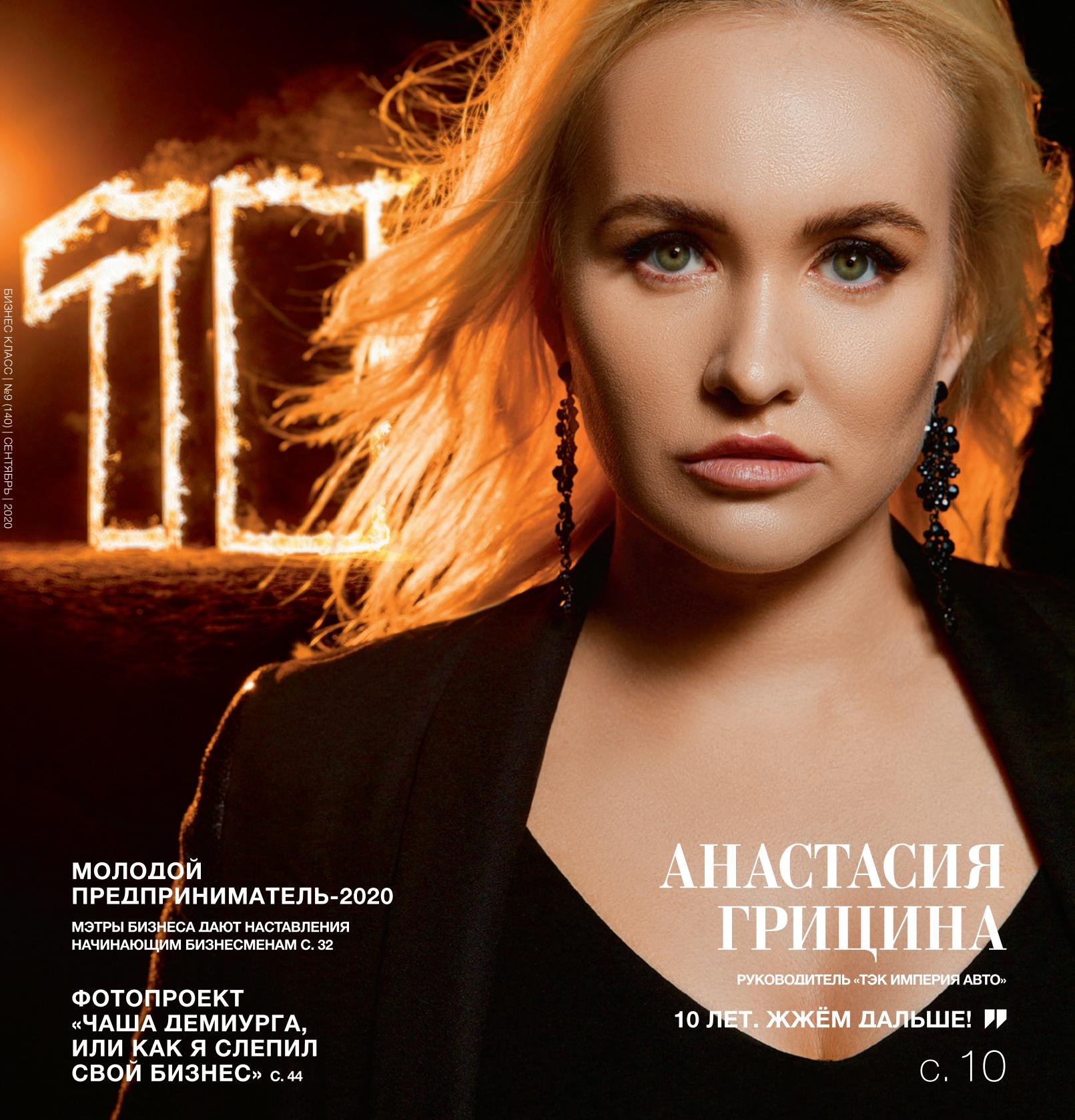


БИЗНЕСКЛАСС



БИЗНЕСКЛАСС | №9 (140) | СЕНТЯБРЬ | 2020

**МОЛОДОЙ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ-2020**

МЭТРЫ БИЗНЕСА ДАЮТ НАСТАВЛЕНИЯ
НАЧИНАЮЩИМ БИЗНЕСМЕНАМ С. 32

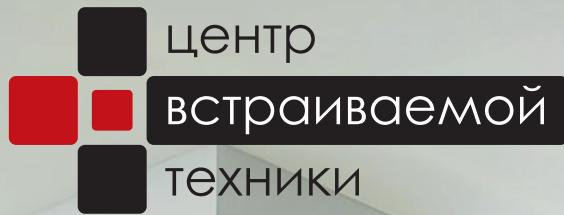
**ФОТОПРОЕКТ
«ЧАША ДЕМИУРГА,
ИЛИ КАК Я СЛЕПИЛ
СВОЙ БИЗНЕС»** С. 44

**АНАСТАСИЯ
ГРИЦИНА**

РУКОВОДИТЕЛЬ «ТЭК ИМПЕРИЯ АВТО»

10 ЛЕТ. ЖЖЁМ ДАЛЬШЕ! ►

с. 10



центр

встраиваемой
техники

Официальный представитель
в Кирове брендов: BOSCH,
SIEMENS, V-ZUG, GUTMANN,
NEFF, SMEG, LIEBHERR,
KUPPERSBUSCH, MAUNFELD



г. Киров, ул. Ленина, 89,
2 этаж (напротив здания с орлами),

т.: 49-82-57, 8-922-973-60-04,
8-922-973-60-07

www.cvtplus.ru [cvtplusnn](#)
[cvtplus](#)

nobilia®

КУХНИ & МЕБЕЛЬ ИЗ ГЕРМАНИИ



Оригинальный немецкий продукт,
абсолютное качество:



Инновационный дизайн:



reddot award 2018
winner



Безопасные для здоровья материалы,
экологически бережное производство:



г. Киров, ул. Ленина, 86, т. {8332} 799-363
WhatsApp, Viber 8-901-479-93-63, nobiliakirov
nobilia-kirov@ya.ru

nobilia-russia.ru / nobilia-kirov
nobilia.de
haus-kollektion.de

mobitec.be
pm-oelsa.de

СЮВО

БК

0+

— Моя любимая фигура в шахматах — королева. Я считаю ее самой опасной, потому что она летает по всем восьми направлениям и на любое количество клеток. Делает, что хочет, как типичная женщина. Легко остановит коня, опрокинет слона, а уж сколько пешечных голов срубит, и не счесть! Я знаю многих бизнес-леди, которые поставят шах и мат любому королю. Но в жизни, в отличие от шахмат, игра продолжается и после маты, — как говорил писатель-фантаст Айзек Азимов. Поэтому, может быть, стоит пощадить короля? А вы, Антон, какие параллели можете провести между шахматами и бизнесом?

**Екатерина Суслова,
главный редактор
журнала «Бизнес Класс»**

**Антон Караваев, директор
фабрики по производству
шахмат и других настольных
игр «Орловская ладья»**



— Когда я играю белыми, я выигрываю, ведь белые всегда начинают. Когда я играю черными, я тоже выигрываю, ведь это я. Também и в бизнесе. Не так важно, в какой сфере предприятие развивается, гораздо важнее, кто двигает вперед всю эту машину. Разумеется, в любом бизнесе важна команда — и здесь тоже, как в шахматах. Как бы грубо это ни звучало, но есть пешки, есть кони, ферзи и так далее. Чтобы правильно двигать все эти фигуры на бизнес-доске, нужно смотреть с высоты, с позиции игрока и просчитывать на несколько ходов вперед. Однако, бизнес и жизнь — это не шахматы, все просчитать невозможно. Часто логические цепочки не работают, концепция, построенная исключительно на анализе и расчете, рушится. Поэтому я предпочитаю импровизацию! В связи с этим моя любимая шахматная фигура — это ладья (тура). Она ходит напрямик и на любое расстояние. Мне нравится открытый и честный подход к делу. Просто движешься в заданном направлении, никуда не сворачиваешь и побеждаешь!

Kushova
MAKE UP SCHOOL

макияж и укладка для Екатерины

8-922-661-16-34

kushova_make_up_school



+7 (8332) 22-58-75,
+7 (83365) 2-10-66

prod@orlovskaya-ladya.ru
orlov-shaxmati@yandex.ru

АБСОЛЮТНО НОВЫЙ KIA

K5

www.kia.ru



Сверхчеловеческие возможности



The Power to Surprise*

Вы необычный человек. Ваши цели и амбиции требуют особого подхода. Совершенно новый бизнес-седан KIA K5 — Ваш идеальный партнер для выхода на новый уровень. Впечатляющий экстерьер, захватывающая динамика и предельная оснащенность современными системами контроля и безопасности наделяют Вас возможностями, о которых раньше можно было только мечтать.

Новый KIA K5. Сверхчеловеческие возможности



Новый двигатель 2.5 GDI /
194 л. с. и автомат 8AT



Полностью
светодиодная оптика



Приборная панель 12,3"
с монитором для контроля
слепых зон



Системы безопасности и
помощи водителю Drive Wise



**

АВТОМОТОР +7 (8332) 523-000 / ул. Московская, 166

Представленные в рекламе изображения автомобилей являются частью креативной концепции и могут отличаться от реализуемых. Автомобили реализуются без тонированных стёкол. Представленные опции доступны не во всех комплектациях. Подробности - у дилеров и на сайте <https://www.kia.ru/models/k5/teaser/>. *Искусство удивлять. **Гарантия 5 лет или 150 000 км действительна на условиях, указанных на сайте www.kia.ru и в сервисной книжке автомобиля. Реклама.

ГДЕ МАЛО ВЛОЖЕНИЙ, НО МОЖНО ЗАРАБОТАТЬ?

**ВЛАДИСЛАВ ЛАСЬКОВ (@VLAD_LASKOV),
ДИРЕКТОР КОМПАНИИ
«ХОЧУ УБОРКУ» (@HOCHU_UBORKU):**

— Первый бизнес-опыт я получил в 16 лет — это был дропшиппинг. Сначала я искал покупателей в сети, а потом там же — продавцов. Мне удалось неплохо заработать на продаже стройматериалов, теплиц, фитнес-браслетов, часов и даже мишек из роз. Постепенно я перешел в офлайн, придумал свежее маркетинговое решение: продавать игрушки на детских площадках. Так у меня появились собственные деньги, и я решил начать бизнес.

Долго искал свою нишу. Всегда выбираю идеи, где мало вложений, но можно заработать. Сейчас клининг — та самая сфера в Кирове, где есть простор для развития. Сначала сотрудничал с управляющими компаниями, занимался уборкой подъездов и придомовой территории, потом открыл новое направление — клининг частных домов.

Планирую начать работу с юридическими лицами. Мы проводим разные виды уборки: генеральную, поддерживающую и разовую, а также моем окна.

Постоянно читаю книги, смотрю семинары и мастер-классы на youtube — вдохновляюсь опытом успешных предпринимателей, учусь. Мечтаю построить собственный дом, и эта цель двигает меня вперед.

**НОВАЯ КОЛЛЕКЦИЯ ЭКСКЛЮЗИВНЫХ
МУЖСКИХ КОСТЮМОВ**

Paul Becker

- 📍 ЦУМ, 3 этаж (новое крыло), т. (8332) 32-40-42
- 📍 ул. Воровского, 43, ТЦ «Европейский», 2 этаж, т. (8332) 37-57-74
- 👤 paul_becker
paul_becker43

FABRIZIO

- 📍 г. Киров, Сельскохозяйственный проезд, 7, т. +7 (922) 905-83-17
- 👤 fabrika_fabrizio
- 👤 myfabrizio.ru



Образ от салона мужской одежды Paul Becker:

костюм, 16 990 ₽
рубашка, 2 990 ₽

Сумка Fabrizio, 8 700 ₽

СМЕЯТЬСЯ НАД НОВЫМИ ШУТКАМИ И БЫТЬ В КУРСЕ ТRENДОВ



Образ от мультибрендового бутика итальянской одежды «Эдем»:
блузка Max Mara, 34 000 ₽
брюки Max Mara, 28 000 ₽
пальто Max Mara Studio, 60 000 ₽

Сумка Fabrizio, 6 600 ₽

**ВЕРА ПОЛЕВЩИКОВА,
ВЛАДЕЛИЦА САЛОНА
НИЖНЕГО БЕЛЬЯ «ТОЛЬКО ТЫ»:**

— Я стараюсь успевать меняться вместе с окружающим миром, но не всегда получается. Быть молодым — это не про физический возраст. Можно и в 27 лет мыслить, как заскорузлый старик. Молодость — это когда смеешься над новыми шутками и в курсе всех трендов.

Мой личный секрет красоты —
ухаживать за собой и правильно питаться, заниматься спортом, выбирать процедуры, адекватные возрасту. Но важнее — люди, которые меня окружают. Они заставляют меня улыбаться. А разве может быть красота без искренней улыбки?

Ну и еще, очень важно принять себя,
со всеми своими достоинствами и недостатками, только тогда можно понастоящему чувствовать себя красивой.

Худшая из всех вещей на свете — потеря близкого человека.

Чтобы правильно расставлять приоритеты, я составляю список дел, а потом фильтрую его по степени важности и срочности. При этом семья — всегда в приоритете!

Эдем

бутик итальянской одежды

📍 г. Киров, ул. М. Гвардии, 46-а,
т. (8332) 64-22-75

vk edem_kirov

insta edem_la_scala

FABRIZIO

📍 г. Киров, Сельскохозяйственный проезд, 7, т. +7 (922) 905-83-17

vk fabrika_fabrizio

insta myfabrizio.ru

БИЗНЕСКЛАСС

ЖУРНАЛ О ЖИЗНИ УСПЕШНЫХ ЛЮДЕЙ ГОРОДА

СОДЕРЖАНИЕ

// БИЗНЕС // СТИЛЬ ЖИЗНИ

10 ЛЕТ. ЖЖЁМ ДАЛЬШЕ

— АНАСТАСИЯ ГРИЦИНА,
РУКОВОДИТЕЛЬ
«ТЭК ИМПЕРИЯ АВТО» С.10



14 ПРОЕКТ «РАЗВОРОТ НА 180°»

ИНТЕРВЬЮ КОНСТАНТИНА РУССКИХ, ДИРЕКТОРА
«МАКСИФЛОРЫ», И ЮЛИИ ДОЛГОАРШИННЫХ,
РУКОВОДИТЕЛЯ ГК ЮЛИИ ДОЛГОАРШИННЫХ

16 БАНКИ СТАВЯТ НА PRIORITY PASS

ПРЕМИАЛЬНЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТ «РОССЕЛЬХОЗБАНКА»

18 О ПОЛИТИКЕ БАНКА В КРИЗИСНЫЕ ВРЕМЕНА

АЛЕКСАНДР ШАТУНОВ, УПРАВЛЯЮЩИЙ КИРОВСКИМ
ОПЕРАЦИОННЫМ ОФИСОМ ПАО «НБД-БАНК»

20 О ДИНАМИКЕ ЭКСПОРТА РЕГИОНА ЗА 2019 ГОД И УСЛУГАХ ЦЕНТРА

МАРИЯ ЗЕЛЕНЦОВА, ДИРЕКТОР ЦЕНТРА ПОДДЕРЖКИ
ЭКСПОРТА

22 О ТОМ, КАК ОНИ РЕШИЛИ ДЕЛО НА 100 МЛН РУБЛЕЙ

РАССКАЗЫВАЮТ АДВОКАТЫ КОЛЛЕГИИ «ДЗУКАЕВ, ГЛОТОВ
И ПАРТНЕРЫ»

28 МОЛОДОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ-2020

58 ГИД ПО СТИЛЮ

КАК ПРАВИЛЬНО ОДЕВАТЬСЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ, В
СООТВЕТСТВИЕ СО СВОИМ СТАТУСОМ — В НОВОМ ПРОЕКТЕ
РЕКОМЕНДУЕТ СТИЛИСТ ТАТЬЯНА МИШКИНА

44 ФОТОПРОЕКТ «ЧАША ДЕМИУРГА, ИЛИ КАК Я СЛЕПИЛ СВОЙ БИЗНЕС»

КАК РАБОТАТЬ С «БИЗНЕС КЛАССОМ»

// ОТЗЫВ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ



— «Бизнес Класс» — это современное и очень креативное издание. Я получаю огромное удовольствие от процесса съемок и от тех идей, которые вы предлагаете. Лучшие из лучших на сегодняшний день!

Хотите чего-то яркого, вызывающего, креативного?

Команда «Бизнес Класса» вам это обеспечит, и даже больше! Все мы на подсознательном уровне хотим лучшее и просим сделать так: «Ну вот чтоб ни у кого так еще не было!». И команда «Бизнес Класса» именно так и делает!

Яркие, эксклюзивные обложки журнала с завораживающей историей съемок, крутые идеи для фотосессий и для других проектов, а также качественное наполнение страниц журнала и онлайн-ресурсов.

Мы долго сопротивлялись нашему сотрудничеству и постоянно отказывались от любых проектов, считая это все пустой тратой денег и времени. В итоге и к нам найден подход! Разнообразие проектов и мероприятий дает огромный выбор каждому: от простого мнения до серьезной имиджевой работы.

Нам нравится работать с «Бизнес Классом».

