые пришла на экскурсию в наш детский сад. Эта фраза ещё долго звенела колоколом у меня в ушах. Я всегда думала, что родители выбирают садик сердцем и разумом, а не глазами. Но оказалось, что обычный ремонт может отпугивать, а отсутствие роскоши настораживать.

Та ситуация заставила меня задуматься. Перфекционизм живёт во мне, сколько я себя помню. И в работе он помогает стремиться к совершенству во всём:

- пригласить и удержать лучшие кадры;
- разработать эффективные программы;
- предложить вкусное и полезное питание;
- выбрать полезные и интересные игрушки;
- создать максимально душевную атмосферу в центре;
- сделать уютный ремонт, поставить новую мебель.

И каждый раз приходится решать сложную задачу: как сделать наши услуги дешевле и доступнее, но не экономить на качестве. Естественно, я не могу потратить меньше на питание, кадры и создание программ. А внешнее убранство? Разве стоит переплачивать за шёлковые портьеры, мраморные санузлы и золотые унитазы?

ПЕРФЕКЦИОНИЗМ ВО ВСЁМ

Наша задача не погрузить детей в роскошь и не создать элитные условия. Мы вкладываемся в суть, а не во внешнюю оболочку. И наши родители выбирают душевную атмосферу, качественную подготовку к школе, стабильную команду педагогов. Да, на экскурсиях по садику некоторые родители отмечают, что ремонт самый обычный, что нет шика и лоска. Но это ли главное, когда речь идет о воспитании и развитии детей? Кстати, мама Лёвы всё же доверила его нам. И через полгода в откровенной беседе поделилась, что влюбилась в наш сад. День за днём она открывала для себя душевную глубину центра, профессионализм команды.

Вишенкой на торте стал наш перфекционизм во всём. Её поразило, что даже в подготовке к празднику, в создании реквизита, костюмов и декораций всё было сделано с невероятной любовью. Она заметила, что мы вкладываем душу в любое занятие в саду. И её сердце отозвалось ответной любовью. Лёва — наш выпускник прошлого года. Мы рады и искренне горды тем, что он поступил в престижный лицей города, не посещая для этого никакие дополнительные подготовишки, и нынче успешно окончил первый класс.

- Детский сад
- Логопед, психолог
- Английский язык
- Школа развития с 9 мес. до 7 лет
- Художественная академия
- ЭКОшкола
- Педиатр
- ЛФК
- Массаж, Иглорефлексотерапия

ул. Молодой Гвардии, 96

22-33-44

pupzemly43

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ. НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

РЕСТОРАНЪ
·ВАСНЕЦОВЪ·

Сезонное меню

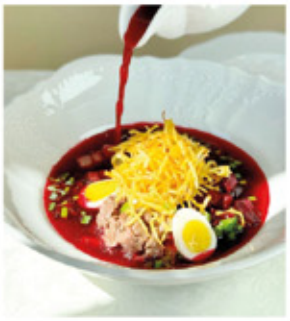
«Вятская Кухня»





г. Киров, ул. Спасская, 41в
Ресторан-Васнецов.рф
т. (8332) 44-18-18











МЕНЮ

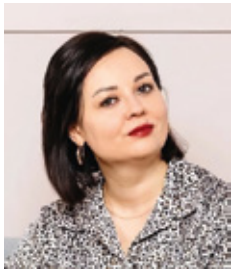
Приглашаем вас окунуться в атмосферу гостеприимства и насладиться аутентичными вкусами Вятской земли!



дети



В КИРОВЕ ОТКРЫВАЕТСЯ УНИКАЛЬНАЯ ЧАСТНАЯ ШКОЛА С ПРОДВИНУТОЙ КОМПЛЕКСНОЙ ПРОГРАММОЙ



ОБ УРОКАХ SOFT SKILLS, ОТСУТСТВИИ ДОМАШНИХ ЗАДАНИЙ И ПОДДЕРЖКЕ ТЬЮТОРОВ — РАССКАЗЫВАЕТ ИРИНА БОЛЬШАКОВА, ДИРЕКТОР ЧАСТНОЙ ШКОЛЫ TOP IT SCHOOL

