

БИЗНЕСКЛАСС

16+



АЛЕКСАНДР СЮЗЕВ И МАРИЯ ГОГОЛЕВА

СООСНОВАТЕЛИ
КОМПАНИИ DVAVOTA

ГОЛЛИВУД

ПРАЗДНИЧНЫЙ
ФОТОПРОЕКТ С. 80

ЧЕМ
ЗАПОМНИЛСЯ
2021?

ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ ГОРОДА
ПОДВЕЛИ ИТОГИ ГОДА. С. 22

» УПРАВЛЯЕМ РОБОТАМИ
НА БЛАГО ЧЕЛОВЕКУ С. 18

КАЧЕСТВЕННАЯ
ТЕХНИКА СОЗДАЁТ
НАСТРОЕНИЕ
ПРАЗДНИКА
В ВАШЕМ ДОМЕ



■ Центр
■ **встраиваемой**
■ техники

КИРОВ, УЛ. ЛЕНИНА, 89


Т.: 49-82-57, 8-922-973-60-04,
8-922-973-60-07

🌐 cvtplus.ru
📱 [cvtpluskirov](https://www.instagram.com/cvtpluskirov)
📺 [cvtpluskirov](https://www.youtube.com/cvtpluskirov)



Киров, ул. Ленина, 193, т. 8 (8332) 424-888

mebelinfashion.ru

 [mebelinfashion](https://vk.com/mebelinfashion)

 [infashionmebel](https://facebook.com/infashionmebel)

 [infashion_mebel](https://instagram.com/infashion_mebel)

IN FASHION
КРАСОТА В ДЕТАЛЯХ





**ЦЕНИТЕ СЕБЯ,
НОСИТЕ НАСТОЯЩЕЕ**

МЪХОВАЯ МОДА
фабрика

- г. Киров, ЦУМ, 2 этаж, ☎ 54-26-21
- г. Киров, 2 этажа меха на ул. Ленина, 75, ☎ 64-64-04
- г. Сыктывкар, ул. Первомайская, 62,
ТРЦ «Торговый двор», ☎ (8212)39-13-80



Сайт



ВКонтакте



Instagram

Пошив под заказ на фабрике
☎ 8-800-550-70-81



ПРОФСТРОЙ

группа компаний

Новый год — это новые планы, новые ожидания и надежды. В эти волшебные дни хочется верить, что 2022-й подарит всем нам массу возможностей и перспектив. Позволит осуществить гениальные планы и довести каждое дело до победного конца. ГК «Профстрой» желает вам держаться курса удачи и уверенно идти в направлении большого успеха. И, конечно, железобетонного здоровья!

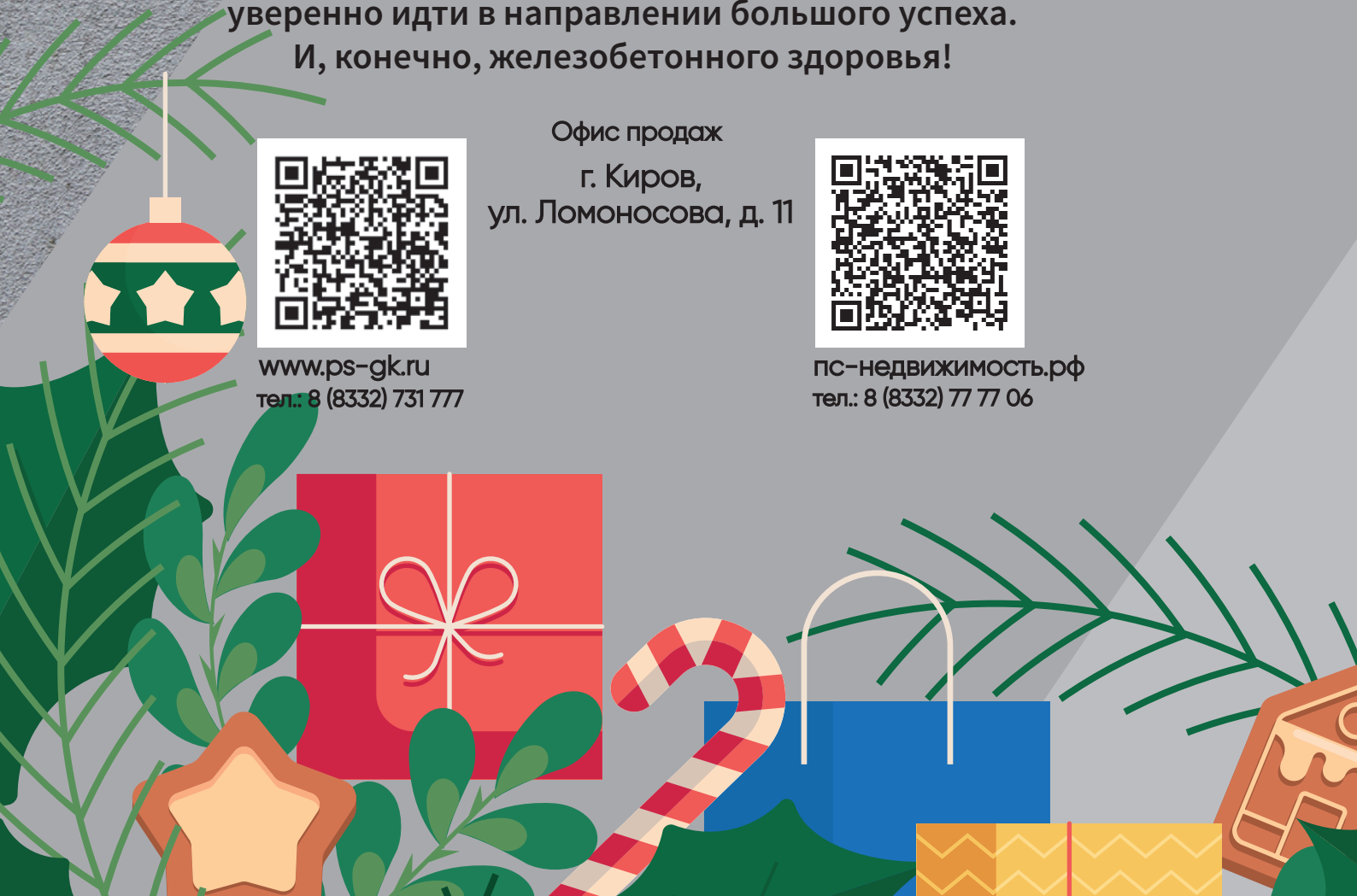


www.ps-gk.ru
тел.: 8 (8332) 731 777

Офис продаж
г. Киров,
ул. Ломоносова, д. 11



ПС-недвижимость.рф
тел.: 8 (8332) 77 77 06



Производство ЖБИ



производственная
мощность

более **100 000**
куб. м

- энергетическая отрасль;
- дорожное строительство;
- сельхоз. отрасль;
- гражданское строительство.

Строительство



более **20** выполненных
проектов

- торговые центры;
- сельхоз. объекты;
- многоквартирные дома;
- городские проекты.

Недвижимость

- квартиры
комфорт-класса;
- коммерческая
недвижимость: аренда
и продажа.



больше **50 000**
КВ. М





Если безопасность – то всесторонняя

Киберугрозы могут прийти с любой стороны.
Тренинги Kaspersky Security Awareness помогут
вашим сотрудникам овладеть навыками
кибергигиены и распознать атаки на ваш бизнес.

kaspersky АКТИВИРУЙ
БУДУЩЕЕ

© 2021 АО «Лаборатория Касперского».
Зарегистрированные товарные знаки и знаки обслуживания являются собственностью их правообладателей.



Platinum Partner Лаборатории Касперского

610050, г. Киров, ул. Ульяновская, д. 10
+7 (8332) 760-741 | 8 (800) 555 4995
www.rubicon-it.ru | powerkpi.ru | soft@rubicon-it.ru



Банк Хлынов

РКО

ОНЛАЙН-БУХГАЛТЕРИЯ В ПОДАРОК!*

- корпоративная карта
- 200 000 ₽ переводы физическим лицам
- бесплатное обслуживание

Счет
для бизнеса
с доставкой!

8 800 250-2-777

#меняемсклучшему

банк-хлынов.рф

* Программа для ЭВМ «Контур.Эльба». Право использования предоставляется АО «ПФ «СКБ Контур». Предложение действительно для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, которые не зарегистрированы в сервисе «Контур.Эльба». Для ознакомительных целей предоставляется пробный период «Триал» длительностью один месяц с момента активации. На указанный срок предоставляются функциональные возможности тарифного плана «Премиум» с возможностью выпуска электронной подписи и отправки отчетности в ФНС, ПФР и ФСС через интернет. По окончании месяца с момента активации пробного периода «Триал», если не была произведена оплата, происходит автоматический переход на бесплатную ограниченную версию и прекращение действия электронной подписи. Ссылка на сервис: <https://delo.bank-hlynov.ru/services/kontur-elba/>. Пакет услуг «Просто». Выезд сотрудника Банка для оформления документов осуществляется по адресу ведения бизнеса. Выезд не является обязанностью банка. Банк вправе отказать в осуществлении выезда. Открытие расчетного счета (в том числе счета с особым режимом работы) в валюте РФ бесплатно, кроме счетов с использованием корпоративных банковских карт, вторых и последующих счетов; срочного открытия счета (в течение суток после подачи документов); открытия счета клиентам, в отношении которых введены процедуры, применяемые в деле о банкротстве и добровольной ликвидации. Стоимость пакета услуг составляет 0 рублей, условия пакета «Просто» и услуги, не включенные в пакет, отражены/оплачиваются согласно «Тарифам комиссионных вознаграждений на предоставляемое обслуживание юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям в АО КБ «Хлынов» (далее – Тарифы). Перечисление денежных средств на вкладные/текущие счета физических лиц клиентов АО КБ «Хлынов» и других банков, в том числе с использованием банковских карт (кроме зачислений сумм заработной платы по реестрам предприятий, обслуживающихся на зарплатных проектах) в календарный месяц: свыше 200 000 рублей до 300 000 рублей - 1%, от 300 000,01 рублей до 1 500 000 руб. - 1,7%; от 1 500 000,01 до 5 000 000 рублей - 3,5%; свыше 5 000 000,01 руб. в размере 8% от суммы перечисления Услуги, не включенные в пакет расчетно-кассового обслуживания, тарифицируются по тарифному плану «Оптимальный». За оказание отдельных услуг, осуществление отдельных операций по счету (в том числе за снятие наличных денежных средств, внесение наличных денежных средств на счет), а также за осуществление операций, превышающих лимит операций, включенных в пакет, банком взимаются комиссии согласно Тарифам предложение не является офертой. Условия действительны на 20.09.2021. Подробности в офисах банка, по телефону 8 (800) 250-2-777 и на сайте www.bank-hlynov.ru. Коммерческий банк «Хлынов» (акционерное общество), лицензия ЦБ РФ №254.

ДЕНЬ РОЖДЕНИЯ

в неоновой комнате для детей от 6 до 13 лет

ВЫБЕРИТЕ ВЕЧЕРИНКУ

- ТИК ТОК
- PIZZA
- AMONG US
- SLIME
- NEON
- POP IT

ЧТО ЕСТЬ В НЕОНОВОЙ КОМНАТЕ?

- отличные звуковые колонки
- футболный стол-кикер
- трон именинника
- зеркальный дискошар 50 см
- игра PS4 с проектором
- неоновые дисковсвильники
- приставка X-vox
- трансляция тик-ток приколов
- доска для рисования РисуЙсветом
- пузырьковая машина
- фотозона со скелетом и неопсами, 3D-очки и неоновые обои
- дым-машина
- башня из неоновых кубиков
- банкетная зона с мини-кухней

КАКИМ МОЖЕТ БЫТЬ БАНКЕТ

- еда, приготовленная в кафе, и обслуживание официантом
- принесенное угощение с собой, в т.ч. торт и напитки
- аренда всего кафе со спецобслуживанием




КАЛЕЙДОСКОП

г. Киров, ул. Красноармейская, 1-а,
(8332) 22-70-93,
43play.ru, kaleidoskop43,
kaleidoskop_43

СКИДКИ НА МЕНЮ
10% - именинникам
15% - каждый понедельник

СОДЕРЖАНИЕ

// БИЗНЕС // СТИЛЬ ЖИЗНИ

14 PERSONA GRATA

ЕКАТЕРИНА МАТАНЦЕВА О СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ СВОЕГО ЭКО-БИЗНЕСА

22 ЧЕМ ЗАПОМНИЛСЯ 2021?

ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ ГОРОДА ПОДВЕЛИ ИТОГИ ГОДА

76 В ФЕДЕРАЛЬНОМ ТЕЛЕЭФИРЕ






ФАБРИКА МЕБЕЛИ VEROOM ПРИНЯЛА УЧАСТИЕ В ПРОГРАММЕ «КВАРТИРНЫЙ ВОПРОС»

80 ГОЛЛИВУД. ПРАЗДНИЧНЫЙ ФОТОПРОЕКТ

90 СТИЛЬНЫЕ И СИЛЬНЫЕ

АЛЕКСЕЙ ВЕРШИНИН, ВЛАДЕЛЕЦ БИЗНЕС-ЦЕНТРА «БАСКО», В ИНТЕРВЬЮ ЮЛИИ ДОЛГОАРШИННЫХ

БЛАГОДАРИМ:

- UCANDO Коворкинг, +7 (8332) 43-24-07,  ucando.kirov
- Фотостудию DaVinci,  @davincikirov
- Фотостудию Фотофабрика,  fotofabrika43
- Restaurant Terrace,  terrace_restaurant
- BeautyDress, прокат вечерних платьев класса люкс и премиум-сегмента, Октябрьский проспект, 104, оф 601/2,  7 (912)823-74-00
- Фитнес-студию «Легко», Горбачева, 60 (вход со двора), Калинина, 40, т. 8-922-990-9009

МАКИЯЖ И УКЛАДКА:

Полина Пушакова
#pushakovamakeup  @polina_pushakova,  +7-922-915-01-42

Студия свадебного стиля Евгении Усановой
 +7-961-566-71-21,  @evgenya_usanova


Альбина Кадырова
 +7-912-709-96-02,  @kadyrova_stylist

ФОТОГРАФЫ:

Георгий Маренин, Иван Благушин, Александр Марченко, Никита Кашин, Евгений Арбузов, Евгений Хомяков


ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ К НАМ В СОЦСЕТЯХ

 bk43.ru

 bkkirov

 bk_kirov

 bizclasskirov

Рекламно-информационное издание Журнал «Бизнес Класс Киров», специализирующееся на сообщениях и материалах рекламного характера. Реклама более 40%. Тираж 4300 экземпляров. Выходит ежемесячно. Издается с ноября 2008 года. Распространяется бесплатно по адресной подписке. Издание зарегистрировано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи информационных технологий и массовых коммуникаций по Кировской области. Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ 43-191 от 10 декабря 2009 г. Учредитель: ООО «Бизнес Класс». Адрес редакции и издателя: 610017, г. Киров, ул. Молодой Гвардии, д. 82, 3 этаж, каб. 329, т. (8332) 57-68-06, сайт: www.bk43.ru. Главный редактор: Шулаева Лидия Валентиновна, bizclass43@gmail.com. По вопросам подписки и обратной связи обращайтесь по адресу bk@43bk.ru и по т. 57-68-06. Отпечатано с готового оригинал-макета в ООО «Кировская областная типография», 610004, г. Киров, ул. Ленина, д. 2. Заказ №3500. Журнал № 12 (155) декабрь 2021. Дата выхода: 1 декабря 2021 г. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов публикуемых материалов. За содержание рекламы ответственность несут рекламодатели. Материалы со знаком  публикуются на правах рекламы. Цены указаны в рублях, действительны на момент съемок. Все рекламируемые товары и услуги, подлежащие обязательной сертификации, сертифицированы.

ski-doo®

**В ЭТОМ ГОДУ
ТОЛЬКО SKI-DOO!**



BRP Центр Техномир
г. Киров, ул. Производственная, 27

t-m43.ru

(8332)70-43-43

(8332)70-36-36

бренд BRP



МАДРИД

**ЛИДИЯ ШУЛАЕВА,
ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР
ЖУРНАЛА
«БИЗНЕС КЛАСС»:**

Легко ли быть главным героем фильма или книги? С одной стороны, нет. Нужно побеждать, добиваться, спасать мир. Но вы замечали, что у авторов-сценаристов для них всегда припасён «бог из машины» — в какой бы тупик безысходности ни завёл героя сюжет, неизбежно находится выход.



А ещё им фартит в мелочах. Чтобы повествование на пути к кульминации было динамичным, автор избавляет героя от лишних сложностей.

Схема действует и в реальной жизни. Стоит только принять ответственность за что-то, как Вселенная прогибается и выстраивает маршрут с зелёным светом на каждом перекрёстке. Без понятия, как это устроено, но работает 100%.


В уходящем году были десятки ситуаций, когда мне казалось — всё, финита, решения нет, схлопываемся... Но рядом находились те, кто напоминал: «Деточка, у тебя главная роль. Как решишь, так и будет!»

Я зажмурилась, выдыхала, делала шаг... и дорога вела.

К чему эта философия? Не соглашайтесь на второй план в своей жизни. Это ваше кино, и вы в нём главный герой. Конечно, не всегда будет просто. И кони побегут, и избы вспыхнут. И нужно будет догнать, погасить, спасти. Но под рукой непременно будет лассо и огнетушитель. Потому что главный герой никогда не проигрывает по-крупному.

С наступающим Новым годом. Не верьте в чудеса, верьте в себя. Эта вера куда результативней!  

МАКИЯЖ И УКЛАДКА:

Полина Пушаква #pushakovamakeup
 @polina_pushakova, +7-922-915-01-42

LUCAS PRIORITY

ТОЛЬКО САМОЕ ЛУЧШЕЕ

Подари себе год
в Италии или Испании

СВЯЖИТЕСЬ С НАМИ СЕГОДНЯ ДЛЯ КОНСУЛЬТАЦИИ ПО ВОПРОСАМ О НЕДВИЖИМОСТИ В ИТАЛИИ И ИСПАНИИ.

Мы поможем воплотить вашу мечту в реальность и возьмём на себя:

- вопросы с документами,
- поиск недвижимости,
- сопровождение сделки купли-продажи;
- пост-продажные услуги, включая внж.



**LUCAS
PRIORITY**

+39 3395694060

Анастасия, руководитель
компании Lucas Priority



lucaspriority.com

ГЛАВНЫЙ КРИТИК — Я САМ

РОМАН ДУДЫРЕВ, ЮРИСТ

Меня в своей жизни то, что можешь изменить. Ищи силы принять то, что изменить не можешь, и проси мудрость, чтобы отличить одно от другого.

Чаще всего юристы жалуются на то, что им приходится постоянно думать, анализировать ситуацию, предвидеть исход, избегать проблем. Мой успех состоит в том, что я всегда добросовестно выполняю поставленную перед собой задачу, самый главный критик качества моей работы — это я сам.

На протяжении карьеры юриста я всегда отдавал предпочтение важности рабочих дел, первоочередное правило — сделай работу и тогда уже решаю личные жизненные проблемы, за это меня всегда осуждают мои родные и близкие, но поступить иначе я не могу.

Физическая сила дает мне силу духа, которая положительно сказывается на моем юридическом напоре при разрешении дела в суде и его положительном исходе для моего доверителя.

Изменения — это развитие, рост. Помните, что изменения — это возможность. Я не сопротивляюсь процессу. Многие люди даже не задумываются, какой силой может обладать мысль и к чему она может привести. Первоочередной целью для меня является создание в нашем городе юридической компании, которая будет относиться к своему доверителю не как к клиенту, а как к напарнику.

Я благодарю себя за упорство, я верю в себя, я благодарю себя за стремление к повышению знаний и то, что всегда готов поделиться знаниями с другими.

СТИЛЬ И КАЧЕСТВО КАК ОБРАЗ ЖИЗНИ

Paul Becker салоны мужской одежды

📍 ЦУМ, 3 эт.
ЕВРОПЕЙСКИЙ, 1 эт.
ТРЦ МАКСИ, 2 эт.



Следи за модными новинками в Инстаграм



СТИЛЬ РОМАНА ДУДЫРЕВА:

Одежда из салона
Paul Bekker
Пуховик 36 990 ₽
Водолазка 5 690 ₽
Брюки 6990 ₽

МЕНЯ ВДОХНОВЛЯЕТ ПРЕКРАСНОЕ

**СВЕТЛАНА ПЕСКИШЕВА,
ВЛАДЕЛИЦА МАГАЗИНА
НАТУРАЛЬНОЙ КОСМЕТИКИ
РОССИЙСКИХ БРЕНДОВ
«ДУШЕ УГОДНО»**

Мой главный жизненный принцип — искренность. Всё, что я делаю, это искренне.

И в личном, и в рабочем нужно полное погружение. Соответственно, у меня есть график «погружений». Приходится держать между ними баланс.

Каким бы опытом ты ни обладала, нельзя успокаиваться. Всегда есть опыт другой. Нельзя перестать узнавать новое и учиться.

Сотрудники — это не моя голова, но это мои руки в бизнесе. Это функционал. Прямой контакт с покупателем. И каждый занят своим делом. Это основа отношений.

Лучший мотив — это понимание возможностей. Их поиск и открытие.

Цели есть разные. Но все сводятся к одной итоговой. Быть. В комфортной для себя среде. Остальное — атрибутика.

Меня вдохновляет всё прекрасное. Прекрасная идея. Прекрасный процесс. Прекрасный результат. Прекрасный визуал.

Себе я могу быть благодарна за многое. Главное — за способность работать над собой и с собой.

СТИЛЬ СВЕТЛАНЫ ПЕСКИШЕВОЙ:

Одежда от магазина
«Дефиле»
Платье 7 900 ₽
Туфли 3 500 ₽

📍 Киров, ул. Горбачева, 62,
офис 4, 7 эт.

📱 unabracelet

📱 unabracelet

📱 defile.kirov

📍 г. Киров, ул. Труда, 57



ЕКАТЕРИНА МАТАНЦЕВА,
автор идеи и создатель
компании mi&ko по производству
натуральной косметики
и экологичной бытовой химии

✉ Высшее экономическое,
ВятГУ. Постоянно повышает
квалификацию. Принимает
активное участие в круглых
столах, конференциях,
тренингах и семинарах.
В 2021 г. проходит учёбу
в Сколково по программе
Executive MBA.

”

**О СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ
СВОЕГО ЭКОБИЗНЕСА —
ЕКАТЕРИНА МАТАНЦЕВА,
ВЛАДЕЛИЦА КОМПАНИИ
ПО ПРОИЗВОДСТВУ
ОРГАНИЧЕСКОЙ КОСМЕТИКИ
И НАТУРАЛЬНОЙ БЫТОВОЙ
ХИМИИ «МИКО»**

**СОЗДАЁМ БЕЗОПАСНУЮ
ПРОДУКЦИЮ
В НЕБЕЗОПАСНОМ МИРЕ**

СЛОЖНОСТЬ ЗАДАЧ ВКЛЮЧАЕТ АЗАРТ

— В очень интересное время мы живем. Сегодня каждый день на тебя сваливается задача месячного масштаба. Каждый день. Нет отдыха. И нельзя оптимизировать нагрузку. Каждый час у тебя встречи по стратегическим задачам, звонок ключевому партнеру или интервью в крупное издание. У меня от всего этого включается азарт и удовольствие. Люблю сложные задачи и вызовы. И именно сейчас ты строишь вокруг себя команду сильных профессионалов. С которыми ты можешь общаться на одном уровне, которые могут на тебя опереться, а ты на них. С которыми ты будешь работать вдолгую.

БЕРЁМ ГОТОВЫХ ПРОФЕССИОНАЛОВ

Раньше компания mi&ko была федеральной компанией, продукция которой продаётся во всех регионах России. Этот масштаб требовал высокую квалификацию каждого, кто работает в mi&ko. И часто мы растили сотрудников, обучали работе на федеральном уровне. Сегодня нашу косметику mi&ko и бытовую химию pure water мы продаём в Европе, Америке, Арабских Эмиратах. А значит, сейчас нет возможности обучать с нуля. Мы берём

ДУМАЮ, ЧТО БУДУЩИЙ ГОД БУДЕТ ЕЩЁ ИНТЕРЕСНЕЕ. И МЫ К ЭТОМУ ГОТОВЫ

готовых профессионалов, которые имеют нужный опыт работы и могут быстро вливаться и улучшать качество наших бизнес-процессов. В этом году мы открыли офис в Москве. Теперь я живу на два города. За 12 лет работы в бизнесе я сегодня точно могу сказать, что горжусь своей командой. Именно в текущей ситуации неопределённости роль команды позволяет развивать бизнес.

НУЖНО ОПЕРЕЖАТЬ

Интересно следить за мировыми рынками и тенденциями. В нашем рынке косметики мы стали наблюдать, как после начала ковида — одна тенденция, спустя полгода пандемии — другая. Посттенденции стали понятны. Но предугадать, что будет с предпочтениями через полгода — задача не из лёгких. Каждые 6 месяцев направления потребительского предпочтения и поведения людей меняются. Раньше мы развивали тенденции, сегодня мы смотрим, как люди себя чувствуют, как себя ведут, и только потом принимаем решения. А нужно опережать. Мы подстраиваемся под новые вызовы, при этом важно не принимать сиюминутных решений, а всё-таки опираться на долгосрочную стратегию бизнеса. Что ты делаешь в своём бизнесе и каких ценностей ты придерживаешься? Что ты точно не делаешь? Основные вопросы — которые позволяют выживать.

ОТВЕЧАЕМ СВОИМ ЦЕННОСТЯМ

Если многие работодатели раньше и не делали фокус на сотрудниках, то в этот год точно повернулись к развитию корпоративной политики для своего персонала. Так и на рынке потребителя. Когда потребителей мало, то выигрывает бизнес, который ориентирован на клиента, а не на собственную прибыль. Сегодня ещё много компаний, которые обманывают, что они натуральные, экологичные, качественные, при этом используют дешевое сырьё или экономят на качестве производства. Но если посмотреть на 3-5 лет вперёд? Экономика низких затрат даст ли преимущества в долгосрочной перспективе.

Я вижу много активных предпринимателей из розничного бизнеса, которые сейчас вынуждены перестраивать свою жизнь, менять бизнес. Эти процессы сильно повлияют на будущее.



Новинка 2020 года линия 3D-lifting — альтернатива уколам ботокса и коллагена для женщин 50+

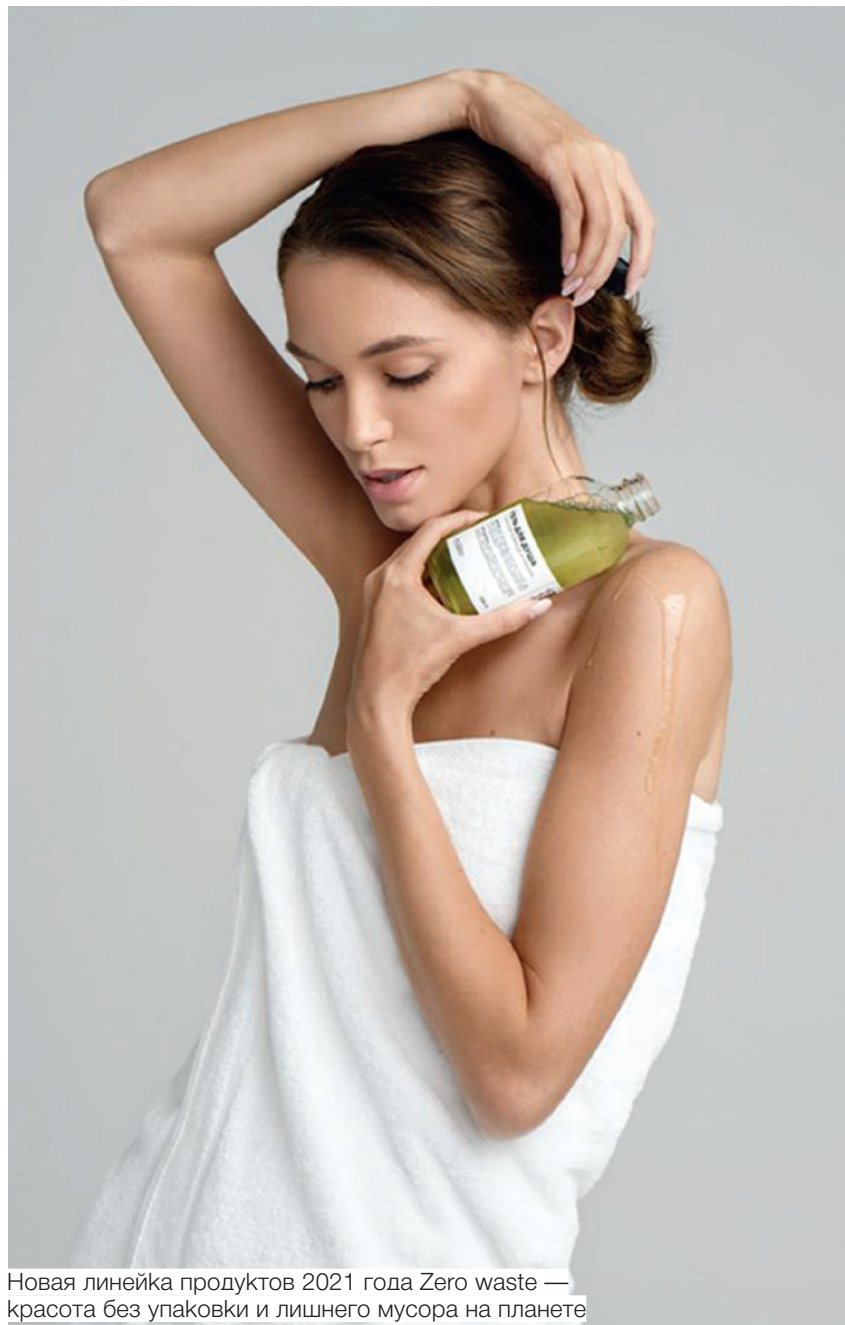
КОМПАНИЯ MI&KO —
производитель натуральной
косметической продукции
без химических примесей и
добавок. Работает с 2009 года.