Павел Рыков, руководитель
группы компаний *КЭС*

ТЕЛЕФОН ОТДЕЛА ПРОДАЖ
ЖУРНАЛА «БИЗНЕС КЛАСС» ☎ 57-68-06

КОЛЛЕКЦИЯ ОСЕНЬ 2020

НОВАЯ ФИЛОСОФИЯ ПАЛЬТО



МОДЕЛЬ: ЕВГЕНИЯ ЛАМБРИАНИДИС, ОСНОВАТЕЛЬ СТУДИИ КРАСТОТЫ #LAMBARGO



ОСЕННИЙ STREETSTYLE
ОТ САЛОНОВ ВЕРХНЕЙ ОДЕЖДЫ
1МЕХОВОЙ И SEVER WEAR



Полный каталог смотри здесь:

1 | МЕХОВОЙ

sever_wr
 sever_wr

1mehovoy
 1mehovoy

ТЦ Глобус, 2 этаж
 1mehovoy

734-064
 1mehovoy

SEVER
WEAR

ЦУМ, 3 этаж
 sewer_wr
 434-064
 sewer_wr

БИЗНЕСКЛАСС

ЖУРНАЛ О ЖИЗНИ УСПЕШНЫХ ЛЮДЕЙ ГОРОДА

НАД НОМЕРОМ РАБОТАЛИ:

Директор: АЛЕКСАНДРА БАБИКОВА

Арт-директор:
ЕВГЕНИЯ МАРЕНИНА

Главный редактор:
ЕКАТЕРИНА СУСЛОВА

Дизайнеры:
НАТАЛЬЯ ПЕРФИЛЬЕВА,
ЕГОР ЗАЛЕТОВ

Специалисты по продажам:
ОЛЬГА АНТОНОВА, АННА ШИБАНОВА,
КРИСТИНА КОШЕЧКИНА, ИРИНА ТОМЕНКО

Журналисты:
СЕРГЕЙ ИГНАТЬЕВ,
ИВАН КРЮКОВ

БЛАГОДАРИМ:

В съемках обложки принимали участие:

- **Андрей Корчемкин, руководитель столярной мастерской JackWood**, — изготовил цифру 10 величиной 3 метра ул. Северное кольцо, 5а, т. 8-909-135-82-66, vk.com/jackwood43, vk.com/corpofechado
- **Ксения Блохина, руководитель фээршоу «Ханаби», с помощниками — поджигали огонь** ул. Московская, 52, т. (8332) 45-77-74, сайт: vogne.ru, vk.com/fireshow_hanabi
- **Повара ресторана KARIN — спасибо за чудесный тортик** ул. Октябрьский просп., 145, корп. 1, т. (8332) 74-48-00
- **Макияж и укладка для Анастасии Грициной —** Гуля Гасanova, т. 8-919-510-36-74

Макияж и укладка

- **Нина Кушова**, г. Киров, ул. Ленина, 83, vk.com/makeupkirov, 8-922-952-64-09, инстаграм: [kushova_make_up_school](#)
- **Lucky Studio**, г. Киров, ул. Р. Люксембург, 30, ТЦ «РУМ», 2 этаж, 77-33-73, vk.com/luckydataseto43

Фотостудии

- **Loft_20_17**, ул. Калинина, 40, т. 8-909-137-88-46, [@loft20_17](http://vk.com/loft2017kirov)
- **Davinci**, 4-й Чижовский переулок, 4, vk.com/davinci_kirov, т. 8-909-131-54-48, и лично благодарим Дениса Мамаева, владельца

Локации для съемок

- **Студия керамики «Ручная глина», благодарим лично руководителя — Наталью Елисееву**, ул. Дерендяева, 89, (р-н магазина «Росинка») т. 8-919-519-07-18
- **Davinci**, 4-й Чижовский переулок, 4, vk.com/davinci_kirov, т. 8-909-131-54-48, и лично благодарим Дениса Мамаева, владельца
- **Кировская областная библиотека им. Герцена**
По вопросам проведения ваших фотосессий в библиотеке обращайтесь по телефону (8332) 76-17-36

БЛАГОДАРИМ ЗА СОТРУДНИЧЕСТВО ФОТОГРАФОВ:

Иван Благушин, Георгий Маренин, Владимир Долецкий, Александр Марченко, Вячеслав Тригубенко

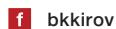
БЛАГОДАРИМ ЗА СОТРУДНИЧЕСТВО ВИДЕОГРАФА:

Виталия Харюшина

ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ К НАМ В СОЦСЕТЯХ



bk43.ru



bkkirov



bk_kirov



bizclasskirov

Рекламно-информационное издание журнал «Бизнес Класс Киров», специализирующееся на сообщениях и материалах рекламного характера. Реклама более 40%. Тираж 4300 экземпляров. Выходит ежемесячно. Издается с ноября 2008 года. Распространяется бесплатно по адресной подписке. Издание зарегистрировано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи информационных технологий и массовых коммуникаций по Кировской области. Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ 43-191 от 10 декабря 2009 г. Учредитель: ООО «Бизнес Класс». Адрес редакции и издателя: 610017, г. Киров, ул. Молодой Гвардии, д. 82, 3 этаж, каб. 329, т. (8332) 57-68-06. Отпечатано с готового оригинал-макета в ООО «Кировская областная типография», г. Киров, ул. Ленина, д. 2. Заказ №1751. Журнал № 9 (140) сентябрь 2020. Дата выхода: 31 августа 2020 г. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов публикуемых материалов. За содержание рекламы ответственность несут рекламодатели. Материалы со знаком публикуются на правах рекламы. Цены указаны в рублях, действительны на момент съемок. Все рекламируемые товары и услуги, подлежащие обязательной сертификации, сертифицированы.

На фото: Марина Слотина,
заместитель директора сети
салонов Sergey Slotin

— Я предпочитаю
натуральные вещи: меха,
ткани, камни. Впрочем,
речь не только о вещах.
Мне нравятся натуральные
люди, в которых нет ничего
искусственного. Я очень
ценю ручную работу, потому
что всегда тонко чувствую
человека. Для меня важна
его энергетика — кто сделал
эту вещь и кто ее продал.
Носить натуральное,
тем более не массового
производства, а только
что взятое из хороших
рук мастера — это всегда
своего рода оберег.



*Ателье Елены Мариной.
Люди вне времени.
Почив авторских изделий на заказ*



ул. Преображенская, 79
т. 8-912-376-24-54

elena.workshop
elena.maryina



история успеха

ВО МНЕ ГОРЕЛО ТОЛЬКО ОДНО ЖЕЛАНИЕ: ИДТИ ВПЕРЕД

ПРАВИЛА ЖИЗНИ АНАСТАСИИ ГРИЦИНОЙ,
РУКОВОДИТЕЛЬ «ТЭК ИМПЕРИЯ АВТО»



ЗА ЭТИ 10 ЛЕТ Я ТОЖЕ ИЗМЕНИЛАСЬ

— Говорят, что в России только отвага и слабоумие толкают человека к тому, чтобы открыть свой бизнес. На мой взгляд, так и есть. 8 октября «ТЭК Империи Авто» исполняется 10 лет! Когда я открывала свою компанию, то была бесбашенной и ничего не боялась. Во мне горело только одно желание — идти вперед и сокрушать все преграды на своем пути. В итоге моя

компания пережила три кризиса, сейчас мы перевозим грузы почти по всей стране и каждый месяц открываю для себя новые регионы.

За эти 10 лет я тоже изменилась. Если раньше я была более осторожной, долго взвешивала все за и против, старалась просчитать все возможные варианты, то сейчас принимаю решения быстро, часто интуитивно, совершаю спонтанные поступки, впускаю больше свободы и непредсказуемости в свою жизнь.

По-другому это называется дурость: то, что другие люди будут обдумывать несколько недель или месяцев, и не факт, что сделают, я делаю сразу, как только захочу. Когда меня спрашивают, Настя, да как тебе это в голову пришло? Я всегда отвечаю, что границ не существует. Характер и амбиции заставляют меня идти вперед. Я нацелена на то, чтобы каждый мой жизненный этап был лучше предыдущего.

УМЕЕТ ЛИ ГРИЦИНА БЫТЬ СЕРЬЕЗНОЙ?

Если бы уехала на год в кругосветное путешествие, я бы дала своим сотрудникам только одно наставление — работайте и собираите деньги.

Горжусь тем, что в «ТЭК Империя Авто» по-стоянный и очень дружный коллектив. Помню, однажды увольняла молодого человека, потому что вижу — эта работа не для него, так он мне говорит: «Анастасия, я понимаю, что не справляюсь, но только из-за вас не хочу уходить — вы лучший директор!»

Знаю, что многие предприниматели говорят про меня, вот Грицина, всё хохочет, умеет ли она быть серьезной? Умею. И это прекрасно знают мои сотрудники, поэтому предпочитают выполнять планы и зарабатывать деньги.

Раньше я любила доказывать свою позицию, переубеждать, если кто-то со мной категорически не согласен. А сейчас, если наши принципы с человеком не сходятся, я просто дистанцируюсь. Не пытаюсь его переубедить и ничего ему не доказывать. Экономлю энергию и время.

НАША РАБОТА — ЭТО НЕ РОЗОВЫЕ ЕДИНОРОГИ

У меня всегда есть время для себя. И мне сложно выделить хотя бы 5 минут для того, чего я не хочу делать. Потому что мое время бесценно. И, кстати, время моих клиентов — тоже. Потому они и доставляют свои гру-

зы с помощью услуг «ТЭК Империи Авто»: мы ценим время и берем решение всех вопросов на себя.

Всегда на первое место ставлю репутацию компании. Наша работа — это не розовые единороги. Бывают моменты, когда только начинаешь работать с новым клиентом, как с первой же машиной случается какая-нибудь неприятность. Неверно прописывается классификация груза (вместо опасного пишут — неопасный), машину отправляют на штраф-стоянку, груз конфискуют или крадут и т. д. Естественно, часто мы решаем про-

любовь: невозможно полюбить кого-то (и тебя тоже никто не полюбит), пока в тебе самом недостаточно любви. И вот когда человек уже наполнен любовью, наступает момент, когда он хочет ею искренне поделиться. Но не знает, как.

Когда я захотела делиться, сначала со мной произошло много странных ситуаций: мне в лицо заявляли, что я мало даю, или я видела, что мой скромный вклад используется для других целей. В сфере благотворительности предостаточно обмана. Поэтому многие люди стараются не принимать в этом участия. Но когда есть искренний запрос отдавать, каждый из нас рано или поздно находит тот путь, на котором он сможет это делать. Слава богу, в моей жизни появился «Ротари-клуб». Как бы трудно ни было самому, нельзя замыкаться в своей раковине, нужно идти навстречу людям.

НЕ СТОИТ БРАТЬ НА СЕБЯ ФУНКЦИЮ БОГА

В этой жизни я должна только себе — и должна одно: быть счастливой. Когда мы ставим какие-то цели, например, заработать денег, открыть новый офис, родить ребенка, всегда нужно задаваться вопросом — зачем это мне? И если это делает меня счастливее, только тогда стоит к этому идти!

Я не знаю, как правильно воспитывать детей. Более того, никак их не воспитываю — они у меня сами растут. Разрешаю им все — в пределах их безопасности, разумеется. Говорю с ними, как со взрослыми, отвечаю на вопросы искренне, рассказываю, как бы в этой ситуации поступила я. Мне нравится фраза, что дети, чтобы вырасти полноценными свободными личностями, должны расти, как в поле травы.

Раньше мне надо было контролировать все, что происходит вокруг. Потом я пришла к тому, что брать на себя функцию бога не стоит. И сейчас, когда все идет не по плану, я понимаю, что, скорее всего, это тоже чей-то план. Не хочу сказать, что я совсем перестала нервничать, нет! Просто позволяю непредвиденным вещам случиться. □

КОГДА ВСЕ ИДЕТ НЕ ПО ПЛАНУ, Я ПОНИМАЮ, ЧТО, СКОРЕЕ ВСЕГО, ЭТО ТОЖЕ ЧЕЙ-ТО ПЛАН

блемы за свой счет и тем самым работаем себе в минус. Но клиенты всегда ценят такое отношение к себе и после этого, как правило, остаются с нами. У нас есть те, с кем мы работаем уже 10 лет, при этом наши деловые отношения начались как раз с неувязок. Навык решать сложные ситуации формируется с годами. Не вовлекаешься в работу долгое время, считай, уже выпал из обоймы.

САМАЯ ГЛАВНАЯ ВЫГОДА — ВОЗМОЖНОСТЬ ОТДАВАТЬ

«Ротари-клуб» для меня — настоящая отдушина. Для тех, кто не знает, это международная благотворительная организация, особенно активно она представлена в Европе, в России у нас всего 50 отделений. В клубе я общаюсь с людьми, чей характер и жизненные принципы схожи с моими. Нам в голову приходят одинаковые идеи — и это так здорово, чувствовать себя в кругу единомышленников! Самая главная для меня выгода быть в «Ротари-клубе» — это возможность отдавать.

Большинство людей привыкло брать, им всегда что-то надо! Но, это как про-

история успеха



МНЕ ВПЕРВЫЕ ПОМОГЛО ГОСУДАРСТВО!

Юлия Долгоаршинных:

— Константин, добрый день! В рамках нашего проекта «Разворот на 180°», ответь пожалуйста на вопрос: к чему или кому ты развернулся после пандемии?

Константин Русских:

— Не отвечу однозначно. Такого, что я к чему-то диаметрально развернулся, не было. Да, может быть, мы и увидели некоторые вещи по-другому, но, если брать бизнес в целом, мы были готовы к этой ситуации. Года за два до пандемии мы оцифровали наш бизнес, сделали новый сайт и синхронизировали все программы, в которых работали. Сроком, когда всё должно было заработать и заработало, стал январь 2020 года.

Ю.Д.: — Так вы знали?

К.Р.: — Не уверен, было ли это шестое чувство, или просто так удачно сложилось... Мы (да и вообще весь бизнес!) оказались не готовы психологически. Сначала страх неизвестности: непонятно, что это и чем грозит, насколько серьёзно... Потом страх ограничения пространства. Люди попали в замкнутую атмосферу. Тут, наверное, как в том анекдоте: «Поговорил недавно с женой. Неплохой, оказывается, человек!». В этом плане, наверное у многих получилось узнати друг-друга поближе.

Ю.Д.: — Давай представим ситуацию, что ты не занимался бизнесом вообще. Рискнул бы сейчас, в сентябре 2020 года, начать цветочный бизнес?

ЕСЛИ ПОСЛЕ ВСЕХ «ГРОЗ» И «ШТОРМОВ» МЕНЯ ЕЩЁ МОЖНО НАЗВАТЬ ПОЗИТИВНЫМ, ТО, НАВЕРНОЕ, ТАК ОНО И ЕСТЬ, — КОНСТАНТИН РУССКИХ, ВЛАДЕЛЕЦ СЕТИ САЛОНОВ «МАКСИФЛORA» — В ИНТЕРВЬЮ ЮЛИИ ДОЛГОАРШИННЫХ, РУКОВОДИТЕЛЮ ГК ЮЛИИ ДОЛГОАРШИННЫХ, ДЛЯ ПРОЕКТА «РАЗВОРОТ НА 180°»

К.Р.: — Наверное, нет. Я думаю, что этот бизнес уже в некоторой степени из прошлого. Сейчас хорошо начинать свое дело в цифровой сфере.

Ю.Д.: — Как бы странно ни прозвучало, какие плюсы ты как предприниматель получил от 2020 года?

К.Р.: — Это, наверное, не плюс, а, скорее, удивление: мне впервые помогло государство.

Ю.Д.: — Это точно!

К.Р.: — Никогда такого не было! То, что людям и бизнесу пришла реальная помощь — удивительно. Конечно, было небольшое разочарование потом, что

не всем помогли, а как-то выборочно: кому-то досталось, а кому-то нет. Это странно, ведь если страдает бизнес, то страдает весь.

Ю.Д.: — Ты позитивный предприниматель?

К.Р.: — Надеюсь, что я сам по себе — позитивный человек. Но как предприниматель — это точно!

Ю.Д.: — Чем же ты поддерживаете свой позитив?

К.Р.: — Есть люди добрые, есть злые, есть позитивные, есть негативные — может быть, нас такими рожают, а может и обстоятельства играют свою роль... С 90-х годов моему бизнесу через многое пришлось пройти, и если после всех этих «гроз» и «штурмов» меня ещё можно назвать позитивным, то, наверное, так оно и есть! □

Полное интервью смотрите в соцсетях
vk bk_kirov, fb bkkirov и на журнала bk43.ru





KANZLER

Одежда настоящих мужчин

- julia-dol.ru
- [gk_juliadolgoarshinnykh](https://vk.com/gk_juliadolgoarshinnykh)
- 8(8332) 29-57-77



ВМЕСТЕ ИДТИ В БУДУЩЕЕ



ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ПРИВИЛЕГИИ И ФИНАНСОВЫЙ КОМФОРТ С ПРЕМИАЛЬНЫМИ БАНКОВСКИМИ РЕШЕНИЯМИ «ПРЕМИУМ» И «УЛЬТРА» ОТ АО «РОССЕЛЬХОЗБАНК»

БАНКИ СТАВЯТ НА PRIORITY PASS

Ваша работа или образ жизни связаны с частыми поездками по России и за рубеж? Карта Priority Pass сделает любое путешествие приятнее. Клиенты Кировского филиала «Россельхозбанка» эту услугу уже оценили. Сейчас Банк расширил ее возможности. Неважно, куда вы летите, какой авиакомпанией и каким классом — программа Priority Pass дает возможность держателям премиальных платежных карт АО «Россельхозбанк» и их гостям (при совместном посещении) получать неограниченный свободный доступ в зоны отдыха категории бизнес-класса более чем в 1300 аэропортах мира по сверхвыгодным условиям. Бизнес-залы Priority Pass — это органическое пространство для работы и отдыха.

Карта Priority Pass предоставляется клиентам банка бесплатно в рамках оформления премиальных пакетов услуг «Ультра» и «Премиум». Карта Priority Pass — это одно из самых вкусных предложений премиального пакета «Ультра» и «Премиум» от «РСХБ».