ПРОДВИНУТАЯ ПРОГРАММА ДЛЯ УСПЕШНОГО БУДУЩЕГО

— 1 сентября начнёт работу частная школа, которая входит в крупнейшую федеральную международную сеть образовательных центров компьютерной Академии TOP. Уже 5 лет академия востребована в Кирове, в настоящий момент дополнительное IT-образование у нас получают более 700 студентов (это и взрослые, и дети). Программа школы полностью соответствует федеральным государственным образовательным стандартам, кроме того, дети будут изучать дисциплины, которые не преподаются в обычных школах. Это программирование, 3D-моделирование, дизайн, разработка сайтов, мобильных приложений, компьютерных игр, ботов и нейросетей. Английский язык введен с 1 класса, уроки по этому предмету проходят ежедневно. Занятия в школе длятся с 9 до 17 часов, предусмотрена продлёнка до 19.00. В малокомплектных классах от 7 до 16 человек.

ГИБКИЕ НАВЫКИ: ЗАЧЕМ ИХ РАЗВИВАТЬ У ДЕТЕЙ

Пожалуй, это будет первая школа в Кирове, которая нацелена на развитие мягких навыков детей: критического мышления, эмоционального интеллекта, здоровой самооценки. В расписании есть отдельный предмет soft skills — с детьми работают психологи, специалисты по ораторскому искусству, эксперты по тимбилдингу, да и английский язык изучается не в формате привычных уроков, а в разговорных клубах, театрализованных представлениях. Мы нацелены не только на развитие интеллекта учащихся, но и на формирование сильного внутреннего стержня ребёнка.

По окончании школы выпускники получают аттестат государственного образца и диплом компьютерной академии TOP на двух языках, который имеет индивидуальный номер. При поступлении в вуз или при трудоустройстве не составит никакого труда проверить, где учился ребенок. Наш диплом имеет вес в IT-сфере как в России, Турции, Малайзии, ОАЭ, так и в других странах. Успешно работают более 250 филиалов академии.

УЧИТЕСЬ У НАС С УДОВОЛЬСТВИЕМ

В настоящий момент школа работает по лицензии Лицея №533 Санкт-Петербурга, который входит в Топ-10 сильнейших учебных заведений страны. Мы гордимся этим сотрудничеством, оно гарантирует отсутствие каких-либо проблем при аттестации учащихся. На новый учебный год уже зачислены ребята в 1, 5, 6 и 8 классы, но состав еще формируется, и мы готовы провести собеседование и комплексную диагностику и вашего ребенка. Стоимость составляет 30 тысяч рублей ежемесячно, при оплате полугодия или годового обучения действуют скидки.

В летние каникулы нужно думать о школе, ведь от нее во многом зависит будущее детей.

IT top SCHOOL

+7 (8332) 22-01-19 (приёмная комиссия)
+7 912 732-75-80 (учебная часть)

topitschool.ru it_top_school_kir







Новинка в кондитерской «Зефир»

натуральное домашнее мороженое

Мороженое на сливках без красителей
и ароматизаторов. Огромный выбор вкусов:

- клубника
- манго-маракуйя
- орео-шоколад
- фисташка-малина
- мята
- лимон
- яркая смородина
- шоколад
- сникерс
- рафаэлло

Кондитерская Зефир

ул. Пролетарская, 14
ул. Воровского, 50

+7 (8332) 26-25-58



Наталья Ильина,
основатель и главный
врач Клиники
доктора Ильиной

Лицензия N ЛО-43-01-003303 от 21.10.2021.

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

КРАСОТА
ЭСТЕТИКА
НАУКА

КЛИНИКА
ДОКТОРА ИЛЬИНОЙ

3 года мы пробуждаем
в вас вкус к эстетике и красоте

ул. Пятницкая, 12, корп. 1 +7 (912) 734-80-08 dr.ilina_clinic







ГОТОВИМСЯ К «ЧЕЛОВЕКУ ГОДА» В САЛОНЕ BROW МИР

О ТОМ, КАК БИЗНЕС-ЛЕДИ ГОТОВЯТСЯ К ПРЕДСТОЯЩЕЙ ПРЕМИИ «ЧЕЛОВЕК ГОДА-2024» — ТАТЬЯНА БРАСЛАВСКАЯ, ДИРЕКТОР ШВЕЙНОЙ ФАБРИКИ BRAVA

— В нашем городе не так много достойных торжеств, быть на которых действительно честь. Премия «Человек года», которую уже 11 лет проводит журнал «Бизнес Класс» — одно из таких редких мероприятий, где хочется быть. Естественно, я готовлюсь к нему заранее. Продумываю элегантный образ, платье и туфли... Маникюр и педикюр тоже являются обязательным элементом образа — причём ежедневного, а не только специально к какому-то торжеству.