- В каждый продукт добавлены 100% натуральные эфирные масла и экстракты растений.
- Продукция mi&ko востребована в странах Европы, Америке, Арабских Эмиратах.
- Сертификация COSMOS ORGANIC.
- Косметика представлена на Wildberries, в ТЦ г. Москва: «Летуаль» и «Золотое яблоко».
- В 2018 г. шампунь «Мёд и малина» стал финалистом в номинации «Лучшее натуральное уходовое средство для волос» Live Organic Awards
- В 2018 г. гель для душа Очищающий с минеральными частицами «Клюква» стал победителем в номинации «Лучшее натуральное уходовое средство для тела» Live Organic Awards
- В 2021 г. маска для лица Аква-Баланс COSMOS ORGANIC завоевала награду Best of Beauty Glamour среди масок для лица.

ВСЕГДА УЧИТЬСЯ У ЛУЧШИХ

В этом году я пошла на учебу в Сколково на программу Executive MBA. Давно было желание и показалось, что в этом году можно спокойно проходить обучение, бизнес отлажен. Что я вижу? Каждые три месяца набирают новый поток бизнесменов и топ-руководителей на эту программу. В нашей группе с мая 2021-го года 44 человека. Следующие потоки превышают 70 человек в группе. А ведь раньше группы набирали 2 раза в год.

Кто знал, что в период такой неизвестности бизнес-образование стоимостью более полумиллиона рублей в месяц будет таким популярным? Если лучшие руководите-



Новая линейка продуктов 2021 года Zero waste — красота без упаковки и лишнего мусора на планете

ли страны идут обучаться, то есть не знают, как жить в текущих обстоятельствах, то что говорить про простых людей?

Мы — лидеры, которые не только дают чувство безопасности и стабильности для наших сотрудников. Мы сегодня выпускаем такую продукцию или услуги, которые позволяют и нашим клиентам чувствовать себя комфортно и безопасно в этом нестабильном мире. Думаю, что будущий год будет ещё интереснее. И мы к этому готовы. ▀



📍 г. Киров, ул. Северное кольцо, 54/6

📞 8 (800) 100-12-43

🌐 mi-ko.org

НОВЫЙ ГОД В ОТЕЛЕ «СТАРЫЙ ДВОРИК»

**С 31 ДЕКАБРЯ
ПО 9 ЯНВАРЯ**
двухместный
номер от 2 300 р.

- ◆ удобное расположение:
два отеля в центре города
- ◆ уютная атмосфера
- ◆ праздничный завтрак 1 января
и поздний выезд
- ◆ охраняемая парковка



СТАРЫЙ  ДВОРИК
— сеть отелей —

г. Киров, ул. Орловская, 48 / ул. Мопра, 52

☎ 8 800 100-58-12

🌐 oldkirov.ru

ДАРИМ ЛЮДЯМ СВОБОДУ БЫТЬ СОБОЙ

”

ВЫ МОЖЕТЕ ПОЗВОЛИТЬ СЕБЕ ВСЁ, КОГДА У ВАС ЕСТЬ ВРЕМЯ. МОЖЕТЕ БЫТЬ СОБОЙ, РИСОВАТЬ, ТВОРИТЬ, БЕЗДЕЛЬНИЧАТЬ, ПРОВОДИТЬ ВРЕМЯ С СЕМЬЁЙ... НАСЛАЖДАТЬСЯ ЖИЗНЬЮ. И МЫ ДАРИМ ЭТО ВРЕМЯ! — АЛЕКСАНДР СЮЗЕВ И МАРИЯ ГОГОЛЕВА, СООСНОВАТЕЛИ КОМПАНИИ DVAVOTA

СОШЛИСЬ ВСЕ ЗВЁЗДЫ

Мария:

В жизни нет ничего случайного.

Это про наше знакомство с Сашей. Он попал в мою компанию, мы познакомились, начали общаться. В то время мы с подругой «играли в бизнесменов». Продавали картины по номерам, ещё что-то. Параллельно я увлекалась маркетингом. Очень люблю продажи, просто фанатею от них: знаю, как и что правильно продавать. И это приносит мне дикое удовольствие. А Саша — очень талантливый программист.

Александр:

Я перебирал всё подряд, искал себя.

До знакомства с Машей пробовал всё, что связано с IT, маркетингом, предпринимательством. Изучал всё, что было в тренде. Тогда как раз хайповали темы мессенджеров и чат-ботов. Мне они очень понравились и вдохновили. Я понял, что, оказывается, могу их программировать. И зацепился за это.

Мария:

В какой-то момент мы с Сашей подружались. Сходили на пару встреч вместе и поняли, что нам вообще прикольно работать вместе. Потому что я знаю, как его продать. А он разговаривает на своём программистском языке. Он создаёт то, что на 100 % полезно. Я в этом уверена, поэтому мне так легко это продать. В итоге нам как DvaVota официально 3 года, а вместе работаем мы уже лет 5.

ЛЮДИ — НЕ МЕХАНИЗМЫ

У нас много друзей. Но мы так редко встречаемся. Потому что работа поглощает всех с головой. Каждый день приходится выполнять десятки рутинных действий, чтобы заработать деньги. Эти действия не просто крадут наше время. Они крадут у нас самих.

Это очень грустно. Есть сотни способов проявить себя как личность. Но

мы продолжаем уподобляться механизмам и как запрограммированные делать одно и то же.

Мне хочется, чтобы люди вышли из этого бесконечного круга цейтнота. Многие сейчас выполняют работу механизмов. И выгорают в этом, зарабатывая совсем немного. А можно свои внутренние таланты пустить на более крутое дело, зарабатывать больше денег и провести жизнь более ресурсно и счастливо.

Когда мы начинали работу, у нас была цель — вытащить для начала своих друзей-предпринимателей из этих рутинных действий. Создать программы, которые помогут работникам не выгорать, не превращаться в машины. И у нас это получилось!

Саша писал программы, мы внедряли их у друзей и постепенно поняли — нужно расширяться. Свобода нужна всем. И мы знаем, как получить эту свободу.

Мы кайфуем от того, что делаем. Действительно знаем, что приносим пользу. Человеческое время ограничено. Тратить его нужно рационально. Мы занимаемся тем, что приходим в компанию и видим боль. Владелец говорит: здесь у меня сотрудники сливают клиентов, а здесь — увели базу, тут не успевают, а там выгорают. А ещё не успевают с документооборотом. Мы анализируем, находим решение, разрабатываем программы и внедряем их.

Мы управляем своими роботами на благо человеку. Дарим время. Свободу быть собой. Мы хотим, чтобы наши механизмы позволяли людям быть там, где им важно: с семьёй, на пленэрах, в мастерских... Где угодно!

Мы очень принципиальные, поэтому больше не работаем в Кирове. Мы часто отказываем компаниям, потому что уже подобное решение реализовали для наших друзей и не готовы отдать его их конкурентам. Поэтому теперь работаем по всему миру: в Израиле, вышли на Америку. Нам интересны партнёрские отношения с крупными компаниями. По России работаем с франшизами: берём решение и внедряем по разным городам. При таком раскладе все в выигрыше.





МАРИЯ:
«ЕСЛИ САША
ВАШ ПАРТНЁР,
ВЫ ОБЯЗАТЕЛЬНО
ВЫ-
ИГРА
ЕТЕ»

Порой я не понимаю, чем заслужила, что в моей жизни появился этот невероятный человек. Саша честный, принципиальный, настоящий в каждом своём действии. Если бы я могла придумать себе лучшего друга со всеми подробностями, это был бы Саша! Когда мне страшно или плохо, когда я злюсь или раздражаюсь, ему достаточно встать рядом, и мне сразу становится легче. Он мгновенно меня успокаивает. Я эмоциональная, бывает, устаю, выгораю. И уже одно его присутствие меня стабилизирует. Это очень помогает нашему бизнесу развиваться.

Саша — абсолютно универсален. Он играет на гитаре, разжигает костёр, может поставить любую палатку, он может поймать любую рыбу. При этом у него невероятный гениальный разум. Он постоянно учится. И если вы играете в какую-то настольную игру и Саша ваш партнёр, вы обязательно выиграете.

Всем нашим клиентам невероятно с ним повезло. Если он берёт на себя обязательства, всегда доведёт до конца. Даже в ущерб себе.

АЛЕКСАНДР:

**«ВО ВСЁ,
ЧТО МАША ДЕЛАЕТ,
ОНА ПРИВНОСИТ
ВОЛШЕБСТВО»**

Я не устаю удивляться её уникальности. Маша каждый день разная и интересная. И никогда не угадаешь её действий. Каждый раз она приносит какую-то магическую пыльку всюду, где бы ни находилась. В общение, в бизнес. Когда клиенты её о чём-то спрашивают, она не даёт стандартных ответов, во всём есть волшебство. Как фея. Пуфф! И всё становится интересным!

Маша вдыхает жизнь во всё, что вокруг неё. Может просто взять какой-нибудь дряхлый цветок, просто воткнуть его в землю, и он расцветёт. Не знаю, как она это делает. Она вдыхает жизнь в окружающих — всегда максимально открыта и готова помочь словом, идеей, делом. Мне невероятно комфортно с ней. Мы, действительно, нашли друг друга в дружбе и бизнесе, дополняя и уравновешивая друг друга. ▣



РЕЗУЛЬТАТИВНЫЙ ГОД



ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ПРАВИТЕЛЬСТВА КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ АЛЕКСАНДР ЧУРИН ПОДВЁЛ ИТОГИ УХОДЯЩИХ 12 МЕСЯЦЕВ

РЕФОРМА ЧИСТОТЫ В ДЕЙСТВИИ

— *Давайте начнём с визита в регион министра природных ресурсов и экологии России Александра Козлова. Какие выводы сделаны, достигнуты ли договорённости?*

— Программа визита была насыщенной: министр посетил объект в Мирном, где ранее утилизировали химическое оружие. Познакомился с работой одного из ведущих лесоперерабатывающих предприятий региона — Вятского фанерного комбината. Встретился с лесопользователями региона, где обсудили внедрение с 2022 года модернизированной информационной системы ЛесЕГАИС и её использование предприятиями лесопромышленного комплекса.

Также министр провёл совещание по нацпроекту «Экология», в рамках которого в регионе должны быть рекультивированы шесть свалок.

Обсудили и создание инфраструктуры по обращению с ТКО. Министр рекомендовал сконцентрировать усилия на создании объекта сортировки. Мы как раз сейчас этим вопросом плотно занимаемся: выбрали земельный участок областной собственности недалеко от ранее действующего полигона. Ведём его оформление, готовим предпроектную документацию.

Также до 2024 года планируется строительство трех сортировочных станций в Шабалинском, Вятскополняском и Кикнурском районах. Земельные участки определены, ведётся проектирование. Это позволит к 2024 году обрабатывать 50% образуемых отходов и направлять на утилизацию 12% мусора.

В дальнейших планах строительство сортировочных станций в Нолинском, Зуевском и Омутнинском районах. С учётом полной загрузки мы к 2030 году обеспечим стопроцентную обработку всех образуемых отходов в регионе.

— *Как Вы в целом оцениваете результаты реформы?*

— 1 января 2022 года будет уже три года, как Кировская область перешла на новую систему обращения с коммунальными отходами. Сейчас услугу оказывают практически на всей территории: охват населения ею вырос с 34% на начало реформы до 97% на сегодняшний день.

Завершены сезонные замеры образования отходов, с 2021 года приняты новые нормативы накопления, что

позволило не повышать плату жителей за коммунальную услугу, а в районах области даже снизить.

Для сокращения транспортных расходов, а также для оптимизации логистики региональный оператор разбил область на семь лотов, один из которых (город Киров) обслуживает самостоятельно.

С этого года учёт транспортируемых отходов начали вести в тоннах по факту измерений на пунктах весового контроля, которые есть на каждом полигоне. Раньше учитывали в кубах. В итоге затраты регоператора «Куприт» на транспортировку сократились на 200 млн рублей, а тариф снизился на 7,4%.

Снижение затрат на вывоз отходов позволило региональному оператору расширить парк мусоровозов, сейчас он составляет 183 единицы. В начале года регоператор приобрёл контейнерный парк для областного центра, а также обновил контейнеры в муниципальных образованиях.

На протяжении 2019-2021 годов обустроено почти 1700 мест накопления ТКО. На 2022 год запланировано обустройство еще 200 площадок.

Началось строительство полигона в Шабалинском районе. Первая очередь будет запущена в начале 2022 года, сейчас оформляются разрешительные документы. Так что система обращения с ТКО стабильно работает.

НОВЫЕ АВТОБУСЫ, 300-ТЫСЯЧНЫЙ АВИАПАССАЖИР И РАЗВИТИЕ ИНФРАСТРУКТУРЫ

— *Назовите топ-5 результатов работы правительства за год, которыми можно гордиться.*

— Безусловно, для нас основным достижением стало сохранение социальной направленности бюджет-



та. Впервые за многие годы мы отмечаем значительный рост собственных доходов областного бюджета как к уровню 2020 года, так и более благополучного 2019 года.

По итогам года ожидается, что объём поступлений собственных доходов составит 40,5 млрд рублей, что выше 2020 года на 20%, или на 7 млрд рублей. Рост доходов в этом году позволил принять беспрецедентное решение и выделить из областного бюджета 1 025,5 млн рублей на обновление автопарка общественного транспорта: приобрели 50 автобусов малого класса и 67 автобусов большого класса.

Не могут не радовать предварительные итоги года аэропорта Победилово. Пассажиропоток побил рекорд 30-летней давности: в ноябре Победилово приняло 300-тысячного пассажира.

Планируемый пассажиропоток 2021 года составит более 320 тысяч человек: в 2020 году — 209 тысяч, в 2019 году — 240 тысяч.

Увеличение произошло за счёт открытия новых направлений по программе субсидирования перевозок в Калугу, Уфу, Калининград и Екатеринбург, а также за

счёт увеличения рейсов по существующим направлениям — Москва, Санкт-Петербург и Сочи. Сейчас маршрутная сеть аэропорта составляет 9 направлений. В 2021 году в аэропорту начала работу ещё одна, четвёртая для Кирова авиакомпания — RedWings.

Продолжается реализация проекта «Жильё» на-

ВПЕРВЫЕ ЗА МНОГИЕ ГОДЫ ДОХОДЫ ОБЛАСТНОГО БЮДЖЕТА ЗНАЧИТЕЛЬНО ВЫРОСЛИ КАК К УРОВНЮ 2020 ГОДА, ТАК И БОЛЕЕ БЛАГОПОЛУЧНОГО 2019-ГО

ционального проекта «Жильё и городская среда», по которому создаётся инфраструктура в микрорайонах перспективной застройки. Так, в микрорайоне Урванцево строят две новые улицы — Анжелия Михеева и Капитана Дорофеева. Это широкие улицы с освещением, пешеходными и велосипедными дорожками.



Продолжаем переселение граждан из аварийного жилья в рамках проекта «Обеспечение устойчивого сокращения непригодного для проживания жилищного фонда» нацпроекта «Жильё и городская среда». Для этих целей в Кировской области строят семь жилых многоквартирных домов (в Зуевском, Опаринском, Слободском районах и городе Кирове), в которые смогут переехать более 1100 человек.

Также в Кирсинском, Мурашинском, Уржумском городских поселениях, Просницком сельском поселении, Зуевском и Оричевском районах и Котельниче приобретены жильё для переселения 100 человек.

Кроме того, в области началась подготовка к досрочному завершению программы переселения граждан из жилья, признанного аварийным до 1 января 2012 года.

По поручению губернатора Игоря Васильева эта программа ускорена и будет завершена не в 2025 году, как планировалось, а в конце 2023 года. После этого регион готов приступить к реализации новой программы и расселять жильё, признанное аварийным после 1 января 2017 года.

ПОДДЕРЖКА БИЗНЕСА

— *Как Вы оцениваете ситуацию в региональном бизнесе в условиях пандемии? Как перестраивается система поддержки бизнеса в регионе в связи с ковидной ситуацией?*

— Правительство Кировской области реализовало ряд мер, чтобы поддержать малый и средний бизнес и создать максимально благоприятную среду для ведения предпринимательской деятельности в условиях коронавируса.

Для снижения налоговой нагрузки в регионе приняты два закона, действующих с 1 января по 31 декабря 2021 года, предусматривающих снижение налоговых ставок по специальным налоговым режимам:

- для отдельных категорий налогоплательщиков, применяющих упрощенную систему налогообложения;
- для организаций снижена ставка по налогу на имущество на 0,2%: с 1,6% до 1,4%.

Предоставляются антикризисные кредиты со сниженными процентными ставками. С начала года одобрены и выданы микрозаймы по 39 заявкам на 17,9 млн рублей.

Помощь оказывается и тем, кто не может платить по взятым ранее кредитам. Фонд поддержки предпринимательства помог получить отсрочку платежей по кредитам 19 предприятиям на 2,8 млн рублей. Девяти представителям малого и среднего бизнеса помогли пролонгировать займы.

РЕМОНТ ДОРОГ

— *Каковы итоги и планы по развитию дорожной сети?*

— Дороги в регионе ремонтируют по нескольким программам. В рамках реализации национального проекта «Безопасные качественные дороги» привели в нормативное состояние более 250 км дорог, из них 178 км — региональных и 75 км — Кировской городской агломерации. Региональная программа в рамках нацпроекта будет продолжена в 2022 году.

Планируем отремонтировать 173 км автомобильных дорог регионального или межмуниципального значения, в том числе 45,5 км местного. В Кировской городской агломерации построят дороги на улицах Сурикова, Зеленина, 8 Марта. Завершена разработка проектной до-

кументации на строительство моста через реку Чепцу у Кирово-Чепецка на автомобильной дороге Кирово-Чепецк — Слободской. Этот мост, строительство которого заплани-

ровано на 2022 год, позволит связать Кирово-Чепецк и Слободской в объезд Кирова.

В 2021 году из резервного фонда Правительства Российской Федерации региону дополнительно выделили 350 млн рублей, на которые отремонтировали 23,5 км дорог. Также за счёт межбюджетных трансфертов из областного бюджета отремонтировали более 70 километров в муниципальных образованиях.

Транспортная доступность Кировской области с другими субъектами Российской Федерации обеспечена 8 межрегиональными маршрутами, в том числе три были открыты в течение 2021 года: с Йошкар-Олой, Балезино, Уфой.

ВНИМАНИЕ — НА РАЙОНЫ

— *Какие проекты по развитию районов Кировской области были особенно интересны в уходящем году?*

— Одно из главных достижений — завершение долгоиграющего проекта по строительству дороги Киров — Котлас — Архангельск на участке Опарино — Альмеж. Работы начались в 2019 году, закончились в сентябре 2021 года. Их общая стоимость с федеральным софинансированием составила 1 млрд рублей. До конца года завершим капитальный ремонт 13 км «сельских дорог» в Зуевском, Вятскополянском и Уржумском районах.

Не могу не коснуться темы общественного транспорта: в 2021 году транспортное обслуживание организовано на 425 регулярных маршрутах, в том числе на 89 межмуниципальных маршрутах, 336 муниципальных. По результатам конкурсов определены перевозчики по

ПАССАЖИРОПОТОК АЭРОПОРТА ПОБЕДИЛОВО ПОБИЛ РЕКОРД 30-ЛЕТНЕЙ ДАВНОСТИ: В НОЯБРЕ ЗДЕСЬ ПРИНЯЛИ 300-ТЫСЯЧНОГО ПАССАЖИРА



проблемным маршрутам Санчурск — Киров, Кикнур — Киров, Киров — Орлов, Лебяжье — Киров.

Очень радуют результаты, достигнутые регионом в рамках национального проекта «Культура». В этом году на его реализацию было выделено 145 млн рублей. Благодаря этому капитально отремонтировали дома культуры в Афанасьевском, Яранском, Нолинском районах.

Завершается строительство многофункционального культурно-досугового центра в Афанасеево. На это направлено 60 млн рублей. Открылось три виртуальных концертных зала в детских школах искусств в Кирсе, Белой Холунице и Зуевке.


В 2021 году мы продвинулись в газификации региона. Вы знаете, что правительство Кировской области совместно с ПАО «Газпром» разработали программу газификации на 2021-2025 годы. За счёт бюджетных средств выполняет строительство распределительных сетей внутри населённых пунктов, а «Газпром» — межпоселковых. Так, по плану работ в 2021 году за счёт средств ПАО «Газпром» было запланировано построить 66 км межпоселковых газопроводов к 23 населённым пунктам и 74 км распределительных газопроводов в Слободском. А за счёт средств областного бюджета планировалось по-

строить 36 км распределительных газопроводов в пяти населённых пунктах, а также завершить проектно-изыскательские работы 169 км распределительных газопроводов в 7 населённых пунктах.

Кроме того, по поручению президента Владимира Путина началась работа по социальной догазификации, когда в газифицированных населённых пунктах бесплатно подводят газопровод до границы земельного участка граждан. Работа ведётся по заявкам граждан.

Продолжилась работа по созданию комфортной городской среды в рамках нацпроекта «Жильё и городская среда». Всего в 2021 году на благоустройство в Кировской области в рамках федерального проекта «Формирование комфортной городской среды» направлено почти 500 млн рублей, из которых 441,4 млн рублей — это средства федерального бюджета, 45 млн рублей — областного. Работы по благоустройству в 2021 году велись в 31 муниципальном образовании.

Благодаря экономии, которая сложилась на торгах, первоначальный план удалось перевыполнить. Завершены работы по благоустройству 88 дворовых территорий и 87 общественных пространств.

По всем направлениям региональное правительство продолжит работу в следующем году. 

ПОМОГАЕМ ДЕЛАТЬ ПРОИЗВОДСТВО ЭФФЕКТИВНЫМ



КИРОВСКАЯ ОБЛАСТЬ В 2021 ГОДУ ВСТУПИЛА В НАЦИОНАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ «ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА». ДЛЯ ЭТОГО ЛЕТОМ БЫЛ СОЗДАН РЕГИОНАЛЬНЫЙ ЦЕНТР КОМПЕТЕНЦИЙ В СФЕРЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА. О МЕРАХ ГОСПОДДЕРЖКИ ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЙ РАССКАЗЫВАЮТ АНДРЕЙ ХАЙДУРОВ, СТАРШИЙ РУКОВОДИТЕЛЬ ПРОЕКТА ФЦК, И ИРИНА САВЕЛЬЕВА, РУКОВОДИТЕЛЬ РЕГИОНАЛЬНОГО РЦК

ПОВЫШАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ БИЗНЕСА

— *Ирина, в чём особенность проекта и какие предприятия могут в нём участвовать?*

— **И.С.:** Национальному проекту «Производительность труда» более 3 лет, и в нём участвует свыше 3000 предприятий более чем в 80 регионах России. Основная цель — увеличение производительности труда на предприятии не менее 5% ежегодно за счет внедрения инструментов бережливого производства. Принять участие в нацпроекте могут предприятия обрабатывающих производств, торговли, строительства, транспорта и сельского хозяйства, имеющие выручку более 400 млн рублей в год.

— *Андрей, на какие меры господдержки предприятия могут рассчитывать, вступая в нацпроект?*

— **А.Х.:** Национальный проект состоит из двух федеральных проектов. Первый — «Системные меры поддержки». В него входят законодательные инициативы для снятия административно-правовых ограничений роста производительности труда, обучение руководящего звена навыкам управления, программы бесплатного обучения «Акселератор экспортного роста», «Лидеры производительности» и налоговые преференции. Ещё одна государственная мера поддержки — льготный заём из Фонда развития промышленно-

сти. Предприятиям-участникам доступны кредиты до 300 миллионов рублей по ставке 1% годовых сроком на 5 лет. Второй федеральный проект — «Адресная поддержка предприятий». Его как раз и реализуют ФЦК и РЦК. Предприятию на бесплатной основе на полгода предоставляются эксперты в области бережливого производства. Они не только доводят до образцового состояния участок на выбранном производственном потоке, но и передают свои знания и навыки сотрудникам предприятий.

ВСТУПИЛИ В ПРОЕКТ ПЕРВЫМИ

— *Ирина, какие предприятия Кировской области уже подключились к проекту «Производительность труда»?*

— **И.С.:** Первопроходцами стали ООО «МК Дороничи» (FOOD ZAVOD) и ООО «Вахруши-Литобувь». Буквально на днях на FOOD ZAVOD подвели первые итоги. Под руководством экспертов федерального и регионального центра компетенций совместно с рабочей группой на предприятии оптимизировали производственный процесс, а также создали эталонный участок. Так, за 3 месяца реализации проекта время приготовления блюда сократилось на 9 часов, запасы на производстве на 30%. На ООО «Вахруши-Литобувь» создана рабочая группа, которая в настоящее время совместно с экс-





пертами ФЦК и РЦК проводит диагностику выбранного участка. Также сотрудники предприятия прошли обучение по программе «Лидеры производительности» и стали первыми на защите проекта среди 50 команд со всей России. Наша главная задача — усовершенствовать производственные процессы, понять, где теряются ресурсы, как выполнять заказы в короткие сроки и с высоким качеством, подготовить сотрудников предприятия, способных продолжить формирование культуры непрерывных улучшений в дальнейшем.

— **А.Х.:** В концепции бережливого производства все процессы оцениваются с точки зрения создания ценности для конечного потребителя. Действия, которые потребляют ресурсы, но не участвуют в её создании называются потери. Часы рабочего

времени, когда сотрудники выступают в роли «сторожей станков», транспортировка комплектующих из одного цеха в другой, а иногда из одного города в другой, запасы, месяцами хранящиеся на складе (замороженные, по сути, деньги) — нередко эти не несущие потребителю прямой пользы действия «съедают» более половины ресурсов предприятия. Эксперты ФЦК и РЦК помогут команде предприятия обнаружить основные источники потерь и выстроить процессы таким образом, чтобы максимально их исключить.

ОПТИМИЗАЦИЯ ДАСТ РОСТ

— **Что даст участие в проекте предприятию и отдельным сотрудникам?**

— **И.С.:** Предприятие сможет улучшить свои экономические показатели — снизить себестоимость

продукции, увеличить оборачиваемость запасов, что приведёт к росту прибыли без привлечения дополнительных инвестиций. Сами сотрудники повышают уровень своих компетенций, свою ценность как профессионалов.

— **А.Х.:** Высвобожденные ресурсы можно направить на увеличение объёмов производства, выход в новые ниши. Рост производительности труда — это увеличение конкурентоспособности продукции, стабильность работы предприятия, уверенность сотрудников в завтрашнем дне.

— **Каким образом предприятия проходят отбор для участия в проекте?**

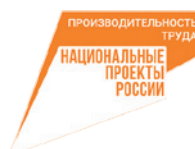
— **И.С.:** Руководители предприятий должны подать заявку на сайте производительность.рф. В течение недели после этого эксперты ФЦК или РЦК связываются с руководством и согласовывают дату визита на предприятие. Как правило, очная оценка проводится в течение месяца с момента подачи заявки.