В отличие от других банков, требующих соблюдения условий бесплатности пакета ежемесячно или ежеквартально, «Россельхозбанк» проверяет их ежегодно. Первый раз при оформлении пакета, потом каждый год в эту же дату. Причем критерий всего один — на отчетную дату нужно иметь на счетах в банке от 1,5 до 5 млн руб. (или эквивалент в валюте), тогда один из пакетов «Ультра» и «Премиум» будет бесплатным в течение всего года. □



ДЕНЬГИ К ДЕНЬГАМ

Оплачивайте покупки и пользуйтесь особыми привилегиями в рамках дополнительных привилегий:

- До 5% — повышенный cashback
- До 4% — начисление процентов на остаток средств
- До 5% — ставка по вкладу

Владельцам премиальных карт пакетов «Ультра» и «Премиум» доступны различные инвестиционные программы, открытия обезличенных металлических счетов и операций с драгметаллами до брокерского обслуживания и профессионального управления капиталом, а также покупка и продажа наличной иностранной валюты по индивидуально установленным курсам.

Индивидуальный подход — тренд в обслуживании клиентов. Пользуясь продуктами премиум-сегмента, от «Россельхозбанка» вы получаете возможность дистанционного обслуживания, выделенные телефонные линии для связи с банком и консультации персонального менеджера.

Подробно ознакомится с предложениями Кировского филиала АО «Россельхозбанк» и оформить заявку на получение карты Priority Pass в рамках пакетов услуг «Премиум» и «Ультра» можно на сайте www.rshb.ru или в офисе банка на Октябрьском проспекте, 125. □



**ЕВГЕНИЯ РОЖДЕСТВЕНСКАЯ,
УПРАВЛЯЮЩАЯ
ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ОФИСА
КИРОВСКОГО ФИЛИАЛА
АО «РОССЕЛЬХОЗБАНК»**

— Помимо неограниченного доступа в бизнес-залы аэропортов, премиальные карты в пакете «Ультра» и «Премиум» интересны набором эксклюзивных депозитных программ с выгодными условиями размещения средств и ставками (до 5% годовых) и процентом на ежедневный остаток Требований к обороту, а также верхнего лимита суммы для начисления процента на остаток нет.



РСХБ Премиальные решения



Октябрьский пр-т, 125
т.: 8 (800) 100-0-100
(звонок по РФ бесплатный)
8 (8332) 51-98-89

rshb.ru

АО «Россельхозбанк», Генеральная лицензия
Банка России № 3349 от 12.08.2015 г.

РЕСТОРАНЪ
• ВАСНЕЦОВЪ •

РОССИЙСКИЙ РЕСТОРАННЫЙ ФЕСТИВАЛЬ
20 СЕНТЯБРЯ · 10 ОКТЯБРЯ



Лосось малой соли с кремом из подкопчённой свёклы и устричным соусом с перцем чили



Салат из сырояденой шейки и инжира с вареньем из томатов, листьями зелени и соусом из красной смородины



Щи супочные из телячьих щёчек с вяленой клюквой



Телятина медиум с соусом из красной смородины, хумусом из нута и луковым конфитюром



Судак в плавках с кремом из сельдерея и черники, соусом «Биск» и съедобным мхом Ягель

СЕТ ИЗ ПЯТИ БЛЮД · 990р

данное меню действует в будние дни с 16:00
в выходные дни с 11:00

г. Киров, ул. Спасская, 41в | Ресторан-Васнецов.рф | т. (8332) 44-18-18

МЫ ХОТИМ, ЧТОБЫ БИЗНЕС ЖИЛ

ПРОТЯНУЛИ РУКУ ПОМОЩИ

— Удар, который коронавирус нанес российской экономике, в полном объеме еще не оценен, но уже сейчас специалисты сходятся в одном: в первом полугодии 2020 года больше всех пострадали предприятия малого и среднего бизнеса. В непростой ситуации НБД-Банк стал для предпринимателей надежным партнером, который не просто поддержал, но и предложил бизнесу индивидуальные решения.

Введенные в конце марта ограничения осложнялись тем, что не было четких регламентов, инструкций и сроков. Многие руководители предприятий и учреждений оказались в замешательстве: как быть с выплатой кредитов, заработной платы, исполнения прочих финансовых обязательств. Ведь, если завод стоит, он ничего не производит, а, следовательно, и финансовые ресурсы его не пополняются.

НБД-Банк, традиционно ориентированный на поддержку малого и среднего бизнеса, тоже оказался в непростых условиях: нужно было срочно разработать стратегию взаимодействия с предпринимателями с учетом новых реалий. Ставка была сделана на расширение линейки тарифных планов и увеличение пакетов услуг. И как показали итоги прошедшего полугодия, выбранная стратегия оказалось верной.

82% ЛОЯЛЬНОСТИ

Клиенты приходят в банк не «за деньгами», а за комплексным решением своих бизнес-задач и индивидуальным подходом, благодаря которому они могут сохранить свои позиции на рынке.

Специально для предпринимателей, оказавшихся в сложной фи-

■ ДАЖЕ В КРИЗИСНЫЕ ВРЕМЕНА ГРАМОТНАЯ ПОЛИТИКА И ВЕРНО ВЫБРАННАЯ СТРАТЕГИЯ СПОСОБНЫ СОДЕЙСТВОВАТЬ РАЗВИТИЮ И УКРЕПЛЕНИЮ КОМПАНИИ — АЛЕКСАНДР ШАТУНОВ, УПРАВЛЯЮЩИЙ КИРОВСКИМ ОПЕРАЦИОННЫМ ОФИСОМ ПАО «НБД-БАНК»



нансовой ситуации, специалисты банка разработали гибкую программу реструктуризации кредитов, взятых ранее. Программа оказалась настолько лояльной к бизнесу, что 82% клиентов банка воспользовались внутренними банковскими предложениями, вместо того чтобы об-

ратиться к положениям закона №106 о кредитных каникулах.

Следование требованиям Роспотребнадзора, ограничивающим непосредственные контакты внутри офисов банка, стало стимулом для развития онлайн услуг: офисы работали в ограниченном ре-

5
МЛРД ₽

Капитал НБД-Банка
(▲ 3,8%*)

14,3
МЛРД ₽

Кредитный портфель
НБД-Банка (▲ 8,4%*)

22,7
МЛРД ₽

Активы НБД-Банка
(▲ 3,8%*)

1,7
МЛРД ₽

сумма выданных
банковских гарантий

жиме, но клиенты получали и получают необходимые услуги и консультации без ограничений.

ПОНИМАЯ ОСТРУЮ НУЖДУ БИЗНЕСА

В период карантинных ограничений в НБД-Банке проходили акции по расчетно-кассовому обслуживанию. С сентября 2020 года по март 2021 года НБД-Банк предлагает предпринимателям, чей бизнес связан с сезонностью, открыть расчетный счет по тарифу «Ваш сезон». Предприниматели — это опора и гарант социальной стабильности экономики. Цель работы НБД-Банка — экспертная поддержка бизнеса, особенно когда это остро необходимо. Даже в самой непростой ситуации НБД-Банк всегда готов поддержать предпринимателей и предложить оптимальные решения для развития бизнеса.

Понимая острую нужду бизнеса в оборотных средствах, банк в первом полугодии не только не приостановил выдачу кредитов, но и разработал пакет льготных кредитных предложений. Одна из таких программ предусматривает расширенные возможности рефинансирования кредитов для приоритетных отраслей, а также кредитование с упрощенным рядом требований по отношению к заемщику. Полученные средства можно направлять на инвестиционные цели, пополнение оборотных средств или на рефинансирование имеющихся кредитов. Еще одна программа — стимулирование кредитования малого и среднего бизнеса с возможностью рефинансирования в Центральном Банке. Преимуществом данной программы для предпринимателей стало снятие ограничений на кредитование по кодам ОКВЭД. В рамках

данной программы специалисты НБД-Банка помогают клиенту составить кредитный бизнес-план на инвестиционные цели.

В итоге по программе льготного кредитования заключены договоры на 1,5 млрд рублей, а по программе стимулирования кредитования с рефинансированием в ЦБ — 508 млн рублей.

ПОДДЕРЖКА БИЗНЕСА

Участвуя в программах господдержки малого и среднего бизнеса, НБД-Банк учитывает все возможные нюансы экономики больших и малых предприятий. Исходя из этого формируется необходимый пакет предложений. Например, в рамках программы сохранения занятости предприниматели могут получить льготные кредиты без ограничений к минимальной сумме. Очень востребованы в предпринимательской среде кредиты по программе «Возобновление бизнеса». В отличие от обычного кредита процентная ставка по этим займам составляет всего 2%. Более того, если клиент сохранит к 1 апреля 2021 года 90% сотрудников, государство обещает списать сумму долга и проценты по нему.

Продолжают работать специалисты НБД-Банка и в таких важных направлениях, как лизинг и кредитование в рамках Национальной системы МСБ.

Учитывая особую экономическую ситуацию, банк пошел на встречу предпринимателям и предоставил им возможность брать в лизинг оборудование или транспорт, бывшие в употреблении, а также финансировать авансовый платеж под отдельный залог по программе льготного кредитования. Желающих принять участие в этой

программе оказалось немало. В итоге, величина лизингового портфеля банка в течение полугода подросла на 4% и составила почти 520 млн рублей.

В рамках Национальной гарантийной системы МСБ за шесть месяцев 2020 года предоставлено кредитов на сумму 873 млн рублей с недостаточным залоговым обеспечением.

ПЕНСИЯ УШЛА В DIGITAL

НБД-Банк подключился к Системе быстрых платежей в мобильных приложениях. Теперь все клиенты банка могут моментально переводить деньги на счета в другие банки, участвующие в программе, по номеру телефона. Помимо этого, теперь в НБД-Банке можно оформить получение пенсионных выплат.

В течение минувшего полугодия банк не просто выполнил намеченные финансовые показатели, но и перевыполнил план по некоторым пунктам. Все это говорит о том, что даже в кризисные времена грамотная политика, верно выбранная стратегия и гибкая система подхода к клиентам способны содействовать развитию и дальнейшему укреплению компании. □



📍 Кировский операционный офис:
г. Киров, ул. Ленина, 79б/ул.Герцена, 6
т. 8 (8332) 64-57-62

✉ nbdbank.ru

Генеральная лицензия ЦБ РФ №1966 от 12.08.2015 г.

*за первое полугодие 2020 года по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года

ЭКСПОРТ ПРИ ПОДДЕРЖКЕ ГОСУДАРСТВА

О ДИНАМИКЕ ЭКСПОРТА РЕГИОНА ЗА 2019 ГОД И УСЛУГАХ ЦЕНТРА — МАРИЯ ЗЕЛЕНЦОВА, ДИРЕКТОР ЦЕНТРА ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА

НАШ РЕГИОН ПОСТАВЛЯЕТ ТОВАРЫ В 115 ГОСУДАРСТВ

— Кировская область широко известна своей химической промышленностью и продукцией лесопромышленного комплекса, но мы заинтересованы в развитии и других отраслей, таких как машиностроение, пищевая и легкая промышленность. Наш регион, несомненно, с каждым годом наращивает свой экспортный потенциал. Об этом свидетельствует не только диверсификация экспортных позиций, но и расширение географии экспорта.

Сегодня регион поставляет товары в 115 государств. Основные торговые партнеры — это страны дальнего зарубежья — Бразилия, Финляндия, Бельгия, Германия, США. У зарубежных партнеров востребованы удобрения, древесина и продукция деревообработки, черные металлы, пластmassы, механическое оборудование и электрические устройства.

Крупные промышленные предприятия Кировской области известны во всем мире. Но мы понимаем, что и субъекты малого и среднего предпринимательства имеют большой экспортный потенциал, при этом несомненно нуждаются в помощи со стороны государства. Правительство поддерживает наших производителей в продвижении их продукции на

зарубежные рынки. Для этого в 2011 году был создан региональный Центр поддержки экспорта, где мы представляем предпринимателям полное комплексное сопровождение на всех этапах внешнеэкономической деятельности. Большинство услуг мы оказываем бесплатно, а часть — на условиях софинансирования.

НАШИ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЭКСПОРТЕРАМ

Для тех, кто пришел к нам впервые, мы проводим консультации и обучающие семинары, объясняем порядок действий при выходе на экспорт, подбираем необходимые услуги. Для того, чтобы продвижение было эффективным, мы предлагаем производителям принять участие в акселерационных программах, рассказываем о необходимости международной сертификации и регистрации торговой марки, адаптации продукции и даже ее упаковки при выходе на зарубежные рынки. Совместно с руководителями предприятий разрабатываем дорожные карты про продвижение продукции на экспорт. Участники ВЭД, которые регулярно сотрудничают с нами, знают наши продукты и обращаются за конкретными услугами. Если вы хотите достичь большего, ждем вас в нашем центре! ■



■ Киров, Динамовский пр-д, 4, каб. 205
т. 8 (8332) 21-24-30

✉ vcpe@mail.ru 🌐 exportkirov.ru



АЛЕКСЕЙ КОСТИЦЫН, НАЧАЛЬНИК ОТДЕЛА МАРКЕТИНГА «КИРОВСКИЙ ЗАВОД ЭЛЕКТРОМАГНИТОВ «ДИМАЛ»

— Мы начали сотрудничество с Центром поддержки экспорта в 2012 году. Поначалу, конечно, случались недопонимания по причине того, что структура была достаточно новая и большого опыта работы не имела. Со временем центр развивался, становился гибче и возвращал свои возможности и функционал. На текущий момент помощи стало намного больше, увеличился бюджет! Центр поддержки экспорта — это структура действительно полезная как для начинающих предприятий, так и для опытных бизнесов, работающих на экспорт. Сотрудники Центра помогают не только словом, но и делом: оперативно решают вопросы, лишний раз напоминают о своих возможностях.

АНО «Центр поддержки экспорта» предоставляет СМСП Кировской области меры государственной поддержки несырьевого экспорта в соответствии с законодательством РФ



S-класс седан. Испытайте интеллект в движении

S-Класс седан как никто другой стирает грань между работой и отдыхом. Материалы, атмосфера и качество отделки интерьера соответствуют многочисленным требованиям к автомобилю класса «люкс». В S-Класс на генетическом уровне заложено стремление демонстрировать новые технологии, которыми до него не оснащался ни один другой автомобиль.

Mercedes-Benz
The best or nothing.



ВМЕСТО 100 МЛН РУБЛЕЙ — 30 ТЫСЯЧ,



**ИЛИ КАК МЫ СНИЗИЛИ ПРЕТЕНЗИИ
НАЛОГОВОЙ И ИЗБАВИЛИ
ОТ УГОЛОВНЫХ РИСКОВ**

**О ТОМ, КАК ОНИ РЕШИЛИ ДЕЛО НА 100 МЛН РУБЛЕЙ —
РАССКАЗЫВАЮТ АДВОКАТЫ КОЛЛЕГИИ «ДЗУКАЕВ, ГЛОТОВ И ПАРТНЕРЫ»**

ПОРА ПЕРЕСТАТЬ КОШМАРИТЬ БИЗНЕС

Андрей Богданов, адвокат:

— Не первый год на разных уровнях наше правительство говорит о том, что пора перестать «кошмарить» бизнес. В соответствующие инстанции даются поручения о том, чтобы уменьшить давление на предпринимателей. Но по факту на местах это не исполняется. Вы и сами это чувствуете, нет надобности объяснять. В 90% случаев налоговая проверка бизнеса приводит к негативным последствиям: штрафы, взыскания недоимок и, главное, имеет место быть уголовное давление на бизнес. Часто после налоговой к предпринимателю приходят правоохранительные органы. В нашей практике есть множество кейсов по теме защиты бизнеса. Расскажем совсем свежий.

СВЕЖИЙ КЕЙС ПО ЗАЩИТЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ

Исходные данные: Не так давно к нам в офис поступил звонок. Звонил, мягко говоря, взволнованный директор одной из московских компаний. На его голову внезапно свалилась серьезная проверка: 10 человек, сотрудники налоговой и представители ОБЭПа, без предупреждения нагрянули в офис и начали обыск и конфискацию всех документов. Причем, не только его компании, но заодно и соседней, которая располагалась в этом же офисе. Разумеется, деятельность обеих компаний была приостановлена. Работать без документов невозможно. Бизнес встал. Отмечу, что в этой критической ситуации директор поступил правильно — позвонил экспертом.

Александр Дзугаев, адвокат:

— **Наши действия:** По телефону, в экстренном режиме, мы координировали поведение директора. Обосновывали с точки зрения права, какой он может выразить протест, какие слова нужно сказать, какие документы необходимо предоставить, а какие из них он отдавать не обязан. Мы просили его следить за тем, чтобы все его слова были зафиксированы в протоколе — в дальнейшем, когда мы выеха-

ли в командировку по этому делу, протокол помог нам обжаловать действия налоговой и получить документы обратно. Отмечу, что саму линию защиты мы изначально выстроили таким образом, чтобы уменьшить риск уголовного преследования. Если бы процедура обыска прошла без замечаний и возражений директора, вернуть документы нам бы не удалось. Кроме того, мы использовали грубое процессуальное нарушение — проверка пришла не по тому адресу, который был указан как юридический в соответствующих документах.

Решение: Споры по этому делу длились 3 недели, в итоге претензии налоговой снизились со 100 млн рублей до 30 000 рублей.

НЕ ЖДИТЕ НАЛОГОВЫХ ПРОВЕРОК — КОНСУЛЬТИРУЙТЕСЬ УЖЕ СЕЙЧАС!

Игорь Глотов, адвокат:

— Даже если в вашей компании работают опытные юристы, в серьезных случаях налоговых проверок, тем более с привлечением силовых структур (оперативные и следственные органы), мы рекомендуем сразу обращаться к специалистам, которые профессионально решают подобные вопросы. Штатный юрист обычно занят работой с договорами, у него нет компетенций, чтобы преодолеть такой сложный бюрократический барьер. В попытках истребовать назад документы из налоговой могут пройти годы. А если за дело еще и берутся силовые структуры, то вопрос вашей личной безопасности выходит на первый план.