Недавно познакомилась с Татьяной Поляниной, владелицей салона красоты BROW МИР, где мне сделали маникюр и педикюр. Ухоженные руки и ноги — часть имиджа не только бизнес-леди, но любой уважающей себя женщины. Очень понравилась атмосфера салона — такая дружелюбная, что чувствуешь себя как дома. Заботливо предлагают чай и кофе, большой выбор лаков разных оттенков — засмотрелась даже я, хотя уже около года не пользуюсь ими. Удивили специальные очки — массажёр для глаз, в которых удобно расслабляться, пока тебе делают педикюр.



ТАТЬЯНА ПОЛЯНИНА, ВЛАДЕЛИЦА САЛОНА КРАСОТЫ BROW МИР

— Жду прекрасных дам нашего города в своём салоне. Мы готовы предложить профессиональные услуги по оформлению бровей, маникюр и педикюр. Сделаем ваше настроение на день!

ЗАПИСЬ НА УСЛУГИ ПО QR-КОДУ

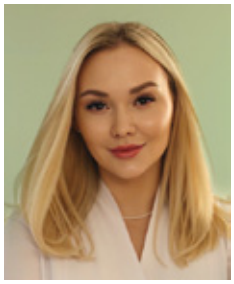
BROWМИР BEAUTY STUDIO

ул. Свободы, 84

8-919-512-22-84


ТРИФОН
ЛЕСНИК
ПРИГЛАШАЕТ В ГОСТИ!
НА ДЕГУСТАЦИЮ
НОВОГО МЕНЮ!
ПОЛУЧИ 200 БАЛЛОВ
НА ПЕРВЫЙ ЗАКАЗ!
СКАЧАЙ ПРИЛОЖЕНИЕ ВЯТИЧБАР
ЗАРЕГИСТРИРУЙСЯ!
ПОДРОБНОСТИ
НА ВЯТИЧБАР.РФ
22-00-10
МОСКОВСКАЯ УЛ., 33

ЛЕТНИЙ АПГРЕЙД ДЛЯ ИДЕАЛЬНОГО ТЕЛА



ОЛЬГА ПОКРОВСКАЯ, ГЛАВНЫЙ ВРАЧ И ОСНОВАТЕЛЬ КЛИНИКИ YOUNIQUE, РАССКАЗАЛА ОБ АППАРАТНЫХ ИННОВАЦИЯХ ДЛЯ СОЗДАНИЯ ИДЕАЛЬНЫХ ЛИНИЙ КОНТУРОВ ТЕЛА



— Поддерживать себя в хорошей физической форме в современном мире не менее важно, чем ухаживать за своим лицом. Современная тенденция «Тело — это новое лицо» набирает все большие обороты. Потому что ваше тело — это отражение вашего возраста. Сегодня благодаря инновационным технологиям в области эстетики можно скорректировать формы тела, подтянуть кожу, избавиться от целлюлита, укрепить мышечный каркас и создать красивый рельеф тела.

СИЛА УЛЬТРАЗВУКА. ПРИЦЕЛЬНЫЙ УДАР ПО ПРОБЛЕМАМ

Первая в мире ультразвуковая 3D-волна поколения triple, реализованная в технологии Skinova Pro, безболезненно и легко устраняет причину целлюлита, уменьшает растяжки и омолаживает кожу на клеточном уровне. 2 процедуры в одной: ультразвуковая волна помогает устранить целлюлит и подтянуть кожу, ультрафонофорез усиливает эффект благодаря применению специальных лечебных сывороток.

RSL-СКУЛЬПТУРИРОВАНИЕ. НОВОЕ СЛОВО В РАБОТЕ С СОЕДИНИТЕЛЬНОЙ ТКАНЬЮ

Вернуть клетки в режим работы, свойственный юной коже, стало возможным с инновационной процедурой RSL-скульптурирования. Процедура сочетает в себе комбинированное воздействие виброкомпрессии вращающими сферами и красным светом высокой яркости (LED-лифтинг). Эта синергия позволяет мощно, но в то же время деликатно воздействовать на соединительную ткань всего тела. Альтернатива привычным аппаратным массажам обеспечивает не только видимый эстетический лифтинг-эффект, но еще и общеукрепляющий. Причём приятные процедуры с возможностью персонализации под каждого пациента проходят в формате «лежи и отдыхай». Соединительнотканная стимуляция устраняет отёчность, уменьшает нежелательные объёмы, выравнивает рельеф кожи, оттачивает силуэт, а также, что немаловажно, улучшает самочувствие (и настроение, соответственно). Я очень люблю RSL и прохожу его регулярно, для меня эта методика незаменима!