— **А.Х.:** Оценивается большой перечень показателей, в том числе текущее состояние производства, уровень автоматизации и объём ручного труда, объём запасов сырья. Эксперты ФЦК оценивают потенциал роста производительности труда за счёт оптимизации внутренних резервов, а также заинтересованность генерального директора и команды в участии. Зачастую приходится в корне пересмотреть подходы к планированию и организации производства, логистику, размещение оборудования. Если руководитель не готов вовлечься в этот процесс, добиться серьёзных результатов будет невозможно. В 2022 г. в национальном проекте «Производительность труда» смогут принять участие 10 предприятий и получить бесплатную помощь экспертов Регионального центра компетенций в сфере производительности труда. ■



Министерство промышленности, предпринимательства и торговли Кировской области

производительность.рф



📍 г. Киров, ул. Молодой Гвардии, 84/1, тел. 8-922-977-55-98

🌐 <https://rcc43.ru/>

📱 rck_43



О ТОМ, ГДЕ И КАКУЮ ПОМОЩЬ И ПОДДЕРЖКУ МОГУТ ПОЛУЧИТЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ РЕГИОНА, РАССКАЗАЛА ДИРЕКТОР РЕГИОНАЛЬНОГО ЦЕНТРА «МОЙ БИЗНЕС» ОЛЬГА ЕЛГЕШИНА

**ЕДИНАЯ ПЛОЩАДКА
ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ**

Региональный Центр «Мой бизнес» оказывает поддержку предпринимателям, самозанятым и физическим лицам, планирующим заняться предпринимательской деятельностью. Его главная цель — создать удобную систему и комфортные условия для развития бизнеса на любой стадии.

Центр «Мой бизнес» работает по принципу одного окна. Это значит, что все необходимые услуги, помощь и консультации вы можете получить в одном месте. Наш центр стал единой площадкой, куда предприниматели могут обратиться практически по каждому своему вопросу — будь то консультация, регистрация ИП или предприятия, обучение или финансовая поддержка.

Мы открыли здесь отдельное окно МФЦ для предпринимателей, чтобы они действительно получали максимум услуг в одном месте, не обращаясь в разные инстанции.

ВИДЫ ПОДДЕРЖКИ

В этом году у нас поменялся формат работы. Сейчас все региональные проекты разделены по категориям бизнеса. Отдельные проекты для самозанятых, микробизнеса, малого, среднего предпринимательства.

Есть 3 основных направления поддержки.

- **Финансовая поддержка.** За 9 месяцев 2021 года мы выдали 417 льготных займов на общую сумму около 600 миллионов рублей.
- **Гарантийная поддержка.** Сумма займа по нашей линии

— до 5 миллионов рублей. Когда предпринимателю нужно больше, он может обратиться в банк и попросить у нас поручительство. Мы поручаемся деньгами до 70% от суммы кредита. Таким образом за этот год мы поддержали 33 предпринимателя: выступили поручителями на общую сумму 132 миллиона рублей, сумма поддержанных кредитов — 318 миллионов.

- **Обучающие проекты.** Мы в постоянном контакте с предпринимателями и всегда знаем их запросы и потребности. Исходя из этого строим программу семинаров, конференций, курсов повышения квалификации. Любое обучение у нас всегда бесплатное. Например, в ноябре у нас прошёл крупный образовательный

проект по охране труда. По его результатам слушатели получили удостоверения о прохождении курса.

САМОЗАНЯТЫЕ

Отдельная категория получателей поддержки — самозанятые. Их в регионе уже более 12 тысяч, но до нас дошли лишь порядка 100 человек. Как и предприниматели, они могут обратиться к нам за любыми видами поддержки.

Например, до конца года мы выдаём займы самозанятым всего под 2% годовых. Сумма до 500 тысяч рублей, до 200 тысяч — без залога под одного поручителя.

Также самозанятые могут прийти на консультацию по вопросам применения трудового законодательства, юридического сопровождения своей деятельности, бухгалтерским услугам и маркетингу.

В начале года мы проводили много семинаров именно по регистрации самозанятых: как вести отчётность, учёт в приложении «Мой налог», как составлять договоры, выставлять акты, счета, пробивать чеки. Сейчас повышен спрос на тематические мастер-классы — для фотографов, швей, кондитеров и т.д.

ПОДДЕРЖКА В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ

План работы нашего центра очень гибкий, мы всегда слышим предпринимателя и подстраиваем-

ся под реальную ситуацию в бизнес-сообществе. Так, с начала кризиса мы ввели ряд специальных продуктов. Один из них так и называется «Антикризис». Предприятиям пострадавших отраслей выдаём займы на льготных условиях под низкую процентную ставку.

Также в прошлом году мы ввели новые услуги по линии Центра поддержки предпринимательства. Это оплата сертификации и популяризации продукции. Мы можем финансировать создание и размещение аудио- и видеороликов, размещение информации в электронных и печатных СМИ, провести таргетированную и контекстную рекламу, изготовить и растиражировать рекламно-информационные материалы. Всё это за счёт бюджетных средств.

ОТКРЫТЫ ДЛЯ ВСЕХ

За 2 года в региональный центр «Мой бизнес» обратилось более 5 тысяч предпринимателей. И число это постоянно растёт. Прежде всего потому, что мы смогли создать единую площадку, где предприниматель может найти ответы на свои вопросы и любую поддержку. Мы активно информируем о своей деятельности, сами предприниматели, которые были у нас, рассказывают коллегам о центре.

Могут к нам обратиться и физлица, которые только планируют предпринимательскую деятельность. В первом окне общей консульта-

ционной поддержки им ответят на все вопросы и направят к нужным специалистам.

Также для будущих предпринимателей у нас есть образовательные проекты, направленные на открытие собственного дела. Здесь же в окне МФЦ они могут зарегистрировать ИП или ООО и получить полное консультационное сопровождение на всех этапах.

ПЛОДОТВОРНЫЙ ГОД

Если в 2020 году мы только начинали свою деятельность, то в 2021-м работали в полную силу. Большинство предпринимателей региона знают о нас, о видах и формах поддержки, которую могут здесь получить. И что приятно, те, кто побывал у нас, довольны сотрудничеством и рассказывают о центре знакомым. Это значит, что со своей основной целью — создание удобной системы и комфортных условий для развития бизнеса на любой стадии — «Мой бизнес» справляется. ■



📍 г. Киров, Динамовский проезд, 4

☎ 8(8332) 410-410

📠 мойбизнес-43.рф

✉ mail@kfpp.ru

УСЛУГИ ЦЕНТРА «МОЙ БИЗНЕС»

- Займы на развитие бизнеса
- Микрозаймы предпринимателям и самозанятым (до 5 млн рублей сроком до 36 мес.)
- Займы начинающим предпринимателям (до 0,5 млн рублей сроком до 36 мес.)

ГАРАНТИЙНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ

- Поручительство по банковским кредитам и банковской гарантии в случае нехватки собственного имущества в качестве обеспечения.

КОНСУЛЬТАЦИИ, ОБУЧЕНИЕ И ДРУГИЕ УСЛУГИ

- Бесплатные консультации профильных специалистов
- Организация обучающих мероприятий
- Обеспечение участия в выставочно-ярмарочных и конгрессных мероприятиях
- Организация проведения рекламной кампании
- Помощь по упаковке бизнеса во франшизу
- Организация проведения сертификации товаров, работ, услуг
- Вывод продукции на электронные торговые площадки

ЭКСПОРТ — ДЛЯ ВСЕХ



«ЕСЛИ ВЫ ДУМАЕТЕ, ЧТО ВАШ ПРОДУКТ ИЛИ УСЛУГА НЕ ПОДХОДЯТ ДЛЯ ЭКСПОРТА, СКОРЕЕ ВСЕГО, ВЫ ОШИБАЕТЕСЬ», — МАРИЯ ЗЕЛЕНЦОВА, ДИРЕКТОР ЦЕНТРА ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА

ОБЪЁМ ЭКСПОРТА РАСТЁТ

В этом году, как и в прошлом, в регионе сохраняется тенденция роста экспорта. Увеличивается и количество экспортёров, и объём отгружаемой за рубеж продукции. Растёт экспорт и в ценовом выражении. Это связано с увеличением стоимости продукции металлургического и лесного комплексов.

В своей работе мы выполнили годовые показатели досрочно. При поддержке нашего центра 44 субъекта малого и среднего предпринимательства заключили экспортные контракты на сумму более 30 миллионов долларов США. Уверена, до конца года эта цифра ещё увеличится.

В том числе и благодаря нашей работе с каждым годом растёт число экспортёров в Кировской области. Предприниматели понимают: чем больше у них вариантов поставок продукции, тем стабильнее их положение. Расширение рынков сбыта — это не просто тактическая бизнес-задача, но и путь к дальнейшему развитию. Задача нашего центра — сделать всё, чтобы как можно больше кировских предприятий выходило на экспорт. Мы активно рассказываем о деятельности Центра поддержки экспорта. О том, как и чем можем помочь бизнесменам.

В последние годы всё больше внимания уделяется электронной коммерции. Мы помогаем предприятиям выйти на различные торговые площадки. Это новый,

но уже успешно зарекомендовавший себя канал продаж, и мы уверены, что с каждым годом доля электронной коммерции будет только увеличиваться.

СТРУКТУРА ЭКСПОРТА

У каждого региона, в том числе и у нашего, есть своя отраслевая специфика. Основная структура кировского экспорта — продукция химического, металлургического и лесного комплексов. Появляются и новые направления. Например, в этом году на участие в международной выставке заявился «Вятский монетный двор». Ещё один уникальный вид продукции, производящейся в Кировской области, — седла ручной работы. Сейчас мы подбираем для компании профильные международные выставки, адаптируем интернет-сайт для иностранных потребителей. Конечно, спрос на такую продукцию есть в России, но и доля зарубежных заказов планомерно увеличивается.

Мы активно развиваем туристический потенциал нашего региона, продвигая на зарубежные рынки экспорт услуг. Это прежде всего охота и рыбалка для иностранцев. Например, с нами давно работает предприятие «Кировохота» — ежегодно участвует в выставках, привлекает туристов. На следующий год для компании уже запланировано 2 выставки — «Охота и рыбалка» в Германии, а также «Охота и собаки» в Австрии.

Планируем развивать религиозный туризм, визиты иностранцев в русскую глубинку, популяризовать санаторно-курортные программы. Есть куда расти, есть что предложить зарубежным потребителям.

ЭКСПОРТ В ИТ-ОТРАСЛИ

Многие услуги в ИТ-отрасли могут быть очень востребованы иностранцами. Например, с нами активно сотрудничают предприятия, специализирующиеся на создании продуктов для продажи автомобильных запчастей, контроля безопасности рабочих мест и пр.

Недавно к нам обратился предприниматель, который обучает игре в настольный теннис. Он уже записал видеоуроки, а мы, в свою очередь, поможем ему с профессиональным переводом их на иностранные языки и размещением на специализированной электронной площадке. Международные маркетплейсы, на которых выкладывают не товары, а обучающие уроки (игра на скрипке, вокал, обучение языкам), становятся всё популярнее. И мы можем помочь разместиться компаниям на них.

ПЕРВЫЕ ШАГИ ЗА РУБЕЖ

Для выхода на экспорт зачастую приходится адаптировать свой товар или услугу под конкретный рынок, рассчитать объёмы производства, логистику. С направлением работы мы готовы помочь. Цель — разработать экспортную стратегию, понять задачи и возможности экспорта. В центре мы даём чёткую картину, в какие страны есть смысл выходить с той или иной продукцией. Намного легче, к примеру, начать экспорт со стран Таможенного союза, где упрощена система таможенного оформления.

БЕСПЛАТНЫЕ УСЛУГИ:

- Участие в международных выставках и бизнес-миссиях
- Аренда площади выставочных стендов, их застройка и оборудование, доставка образцов за рубеж, услуги переводчиков, проведение встреч, трансфер внутри страны — за счёт Центра поддержки экспорта. Предприятие оплачивает командировочные расходы.
- Поиск и подбор иностранных покупателей.
- Подготовка и экспертиза экспортного контракта.
- Размещение и продвижение на международных маркетплейсах.
- Обучающие мероприятия по вопросам внешнеэкономической деятельности.

На условиях софинансирования (до 80% оплачивает Центр поддержки экспорта)

- Маркетинговые исследования.
- Создание и модернизация сайта на иностранном языке.
- Сертификация продукции.
- Регистрация торговой марки за рубежом.
- Акселерационная программа совместно с бизнес-школой «Сколково».

Мы предлагаем нашим клиентам поучаствовать в выставках, съездить в бизнес-миссии. Если предприятие собирается экспортировать продукцию, например в Европу, то может потребоваться сертификация, регистрация торговой марки, создание сайта на иностранном языке и многое другое. Со всем этим мы можем помочь: бесплатно или на хороших условиях софинансирования.

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ПРОЕКТЫ

В этом году мы огромное внимание уделяем образовательным проектам для предпринимателей. Так, например, руководители и топ-менеджеры 15 кировских предприятий прошли обучение в бизнес-школе «Сколково». Для сравнения, в прошлом году их было всего 3. Предприниматели видят, насколько полезна эта учёба, как она помогает в развитии бизнеса, и хотят участвовать в этом проекте в дальнейшем.

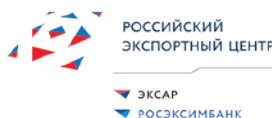
Мы уже принимаем заявки от предпринимателей на учёбу в «Сколково» в следующем году. Первый поток будет запущен в мае. Всего мы планируем отправить на обучение порядка 10 предприятий.

Также в этом году мы впервые провели Экспортный форум «KirovExport 2021», на который пригласили спикеров из других регионов, преподавателей из бизнес-школы «Сколково». Состоялись семинары, посвящённые различным вопросам экспорта: логистика, маркетинг, выход на маркетплейсы и многое другое. Мы получили много позитивной обратной связи и планируем делать такой форум ежегодно.

ОТКРЫТЫЕ ГРАНИЦЫ

Радует, что постепенно страны снимают ограничения, и мы можем организовывать поездки в бизнес-миссии и выставки. И пусть список открытых стран пока очень узкий, мы надеемся, что в следующем году он расширится.

Поэтому уже сейчас мы собираем анкеты с наших предпринимателей с информацией о том, какие выставки они хотели бы посетить, с какими торговыми представителями хотели бы встретиться. Исходя из запросов предпринимателей, мы будем строить план мероприятий на следующий год. ■



📍 Динамовский проезд, 4, оф 201
тел. +7 (8332) 21-24-30

🌐 exportkirov.ru 📧 exportkirov

📄 profile.php?id=100018114623554

📱 [export_kirov43](https://t.me/export_kirov43)

СОХРАНЯТЬ ЛИДЕРСТВО — ЗНАЧИТ ПРИНИМАТЬ ВОВРЕМЯ ГЛАВНЫЕ ВЫЗОВЫ В ЭКОНОМИКЕ



О КЛЮЧЕВЫХ ПЕРСПЕКТИВАХ РАЗВИТИЯ ОТЕЧЕСТВЕННОГО АГРОПРОМА В БУДУЩЕМ 2022 ГОДУ И МЕСТЕ КИРОВСКОЙ «АГРОПРОМТЕХНИКИ» В ЭТОМ БИЗНЕСЕ — ДИРЕКТОР КОМПАНИИ ЮЛИЯ ЛЕБЕДЕВА

— Юлия Николаевна, какими были главные вызовы 2021 года для вашей компании и как вы с ними справлялись?

— Уходящий год оставил яркий след в бизнесе нашей компании. «Агропромтехника» — по сути, структурная «ячейка», и далеко не самая маленькая, всего агропромышленного комплекса страны. Из главных вызовов этого года остановимся на двух, пожалуй, самых серьёзных для нас. Именно они и повлияли на те изменения, которые были внесли в бизнес-процессы и производство продукции «Агропромтехники»:

Первый вызов: рост спроса аграриев на сельхозоборудование для хранения зерна.

- Специалисты «Агропромтехники» увеличили число новых разработок продукции.
- Производственные мощности завода расширены за счёт внедрения нового высокотехнологичного оборудования.
- На производство пришли новые кадры, а их профессиональная подготовка стала главным вектором развития компании.

Второй вызов: рост конкуренции в сегменте зерносушилок. Конкуренция выросла как среди отечественных производителей зерносушилок, так и среди иностранных.

- Мы конкурируем на рынке с лучшим предложением зерносушилок для сельхозпроизводителей, где сжатые сроки поставок оборудования, уровень инновационных разработок в их производстве, автоматизация их



управления, сроки ввода в эксплуатацию, а также реальная конкурентная цена — всё это составляющие залога успешной работы.

— Какими достижениями компании за прошедший год Вы гордитесь?

— Прежде всего это программы развития компании, выстроенные на несколько периодов. Даже в непростых условиях развития экономики мы гордимся планомерным выполнением всех намеченных программ.

Первая 3-летняя программа 2019-2021 года развития

«Агропромтехники» уже закончена в этом году. Мы рады, что все запланированные инвестиции и задачи реализованы.

Вторая программа развития предприятия, рассчитанная уже на 5-летний период, утверждена нами в конце этого года, и мы надеемся на планомерную её реализацию.

Ещё один повод для гордости — внедрение автоматической системы управления и диспетчеризации производственных процессов «Мастер Про», полностью разработанной нашими специалистами. Опираясь

на современные технологии в области автоматизации, компания «Агропромтехника» помогает, таким образом, своим заказчикам управлять бизнесом с максимальной отдачей, снижая риски и прости оборудования, увеличивая производительность труда сотрудников и как следствие, получая большую прибыль. Мы гордимся и повышением профессионального уровня наших специалистов на производстве, ведь это потенциал развития завода на несколько лет вперед.

«Агропромтехника» — компания с ярко выраженной социальной политикой. Вот уже много лет мы оказываем поддержку развитию детского спорта в родном городе, помогая приобретать необходимый инвентарь, выступать спонсором на различных соревнованиях, восстанавливая футбольные и спортивные площадки и залы в Кирове.

В этом году нам удалось завершить проект по 2-летней реконструкции Николаевской часовни в селе Истобенске, где уже идёт ремонт фасада из старинного кирпича, установлен крест, завершён этап реставрации купола, а также производится кладка по стенам часовни. Впереди ещё много работы: необходимо восстановить алтарную часть и стены. Все наши обязательства мы выполним.

— За счёт чего «Агропромтехника» выдерживала конкуренцию в этом году и что позволило ей сохранить лидерство?

— Прежде всего, конечно, это наш персонал — тот кадровый состав, который мы растим и готовим к работе

на высокотехнологичном оборудовании мирового класса.

Во-вторых, это повышение уровня качества выпускаемого оборудования и работ за счёт разработки высокотехнологических решений.

Наша особая гордость — разработка системы автоматизации управления и диспетчеризации производственными процессами «Мастер Про», которая является одной из самых главных элементов спроса наших заказчиков. Для этого нами была создана отдельная площадка для разработки и внедрения элементов автоматизации управления.

В условиях высокой конкуренции со стороны отечественных и мировых производителей оборудования хранения и переработки зерна мы усилили инновационный блок разработок оборудования, многие новинки из которого мы уже используем или планируем применить в новых проектах.

Российскими агропромышленниками уже применяются зерновые норрии (ковшовые элеваторы) элеваторного типа производства «Агропромтехники» большой производительности. Норрии с увеличенным ресурсом работы сегодня являются одним из лучших решений для предприятий, которым нужны надёжные системы для бесперебойной и автоматизированной работы производства 24/7.

И ещё один, пожалуй, самый важный момент — тот объём инвестиций, который мы планируем внедрить в наше производство в предстоящие 5 лет. 400 млн рублей — та цифра, которая будет осваиваться

нами и, несомненно, принесёт желаемый результат.

— Каковы ключевые особенности оборудования «Агропромтехники»? В чём ваши «фишки»?

— Результатом многолетнего опыта работы конструкторов и сервисных инженеров «Агропромтехники» стали новые зерносушилки марки ZLATA и ZLATA MASTER — которые объединили и усилили все достоинства сверхпопулярной серии Стандарт, дополнив их энергоэффективностью.

Наши новые зерносушилки ZLATA MASTER — это премиальный сегмент сельхозоборудования, полноценная альтернатива зарубежным сушилкам для элеваторов и полностью автоматизированная безопасная сушка любых типов с/х культур с учётом современных энергосберегающих технологий.

На заводе планируется к запуску самая современная турецкая линия по производству силосов для хранения зерна, одних из самых востребованных комплексов для элеваторов, зернохранилищ, мельниц и комбикормовых заводов.

— В завершение нашего разговора, Юлия Николаевна, обозначьте основные цели и задачи «Агропромтехники» на будущий год?

— Наша компания занимает лидирующие позиции в производстве систем хранения зерна. Предстоящий 2022 год не станет исключением, ведь намеченная программа по приросту производительности на уровне 20% вполне реалистична и выполнима для предприятий высокого уровня развития и качества выпускаемой продукции. Мы оказываем существенное влияние на развитие сельхозмашиностроения и АПК в большинстве регионов нашей страны, будем сохранять свое лидерство и дальше. ■

2021 ГОД В ЦИФРАХ

- 300.000 м³ — общий построенный объём систем хранения агропродукции
- 35 зерносушилок введены в строй в регионах России
- 12 зерносушильных комплексов КЗС с системами хранения введены в эксплуатацию
- 5 больших элеваторов в различных регионах страны были спроектированы и построены
- 1500 наименований продукции выпускает «Агропромтехника» сегодня
- 350 квалифицированных специалистов трудятся в нашей компании
- 50 технологических разработок внедрились наши специалисты за последний год



АГРОПРОМТЕХНИКА
Сохраним золото полей!

г. Киров, 1-й Кирпичный переулок, 9а

8 (800) 200-58-55



ПАРТНЁРСТВО ДЛЯ ВЫСОКИХ РЕЗУЛЬТАТОВ



ВАЛЕНТИН ПУГАЧ, РЕКТОР ВЯТСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО УНИВЕРСИТЕТА

— В этом году ВятГУ вошел в уникальную программу Минобрнауки России «Приоритет 2030». Вузы — участники программы получили денежные средства на реализацию различных проектов. Наш пул проектов — это «Технологии здоровья», «Среда обитания» и «Гармоничная личность». В рамках последнего команда ВятГУ проводит исследования в области экономики.

СИЛЬНАЯ КОМАНДА

Институт экономики и менеджмента Вятского государственного университета сегодня — сильная команда управленцев, стратегов, амбициозных молодых лидеров. Это костяк, готовый создавать условия для устойчивого развития предпринимательства, экономики, информационных технологий.

Наши сотрудники и студенты способны эффективно решать практические задачи экономики и управления как для предприятия, так и для государства в целом. Институт экономики и менеджмента реализует проекты для партнёров различного уровня. Это могут быть как региональные предприятия, так и федеральные организации и организации международного значения.

ДОСТОЙНАЯ ПЕНСИЯ

Много ли людей задумываются о пенсии, кто готов уже сегодня откла-

дывать деньги на будущее, как граждане относятся к добровольному пенсионному обеспечению. Эти вопросы легли в основу научно-исследовательского проекта «Маркетинговые исследования рынка негосударственного пенсионного обеспечения в Российской Федерации», который Институт экономики и менеджмента ВятГУ реализовал по заказу негосударственных пенсионных фондов: АО «НПФ «БУДУЩЕЕ» и АО «НПФ Эволюция».

В ходе исследования, которое учёные Института экономики и менеджмента проводили в течение нескольких недель, удалось сформировать портрет аудитории, готовой самостоятельно накопить средства для поддержания необходимого уровня жизни на пенсии. Также учёные выявили поведенческие мотивы, барьеры и триггеры, провели контент-анализ медийного пространства негосударственных пенсионных фондов.

Вот что говорили участники проекта: «Достойную пенсию нужно на-



□ **О ГЛАВНЫХ НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИХ ПРОЕКТАХ УХОДЯЩЕГО ГОДА РАССКАЗАЛА ДИРЕКТОР ИНСТИТУТА ЭКОНОМИКИ И МЕНЕДЖМЕНТА ВЯТСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО УНИВЕРСИТЕТА, К.Э.Н. НАДЕЖДА САВЕЛЬЕВА**

чинать зарабатывать уже сегодня, и тогда в будущем можно иметь возможность наслаждаться свободным временем, а не считать, хватит ли денег на хлеб или подарок внуку».

В результате исследования была разработана коммуникационная модель в разрезе типажей аудиторий, готовой самостоятельно накапливать денежные средства на достойную пенсию, а также каналы коммуникации. Всё это позволит негосударственным пенсионным фондам сформировать и поддерживать интерес к программам негосударственного пенсионного обеспечения на рынке.

ГОСУДАРСТВЕННОЕ ЦЕНОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ

Помочь государственным органам повысить эффективность ценового регулирования, сэкономяв при этом ресурсы и время на проведение оценки, а также увеличив скорость корректировки собственных решений. Такая цель стояла перед командой Института экономики и менеджмента ВятГУ, когда они реализовывали научно-исследовательский проект «Разработка механизма введения и продления временного государственного ценового регулирования (национальный уровень) и критериев оценки влияния временного государственного ценового регулирования на состояние конкуренции на товарных рынках государств — членов Евразийского экономического союза». Его заказчик, Департамент антимонопольного регулирования Евразийской экономической комиссии, будет использовать результаты исследования непосредственно для разработки механизма введения и продления временного государствен-

ного ценового регулирования на национальном уровне. Также проект позволит определять критерии оценки влияния временного государственного ценового регулирования на состояние конкуренции на товарных рынках государств — членов Евразийского экономического союза.

ПРОЕКТЫ ДЛЯ РОССТАТА

Углубляющаяся наднациональная политическая, экономическая и социальная интеграция требует нового подхода к официальной статистике. Задачи статистики выходят за границы национальных потребностей. Поэтому все статистические данные должны быть сопоставимы на международном уровне. Статистические системы, отвечающие этому требованию, становятся необходимым условием управления экономикой интеграционных объединений.

Чтобы разработать рекомендации по совершенствованию методов сбора показателей расходов домашних хозяйств в соответствии с требованиями Евростата по гармонизации программ обследований расходов домашних хозяйств в государствах — членах ЕС, Федеральная служба государственной статистики (Росстат) обратилась к команде Института экономики и менеджмента ВятГУ.

Наши учёные провели исследование и разработали необходимые научно обоснованные методологические рекомендации по совершенствованию методов сбора информации ОБДХ и использованию информационно-коммуникационных технологий, программно-аппаратных средств, административных данных, обеспечивающих расчёты уровня инфляции.

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ МИКРОПЕРЕПИСЬ РОССИИ 2021

Впервые в истории России проводится сельскохозяйственная микроперепись. Это статистическое наблюдение на основе выборки в отношении не менее 30% объектов сельскохозяйственной переписи.

Научно-исследовательская работа учёных института, посвящённая «Разработке рекомендаций по формированию официальной статистической информации на основе итогов сельскохозяйственной микропереписи» предлагает рекомендации по формированию официальной статистической информации Российской Федерации и её субъектов по основным показателям сельского хозяйства на основе итогов сельскохозяйственной микропереписи 2021 г. Результаты исследования будут использоваться Росстатом для формирования оперативных итогов сельскохозяйственной микропереписи по каждой категории хозяйств: сельскохозяйственные организации, крестьянские (фермерские) хозяйства и индивидуальные предприниматели, личные подсобные и другие индивидуальные хозяйства граждан, некоммерческие объединения граждан.

Партнёрское взаимодействие с Институтом экономики и менеджмента Вятского государственного университета позволяет качественно и своевременно разрабатывать для предприятий и организаций различного уровня решения их кейсов новыми способами. 📍



📍 ул. Свободы, 122

✉ nk_savelyeva@vyatsu.ru

☎ 8(8332)742-605, 742-614



КТО ТАКОЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ ЗАКАЗЧИК И ЗАЧЕМ ОН ВАМ?



Павел Рылов, руководитель КЭСО (Кировской Экспертно-Строительной Организации)

В управлении строительным процессом и эффективном взаимодействии со всеми его участниками **Технический заказчик играет ключевую роль координатора**, выполняемую в интересах Заказчика, который осуществляет организацию всех процессов создания объекта капитального строительства. Воплощение инвестиционного проекта идет **без отрыва вас от собственного дела, бизнеса**.



ИНВЕСТОР

☐ идея: построить новое здание под производство (Сколько это стоит? Кто даст план реализации?)