Ценность коллегии «Дзугаев, Глотов и партнеры» в том, что мы объединили специалистов узких сфер права, поэтому можем решать вопросы защиты вашего бизнеса комплексно. Например, мы понимаем, в каких случаях налоговая проверка имеет перспективу уголовного преследования предпринимателя, поэтому за такие дела берутся сразу двое наших адвокатов — адвокат по уголовной практике и налоговый адвокат. Не ждите налоговых проверок, записывайтесь к нам на консультацию заранее! Это сэкономит ваши силы, время, деньги, а главное — гарантирует вашу безопасность! □

БЫТЬ ПАРТНЕРАМИ И НЕ РИСКОВАТЬ БИЗНЕСОМ

“

**ПЕРЕД ТЕМ, КАК
РЕГИСТРИРОВАТЬ ООО,
ЗАКЛЮЧИТЕ ПАРТНЕРСКОЕ
СОГЛАШЕНИЕ, — ОЛЬГА
ДОЗМАРОВА, РУКОВОДИТЕЛЬ
ЮРИДИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ Д.О.М.**



УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА

Клиент: — Добрый день, Ольга. Я хочу начать общее дело с другом, что мне следует сделать, чтобы избежать возможных проблем в дальнейшем?

Ольга Дзомарова: — Здравствуйте! Чтобы избежать разногласий, следует заключить партнерское соглашение. С одной стороны — это формальность, с другой — гарант успешного сотрудничества. Составлять такое соглашение следует тогда, когда идет речь о совместном ведении бизнеса двумя физическими лицами. Это не договор и не устав. Если говорить простым языком, это условия сотрудничества.

НА ЧТО ОБРАТИТЬ ВНИМАНИЕ?

К.: — Подскажите, что мне следует предусмотреть в таком документе?

О.Д.: — В обязательном порядке нужно обратить внимание на следующие нюансы партнерского соглашения:

1. **Стратегия бизнеса;**
Это нужно для того, чтобы каждый из партнёров в дальнейшем не переходил за установленные рамки;
2. **Трудовые вклады**, со стороны каждого из участников;
3. **Роли каждого из партнеров.**
4. **Порядок принятия решений.**
В соглашении также должен

быть прописан и ход действий при недостижении партнерами единого мнения по какому-либо из принимаемых решений;

5. **Распределение прибыли.** В соглашении должны быть прописаны принципы, по которым будет распределяться получаемая прибыль;
6. **Ожидания.** В партнерском соглашении обязательно следует прописать, что каждый из партнеров ждёт от другого;
7. **Правила разрешения конфликтных ситуаций.** Что-то может пойти не так — это нормально для рабочего процесса. Нужно здраво к этому отнестись и на случай возникновения конфликта заранее определить порядок его разрешения;
8. **Порядок пересмотра партнерского соглашения.** У вас может измениться видение бизнеса, может возникнуть понимание, что, например, стратегия подлежит корректировке. На эти случаи нужно предусмотреть порядок пересмотра глобальных вопросов соглашения.

МИНИМИЗИРОВАТЬ РИСКИ

К.: — Какие могут быть риски, если партнерское соглашение не будет заключено?

О.Д.: — Пока соглашение не подписано, нельзя отрицать риск возникновения разногласий. При возникновении, опять же, конфликтной ситуации с одним из вас может уйти вся клиентская база и предприятие пойдет ко дну или же может появиться риск сильной убыточности, а как следствие, появятся и финансовые проблемы.

К.: — Что делать после подписания партнерского соглашения?

О.Д.: — После подписания этого документа уже можно начинать работу над официально общим бизнес-проектом, регистрировать ООО или какую-то иную организационно-правовую форму предприятия.

Подробнее о том, как грамотно оформить партнерское соглашение вы можете узнать, записавшись на бесплатную консультацию по телефону: 8 (922) 668-76-60. □



г. Киров,
ул. Герцена, 22к1, оф. 1

+7 (922) 668-76-60,
45-35-81, 78-96-68

mr.ooodom2014@mail.ru

МАКСИФЛОРА

сеть цветочных магазинов и служба доставки

КУПИ ЦВЕТЫ – ВЫИГРАЙ АВТОМОБИЛЬ VOLKSWAGEN POLO

Шанс есть
у каждого!



ВСЕГДА СВЕЖИЕ ЦВЕТЫ



БЕСПЛАТНАЯ ДОСТАВКА



ГАРАНТИЯ КАЧЕСТВА

СЛУЖБА ДОСТАВКИ

8 800 444 01 88

WWW.MAXI-FLORA.COM

СРОК ПРОВЕДЕНИЯ АКЦИИ «КУПИ ЦВЕТЫ – ВЫИГРАЙ АВТОМОБИЛЬ» 7.11.2019-14.03.2021 ГОД. ИНФОРМАЦИЯ ОБ ОРГАНИЗАТОРЕ АКЦИИ, КОЛИЧЕСТВЕ ПРИЗОВ, СРОКОВ, МЕСТЕ И ПОРЯДКЕ ИХ ПОЛУЧЕНИЯ НА САЙТЕ: WWW.MAXI-FLORA.COM
ПРОДАВЕЦ: ИП РУССКИХ КОНСТАНТИН ЛЬВОВИЧ, ОГРН 304434531500190, Г. КИРОВ, УЛ. ПЯТНИЦКАЯ, Д. 90, КВ. 148.
ПРЕДЛОЖЕНИЕ ОГРАНИЧЕНО. НЕ ЯВЛЯЕТСЯ ПУБЛИЧНОЙ ОФЕРТОЙ.

РАДИОАКТИВНОСТЬ ДЛЯ РАДИОСТАНЦИЙ



БОЛЬШАЯ ЧЕСТЬ — БЫТЬ В ОДНОМ РЯДУ С ЛУЧШИМИ

— В этом году, впервые в истории, общероссийская премия «Медиа-Менеджер России» прибыла в Киров! Вот уже 20 лет в рамках этой Премии награждают руководителей медиаиндустрии за заслуги в своей отрасли. Фонд Независимого Радиовещания выдвинул в качестве номинанта премии меня как директора сети радиостанций. В результате нескольких этапов голосования в сфере РАДИО победу присудили мне и выдающемуся журналисту Сергею Доренко (посмертно). Это большая честь — быть в одном ряду с такой Легендой. Премию я получил в категории «Региональные радиостанции» «За разработку и внедрение уникальной системы продаж Sales Gear». Как же так сложилось?

ЧАТ ДЛЯ РАДИЙНОГО СООБЩЕСТВА

Я давно вынашивал идею собрать в одном чате директоров радиостан-

ций со всей России, чтобы мы могли обмениваться своими кейсами и наработками, развивая отрасль. Так, в прошлом году, появился чат в WhatsApp «РадиоАктивность». В период пандемии он многим помог быстро перестроиться на новые рельсы и даже получить помощь от государства. В сообществе стало появляться множество вопросов по господдержке и реанимации продаж. Чат стремительно рос пока не упрёлся в лимит числа участников и мы сделали отдельный чат для рекламных отделов.

8 ЛЕТ НА СОЗДАНИЕ ШЕСТЕРЕНКИ

В этих сообществах я активно делился кейсами и инструментами своих радиостанций. Наши техники работы рекламных отделов оказались для многих инновационными. В частности программа пошагового видеообучения маркетологов профессии вызвала очень живой интерес, и меня попросили ею поделиться.

Я адаптировал всю систему для более широкого круга, перезаписал видеообучение и мы создали портал для радиодикторов Sales Gear (Шестеренка продаж). В нем много функций, но главная — это обмен успешным опытом.

Для того, чтобы дать коллегам эту технологию, мне потребовалось работать над ней 8 лет. Годы изучения топовых тренингов о том, как нанимать людей, как работать с продавцами, как строить отдел продаж. Пробовали и внедряли, оттачивали и ошибались. И в результате — отшлифованная система продаж, самая главная шестеренка, которая вращает весь механизм предприятия.

Я понял, что технология «шестеренки» универсальна, ее принципы работают в любом бизнесе. Поэтому, если кто-то идет по этому пути и создает свою систему, давайте меняться опытом и сделаем друг друга сильнее! Найти меня просто, во всех социальных сетях. Анненков Михаил. □



СанПро43
дизайн и ремонт

#Честно Добротно Надёжно

0%
первый взнос

0%
переплата

10
месяцев

БЕСПРОЦЕНТНАЯ РАССРОЧКА НА РЕМОНТ

Александр Печёнкин,
директор компании «СанПро43»:

— Это просто праздник какой-то! Никогда еще ремонт не приносил столько радости и выгоды! Закажите ремонт и наслаждайтесь готовым результатом, а платите потом!

Подробности по т. (8332) 77-40-47



Youtube-канал
«СанПро43»



Примеры
дизайн-проектов



@
SANPRO43

ул. Труда, 71 (ТЦ «СтройРемо», 2 этаж),

(8332) 77-40-47

sanpro43.ru

sanpro43

sanpro43_plus

sanpro43

МОЛОДОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ 2020 В КИРОВЕ

- 27 АВГУСТА СОСТОЯЛСЯ ФИНАЛ РЕГИОНАЛЬНОГО ЭТАПА КОНКУРСА «МОЛОДОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ РОССИИ». БЛАГОДАРИМ ВСЕХ УЧАСТНИКОВ ЗА ИХ ВКЛАД В ПОВЫШЕНИЕ ПРЕСТИЖА РЕГИОНА И ПОЗДРАВЛЯЕМ ПОБЕДИТЕЛЕЙ. ЖЕЛАЕМ УСПЕХОВ НА ФЕДЕРАЛЬНОМ УРОВНЕ

Конкурс «Молодой предприниматель России» проводится с 2010 года. Его целью является популяризация предпринимательской деятельности в молодежной среде, а также поощрение успешных молодых предпринимателей.

Ежегодно молодые предприниматели Кировской области становятся победителями и призерами Всероссийского конкурса «Молодой предприниматель России». Это в очередной раз доказывает, что на территории нашего региона огромное количество молодых, талантливых, перспективных бизнесменов, оказывающих качественные услуги и производящих первоклассную продукцию. Огромное количество молодых предпринимателей, способных выйти на федеральный уровень и составить конкуренцию компаниям из более крупных субъектов Российской Федерации. Безусловно, это неоценимый вклад в повышение престижа региона.

НОМИНАЦИЯ «ИНТЕРНЕТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО»:

- 1 место: Александр Сузев, DvaBota
- 2 место: Дмитрий Юдинцев, ITотдел
- 3 место: Дмитрий Крюков, создатель онлайн школ

НОМИНАЦИЯ «ПРОИЗВОДСТВО»:

- 1 место: Лолита Пязуке, типография STARPRINT
- 2 место: Вероника Глухова, производство десертов VERJE
- 3 место: Владимир Аликин, «Полифасад»

НОМИНАЦИЯ «СОЦИАЛЬНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО»:

- 1 место: Мария Ивонина, Кировский Центр Прикладного Анализа Поведения
- 2 место: Илья Великих, российский центр капоэйры
- 3 место: Богдан Елсуков, «Квартал Талантов»

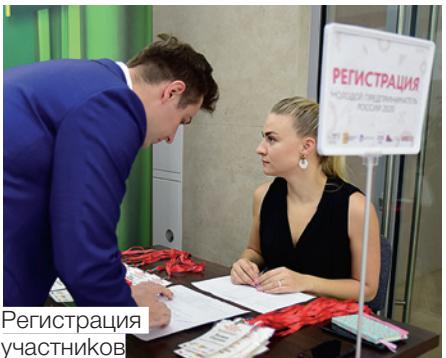
НОМИНАЦИЯ «ТОРГОВЛЯ»:

- 1 место: Дарья Коряковцева, «Фея Пиано»,
- 2 место: Данил Новосёлов , торговля товарами повседневного спроса

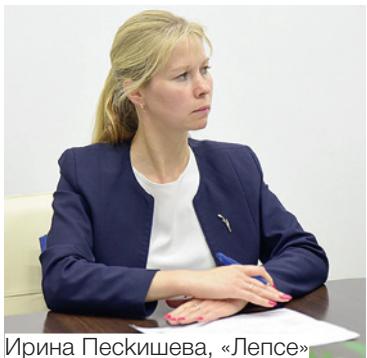
НОМИНАЦИИ «СФЕРА УСЛУГ»:

- 1 место: Артём Харин, «Вятка Реконструкция»
- 2 место: Никита Пестов, упаковка франшиз
- 3 место: Алексей Корнаухов, кулинарная студия Provкус





Регистрация участников



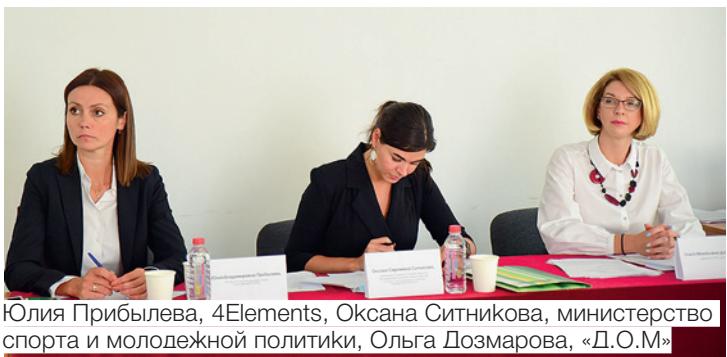
Ирина Пескишева, «Лепсе»



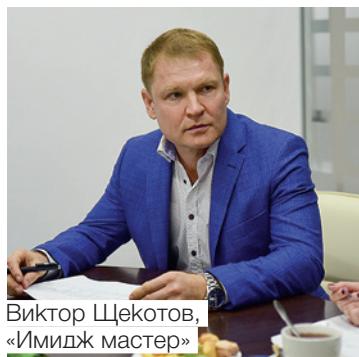
Евгения Маренина, «Бизнес Класс»
и Георгий Филимонов, «РСХБ»



Василий Савиных,
«Здрава»



Юлия Прибылева, 4Elements, Оксана Ситникова, министерство
спорта и молодежной политики, Ольга Дозмарова, «Д.О.М»



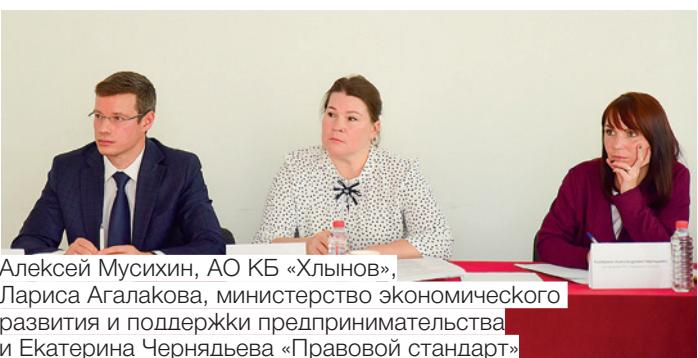
Виктор Щекотов,
«Имидж мастер»



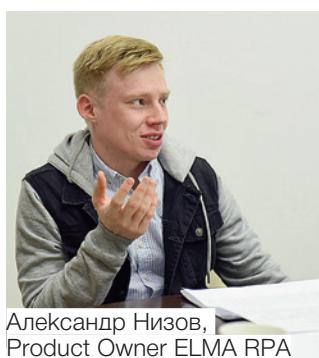
Дмитрий Крюков,
участник



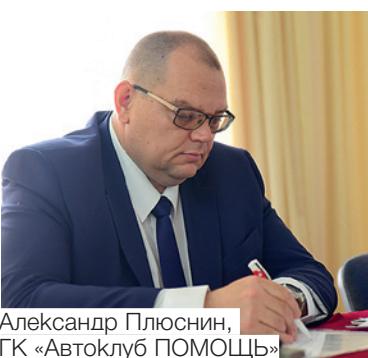
Татьяна Дьяченко,
«Стекломир»



Алексей Мусихин, АО КБ «Хлынов»,
Лариса Агалакова, министерство экономического
развития и поддержки предпринимательства
и Екатерина Чернядьева «Правовой стандарт»



Александр Низов,
Product Owner ELMA RPA



Александр Плюснин,
ГК «Автоклуб ПОМОЩЬ»



БИЗНЕСКЛАСС

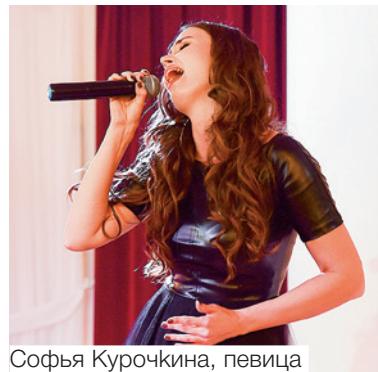
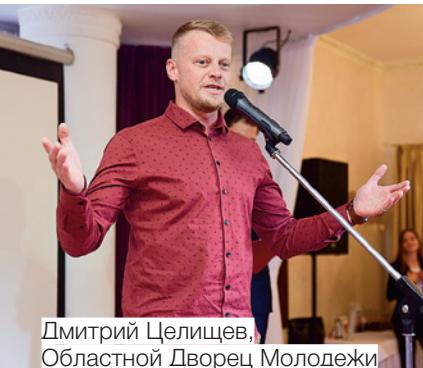
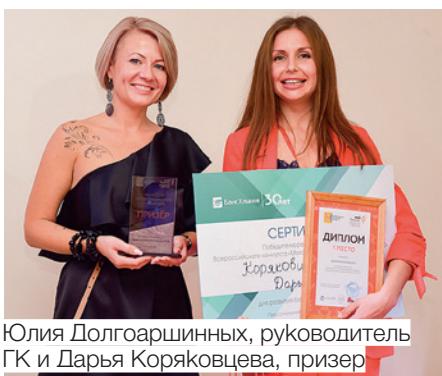


РоссельхозБанк

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР
МЕРОПРИЯТИЯ

Mila Mi

ПАРТНЕР ПРЯМОЙ
ТРАНСЛЯЦИИ



Банк Хлынов

Группа компаний Юлии Долгоаршинных

ЮРИДИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ

РЕСТОРАН РОССИЯ

Здрава

ЛЕТУЧИЙ КОРАБЛЬ
центр активного отдыха

Имидж Мастер



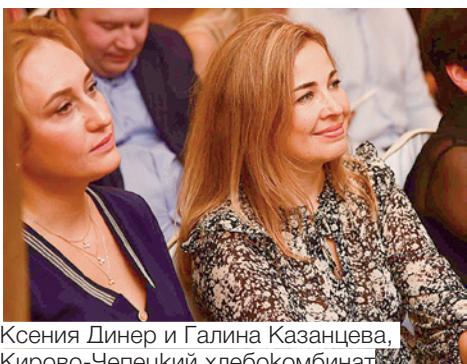
Коллектив Журнала «Бизнес Класс»



Никита Пестов и Олег Зубарев, участники



Ольга Лобастова,
«Летучий корабль»



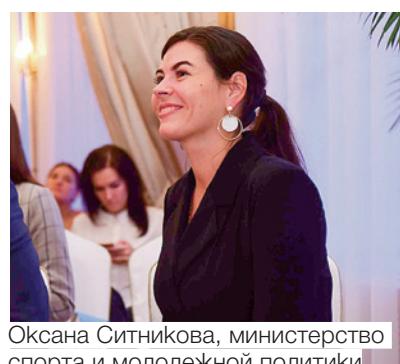
Ксения Динер и Галина Казанцева,
Кирово-Чепецкий хлебокомбинат



Илья Великих, призер



Андрей Усенко, ВТПП



Оксана Ситникова, министерство
спорта и молодежной политики



Даниил Половников, участник



МОЛОДОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ 2020



МЭТРЫ БИЗНЕСА ДАЮТ СОВЕТЫ ФИНАЛИСТАМ КОНКУРСА «МОЛОДОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ 2020», НАЧИНАЮЩИМ БИЗНЕСМЕНАМ

ЮДИНЦЕВ ДМИТРИЙ, РУКОВОДИТЕЛЬ IT-ОТДЕЛ:

— 12 лет назад я устроился работать системным администратором. Моей задачей было налаживание ИТ-инфраструктуры предприятия. Спустя месяц работа была закончена, а я пришёл к выводу, что компаниям не нужен штатный сисадмин, если подойти к вопросу с высокой компетенцией: один раз настроил, а дальше просто поддерживаешь инфраструктуру в должном состоянии.