НЕВЕРОЯТНАЯ ГЛАДКОСТЬ

Лазерная эпиляция сегодня считается наиболее эффективным и безопасным способом удаления нежелательных волос.

А эффективность зависит как от оборудования, так и от специалистов, выполняющих эту процедуру. Поэтому к выбору клиники надо подходить серьёзно. Клиника, как и используемое оборудование, должны иметь все разрешающие документы, позволяющие законно работать на территории РФ.

Мы гарантируем гладкость вашего тела благодаря работе на самом мощном диодном лазере Lotus, эксклюзивно представленном в Кирове только в Younique Clinic. Уже после первой процедуры вы заметите уменьшение роста волос до 50%! И, кстати, летний период не является противопоказанием к проведению лазерной эпиляции.

ВЕСЬ ИЮЛЬ В ЧЕСТЬ ДНЯ РОЖДЕНИЯ КЛИНИКИ ТОЛЬКО ДЛЯ ЧИТАТЕЛЕЙ ЖУРНАЛА «БИЗНЕС КЛАСС» МЫ ДАРИМ СКИДКУ 50% НА ПЕРВУЮ ПРОЦЕДУРУ-ЗНАКОМСТВО С МЕТОДИКОЙ RSL-СКУЛЬПТУРИРОВАНИЯ ПО ПРОМОКОДУ **«СТРОЙНОСТЬ»**

YOUNIQUE CLINIC
ЦЕНТР ПРЕВЕНТИВНОЙ КОСМЕТОЛОГИИ

ул. Московская, 76
757-757
younique-clinic.ru
club_youniqueclinic

№ Л041-01160-43/00646493

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

Вы захотите улыбаться чаще!



Ортодонт Стоматологии Доктора Ефремова Валерия Мусихина ведёт приём по следующим направлениям:

- Консультация на предмет необходимости исправления прикуса
- Лечение прикуса на брекет-системах Damon
- Установка керамических брекетов.

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

Запишитесь на консультацию в Стоматологию Доктора Ефремова и получите ответы на все интересующие вас вопросы

Dr. Efremov СТОМАТОЛОГИЯ *Доктора Ефремова*

ул. Пролетарская 43/1

стоматология-ефремова.рф

+7 (8332) 25-57-17

БИЗНЕС-НЕДЕЛЯ ОТ ЖУРНАЛА «БИЗНЕС КЛАСС»

МАСШТАБНОЕ ОБУЧАЮЩЕЕ МЕРОПРИЯТИЕ ПРОШЛО В КИРОВЕ С 21 ПО 24 МАЯ ПРИ ПОДДЕРЖКЕ БАНКА ПСБ. ОНО СОБРАЛО ОКОЛО 400 ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ И СОСЕДНИХ РЕГИОНОВ. ЖУРНАЛ «БИЗНЕС КЛАСС» ПРИГЛАСИЛ ФЕДЕРАЛЬНЫХ СПИКЕРОВ ПО РАБОТЕ С ПЕРСОНАЛОМ АНАСТАСИЮ МОРДЯШОВУ И ДАРЬЮ ГРИШАЕВУ, ТРЕНЕРА ПО ПЕРЕГОВОРАМ ИГОРЯ РЫЗОВА. МЫ ПРОВЕЛИ ПУБЛИЧНЫЕ ИНТЕРВЬЮ «СИЛА ОКРУЖЕНИЯ. КРУПНЫЙ БИЗНЕС ГОВОРИТ» И НЕТВОРКИНГ-ПРОЕКТ «СВЯЗИ РЕШАЮТ». ВСЕ ДНИ РАБОТАЛИ ПАРТНЁРСКИЕ ЗОНЫ И ВЫСТАВКА ПЕРВОГО ХУДОЖНИКА ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ ИННОКЕНТИЯ ГОШЕВА БК 0+