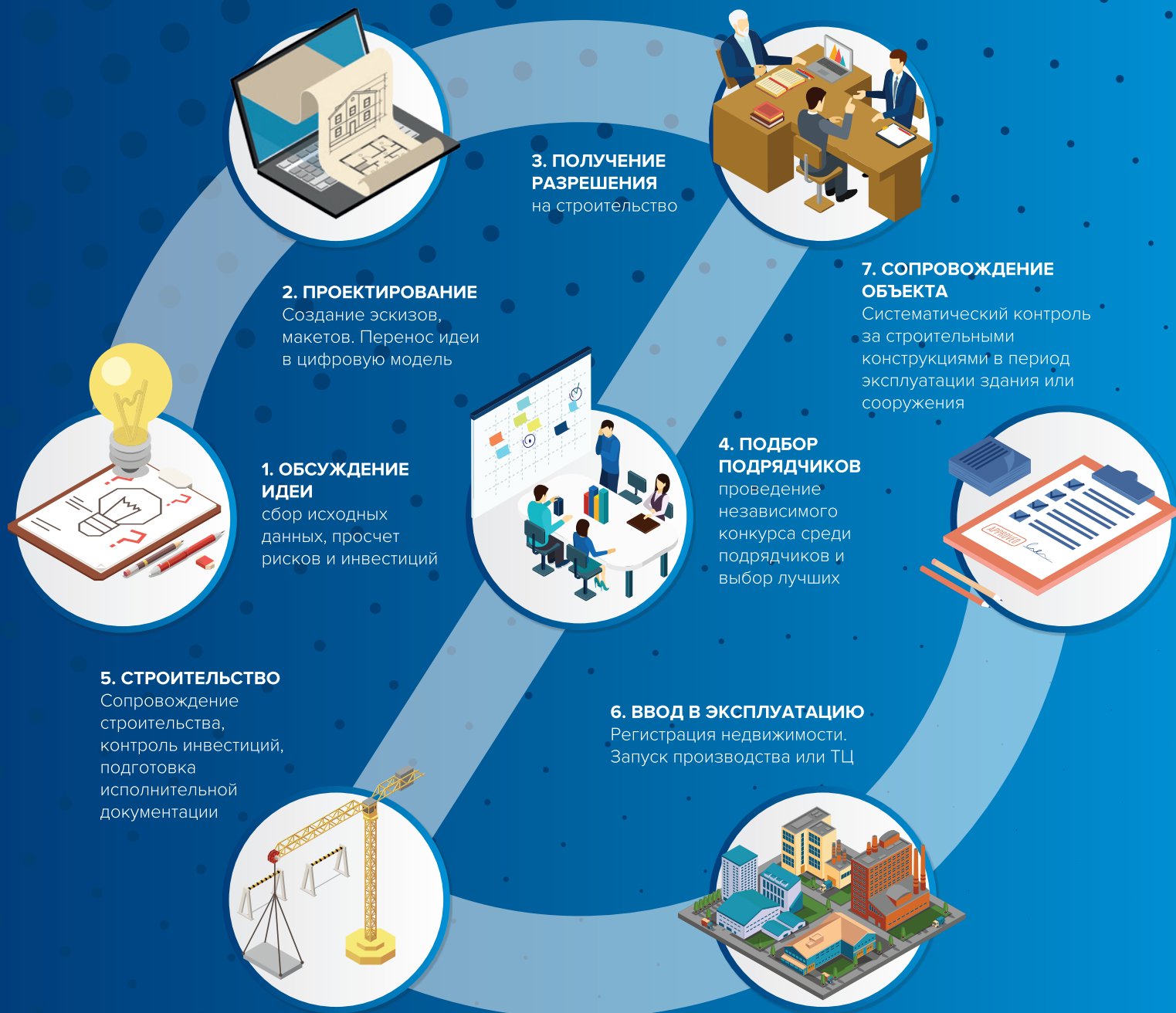


ТЕХНИЧЕСКИЙ ЗАКАЗЧИК (КЭСО)

- ☐ Ваш партнер, эксперт в реализации строительных проектов
- ☐ Тотальный контроль выделяемых инвестиций
- ☐ Экономия затрат на реализацию проекта до 15%*
- ☐ Строительный контроль качества и объемов строительных работ
- ☐ Защита интересов инвестора на всех этапах реализации проекта.

*в зависимости от сметной стоимости инвестиционного проекта

ЭТАПЫ РАБОТЫ ТЕХЗАКАЗЧИКА



📍 г. Киров, ул. Московская, 107-б, БЦ «Московский»
☎ +7 (8332) 219-900

🌐 vk.com/kesokirov
📷 @stroy_inspektor

КЭСО
КИРОВСКАЯ ЭКСПЕРТНО-СТРОИТЕЛЬНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ

*материал предоставлен журналом «Меркурий»

”

2021-й — удачный год, который принёс мне рост по всем направлениям и профессиональные победы, а также создал отличный задел на будущее, —
ЕКАТЕРИНА ПОНАРЬЕВА,
РУКОВОДИТЕЛЬ
ОРГАНИЗАЦИИ,
ОКАЗЫВАЮЩЕЙ УСЛУГИ
В ОБЛАСТИ ОХРАНЫ
ТРУДА

ГОД РОСТА

В 4 РАЗА

выросла моя компания.

В 6 РАЗ

увеличилось количество клиентов, обслуживаемых на аутсорсинге.

9,5 МЛН РУБЛЕЙ

экономил клиенты, которые вместо штатного специалиста по охране труда выбрали наши услуги.

180 ТЫС. РУБЛЕЙ

страховых взносов в ФСС наши клиенты вернули на предупредительные меры по сокращению производственного травматизма и профзаболеваний работников.

БОЛЕЕ 30

компаний обратились к нам за разработкой документов по охране труда.

НА 500 РАБОЧИХ МЕСТ

провели оценку профессиональных рисков в рамках одного проекта на одном из заводов Кировской области.

680 ЧАСОВ

лекций по охране труда я прочитала за год, из них 200 выездных.

БОЛЕЕ 180

консультаций я провела по телефону.

В 2022 мы сохраняем курс на рост. Готовы обеспечить все требования по охране труда и на вашем предприятии, провести обучение и помочь сэкономить. Уже в марте 2022 года в силу вступят изменения в законодательстве по охране труда. Важно вовремя отреагировать на них. Звоните прямо сейчас, чтобы обсудить сотрудничество.

Первичная консультация — за наш счёт. ▣



OTR

Аутсорсинг охраны труда



▣ ул. Милицейская, 14,
оф. 505
т. 8 (8332) 47-86-38

▣ ohranatr.ru

▣ [vreestre6643](https://vk.com/vreestre6643)

▣ [ekaterina_ponareva](https://www.instagram.com/ekaterina_ponareva)

Программисты

1С

**В ПОИСКЕ
ПРОГРАММИСТА 1С?**

**НЕ ТРАТЬТЕ ВРЕМЯ,
ОНИ ВСЕ У НАС**

**Сделать быстро может каждый
Сделать быстро и качественно IT-Сервис**



📍 КИРОВ, УЛ. БЛЮХЕРА, 52-А, 2 ЭТАЖ
☎ 8(8332)255-210

🌐 ITSPORTAL.RU
✉ INFO@ITSPORTAL.RU





□ О ПРОГРЕССИВНОМ ЭКО-ПРОСТРАНСТВЕ
НОВОГО ДИЛЕРСКОГО ЦЕНТРА AUDI
И АВТОМОБИЛЯХ НА БАТАРЕЙКАХ —
АЛЕКСАНДР ПУПОВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
ДИРЕКТОР АЦ КИРОВ

ИДЁМ НА ОБГОН БУДУЩЕГО

ЦЕНОВОЕ УСКОРЕНИЕ

— 2021-й для российского автомобильного рынка завершается высоким колебанием цен. Пандемия придала этому явное ценовое ускорение. Из-за локдаунов высокий спрос не успевает за предложением, вызывая дефицит. В нашем премиальном сегменте, например, автомобили прибавили в цене в среднем на 18% за этот год. Учитывая стремительные изменения в привычной жизни, мы взяли курс быстрых трансформаций, цифровизации клиентского опыта, развития новых компетенций управленческих команд.

Сегодня мы наблюдаем повышенный интерес к автомобилям премиум-сегмента. Их продажи за первое полугодие 2021 года, по данным аналитиков, выросли на 41% относительно прошлого года. Это особая аудитория, которая не так чувствительна к изменению финансовой ситуации,

как в массовом сегменте. Наши клиенты воспринимают покупку автомобиля как грамотную долгосрочную инвестицию.

На этот год мы ставили амбициозные планы и с успехом их выполнили, реализовав почти на 50% больше автомобилей Audi, чем за аналогичный период 2020 года. И да, я могу с уверенностью констатировать, что автомобили Audi стали больше пользоваться спросом, чем другие бренды премиум-сегмента в Кирове.

К ВЗЛЁТУ ГОТОВ

Одно из главных событий этого года — открытие нового дилерского центра в Кирове на ул. Московская, 116 А. Он определенно отличается от всех остальных салонов. Архитектурная концепция, выполненная в формате «Терминал», отражает суть бренда. Инновационное

пространство напоминает современный бизнес-зал аэропорта, где будущее уже сейчас. Большой шоу-рум и сервисные площади, удобные лаундж-зоны и переговорные комнаты дополняют премиальный сервис.

Изогнутая наклонная стена, вдоль которой располагаются выставочные автомобили, символизирует трассу всемирно известной гонки Le Mans 24. Этот дизайнерский элемент подчеркивает спортивные достижения бренда: команды Audi 13 раз становились победителями этой гонки во Франции.

Уникальное эко-пространство центра улучшает восприятие как на визуальном, так и на тактильном уровне. Для подбора автомобиля покупатель может воспользоваться новыми цифровыми решениями вплоть до полной 3D-визуализации на ТВ-панелях высокого разрешения. Поверьте, такого вы еще не видели в Кирове.



МЕЧТЫ НА БАТАРЕЙКАХ

Экологичные решения давно проникают в автоиндустрию. Мы видим мировой тренд в сторону электрических автомобилей, наша страна не исключение. По прогнозу Минэкономразвития России, электрокары в ближайшие годы будут занимать 1,7% от рынка РФ в 1,8 миллиона автомобилей. Поэтому старт продаж полностью электрических e-tron в Кирове — важная задача, которую мы реализуем с открытия нового салона и станем полнофункциональный партнером.

Конечно, чтобы электротранспорт передвигался на длительные расстояния, необходимо развитие инфраструктуры, увеличивать количество станций для быстрой зарядки АКБ. По прогнозу Минэкономки, их число к 2024 году вырастет до 20 тысяч штук, а к 2030 году до 150 тысяч штук. Кстати, одна из таких станций располагается у нашего нового дилерского центра. Современные технологии позволяют использовать электромобили в условиях низких температур. Причем они могут заряжаться и от обычной розетки. Я уверен, что электромобили на улицах России и Кирова — это не далекое будущее, а настоящее.

СМЕЛЫЙ ШАГ В ЧИСТОЕ БУДУЩЕЕ

Для наших клиентов все большее значение приобретают прогрессивные технологии в их широком понимании, осознанное

потребление, забота об экологии и вклад в защиту окружающей среды. Одно из лучших творений электрических автомобилей в мире — прогрессивный Audi e-tron. Это в первую очередь городской автомобиль для ежедневного использования. Комфортные габариты, работа интеллектуальных помощников, система рекуперации энергии (когда энергия торможения направляется обратно в батарею и запас хода увеличивается).

Вообще у владельцев электромобилей много приятных бонусов. Например, в крупных горо-

дах России уже предусмотрены отдельные бесплатные парковочные места. Кроме того, существует значительная экономия на транспортном налоге. А еще экономия на обслуживании: электромобиль не нуждается в замене масла или других привычных сервисных процедурах.

Общая емкость батареи Audi e-tron составляет 95 кВт/час, а обычная мощность зарядной станции 90 кВт/час. Зарядить автомобиль можно за один час. С уверенностью могу сказать, что Audi e-tron — прогресс во всех смыслах. ▣

СТАНЬТЕ БЛИЖЕ К ПРОГРЕССУ С AUDI ЗАПИЩИТЕСЬ НА ТЕСТ-ДРАЙВ НА САЙТЕ AUDI-KIROV.RU



АЦ Киров

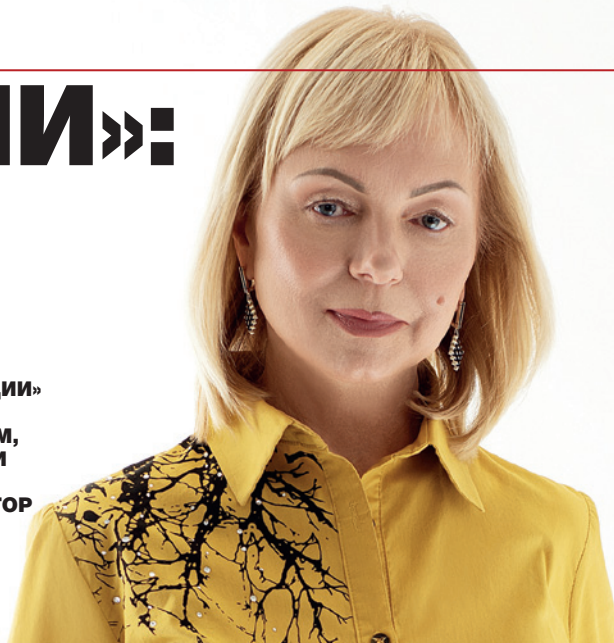
г. Киров, ул. Московская, 116 А,
т. 8 (8332) 516-000

audi-kirov.ru

«ТРИ ГРАЦИИ»:

25 ЛЕТ В БОЛЬШОЙ МОДЕ

□ В ЭТОМ ГОДУ «ТРИ ГРАЦИИ» ОТМЕТИЛИ СВОЙ 25-Й ДЕНЬ РОЖДЕНИЯ. О ТОМ, ЧЕМ ЗАПОМНИЛИСЬ ЭТИ ЮБИЛЕЙНЫЕ 12 МЕСЯЦЕВ, — ДИРЕКТОР КОМПАНИИ ЕЛЕНА ВЕРБИЦКАЯ



ВЫЗОВЫ ГОДА

В январе мы провели глобальную работу, промаркировав нашу продукцию. Для этого закупили новое оборудование и программное обеспечение. Цифровой код гарантирует подлинность и качество нашего товара.

БИЗНЕС С СОЦИАЛЬНОЙ МИССИЕЙ

1 марта компания «Три грации» отметила юбилей — 25 лет! Когда меня спрашивают о секрете успеха локального бизнеса в регионе на протяжении уже четверти века, я убеждена, что успех «Трёх граций» в том, что это не только бизнес ради бизнеса. Даже в самом начале пути у нас уже была миссия — красиво и модно одеть человека с нестандартной фигурой и сделать это с любовью и уважением. Мы первыми в Кирове и одними из первых в стране соединили большой размер и моду.

Клиенты говорят о социальной направленности нашего бизнеса. Вот один из отзывов нашей постоянной покупательницы: «Спасибо за вашу миссию делать полного человека счастливее. Это даже некая социальная роль — помощь в принятии полных людей обществом. А главное — через красивую одежду помогать быть более уверенным в себе человеком».

Это приятно и стимулирует развиваться дальше. В феврале мы начали сотрудничество со Школой стилистов Натальи Коротких. Наталья со своими учениками проводит в нашем флагманском магазине на ул. Ленина, 86, практические занятия по созданию модных образов в больших размерах.

А ещё мы выступили в качестве экспертов в федеральном проекте «Онлайн-практикум». Записали 10 онлайн-уроков по теме «Элегантный гардероб для больших модниц». Теперь наши уроки доступны онлайн всем желающим в любом городе нашей страны.

НЕ СНИЖАЕМ ОБОРОТОВ

Несмотря на сложности, мы не снизили оборотов производства, сохранили штат сотрудников, обновили швей-

ное оборудование. Продолжаем открытое в 2020-м, пандемийном, году направление: производим товар не только для нашей розницы, но и берём заказы на пошив от других компаний. Например, шьем корпоративную одежду для предприятий города. Кстати, как и в прошлом году, мы создаём стильные образы для телеведущих.

ДЕЛИМСЯ ОПЫТОМ И ЗНАНИЯМИ

В этом году мы активно сотрудничаем с центром «Мой бизнес». В рамках обучающего проекта Школа бизнеса «Я сама» я выступила в качестве спикера перед студентами: рассказала вдохновляющую историю создания своего бизнеса с нуля. Также у нас состоялись две экскурсии на наше предприятие.

Вятская ТПП предложила нашей компании принять участие в проекте «100 семейных компаний под патронажем Президента ТПП РФ». Мы благодарим ВТПП за доверие: подали заявку и ждем результат.

ОТКРЫТИЕ ГОДА

В марте мы провели первую съемку в собственной фотостудии. Сейчас у нас регулярно проходят здесь фотосесии и прямые эфиры.

Самое значительное открытие этого года: 1 сентября свои двери распахнул еще один наш магазин — салон мужской одежды Number 5. Это абсолютно новые для Кирова бренды, точно понравятся тем мужчинам, кто устал от однотипного масс-маркета. Коллекции отбираю лично я. Приятно порадовать цены. Размеры — от 48-го до 66-го. Приходите к нам в новый магазин, а потом напишите мне отзыв. Магазин легко найти — на 2 этаже ЦУМа. 📍

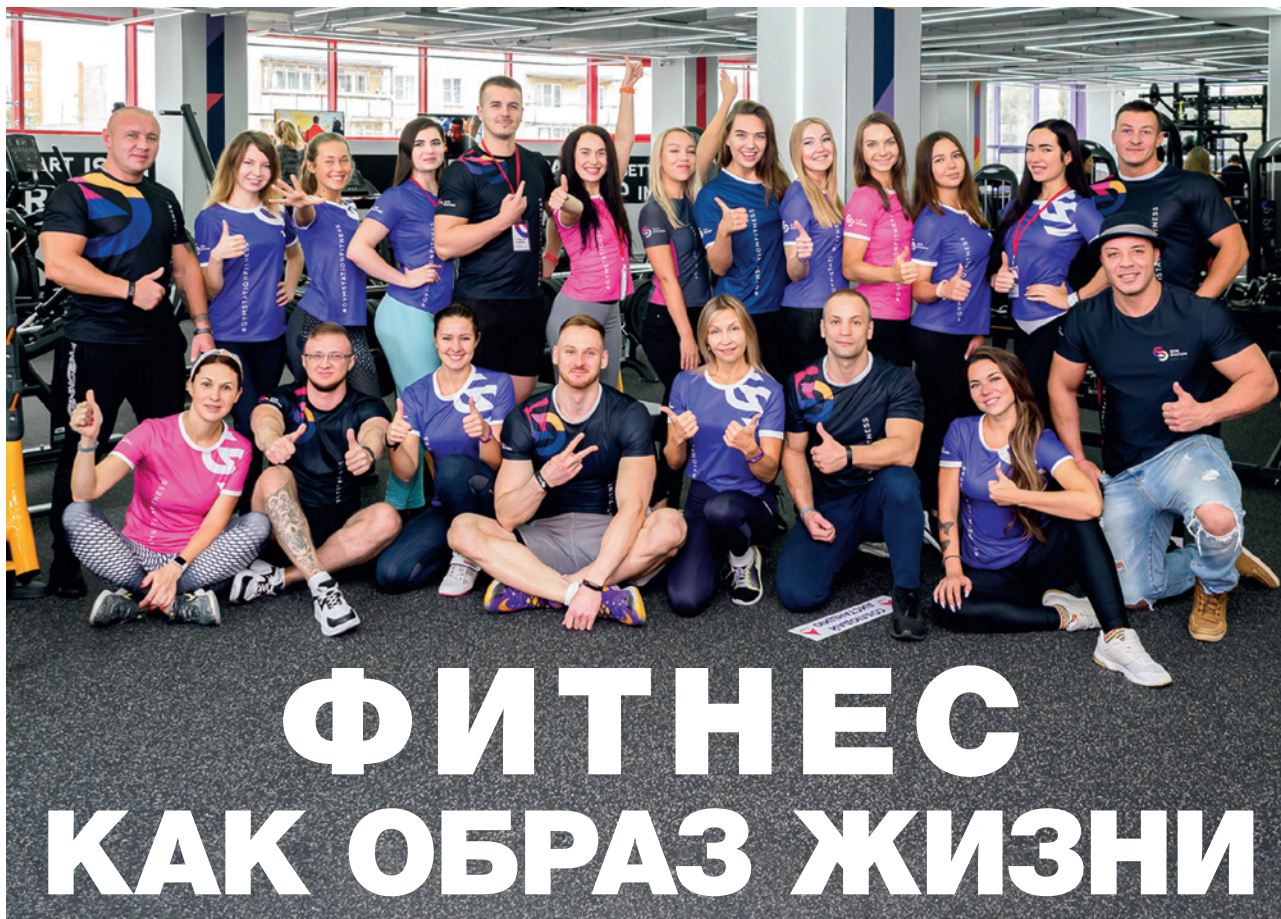


A man with short, styled hair and a light beard, wearing a black suit jacket, white shirt, and black tie. He has his arms crossed and is looking directly at the camera with a neutral expression. The background is dark and out of focus.

ПРИХОДИТЕ
В НОВЫЙ МАГАЗИН!

NUMBER5
мужская одежда

📍 ЦУМ, 2 ЭТАЖ 📞 +7-912-734-35-55



»
ВСЁ БОЛЬШЕ ЛЮДЕЙ ВЫБИРАЮТ ЗДОРОВЫЙ ОБРАЗ ЖИЗНИ И ФИТНЕС, А ЗНАЧИТ, МЫ ДВИЖЕМСЯ В ПРАВИЛЬНОМ НАПРАВЛЕНИИ, — АЛЕКСЕЙ БЕЗДЕНЕЖНЫХ, ОСНОВАТЕЛЬ СЕТИ ФИТНЕС-КЛУБОВ GYM STATION

ВЫРОСЛИ В 2 РАЗА

— В этом году мы открыли ещё один, уже третий клуб GYM STATION в «Алых парусах». По своим размерам и количеству клиентов он равен двум другим. Получается, что за этот год мы увеличились вдвое.

Вдвое больше людей выбирают бренд GYM STATION — европейский уровень фитнеса, где лучшие и разнообразные тренажеры мировых брендов, комфорт, простор, всегда чистые вода и воздух, а также безупречная чистота во всех помещениях, и, конечно, выбирают нашу приятную атмосферу и яркую внутриклубную жизнь. Вдвое больше кировчан любят бренд GYM STATION, а ведь раньше они даже не думали, что такой уровень фитнеса может быть в нашем городе. Это подтверждают и гости города, в том числе специалисты фитнес-индустрии, которых мы встречаем и показываем клубы. Мы задали и поддерживаем очень высокий уровень. Мы стали сильным городским брендом со своими стандартами качества. И это, однозначно, наша победа.

Увеличиваясь количественно, мы не перестаём расти и качественно. Команда фитнес-клубов ещё на этапе становления, приходят но-

вые люди. И многие из них разделяют нашу миссию, ассоциируют свою жизнь с GYM STATION, генерируют идеи. Их компетенции растут, а значит, растёт и уровень сервиса в клубах.

Всё это не осталось незамеченным. Осенью мы получили награду «Стартап 2021» на крупнейшем федеральном фитнес-форуме Global Fitness Evolution.

НАШ ГОЛОС СЛЫШАТ

За этот год мы дошли до уровня, что нас замечают и слышат на уровне исполнительной власти как важный элемент социальной жизни и здоровья нации. Мы представляем не просто интересы сети GYM STATION, но и всю фитнес-отрасль региона в целом через Ассоциацию операторов фитнес-индустрии (АОФИ), региональным представителем которой я являюсь.

В нашем чате фитнес-руководителей Кирова мы консультируем по



различным вопросам: как попасть в число клубов, на оплату которых можно получить налоговый вычет; как вести себя при проверках; как работать с кодами в период пандемийных ограничений и т.д.

В августе 2021 года было подписано соглашение между АОФИ и Минспорта Кировской области. Его цель — наладить взаимодействие по вопросам развития фитнес-индустрии в регионе. Все действия, которые предусмотрены этим соглашением, направлены на то, чтобы число жителей, вовлечённых в спорт, ведущих здоровый образ жизни, постоянно увеличивалось. Ну и конечно, это начало конструктивного диалога между представителями фитнес-отрасли и органами государственной власти в сфере физической культуры и спорта.

Если проще, то за официальным документом стоит важное для фитнеса в Кирове событие: локальный бизнес по оказанию фитнес-услуг признали на высоком государственном уровне как социально значимую отрасль, влияющую на уровень жизни и здоровья общества.

ЦЕЛЬ — РАСТИ ДАЛЬШЕ

Конечно, уходящий год был непростым. Все пандемийные ограничения, которые вводили в стране, в первую очередь ударили по фитнес-сфере. Было достаточно сложно, и о высоких бизнес-показателях сейчас речи не идет. Но я не раз говорил,

что для меня фитнес — социальный бизнес. И в этом ключе я вижу сильный подъем других показателей. Заметно изменилось поведение потребителя. Особенно в начале пандемии. Многие люди из-за усугубляющейся экономической ситуации и вводимых ограничений перестали ходить в спортклубы и тренироваться вообще, частично перешли на домашние тренировки. Но прошло время, и ситуация изменилась: люди стали понимать, что онлайн никогда не заменит занятий в зале, не даст той энергии, которую мы получаем в фитнес-клубах, и вряд ли подарит такой душевный и физический подъём.

Забота о своем здоровье именно на фоне пандемии стала более значимой, чем раньше. Мы видим отражение этого в количестве

новичков в наших клубах — их становится больше, люди сегодня выбирают здоровый образ жизни. По опросу наших клиентов, треть посетителей приходят с заботой о физическом здоровье, треть — о здоровье ментальном. Фитнес, действительно, положительно влияет на работу нервной системы, на психосоматические процессы в организме.

Люди действительно поменялись в мышлении и образе жизни. Я вижу, как все большее количество сильнее привязываются к фитнесу и регулярности тренировок в жизни. В этом и есть наша миссия. Ее мы сформулировали еще 2 года назад, когда открывался первый клуб. И это вселяет большую надежду как в меня, так и во всю команду. Разговаривая с клиентами, я вижу их горящие глаза, чувствую, что прикладываю свою руку к чьему-то результату, изменению судьбы или здоровья. Тогда хочется двигаться дальше и строить ещё больше таких клубов. Чтобы они стали доступны во всех микрорайонах города и всем жителям Кирова. ■



📍 Октябрьский пр-т, 117
Воровского, 114
Ивана Попова, 56

☎ (8332) 211-369

🌐 gym-s.ru



ОНИ СДЕЛАЛИ ПРОРЫВ В БИЗНЕСЕ, С АКАДЕМИЕЙ «СТРАТЕГ», СМОЖЕТЕ И ВЫ!



1. АЛЕКСАНДР ПЕЧЕНКИН, «САНПРО43»:

— За год я был в отпуске 7 раз — компания работает как часы!

2. ПОЛИНА ТИМИНА, «БЛОГЕРЫ-ДЕТИ»:

— Увеличила прибыль, купила дом! А еще мы выиграли федеральный грант.

3. РОМАН НОВОКШОНОВ, «ФАН ЭНД ФУД»:

— Выручка компании выросла в 3 раза, а производство — в 4!

4. АЛЕКСЕЙ АНТОНОВ, СЕТЬ ПЕКАРЕН «БУБЛИК»:

— Моя прибыль как собственника выросла в 3 раза!

5. ПАВЕЛ СУМАЧЕВ, «КВАДРАТ-СЕРВИС»:

— Обороты компании выросли на 30%, деньги на развитие бизнеса теперь есть всегда!

»
ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ, СТУДЕНТЫ АКАДЕМИИ «СТРАТЕГ», СМОГЛИ УВЕЛИЧИТЬ ПРИБЫЛЬ, ОТСТРОИТЬ СИСТЕМУ КОНТРОЛЯ, НАЛАДИТЬ БИЗНЕС-ПРОЦЕССЫ И СОЗДАТЬ КРЕПКИЕ КОМАНДЫ. ХОТИТЕ ТАК ЖЕ? ЖДЕМ ВАС НА ОБУЧЕНИЕ! — ОКСАНА ЛИХАЧЕВА, ДЕРЖАТЕЛЬ АКАДЕМИИ «СТРАТЕГ» В КИРОВЕ, САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ, МОСКВЕ, КАЗАНИ, ЙОШКАР-ОЛЕ, ПЕРМИ



**АКАДЕМИЯ
СТРАТЕГ**



STRATEG-ACADEMY.COM

6. ОЛЬГА КОСТИНА, S.LAVIA:

— Доход компании вырос на 40%, бизнес снова приносит мне удовольствие!