Я начал свой бизнес, связанный с удаленным ИТ-сопровождением компаний. Мне нравилось, что наши клиенты действительно ощущали выгоду при смене штатного специалиста на удаленного, при этом качество работы становилось только лучше.

Многие компании понимали выгоду аутсорсинга — спрос возрастал, а значит было самое время расширяться. Так, появилось еще одно направление — Сопровождение 1С.

Изначально оба направления предоставлялись по отдельности, но спустя год мы увидели, что это не очень эффективно. Мы перестроили бизнес-модель на комплексное сопровождение обоих направлений.

Многие аутсорсинговые компании работают на почасовой оплате, однако эта система далеко не идеальна. Почасовая оплата — это повод заработать на компаниях, которым порой очень сложно оценить, сколько времени нужно для решения той или иной задачи. Мы приняли решение работать по абонентской плате, ведь если клиент редко обращается в техническую поддержку, значит работа выполнена отлично.

Нам платят за то, что всё работает хорошо, а не за то, что мы постоянно что-то исправляем, нарабатывая часы. Никто в нашем городе не предлагает полное сопровождение 1С и ИТ по абонентской плате с безлимитным количеством обращений.

Недавно мы стали официальными партнерами компании 1С и Bitrix24, а это значит, что теперь любые компании могут приобрести у нас программные продукты и лицензии.



ЮРИЙ ТЫРЫКИН, ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «СТРАНА КАРТ»:

— В Конкурсе «Молодой предприниматель», на мой взгляд, Дмитрий — крайне важная фигура. Своим бизнесом он реально помогает расти и развиваться другим компаниям. Любой бизнес, особенно малый, сейчас крайне подвержен катализмам, и архиважно, чтобы ИТ-составляющая была в порядке. Когда компания небольшая, она просто не может себе позволить большой штат сотрудников. Компания Дмитрия берет на себя все эти вопросы, всю головную боль, позволяя предпринимателям думать о развитии бизнеса.

Я работал с Дмитрием и спокойно могу рекомендовать его, потому что это было максимально плодотворное сотрудничество. В нашем городе не так много людей, настолько ответственно подходящих к делу. Успехов!



МАРИЯ ГОГОЛЕВА И АЛЕКСАНДР СЮЗЕВ, ВЛАДЕЛЬЦЫ КОМПАНИИ DVABOTA

— Идея заниматься чат-ботами нам пришла, когда этот тренд ещё только зарождался, и уже тогда мы поняли, насколько это крутой инструмент. Эта технология позволяет освободить персонал от рутинной работы, а руководителя от лишних затрат. Мы программируем роботов, которых наши клиенты покупают навсегда.

Чат-бот — электронный менеджер, который живёт в соц сетях вашей компании и работает 24 на 7: отвечает клиентам, узнает потребности потребителя, продает ваш продукт, собирает обратную связь и всегда находится на связи. Он не требует налогов, не болеет и никогда не уйдёт на перекур. Вся работа идёт по заранее прописанным скриптам. Помимо экономии средств, собственник бизнеса получает лояльных клиентов, где бы он ни находился.

Хороших программистов, занимающихся чат-ботами достаточно много, но наша уникальность в том, что мы очень глубоко погружаемся в бизнес клиента и становимся не просто исполнителями, а настоящими партнерами. Пожалуй, всё это выражено в принципе нашей компании: «Клиенты на всю жизнь». Нам важен результат, который делает наш продукт. И мы никогда не говорим «нет» сложным задачам. Мы предлагаем варианты их решения.

DvaBota — лучшее цифровое решение для вашего бизнеса!



ВАСИЛИЙ САВИНЫХ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ОАО «ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ХОЛДИНГ «ЗДРАВА»

— Мои первые 4 года работы я был программистом. Это было интересно. Что касается чат-ботов, то это перспективное направление. Здесь сочетаются сразу два современных вопроса: цифровое направление и автоматизация бизнес-процессов. И как минимум в ближайшем будущем они не только не потеряют своей актуальности, но и будут активно развиваться. Пусть они не способны полноценно заменить участие человека и нуждаются в периодических доработках, корректировках, но какую-то долю наиболее рутинной работы вполне могут на себя взять.





8-999-100-27-92



ОЛЕГ ЮДИН, ВЛАДЕЛЕЦ ТАКСОПАРКА «ПУЛОС»:

Основное направление деятельности моей компании — это инвестирование в доходные автомобили в Кирове. Проще говоря — это сдача автомобилей в аренду для таксистов.

В сфере такси я работаю 7 лет. Рост был постепенным и стабильным. В 2016 году я начал заниматься направлением аренды и к 2019 году у меня было 2 автомобиля. Развитие было слишком медленным, поэтому я стал привлекать инвестиции. На сегодняшний день у нас 15 автомобилей для сдачи в аренду и ещё 3 находятся на стадии регистрации. На ближайшее время ставлю цель увеличить автопарк до 30+ машин.

Почему люди инвестируют в меня? Потому что я работаю по системе пула, и в радиусе 1000 км, мы, пожалуй, единственная компания, которая работает настолько прозрачно. Пул — это объединение предпринимателей, которые усредняют свои риски и работают на равных долях. Если сравнивать с банковскими вкладами, то вместо 4% годовых, в нашем случае вы получаете в среднем — 25%. Чем больше автомобилей, тем выше и стабильнее доходность. Наша уникальность в том, что выплаты инвесторам происходят равными долями независимо от того, что было с тем или иным автомобилем. Мы не делаем КАСКО, а формируем внутренний страховой фонд. Если автомобиль попадёт в тотальное ДТП, мы возместим ущерб. В этом и есть плюс работы с нами.



ДЕНИС ПЫРЛОГ, РУКОВОДИТЕЛЬ АО «АТП»:

— Безусловно, хочется пожелать Олегу удачи в этом нелегком бизнесе, тем более в такое непростое время.

В таком небольшом городе, как Киров, спрос на аренду автомобилей невелик, но и конкуренция минимальная. В этом бизнесе немалую роль играет аккуратность и мастерство водителя. Поэтому хочется пожелать как можно больше квалифицированных кадров и поменьше «наездников». Ну и, конечно же, дальнейшего процветания!



**ОЛЬГА ЛОБАСТОВА, ДОЛЖНОСТЬ
«ЛЕТУЧИЙ КОРАБЛЬ»:**

— Несмотря на молодость, Богдан доказал, что он уже состоявшийся предприниматель, который уверенно преодолевает все проблемы, встающие перед бизнесом. Я верю, что «Квартал талантов» будет развиваться! Хотелось бы пожелать Богдану большей уверенности и чёткости в презентации своего дела, ведь бизнес у него нужный, надёжно выстроенный и достоин очень высокой оценки.

**БОГДАН ЕЛСУКОВ, РУКОВОДИТЕЛЬ
ТВОРЧЕСКОЙ СТУДИИ «КВАРТАЛ
ТАЛАНТОВ»**

— Творческая студия «Квартал Талантов» занимается развитием личности через творчество и самореализацию. У нас любой человек, независимо от возраста, начинает творить, мастерить, свободно петь и танцевать.

Мы не ставим перед собой цели подготовить профессиональных певцов или танцоров. Наша задача — это формирование и развитие личности, индивидуальности благодаря нашим авторским методикам, позволяющим заниматься детям с одного года, подросткам и взрослым.

Как показывает практика, дети которые занимаются в нашей студии начинают раньше ходить, раньше говорить. Благодаря занятиям взрослым и детям легче найти общий язык с новыми людьми, не замыкаться, быть раскрепощёнными, коммуникабельными и держаться уверенно в коллективе.

Солисты и коллективы творческой студии являются победителями на международных, всероссийских и городских конкурсах и фестивалях, а также вокально-хореографическим коллективом было получено почетное звание «Гордость Вятки» 2018 и 2019 годов.

Мы верим, что каждый человек талантлив и помогаем нашим воспитанникам поверить в себя!

8-922-993-01-53



ЛОЛИТА ПЯЗУКЕ, ОСНОВАТЕЛЬ ПЕРВОЙ КРУГЛОСУТОЧНОЙ ТИПОГРАФИИ STARPRINT

— Благодаря правильной стратегии и быстрой адаптации к современным условиям всего за несколько лет из небольшого копицентра выросла типография с оборудованием высочайшего класса.

Главное конкурентное преимущество STARPRINT — круглосуточная печать, оно помогло привлечь ключевых клиентов, таких как Лукойл и Газпром. Возможностью печатать заказы ночью не может похвастаться ни одна другая типография в нашем регионе. Клиенты, которые обращаются к нам в нерабочее время, становятся нашими постоянными клиентами.

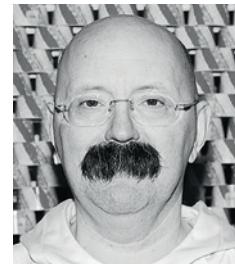
Сейчас мы имеем одну из лучших цифровых и современных машин и можем печатать качественно на плотных бумагах, что тоже является редкостью в нашем регионе.

Наш девиз: «Давать клиенту больше, чем он ждёт». Это относится не только к дополнительным экземплярам, но и к приятным бонусам: сдать заказ раньше обещанного, красиво упаковать или вложить фирменные подарки — за счёт такого подхода у нас очень много постоянных клиентов.

Ежегодно мы пересматриваем планы на будущее и каждый раз «планка» повышается. Через 5 лет мы будем самой современно оснащенной и полностью оцифрованной типографией, работающей по России. Также в планах и создание бренд-агентства по маркетинговой упаковке, совместно со специалистами, работающими по всему миру.



LOLITA_STARPRINT



АНДРЕЙ МАУРИ,
ПРЕДСЕДАТЕЛЬ
ГК «МАУРИ»:

— Радует, что в полиграфии появляются новые молодые лица. Пусть это и цифровая типография и ей пока рано конкурировать с предприятиями полного цикла... Молодости свойственен задор и максимализм — и это здорово! Хотя ночные смены (вторые) всегда были у классических типографий, таких как «Дом печати», областная типография, ГК «Маури». Ведь работа полиграфистов строится на трёх основополагающих принципах: цена — качество — сроки.

Желаю Лолите и её команде успехов и преодоления всех трудностей роста! Дорогу осилит идущий!

**ДМИТРИЙ КРЮКОВ,
ПРОДЮСЕР ОНЛАЙН-ШКОЛ**

— Наша команда занимается созданием и масштабированием онлайн-школ.

Эта история полезна как для экспертов, желающих обучать и передавать свои знания, так и для конечного потребителя, желающего развиваться и получать качественные обучающие курсы.

Вы можете пытаться изучить что-либо самостоятельно и потратить на это год-другой, а начав обучаться на целевом курсе, получите те же знания за 1-2 месяца. Как? Всё

решают систематизация и грамотный подход наставника.

Бывает, что человек не уверен, подойдёт ли ему педагог, понравится ли формат и качество информации — не стоит сомневаться. Первые занятия — бесплатно. Так, наши клиенты могут понять, какого уровня контент мы даем, и уже на основании этого решает, будет он продолжать обучение, или нет.

Нами запущены и стабильно приносят результаты уже 3 онлайн-школы. В общем количестве обучено уже более 1300 учеников. В течение ближайших нескольких лет мы планируем развить множество других направлений и запустить ещё порядка 30 новых онлайн-проектов.

Ну а чтобы прийти к этому результату гораздо быстрее, сейчас привлекаем инвестиции за долю от действующих школ. Если же вам интересно стать совладельцем проекта, то напишите мне и получите условия и финансовую модель.



DMITRIY.KRY



**КСЕНИЯ ДИНЕР,
ПРЕДСТАВИТЕЛЬ ТОРГОВОЙ
МАРКИ «ЧУДОХЛЕБ»**

—Поздравляем Дмитрия с победой!

Желаем не останавливаться на достигнутом, расти, масштабироваться, открывать новые направления, организовать крупные онлайн- и офлайн-мероприятия, а также стать одним из лидеров онлайн-образования. Двигайтесь только вперед и не теряйте энтузиазма!

Это правда, что бутыли портят вид кухни и их некуда поставить?

Это не так.

Вопрос давно решён. У нас есть много **стильных** аксессуаров: красивый белоснежный чехол на бутыль, модная электрическая помпа без проводов, удобная подставка. Даже есть вариант, когда **бутыль** совсем не видно.



посмотрите крупнее на сайте



На нашем сайте мы показали 15 разных вариантов, как можно разместить бутыль на обычной кухне так, чтобы она радовала глаз.

Этот раздел — самый популярный на сайте vodovoz43.ru Посмотрите и вы!

Принципиально чистая вода

5+ удобных фишек нашей доставки, которые трудно найти у конкурентов

Удобное приложение, в котором много интересных товаров — вода, стильные аксессуары и даже микрозелень:



- Заказ парой кликов без звонка 24/7, не вставая с дивана
- Надоело возиться с мелочью? Платите картой прямо в приложении!
- Можно заказывать воду не только себе, но и **родителям**
- Для тех, кто много работает — доставка прямо в квартиру до 22:00 и даже в выходные
- Также есть небольшие бутыли **12 литров** — их женщина сможет поднять сама, а мужчина одной рукой.

+ Скачайте приложение и получите **воду в подарок** при первом заказе!



Водовоз®
из Русского села



и доставка с **великодушным** сервисом

5 ПРАВИЛ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ



“

О НЕИЗМЕННЫХ КРИТЕРИЯХ ВЫБОРА И ТRENДЕ НА ИНДИВИДУАЛЬНОСТЬ, — ОСНОВАТЕЛЬ ФАБРИКИ МЕБЕЛИ VEROOM ИВАН ТОКМАКОВ

ПРАВИЛО ПЕРВОЕ. ИННОВАЦИОННОЕ ПРОИЗВОДСТВО

— Собственное производство позволяет контролировать всю цепочку создания мебели вплоть до установки. Без постоянного развития, совершенствования процессов и их автоматизации не будет дальнейшего роста. Качественная мебель может быть произведена только на высокотехнологичном оборудовании и с использованием материалов ведущих мировых производителей. Мы протестировали множество поставщиков и выбрали тех, кому действительно можно доверять. Да, были ошибки. Но наша принципиальная позиция неизменна: отвечать за качество, выполнять работу в срок и гарантировать результат работы всей команды.

ПРАВИЛО ВТОРОЕ. МАКСИМАЛЬНО КОМФОРТНЫЕ УСЛОВИЯ

Успехи дают возможность не выгорать, то есть как минимум отдаляют процесс выгорания. А чем человек профессиональнее, тем больше у него достижений. Мы стараемся создать комфортные условия работы своему коллективу, чтобы каждый чувствовал заботу, единение и был уверен в завтрашнем дне. Только в таких условиях сотрудники будут радушно встречать заказчиков, будут стараться ежедневно совершенствовать свое мастерство, качественно собирать и устанавливать мебель на объектах.

ПРАВИЛО ТРЕТЬЕ. МОБИЛЬНОСТЬ

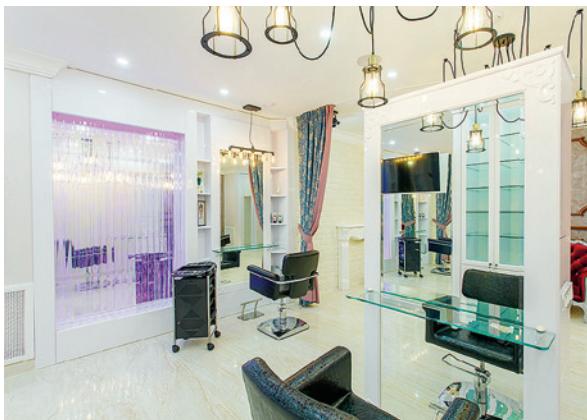
Одна из главных особенностей фабрики – это мобильность. Мы оперативны в принятии решений, мы гибки в создании нестандартных проектов. Я рад, что мы создаем функциональное пространство, которое служит заказчикам долгое время. Люблю говорить, что мебель прослужит вам и вашим внукам. Пусть тренды быстротечны, но качественный продукт с уникальным дизайном будет вне моды.