Сканируй QR-код и смотри полный фотоотчёт с мероприятия





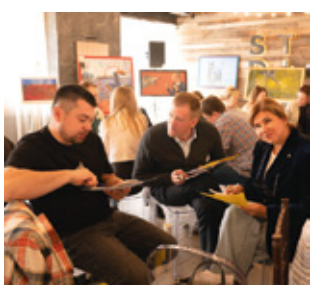


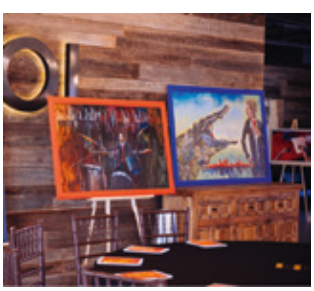


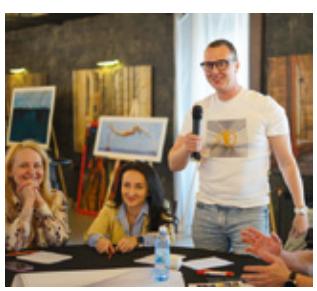






ЛИНГВИСТ БЮРО ПЕРЕВОДОВ
АКАДЕМИЯ СТРАТЕГ
УЯТКА МИКС
КОМПАНИЯ ПРОСТОР
СОГЛАСИЕ страхование
Водовоз

НАСТОЯЩИЙ МУЖЧИНА МОЖЕТ ВСЁ

Быть опорой в семье

Загородный дом, квартира, хобби — на всё найдем решение.

Экологично — все инструменты работают на аккумуляторах.

Мировые бренды: Greenworks, WORX, Kress, Felo и др.

Многочисленные награды за лучший инжиниринг.

Гарантия до 36 месяцев.



Марат Долгоаршинных, собственник магазина аккумуляторной техники Lithium store

Li thium
АККУМУЛЯТОРНАЯ ТЕХНИКА

ТЦ «Старый мост»,
Слободской тракт, 2
259-777
lithiumstore_kirov
lithium-store.ru

Успешно руководить бизнесом

Премиальные мужские костюмы индивидуального пошива.

Классические и casual модели, сорочки и пальто.

Роскошные европейские ткани и фурнитура.

Персонализированный подход.

Сопровождение стилистом на всех стадиях.

Марат Долгоаршинных, собственник салона-ателье деловых костюмов Marco Biantoni

MARCO BIANTONI

ул. Карла Либкнехта, 71
биантони.рф
295-777
marcobiantoni
biantoni.ru

К 650-ЛЕТИЮ ГОРОДА КИРОВА ИЗДАН УНИКАЛЬНЫЙ АЛЬМАНАХ

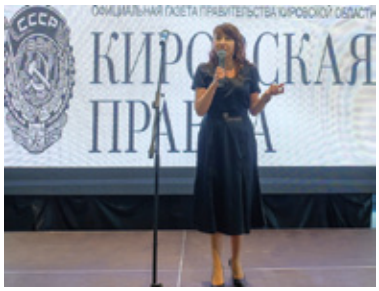
ВЫПУСК ИЗДАНИЯ ПОДДЕРЖАЛО ПРАВИТЕЛЬСТВО КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ. ЭКСКЛЮЗИВНОЕ ПОДАРОЧНОЕ ИЗДАНИЕ — «ХЛЫНОВ. ВЯТКА. КИРОВ: 650» (0+) — ИТОГ КРОПОТЛИВОГО ТРУДА СОТРУДНИКОВ ВЯТСКОГО ИЗДАТЕЛЬСКОГО ДОМА. ИЗДАНИЕ ПРЕЗЕНТОВАЛИ В ДИЛЕРСКОМ ЦЕНТРЕ AUDI. КНИГА ПОВЕСТВУЕТ О ТОМ, КАКОВА ИСТОРИЯ ОБЛАСТНОЙ СТОЛИЦЫ И ЧЕМ ОНА ЖИВЁТ СЕЙЧАС. ЦЕНТРАЛЬНЫЙ РАЗДЕЛ ИЗДАНИЯ — ГЛАВА «100 ПОВОДОВ ДЛЯ ГОРДОСТИ». ИЗ НЕЁ МОЖНО УЗНАТЬ УСПЕХИ СОТНИ ВЯТСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ, ВНЕСШИХ ЗНАЧИМЫЙ ВКЛАД В ЭКОНОМИКУ РОДНОГО КРАЯ