7. АНДРЕЙ КОЛЕГОВ, «МЕБЕЛИТ»:

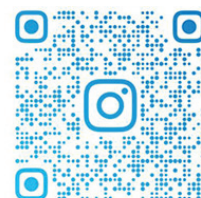
— Запущен процесс обучения сотрудников компании для слаженной работы.

8. ЕГОР БАСАЛАЕВ, ОБУВЬ KRAI:

— Научился работать владельцем бизнеса, выплатил долги и увеличил прибыль в 5 раз.

9. ОЛЬГА НОСКОВА, «ВЯТКАБИОПРОМ» («ЦЕЛЕБНАЯ РАДУГА»)

— Появились время и ресурсы на разработку нового продукта и на новые проекты!



ACADEMY_STRATEG

НОВЫЕ СТАНДАРТЫ УПРАВЛЕНИЯ



О ТОМ, ПОЧЕМУ ВСЁ БОЛЬШЕ КИРОВЧАН ВЫБИРАЮТ УПРАВЛЯЮЩУЮ КОМПАНИЮ «ЭДЕЛЬВЕЙС», — ЮЛИЯ ПРОТАСОВА, УЧРЕДИТЕЛЬ ГРУППЫ УПРАВЛЯЮЩИХ КОМПАНИЙ «МЕГАПОЛИС» И «ЭДЕЛЬВЕЙС»

ОСОЗНАННЫЙ ВЫБОР

Управляющая компания «Эдельвейс» существует с 2019 года. Как и все, мы начинали с одного многоквартирного дома, сейчас их тридцать семь, и останавливаться мы не намерены. Все больше людей выбирает именно нас, притом, что перечень компаний, из которого можно выбрать, очень и очень большой.

ПОЧЕМУ ТАК?

Потому что у нас есть уникальные предложения, которые предоставляют улучшенные и более комфортные стандарты управления. Позволяют привлекать людей, помогают им сделать выбор.

ЧТО ЭТО ЗА ПРЕДЛОЖЕНИЯ?

Работа с Советом дома и возможность открыть свой собственный счёт на капитальный ремонт, а не копить деньги в «общем котле». Не торопитесь с реакцией, давайте разберём подробнее.

Совет — исключительный, самый эффективный и результативный орган. Мы помогаем в организации, поддерживаем и даже настаиваем на его существовании. Ухоженный, приятно выглядящий, благоустроенный во всех отношениях дом — это следствие. Причина — на доме есть Совет, у дома есть хозяин. Как говорить: с хозяином дом



простоит сто лет, а без него сгниет за год.

Мы не содержим, как многие другие, целые отделы по работе с собственниками. Каждый наш специалист способен грамотно и верно ответить на любые вопросы. Мы проводим собрания, ведёт которые исключительно руководство, а не наёмный, мало мотивированный менеджер.

Мы даём нашим собственникам, нашим клиентам самые лучшие инструменты организации обслуживания и управления. Не только полномочия распоряжаться фондом текущего ремонта, но и способность использовать фонд капитального ремонта только для себя. При этом мы не оставляем жителей один на один с законами и нормативными актами, с банками и надзорными органами. Не просто помогаем открыть специальный счёт, практически, мы делаем всё сами, а сделать нужно многое: организовать и провести собрание, провести переговоры и заключить договор с банком, вести текущую бухгалтерию и не забыть

про отчеты перед органами государственной власти. Всё, что остается сделать нашим клиентам, — захотеть. Ну, а мы воплотим желаемое.

ИНТЕРЕСНО?

Нам кажется, что более чем. Управляющая компания «Эдельвейс» приглашает вас к сотрудничеству. ■



📍 г. Киров ул. Красина, 5, корпус 4, офис ООО «Эдельвейс»

☎ 8 (8332) 63-47-84 (тел/факс)
8 (8332) 57-26-35

✉ edelyk@mail.ru

📺 uk-edelweiss

📺 edel43



ROZA
жилой комплекс

Квартиры и пентхаусы с террасами
для цветущей жизни в центре города



📍 Карла Маркса 35а

от 94 500 Р/м²

Яркие соцветия комплекса - это ПЕНТХАУСЫ с большими террасами. Они обеспечат хозяевам простор для жизни и отдыха вне зависимости от внешних ограничений.

- ◆ Кирпичные дома
- ◆ Высота потолков 2,7 м
- ◆ Закрытый двор с видеонаблюдением
- ◆ Детские и спортивные площадки
- ◆ Домофоны с управлением со смартфона
- ◆ Лифты OTIS с плавным ходом
- ◆ Помещение для мытья лап и шин
- ◆ Подземный паркинг с кладовыми

Посмотрите планировки
на сайте см5киров.рф

77-17-62



ДОМ КОМФОРТ-КЛАССА

СУРИКОВА, 31 



от студии до 3к квартиры с зимним садом

Для кого этот дом?

- Для тех, кто хочет любоваться городом с высоты птичьего полета, при этом отдает предпочтение кирпичному домостроению, а не монолитному.
- Для тех, кому важна близость большого благоустроенного парка – для прогулок с детьми, занятий спортом, выгула собак.
- Для тех, кто привык жить в районе Дворца Мемориал и хочет повысить уровень комфортабельности жилья.

Окончание
строительства:
3 квартал 2023
от 74 500 **₽/м²**

- Полностью из кирпича
- Панорамное остекление лоджий
- Подъезд с дизайном и отделкой бизнес-уровня
- Высота потолков – 2,7 м
- Бесшумные скоростные лифты
- Два варианта отделки квартир: предчистовая и чистовая

Посмотрите планировки
на сайте смубкиров.рф

77-17-62

СМУ-5

С НОВЫМ ГОДОМ, ПАРТНЁРЫ И КОЛЛЕГИ!

Совсем скоро мы перелистнём листок календаря и встретим Новый год! В это волшебное время хочется верить, что мир станет лучше и добрее, а проблемы и невзгоды уйдут вместе с последним листком календаря. Желаю каждому из вас мира, добра и благополучия. Пусть каждый день в новом году для вас будет грандиозным и прибыльным. Берегите себя и своих близких, сохраняйте оптимизм и веру в собственные силы. Здоровья вам и вашей семье!

Дмитрий Мороз, генеральный директор станкостроительной компании «Пилотехника»



KRAFTER

📍 ул. Производственная, 39а

☎ +7 (8332) 70-42-73, 70-40-70

🌐 stanki43.com

✉ mdd43@mail.ru





СТРОИМ ДЛЯ БИЗНЕСА



О РЕАЛИЗОВАННЫХ ПРОЕКТАХ И НОВЫХ СТРОИТЕЛЬНЫХ ОБЪЕКТАХ —
ЮРИЙ КОПАНЕВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР КОМПАНИИ-ЗАСТРОЙЩИКА
«СМУ-5»

ОПЫТ, РАСШИРЯЮЩИЙ ВОЗМОЖНОСТИ

Основная сфера нашей работы — жилое домостроение. В этой части мы накопили колоссальный опыт, который стал фундаментом для расширения нашей деятельности. И несколько лет назад мы взялись за строительство объектов для коммерческих организаций. Совпали время, желание и возможности. И теперь у нас есть приличный опыт реализации как административно-офисных, так и производственных объектов. Вот некоторые из них.

КАРЛА МАРКСА, 76

Один из примеров реализованных объектов — административно-офисное здание по адресу Карла Маркса, 76. Его особенность — в расположении. Участок для реализации объекта практически отсутствовал, поэтому строили мы здание в сильно стеснённых условиях. Тем не менее, эти сложности не сказались на сроках работ. Мы снесли старый дом, подготовили стройплощадку, возвели здание и провели благоустройство территории. Все это успели за год с небольшим. Как технический заказчик и генподрядчик мы вели проект от начала до конца, контролируя также проектные работы, внутреннюю отделку и прокладку внутренних сетей.

ВОЖГАЛЬСКИЙ МАСЛОСЫРЗАВОД

Ещё один интересный реализованный объект — Вожгальский маслосырзавод. Там мы с нуля построили здание локальных очистных сооружений с блоком химической очистки. А также провели строительные-монтажные работы в главном корпусе и реконструкцию зоны погрузки. При этом процесс погрузки не был приостановлен ни на один день!

Кирилл Шишкин, директор по строительству ОАО «Вожгальский маслосырзавод»: «Сотрудничество со «СМУ-5» оставило только хорошее впечатление. Все работы выполни-

ли качественно и в срок. Это ответственная компания с адекватными ценами в рамках рынка. Мы довольны результатом».

САНПРОПУСКНИК В Г. ОРЛОВЕ

Сейчас мы реализуем здание санпропускника для «Кировского молочного комбината» в Орлове. Это тоже очень интересный объект, который требует опыта и внимания. Работы идут строго по графику, планируем сдать в срок.

ДЕРЖИМ СЛОВО

В части строительства для коммерческих организаций мы придерживаемся строгого правила: берём только тот объём работ, который сможем гарантированно выполнить в срок. Если мы взяли на реализацию объект, заключили договор и начали производство, мы уже не входим в другие объекты. Поэтому к выбору заказчика всегда подходим очень скрупулёзно. Но и результат высокий — по итогам работы мы получаем положительные отзывы о сотрудничестве. Мы чувствуем в себе необходимый потенциал для развития в направлении коммерческой недвижимости. У нас есть все необходимые инструменты, в том числе финансовые, чтобы выполнять все взятые на себя обязательства.

Сейчас мы приглашаем к сотрудничеству на следующий год потенциальных заказчиков. Готовы подключиться к проекту на любом этапе — будь то реконструкция готовых объектов, стадия строительства, проектирование.

Рассматриваем проекты как в черте города, так и в районах. Готовы выехать на площадки, на предприятия, провести рабочие встречи. Все наши консультации — бесплатны. 📍



📧 cmu5киров.рф

☎ 77-17-62



Карла Маркса, 76



Вожгальский маслосырзавод



ВАША ПРИВИЛЕГИЯ ДЛЯ ВАЖНЫХ БИЗНЕС-ЗАДАЧ



ВЫСОКИЙ КОМФОРТ И ОПЕРАТИВНАЯ ПОДДЕРЖКА

В самом центре деловой активности Кирова работает Премиальный офис банка «Хлынов». Важные клиенты могут воспользоваться преимуществами бизнес-пространства, которое расположено прямо напротив мэрии.

Премиальный офис от банка «Хлынов» обладает всеми обязательными атрибутами для привилегированного обслуживания клиентов. Среди основных преимуществ: высокий уровень комфорта, отсутствие очередей, оперативность решения вопросов и максимальная конфиденциальность.

УЧТЕНО КАЖДОЕ ПОЖЕЛАНИЕ

Как отмечают в банке, дизайн Премиального офиса проработан с учетом пожеланий клиентов. Особая атмосфера пространства способствует эффективному решению любых финансовых вопросов и дарит комфорт его посетителям. Специально для клиентов офиса разработаны индивидуальные продукты:

- премиальная карта с широкими возможностями и клиентскими сервисами;
- привлекательные условия для размещения вложений и кредитам;
- дополнительные возможности страхования¹.

Все вопросы премиальных клиентов банка «Хлынов» решает персональный менеджер: внимательно выслушает потребности и оперативно подберет оптимальные решения любой задачи. Офис на Карла Маркса, 99, всегда ждет вас. **■**

¹ Подробности условий обслуживания уточняйте в офисе банка «Хлынов» на ул. Карла Маркса, 99, или по номеру Информационного центра 8 (800) 250-2-777.



📍 Киров, ул. Карла Маркса, 99

☎ 8 (800) 250-2-777

Коммерческий банк «Хлынов» (акционерное общество), лицензия ЦБ РФ № 254.



НОВЫЙ СТИЛЬ

Салон мебели «Новый Стиль»
г.Киров, ул.Азина, 15

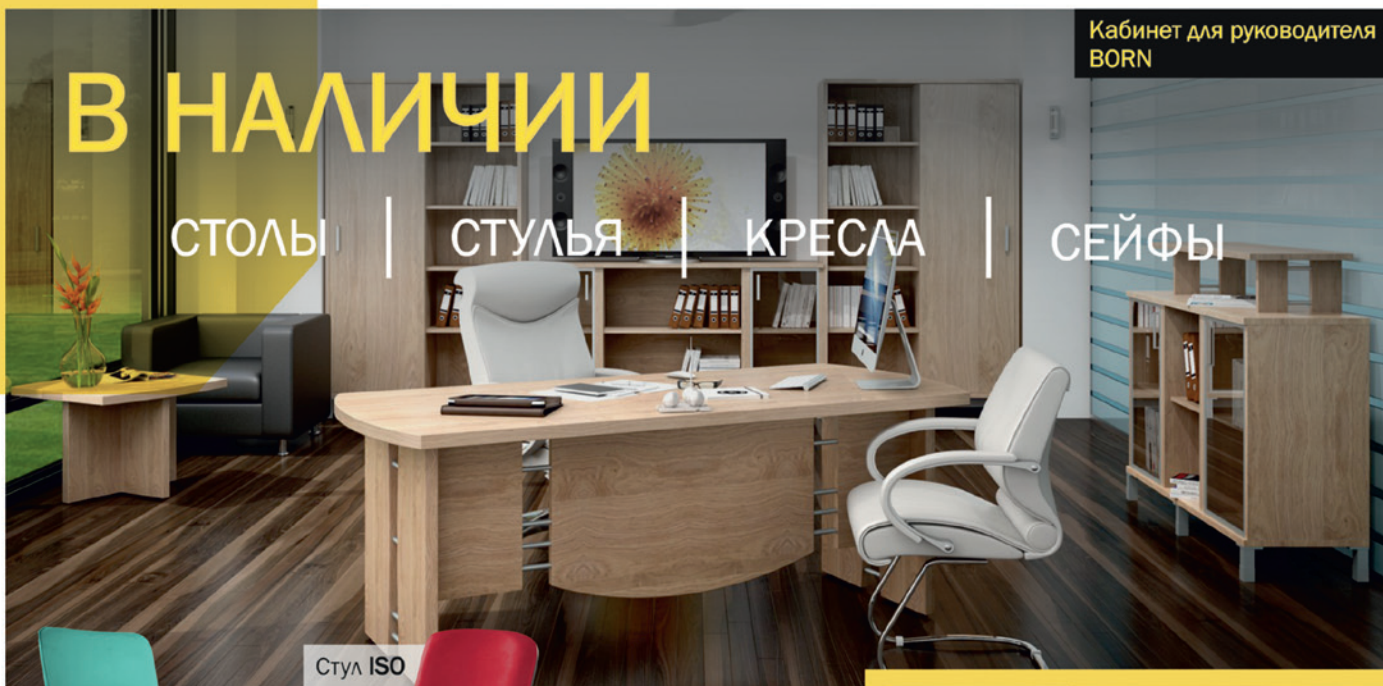
+ 7 (8332) 41-22-11
<https://ns-mebel.ru>



В НАЛИЧИИ

СТОЛЫ | СТУЛЬЯ | КРЕСЛА | СЕЙФЫ

Кабинет для руководителя
BORN



Стул ISO



Стул
SAMBA



Стул SEVEN



Мебель для персонала
ARGO



Кресло
Brabix HD-003



Кресло
KB-9N



Сейф
T-28.EL



Диван офисный
V-400



Кресло
HEXTER RC 02



Кресло
CH-808AXSN






Кресло
PRESTIGE



Я ВСЕГДА ЛЮБИЛ ДЕЛАТЬ ЧТО-ТО НОВОЕ. И СЕЙЧАС Я БРОСАЮ СЕБЕ НОВЫЙ ВЫЗОВ. И СОБИРАЮСЬ ДОСТИЧЬ БОЛЬШОГО УСПЕХА, — КИРИЛЛ РУССКИХ, РУКОВОДИТЕЛЬ СЕТИ ЦВЕТОЧНЫХ МАГАЗИНОВ «ВСЁ ПУЧКОМ!»

КИРИЛЛ РУССКИХ

-  1993-й — год рождения
-  В 2011 году окончил КЭПЛ. После этого 2 года жил и учился в Праге. В 2013 г. вернулся в Киров, поняв, что хочу развивать и улучшать свой родной город. Работал в семейном бизнесе.
-  В 2017 г. разработал, возглавил и улучшил службу доставки цветов. В 2021 г. начал собственный бизнес под брендом «Всё пучком!»

СОБРАЛ В БУКЕТ ЦВЕТУЩУЮ КОМАНДУ

ИСПЫТАНО НА СЕБЕ

Заниматься цветочным бизнесом очень интересно. Когда я ещё был школьником, помогал в семейном деле, которое тоже связано с цветами. Затем, уже после учёбы за границей, вернувшись в родной город понял, что хочу развиваться именно в цветочном бизнесе. Прошел весь путь: был простым работником склада, составлял и развозил букеты, разгружал цветы. Поэтому, когда начал заниматься своими магазинами, у меня уже был достаточно большой багаж знаний и опыт, который я успел наработать за 15 лет.

РАЗВЕИВАЯ СТЕРЕОТИПЫ

Удивляюсь, что у людей до сих пор есть предрассудки о цветочном бизнесе. К примеру, многие считают, что здесь требуются специальные знания и опыт. На самом деле мы набираем большое количество парней и девушек, готовых обучаться и постигать все тонкости профессии. Ещё один стереотип — цветочный бизнес — исклю-

чительно женское дело. Однако это не так. В нашей команде есть флорист Александр — он один из первых моих сотрудников и вот уже почти полгода успешно работает.

МОЛОДОЙ БРЕНД НА ВОЛНЕ ТРЕНДОВ

Команда бренда «Всё пучком!» — молодая и амбициозная, мы работаем, учитывая современные тенденции. Сейчас молодое поколение не ориентировано на сборные букеты и композиции, его интересует минимализм. Поэтому мы разработали и внедрили систему продажи цветов пучками: когда человек приобретает один вид цветов и получает скидку при покупке от определенного количества.

Ещё один глобальный тренд, который мы подхватили — расширили линейку сопутствующих товаров. Сейчас клиенты предпочитают покупать всё сразу в одном месте, не тратя время на поиски товаров в других магазинах. Поэтому мы можем предложить салюты, фейерверки и украшения к новогодним праздникам. А также сборные ком-

позиции с ветвями голубой ели, которые украсят любой новогодний стол.

Также в нашей компании действует система лояльности UDS, которая позволяет получать покупателям бонусные баллы, а руководителям — обратную связь от клиентов, учитывать их мнение и совершенствовать сервис.

На сегодняшний день у бренда «Всё пучком!» открыты три магазина. В ближайшее время, до конца года, мы откроем ещё две торговых точки. И, конечно, мы строим грандиозные планы на следующий год, которые обязательно воплотим. ▲



📍 ул. Карла Маркса, 127а
ул. Воровского, 77
ул. Воровского, 107

🌐 vse.puchkom.kirov

📱 vse_puchkom_kirov



ФРАНШИЗЫ, КОТОРЫЕ РАБОТАЮТ



КАК МАСШТАБИРОВАТЬ БИЗНЕС, ЧТОБЫ ОН РАБОТАЛ И ПРИНОСИЛ ПРИБЫЛЬ, — НИКИТА ПЕСТОВ, ОСНОВАТЕЛЬ КОМПАНИИ «СВОЙ БИЗНЕС»

ВНИМАНИЕ — НА ЗАПУСК

Франчайзинг — это формат масштабирования любого бизнеса. И его успех во многом зависит от правильной упаковки. Главная цель франшизы — прибыль как для собственника бизнеса, так и для его франчайзи. Чтобы её достигнуть, при упаковке франшизы необходимо найти золотую середину, где партнёрство будет взаимовыгодным: собственник бизнеса будет заинтересован в развитии, а у франчайзи не возникнет желания выйти из-под бренда.

Общей модели или единого шаблона для упаковки франшизы нет. С каждым бизнесом мы работаем индивидуально: анализируем, систематизируем, прописываем концепцию быстрого распространения сети и подбираем такую модель, которая будет интересна и франчайзеру, и франчайзи.

Обязательный этап качественной упаковки — создание системы запуска. Наши специалисты описывают все технологии, которые работают в вашей компании и делают так, чтобы у франчайзи работало всё так же. Для этого мы создаём обучающий курс для франчайзи. Всё это делается для того, чтобы партнёры, купившие франшизу, чувствовали поддержку на каждом этапе.

Именно поэтому франшизы, упакованные нами, не просто живут, а растут и приносят реальную прибыль.



Свой бизнес

Бизнес — каждому

ул. Молодой Гвардии, 57А
т. 8-963-000-33-57

nikitapestovv

svbiz.ru

ОТ ремесленничества к бизнесу

Не всегда в бизнесе отлажены все необходимые процессы. И именно франшиза часто становится ускорителем систематизации бизнеса. В каждом конкретном случае мы смотрим, что необходимо доработать для масштабирования в регионы, что отсечь, что добавить. Выводим предпринимателя на совершенно другой уровень: от ремесленничества к серьёзному бизнесу.

Франшиза — это всегда ответственность. Когда вы передаёте свою модель другим людям, вы должны быть уверены, что она работает и приносит прибыль. И ваши франчайзи, покупая франшизу, тоже берут на себя ответственность. Когда человек вкладывает деньги, он старается получить результат, окупить вложения. В этой схеме — все в выигрыше!

И ещё один важный момент: чтобы франшизная сеть росла, её нужно активно продавать. Для этого недостаточно одного человека, необходим отдел продаж.

Как пример удачного кейса — в апреле к нам обратилась компания «Домашний родник», в июне мы упаковали её во франшизу, и на сегодня у компании более 60 партнёров по всей России. Мы придумали быстро растущую модель для других городов, собрали отдел продаж и видим результат — порядка 10 продаваемых в месяц франшиз. ▀

УПАКОВКА ФРАНШИЗЫ НОВОГОДНЯЯ

ЦЕНА 500 000 ₹ 330 000 ₹

Бонусы новогодние:

- Учебный курс по запуску франчайзи **100 000 ₹ БЕСПЛАТНО**
- Разработка финансовой модели действующего бизнеса **40 000 ₹ БЕСПЛАТНО**
- Создание оргсхемы для управляющей компании франчайзи **40 000 ₹ БЕСПЛАТНО**
- РЕКЛАМНАЯ КАМПАНИЯ ФРАНШИЗЫ ЗА СЧЁТ КОМПАНИИ «СВОЙ БИЗНЕС»

ПЕРВЫЙ ПЛАТЁЖ 150 000 ₹

**Далее по сдаче работ
Ваша франшиза будет
готова к 1 марта**



**ИНВЕСТИЦИИ В ДОХОДНЫЕ
АВТОМОБИЛИ В КИРОВЕ**

«УК ПУЛОС ПАРК»

+7-999-100-27-92
@taxi43rus

dohodkirov.ru
lega_43rus



РСХБ

**Премиальные
решения**

ПРЕМИАЛЬНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ ОТ РОССЕЛЬХОЗБАНКА — ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ РЕШЕНИЯ И ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ПРИВИЛЕГИИ



АННА УШАКОВА, УПРАВЛЯЮЩАЯ ОФИСОМ ПРЕМИАЛЬНОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ КИРОВСКОГО ФИЛИАЛА РОССЕЛЬХОЗБАНКА, РАССКАЗАЛА, ПОЧЕМУ «ПРЕМИАЛЬНЫЕ РЕШЕНИЯ» — ФЛАГМАНСКИЙ ПРОДУКТ РСХБ

БОЛЬШЕ, ЧЕМ ПРОСТО ФИНАНСОВЫЕ УСЛУГИ

Премиальные программы обслуживания РСХБ включают в себя больше, чем просто финансовые услуги. Время — невосполнимый и особо ценный ресурс, поэтому мы предлагаем не только решение финансовых вопросов клиента, но и дополнительный сервис.

В наполнение премиального пакета услуг входит индивидуальное обслуживание, управление капиталом, премиальные карты и дополнительные привилегии.

Индивидуальное обслуживание означает для вас, что персональный финансовый консультант возьмёт на себя решение ваших финансовых задач, будет своевременно информировать о наступлении значимых событий и при первом запросе сформирует отчёт по производимым операциям. Получается, что индивидуальное обслуживание позволяет вам без труда всегда оставаться в курсе ваших финансовых вопросов.

Соглашусь, что самостоятельное управление капиталом возможно, однако оно требует времени, а также остается вопрос его эффективности,

когда всё нужно делать самому, используя множество инструментов. Управление капиталом от РСХБ — это одновременно отдельная линейка вкладов с повышенными процентными ставками, брокерское обслуживание, готовые стратегии инвестирования, страховые решения и не только. И всё это — части пазла, который складывается поновому, исходя из индивидуальных запросов каждого клиента. При составлении пакета учитываются суммы, сроки и готовность к рискам.

КОМФОРТ В ДЕТАЛЯХ

Премиальные программы обслуживания РСХБ дополнены таким образом, чтобы идеально соответствовать жизненному ритму тех, кто работает над своим успехом и успехом своего бизнеса.

- Доступ в VIP-залы аэропортов¹. Если график жёсткий и напряжённый, то комфорт жизненно необходим в каждой детали.
- Исполнение поручения, связанного не только с финансами. Отправить комплимент в виде букета? Купить билет на самолёт на определённую дату?

Делегируйте и оставляйте время на вопросы, требующие вашего непосредственного участия, или просто выделите время на приятное: общение с близкими, прогулку или тренировку².

- 24/7 выделенная горячая линия контакт-центра для наших клиентов. Задать вопрос можно в любое время.
- Полис выезжающих за рубеж также входит в пакет услуг премиального обслуживания. В него можно включить супруга/супругу и детей. Полис решает несколько задач: подходит для оформления визы в любую страну, включает возможность получения медицинской помощи, а также покрытие различных дополнительных рисков (задержка рейса, потеря багажа и др.).

Премиальное обслуживание от Россельхозбанка — персональный подход к финансовым решениям для каждого клиента, гибкий способ формирования пакетов услуг и расширенная система привилегий. Подробно ознакомиться с предложениями Россельхозбанка можно на сайте www.rshb.ru или в офисе банка на Октябрьском проспекте, 125. ■

¹ - При расходовании 12 бесплатных посещений и при необеспечении оборота за календарный месяц 175 000 руб. либо эквивалента указанной суммы, списанной со счёта, без учёта налоговых платежей, перечисления средств на счёта, пополнения электронных кошельков, оплаты услуг поставщиков с использованием интернет-банка и мобильного банка или банкоматов АО «Россельхозбанк», оплаты услуг сотовой связи, – 30 USD за каждое посещение 1 физлица. Неизрасходованные посещения не переносятся на следующий календарный год.

² - Подробная информация о предоставляемых международными платёжными системами сервисов для категорий карт Visa Signature/MasterCard Black Edition, Visa Infinite/MasterCard World Elite на сайтах <http://www.visa.com.ru/>, <https://www.mastercard.ru/>.



Октябрьский пр-т, 125
т.: 8 (800) 100-0-100
(звонок по РФ
бесплатный)
8 (8332) 51-98-89

rshb.ru



РЕЙТИНГИ

РЫНКА НЕДВИЖИМОСТИ 2021



25 НОЯБРЯ ГИЛЬДИЯ РИЭЛТОРОВ ВЯТКИ НАГРАДИЛА ПОБЕДИТЕЛЕЙ КОНКУРСА ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ПРИЗНАНИЯ «РЕЙТИНГИ РЫНКА НЕДВИЖИМОСТИ 2021»

ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ ПРИЗНАНИЕ

Конкурс «Рейтинги рынка недвижимости» АКО «Гильдия риэлторов Вятки» проводит в Кировской области с 2019 года. В нём приняли участие профессионалы рынка недвижимости региона: риэлторы, брокеры, аналитики, юристы, страховщики и другие участники профсообщества. Всего порядка 50 компаний. Награды победителям в 24 номинациях вручили на торжественной церемонии, которая прошла в ресторане «Россия» 25 ноября.

ПРОЗРАЧНЫЙ РЫНОК

Система оценки и признания была разработана отдельно для каждой номинации. Победу в конкурсе можно считать профессиональным знаком отличия. Когда внутри сообщества выбирают лучших — это самая высокая оценка деятельности.

Светлана Чешуина, Президент АКО «Гильдия риэлторов Вятки» :

«Участниками конкурса в основном стали сертифицированные компании, у которых в штате аттестованные специалисты согласно требованиям профессиональных стандартов. Не только лауреаты,

но и все номинанты — компании с кристальной репутацией и высокими показателями работы. Им можно доверять!»