ПРАВИЛО ЧЕТВЕРТОЕ. ПЕРСОНАЛЬНЫЙ ДИЗАЙН

20-летний опыт в создании мебели на заказ позволяет воплощать интерьеры с индивидуальным характером. В этом важное преимущество. У вас есть свобода выбора стиля, размеров, цвета и материалов. Мы ежедневно производим и устанавливаем кухни, обустраиваем гардеробные и создаем функциональные шкафы-купе, комфортные гостиные, детские, кабинеты и офисы. В любом случае у вас будет уникальный интерьер с повышенной гарантией от производителя.

ПРАВИЛО ПЯТОЕ. МАКСИМАЛЬНАЯ ОТКРЫТОСТЬ

Открытость – редкий принцип работы. Мы готовы каждому заказчику, поставщику или партнеру показать весь процесс создания мебели. Чтобы увидеть производство фабрики, вам просто нужно оставить заявку на почту info@veroom.ru. Индивидуальные экскурсии провожу я и опытные руководители фабрики и специалисты. Мастера производства рассказывают о материалах и технологиях, конструктор и дизайнер подсказывают функциональные решения. В итоге ни у кого не возникает сомнений в выборе производителя. □



КАКОВО БЫТЬ ШАХМАТНЫМ КОРОЛЕМ?

”

КАК У ЛЮБОГО РАЗВИВАЮЩЕГОСЯ ПРЕДПРИЯТИЯ, ПЛАНЫ У НАС ГРАНДИОЗНЫЕ, — АННА ШМАКОВА, АРТ-ДИРЕКТОР «ОРЛОВСКАЯ ЛАДЬЯ»

90 ЛЕТ ПРОГРЕССА

— Жизнь нашего предприятия — это целая история, ведь существует оно уже 90 лет! За это время произошло многое: от расширения ассортимента и улучшения качества материалов, начиная с упаковкой продукции.

Конечно, сравнивать «Орловскую ладью» 1930 года и «Орловскую ладью» 2020 года глупо, ведь и тогда, и сейчас компания была довольно развита для своего времени. Наше производство всегда было мощным и, пожалуй, единственным в России, выполняющим крупные заказы и делающим такие большие объемы. Самым главным было и остается качество выпускаемой продукции.

ОТ БЮДЖЕТА ДО ЭКСКЛЮЗИВА

Мы максимально старались сохранить прежнее оборудование, но не обошлось и без усовершенствования, приобретения новых станков. Сохранилась и ручная работа.

Технологию изготовления шахмат не описать в двух словах. Это целый многозадачный процесс с промежуточными оценками качества. Для реализации всех идей, фантазий и эскизов на предприятии работает технологическая группа совместно с художниками.

Всем известно, что спрос рождает предложение. Вот так и у нас: мы обрабатываем любой запрос нашего

покупателя, и в итоге появляются новые экземпляры шахмат, лото, нардов. Так появляется продукция с изображением всем известных персонажей фильмов, мультфильмов, а также известных картин.

На данный момент в нашем ассортименте насчитывается более 50 различных позиций. Есть как простейшие бюджетные варианты, так и эксклюзивные, с высокой стоимостью.

ПРИОТКРЫВАЯ ЗАВЕСУ ТАЙНЫ

Наше предприятие, как и большинство компаний в России и в мире, ощущало на себе влияние пандемии. В большей степени это отразилось на платежеспособности покупателей, а следовательно и на заказах. Некоторым компаниям даже пришлось закрыться. Но не будем о плохом... Мы справились. Работаем и радуем своих клиентов.

Как у любого развивающегося предприятия, планы у нас грандиозные. Всего рассказать не можем, но в общих чертах это касается расширения и модернизации производства, выпуска новых видов изделий, закупки новых производственных мощностей, а также увеличения штата, проработки рынка и поиска новых клиентов.

Цели есть, работы много! Всей нашей дружной командой мы будем двигаться только вперёд и воплощать наши идеи в реальность. □



+7 (8332) 22-58-75,
+7 (83365) 2-10-66

prod@orlovskaya-ladya.ru
orlov-shaxmati@yandex.ru

ДОБАВЬ ЧУВСТВАМ
КРАСОК



МИР ЦВЕТОВ
Сеть салонов

42-51-51 мц43.рф vip.cvety

- Хлыновская, 16, т. 777-170
- Ленина, 190 (н-в ТЦ Грин Хаус), т. 45-07-40
- Ленина, 102 (ост. Филармония), т. 78-92-41
- Щорса, 19, т. 45-07-04
- Чапаева, 67/1 (рядом с ТЦ Небо), т. 32-49-09
- мкр. Радужный, ул. Новая, 9, т. 78-35-50
- Лепсе, 51, т. 78-92-51
- Воровского, 102 (пл. конева), т. 45-96-02
- Кольцова, 30 (Красная Горка), т. 45-96-03
- Ленина, 88 (ост. Трифонов Монастырь), т. 78-92-31
- К. Маркса, 26 (р-н Бракосочетания), т. 78-93-61
- Цеховая, 1, т. 78-93-62

«ЧАША ДЕМИУРГА» ИЛИ КАК Я СЛЕПИЛ СВОЙ БИЗНЕС

□ БИЗНЕСМЕНЫ ВПЕРВЫЕ ПОПРОБОВАЛИ СЕБЯ ЗА ГОНЧАРНЫМ КРУГОМ (БЛАГОДАРИМ СТУДИЮ КЕРАМИКИ «РУЧНАЯ ГЛИНА») И РАССКАЗАЛИ О ТОМ, КАК ОНИ СЛЕПИЛИ СВОЙ БИЗНЕС



ИВАН ДУДИН, ФИНАНСОВЫЙ КОНСУЛЬТАНТ:

— Первый предпринимательский опыт я получил в 3 классе. Покупал жевательные резинки по рублю, продавал по три. Часто бывает, что, решая какую-то свою боль, создаешь бизнес. Мне хотелось хороший телефон с полифонией, цветной, недорого. В результате мы с партнером открыли магазины сотовой связи «Мобилофф». До 2008 года все получалось само собой. Видимо, помогало мое имя — «Иван» — богомилованный. А потом я сам не заметил, как мой бизнес пошел ко дну. Наступил кризис по всем фронтам, и я все потерял! Когда анализировал свои ошибки, понял, что бизнес нужно делать не для денег, а для души. В результате получилось исправить финансовое положение. Я снова заработал серьезные деньги, но вскоре опять прогорел. И только после этого я осознал: нужно не только зарабатывать, но сохранять и преумножать. Но как? Этому я уже научился в холдинге Life is good, где за 1,5 года стал директором. Сейчас снова работаю на себя — консультирую крупных предпринимателей, чей общий портфель составляет около 1 млрд рублей. Если хотите научиться правильно инвестировать, мы с вами говорим на одном языке!

**РЫЛОВ ПАВЕЛ, РУКОВОДИТЕЛЬ ГРУППЫ КОМПАНИЙ «КЭСО»:**

— Мы ворвались в мир бизнеса в 2010 году: амбициозные, с горящими глазами и желанием свернуть горы, но ещё бесформенные, подобно куску глины на гончарном круге. В это время на рынке строительного аудита работали сильные игроки, на их пути мы были тем самым комком глины, который непременно хотелось раздавить. Желание доказать, что мы здесь неслучайно, заставляло двигаться вперёд. Мы всё глубже погружались в свой бизнес и много учились. Со временем начали заключать серьезные контракты, но опыта... Его нам очень не хватало. Нам повезло — в нас увидел потенциал человек, чей бизнес аналогичен нашему, но с разницей аж в 20 лет (существует с 1990 года). Он стал нашим наставником. С этого момента мы оказались на новом этапе профессионального роста. Аккуратно, своими руками, но с помощью мастера, мы сформировали нашу заготовку на гончарном круге в изделие — бизнес. Конечно, на этом наше творчество не закончено, всегда есть, к чему стремиться. О нас говорят, нас знают, есть те, кто за нас радуется, и те, кого мы откровенно раздражаем. Сейчас наше изделие, формы которого мы так усердно оттачивали, нужно покрыть глазурью, добавить эстетики. А над этим мы уже работаем, выстраивая максимально качественные долгосрочные партнерские отношения с нашими клиентами.

БИЗНЕС ВМЕСТЕ

□ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ РАССКАЗЫВАЮТ О СВОИХ БИЗНЕС-ПАРТНЕРАХ



**ЕКАТЕРИНА
ВЕРШИНИНА,
РУКОВОДИТЕЛЬ
СТУДИИ «ДЕЛАЙ
НОГТИ»:**

— Моя история сотрудничества с Яной началась почти сразу, когда я открыла первую студию. Мне понравились их ассортимент и оперативность. Компания Яны всегда следит за новинками и трендами ногтевого сервиса. Сейчас мы закупаем у них многое: от расходных материалов до основной продукции! Нравится быстрая обработка заказа и оперативная доставка, я это очень ценю! Также для меня важна клиентоориентированность, у меня своя система мотивации и скидка на продукцию! Не так давно мы решили сотрудничать еще плотнее: я отправляю своих мастеров на обучение в школу Яны, а ее специалисты рекомендуют нашу студию! Люблю работать с сильными и целеустремлёнными. Яна, спасибо за вашу искреннюю работу, за то, что своими качественными продуктами помогаете нам развиваться.

**ЯНА БАБИНЦЕВА,
ДИРЕКТОР
«BABINTSEVA.
ТЕРРИТОРИЯ
СОВЕРШЕНСТВА»:**

— Сотрудничество с Катей началось практически с самого открытия ее ногтевой студии. Мы предложили снабжать ее необходимыми расходными материалами для мастеров ногтевого сервиса. Обсудили взаимовыгодные условия и моментально пришли к соглашению. Катя помогает нам держать определенный оборот по товару, активно делая еженедельные заказы. Благодаря рекомендациям Кати, мастера идут к нам обучаться маникюру и педикюру, повышать свой уровень квалификации и профессионализма. Мне комфортно работать с таким ответственным и продвинутым партнером!



**ЕКАТЕРИНА
КИСЛИЦЫНА,
ДИРЕКТОР
«ПРОФБЫОТИМАРКЕТ»:**

— Мы специализируемся на поставке профессиональных косметологических и инъекционных препаратов для работы в салонах красоты и для домашнего ухода. Со спа-салоном «Вероника» сотрудничаем с первого дня своего открытия, и наши отношения уже давно переросли из разряда деловых в очень добрые и дружеские. Нам приятно работать с высококлассными специалистами салона. Они всегда с интересом изучают и тестируют новинки нашего ассортимента, дают качественную обратную связь. Мы организовываем индивидуальные обучения по применению наших препаратов для всех сотрудников спа-салона «Вероника», чтобы специалисты могли правильно использовать наши средства, а клиенты — получать максимальный эффект от процедур. Желаем спа-салону «Вероника» активного роста и развития! Надеемся на дальнейшее взаимовыгодное сотрудничество и всегда готовы предоставить лучшие условия и препараты!

**ТАТЬЯНА ЩЕРБА,
«ВЕРОНИКА»:**

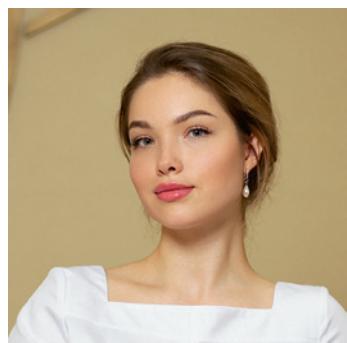
— Мы сотрудничаем с «Профбьютимаркет» очень давно. И это уже не только деловые отношения, а теплые, дружеские и проверенные временем. Пунктуальность, обязательность, вежливость, быстрота действий — эти ценные качества присущи менеджерам компании. Мы можем быть уверены в качестве косметологических продуктов: все необходимые сопутствующие документы всегда прилагаются к препаратам. Ну и конечно, наши любимые косметологические линейки у «Профбьютимаркет» всегда в наличии или под заказ. Дорожим нашим сотрудничеством! Желаем процветания и благополучия!

КРАСОТА РУКОТВОРНА — МЫ ОБЕЩАЕМ!

О ТОМ, КАК РЕШАЮТ
ВАШИ ПРОБЛЕМЫ
ВРАЧИ-КОСМЕТОЛОГИ
КЛИНИКИ «ЭЛЛАДА»



Наталья Ильина, врач-косметолог, дерматолог, заведующая отделением лечебно-эстетической косметологии



Алина Катаева,
косметолог-эстетист

Елена Братухина, врач-дерматолог, косметолог



КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД К ВАШЕЙ КОЖЕ

— Какое хрупкое слово «красота»! Время, наследственность, питание и образ жизни то и дело норовят ее разрушить. Клиника медицины и косметологии «Эллада» — то самое место в нашем городе, где вам помогут бережно сохранить и восстановить красоту. Здесь комплексно подходят к решению любых проблем и подбирают индивидуальную программу по уходу и корректировке возрастных изменений или дефектов кожи.

ПРОЦЕДУРЫ ДЛЯ ОМОЛОЖЕНИЯ №1

Наталья Ильина: — Популярные, ставшие уже традиционными методы омоложения — это мезотерапия, биоревитализация и ботулинотерапия. Бороться с глубокими морщинами помогают филлеры (мы используем препараты премиум-класса компании Merc). Для обновления и выравнивания кожи проводим курс пилингов (от 4 до 8 процедур). Осенью и зимой для них самое время.

Трудно представить себе омоложение без векторного лифтинга препаратом Radiesse. С его помощью удастся разгладить морщины и восстановить овальный каркас лица. При этом эффект от процедуры нарастает со временем, поскольку она провоцирует выработку собственного коллагена. Отмечу также IPL-фотоомоложение — к этой процедуре нужно готовиться заранее, но в итоге вы получите гладкую и свежую кожу, а морщины будут менее заметны.

Хочется отметить новую, инновационную для нашего города, но уже популярную среди звезд методику радикального омоложения. Это игольчатый RF-лифтинг. Уникален он тем, что не просто борется с морщинами и подтягивает кожу на время. Он запускает собственные процессы омоложения в организме: заставляет клетки кожи обновляться быстрее и стимулирует выработку коллагена и эластина. О серьезности процедуры говорит и то, что косметолог проводит ее вместе с ассистентом. Рекомендуем от 2 до 4 процедур с интервалом раз в месяц. Между процедурами эффективно сделать биоревитализацию или мезотерапию.

БОРЬБА С РУБЦАМИ — РЕШИТЕЛЬНО И НАВСЕГДА!

Елена Братухина: — Рубцы часто остаются после операций, травм и тяжелых форм акне. Люди, чьи лица и тела имеют такой недостаток, уже свыклись с ним. В клинике медицины и косметологии «Эллада» мы обязательно подберем именно тот метод, который избавит вас от рубцов навсегда! Например, хорошо борется с рубцами, выравнивая кожные покровы, лазерная шлифовка. Некоторые особенно глубокие рубцы мы заполняем филлерами. Кроме того, есть специальные препараты для биоревитализации — они как раз направлены на работу с рубцами. Наш новый аппарат Scarlet для игольчатого rf-лифтинга тоже как нельзя кстати подходит для устранения рубцов. Индивидуальную программу по решению конкретно ваших задач мы с удовольствием составим на личной консультации!

ИМЕНУЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

УПРУГОСТЬ И ТОНУС — ПРИВИЛЕГИЯ 25-ЛЕТНИХ?

Анна Абрамовская: — Вовсе нет! К сожалению, кожа нередко теряет тонус даже у молодых пациентов, поэтому процедуры по восстановлению ее упругости в нашей клинике — одни из самых востребованных. Все строго индивидуально, но, как правило, для повышения тургора кожи мы рекомендуем мезотерапию, биоревитализацию, плазмолифтинг и пилинги. Кроме того, восхитительный эффект дает биорепарация, которая отличается от биоревитализации тем, что, кроме гиалуроновой кислоты, вводимые препараты содержат пептиды и аминокислоты.

Для борьбы с гравитационным птозом (когда кожа лица постепенно обвисает под воздействием силы притяжения Земли) мы применяем методики восстановления углов нижней челюсти, скул, подбородка с помощью филлеров. Наши пациенты часто выбирают нитевые методики лифтинга — они дают мгновенный эффект и надолго. Мы применяем нити «Аптос» — самые безопасные. Тонус кожи повышает лазерное фракционное омоложение. Не самая приятная, зато очень действенная процедура. К счастью, для тех, кто не готов подвергать себя воздействию лазера и переживать реабилитационный период, есть альтернатива — игольчатый RF-лифтинг. Процедура подтягивает кожу за счет сокращения кожного лоскута, почти безболезненна, покраснения после нее проходят через пару часов. Ваше лицо приобретает более четкие контуры, а эффект упругости нарастает со временем.

ВЫ ПОЛЮБИТЕ СВОЕ ЛИЦО: ИЗБАВЛЯЕМ ОТ ДЕФЕКТОВ МИКРОРЕЛЬЕФА

Ольга Петухова: — Расширенные поры могут испортить даже самое красивое лицо. Осень и зима — время для пилингов, которые как нельзя лучше спрятываются с этой проблемой. Для каждого возраста, типа и состояния кожи мы подбираем оптимальный пилинг. Между процедурами и после рекомендую восстановить водный баланс кожи с помощью биоревитализации, биорепарации и мезотерапии.