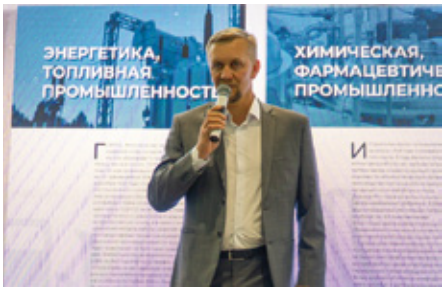










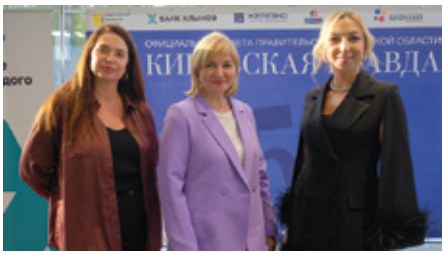


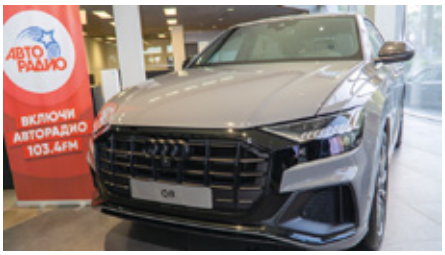




ГЕНЕРАЛЬНЫЕ ПАРТНЁРЫ

ПРАВИТЕЛЬСТВО КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ · БАНК ХЛЫНОВ · ЖЕЛЕЗНО · Вятушка · Радуга · МОТОР























ВЯТИЧ
ВВМ
КС КЕРАМИК
МАСТЕРСТВО СОЗДАВАТЬ УНИКАЛЬНОЕ
САНАТОРИЙ НИЖНЕ ИВКИНО
Аэропорт Победилово
Audi Service
izidadom
КИРОВСКАЯ ОБЛАСТНАЯ ТИПОГРАФИЯ
АВТОРАДИО КИРОВ
RusExportA
КИРОВСКАЯ ПРАВДА

КОРПОРАТИВНЫЕ ПРАЗДНИКИ В «ЛЕТУЧЕМ КОРАБЛЕ»

В ИММЕРСИВНОМ ПАРКЕ «ЗАПОВЕДНИК СКАЗОК» ПРОШЛА ПРЕЗЕНТАЦИЯ КОМАНДООБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ КОРПОРАТИВОВ «ЛЕТУЧЕГО КОРАБЛЯ». ГОСТИ ИЗ 40 КИРОВСКИХ КОМПАНИЙ ПРОШЛИ КОМБО-ВЕРСИЮ ЛУЧШИХ ФОРМАТОВ КОЛЛЕКТИВНОГО ОТДЫХА. УЧАСТНИКИ ИГРЫ УЗНАЛИ, КАК ПРОХОДЯТ КОРПОРАТИВНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ, И ПРОВЕРИЛИ СВОИ НАВЫКИ КОМАНДНОЙ РАБОТЫ
