ЗНАЧИМАЯ ПОДДЕРЖКА

Проект поддержали ПАО Банк «ФК Открытие», АО «Газпромбанк», ПАО «Промсвязьбанк», СПАО «Ингосстрах», ООО Сантехмаркет, ООО «Домополис», салоны ZEISS Оптика, компания «Красота Profi». Генеральным партнёром выступил ПАО Сбербанк.

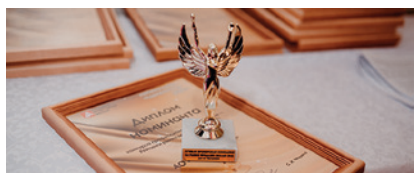
Елена Манякина, менеджер Управления торгового финансирования и документарных операций Волго-Вятского Банка ПАО Сбербанк:

«Это отличная площадка для знакомств и продуктивного общения. Здесь, на церемонии награждения победителей конкурса профессионального признания «Рейтинги рынка недвижимости», риэлторы, страховщики, банки, другие организации рассказывают о своих продуктах. И если одни участники рынка недвижимости — брокеры и риэлторы — помогают улучшить жизнь населения, то мы — банк — предлагаем продукты, которые помогают правильно и безопасно провести сделки. А все вместе мы делаем благое дело: повышаем финансовую грамотность людей, помогаем им улучшать их жилищные условия. И на таких мероприятиях находим друг друга». ▀



ПОБЕДИТЕЛИ КОНКУРСА В 24 НОМИНАЦИЯХ:

- Лучшая брокерская компания на рынке продажи жилья 2021 до 5 человек — ООО «Виктория»
- Лучшая брокерская компания на рынке продажи жилья 2021 до 15 человек — РК «Регистрационное бюро»
- Лучшая брокерская компания на рынке продажи жилья 2021 до 50 человек — ООО «Глобус Недвижимость»
- Лучшая брокерская компания на рынке продажи жилья 2021 свыше 50 человек — ГК Руснедвижимость
- Лучшая брокерская компания по объёму ипотечных сделок 2021 до 5 человек — АН «WellHouse»
- Лучшая брокерская компания по объёму ипотечных сделок 2021 до 15 человек — РК «Регистрационное бюро»
- Лучшая брокерская компания по объёму ипотечных сделок 2021 до 50 человек — ООО «Перспектива 24»
- Лучшая брокерская компания по объёму ипотечных сделок 2021 свыше 50 человек — ООО «Сотников 31»
- Лучшая брокерская компания на рынке загородной недвижимости 2021 — ООО Агентство «Право и недвижимость»
- Лучшая брокерская компания на рынке коммерческой недвижимости 2021 — РК «Регистрационное бюро»
- Лучшая юридическая компания по сопровождению сделок с недвижимостью 2021 — АН «Фемида»
- Лучший ресурс риэлторской компании в социальных сетях 2021 — ГК Руснедвижимость
- Лучший застройщик в номинации «Развитие строительства в районах Кировской области» 2021 — Домополис
- Лучший банк в номинации «Технологии на рынке недвижимости 2021» — ПАО Сбербанк
- Лучший банк в номинации «Рефинансирование ипотечных кредитов 2021» — ПАО Банк «ФК Открытие»
- Лучший банк в номинации «Клиентский сервис 2021» — Банк ВТБ
- Банк-лауреат в номинации «Лучшая программа лояльности 2021» — ПАО Совкомбанк
- Лучшая страховая компания на рынке ипотеки 2021 — СПАО «Ингосстрах»
- Лучшая оценочная компания на рынке жилой недвижимости 2021 — ООО «Северная оценочная компания»
- Лучшая оценочная компания в номинации «Комплексное обследование зданий и сооружений 2021» — ООО «Кировпромбезопасность»
- Лучший кадастровый инженер 2021 — ООО «АКТИОН»
- Лучший социальный проект в недвижимости 2021 — ГК Руснедвижимость
- Лучший учебный центр по подготовке специалистов рынка недвижимости 2021 — ЧПОУ «Городской учебный центр»
- Лучший подрядчик в сфере недвижимости 2021 — ООО «Гражданремстрой»





ШАХМАТЫ — ИГРА РАЗУМА

□ ШАХМАТЫ — КОРОЛЕВСКИЙ ВИД СПОРТА. ОН ВОСПИТЫВАЕТ В РЕБЁНКЕ ВНИМАНИЕ, УСИДЧИВОСТЬ И УПОРСТВО, РАЗВИВАЕТ ИНТЕЛЛЕКТ И МЫШЛЕНИЕ. «МЫ УВЕРЕНЫ, ЧТО МОЖЕМ УСПЕШНО РАСКРЫТЬ ПОТЕНЦИАЛ КАЖДОГО РЕБЁНКА», — СОЗДАТЕЛИ ШАХМАТНОЙ ШКОЛЫ «ХОД КОНЁМ» АНТОН И АНАСТАСИЯ КОЛБИНЫ

ОДНА ИДЕЯ, СТАВШАЯ ДЕЛОМ ЖИЗНИ

— Как появилась идея открыть в Кирове уникальную шахматную школу?

Анастасия: — Она возникла не случайно, мы очень долго к этому шли. Всё началось четыре года назад, когда мы ждали ребенка, мы понимали, что нужно развивать что-то своё, двигаться вперед. Ведь маленький ребёнок требует финансового благополучия. По образованию мы оба педагоги, я 13 лет проработала в дополнительном образовании детей, Антон — заместителем директора в школе, тренером в клубе «Вятская ладья». Мы понимали, что с зарплатами учителей сложно строить будущее, поэтому решили открыть своё дело.

Антон: — Сразу решили, что будем развивать в городе именно шахматы. Сам я очень люблю этот вид спорта, занимаюсь им профессионально более 20 лет, являюсь победителем различных чемпионатов города и Кировской области. Имею 2 высших образования — педагогическое и управленческое, а также переподготовку по направлению «Тренер по шахматам», я кандидат в мастера спорта по шахматам. Будучи тренером «Вятской ладьи», я понимал, что шахматному спорту требуется преобразование, реформа, поэтому пришёл к выводу, что городу необходима сильная школа шахмат. Видел, как дети тянутся к этому виду спорта, шахматы их увлекают, а у родителей есть запрос. К тому же эта сфера у нас мало развита: в регионе не хватает тур-

ниров, открытости, обмена опытом и развития. В 2018 году мы открыли на базе автошколы ДОСААФ небольшой кабинет и взяли три пилотные группы, а на следующий год у нас их было уже шесть.

— Почему нужно обучать детей игре в шахматы и какие качества в ребёнке она развивает?

Антон: — Если говорить в целом, то шахматы помогают ускорить развитие ребёнка. Оптимально начинать заниматься в дошкольном возрасте. На первый взгляд может показаться, что неусидчивый малыш вряд ли справится с таким серьёзным спортом. Но как показывает практика, развитие детей дошкольного возраста позволяет им подолгу концентрировать внимание на одном виде деятельности. К тому же в этом возрасте у детей формируется образное мышление, они учатся устанавливать связь между действием и явлением, анализировать ситуацию и извлекать выводы. И конечно, шахматы — это игра, основанная на логике. Ребёнок обучается создавать логические цепочки в уме. Такие навыки полезны во взрослой жизни.

Анастасия: — Безусловно, шахматы помогают учёбе в школе. Дети, которые занимаются шахматами, особые успехи делают в математике. Мы сами видим, каких результатов добиваются наши ученики. Родители с благодарностью говорят нам о том, что их дети стали лучше учиться в школе, у них поднялась успеваемость, им стало лучше даваться точные науки, их хвалят педагоги.

РАСТИМ ГЕНИЕВ С МАЛЫХ ЛЕТ

— **С какого возраста стоит отдавать ребёнка в шахматную школу?**

Антон: — Мы ведём группы с 5 лет. Лично я провожу занятия, основываясь на своём тренерском опыте. Подбираю литературу и разрабатываю методики, учитывая особенности каждого возраста. Считаю, что знакомиться с шахматами можно начинать уже в 3 года. В этом возрасте мозг ребёнка пластичен и легко воспринимает новое. Но есть особенность — усидчивости хватает буквально на 10 минут. Однако те ребята, которые начали заниматься шахматами именно в раннем возрасте, чаще других достигают успеха в этом виде спорта.

Анастасия: — Нашему ребёнку сейчас 3 года, и уже сейчас мы начинаем обучать его игре в шахматы. Он уже знает все фигуры, как ходит пешка, конь, слон. Видим, как наш малыш проявляет интерес. Кстати, в планах у нас открыть группы для трёхлеток — это будет уникальное событие для Кирова! Хотя в других регионах это практикуется. А мы будем первыми, кто начнет проводить уникальные занятия в нашем городе.

ГРАНТ И ТУРНИРЫ

— **Вы не только обучаете детей шахматам, но и проводите турниры. Расскажите о них.**

Антон: — Действительно, в этом тоже есть наша уникальность, так как в Кирове не хватает масштабных соревнований по шахматам, а мы хотим это исправить и вывести город на новый уровень. Мы проводим сеансы одновременной игры с Международным Гроссмейстером, турниры с присвоением разрядов, а также турниры на открытом воздухе в Метрограде. В ноябре были проведены два рейтинговых турнира с ограничением рейтинга до 1200 и выше. Такое деление по рейтингу позволило провести отдельный турнир для шахматистов с юношескими разрядами, что для нашего города — редкость. На январских каникулах планируем первый турнир по классическим шахматам в рамках гранта Росмолодёжи.

Анастасия: — Ещё у нас чудесная новость: мы выиграли грант в рамках Всероссийского патриотического форума. В его рамках организуем серию семейных турниров по классическим, блиц и быстрым шахматам. И приглашаем к участию желающие семьи в составе взрослый и ребенок. Это так здорово, когда интересы и увлечения детей поддерживают родители и сами вовлекаются в игру.

ИГРАТЬ? НЕ ТОЛЬКО В ШАХМАТЫ

— **Какие направления, помимо шахмат, вы развиваете?**

Анастасия: — У нас есть ещё одно интересное и востребованное направление — музыкальное: обучение игре на гитаре, укулеле, синтезаторе, обучение вокалу. Музыка — это моя стихия! Моё первое образование —

педагогическое, второе — музыкальное, я владею гитарой, укулеле, клавишными, преподаю вокал. Мне нравится укулеле, его звучание и то, как этот инструмент воспринимают дети: они его любят, он им легко даётся. Кстати, с 3 по 7 января у нас состоится пятидневный интенсив по укулеле — это ежедневные музыкальные занятия, мастер-классы, развлекательные мероприятия. При этом в подарок каждому участнику интенсива — инструмент укулеле flight travel. Самое важное вкладывать во всё, что ты делаешь, свою душу, и тогда процесс будет многограннее, интереснее и будет приносить непередаваемое удовольствие! По всем направлениям продолжается набор. ▀



Шахматная школа «Ход Конём»

📍 пр-т. Строителей, 21, 3 этаж, кабинет 39

☎ 8 (953) 683-35-03



Творческое объединение Time to play (шахматы, гитара, вокал, укулеле, синтезатор)

📍 ТЦ «Тайм», 3 этаж (ул. Воровского, 77а)

☎ 8 (963) 886-18-73

ГРОМЧЕ «ЧЁРНОЙ ПЯТНИЦЫ»



ОТМЕНА НАЦЕНКИ НА БОЛЬШУЮ ЧАСТЬ ТОВАРОВ И СЕРВИСНОГО СБОРА НА ДОСТАВКУ. ОБ УНИКАЛЬНЫХ АКЦИЯХ — КИРИЛЛ КУПРИЕНКО, ВЕДУЩИЙ МЕНЕДЖЕР ПО МАРКЕТИНГУ КОМПАНИИ VM GROUP

АГРЕССИВНЫЙ ВЫХОД НА РЫНОК

— Кирилл, зачем коммерческой компании буквально «в минус» работать целый месяц?

— В октябре мы объявили две грандиозные для нас акции. Во-первых, убрали наценки на все товары и фактически предложили нашим клиентам цены поставщиков. Во-вторых, объявили отмену сервисного сбора на доставку товаров из IKEA и OBI. Флагманом в рекламной кампании мы запустили именно вторую акцию. Кто-то скажет, что это безумие, мы же называем это «агрессивным выходом на рынок».

СТРЕСС-ТЕСТ ВСЕХ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ

— Результат удивил вас?

— Объявляя такие акции, мы ставили для себя конкретные цели по обороту и понимали, что наплыв покупателей будет кратный. В первый же день акции мы получили рост трафика на сайт в 3 раза и увеличение конверсии в 2 раза. В итоге акция дала прирост заказов почти в 7 раз. Мы получили пиковую нагрузку на все внутренние системы. Это помогло выявить недостатки в бизнес-процессах, часть из которых мы устранили оперативно, а часть описали и отправили на доработку. Мы увидели возможности для совершенствования и автоматизации текущих процессов, что в дальнейшем при аналогичных пиковых нагрузках позволит не допускать перегрузок.

ОБРАТНАЯ СВЯЗЬ ОТ КЛИЕНТА — МАРКЕР РАБОТЫ

— Как такая нагрузка сказалась на качестве вашей услуги и что говорили клиенты?

— Конечно, неизбежны проблемы и недовольства части клиентов.

Чей-то заказ мы долго обрабатывали, кто-то ощутил на себе задержку комплектации или доставки заказа до дома. В итоге мы постарались решить максимальное количество претензий, проявили всю возможную лояльность.

Мы получили и ряд негативных отзывов, но ничуть не расстроились. Во-первых, мы не стесняемся честных отзывов — клиент, как никто другой, может указать на реальные минусы. Мы их исправляем в первую очередь. Во-вторых, мы выявили такие проблемы, которые сами не могли заметить или спрогнозировать.

КЛИЕНТСКАЯ БАЗА — ЗАЛОГ УСПЕШНОГО БИЗНЕСА

— Как думаете, такие клиенты к вам вернутся?

— Говоря в целом, мы получили большую базу новых клиентов. Часть из них превратилась в «адвокатов бренда», часть уже совершила по несколько повторных заказов. С этой базой мы, конечно же, продолжим работать. Каждый наш клиент попадает в воронку программы лояльности и получает привилегии в виде бонусов, акций и закрытых продаж. База клиентов помогла нам четко определить потенциал рынка онлайн-продаж и доставки товаров. Рынок есть, покупатели хотят и будут покупать онлайн с доставкой на дом или в удобный пункт выдачи заказов.

ПРИБЫЛЬ ВСЁ ЖЕ ЕСТЬ

— Кроме цифр и выводов, получили ли вы доход и за счёт чего?

— Дополнительный доход мы получили за счет попутных междугородних доставок и доставок по го-

роду собственной курьерской службой. Конечно, это не покрыло общих затрат, но позволило дать вектор к развитию и этого нашего сервиса. Также мы нашли постоянных оптовых клиентов, с которыми удалось достигнуть соглашения на еженедельные поставки товаров. А благодаря активности в соцсетях о нас узнали и новые местные поставщики и производители, которые заинтересовались входом на нашу площадку. ▣



vmeste-market.ru

8 (800) 350 83 63



ОТ ВИЗУАЛИЗАЦИИ ДО РЕАЛИЗАЦИИ



Данила Перминов,
руководитель СК «Данила Мастер»



📍 Киров, ул. Московская, 107Б
(БЦ «Московский»), 4 эт., оф. 406

☎ +7 (8332) 771-447, +7 (953) 947-14-47

🌐 remontkirov43.ru vk.com/danila43region

📺 [sk_danila_master43](https://www.instagram.com/sk_danila_master43)



С НАСТУПАЮЩИМ!

□ В ПРАЗДНИЧНОМ ФОТОПРОЕКТЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ ПОЗДРАВЛЯЮТ ЧИТАТЕЛЕЙ И КОЛЛЕГ С НОВЫМ ГОДОМ

**ЕКАТЕРИНА РАЗУМОВА, ДИЛЕР
ПО КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ И
СЕВЕРУ ПО КОМПАНИИ «РАЙТОН»:**

В 2022 году мы планируем расширить границы, стать ближе к клиентам и больше сотрудничать с застройщиками и инвесторами. Пусть новый год будет плодотворным для всех нас!

**ЕЛЕНА ФАРАФОНОВА,
РУКОВОДИТЕЛЬ СТУДИИ
ЛАЗЕРНОЙ ЭПИЛЯЦИИ
«ГЛАДКАЯ Я»:**

Желаю процветания, пусть все планы и мечты исполняются легко, а Новый год принесёт много новых клиентов и успешных проектов!

**МИХАИЛ ГАШКОВ,
АДВОКАТ:**

Любви, терпения,
удачи, здоровья!



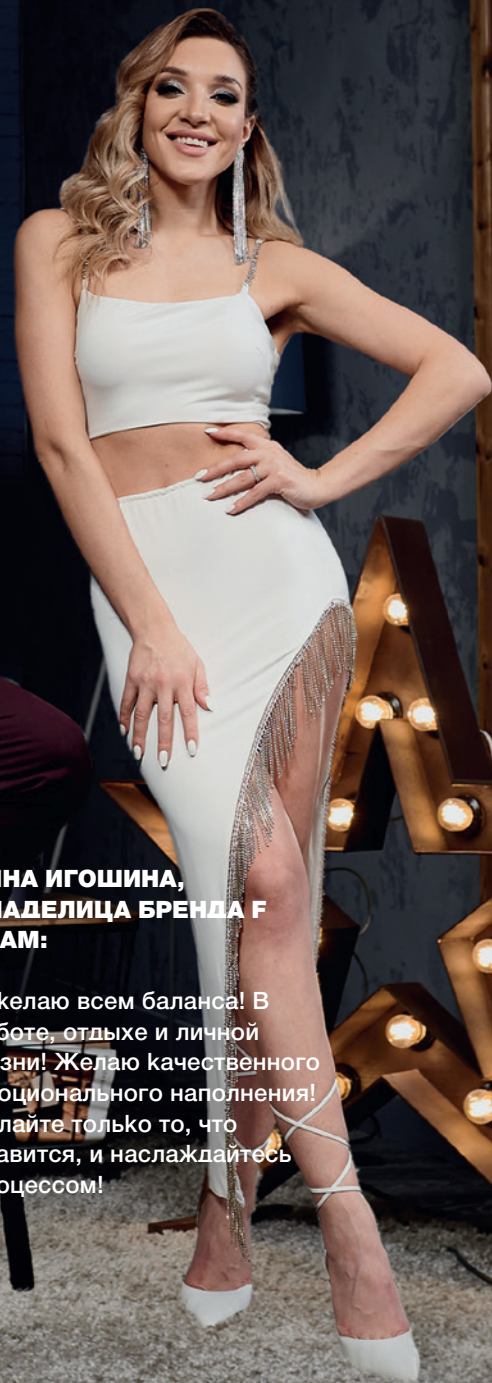
**ЕКАТЕРИНА ВЕРШИННИНА,
РУКОВОДИТЕЛЬ СТУДИИ
#ДЕЛАЙНОГТИ И VERSHI.
MARKETING:**

Желаю верить в то, что вы делаете. Пусть Новый год принесёт ещё больше приятных моментов, путешествий, достигнутых целей, ярких эмоций! Новый и не забываемый год нас всех ждёт! Поздравляю всех с Новым годом!



**ДАНИИЛ ЛОЖЕНИЦЫН,
ПРЕДСЕДАТЕЛЬ
ПРАВЛЕНИЯ АССОЦИАЦИИ
СРО «ОСКО»:**

Дорогие друзья! Пусть в Новом году сбудется всё то, о чём мы с вами так мечтаем, а всё плохое и неприятное пусть останется в уходящем году. Желаю достижения целей и перевыполнения планов, положительных эмоций и новых встреч. Пусть Новый год принесёт в каждый дом смех и улыбки.



**АННА ИГОШИНА,
ВЛАДЕЛИЦА БРЕНДА F
TEAM:**

Я желаю всем баланса! В работе, отдыхе и личной жизни! Желаю качественного эмоционального наполнения! Делайте только то, что нравится, и наслаждайтесь процессом!

**ВАЛЕРИЯ ЛЕТЯГИНА, ПРОДЮСЕР
ПРОДАКШН СТУДИИ LEROY
COMRANU:**

Желаю вам найти ту самую гармонию между бизнесом и семьей. Больше путешествовать и открывать новые направления в бизнесе.

**АЛЕКСАНДР СОБОЛЕВ,
ВЛАДЕЛЕЦ МАГАЗИНА «ПАПА
КАЗАН»:**

Желаю вам не бояться рисковать, потому что самое интересное скрывается за закрытой дверью. Верьте в себя и свой продукт!

**АЛЁНА ПРОКОПЬЕВА,
РУКОВОДИТЕЛЬ
ЛАБОРАТОРИИ НАРРУ:**

Дорогие коллеги, в наступающем году желаю процветания вашему бизнесу, пусть все планы и мечты исполняются легко, а Новый год принесёт много новых клиентов и успешных проектов!

ФИТНЕС КЛУБ
SPARTAK
skspartak.ru

БУДЬ ЗДОРОВ В НОВОМ ГОДУ!





НЕИЗМЕННО ВЫСОКОЕ КАЧЕСТВО

□ ЗАВОД СОУСОВ, ДЖЕМОВ И ПРИПРАВ «ПРИНТО» В ЭТОМ ГОДУ ОТМЕЧАЕТ ЮБИЛЕЙНУЮ ДАТУ. КАЧЕСТВО И БЕЗУПРЕЧНЫЙ ВКУС МЕСТНОГО ПРОДУКТА — ВОТ ТО, ЧТО МНОГО ЛЕТ ЦЕНЯТ ПАРТНЁРЫ И ОБЫЧНЫЕ ПОКУПАТЕЛИ.



**ЕЛЕНА ТОПОРОВА,
ДИРЕКТОР ОПТИКИ
«ВИКТОРИЯ»:**

Всегда выбираю лучшее для своей семьи, поэтому предпочитаю продукцию «Принто». Особенно люблю добавлять в борщ и гуляш томатную пасту. Горчица «Зерновая» идеально подходит для салатов и к мясу, особенно, если его запекать. С продукцией «Принто» каждое блюдо становится ярче и вкуснее.



**АЛЕКСЕЙ КОРНАУХОВ,
ГЕН. ДИРЕКТОР
КУЛИНАРНОЙ СТУДИИ
«ПРО ВКУС» И ДОСТАВКИ
ГАСТРОНОМИЧЕСКИХ
БОКСОВ СНЕФ.ВОХ:**

Компания «Принто» существует уже 25 лет и высоко рекомендовала себя. На нашей кухне мы используем несколько продуктов этой марки. Особенно любим горчицу «Зерновую», томатную пасту и майонезы. Наши гости знают, что это местный и качественный продукт, а значит — доверяют нам ещё больше.



**АЛЕКСЕЙ
ЕРЕМЕЕВ, ШЕФ-ПОВАР
РЕСТОРАНА «ЦАРСКОЕ
СЕЛО»:**

Продукцию «Принто» на нашей кухне мы используем ежедневно. Всегда популярна томатная паста, соусы и горчица «Зерновая». Для меня, как для шеф-повара, продукция компании «Принто» — это ещё и философия нашего ресторана, потому что мы стараемся использовать местные продукты.





**ЕЛЕНА КОЛЧИНА,
ГЕН. ДИРЕКТОР TEZ TOUR:**

Продукция «Принто» подходит к любому домашнему блюду. Уже много лет выбираю аджику традиционную, аджику по-абхазски, соус и майонез. А в качестве десерта и лёгкого перекуса идеально подходят джемы из натуральных фруктов и ягод, а также фитнес-десерты. С продукцией «Принто» мы можем расширять границы вкусов и отправляться в путешествие по кулинарным книгам разных стран и континентов.



**МАКСИМ
БЫДАНЦЕВ,
БРЕНД-ШЕФ
КАФЕ «СЕЛИ-
ПОЕЛИ»:**

Продукция «Принто» в сети кафе «Сели-поели» используется ежедневно. Нам очень нравится качество, стабильные поставки и вкус самого продукта. Наши гости также его ценят. Продукция «Принто» облегчает нам рабочие процессы: если бы нам приходилось готовить томатную пасту самостоятельно, то на это уходило бы лишнее время и силы повара. С «Принто» наши блюда всегда приобретают особый вкус!



ИВАН ХОНИН, ШЕФ-ПОВАР РЕСТОРАНА KARIN:

На кухне нашего ресторана мы используем майонезы, различные соусы и горчицу компании «Принто». Эта продукция особенно хороша для салатов, холодных и горячих закусок. В нашем основном меню есть целый раздел, посвящённый локальной кухне: это блюда, которые готовятся исключительно из продуктов, изготовленных в нашем регионе. Мы выбираем местных товаропроизводителей за качество и безупречный вкус.



- printo-kirov
- vkprinto
- printokirov

ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ КЕЙТЕРИНГ: ДЛЯ БОЛЬШОГО И МАЛОГО БИЗНЕСА



ОБ ОПЫТЕ ОРГАНИЗАЦИИ КОРПОРАТИВНЫХ СТОЛОВЫХ И ПИТАНИИ СОТРУДНИКОВ БЕЗ ГОЛОВНОЙ БОЛИ РУКОВОДИТЕЛЯ — ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР OLA-LA CATERING ОЛЬГА САНДАКОВА

Сегодня большинство компаний-лидеров осознаёт, что социальный пакет имеет большое значение для сотрудников. Корпоративное питание — его важная составляющая. Поэтому всё чаще руководители стараются обеспечить своих сотрудников вкусными и качественными обедами, минимизируя походы в близлежащие столовые.

Более 10 лет мы занимаемся не только организацией событий, но и «под ключ» кормим сотрудников предприятий. Среди наших клиентов — мировые и федеральные бренды Pirelli, Леруа Мерлен и небольшие компании, в которые мы доставляем полезные и горячие обеды. Приоритетом остаётся правильное питание и качественные продукты. Организация питания сотрудников — это возможность ощутить тепло и вкус простой и понятной кухни, это настоящее разнообразие в питании. При этом руководство предприятия занято решением текущих бизнес-задач и не отвлекается на организацию работы столовой, а сотрудники не носят еду «в банках». Это мировой тренд — отдавать непрофильные направления на аутсорсинг.

5 ПЛЮСОВ АУТСОРСИНГА:

1. Будет организовано современное пространство, в котором не только вкусно, но удобно и уютно.
2. Не нужно вникать в оформление всей необходимой документации, вести учёт, содержать помещение.
3. Не нужно менять оборудование и закупать посуду.
4. Вам не придётся думать, где брать персонал и как его обучать и контролировать.
5. Не нужно следить за трендами и формировать меню.

ПРАВИЛЬНО ОРГАНИЗОВАТЬ ОБЕД СОТРУДНИКОВ НА ПРЕДПРИЯТИИ ИЛИ В ОФИСЕ — ЗНАЧИТ ПОВЫСИТЬ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИХ РАБОТЫ И ЛОЯЛЬНОСТЬ

Компания Pirelli предъявляет самые высокие требования как к собственным стандартам работы, так и к компаниям-партнёрам. Одной из сложных задач для нас было найти надёжного поставщика услуг корпоративного питания. Сначала мы доверили Ola-la catering организацию услуг корпоративного питания в одном из буфетов, а спустя год передали сервис на всё предприятие. Первое, что было сделано, — это косметический ремонт точек питания в соответствии с фирменным стилем и современными трендам. В итоге получились не столовые, а настоящее кафе и стильные буфеты. Помимо ремонта помещений, заменили оборудование — линии раздачи, плиты, конвектоматы. Параллельно мы утверждали меню, ценовую политику и требования, по которым сейчас контролируем качество оказываемых услуг. В меню предусмотрены завтраки и обеды, включающие в себя диетические блюда, широкий выбор десертов, выпечки и напитков. Спустя три года можем с уверенностью сказать, что специалисты компании продолжают оправдывать наши ожидания, демонстрируя отличный уровень сервиса.



Станислав Чертицев,
руководитель проектов
ООО ПК «Киров Тайр»

Заказать горячий корпоративный обед с доставкой в офис или на предприятия, а также договориться об организации мероприятия можно по телефону (8332) 210-373



CATERING

«Оля-ля Кейтеринг»,
т. (8332) 210-373

olala43.ru

vk.com/olala_catering

Наслаждайтесь праздником,
а мы позаботимся о том, что будет
на вашем новогоднем столе



Закажите доставку авторских
закусок и праздничных блюд
онлайн или по т. (8332) 210-373



olala_catering



olalacatering.com



olala_catering



CATERING



Мы желаем, чтобы все ваши заветные желания исполнились в наступающем году!