Если дефекты микрорельефа кожи требуют кардинального вмешательства, мы проводим лазерную шлифовку. Она значительно выравнивает кожу, но требует 2-недельного восстановления. Если вы не готовы ждать, процедуру можно заменить игольчатым RF-лифтингом на аппарате Scarlet. Уже через пару часов после процедуры ваша кожа будет в норме. Кстати, игольчатый RF-лифтинг также помогают избавиться от постакне. Мы рекомендуем включать его в программу по борьбе с этим распространенным дефектом. Сюда же мы обязательно включаем фототерапию. Благодаря комплексному действию всех процедур клетки кожи начинают правильно работать, и постакне проходит. Для составления собственной программы по уходу и омоложению записывайтесь в центр медицины и косметологии «Эллада» — у нас есть всё, чтобы остановить время и сделать вашу кожу безупречной! Особенно рекомендуем вам попробовать процедуру игольчатого RF-лифтинга — как видите, она решает сразу несколько проблем! □

ПРИ ПОКУПКЕ КУРСА
ПРОЦЕДУР RF-ИГОЛЬЧАТОГО
ЛИФТИНГА НА 3 ЗОНЫ —
ПЛАЗМОЛИФТИНГ
В ПОДАРОК! ПРИ ОПЛАТЕ
КУРСА ИЗ 3 ПРОЦЕДУР —
СКИДКА 10%



красота и здоровье



Анна Абрамовская,
врач-дерматолог,
косметолог, трихолог



Ольга Петухова, врача-косметолог, дерматолог

📍 г. Киров, ул. Ленина, 80,
т.: (8332) 38-60-21, 38-60-90
(регистратура)

✉ elladakirov@yandex.ru

🌐 ellada43.ru

ЛО-43-01-003101 от 23 декабря 2019 года.

БРЕВИАРИУМ ПЕРЕНЕСЕН



ЛЮДИ, КОИ СДЕЛАЛИ СВОЕ БИЗНЕССА УСПЕШНЫМ
ИМЕНУЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕ ОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

“ СТОМАТОЛОГИЯ НЕ ОСТАЛАСЬ В СТОРОНЕ ОТ ПРОЦЕССОВ ПРОИСХОДЯЩИХ В МИРЕ ПОСЛЕДНИЕ ПОЛГОДА, — ИРИНА МОГЕЛЮК, УЧРЕДИТЕЛЬ, КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР ЦЕНТРА ЭСТЕТИЧЕСКОЙ СТОМАТОЛОГИИ «ДЕНТАЛИЯ»

ВРЕМЯ ПОДВЕСТИ ИТОГИ

— Сентябрь — месяц, когда традиционно повышается деловая активность, подводятся предварительные итоги текущего года, оценивается правильность выбранного курса развития компании, вносятся корректизы для успешного завершения финансового периода. 2020 год приносит немало волнений, дополнительных рисков, проверок на прочность и разочарований. Именно поэтому как руководитель медицинской организации считаю важным поговорить о том, что помогло выдержать испытания, а что откровенно оказалось лишним, ненужным, тянувшим вниз.

Не скрою, апрель для нас начался с некой паники и непонимания, что вообще происходит, что будет в ближайшей перспективе. В один миг возникло множество вопросов, и ответы на них предстояло найти незамедлительно. В прочем, как и для всех, кто ведет свой бизнес.

ПРОВЕРКА НА ПРОЧНОСТЬ

Хочу отметить своих коллег, сотрудников клиники: еще раз убеждаюсь в том, что кадры решают все. Каждую неделю проводились врачебные комиссии, где обсуждался каждый пациент, подробно разбирали его клинический случай, принималось решение о его неотложности. Многие пациенты находились на промежуточном этапе лечения, поэтому было чрезвычайно сложно определить, может ли нанести вред здоровью приостановление лечения.

Срочно пришлось вносить поправки в ведение медицинской документации, вводить существенные изменения в работу всего персонала, учитывая санитарно-эпидемиологическую обстановку, приказы Минздрава РФ, постановления органов власти.

Корректировка подвергся подход к оценке контроля качества оказания медицинских услуг. Но с другой стороны, мы еще ярче ощутили поддержку друг друга, сплоченность команды, дух единения и взаимопонимания. Только в лишениях можно проверить надежность плеча товарища, идущего рядом. Благодарю весь коллектив клиники за выдержку и профессионализм.

НЕ РАСТЕРЯЛИ ПОТЕНЦИАЛ

На этот год как обычно было запланировано множество интересных, уникальных обучающих выездных курсов. Часть из них мы успешно прошли в начале 2020, но с апреля по сентябрь все командировки были отменены. На выручку пришло дистанционное обучение, и специалисты продолжили свое непрерывное медицинское образование. Многие известные гуру стоматологии делились своими знаниями, опытом абсолютно бесплатно. Это хирург-имплантолог Илья Фридман, профессор Арам Давидян, президент Ассоциации цифровой стоматологии России Самвел Апресян, врач-эндодонтist Михаил Соломонов, профессор, д.м.н. Сергей Попов. По итогам обучения наши коллеги готовили доклады и презентации, активно обменивались ценной информацией.

С финансовыми показателями дела обстояли гораздо сложнее, но та поддержка, которую оказало нам государство как пострадавшей отрасли, существенно помогла справиться с ситуацией, сохранить кадры и не остановить развитие организации. Нам даже не пришлось отказываться от планов по реконструкции новых площадей, которые как раз совпали с периодом разгула пандемии. Выдержали, справились, не растеряли потенциал, не утратили надежду и веру в себя.

БИЗНЕС ДОЛЖЕН ИМЕТЬ ЧЕЛОВЕЧЕСКОЕ ЛИЦО

К сожалению, не обошлось без разочарований. Произошли они по причине появления массы недобросовестных предпринимателей, которые воспользовались сложной эпидемиологической ситуацией, задрали цены на средства индивидуальной защиты и антисептики в 30 и более раз. Если бы в клинике не было достаточного запаса, то это могло обернуться для организации существенными финансовыми затратами. Не считаю правильным, когда одни наживаются на несчастье других. Бизнес должен иметь человеческое лицо. С гордостью могу заметить, что для своих пациентов мы сохранили прежнюю стоимость услуг.

Никто не знает, что нас ждет впереди, какие испытания, потрясения и события, но я всегда надеюсь на лучшее. Ясно одно — мир изменился, и таким как он был до пандемии уже не станет никогда. Нам всем необходимо принять это и научиться с этим жить.

Пусть все несчастья обойдут стороной, пусть на нашем жизненном пути встречаются только порядочные, искренние, неравнодушные люди, а миром правит любовь и доброта. ■

Стоматология XXI века



ЦЕНТР ЭСТЕТИЧЕСКОЙ СТОМАТОЛОГИИ

г. Киров, ул. Розы Люксембург, 77,
т.: (8332) 403-033, 8-953-681-46-77

dentalia7@yandex.ru

dentalia21vek.ru

dentalia_kirov

Лицензия № ЛО-43-01-002335 от 22 июня 2016 г.



ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

“

ВНЕ ЗАВИСИМОСТИ ОТ НАШЕГО ПОЛА, ДОСТАТКА И СОЦИАЛЬНОЙ ЗНАЧИМОСТИ. ВОЗРАСТНАЯ ДАЛЬНОЗОРКОСТЬ. ОНА ВЛИЯЕТ НА НАШУ РАБОТОСПОСОБНОСТЬ И КАЧЕСТВО ЖИЗНИ, НО СТЕПЕНЬ ЕЕ ВЛИЯНИЯ ЗАВИСИТ ОТ НАС САМИХ! — АННА КОЧКИНА, РУКОВОДИТЕЛЬ САЛОНОВ «ЛЮКС ОПТИКА» И ZIESS ОПТИКА

ОДНАЖДЫ ОНА БУДЕТ У КАЖДОГО...

НОСИТЬ ОЧКИ ИЛИ «ТРЕНИРОВАТЬ ГЛАЗА»?

— У меня всегда было идеальное зрение, но недавно я стала замечать, что буквы на экране телефона стали нечеткими, инструкцию на креме теперь прочитать почти нереально, особенно при тусклом свете, глаза стали уставать и появилось ощущение сухости.

Я специалист и сразу поняла, что это — пресбиопия (возрастная дальнозоркость).

Причина возрастной дальнозоркости в том, что эластичный в молодости хрусталик глаза с возрастом утолщается, твердеет и теряет возможность менять свою форму, поэтому не может фокусироваться на близких объектах. Обычно такие изменения происходят при достижении 40-45 летнего возраста.

Можно, конечно, обманывать себя и думать, что я еще нормально вижу, что очки — это только для бабушек и дедушек. А многие думают: я пока похожу без очков, потренирую глаза, ведь слышал, что как

только очки наденешь, зрение окончательно испортится, и без очков уже не сможешь обходиться.

На самом деле все с точностью наоборот. Если задуматься, ведь очки мы не носили, а зрение упало, значит, причина в другом. Видя четко в очках, мы быстро привыкаем к хорошему. Со временем хрусталик продолжает дегидратироваться, а наш мозг благодаря очкам уже вкусил, как хорошо можно видеть. Мозгу гораздо проще воспринимать и обрабатывать четкие зрительные образы, он отказывается

тратить свои силы на понимание и достраивание неясного изображения, попадающего в него.

Очки не усиливают и не ослабляют зрение, они помогают людям правильно преломляться, фокусироваться на сетчатке глаз и передавать в мозг четкую картинку. И никакой тренировки глаз без очков нет, а только дополнительная нагрузка на сами глаза и наш мозг.

СОВРЕМЕННЫЕ ОЧКИ ДЛЯ СОВРЕМЕННЫХ ЛЮДЕЙ!

Мне повезло, ведь про коррекцию зрения я знаю все. Поэтому для себя я выбрала — улучшенные очки для чтения с офисными линзами Цейс. Их отличие от обычных очков в том, что верхняя часть очков имеет меньшую диоптрий-

ную силу, по сравнению с нижней частью, через которую мы читаем.

А поскольку вдали я вижу лучше, чем близко, то такие очки позволяют мне одновременно и смотреть в телефон, и работать за компьютером, и общаться с людьми. Мне не нужно постоянно снимать и надевать очки, чтобы посмотреть вдали или — что еще хуже — спускать их на кончик носа, превращаясь в бабушку).

МОИ ОЧКИ — МОЙ СТИЛЬ

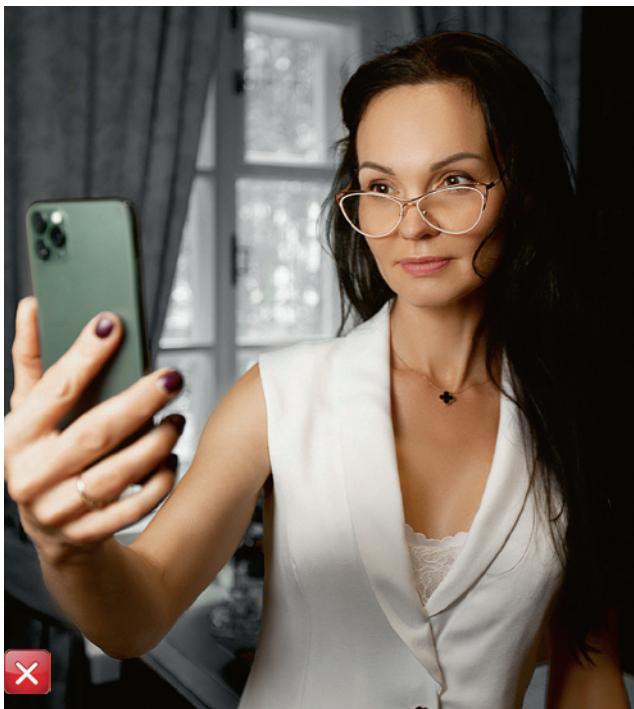
Я считаю, что очки — это статус и стиль человека. Возможно, причиной того моя профессиональная деятельность, но я всегда в первую очередь обращаю внимание именно на то, какие на собеседнике очки. Впрочем, я уверена, что многие тоже сначала смотрят в глаза своему визави, поэтому, как и я, сначала ви-

дят очки, а потом уже другие детали образа.

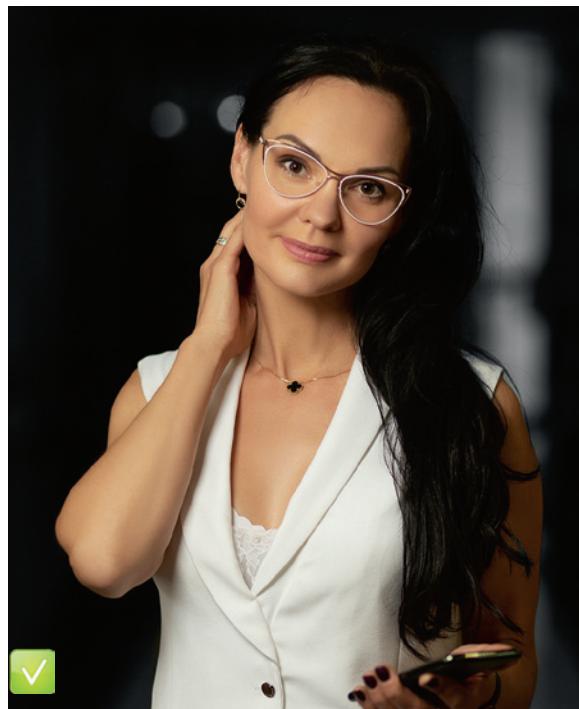
Я быстро поняла, что хочу еще одни очки, так как не могут одни очки быть на все случаи жизни. Мы же не надеваем туфельки на шпильке в тренажерный зал, а строгие деловые очки — с вечерним платьем.

Главное выбирать очки с хорошим настроением, никуда не торопясь, экспериментируя и примеряя разные модели до тех пор, пока не найдете свои! Насладитесь моментом, влюбитесь в свои новые очки и носите их с удовольствием!

Кстати, каждую пятницу в наших салонах «Люкс Оптика» и Zeiss Оптика проходят дни возрастной дальнозоркости. Вы сможете заказать улучшенные очки для чтения по цене обычных, со скидкой 40%! □



Так давно не носят. Очки, сдвинутые на кончик носа добавляют возраст, смотрятся смешно и несовременно.



Очки надеты правильно. Эстетично смотрятся и обеспечивают правильную коррекцию.

Съемка проведена в Кировской областной библиотеке им. Герцена

ЛЮКС ОПТИКА

Воровского, 46,
Воровского, 78,
Воровского, 133,

Октябрьский пр-т, 7,
Октябрьский пр-т, 44,
Октябрьский пр-т, 61,

Московская, 183,
Ленина, 80, Ленина, 191,
Пролетарская, 34

ZEISS ОПТИКА

ул. Преображенская, 38,
ТЦ ЦУМ, 1 этаж,

т. (8332) 21-22-88

СНАЧАЛА ТЫ — ПСИХОЛОГ, А УЖЕ ПОТОМ — ДОКТОР



□ КАК ПАЦИЕНТУ ВЫЙТИ С ПРИЕМА
БЕЗ НОВЫХ ПЛОМБ И ПОТРАЧЕННЫХ
СРЕДСТВ? — НАТАЛЬЯ ЧУВАШЕВА, ЗУБНОЙ
ВРАЧ СЕТИ КЛИНИК «МОЯ СТОМАТОЛОГИЯ»

ВСТРЕЧИ ВЫПУСКНИКОВ ЗАКАНЧИВАЮТСЯ СТОМАТОЛОГИЕЙ

— В списке моих детских страхов поход к стоматологу был «номер один».

Пожалуй, следующим страхом был выбор будущей профессии. Помню, донимала сестру помочь выбрать и при перечислении специальностей мое сердце «екнуло» на слове «стоматолог». А когда старший брат поступил в медицинский институт и стал рассказывать захватывающие истории про врачей, я твердо решила, кем хочу стать.

Один из самых ярких и запоминающихся периодов жизни, конечно,

но, учеба в колледже. Здесь я обрела друзей и единомышленников, с которыми общаемся и по сей день. Супруг часто шутит: «Все ваши разговоры заканчиваются одним и тем же — стоматологией!» (смеется) Сейчас я получаю высшее образование. Вспоминая свой профессиональный путь, благодарна учителям, которые были рядом даже в самые тяжелые моменты.

УПАЛ В ОБМОРОК, УВИДЕВ НЕРВ

Начинала карьеру в здравпункте на Кировском Машзаводе 1 мая. Представьте: закрытая территория, «суровые» рабочие, большой поток пациентов — не каждому тогда могла уделить много внимания. Но всег-

да чувствовала опору и поддержку со стороны своей наставницы Татьяны Счастливцевой. Успела поработать в здравпунктах и на других заводах города. Историй было немало. Даже крепкие мужчины падали в обморок при виде удаленных из зубов нервов (улыбается).

ОТДЫХАЮ В КЛИНИКЕ ОТ ДОМАШНИХ «ВОЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ»

Набираясь опыта, хотелось профессионально расти и дальше. Друзья подсказали клинику «Моя Стоматология», которая динамично развивалась в городе. Сначала я пришла сюда по совместительству,

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

а потом стала постоянно работать. Именно здесь на практике увидела технологию Сегес, аппарат 3D-томографии, систему отбеливания Zoom, дентальный микроскоп и многое другое. Раньше мне не доводилось сталкиваться с таким технологичным медицинским оборудованием. Я не боялась спрашивать коллег, обращалась за советами. Коллектив принял меня тепло. И вот уже 7 лет я хожу в клинику как на праздник. Честно!

Я не представляю свою жизнь без «Моей Стоматологии»! Многие пациенты меня спрашивают: «Вы всегда на позитиве? Как так?» Отвечаю им, что у меня дома три сына и на работу прихожу отдыхать от «военных действий» (смеется).

Я получаю удовольствие от того, что делаю, а еще больше, когда вижу результаты своей работы. Найти контакт с пациентом, особенно, если он впервые у тебя на приеме, сложно. Необходимо добиться взаимопонимания.