ЛЕТУЧИЙ КОРАБЛЬ
центр активного отдыха

ул. Профсоюзная, 1

korabl-kirov.ru

Бронируйте программу уже сейчас



Запись онлайн

БЕЛЫЙ САЛОН красоты

ул. Милицейская, 76а
+7 (912) 826-46-11

Ольга Кокорина, владелец «Белого салона» красоты

FarmaVita
cosmetic research laboratories

ул. Преображенская, 65
+7 (912) 338-82-12

Профессиональный уход для волос: шампуни, кондиционеры, маски, краски

БОЛЬШЕ ЧЕМ ОКРАШИВАНИЕ И УХОД ДЛЯ ВОЛОС



LADY STRETCH

ЗДОРОВЬЕ И ГИБКОСТЬ В ЛЮБОМ ВОЗРАСТЕ

До 31.07.2024

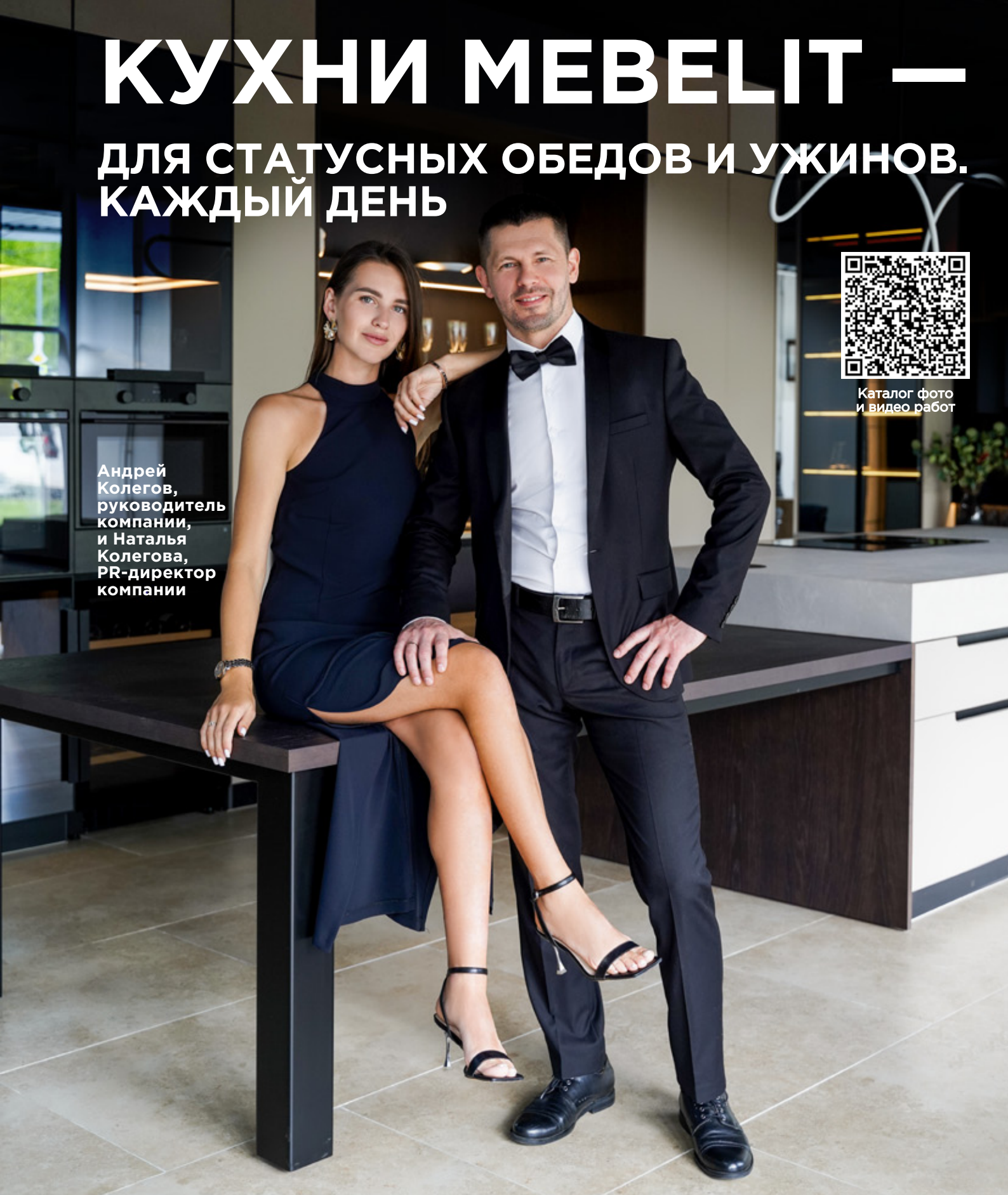
ул. Ленина, 102В
8 (922) 908-88-55

ул. Волкова, 6А
8 (922) 922-44-41

Подпишись и получи подарочный сертификат на 2 000 ₽ по промокоду «Бизнес Класс»

КУХНИ MEBELIT —

ДЛЯ СТАТУСНЫХ ОБЕДОВ И УЖИНОВ. КАЖДЫЙ ДЕНЬ



Каталог фото и видео работ

Андрей Колегов, руководитель компании, и Наталья Колегова, PR-директор компании

NEW ул. Калинина, 40
ул. Ленина, 89, 2 этаж
mebelit43@mail.ru

8-922-995-90-28
mebelit.su
mebelit_kirov

MEBELIT
МЕБЕЛЬ ПО ВАШИМ ПРАВИЛАМ


ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ АЛРОСА
SERGEYSLOTIN®
ТРЦ «Глобус», Воровского, 135
Октябрьский пр-т, 78
ТЦ «Европейский», Воровского, 43
ТЦ «Максимум», Пролетарская, 15
ЦУМ, Воровского, 77