Всегда рады вам в фирменном магазине «Еда без вреда» из Соколовки. Адрес: г. Киров, ул. Сурикова, 14А.



 [pz-sokolovka.ru](https://www.instagram.com/pz-sokolovka.ru)



ЧЕМ ЗАДОБРИТЬ ТИГРА В НОВЫЙ ГОД



ЗАСТОЛЬЕ — ОБЯЗАТЕЛЬНЫЙ АТРИБУТ ПРАЗДНОВАНИЯ НОВОГО ГОДА. ЧЕМ БЛИЖЕ ПРАЗДНИК, ТЕМ БОЛЬШЕЕ БЕСПОКОЙСТВО ОХВАТЫВАЕТ ХОЗЯЕВ: ЧТО ПРИГОТОВИТЬ, ГДЕ КУПИТЬ ПРОДУКТЫ, КАК ВСЕ УСПЕТЬ. РЕШИМ ЭТУ ЗАДАЧУ ВМЕСТЕ С АО ПЛЕМЗАВОД «СОКОЛОВКА»

ТИГР ЛЮБИТ МЯСО

Покровителем 2022 года по Восточному календарю будет Тигр — сильное, умное и смелое животное, которое очень любит мясо. Многие считают, чтобы привлечь в дом достаток на грядущий год, нужно задобрить тотем, накрыв щедрый стол. Угостим хищника фирменной продукцией от АО племзавод «Соколовка»: мясными деликатесами и колбасами.

В праздничное меню обязательно включаем «мясную тарелку». Ассорти из ветчины «Новая», колбас «Таллинская», «Столичная», «Липецкая», «Походная», а также пастромы, рулета и мясного ореха точно доставит эстетическое наслаждение вашим гостям! Горячие и холодные закуски — именно они делают стол более разнообразным и богатым. Праздничные бутерброды к новогоднему столу с колбасой «По-Царски» — просто пальчики оближешь!

КАКОЙ НОВЫЙ ГОД БЕЗ САЛАТА?

Ни один праздник не может обойтись без салатов. Наступающий год не станет исключением, поэтому к выбору рецептов нужно подойти с особым трепетом. Идеальный и очень вкусный салат, который станет королевским блюдом вечера — «Новогодний» со свежим огурцом, болгарским перцем и твёрдым сыром. Финальный аккорд поставит колбаса «Столичная» производства АО племзавод «Соколовка».

Мясо — главная часть тигриного рациона. Поэтому на горячее подаем запечённые свиные ребрышки с овощами — просто и вкусно. Их обязательно оценят и хозяин наступающего года, и гости.

СЛАДОСТИ НА ДЕСЕРТ

Когда дело доходит до десерта, полосатый хищник особенно привередлив. Глазированные сырцовые пряники нашего производства особенно оценят дети, ведь этот самый загадочный день в году они ждут больше всех! Наши пряники запекаются по уникальной технологии в угольной печи и их по праву можно назвать любимым лакомством! Осталось только выбрать: классические «Надежда», мятные с кокосом «Снежок», «Шоколадные» или «Ореховые». ■

ПРÓВИНО

магазин - бар

УНИКАЛЬНАЯ ВИНОТЕКА
БОЛЕЕ 1000 ЭКЗЕМПЛЯРОВ

ПН-ВС с 10:00 до 23:00



АВТОРСКИЕ ЗАВТРАКИ

каждый день с 10:00 до 15:00

ОТКРЫТАЯ КУХНЯ «ШЕФ-ТЕЙБЛ»

скидка 20% на все меню пн-пт с 12:00 до 16:00



В САМОМ ЦЕНТРЕ ГОРОДА



г. Киров, ул. Ленина д.88

тел.: 7 (8332) 222-702 бар

тел.: 7 (8332) 222-602 магазин

VEROOM В «КВАРТИРНОМ ВОПРОСЕ»

□ В ДЕКАБРЕ В ЭФИРЕ НТВ ВЫЙДЕТ ВЫПУСК «КВАРТИРНОГО ВОПРОСА», ВПЕРВЫЕ СНЯТЫЙ ЗА ПРЕДЕЛАМИ СТОЛИЦЫ — В КИРОВЕ. ЕГО ПАРТНЁРОМ СТАЛА ФАБРИКА ИНДИВИДУАЛЬНОЙ МЕБЕЛИ VEROOM



АННА ИСУПОВА, ДИЗАЙНЕР
И СТИЛИСТ ИНТЕРЬЕРОВ:

— С TV-брендом «Переделка» я сотрудничаю с 2018 года. Впервые участвовать пригласила редактор проекта Виктория Берёзко. За это время в формате телешоу реализовано три моих проекта: детская и кухня в «Квартирном вопросе» и гостиная в «Дачном ответе». В конце ноября мы завершили съёмку четвертого моего проекта, который выйдет в эфир в преддверии Нового года. В этом году «Квартирному вопросу» исполняется 20 лет и проект вышел в регионы. Это подарок стране, ведь все мечтают о том, чтобы стать его героями. Кирову

повезло дважды, в нашем городе параллельно стартовали две переделки.

Дизайнеров редакция выбрала адресно, и я не могла отказаться от такого предложения, а вот для выбора героев проекта был организован кастинг.

Киров показал себя с лучшей стороны, предоставив большой выбор интересных семей-участников. Перед редакцией стоял непростой выбор, поэтому было решено запустить сразу два проекта.

Хочу отметить, что реализация проекта на близком расстоянии стала очень эффективной и комфортной для меня.

Это и близость объекта, и удобство ведения авторского надзора за реализацией, и, конечно же, диалог с партнёрами — участниками проекта, одним из которых стала фабрика VEROOM. Я очень благодарна Ивану и Ирине Токмаковым, что вызвались реализовать непростую идею и поддержали меня. Особая благодарность всей команде фабрики мебели VEROOM и дизайнеру Татьяне Курагиной за точное техническое сопровождение разработки, пунктуальность и ответственность на всех этапах.

Реализация проекта в формате телешоу существенно отличается от

проектов, которые мы воплощаем в жизни и требует еще большего уровня ответственности, собранности, ориентированности на решение непредвиденных ситуаций в срочном порядке, взаимодействия с другими подрядчиками проекта. Мы прошли этот путь вместе, и я ответственно могу рекомендовать команду VEROOM как надёжного партнера.

Я очень довольна воплощением идеи и с нетерпением жду эфира программы. Приоткрою завесу: семья моих героев молодая, веселая и активная. Нажились в дремучих фактурах и тяжёлом интерьере — я предлагаю им легкость, воздух и лаконичность. Меня тронуло, как бережно герои хранят историю отношений в своей памяти, иронично вспоминают казармы и гарнизоны, в которых им пришлось жить в ранний период. У них есть часы, которые идут в обратную сторону, но показывают настоящее время. И мы обернули время вспять, эмоционально возвращая Дмитрия и Евгению к истокам создания семьи. Кроме обаятельной, творческой идеи в проекте емкий технический замысел.

Приглашаю всех присоединиться к просмотру «Квартирного вопроса» на НТВ или на сайте программы.

МЫ ВПЕРВЫЕ СНИМАЛИ ВДАЛИ ОТ МОСКВЫ, С ПРИВЛЕЧЕНИЕМ МЕСТНЫХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ. У ВАС ДЕЙСТВИТЕЛЬНО УНИКАЛЬНЫЙ РЕГИОН, В КОТОРОМ ЖИВУТ ТАКИЕ ТАЛАНТЫ. НАШИМ ПАРТНЁРОМ ПО ПРОИЗВОДСТВУ И МОНТАЖУ КУХНИ СТАЛА ФАБРИКА МЕБЕЛИ VEROOM. ЭТО НАШ ПЕРВЫЙ СОВМЕСТНЫЙ ПРОЕКТ.



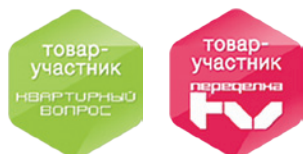
АННА ПРОХОРОВА, ПРОДЮСЕР ПРОГРАММЫ «КВАРТИРНЫЙ ВОПРОС» НА НТВ:

— Участие в интерьерной телевизионной программе — интереснейший опыт и для её героев, и для партнёров программы. А предстоящий эфир «Квартирного вопроса» особенный. Мы впервые снимали вдали от Москвы, с привлечением местных производителей. Над дизайн-проектом трудилась Анна Исупова. Аня — уже опытный участник, её полюбили и команда «Переделки», и герои созданных ею проектов, и зрители. У вас действительно уникальный регион, в котором живут такие таланты. Нашим партнёром по производству и монтажу кухни стала фабрика мебели VEROOM. Это наш первый совместный проект. В кратчайшие сроки мы смогли согласовать мебель и подготовиться к съёмке. Мы благодарны за конструктивные предложения и слаженную работу команды VEROOM. Что в итоге у нас получилось, **смотрите 18 декабря в 12.00 на НТВ.**

ЭТОТ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ВЫЗОВ ПРОДЕМОНСТРИРОВАЛ, КАК В КРАТЧАЙШИЕ СРОКИ МЫ МОЖЕМ ПРОИЗВОДИТЬ МЕБЕЛЬ ПРИ СОХРАНЕНИИ НЕИЗМЕННОГО КАЧЕСТВА, НАСКОЛЬКО ВЫСОК УРОВЕНЬ СПЕЦИАЛИСТОВ СФЕРЫ ДИЗАЙНА И МЕБЕЛИ В НАШЕМ РЕГИОНЕ.

ИРИНА ТОКМАКОВА, ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ФАБРИКИ ИНДИВИДУАЛЬНОЙ МЕБЕЛИ VEROOM:

— Каких только предложений ни поступает в адрес фабрики, но такое ответственное, пожалуй, появилось впервые. Ни я, ни команда фабрики не создавали мебель для федерального шоу. Мы благодарны заместителю генерального директора декор-центра «Арт-Сервис» Ольге Шабалиной за рекомендацию нас как партнёров для проекта. Этот профессиональный вызов продемонстрировал, как в кратчайшие сроки мы можем производить мебель при сохранении неизменного качества, насколько высок уровень специалистов сферы дизайна и мебели в нашем регионе. Такую слаженную работу оценила команда «Переделки». Теперь все участники процесса с нетерпением ждут выхода программы и реакции героев на реализованный проект. ▲



переделка

КВАРТИРНЫЙ ВОПРОС



Присоединитесь к просмотру
«Квартирного вопроса»
18 декабря в 12.00



ФАБРИКА ИНДИВИДУАЛЬНОЙ МЕБЕЛИ

📍 г. Киров, ул. Лепсе, 12, т. (8332) 690-000

📍 ул. Мопра, 7, т. (8332) 382-383

🌐 veroom.ru

ВСТРЕЧАЙТЕ ГОСТЕЙ КОГДА РЕМОНТ ВОВРЕМЯ

**СанПро43**
Дизайн и ремонт

Семейные ценности
в современном ремонте –
это «СанПро43».
Реализуем практичные
решения в дизайне и
отделке вашей квартиры
точно в срок



Александр и Алёна Борцовы с детьми отметили долгожданное новоселье

Алёна Борцова, руководитель бизнес-школы для детей BusinessFox®:

– Мы мечтали переехать в новый дом как можно скорее. Задача была практически невыполнимая: сделать ремонт за 2 месяца в двухэтажной квартире площадью 100 м². Из 5 компаний города, к которым мы обратились, за эту сложную работу взялась только команда «СанПро43». Каждый этап оперативно согласовывали с прорабом, выбирали материалы, мебель, электрику. В итоге уложились день в день. Благодарим за профессионализм и надёжность!









Платите за результат:

- ремонт под ключ
- гарантия до 5 лет
- детальная смета по утвержденным ценам
- беспроцентная рассрочка
- оплата после выполнения работ любым удобным способом
- комплексный дизайн-проект: от планировки до ведомости отделочных материалов
- персональный прораб возьмет на себя все заботы
- подробный фотоотчет

Не знаете, с чего
начать ремонт?
Запишитесь
на бесплатную
консультацию.

#ЧестноДоброТноНадёжно

 ул. Труда, 71
 (8332) 77-40-47
 sanpro43.ru

 sanpro43
 sanpro43_plus
 sanpro43



расчет стоимости
ремонта



наши работы



Дарим настроение
весь январь

Рождественская скидка 10%*

*подробности у продавца-консультанта

белая Река

📍 г. Киров, ул. Карла Маркса, 91

☎ т. 8 (8332) 38-58-61

🌐 belaya-reka43.ru

✉ bel_reka@mail.ru

📺 bela_reka

📌 belareka

фотопроект

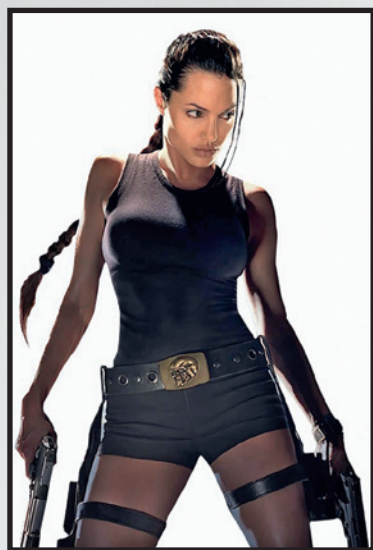
ФОТОПРОЕКТ: «ГОЛЛИВУД»

КИРОВСКИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ
В ОБРАЗАХ ИЗВЕСТНЫХ КИНОГЕРОЕВ.

В образе Лары Крофт:
Наталья Трудоношина,
руководитель ГК «Мебель
Братьев Баженовых»,
Респ. Коми



МОЯ УДАЧА
В МОИХ РУКАХ



**МЕБЕЛЬ
БРАТЬЕВ
БАЖЕНОВЫХ**

Партнёр фотопроекта:

**КИНО
АКАДЕМИЯ**
премиум-кинотеатр

г. Киров, слобода Талица,
ул. Талица, 45 А, (8332) 46-50-10



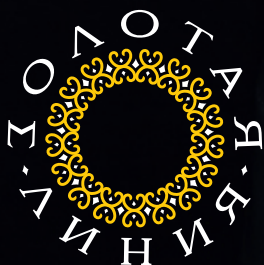
Расписание
сеансов:



В образе Джеймса Бонда
и девушки Бонда –
Карен Калайджян,
владелец ювелирной студии
«Золотая линия»,
и **Тамара Калайджян**



ВСЯ ЖИЗНЬ
ЗАКЛЮЧАЕТСЯ
В ТОМ, ЧТОБЫ
ОСТАВИТЬ ЧТО-ТО
ПОЗАДИ



Партнёр фотопроекта:

**КИНО
АКАДЕМИЯ**

премиум-кинотеатр

г. Киров, слобода Талица,
ул. Талица, 45 А, (8332) 46-50-10

Расписание
сеансов:





В образе Миранды Пристли — Елена Вербицкая, владелица и генеральный директор сети магазинов модной одежды «Три грации» и Number 5



МИЛЛИОНЫ ДЕВУШЕК МЕЧТАЮТ О ТАКОЙ ДОЛЖНОСТИ



since  1996

три грации®
ОДЕЖДА БОЛЬШИХ РАЗМЕРОВ

NUMBER 5
Магазины мужской и женской одежды

Партнёр фотопроекта:

КИНО АКАДЕМИЯ

премиум-кинотеатр

г. Киров, слобода Талица,
ул. Талица, 45 А, (8332) 46-50-10

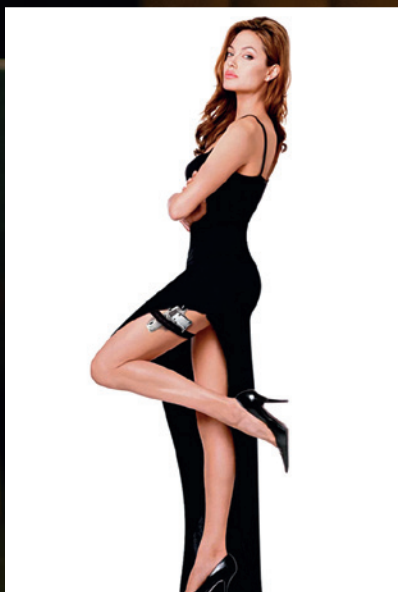
Расписание сеансов:



В образе Джейн Смит — **Анна Кочкина**, основатель салонов «Люкс Оптика», «ZEISS Оптика», клиники «Дом здорового зрения»



— КОГДА Я УВИДЕЛ ТЕБЯ
ВПЕРВЫЕ, Я ПОДУМАЛ,
ЧТО ТЫ КРАСИВА, КАК
РОЖДЕСТВЕНСКОЕ УТРО.
А ЧТО ПОДУМАЛА ТЫ?
— ЧТО НИКОГДА ЕЩЕ
НЕ ПОЛУЧАЛА ЗАКАЗ
НА ТАКОГО КРАСАВЦА...



ЛЮКС  **ОПТИКА**

Партнёр фотопроекта:

**КИНО
АКАДЕМИЯ**
премиум-кинотеатр

г. Киров, слобода Талица,
ул. Талица, 45 А, (8332) 46-50-10

Расписание
сеансов:



фотопроект

В образе Дейзи Бьюкенен —
Екатерина Кислицына,
руководитель учебно-
дистрибьюторской компании
ProfBeautyMarket



РЯДОМ С НЕЙ ВСЕ
СТАНОВИЛОСЬ
НЕОБЫКНОВЕННЫМ



ProfBeautyMarket
профессиональная косметология

Партнёр фотопроекта:

**КИНО
АКАДЕМИЯ**

премиум-кинотеатр

г. Киров, слобода Талица,
ул. Талица, 45 А, (8332) 46-50-10

Расписание
сеансов:





В образе Скарлетт О'Хара —
Ирина Могелюк, директор
центра эстетической
стоматологии «Денталия»



Я ОБЕЩАЛА БЫТЬ
ХОРОШЕЙ, НО ЕСЛИ
УСЛЫШИТЕ СТРЕЛЬБУ —
ЗНАЧИТ, У МЕНЯ
НЕ ПОЛУЧИЛОСЬ



Стоматология XXI века



ЦЕНТР ЭСТЕТИЧЕСКОЙ СТОМАТОЛОГИИ

Партнёр фотопроекта:

**КИНО
АКАДЕМИЯ**

премиум-кинотеатр

г. Киров, слобода Талица,
ул. Талица, 45 А, (8332) 46-50-10

Расписание
сеансов:



фотопроект

В образе Мерилин Монро —
Елена Топорова, директор
оптики «Виктория»



МЫ, КРАСИВЫЕ
ЖЕНЩИНЫ, ОБЯЗАНЫ
КАЗАТЬСЯ ГЛУПЫМИ,
ЧТОБЫ НЕ БЕСПОКОИТЬ
МУЖЧИН



ВИКТОРИЯ
ОПТИКА

Партнёр фотопроекта:

**КИНО
АКАДЕМИЯ**
премиум-кинотеатр

г. Киров, слобода Талица,
ул. Талица, 45 А, (8332) 46-50-10

Расписание
сеансов:



В образе Снежной Королевы —
Лариса Есюнина,
генеральный директор
лингвистического центра Relod



ATTRACT WHAT
YOU EXPECT,
REFLECT WHAT
YOU DESIRE,
BECOME WHAT
YOU RESPECT,
MIRROR WHAT
YOU ADMIRE*



лингвистический центр

ReloD

Партнёр фотопроекта:

**КИНО
АКАДЕМИЯ**

премиум-кинотеатр

г. Киров, слобода Талица,
ул. Талица, 45 А, (8332) 46-50-10

*Знание даст вам власть,
характер — уважение

Расписание
сеансов:



В образе Белой Королевы –
Екатерина Белорусова,
руководитель сети салонов
«Мир Цветов»



ПРОСТО МЫ С ТОБОЙ
ЖИВЕМ ПО РАЗНЫЕ
СТОРОНЫ



МИР ЦВЕТОВ
Сеть салонов

Партнёр фотопроекта:

**КИНО
АКАДЕМИЯ**
премиум-кинотеатр

г. Киров, слобода Талица,
ул. Талица, 45 А, (8332) 46-50-10

Расписание
сеансов:





Близкому человеку всегда хочется подарить самое лучшее.
То, что сделает его по-настоящему счастливым!
Слияние с природой в Мелисса спа — ПОДАРОК, который оценит каждый...

**Приобрести ПОДАРОЧНЫЙ СЕРТИФИКАТ
можно как на конкретную услугу, так и на любую сумму**

• СПА • Парикмахерский зал • Косметология • Ногтевой сервис •

- 📌 Купить онлайн www.spakirov.ru
- 📍 В салоне по адресу ул. Маклина, 58а
- ☎ Заказать по телефону +7 (8332) 32-42-42

Медицинская лицензия № ЛО43-01-002461 от 26 декабря 2016 года



Мелисса
— спа салон —

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

РЕШАЕМ ПРОБЛЕМЫ ПО МЕРЕ ПОСТУПЛЕНИЯ

ОЖИВАЮЩАЯ КАРТИНКА



1. Скачай приложение по QR-коду.
2. Считай QR-код приложением.
3. Оживи фото камерой в приложении.



@julia_dolgoarshinnykh



АЛЕКСЕЙ ВЕРШИНИН, ВЛАДЕЛЕЦ БИЗНЕС-ЦЕНТРА «БАСКО», — В ИНТЕРВЬЮ ЮЛИИ ДОЛГОАРШИННЫХ ДЛЯ СПЕЦПРОЕКТА «СТИЛЬНЫЕ И СИЛЬНЫЕ»

НЕ ОБОШЛОСЬ БЕЗ ПОТЕРЬ

Юлия Долгоаршинных: — Алексей, здравствуйте. Традиционно с гостями интервью я встречаюсь в кофейне «Шоколадница», и первый вопрос — с какой проблемой Вы столкнулись в Вашем бизнесе в уходящем и прошлом году и как её удалось решить?

Алексей Вершинин: — Это время пандемии, поэтому проблемы были у всех, в том числе и у нас. Мы старались решить их так, чтобы было максимально комфортно и нам, и нашим партнёрам. Но, безусловно, не обошлось без потерь. Локдаун, который объявили в самом начале, принёс полное непонимание, как дальше будет работать бизнес. Это была первая проблема. Но шло время, и картина прояснилась — теперь мы чётко видим, кто и как работает. Вторая проблема — в разы вырос налог на имущество. Переложить эти расходы на арендаторов мы не можем, потому что большинство договоров заключены на очень длинный период, и арендная плата не включает в себя те огромные расходы, которые мы сейчас несём. Это главные сложности. А со всем остальным — QR-коды, ограничения — сталкиваются все. И эти вопросы постепенно решаются.

СТИЛЬ ДАЁТ УВЕРЕННОСТЬ

Ю.Д.: — Про стиль. Скажите, насколько для Вас лично важен стиль? И важен ли он в Вашем бизнесе?

А.В.: — Безусловно, элегантный стиль, мужской деловой костюм или просто пиджак, рубашка, брюки добавляют любому мужчине уверенности в себе. А ещё дисциплины. Потому что, стоит только надеть джинсы, футболку, как тут же чувствуешь себя по-другому.

ОТДЫХ — ЭТО УВЛЕЧЕНИЯ

Ю.Д.: — Вопросы от подписчиков. Как Вы предпочитаете отдыхать?

А.В.: — Если отдых не связан с выездом за пределы области, то в основном это увлечения — охота, рыбалка, теннис.

Ю.Д.: — А часто требуется отдых?

А.В.: — Отдых требуется часто, но, к сожалению, не так часто получается отдыхать.

Ю.Д.: — Как Вы оцениваете уровень общепита в нашем городе?

А.В.: — Хотя я и сам люблю готовить, но часто обедать и ужинать приходится именно в предприятиях общественного питания. В Кирове есть 2-4 ресторана достаточно высокого уровня, которые можно сравнить с хорошими столичными заведениями.

Ю.Д.: — На правах хозяйки спрошу, за что Вы любите «Шоколадницу»?

А.В.: — Это федеральный бренд, который представлен во многих городах. «Шоколадница» есть во многих аэропортах. И если ты куда-то летишь, то всегда выбираешь «Шоколадницу». Там гарантировано высокое качество продуктов, знакомый ассортимент, достойное обслуживание. ▀



ул. Спасская, 18А
ТРЦ «Макси», ул. Луганская, 53
Аэропорт Победилово



Полная версия интервью — в соцсетях журнала «Бизнес Класс» и ГК Юлии Долгоаршинных



SHIK

САЛОН ШТОР ■ ШИК

СТИЛЬ.
ОСОБЫЙ ПОДХОД.
КАЧЕСТВО.

ЕСЛИ ЗАКАЗЫВАТЬ
ШТОРЫ,
ТО ТОЛЬКО
У НАС!

Почему?

ВСЕ ПОДРОБНОСТИ В НАШЕМ САЛОНЕ

ул. Труда, 71,
ТЦ «СтройРемо», 1 этаж,
т. 205-575

ул. Ленина, 205,
ТЦ Green Haus, 1 этаж,
т. 205-615

www.shtorishik.ru

*Поздравляем вас
с наступающим Новым годом!*



ШУБЫ С ВАШИМ ХАРАКТЕРОМ



В ДЕКАБРЕ АТЕЛЬЕ «АНЮТА» ОТМЕЧАЕТ СВОЙ 11-Й ДЕНЬ РОЖДЕНИЯ. О ТОМ, КАК ВСЁ НАЧИНАЛОСЬ, РАССКАЗАЛА ЕГО ДИРЕКТОР СВЕТЛАНА ЕЛСУКОВА

РОДОМ ИЗ ДЕТСТВА

Я с детства очень любила шить. Мастерила из маминых вещей наряды куклам и даже себе. Вижу, например, что она давно не носит джинсовую юбку. Возьму её, по бокам убавлю, снизу обрежу... И спрячу в шкаф! Сколько таких перешитых платьев, юбок мама потом находила, и не сосчитать даже.

И вот это детское увлечение переросло в дело жизни.

После школы я уехала в Кемерово, там обучилась по специальности «скорняжное дело». Потом вернулась в Киров, прошла школу «Калинка-Морозовь». Здесь же окончила институт, где защищала диплом на тему «организация мехового производства». Получается, тогда написала себе путёвку в жизнь.

ИЗ ИП В АТЕЛЬЕ

Сначала я работала как ИП. На дому принимала заказчиц, отшивала шубы для женщин и детей. Делала всё быстро, качественно и с душой. Всегда искала свой подход к каждой клиентке, помогала, подсказывала, какой мех, фасон лучше ей подойдут. Как результат — круг заказчиц настолько вырос, что одна в рамках своей квартиры я уже

не справлялась. И 11 лет назад я решила расшириться и организовать своё производство. Купила цех, собрала команду. Так появилось ателье «Анюта».

Наш дружный коллектив — 14 человек. И каждая горит своим делом. Мы всё время развиваемся, ищем что-то новое и интересное для наших заказчиц. Когда начинали, работали только с мехом. Потом добавили кожу. А два года назад решили шить ещё и лёгкую одежду. Теперь мы универсальное ателье: шьём, ремонтируем, перешиваем вещи из любых материалов.

Кстати, за шубками к нам приезжают из разных уголков страны. У нас свой магазин в санатории «Нижне-Ивкино», там гости и узнают о нас. Например, к нам приезжала заказчица из Екатеринбурга и жила в Кирове неделю, пока мышили ей шубу.

Есть у нас и массовое производство на продажу. Но всё-таки основное направление — авторские модели. Мне нравится дарить клиентам яркость и индивидуальность!


ТРЕНДЫ СЕЗОНА

Всё более популярным становится яркий экомех. И, разумеется, мы тоже шьём изделия из него.

Сейчас очень актуален мех под кролика рекса. У нас он представлен в десятках цветов и оттенков. Можно сшить однотонное изделие, а можно дать волю фантазии и изготовить эксклюзивную шубку или пальто с узорами и рисунками. Добавить муфту, варежки или шапку — и ваш зимний образ покорит сердца всех прохожих.

Есть возможность шить шубы и из цветного натурального меха. О чём бы вы ни мечтали, мы воплотим ваши желания в жизнь! Достаточно просто прийти к нам и рассказать, чего вы хотите. Мы сошьём всё в кратчайшие сроки.

ПОДАРКИ ДЛЯ ВАШИХ БЛИЗКИХ

А ещё в ателье «Анюта» вы найдёте десятки идей для подарков близким. Меховые бусы, брелоки, автомобильные подушки, тапочки, варежки, игрушки. Ярко, оригинально и, главное, неповторимо! 