ВИДНО ПО РУКАМ: ВОЛНУЕТСЯ ЧЕЛОВЕК ИЛИ НЕТ

Всегда ставлю себя на место человека, который сидит в кресле. Он боится, не знает, что с ним сделают, думает, что наверняка будет больно. Важно провести правильную беседу. Не всегда на первом приеме мы лечим зубы. Для меня видно по рукам: волнуется человек или нет. Постепенно завоевываешь доверие. Сначала ты — психолог, а уже потом — доктор. Всегда рассказываю пациенту, что делаю, даже если он ходит ко мне годами. Считаю, когда знаешь, чего ждать, становится спокойнее. Часто замечаю, что многие люди любят наблюдать за работой доктора. Отношусь к этому спокойно. Мне нравится делиться результатами.

Благоприятный итог лечения зависит не только от врача, но и от самого пациента. Если он слушает рекомендации, а, главное, выполняет их — положительный успех гарантирован на 99%.



красота и здоровье

**КОМПЬЮТЕРНАЯ ТОМОГРАФИЯ — 2 000 ₽.
ЛЕЧЕНИЕ КАРИЕСА — ОТ 3 000 ₽.
БЕСПЛАТНАЯ КОНСУЛЬТАЦИЯ ВРАЧА-
СТОМАТОЛОГА (ТЕРАПЕВТА) С СОСТАВЛЕНИЕМ
КОМПЛЕКСНОГО ПЛАНА ЛЕЧЕНИЯ***

*Оплата за осмотр — 350 ₽

МЫ РАБОТАЕМ ЧАСТО ПОТОМУ, ЧТО ПАЦИЕНТЫ ЛЕНЯТСЯ

Почему-то многие думают, что пролечил один раз зубы и можно забыть о стоматологе лет на пять, а то и больше. Это не так! Прописная истина: болезнь легче предупредить, чем лечить.

Полость рта — это агрессивная среда, где находится множество бактерий. Кроме того, сами зубы испытывают постоянные нагрузки. Сколы пломб, ортопедических конструкций могут привести к деструктивным изменениям полости рта. А это влечет серьезные проблемы: заболевания височно-нижнечелюстного сустава, пародонтологические проблемы, нарушение целостности кости. Всего этого можно избежать, приходя хотя бы один раз в год на стоматологический осмотр.

Врачи нашей клиники всегда заметят и обратят внимание пациента

на приближающуюся беду, отправят к нужному специалисту. Но не забывайте, что любое проведенное стоматологическое лечение требует последующего ухода. Если помнить об этом, то можно избежать серьезных затрат. Например, шлифовка старой пломбы может спасти от ее полной замены, появившейся пятнышко на зубе может перерости в большую проблему, если не сделать глубокое фторирование.

К сожалению, часто пациенты отказываются от прохождения регулярного осмотра из-за банального страха, при этом находят для себя различные оправдания: не хватило времени, средств, пока не болит. Помните, что мы работаем часто потому, что пациенты ленятся. Проходя плановые осмотры, вы сохраните зубы здоровыми и сэкономите деньги. После таких приемов большинство сознательных пациентов выходят от нас без новых пломб! □



Получите приветственные баллы по промокоду

📍 ул. Преображенская, 82, к. 1,
т. (8332) 66-04-10

📍 ул. Мопра, 39,
т. (8332) 66-04-11

✉ my-dent.ru



Лицензия ЛО-43-01-002370 от 24.08.2016 г.



«ПОСЛЕШКОЛЕ» – БЫТЬ!

“ИМЕННО В НАЧАЛЬНОЙ ШКОЛЕ ОЧЕНЬ ВАЖНО ПРИВИТЬ РЕБЕНКУ ТЯГУ К ЗНАНИЯМ, НАУЧИТЬ УЧИТЬСЯ, НЕ ОТТОЛКНУВ, ПРИ ЭТОМ, ДОМАШНИМ ЗАДАНИЕМ, — АНАСТАСИЯ КОТЕЛЬНИКОВА, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ОЗДОРОВИТЕЛЬНОГО ДЕТСКОГО ЦЕНТРА «ПУП ЗЕМЛИ»

ЧТО ПОБЕДИТ, ГАДЖЕТЫ ИЛИ ДОМАШКА?

— На новые идеи меня вдохновляют мои дети. Проект «Послешкола» появился на свет также благодаря им. Я работающая мама и всегда нахожусь в движении. А когда ребёнок идёт в первый класс — период особенный и важный. Именно в начальной школе важно привить ребёнку тягу к знаниям, научить учиться, не оттолкнув, при этом, домашним заданием и сидением над ним часами, создать грамотную мотивацию. Также важно сберечь свои нервы и взаимоотношения с чадом.

Зачастую, «благодаря» тяготам выполнения домашнего задания отношения родителя и ребёнка дают трещину. Что уж говорить о том, как волнистельно оставить ещё вчерашнего дошколенка одного дома: что победит в неравной борьбе, гаджеты или домашка?; не придумает ли он варить пельмени в чайнике, доберётся ли до тренировки вовремя... Я не

была исключением. Так, летом 2016 года своей командой мы решили — «Послешколе» быть!

СМЕЛО ШАГАТЬ В СТРАНУ ЗНАНИЙ!

Когда наша группа продлённого дня распахнула свои двери для новоиспечённых школьников, подтянулись ребята из разных школ и с разным уровнем подготовки, работающие по разным образовательным программам. Мы нашли прекрасного педагога начальных классов, который всегда может найти подход к пытливым умам наших детей. Так как качество выученных уроков и желание выполнять их быстро, правильно и самостоятельно — основополагающие принципы в данной системе, группы мы набрали небольшие — до 7 человек.

И процесс пошёл: домашка, прогулки на свежем воздухе, оздоровительные процедуры, вкусное сбалансированное питание, новые

знакомства, игры и мастер-классы... Сейчас уже четвёртый год, как «Послешкола» помогает детям и родителям.

Конечно, этот год поставил нас в неопределенность и по сей день процесс построения учебной системы в школах находится под вопросом. А мы точно знаем, что в нашей продлёнке школьники получат ответ на любой вопрос и смело будут шагать в страну знаний! ■



📍 г. Киров,
ул. Молодой Гвардии, 96,
8(8332)22-33-44,

✉ pupzemly43.ru,

☎️ pupzemly43

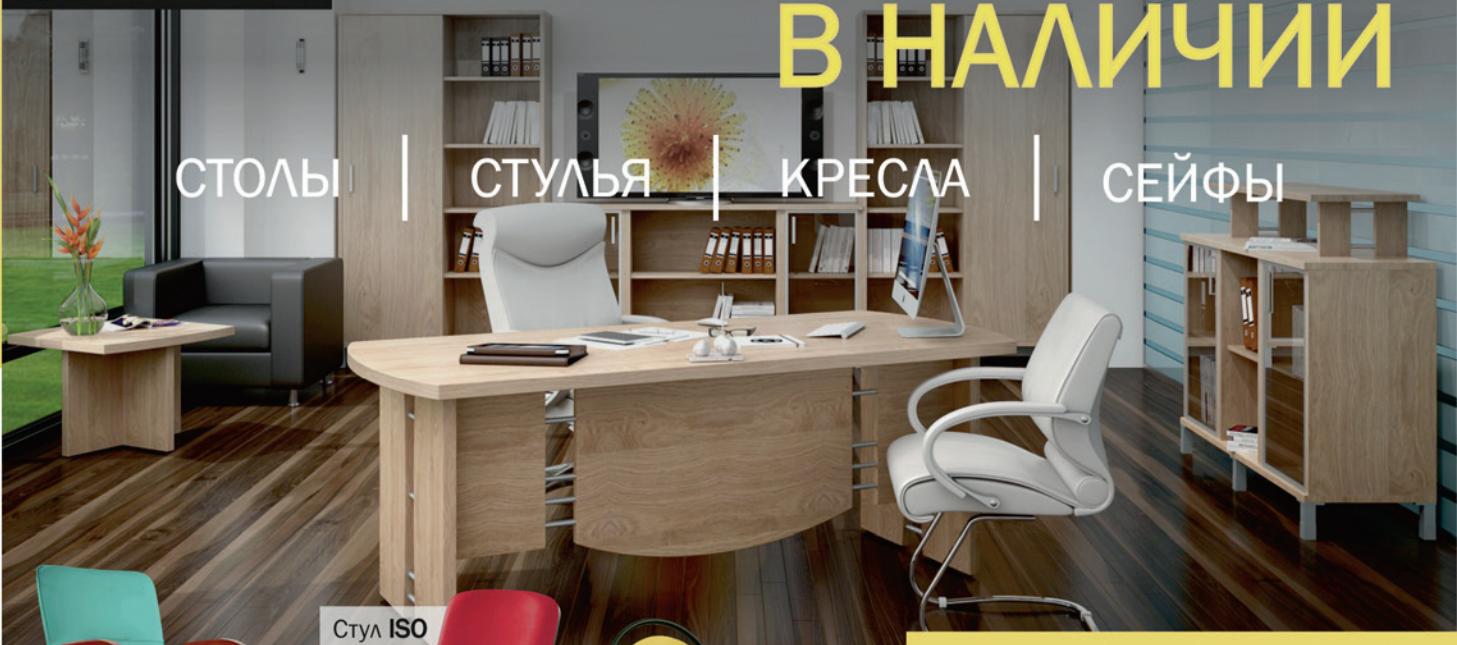
В НАЛИЧИИ

СТОЛЫ

СТУЛЬЯ

КРЕСЛА

СЕЙФЫ



Стул ISO

Стул SEVEN



Стул
SAMBA



Кресло
ORION STEEL



Кресло
MORFEO



Кресло
BP-8-PL



Мебель для персонала
АРГО



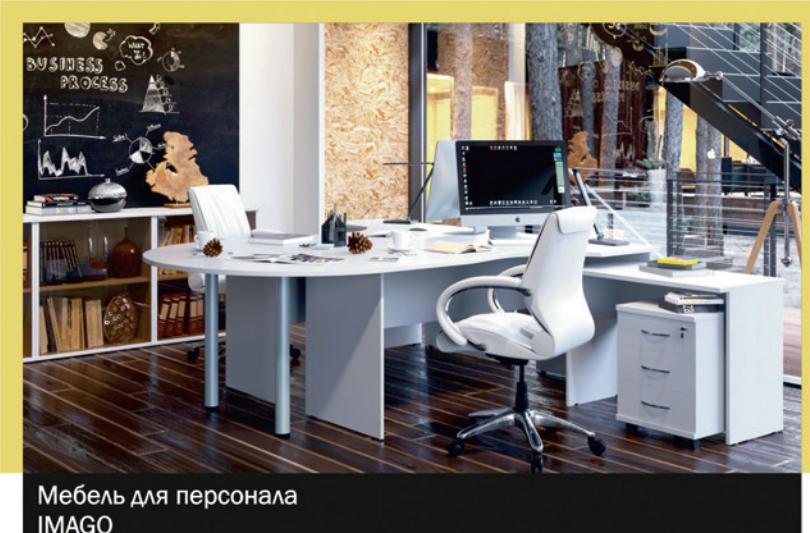
Кресло
VIKING-8N



Кресло
PRESTIGE



Сейф
T-28.EL



Мебель для персонала
IMAGO

САЛОН МЕБЕЛИ «НОВЫЙ СТИЛЬ»



+7 (8332)
41-22-11



ns-mebel.ru



г.Киров,
ул.Азина, 15

ГИД ПО СТИЛЮ



ТАТЬЯНА МИШКИНА,
СТИЛИСТ:

— Виктору Щекотову, директору компании «Имидж-мастер», нужен образ для деловых неформальных встреч. Я выбрала для него стиль casual, образ-трансформер: пиджак, джемпер, рубашка, брюки из вельвета — все вещи фактурные и подчеркивают достоинства героя. Если хотите выглядеть в соответствии с вашим статусом, шопинг со стилистом — это то, что вам нужно!



Джемпер, 15 100 ₽
Джинсы, 17 300 ₽

Плетеный ремень добавляет шарма образу и прекрасно сочетается с вельветовыми брюками



Сумка, 44.300 ₽

Сумка из натуральной кожи дополняет образ. Такая модель подойдет к разной одежде.

TATYANA MISHKINA
стилист на связи

+7-912-828-05-50
mishkinat

100
Очки

Октябрьский пр., 88
+7 (8332) 74-51-00
optika_100_ochkov



ARMANI EXCHANGE, 6 099 ₽



Ray Ban, 9 099 ₽



Ray Ban, 9 099 ₽

Добавили в образ очки, и сразу появился новый смысл!

ПРИ ССЫЛКЕ НА ЖУРНАЛ
«БИЗНЕС КЛАСС» СКИДКА 25%
В МАГАЗИНАХ «100 ОЧКОВ»



Пиджак, 26 600 ₽
Рубашка, 17 000 ₽

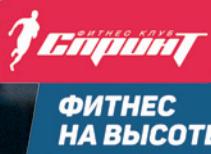
Пиджак из твида подчеркивает благородство и статус.



Элегантные и удобные, мегаактуальные ботинки без шнурков

Калабин Олег,
тренер по физической
подготовке и силовому
троеборью, спортивный
физиолог, кандидат
биологических наук

ДЕЙСТВУЙ
ТВОЯ СИЛА В ТВОИХ РУКАХ



ул. Ленина, 103а
ТЦ «Крым», 7 эт.
т. 22-44-82
sprint-kirov.ru
 [sprint_kirov_](https://www.facebook.com/sprint_kirov_)



#СВЯЗИРЕШАЮТ

НАЙДИТЕ ПОЛЕЗНЫЕ КОНТАКТЫ ДЛЯ СЕБЯ И СВОЕГО БИЗНЕСА



**Полина и Даниил
Стародубцевы,**
владельцы круглосуточной
типоверхности STARPRINT

starprint43

— Победители никогда
не сдаются, а сдавшиеся
никогда не побеждают.



Владимир Долецкий,
основатель «Doletskiy
production»

doletskiy_production

— Съёмка, обработка и
готовый результат сегодня!



Вадим Феоктистов,
собственник CashDay

8-922-943-74-65

— Расчёт и выплата
на карты ежедневной
мотивации на основе
данных CRM.



Оксана Феоктистова,
учредитель компании
Green!GO:

greengo_microzelen

— Мы покажем
Вам, что полезное
питание может
быть максимально
полезным, очень
удобным, и главное —
невероятно вкусным.



Алена Прокопьева,
руководитель лаборатории
красоты Happy:

laboratori_happy

— У всех нас есть
неистребимая потребность
быть принятими.
Но необходимо доверять
собственной уникальности.
Даже если остальным
ваши убеждения, кажутся
глупыми и странными.



Елена Юрлова,
владелица шоу-рума
одежды CapsLook

capslook.moda

— CapsLook — это
повседневные вещи для
тех, кто ценит минимализм
формы и качество
тканей. Непринужденная
элегантность на
каждый день, главное
в котором — вы.



Олег Попов,
партнер Лиги Инвесторов

8-912-702-54-48

— Личная свобода
невозможна без
финансовой. Мы
научим ваши деньги
работать на Вас.



Светлана Ельсукова,
директор ателье «Анютка»

salon_anyta

— Изготавливаем
эксклюзивное изделие,
учитывая все пожелания.
Работаем как по фото
из интернета, так и по
нашим образцам!



Людмила Ланская,
руководитель типографии
«Печатный Дом»

(8332) 44-12-02

— С нами надежно!
Высокое качество,
хороший сервис
и гибкие условия!



Елена Марьина,
руководитель ателье
«Мастерская Елены
Марьиной»:

8-912-376-24-54

— «Если мир приходит
в движение, то это
только из-за любви» —
эта цитата отражает
суть моей компании!



Оксана Стажкина,
директор магазина
«Белорусская косметика»

belorus.cosmetic

— Ежедневные обзоры
косметики. Бесплатная
доставка до квартиры.



Валерия Летягина,
генеральный продюсер
независимой креативной
студии рекламы LerOy company:

leroycompany

— Видео реклама для нас,
как вид искусства. Не только
красиво, но и клиентам
приносит увеличение дохода
и узнаваемость бренда.



Константин Кропанов,
директор
представительства
АО «Открытие Брокер»

(8332) 21-99-66

— Нужна
профессиональная и
объективная консультация
по финансовым рынкам и
инструментам? Звоните!



Юрий Белоруков,
руководитель компании
«АромаВятка»:

aromavyatka.rf

— АромаВятка — это
косметика сотворённая
природой. Улучшенные
современным
оборудованием забытые
в старину рецепты!



Яна Бабинцева,
владелица Центра красоты
и здоровья «Babintseva.
Территория совершенства»

(8332) 44-11-06

— Полный неповторимый
торжественный образ
причёска + макияж
в 4 руки за 1,5 часа.
Цена 1500 рублей.



**Светлана и Дмитрий
Максимовы,**
владельцы
салона красоты
«ПЕРВЫЙ НОГТЕВОЙ»:

1nogtevoi

— Пили ногти, красим
брюки, крутим кудри
и не только! С нами
ты красива каждый
день с 07:00 утра.



Вадим Розман,
хиромант. Основатель
консалтинговой компании
VADIM ROZMAN

rozmanvadim

— Будущее неизвестно, но
оно уже существует! Есть
много способов угадать и
узнать о его подробностях.
Это дико интересно всем!

*— Место, где рождаются
кулинарные шедевры!*

*Андрей Колесов,
руководитель компании «Мебелит»*



**СКИДКИ ДО 20%
НА СТОЛЕШНИЦЫ
ИЗ ЛИСТОВОГО КАМНЯ!***

*ДО 30.09.2020

МЕБЕЛИТ

📍 ул. Московская 102в, ТК «Планета»,
пав. 4з/1, т. 8 (8332) 45-90-28
🌐 mebelit43.ru
VK mebelit_kirov
📷 mebelit43
VK 8-922-995-90-28



Alpen

WELLNESS

Онлайн кас язомин мөрдү!

📍 K.MAPKCA 191А ☎ (8332) 21-13-14

✉️ ALPEN_WELLNESS