 г. Киров, пр-т Строителей, 11, 2 эт., Н.-Ивкино (на территории санатория)

 (8332) 515-419, (8332) 457-755

 ателье-анюта.рф

 salon_anjuta

ЯРКАЯ ЗИМА

□ КАК РАЗНООБРАЗИТЬ МОДЕЛИ ШУБ ИЗ НОРКИ — СВЕТЛАНА ЕЛСУКОВА, ДИРЕКТОР АТЕЛЬЕ «АНЮТА»

— В любом женском гардеробе шуба из норки займёт достойное место. Это самодостаточная верхняя одежда, украшением которой служит окрас меха и необычный подбор шкурок. Все привыкли к классическим вариантам норковых шубок — светлый или тёмный мех, традиционный крой.

Мы предлагаем новый интересный крой шкурок норк — диагональ разных оттенков, сочетающихся по цветам. Можно выполнить как в поперечном, так и в продольном виде. Получается ярко, стильно и эксклюзивно. Дополнить образ можно небольшой сумочкой с клапаном из норки.

Изюминку добавят и солнцезащитные очки. Вы точно не останетесь незамеченной этой зимой! ▣



VOGUE — 5 500 Р



VOGUE — 5 900 Р



ARMANI — 6 200 Р



В ателье «Анюта» мы можем создать индивидуальное изделие для любой девушки. Большой выбор материалов позволяет воплотить в жизнь все ваши модные фантазии.

□ г. Киров, пр-т Строителей, 11, 2 эт., т.: (8332) 515-419

□ Н.-Ивкино (на территории санатория), т.: (8332) 457-755 □ ателье-анюта.рф

□ salon_anjuta



□ Октябрьский пр-т., 88

☎ +7 (8332) 74-51-00





БОЛЬШЕ ЧЕМ SPA



О ПЕРЕМЕНАХ, КОТОРЫЕ ПРИНЁС УХОДЯЩИЙ ГОД, — ТАТЬЯНА ЩЕРБА, УПРАВЛЯЮЩАЯ ЦЕНТРОМ КОСМЕТОЛОГИИ И SPA «ВЕРОНИКА»

ЦЕНТР КОСМЕТОЛОГИИ И SPA

Уютные зоны отдыха, расслабляющий и медицинский массаж, ра-сул, фитобочки, ванна Клеопатры — всё, чтобы отвлечься от повседневной суеты, восстановить жизненные силы и наполниться положительными эмоциями. Это включает в себя понятие премиального SPA-салона. За это нас любят наши гости и возвращаются к нам снова и снова. Но это не единственное наше направление. Практически с самого открытия мы активно развиваемся в сфере косметологии — уходовой, инъекционной, аппаратной. Предлагаем полный комплекс процедур для лица и тела.

Поэтому решение изменить название «SPA-салон» на «Центр косметологии и SPA» вызревало давно и в этом году реализовалось. Центр косметологии и SPA — отображает весь комплекс наших услуг.

АППАРАТНАЯ КОСМЕТОЛОГИЯ

Ребрендинг повлёк за собой изменения в экстерьере и интерьере центра. Мы отреставрировали фасад, сделали его внешний вид более респектабельным, и увеличили наши площади, создав просторную зону аппаратной косметологии. В светлых уютных кабинетах, оснащённых самыми передовыми аппаратами, можно с комфортом пройти самые востребованные в косметологической отрасли процедуры.

«ЗОЛОТЫЕ РУКИ» МАСТЕРОВ

Наша главная ценность — сотрудники. Для вашей красоты и здоровья в Центре косметологии и SPA «Вероника» работают только специалисты с медицинским образованием, которые постоянно проходят курсы повышения квалификации у признанных мэтров косметоло-

гии в Нижнем Новгороде, Москве и Санкт-Петербурге.

ЭЛЕКТРОННЫЕ СЕРТИФИКАТЫ

Сейчас подарить эмоции своим близким стало ещё проще. Больше года мы предлагаем гостям электронные подарочные сертификаты. Приобрести их можно на сайте и в наших соцсетях. Действуют такие сертификаты на месяц дольше, чем классические бумажные. Ждём вас на ритуалы красоты в нашем обновлённом Центре косметологии и SPA «Вероника». ▀



VERONIKA

📍 г. Киров, ул. Дерендяева, 28

☎ 8 (8332) 64-55-54, 8-922-951-10-00

🌐 spa-veronika.ru

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

ДАРИТЕ БЛИЗКИМ РАДОСТЬ ДВИЖЕНИЯ!

ПОДАРОЧНЫЕ СЕРТИФИКАТЫ ЦЕНТРА ДОКТОРА ПЕШКИЧЕВА



В продаже:
АБОНЕМЕНТЫ
и
СЕРТИФИКАТЫ
ПОДАРИТЕ БЛИЗКИМ ЗДОРОВЬЕ!



” Мануальные техники позволяют не просто временно снять неприятные ощущения. Под активным мануальным воздействием на мышцы и сухожилия организм перестраивает свою работу: восстанавливается биохимический баланс, проводимость нервных волокон, а вместе с этим уходит и боль.

Павел Пешкичев, врач-нейрохирург, травматолог, мануальный терапевт

Центр кинезиологии и мануальных техник доктора Пешкичева

Кинезиологическая диагностика | Мануальные техники | Профессиональный массаж

Основные показания для обращения к мануальному терапевту:

- Боли в спине, вызванные остеохондрозом.
- Грыжи межпозвоночных дисков.
- Искривления позвоночника.
- Радикулит.
- Артрозы.
- Головная боль, головокружение.
- Ограничение активных движений по причине напряжения мышц.
- Восстановительный период после травм опорно-двигательной системы.



📍 Киров, ул. Мопра, 7

☎ +7 (8332) 79 41 00
+7 (958) 396 56 69

📱 doctor_peshkichev

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

«ЧЁРНЫЕ ЛЕБЕДИ» УЛЫБКИ



ПОЧЕМУ ПРОИСХОДИТ УБЫЛЬ ДЕСНЫ И КАК ЕЁ
ОСТАНОВИТЬ, СОХРАНИВ УЛЫБКУ — МАРГАРИТА
ЗЫРЯНОВА, СТОМАТОЛОГ, ВРАЧ-ПАРОДОНТОЛОГ,
ХИРУРГ-ИМПЛАНТОЛОГ, СПЕЦИАЛИСТ ПО ЛАЗЕРНОЙ
ХИРУРГИИ КЛИНИКИ «ДЕНТАЛИЯ»

ИМЕНОТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

ЧТО ТАКОЕ РЕЦЕССИЯ ДЕСНЫ?

— Наше время выдвигает особые требования к физической привлекательности. Если раньше основное внимание уделялось только ровным и белоснежным зубам, то сейчас существует характеристика идеальной улыбки — так называемая бело-розовая эстетика. Она означает здоровье и красоту зубов и десен в их гармоничном сочетании. Даже самая красивая улыбка «теряется» на фоне тех или иных патологий мягких тканей полости рта: пародонтита, рецессий десны.

Рецессия десны — патологическое состояние, характеризующееся снижением объёма десны с оголением шейки и корня зуба. В результате зуб визуально удлиняется. Может возникнуть чувствительность оголённых участков на температурные раздражители, в том числе при чистке зубов. Многих беспокоит нарушение эстетики, тогда пациенты начинают понимать, что открытых улыбок в их жизни становится всё меньше и меньше.

ПОЧЕМУ ВОЗНИКАЕТ ПАТОЛОГИЯ?

Причин развития рецессий несколько, среди основных:

- Налет и камень на зубах. Они давят на десну, вызывая её смещение.
- Агрессивная чистка зубов. Нередко при неправильной чистке зубов (горизонтальные движения, сильное давление щёткой) происходит механическое повреждение десны и, как следствие, развитие рецессии.
- Тонкий биотип десны.
- Неправильный прикус. Часто рецессии возникают при глубоком прикусе, неправильном положении зубов.
- Патологии уздечек губ, слизистые тяжи. Они сильно натягивают десну и вызывают постепенную рецессию в месте наиболее сильного напряжения.
- Пародонтит. Разрушение кости, подвижность зубов приводят к оголению шеек и корней зубов.

- Хронические травмы: пирсинг губ, языка, держание во рту ручки, карандаша, закусывание ниток, курение.

ЧЕМ ОПАСНА РЕЦЕССИЯ?

Рецессия может возникнуть в любом возрасте. Она бывает как в области одного зуба, так и нескольких. Часто начальная стадия остаётся незамеченной. На более запущенном этапе могут возникнуть эстетические проблемы, острая болезненность при приёме пищи, образование клиновидных дефектов либо кариеса.

ЛЕЧЕНИЕ РЕЦЕССИЙ

Необходимо начинать как можно раньше, тогда прогноз восстановления десен близок к 100%. Вид лечения рецессии десны зависит от стадии заболевания. Оно может осуществляться терапевтическими или хирургическими способами. На разных этапах терапии задействованы врачи разных специальностей: пародонтолог, ортопед, ортодонт, хирург.

Терапия рецессии десны направлена на борьбу с причиной её возникновения, восстановление эстетики зубного ряда и свойств десны. Тактику лечения подбирает врач-стоматолог с учётом индивидуальных особенностей после предварительного тщательного обследования.

БОЛЬНО ЛИ ЛЕЧИТЬ?

Лечение рецессий проводится безболезненно, с применением местной анестезии. После хирургического лечения послеоперационный период протекает, как правило, без осложнений и болевых ощущений. При своевременном обращении на ранних стадиях лечения рецессий имеет благоприятный прогноз, можно избавиться от них навсегда. Терапия средней и тяжелой степени занимает больше времени. Но при комплексном лечении и соблюдении рекомендаций врача можно полностью убрать косметический дефект и функциональные нарушения. ■



До лечения



После



До лечения



После



До лечения



После

Стоматология XXI века
Dentalia®
 ЦЕНТР ЭСТЕТИЧЕСКОЙ СТОМАТОЛОГИИ

📍 г. Киров, ул. Розы Люксембург, 77,
т.: (8332) 403-033, 8-953-681-46-77

✉ dentalia7@yandex.ru

🌐 dentalia21vek.ru

📍 dentalia_kirov

Лицензия № ЛО-43-01-002335 от 22 июня 2016 г.

ЗВЁЗДНЫЙ КОСМЕТОЛОГ

Сегодня Косметология **ВЫСОКОИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНА** – это и прорывные технологии, и только оригинальное (а не фейковое) оборудование, и знания Доктора. Сейчас процедуры, которыми пользуются звёзды столиц, доступны и в Кирове по приемлемым ценам.

dr.konopatkina

Подписаться



- Конопаткина Ирина Юрьевна
Врач Косметолог Высшей квалификационной категории
- Главный врач «Клиники доктора Конопаткиной»
- Сертифицированный Тренер Компании Merz Aesthetics, Германия
- Стажировки в Германии, Ирландии, Италии, Испании, Голландии, Франции, Израиле, США
- Победитель! Лидер Проекта «Звёзды Эстетики», организованного для врачей-косметологов немецкой Компанией Merz!
- Призер Всероссийского конкурса «ПАРАД КЛИНИК 2018»
- Стаж работы более 20 лет



АЛЬТЕРА (нехирургический смас-лифтинг)

Позволяет без реабилитации:

- Укрепить весь поддерживающий каркас кожи
- Сократить кожный лоскут
- Уменьшить объём «брылей», «второго подбородка», сделать лицо более компактным
- Четко прорисовать линию нижней челюсти



Лазерное омоложение DOT:

- За 1 процедуру лифтинг-эффект лазерной шлифовки, стойкого эффекта омоложения и оздоровление кожи без длительной реабилитации
- Эффективно «снимет» многолетний фолликулярный гиперкератоз
- Заметно сократит «зияние» пор
- Это лечение постакне, стрий, морщин, выравнивание рельефа



BBL-лазер

Позволяет:

- Стереть пигмент
- Стереть расширенные сосуды
- Создать «эффект сияющей кожи»
- Пролонгировать омоложение на генном уровне (доказано исследованиями Стэнфордского Университета)

Для объективной оценки кожи мы единственные в Кирове используем цифровую диагностику – 3D-визуализацию LifeViz QuantifiCage, где фиксируется исходное состояние кожи (распределение пигмента, сосудов, ширина/глубина пор и морщин, сальность, увлажненность кожи). Таким образом, качество диагностики ДО и ПОСЛЕ с помощью искусственного интеллекта выигрывает в разы!

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

Наталья Касаткина – ведущая мероприятий,
автор курса «Школа речи Слово»



– Чтобы очередной возрастной рубеж преодолеть с максимальным сохранением молодости и красоты, я решила искать процедуры поинтереснее. Увидела Альтеру у Ирины Юрьевны. Доктору я доверяю, для меня её авторитет доказан компетенциями многих лет. Поэтому я начала изучать: что такое Альтера, что она может мне дать. И когда сделала, то результат превзошёл все мои ожидания! И качество кожи в течение долгих месяцев после процедуры улучшалось, и лифтинг-эффект ни грамма не изменил физиогномики моего лица. А для меня это крайне важно! Оставаться собой. Перед процедурой Ирина Юрьевна отсканировала моё лицо и рассказала, что нет ботокса, нитей и где много природного коллагена. За такую подробную консультацию я отдельно благодарна. В дополнение к Альтере я прошла курс потрясающей трендовой процедуры BBL Forever Young. Секрет на все сто в руках мастера и её грамотном подборе системы процедур. Дорогая Ирина Юрьевна, благодарю за мою красоту и молодость!

г. Киров, ул. К. Маркса, 42-б,
запись по ☎: (8332) 25-00-58, 78-58-27
📧 medcdk.ru, 📷 dr.konopatkina

ЛО 00 ЛО-43-01-001759 от 1.10.14 г.

Роман Ковтун – фитнес-тренер



– У Ирины Юрьевны я регулярно делаю процедуру Альтера – это глубокий смас-лифтинг, благодаря которому лицо становится подтянутым, исчезает эффект «второго подбородка», появляется более открытый взгляд, лицо молодеет. Ещё я выполняю контурный лифтинг препаратом Radiesse, за счёт которого заполняются пустоты, неровности, форма лица становится идеальной. За счет Radiesse стимулируется выработка собственного коллагена, что также влияет на гладкость и эластичность кожи. Преимущество этих процедур в том, что они делаются разово. Альтеру я делаю с интервалом в год, Radiesse – раз в 8-10 месяцев. После процедур я периодически прихожу к Ирине Юрьевне на консультацию, мы оцениваем состояние кожи лица и, отталкиваясь от этого назначаем дату следующих процедур. Для мужчин это очень удобно, не нужно посещать их курсами, не нужно использовать кремы. Плюс – сразу после процедуры можно идти на работу, лицо выглядит свежим, отдохнувшим, то есть никакого реабилитационного периода нет.

Красота дарит крылья!

ИМЕНЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА



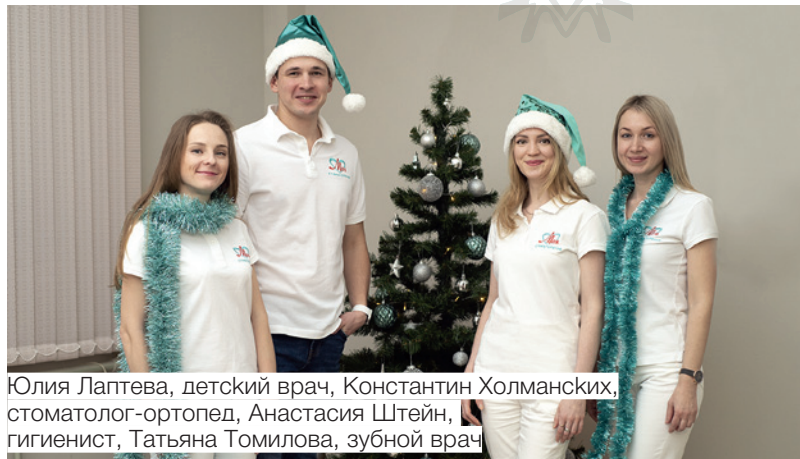
УЛЫБАЙТЕСЬ КРАСИВО! УЛЫБАЙТЕСЬ НА ЗДОРОВЬЕ!

□ ОБ ИТОГАХ РАБОТЫ СЕТИ КЛИНИК «МОЯ СТОМАТОЛОГИЯ»
В 2021 ГОДУ РАССКАЗЫВАЮТ ДОКТОРА В ЦИФРАХ

БЛИСТАЙТЕ НА ПРАЗДНИКЕ

Думающие, ищущие, заботливые, терпеливые — именно такие врачи работают в «Моей Стоматологии». Они помогают пациентам сохранить улыбку здоровой и сделать её красивой. В клинике созданы все условия для самой современной диагностики, лечения и протезирования зубов. Здесь проводят:

- лечение кариеса, в том числе осложнённого
- повторное эндодонтическое лечение (то есть перелечивание каналов зубов после ранее некачественно проведенного лечения)
- лечение с использованием стоматологического микроскопа
- удаление зубов всех видов сложности
- имплантация, в том числе с одномоментным протезированием



Юлия Лаптева, детский врач, Константин Холманских, стоматолог-ортопед, Анастасия Штейн, гигиенист, Татьяна Томилова, зубной врач

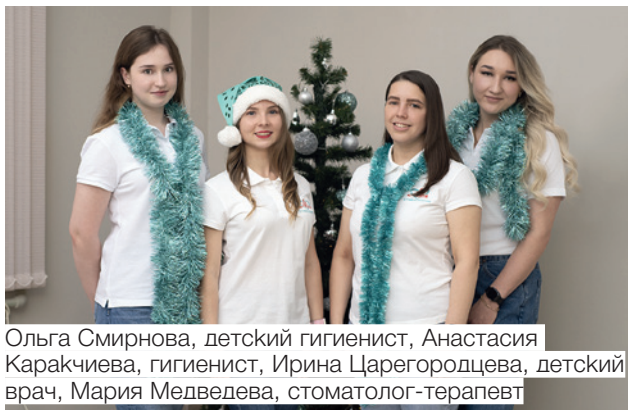
7 000 вылечено зубов

2 000 снимков на компьютерном томографе

700 керамических виниров

- зубосохраняющие и пародонтологические операции, в том числе с использованием лазера
 - все виды реставраций
 - протезирование, в том числе на Cad/Cam оборудовании — за один день
 - лечение височно-нижнечелюстного сустава
 - коррекция прикуса с помощью элайнеров
 - пародонтологическое лечение
 - гигиена и профилактика
 - детский приём
- Улыбки наших пациентов рассказали всё за нас!

ВСТУПАЙТЕ В КЛУБ ЗДОРОВОЙ И КРАСИВОЙ УЛЫБКИ!



Ольга Смирнова, детский гигиенист, Анастасия Каракчиева, гигиенист, Ирина Царегородцева, детский врач, Мария Медведева, стоматолог-терапевт

400 имплантаций

700 комплексных профессиональных гигиен полости рта

590 принято маленьких пациентов

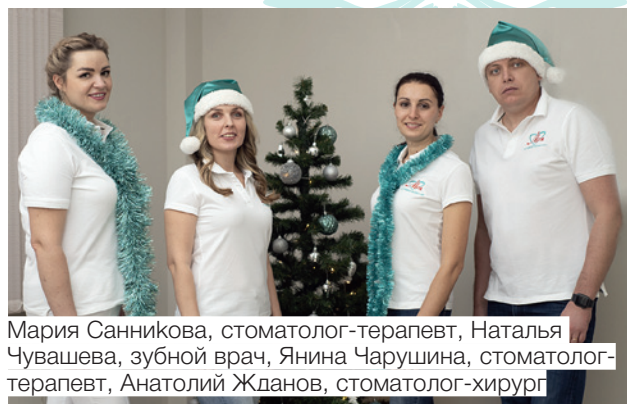


Лариса Маркова, стоматолог-терапевт, Иван Смертин, генеральный директор клиники, стоматолог-ортопед, Татьяна Булычева, главный врач, стоматолог-хирург, пародонтолог

800 керамических единиц (коронки, зубов) на CAD/CAM системе

380 металлокерамических коронок

190 операций (зубосохраняющие и пародонтологические)



Мария Санникова, стоматолог-терапевт, Наталья Чувашева, зубной врач, Янина Чарушина, стоматолог-терапевт, Анатолий Жданов, стоматолог-хирург

ОТЛИЧНЫЙ НОВОГОДНИЙ СЮРПРИЗ ДЛЯ РОДНЫХ И БЛИЗКИХ — ПОДАРОЧНЫЙ СЕРТИФИКАТ. ПРИОБРЕСТИ ЕГО ЛЕГКО, ДАРИТЬ ПРИЯТНО!

В новом году «Моя Стоматология» начнет приём с 3 января. Для всех наших пациентов подарки, здоровая улыбка и отличное настроение!



- 📍 ул. Преображенская, 82, к. 1, т. (8332) 66-04-10
- 📍 ул. Мопра, 39, т. (8332) 66-04-11
- 🌐 my-dent.ru

Лицензия ЛО-43-01-002370 от 24.08.2016 г



1. Скачайте приложение.
2. Зарегистрируйтесь и оплачивайте услуги со скидкой.
3. Получайте кэшбек с оплаты своих услуг и услуг друзей.

ВЕРЬТЕ В ЧУДЕСА!

□ КОМПАНИЯ «ДЕЛИКАТ СЕРВИС» ПОЗДРАВЛЯЕТ С НАСТУПАЮЩИМ НОВЫМ, 2022 ГОДОМ! ОТ ВСЕГО КОЛЛЕКТИВА ЖЕЛАЕМ, ЧТОБЫ В НОВОМ ГОДУ МИР ПОВОЕРНУЛСЯ КО ВСЕМ СТОРОНАМ ДОБРА! ПУСТЬ ЦЕННОСТЬ СЕМЕЙНЫХ ТРАДИЦИЙ И УЮТ ДОМАШНЕГО ТЕПЛА ДАРЯТ ТО СПОКОЙСТВИЕ, КОТОРОГО ЧАСТО НЕ ХВАТАЕТ НАМ СЕЙЧАС В ЭТО СТРЕМИТЕЛЬНОЕ ВРЕМЯ!



МИХАИЛ ЛАВРЕНТЬЕВ,
 ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЙ
 МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ,
 КАЗАНЬ:

— Пусть воплотятся в жизнь все самые смелые планы, настоящее — радует, а будущее — вдохновляет.

ОЛЬГА ВОЛГИНА,
 ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЙ
 МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ,
 НИЖНИЙ НОВГОРОД:

— Больше креатива, творчества и отваги в делах, в которые вы искренне верите. Всех с праздником!

АННА ГЛУШКОВА,
 РУКОВОДИТЕЛЬ HR-СЛУЖБЫ:

— Чистых вам горизонтов в новом году, много новых вершин и достаточно сил, чтобы их покорить!

МИХАИЛ ЮРЛОВ, ГЛАВНЫЙ
 ИНЖЕНЕР:

— Пусть предновогоднее волшебство ещё долго остаётся в ваших домах и сердцах. Наслаждайтесь каждым мгновением, ведь они так бесценны.

ТАТЬЯНА БЛЕЧ, СУПЕРВАЙЗЕР
 КОМПЛЕКСНОГО КЛИНИНГА,
 НИЖНИЙ НОВГОРОД:

— Пусть сказка придёт в вашу жизнь и заставит поверить в чудо. Будьте счастливы! Здоровья вам и вашим близким, уюта, тепла, сердечной радости.



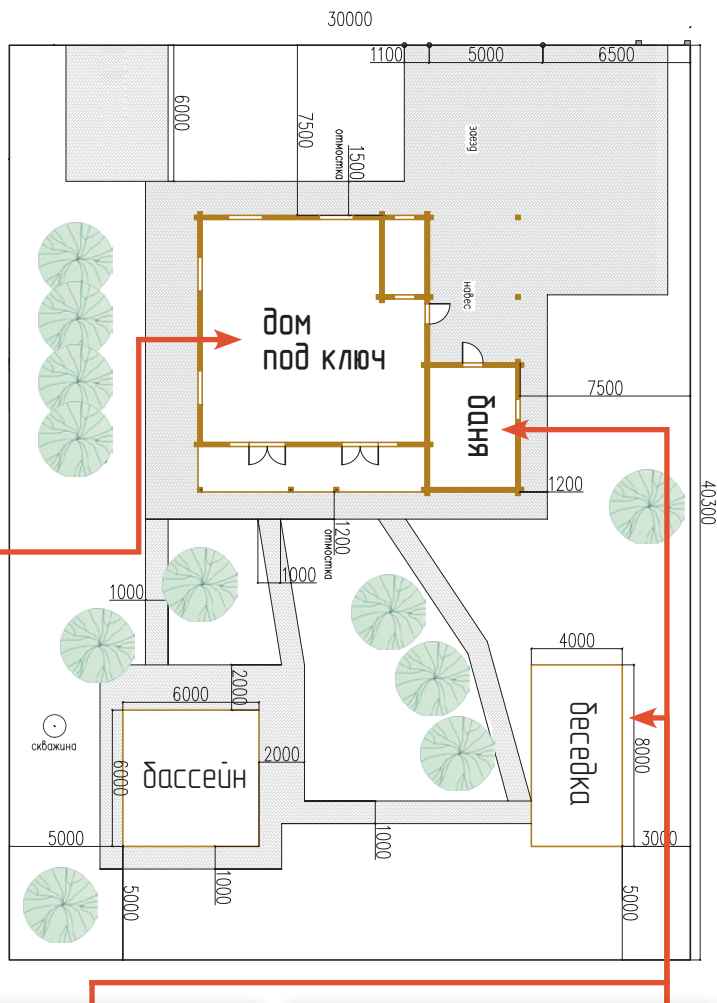
📍 г. Киров, ул. Московская, 107 Б,
 оф. 905, т.: 782-782, 410-402

🌐 ds-complex.ru

ВАША ДАЧА

от мечты до воплощения

Главный шаг на пути к даче мечты — захотеть, чтобы она у вас была. Всё остальное возьмут на себя специалисты компании «Эксперт Строй». Помощь с подбором и покупкой участка, планировка, строительство и отделка дома, возведение дополнительных построек, ландшафтные работы. Вы мечтаете — мы воплощаем ваши мечты в жизнь.



- ▶ строительство домов
- ▶ внутренняя отделка
- ▶ геодезические работы
- ▶ бурение скважины на воду
- ▶ водяные теплые полы
- ▶ короткие сроки возведения
- ▶ внутренние и наружные коммуникации
- ▶ подготовка проектной документации
- ▶ выполняем дизайн-проекты
- ▶ собственное производство материалов
- ▶ опытные бригады строителей
- ▶ оплата в кредит, строительство за счёт мат. капитала

Киров, ул. Сурикова, 19, оф. 524

8 (8332) 47-63-97, 8-912-827-63-97

@expertstroy43

public181184467

Кредит предоставляется ПАО Сбербанк. Генеральная лицензия на осуществление банковских операций от 11 августа 2015 года. Регистрационный номер — 1481. «Потребительский кредит без обесценения» (далее — кредит). Ставка по кредиту от 10,9%. Валюта кредита — рубли РФ. Срок кредитования от 3 до 60 месяцев. Минимальная сумма кредита — 30 000 рублей. Максимальная сумма кредита для заемщиков, получающих заработную плату на карту Сбербанка, — 5 млн рублей, для иных категорий заемщиков — 3 млн рублей. Банк вправе отказать в выдаче кредита без объяснения причин. Итоговая сумма Кредита и процентная ставка для конкретного заемщика банк определяет индивидуально в зависимости от оценки платежеспособности заемщика. Погашение кредита — аннуитетными платежами.

КАЖДАЯ
НАША КУХНЯ

ИНДИВИДУАЛЬНА



📍 Салон: ул. Московская 102в,
ТК «Планета», пав. 4з/1
✉ mebelit43@mail.ru
☎ 8-922-995-90-28

🌐 mebelit43.ru
📧 mebelit_kirov
📱 mebelit43



У нас вы вносите доплату
после установки мебели!

МЕБЕЛИТ

ЗИМА, А Я УЛЫБАЮСЬ!
СПАСИБО, «ДЕНТАЛИЯ»!

Виктор Русланов Мамедов



Стоматология XXI века



ЦЕНТР ЭСТЕТИЧЕСКОЙ СТОМАТОЛОГИИ

г. Киров, ул. Розы Люксембург, 77,
т.: (8332) 40-30-33, 8-953-681-46-77
dentalia21vek.ru dentalia7@yandex.ru

Лицензия № ЛО-43-01-002335 от 22 июня 2016 г.

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА