

БИЗНЕСКЛАСС

Игорь и Елена Сусловы

РУКОВОДИТЕЛИ ГРУППЫ
КОМПАНИЙ «АФРОДИТА»

■ Возможен ли
бизнес с кодексом
семьи?

с. 18

Ждать нет смысла,
цена только растет!

Дмитрий Сергеев, генеральный
директор ООО СЗ фирма «Маяковская»,
заместитель председателя правления
Ассоциации СРО «Объединение
строителей Кировской области» с. 26

Фотопроект
«С чистого листа»

Смотрите на с. 46



Miele

 **elica**
aria nuova

Küppersbusch

ВСТРАИВАЕМАЯ КУХОННАЯ ВЫТЯЖКА: НЕЗАМЕТНО И ФУНКЦИОНАЛЬНО




**центр
встраиваемой
техники**

КИРОВ, УЛ. ЛЕНИНА, 89
Т.: 49-82-57, 8-922-973-60-04,
8-922-973-60-07
✉ cvtplus.ru
✉ cvtpluskirov



Оставьте
заявку
на подбор
техники

IN FASHION

КУХНИ И МЕБЕЛЬ

Создаем мебель
с индивидуальностью Клиента

Киров, Ленина, 193
+7 (8332) 42-48-88

MEBELINFASHION.RU







ЦЕНИТЕ СЕБЯ,
НОСИТЕ НАСТОЯЩЕЕ

- г. Киров, 2 этажа меха на ул. Ленина, 75, ☎ 8 (8332) 64-64-04
- г. Сыктывкар, ТРЦ «Торговый двор», ☎ 8 (8212) 39-13-80

При ссылке на журнал дополнительная скидка
к действующим акциям*



МЕХОВАЯ МОДА
фабрика



mehmoda.ru



meh_moda

Пошив под заказ на фабрике
☎ 8-800-550-70-81



дизайнер: Татьяна Кунгурцева

САН
ПРО
43

МУЗЫКУ ЗАКАЗЫВАЛИ?

технологии, эстетика и корпоративный дух

Смотри, как звучит

Современная корпоративная площадка отдыха для сотрудников компании «Страна карт», где под одной крышей объединены музыкальная студия, хаммам и тренажерный зал. Создавая дизайн, а затем воплощая его в жизнь, мы объединили технологии, знания, эстетику и желания заказчиков.



ДИЗАЙН-ПРОЕКТ В ПОДАРОК!*

Не знаете, с чего начать ремонт?
Запишитесь на бесплатную консультацию.

Покажем высокое качество наших работ и
устроим бесплатную индивидуальную экскурсию
по действующим объектам.

📍 ул. Труда, 71

✉ sanpro43.ru

📞 (8332) 77-40-47

✉ sanpro43

*Подарим дизайн-проект при заказе комплексного ремонта в компании «СанПро43»



Подписывайтесь на личный
канал Александра Печёнина.
Здесь самые яркие и
эклектичные новости о дизайне
и ремонте от «СанПро43»



Александр Печёкин,
основатель «СанПро43»
Киров—Москва—Сочи

КРАСОТА ОТ ПРИРОДЫ

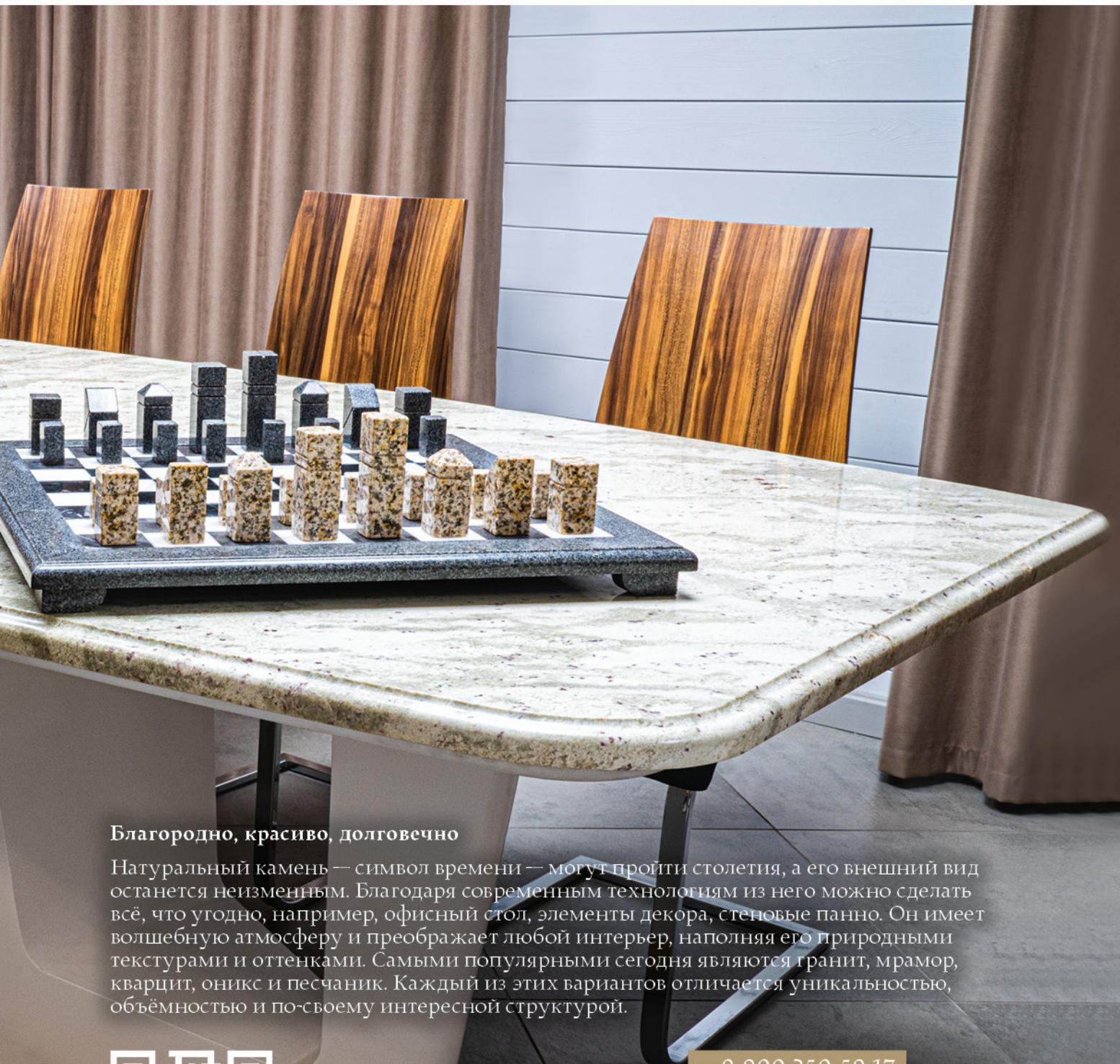


Всегда в наличии
более 15 000 м² камня
в различных формах

Собственный цех
по обработке
камня

Доставка
по всей России
точно в срок

натуральный камень в интерьере



Благородно, красиво, долговечно

Натуральный камень — символ времени — могут пройти столетия, а его внешний вид останется неизменным. Благодаря современным технологиям из него можно сделать всё, что угодно, например, офисный стол, элементы декора, стеновые панно. Он имеет волшебную атмосферу и преображает любой интерьер, наполняя его природными текстурами и оттенками. Самыми популярными сегодня являются гранит, мрамор, кварцит, оникс и песчаник. Каждый из этих вариантов отличается уникальностью, объёмностью и по-своему интересной структурой.



т. 8-800-250-58-17

Кирово-Чепецкий район, с. Пасегово,
ул. Производственная, 1
eurokam-kirov@mail.ru
vk.com/eurokamen43
eurokam-kirov.ru

ПЕРЕХОДИ НА ЦИФРУ!

Быстрее, точнее, комфортнее

Лидерство в технологиях – наша стратегия. Мы всегда стараемся быть на шаг впереди, поэтому прокачали скорость, точность и качество наших услуг. Сегодня «Моя Стоматология» – цифровая клиника. За 12 лет работы мы значительно продвинулись в этой сфере. Компьютерная томография, лечение по цифровым протоколам, система Cerec, трёхмерные модели зубов, стоматологический фрезерный центр с 3D-печатью, кондилография, хирургические шаблоны – всё это мы уже применяем и продолжаем развиваться.



Красивая улыбка –
лучшее украшение в клинике
«Моя Стоматология»

Иван Смертин, генеральный директор клиники
«Моя Стоматология», врач-стоматолог



📍 ул. Преображенская, 82, к. 1,
т. (8332) 66-04-10

📍 ул. Мопра, 39, т. (8332) 66-04-11

🌐 my-dent.ru

Регистрационный номер лицензии:
ЛО41-01160-43/00307901 от 24.08.2016 г.



ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ ССПЕЦИАЛИСТА

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ К БОХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИИ СПЕЦИАЛИСТА

Scanning Data

B2D3

B2D3

DATA POINT

Grid Alignment
Structure

Иван Васильевич
Смертин
Генеральный директор
врач-стоматолог

Стоматология

Безопасно





ALT HAIR

Искушение
для ваших волос

ул. Карла Либкнехта, 49
8-922-668-38-99



— В начале года все мы составляем планы, мечтаем, ставим цели, прописываем шаги к ним. Тема январского номера «Бизнес 2024: тренды, риски, перспективы» позволила нашим предпринимателям, экспертам в своей сфере, сделать прогноз о том, как в новом году будет развиваться их отрасль, какие тренды появятся у нас на слуху, какие возможности откроются, будь это строительство, маркетплейсы, косметология или другая сфера. Эти материалы позволяют расширить личный горизонт планирования, забрасывают в наши головы семена идей, которые весной могут прорасти в конкретные намерения и дела. Журнал «Бизнес Класс» в 2024 году обещает вам ещё больше респектабельных, достойный мероприятий, мы познакомим вас с новыми именами предпринимателей, которые ещё только на пути к Олимпу, и продолжим рассказывать о наших амбассадорах. Вас ждут творческие интересные фотопроекты, которые позволят встремиться и узнать себя с новой, быть может, неожиданной стороны. Помним о том, что мы не можем полностью управлять своей жизнью, поскольку, чтобы управлять, как говорил один небезызвестный персонаж романа «Мастер и Маргарита», нужно иметь точный план на некоторый хоть сколько-нибудь приличный срок, а мы с вами не можем на 100% ручаться даже за наш завтрашний день. Ручаться не можем, но ответственность несём. И даже если Аннушка уже разлила подсолнечное масло, почему бы нам не изменить маршрут? ■

Екатерина Суслова —
главный редактор
журнала «Бизнес класс»



Макияж
и укладка —
Нина Кушова

Рекламно-информационное издание журнал «Бизнес Класс Киров», специализирующееся на сообщениях и материалах рекламного характера. Реклама более 40%. Тираж 4300 экземпляров. Выходит ежемесячно. Издается с ноября 2008 года. Распространяется бесплатно по адресной подписке. Издание зарегистрировано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи информационные технологии и массовых коммуникаций по Кировской области. Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ 43-191 от 10 декабря 2009 г. Учредители: ООО «Бизнес Класс». Адрес редакции и издателя: 610017, г. Киров, ул. Молодой Гвардии, д. 82, 3 этаж, каб. 322, т. (8332) 57-68-06, сайт: www.bk43.ru. Директор: Бабкова Александра Анатольевна. Главный редактор: Суслова Екатерина Викторовна, for-cat@mail.ru. По вопросам подписки и обратной связи обращайтесь по адресу bk@bk43.ru и по т. 57-68-06. Отпечатано с готового оригинал-макета в ООО «Кировская областная типография», 610004, г. Киров, ул. Ленина, д. 28, Заказ № 1. Журнал № 1 (180) январь 2024. Дата выхода: 19 января 2024 г. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов публикуемых материалов. За содержание рекламы ответственность несут рекламодатели. Материалы со знаком ■ публикуются на правах рекламы. Цены указаны в рублях, действительны на момент съемок. Все рекламируемые товары и услуги, подлежащие обязательной сертификации, сертифицированы.

Аннушка

уже купила подсолнечное

масло,

и не только купила,

разлила.

но даже

сюда



Bianelli®
ваш яркий выход

ЦУМ, ул. Воровского, 77, 2 этаж

+7 (939) 800-85-35





КАК ПОНЯТЬ,
ЧТО ТЫ ВЫГОРЕЛ, И КАК
ЭТО ПРЕОДОЛЕТЬ

Анна
Зорина,
психолог



PODCASTS
БК



ЭКОЛОГИЯ ДЛЯ БИЗНЕСА:
ПОСТАНОВКА НА УЧЁТ
И ГОДОВЫЕ ОТЧЁТЫ



Елена
Русских,
директор (Экомир)



ЧТО НАШИ ДЕТИ НЕ ЗНАЮТ
О БЕЗОПАСНОСТИ?

Наталья
Вострикова,
представитель школы
безопасности
«Стоп Угроза» в Кирове



PODCASTS БК.
БИЗНЕС ГОВОРИТ

Наведите камеру
на QR-коды
и слушайте аудиоподкасты

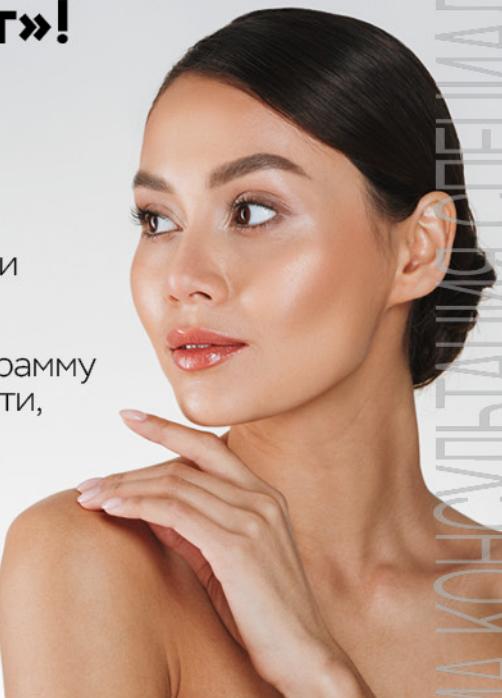


В ЧЕМ СЕКРЕТ УСПЕХА
В ВЫБОРЕ ПРОФЕССИИ?

Светлана
Царицына,
профориентолог



Программа для лица «Невероятный эффект»!



Центр
косметологии
«Лица»
приглашает
пройти программу
для молодости,
упругости и
сияния кожи

Стоимость: 4 600 ₽

Предъяви журнал «Бизнес Класс»
и получи скидку на процедуру **20%**

В программу входит:

- демакияж (очищение кожи)
- RF лифтинг
- лазерная биоревитализация
- альгинатная маска
- тонизация, финишный крем

Результат от процедуры:

- лифтинг-эффект – разглаживаются морщинки, здоровый цвет лица
- уменьшаются второй подбородок и брыли
- чёткие контуры овала, укрепление мышечного каркаса, улучшение качества тканей
- увлажнённая и упругая кожа, нет шелушения и сухости

 **ЛИЦА**
центр косметологии

ул. Красноармейская, 41

+7 (900) 527-34-03

faceskirov43

ЛО-43-01-002751 от 14.03.2018

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА



sever_wr

пальто | пуховики |
экошубы | сумки |
аксессуары



Ольга Шамрай,
руководитель
Студии окрашивания
волос студии Blond.pro,
с моделями

Капсульный гардероб:
• джемперы
• трикотажные костюмы
• брюки из экокожи



ЦУМ, 3 этаж,
434-064
ТРЦ «Глобус»,
2 этаж,
734-064

ПРАВИЛА ЖИЗНИ

Я НЕ УМЕЮ
ЧИТАТЬ МЫСЛИ

Я ВСЕГДА БЫЛ ПРЕДАН
СВОИМ БЛИЗКИМ

Я ЛЮБЛЮ
КРАСНУЮ ИКРУ

НУЛЕВЫЕ НАУЧИЛИ
МЕНЯ ДОВЕРЯТЬ,
НО ПРОВЕРЯТЬ

ЧТОБЫ РАСТИ В БИЗНЕСЕ,
НУЖНО НЕ БОЯТЬСЯ
И БЫТЬ УВЕРЕННЫМ

ПАВЕЛ ШИХАЛЕЕВ,
РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ
«МЕБЕЛЬ НА ЗАКАЗ»

Стиль Paul Becker:

пиджак — 12 990 ₽
брюки — 6 990 ₽
рубашка — 4 990 ₽

Место съёмки:
кинотеатр «Колизей Макси»,
ул. Луганская, 53/2, т. 44-84-00.
 maxi.kolizium.ru
 kolizium_club

Я НИКОГДА
НЕ БЫЛ
В ЕВРОПЕ

МОЕ
ПРАВИЛО —
НЕТ ХУДА
БЕЗ ДОБРА

СВОИМИ РУКАМИ
Я МОГУ
СОЗДАВАТЬ
КОМФОРТ И УЮТ

Я СМОГУ ВСЁ,
ЧТО МНЕ НУЖНО

Я НЕ УСПОКОЮСЬ,
ПОКА ЖИВ

ОДНАЖДЫ
Я РАЗРЕШИЛ
СЕБЕ быть собой



Paul Becker
салоны мужской одежды
СТИЛЬ И КАЧЕСТВО В КАЖДОЙ ДЕТАЛИ

📍 ЦУМ. 3 этаж
ТЦ «Европейский», 1 этаж
ТРЦ «Макси», 2 этаж
📞 8-922-661-05-43
Следи за модными
новинками ВКонтакте



ПРИНЦИПЫ, МОТИВАЦИЯ, МЫСЛИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

РУЧНАЯ РАБОТА
ДЕЛАЕТ НАШИ НАРЯДЫ
ИНДИВИДУАЛЬНЫМИ

Я ОТКРЫЛА СВОЁ ДЕЛО,
ЧТОБЫ ДЕЛАТЬ ЖЕНЩИН ЕЩЁ
СЧАСТЛИВЕЕ

В МУЖЧИНАХ Я ЦЕНЮ
УМ И НАДЁЖНОСТЬ

ТЕРПЕТЬ НЕ МОГУ
В ЛЮДЯХ ФАЛЬШЬ

Я СТАРАЮСЬ УЧИТЬСЯ
ЖИТЬ БЕЗОЦЕНОЧНО

МОЁ ГЛАВНОЕ
БОГАТСТВО — опыт

МЕЧТАЮ, чтобы мои
ДЕТИ БЫЛИ СЧАСТЛИВЫ

для меня ЛУЧШИЙ
ОТДЫХ — это баня

МОЙ ГАРДЕРОБ
ОТРАЖАЕТ МОЁ
ВНУТРЕННЕЕ СОСТОЯНИЕ

Я НАУЧИЛАСЬ
ВЫБИРАТЬ СЕБЯ

Я ОДНА ИЗ ТЕХ ЛЮДЕЙ,
КОТОРЫЕ **ВЕРЯТ**
В ЧУДЕСА
И ВОЛШЕБСТВО

СВЕТЛАНА ЗАХАРОВА,
ХОЗЯЙКА
МАСТЕРСКОЙ «СВЕТЗАХАРА»
Стиль: мастерская
«СветЗахара»
платье «Катюша»
из футера — 7 000 ₽

Комплект украшений UNA:
серьги — 1 890 ₽
браслет — 2 670 ₽

Свет
мастерская женственности
Захара



ул. Горбуновой, 18 svetzahara.ru
8-912-734-81-67 svetzahara



Киров, ул. Горбачёва, 62,
офис 4, 7 эт.
unabracelet.com



ВОЗМОЖЕН ЛИ БИЗНЕС С КОДЕКСОМ СЕМЬИ?

□ ЕЛЕНА СУСЛОВА, К.М.Н., ВРАЧ ХОЛИСТИЧЕСКОЙ МЕДИЦИНЫ, ВРАЧ-КОСМЕТОЛОГ, НАУЧНЫЙ ВДОХНОВИТЕЛЬ ГК «АФРОДИТА», И ИГОРЬ СУСЛОВ, К.М.Н., ПЛАСТИЧЕСКИЙ ХИРУРГ, РУКОВОДИТЕЛЬ ГК «АФРОДИТА» — О СЕМЕЙНОМ БИЗНЕСЕ И ОТКРЫТИИ ВЕСНОЙ 2024 ГОДА ЕДИНСТВЕННОЙ В КИРОВЕ КЛИНИКИ С ХОЛИСТИЧЕСКИМ ПОДХОДОМ

ЗА СЕМЬЮ

«Семья — нравственный оплот нации»

Л. Н. Толстой

Елена:

— Замечательно, что 2024 год объявили годом семьи! Это самая главная опора в жизни каждого человека. Семья сберегает истинные человеческие ценности, на ней держатся общество и Родина. С самого начала мы строили нашу компанию как профессиональную семью, транслируя семейные ценности как корпоративные — уважение друг к другу, доброжелательное отношение, взаимоподдержку. И обязательно любовь! Любовь к делу, которое мы делаем все вместе.

ЗА СЕМЕЙНЫЕ И КОРПОРАТИВНЫЕ ЦЕННОСТИ

Игорь:

— Мы постоянно учимся — и как врачи, и как управленцы. Оба в 2015 году закончили Президентскую программу управленческих кадров. Постоянно ездим перенимать опыт ведущих центров и научно-исследовательских институтов. Причём не только в России. Были на стажировке в Европе, в Корее, в Японии. В определенный момент, когда наша компания переросла в холдинг, бизнес-эксперты стали говорить о том, что ребята, так не бывает, вы больше не можете строить компанию как профессиональную семью; это уже целая оргструктура, в которой ваши сотрудники — лишь посты, чётко выполняющие функционал.

Елена:

— Но у нас с Игорем есть стойкое осознанное намерение и дальше развивать «Афродиту» в соответствие с нашими ценностями. Я имею ввиду в первую очередь любовь к делу, заботу и доброе отношение к людям — к пациентам и коллегам. Уважение друг к другу и конструктивный диалог должны быть обязательно. Каждый член нашей команды чувствует свою ответственность за вклад в общее дело.

Игорь:

— Мы всегда берём на себя ответственность за результат своей работы. Например, если говорим о нашем университете, то за 3-4 месяца реально делаем из человека Специалиста. На выходе он уже обладает теми знаниями, умениями, навыками, которые позволяют ему профессионально оказывать эстетические услуги, организовать своё дело и быть востребованным среди клиентов. Наши выпускники участвуют в профессиональных чемпионатах и побеждают! Если речь о клинике, то мы всегда занимаемся не только эстетикой и красотой, но используем холистический (целостный) подход к состоянию здоровья пациента

и смотрим глубже, то есть обязательно оцениваем состояние здоровья пациента и принимаем меры коррекции. Ведём к красоте через здоровье. Если это центр продаж, то менеджеры ответственно и своевременно обеспечивают косметологов нашего и соседних регионов качественными препаратами и всей необходимой информацией для их профессионального роста.

Елена:

— Кстати, все препараты, которыми мы обеспечиваем косметологов для работы, обязательно проходят серьёзную, многоэтапную проверку — от разработки научной идеи, которая лежит в основе препарата, до производителя. Естественно, мы тщательно следим за наличием всех необходимых документов и регистрационных удостоверений и отслеживаем механизм работы препарата на собственном опыте — для этого проводим научные кружки в клинике. Разбираемся до мелочей, чтобы препарат был безвредным и результативным — ответственно отслеживаем эффект его работы, обращая особое внимание на безопасность. Например, весной 2023 года произошел такой случай. Мы презентовали зарегистрированный очень известный итальянский продукт, а потом итальянцы усовершенствовали формулу, и у людей с ослабленным иммунитетом появились негативные реакции на этот препарат. Нами было принято решение отзоваться его с продаж. В данном случае прежде всего мы чувствовали ответственность перед пациентами тех косметологов, с которыми работаем, и не обращали внимание на убытки,

БЛИЦ-ОПРОС**Полезная привычка —**

каждые 15 мин пить несколько глотков тёплой воды

Главное в жизни — научиться любить по-настоящему.**Любимая книга —** «Лавр» Евгений Водолазкин**Любимая цитата —** «То что человеку дается по силе его — и есть наилучшее»/«По воде способен идти лишь тот, кто не боится утонуть».**Ваш пример силы духа —**

Роман Костомаров и Оксана Домнина — сила любви, сила характера, которая вытащила с того света и вернула к жизни. Слова моего отца, которые помогают, когда мне особенно трудно — держи удар

которые несли. Это было осознанное решение.

Как и в любой семье, в «Афродите» есть разные поколения сотрудников. Старейшины — те, кто работают больше 7 лет, являются носителями корпоративных ценностей. К нам сейчас приходит много молодых сотрудников, мы очень любим молодежь. Приятно наблюдать преемственность поколений: когда более опытные учат, воспитывают молодых, прививают им любовь к делу, ответственность и стремление работать на результат.

ЗА СЕМЕЙНЫЕ ТРАДИЦИИ

Елена:

— С детства мы оба знали, что будем врачами, хотя наши семьи далеки от медицины. Моя мама физик-математик, а отец — настоящий боевой полковник, и всё мое детство прошло в разъездах по гарнизонам. Каждые два года приходилось адаптироваться к новому детскому коллективу. Благодаря этому я научилась доброму человеческому общению. Двери нашего дома всегда были открыты для тех, кто искал помощи и поддержки. От родителей мы с Игорем оба впитали уважение к людям, научились помогать,



любить и ценить Родину. Вятская земля для нас родная. Много веков наши предки жили на ней.

Игорь:

— Конечно же, есть традиции и в нашей компании. Например, каждое лето семьями вместе с детьми мы отправляемся на корпоративные сплавы. На эти 3 дня объединяемся в одну большую семью «Афродиты». Супруги сотрудников тоже душой болеют за наше общее дело, помогают, если нужно. Мы всегда креативно отмечаем день рождения «Афродиты» (который по неслучайной случайности оказался в Международный день красоты), а на Новый год корпоративные Дед Мороз и Снегурочка уже несколько лет подбирают необычные и полезные подарки для детишек компании — берегут здоровье детей и воспитывают культуру полезных вкусностей.



«АФРОДИТА» НАЧАЛАСЬ С МЕЧТЫ

Елена:

— В далёком 2002 году, заканчивая медакадемию, я параллельно получила специальность косметолога и стала мечтать — мечтать о собственном кабинете, куда приходят женщины, отдохивают душой, становятся более красивыми и счастливыми, и потом это ощущение счастья и радости несут в свою семью. Игорь поддержал меня в этом, и мечта переросла в идею. В итоге получился салон красоты, практически сразу мы открыли учебный центр «Афродита», где удалось собрать команду активных и перспективных специалистов.

Игорь:

— Мы никогда не ставили деньги во главу угла. Прежде всего была идея, всё, что зарабатывали, сразу вкладывали в развитие дела и в самообразование. Параллельно поступили в ординатуру, затем в аспирантуру, и занимались научно-исследовательской деятельностью. Реактивы и другие сопутствующие расходы приходилось оплачивать из собствен-

Любовь долготерпит, всё прощает, милосердствует, любовь не завидует, любовь не превозносится, не гордится, не бесчинствует, не ищет своего, не раздражается, не мыслит зла, не радуется неправде, а сорадуется истине; все покрывает, всему верит, всего надеется, все переносит. Любовь никогда не перестает, хотя и пророчества прекратятся, и языки умолкнут, и знание упразднится.

**Послание апостола
Павла к Коринфянам
13: 4-7**

ных средств, покой нам только снился, мы работали 24/7.

Елена:

— «Афродита» — первый ребенок в нашей многодетной семье: мы пестовали нашу компанию как младенца. Было много бессонных ночей, когда мы устраивали мозговые штурмы, изучали новые тенденции, научные статьи, материалы, новую косметику.

Игорь:

— Оглядываясь назад, скажу, что за нашими спинами — великий труд, результатом которого является группа компаний «Афродита». В него входят международный университет, клиника эстетической медицины, центр оснащения специалистов.

Елена:

— Кроме того, уже сегодня мы находимся на пороге открытия новой клиники с холистическим (целостным) подходом медицины 7П. Это наша новая мечта, и она уже в шаге от реализации. У нас, кстати, даже в университете есть такая традиция. На выпускном, когда специалистам вручаются дипломы, мы проводим торжественный ритуал, закладывая капсулу времени с мечтами выпускников. Потом на наших юбилейных днях рождения они вспоминают свои мечты и каждый раз бывают просто в шоке, что всё сбылось. Капсула времени срабатывает, поэтому они активно закла-

дывают новую, с новыми мечтами! Мечтайте, мечтайте и меняйте свою жизнь к лучшему!

ЧТО ТАКОЕ ХОЛИСТИЧЕСКИЙ ПОДХОД

Более 20 лет занимаясь косметологией, в определенный момент я поняла, что у всех эстетических проблем, будь то воспалительные элементы, гиперпигментация или преждевременное старение, есть внутренние причины. Когда в организме начинается дисбаланс, страдают различные системы, зачастую сначала это отражается на коже. Таким образом, я стала искать новую информацию и пошла в эндокринологию красоты и в превентивную медицину. Я рада, что команда клиники, моя профессиональная семья, поддержала меня, и мы вместе развиваемся в этом направлении. Наша клиника эстетической медицины работает по принципам медицины 7П с холистическим подходом (целостным). Обязательно всем пациентам мы назначаем чекапы, оцениваем состояние их здоровья, помогаем восстановить дефициты витаминов и микроэлементов, если необходимо, привлекаем в команду докторов других специальностей. Кожа будет светиться красотой и молодостью, только если организм здоров.

Игорь:

— Современная пластическая хирургия шагнула далеко вперёд. Омоложение лица и коррекция фигуры, липофилинг, пластика лица, коррекция груди, уменьшение объёмов — всё это сейчас делают малоинвазивными, нетравматичными методами, когда разрезы практически незаметны. Я постоянно обучаюсь, ищу новые методики — хочу, чтобы пациенты становились более красивыми. Моя цель — возвращение молодости, а не создание кукольных лиц. Целостный подход, который принят в «Афродите», распространяется и на мою работу пластического хирурга. Сначала мы готовим пациентов к операциям, проводим чекап их организма, по его результатам восполняем дефициты витаминов и микроэлементов, и только потом оперируем. Такая подготовка в холистическом ключе способствует более быстрой и качественной реабилитации.

Елена:

— Клиенты благодарны нам от души, потому что, помимо решения эстетических вопросов, мы улучшаем состояние их здоровья, а значит качество жизни. К людям возвращаются силы, энергия творить, создавать и любить! При необходимости мы подключаем к решению той или иной задачи наших единомышленников, думающих докторов разных специальностей. В последние годы сами пациенты просили: «Можете ли вы сделать так, чтобы все экспертные доктора работали в одной клинике — вашей?» А вообще клиника холистической медицины — это наша клиника мечты. Чтобы был вот этот целостный, комплексный, междисциплинарный под-

ход, чтобы экспертные врачи через консилиум вели пациента к здоровью, улучшая качество его жизни, приводя его к активному долголетию — как завещал Гиппократ! И чтобы в этой клинике мечты была преемственность поколений, когда более опытные врачи передают знания и умения более молодым.

ИЗМЕНИ СВОЮ ЖИЗНЬ С «АФРОДИТОЙ»

Елена:

— «Измени свою жизнь с Афродитой» — этот слоган родился сам собой, так как за 20-летнюю историю компании перед глазами у нас прошло множество человеческих судеб, когда люди утрачивали интерес к предыдущей работе, эмоционально выгорали и приходили к нам в университет осваивать новую профессию. Мы видели, как у них загораются глаза, как они вдохновляются, расправляют крылья и летят в новый жизненный этап. Мы постоянно держим всех выпускников в нашем информационном поле, они растут с нами, посещая наши мероприятия, конференции, конгрессы.

«ВЫ НЕ ВЕРЬТЕ, ЧТО ЖИВЕМ МЫ, КАК В РАЮ...»

Елена:

— Любая семья — это великий труд, встречается много сложностей на жизненном пути. Но в моменты особого напряжения важна поддержка близких. Это касается и нашей профессиональной семьи. Когда я была президентом международного медицинского конгресса в ноябре 2023 года, то на этапе подготовки, на финишной прямой, в самый накал страсти, я чувствовала душевную поддержку членов коллектива. Как они подставляли плечо там, где я даже не просила! Это трогает до глубины души. Тогда я сама окончательно поняла, что «Афродита» — это БОЛЬШАЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ СЕМЬЯ.

Елена и Игорь:

— Сегодня в эпоху трансформации и устройства мира необходимо сохранять целостность себя, беречь семью, быть верным Родине! С чистыми помыслами и верой в Бога идти в новый жизненный этап, мы желаем всем, чтобы год был Добрый! ■



Контакты
ГК «Афродита»



ВЫБЕРИ СЕБЕ РАБОТУ ПО ДУШЕ, И ТЕБЕ НЕ ПРИДЁТСЯ РАБОТАТЬ НИ ОДНОГО ДНЯ В СВОЕЙ ЖИЗНИ

□ О ПРОФЕССИОНАЛЬНОМ ПУТИ, ПРИНЦИПАХ В РАБОТЕ И СВОИХ ХОББИ ИГОРЬ ПЕРМИНОВ, ГЛАВНЫЙ ВРАЧ СТОМАТОЛОГИИ «АВАНТА-ДЕНТ», РАССКАЗАЛ В ИНТЕРВЬЮ ЖУРНАЛУ «БИЗНЕС КЛАСС»

НРАВИТСЯ ВИДЕТЬ РЕЗУЛЬТАТ СВОЕЙ РАБОТЫ

— Игорь Александрович, расскажите, с чего начался ваш путь в стоматологию, почему и когда вы решили стать именно врачом-стоматологом?

— Раньше при школах были УПК, и в 9 классе нужно было определяться с направлением: я попал в слесари механосборочных работ. И когда окончил школу, у меня были корочки слесаря. Практику проходил на заводе «Маяк», понял, что это не мое и нужно получать высшее образование. Встал вопрос какое. С техникой я никогда не дружил, поэтому политех отпал. Юридический и военный вузы тоже не подходили. Оставалась медицина. Тем более я любил химию.

Мы приехали с приятелем подавать документы в Пермский государственный медицинский институт. Когда

зашли в зал приёмной комиссии, увидели очереди на лечфак и на педфак. На стомат вообще никого не было. Сначала я поддался влиянию толпы, подал документы на врачебный. Но после передумал и поступил на стоматолога. И нашёл себя в профессии. Мне очень нравится моя работа.

— Вы специализировались на хирургии, повышали квалификацию по терапевтической стоматологии, реставрации зубов, по эндодонтическому лечению. А какая часть стоматологии вам ближе? Что вам нравится делать больше всего?

— Я работаю терапевтом, поэтому мне больше нравится восстановление и реставрация зубов. В этой работе видишь результат, и это вдохновляет. Эндолонтия — важное направление стоматологии. И здорово, когда ты качественно запломбировал пациенту каналы, спас его зуб. Но тут все

действия внутри, о проделанной работе говорит только снимок. А отреставрированный восстановленный зуб видно внешне.

— Можете вспомнить какой-нибудь неординарный случай из практики?

— После интернатуры я три года работал хирургом в детской стоматологической поликлинике. Зарплаты тогда были маленькие, поэтому дополнительно я на полставки работал ортодонтом. В те времена очередь на исправление прикуса была года три. И вот однажды на приём из района приехал 15-летний паренёк с отцом. У мальчика на нижней челюсти была сильная скученность зубов. Спрашивают, можно ли как-то помочь. А как, очередь три года! Но мне стало жаль мальчика. Я видел, как для него это важно. И я научил их с отцом связывать зубы ниточкой по определённой схеме. Честно говоря, сам особо в результат не верил. Но очень хотел помочь. Вновь приехали они месяцев через пять. Оказалось, ниточка сработала. Зубы у паренька встали нормально.

— На ваш взгляд, как отличить хорошего стоматолога от посредственного? На что вы ориентируетесь, когда принимаете специалистов на работу?

— Хороший доктор должен хотеть работать, а не отрабатывать. А значит, он должен любить своё дело, постоянно растить в нём. А что касается кадров, тут не буду оригиналён. С ними есть проблемы, как и в любой другой сфере. Наша клиника работает уже давно, коллектив сложился. Свободные ставки есть, но я очень щепетилен в подборе персонала. Иногда лучше человека не взять, чем взять. Всё-таки мы отвечаем за результат работы и очень дорожим нашей репутацией.

ДЕЛАЕМ ВСЁ, ЧТО ПРЕДЛАГАЕТ СТОМАТОЛОГИЯ В МИРЕ

— «Аванта-Дент» — это семейное дело. Расскажите, как появилась стоматология и как вы вовлекли сюда всю семью?

— Организаторами были мы с супругой. Супруга работала администратором, занималась документами, ортвопросами. А я вёл приём. Начинали с двух кресел, постепенно выросли до се-

МНЕ ОЧЕНЬ НРАВИТСЯ РАБОТАТЬ. ХОТЯ МНЕ ИСПОЛНИЛОСЬ 60 ЛЕТ, НЕСКОЛЬКО ЛЕТ НАЗАД ЭТО БЫЛ ПЕНСИОННЫЙ ВОЗРАСТ. НО НА ПЕНСИЮ Я НЕ СПЕШУ. БУДУ РАБОТАТЬ, ПОКА БУДУТ СИЛЫ И ВОЗМОЖНОСТИ



ДАРЬЯ ИЛЬИНА, ЗАМ. ГЛАВНОГО ВРАЧА ПО МЕД. ЧАСТИ СТОМАТОЛОГИЧЕСКОЙ КЛИНИКИ «АВАНТА-ДЕНТ»

— Дарья, почему вы решили пойти по стопам отца и стать стоматологом?

— В детстве папа говорил: «Я тебе завещаю установку». На работе у него часто бывала, халат гладила. Смотрела, как папа ходит на работу как на праздник. Поэтому решила продлить династию.

— А что нравится больше всего в работе с стоматологом?

— Когда пациенты встают и говорят: «Спасибо большое, вы хороший доктор, руки золотые. Мы будем вас советовать».

— Дарья, а чому самому главному научил вас папа?

— В профессии — любить свою работу, ходить на неё как на праздник, всегда здороваться с пациентами, любить их и уважать. А в жизни — он для меня пример для подражания.

мейной клиники. Потом присоединилась дочь Дарья, после того, как окончила Пермский государственный медицинский университет им. академика Е. А. Вагнера. А потом и зять стал работать зубным техником.

— **Есть особенности в работе с семьёй?**

— Это, конечно, с одной стороны, проще. Но, с другой стороны, не всегда можешь всё высказать. И всё же плюсов в такой работе больше... Главное помнить, что на работе мы прежде всего коллеги.

— **Стоматология развивается семимильными шагами, ещё 30-40 лет назад было невозможно представить то, что делают сегодня. И даже 5 лет назад, наверное, не было тех технологий, которые есть сегодня. Что предлагает современная стоматология пациенту?**

— Каждый год появляется что-то новое, активно внедряется в практику и быстро становится привычным. Кажется, всегда так и работали. Конечно, технологии меняются. В советское время были металлические коронки, золотые. Потом появилась металлокерамика, сейчас безметалловые коронки. Сегодня есть возможность сохранить те зубы, которые раньше были обречены на удаление.

Популярными стали методики имплантации всё на четырёх и всё на шести. Это альтернатива съёмным протезам. Все эти технологии способствуют сохранению качества жизни пациентов.

— **А что предлагает пациентам «Аванта-Дент»?**

— Наша клиника существует уже давно, у нас опытные врачи. В стоматологии мы делаем всё, что делается в мире. Для этого у нас есть оборудование и специалисты. Есть своя лаборатория, где мы изготавливаем коронки. Недавно приобрели систему CAD/CAM.

— **Что вы, как опытный врач, можете посоветовать начинающим стоматологам?**

— Я всегда говорю, надо любить свою работу. Если ты любишь свою работу, ты будешь постоянно учиться, будешь стараться. И всё получится! Мне очень нравится работать. Хотя мне исполнилось 60 лет, несколько лет назад это был пенсионный возраст. Но на пенсию я не спешу. Буду работать, пока будут силы и возможности.

ЛЮБЛЮ РЫБАЛКУ И ПУТЕШЕСТВИЯ

— **Как вы отдыхаете, что помогает вам переключиться?**

— Рыбалка. Раньше я просто любил посидеть с удочкой на берегу, птичек послушать. А поймал или не поймал — не имеет значения. Но года четыре назад сосед увлёк меня настоящей рыбалкой на фидер. И вот уже четыре лета мой улов по 40-50 кг за сезон.

— **Вы в какие-то специальные места ездите?**

— Не скажу куда. Есть одно место недалеко от Кирова. Там всегда отличный улов. В прошлом году, например, был рекорд — поймал леща весом 2,7 кг.



— **От чего вы получаете самые яркие эмоции и впечатления?**

— Люблю путешествовать. Раньше выезжали раза два за год, сейчас раз в год. Причём стараемся ездить в разные страны, не повторяясь. Больше всего нравится Юго-Восточная Азия — Таиланд, Малайзия. Любим погулять, посмотреть на достопримечательности. Хорошо, когда тепло и есть море. Ну и, конечно, фрукты. В полёте обычно читаю. Последняя поездка была в Бейрут, Ливан. Наша поездка совпала с началом столкновений на израильско-ливанской границе. Выходим вечером гулять и видим людей с палестинскими флагами. Вечером включили телевизор и узнали новости. Но не улетели. Побывали на запланированных экскурсиях и через пять дней вылетели в Турцию. Уже планируем следующее путешествие. Кстати, редко фотографирую. Лучше смотреть на мир своими глазами, чем через объектив камеры. Так впечатления ярче!



Большое видеоинтервью
с Игорем Перминовым

Расчетный счет по-новому



**РКО с оптимальными
условиями для разного
бизнеса**

Подробности в офисах банка, по телефону 8 (800) 250-2-777 и на сайте www.bank-hlynov.ru.
Коммерческий банк «Хлынов» (акционерное общество), лицензия ЦБ РФ №254.



“ЖДАТЬ НЕТ СМЫСЛА, ЦЕНА ТОЛЬКО РАСТЁТ!

ДМИТРИЙ СЕРГЕЕВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ООО С3 ФИРМА «МАЯКОВСКАЯ», ЗАМЕСТИТЕЛЬ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ПРАВЛЕНИЯ АССОЦИАЦИИ СРО «ОБЪЕДИНЕНИЕ СТРОИТЕЛЕЙ КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ», ЧЛЕН ПРАВЛЕНИЯ АССОЦИАЦИИ «СОЮЗ СТРОИТЕЛЕЙ КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ»

В ТОПЕ — МОНОЛИТ И ПАНЕЛЬ, РОСТ СТАВОК ПО ИПОТЕКЕ И КВАРТИРЫ БЕЗ ЭЛЕКТРИКИ

— С членами Ассоциаций ССКО и СРО «ОСКО», руководителями ведущих строительных компаний Кировской области, мы подготовили материал, в котором осветим тенденции и перспективы развития строительной отрасли в 2024 году. Итак, темпы строительства и тренды будут зависеть от нескольких факторов. Во-первых, наличие спроса на те или иные квартиры, а спрос формируется за счёт предложений банков по ипотеке. Уже есть предпосылки к росту — увеличиваются ставки по ипотеке, размер первоначального взноса, а также подтвержденный официальный доход заемщика. Из-за высокой стоимости жилья по-прежнему сохранится высокий спрос на небольшие квартиры площадью 30-50 кв.м.

Во-вторых, в 2023 году многие строительные компании столкнулись с «кадровым голодом» (в основном, по геополитическим причинам). Нет рабочих — кладочников, монтажников, отделочников. Что, в свою очередь, повлияло на сроки строительства. Многие задумались об уходе от традиционных кирпичных техно-



логий в сторону монолита и панели. Нехватка кадров коснулась и смежных строительных областей.

Еще один тренд на рынке — это квартиры свободной планировки без электрики. Для застройщика это снижение стоимости материалов, ускорение сроков строительства и получение большей выручки с квадратного метра, так как продаваемая площадь свободного контура больше, чем с перегородками.

ЦЕНА ВЫРАСТЕТ ДО 200 000 М²

Основные риски связаны с требованиями финансирования строительных объектов со стороны банков и структурой продаж. В условиях высоких ставок по ипотеке и новых требований по субсидированию льготного процента рынок может столкнуться с искусственным завышением стоимости жилья при уже достаточно высоких ценах. Процент одобрения по сделкам может снизиться. Чтобы компенсировать потери, компания может вернуться к схемам рассрочки платежа. Хотя в этом есть свой риск — в связи с тем, что деньги до сдачи дома лежат на индивидуальных эскроу-счетах клиентов, а после сдачи процесс получения полной оплаты от клиента может сильно затянуться, плюс ко всему при минимальных поступлениях по договорам долевого участия на эскроу-счета — процентная ставка по кредиту для застройщика сильно возрастает,

ужесточаются и другие условия проектного финансирования в связи с этим.

Второй вариант развития событий — это снижение цены, особенно для спальных районов города, по которым цена объективно завышена. Центр города будет расти в цене, по оценкам некоторых экспертов — резерв роста для нашего региона до 200 000 ₽ за м². Выбор объектов в центре всё меньше. На решение покупателя всё больше влияют дополнительные факторы — такие как наличие подземной парковки, ограждение территории, благоустройство, красота входных групп, наличие консьержа, колясочных, удобств для владельцев собак, видеонаблюдение, умные счетчики, высокие потолки и т.д.

Серьёзных потрясений в строительной отрасли в первой половине 2024 года не произойдёт. Во второй половине года увеличится нехватка кадров — как рабочих, так и ИТР. В это время сократится заключение ДДУ на новостройки. Это повлечёт сокращение вывода новых объектов на рынок, но, учитывая инертность, сокращение предложения, возможно, появится через год-полтора. На бюджетных стройках будут сложности со сроками исполнения обязательств подрядчиками, что мы видели и в прошедшие годы.

С 2024 ГОДА ЛЬГОТНОЙ ИПОТЕКОЙ МОЖНО ВОСПОЛЬЗОВАТЬСЯ 1 РАЗ В ЖИЗНИ

Выбирая квартиру, покупатель должен ориентироваться на репутацию застройщика, подбирать планировку квартиры с учётом требований семьи, внимательно читать договор, верить в удачу и ловить интересные предложения от банков. Ждать нет смысла, цена только растёт, и условия ипотеки становятся более жёсткими. Кроме того, с 2024 года льготной ипо-

текой можно воспользоваться 1 раз в жизни. Будем надеяться, что ближе к президентским выборам ситуация станет лучше. Строительные компании в этом году планируют сделать акцент на расширение предложений по военной ипотеке, а также продолжить работу с работниками системообразующих предприятий города.

ГЛАВНОЕ, ЧТОБЫ БЫЛИ ЗЕМЕЛЬНЫЕ УЧАСТКИ

Перспективы развития всегда есть. Главное, чтобы были земельные участки. Несмотря на различные экономические, политические и социальные события в стране и мире, люди продолжают жить, рожать и воспитывать детей, развиваться, культурно проводить время, переезжать, заниматься своим здоровьем, семьей и т.д. Будем приспосабливаться и вместе делать наш город комфортнее для жизни. Как говорил известный актер Уилл Смит: «Все непреодолимые стены состоят из простых и понятных кирпичиков». Будем продолжать строить для вас шаг за шагом — кирпич за кирпичиком. □



Объединение
строительей
Кировской
области
ассоциация
саморегулируемая
организация

“МЫ ВКЛАДЫВАЕМСЯ В ЛЮДЕЙ”

**ИЛЬЯ ЛЯПУСТИН,
ОСНОВАТЕЛЬ КОМПАНИИ
«МИГ»**

**ЭНЕРГЕТИКЕ
КРИТИЧЕСКИ
НЕ ХВАТАЕТ
КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ
СПЕЦИАЛИСТОВ**

— На текущий момент в электромонтажной отрасли сложились следующие тенденции: количество исполнителей значительно увеличилось, но количество квалифицированных специалистов сократилось. Под квалифицированными специалистами я подразумеваю людей с инженерным образованием, которые проявляют настоящий интерес к работе в этой сфере и стремятся к личному и профессиональному развитию. Важно отметить, что количество исполнителей не имеет прямого отношения к качеству выполняемых монтажных работ. Однако специалистов, обладающих навыками проверки выполнения работ в соответствии с нормативными требованиями, составления исполнительной документации и сдачи объекта в сетевую организацию (например, «Горсеть», «Кировэнерго» и др.), становится всё меньше. Эта тенденция будет набирать обороты.

ОТкроем собственную электромонтажную школу

Несмотря на это, на 2024 год наша стратегия развития проста — сохранить штат специалистов, обучить их новым тенденциям на рынке и постоянно развивать собственный штат инженеров. Основная идея на этот год заключается в том, чтобы открыть собственную школу электромонтажа. Все наши монтажники в ней

будут проходить обучение по повышению квалификации. Кроме того, мы будем обучать и сторонних специалистов, делая ставку на выпускников средних учебных заведений, которые смогут получить реальную практику в нашей электромонтажной школе и приобрести

ценный опыт работы, что значительно облегчит их вхождение на рынок труда. Таким образом, наша глобальная цель — сохранить и увеличить количество квалифицированных специалистов в электромонтажной отрасли. Это поможет поддерживать высокое качество монтажных работ и соответствие современным стандартам в индустрии.

С РИСКАМИ БОРЕМСЯ ОПЫТОМ

Всегда существуют риски в бизнесе. Мы противостоим им с помощью нашего многолетнего опыта. Всегда учитываем ошибки прошлого и уделяем им внимание в будущем. Наша компания на рынке представлена 12 лет и зарекомендовала себя в качестве надёжного партнёра для наших заказчиков. У нас собственный штат инженеров и электролаборатория. Мы работаем по всей России, оказывая электромонтажные услуги «под ключ», начиная от проектирования и заканчивая вводом объекта в эксплуатацию. На первом месте для нас стоит надёжность и ответственность, этого правила я придерживаюсь и в повседневной жизни. Это позволяет достигать новых высоких результатов во всём. □



ул. Солнечная, 37

8 (8332) 21-22-77

mig-om.ru

electromontazh_molniezashchita

“КАК БЫТЬ НАД СХВАТКОЙ, А НЕ ВНУТРИ НЕЁ?

КАКИЕ НЕПРИЯТНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ СТОИТ ЖДАТЬ В 2024 ГОДУ?

- К сожалению, набирают силу вот эти тренды:
 - Затраты будут давить на прибыль.
 - Кадровый голод усилится.
 - Борьба за клиентов также ужесточится.
 - Компании будут копировать друг у друга тактические решения.

КАК ВЫЙТИ ИЗ ЭТОЙ СИТУАЦИИ И БЫТЬ НАД СХВАТКОЙ, А НЕ ВНУТРИ НЕЁ?

Один из позитивных трендов – набирает силу стратегический маркетинг.

Вот несколько тезисов в поддержку этого мнения:

- Операционный маркетинг приносит лишь затраты. Настоящую прибыль может принести только стратегический маркетинг.
- Выиграют компании, которые сумеют увеличить эффект от сарафанного радио. Оно становится важнейшим элементом стратегического маркетинга.
- Давать рекламу без учёта стратегического маркетинга рискованно.
- Если скорректировать рекламу, можно добиться роста продаж на 20%-30%.
- У стратегического маркетинга есть инструменты долгосрочного планирования, несмотря на неопределенность.
- Кто планирует вдольгую (от 10 лет и дольше) зарабатывает больше.

АЛЕКСЕЙ ОБЖЕРИН, ЛАБОРАТОРИЯ СТРАТЕГИЧЕСКОГО МАРКЕТИНГА В СКОЛКОВО

Неуклонный ежегодный рост продаж клиентов на 20%-84%

благодаря 4 изобретениям в стратегическом маркетинге. 40+ проектов в разных отраслях, в том числе с миллиардовыми компаниями.

Автор книги «Почему лучше покупать именно у вас?

Стратегический маркетинг для собственников».

Обучал 100 руководителей экономического блока

Правительства Москвы.



Стратегический маркетинг не может быть дешёвым. При этом, вложения окупаются многократно.

Стратегический маркетинг – это комплекс действий, с двойным эффектом:

1. Его трудно скопировать.
2. Клиенты от конкурентов начинают стекаться к вам. Ваша доля рынка растёт. Начинается неуклонный ежегодный рост.

Стратегический маркетинг полезен там, где есть конкуренция:

- Борьба за клиентов.
- Стратегический HR-бренд для решения проблемы дефицита кадров.
- Борьба за жителей среди городов.

Есть разные способы, через которые я могу помочь внедрить стратегический маркетинг:

- Советник первого лица.
- Эксперт при Совете директоров.
- Прямой консалтинг.
- Стратегические сессии.
- Обучение.
- Книга.

А также:

Креативные коммерческие предложения.

Представительство ваших интересов в Москве на самом высоком уровне.

Дорого и профессионально. □

“АКТУАЛЬНОСТЬ АУТСОРСИНГА: ПЕРСПЕКТИВЫ НА 2024 ГОД”

ЧТО ПРОИСХОДИТ С РЫНКОМ ЛИНЕЙНОГО ПЕРСОНАЛА В РОССИИ?

— По итогам 2023 года частные агентства занятости прогнозируют рост сегментов аутсорсинга и подбора персонала. Уход крупнейших иностранных компаний в 2022 году подстегнул развитие местного бизнеса. Открывается всё больше местных производств, торговых компаний и компаний по предоставлению услуг. И для решения текущих бизнес-процессов везде необходим линейный персонал. В результате на рынке труда возник серёзный дефицит синих воротничков: грузчиков, разнорабочих, комплектовщиков, укладчиков. Ситуацию осложняет, что представители этих профессий чаще других меняют место работы. Объясняется это просто: для подобной работы не нужны специальные навыки, образование и опыт. Из-за этого найти и удержать линейный персонал становится всё сложнее. При этом иметь таких сотрудников в штате невыгодно. Нагрузка на синих воротничков переменная, а время простоя придётся оплачивать. Отсюда всё возрастающая востребованность аутсорсинга услуг линейного персонала.

Тренд начал набирать оборот в 2022 году, усилился в 2023 и в 2024 сохранится. Кроме того, спрос на услуги аутсорсинга рабочего персонала обусловлен и тем, что многие организации убедились — передача части функций на аутсорс позволяет перенаправить силы на решение приоритетных для компаний задач и повысить эффективность бизнес-процессов.

СФЕРА ПЕРСОНАЛА

75-12-43

сфераперсонала.рф

**АННА СИНЦОВА,
КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР
КОМПАНИИ «СФЕРА ПЕРСОНАЛА»**



ВЫВОД РАБОЧЕГО ПЕРСОНАЛА НА АУТСОРСИНГ ПОМОГАЕТ БИЗНЕСУ

- Сокращает издержки на банковское обслуживание и снимает нагрузку с бухгалтерии.
- Обеспечивает непрерывную работу за счёт быстрой замены отсутствующего сотрудника.
- В рамках одного партнёра вы приобретаете целый ряд специалистов по стратегии развития и автоматизации бизнеса, кадровому сопровождению трудовых отношений и т.п.
- Получаете возможность увеличения штата без изменений штатного расписания.

РИСКИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ УСЛУГ АУТСОРСИНГА ЛИНЕЙНОГО ПЕРСОНАЛА

Набирая персонал через аутсорсинговую компанию, важно чётко определять цели. Никто лучше вас не знает специфику вашего предприятия, и чем конкретнее вы опишете задачи, тем проще будет подобрать персонал. Размытые формулировки могут привести к тому, что подобранные люди не вполне будут соответствовать вашим требованиям.

Важно тщательно выбирать аутсорсинговую компанию, иначе из-за дефицита кадров на рынке труда вы рискуете остаться без исполнителей в ответственный момент. За 10 лет работы мы собрали огромную базу «рабочих рук», поэтому можем решить любую поставленную перед нами задачу. У нас есть все необходимые, в том числе технические решения, для поиска нужного количества исполнителей. Сотрудничество с нами исключит все риски для вашего бизнеса. ■



ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ
ЕВРОПЕЙСКИХ БРЕНДОВ В КИРОВЕ

КАРДИНАЛ

Кардинал MAN,
ТД «Европейский»,
ул. Воровского, 43, 1 этаж,
т. 37-15-88

Кардинал VIP,
ул. Дерендяева, 38
т. 64-30-00



kardinal43

“ИИ — НОВОЕ ЭЛЕКТРИЧЕСТВО В ИНДУСТРИИ ПЕРЕВОДА?

ЕЛЕНА БУШУЕВА, РУКОВОДИТЕЛЬ
БЮРО ПЕРЕВОДОВ «ЛИНГВИСТ»,
ПЕРЕВОДЧИК-ЛИНГВИСТ, ЭКСПЕРТ
ПО НОТАРИАЛЬНОМУ ПЕРЕВОДУ,
ПОСТОЯННЫЙ УЧАСТНИК
МЕЖДУНАРОДНЫХ ПЕРЕВОДЧЕСКИХ
ФОРУМОВ

МУЛЬТИЯЗЫЧНЫЙ ПЕРЕВОД ОТКРЫВАЕТ НОВЫЕ РЫНКИ

— Рынок требует другого смысла, границы отрасли размываются, и сегодня современная межязыковая коммуникация гораздо шире и выходит за рамки лингвистического перевода.

В ближайшей перспективе бюро переводов возьмут на себя более широкие функции в решении вопросов межязыковой коммуникации и всевозможных задач, связанных с языками. Сюда относится и кросс-языковая аналитика, и маркетинговые коммуникации, и сбор и обработка информации на самые разные темы. Разумеется, с такой потребностью рынка справятся в первую очередь инновационные и высокотехнологичные лингвистические компании, способные обеспечить комплексное решение лингвистических задач заказчика, чаще мультиязычных, на сверхвысоких скоростях, и при этом гарантирующие конфиденциальность и безопасность данных, высокий уровень сервиса и качество услуг.

Безусловно, переводческая отрасль будет перестраиваться, внедряя и тестируя технологии, которые решают задачи совсем иначе. Речь идет о работе с большими языковыми моделями, в связи с чем нас ждёт трансформация профессии переводчика и появление новых специальностей в сфере промпт-инжиниринга — Prompt Engineer, Prompt Team Manager, Prompter Debugger, Source Language AI Copy Editor, Post-editor of LLM MT Output, Translation AI Reviser. Не ис-

ключено, что в рамках системы образования мы столкнемся с нехваткой квалифицированных специалистов, так как ВУЗы не смогут быстро перестроить учебные программы в соответствии с требованием времени.

ИИ — ХАЙП, ТРЕНД ИЛИ НОВЫЙ ИНСТРУМЕНТ?

Мы понимаем, что внедрение искусственного интеллекта (ИИ) в индустрию перевода требует тщательного обучения системы, контроля качества и поддержания баланса между автоматизацией и участием квалифицированных переводчиков-профессионалов. Поскольку существуют риски, связанные с передачей персональных и иных корпоративных данных при использовании языковых моделей через облачные API сервисы. Также возможны AI-галлюцинации, генерирующие недостоверную и непроверенную информацию, что может обернуться для клиента крупными репутационными потерями. В условиях стремительного развития генеративного ИИ перед нами стоит задача обеспечить заказчику информационную безопасность и конфиденциальность данных. С 2023 года мы ведём непрерывное обучение работе с новыми инструментами и чётко разграничиваем запросы клиентов, контент и способы его обработки — документы с персональными данными и конфиденциальной информацией переводятся только в закрытом контуре! ■



ул. Карла Маркса, 10

8 (922) 977-65-27

linguist43@yandex.ru

linguist43



Современные интерьерные решения для людей,
стремящихся к самовыражению и высокому
качеству жизни.

Спецпредложения и скидка 10% в честь юбилея компании
для жителей Кирова и Кировской области до 31.03.2024

Giulia Novars®

Киров, Октябрьский пр., 80
www.giulianovars.ru

■■ КАК ЗАРАБОТАТЬ НА МАРКЕТПЛЕЙСАХ В 2024 ГОДУ?

**ЕКАТЕРИНА ПОЛОВНИКОВА,
РУКОВОДИТЕЛЬ АГЕНТСТВА
«ВЗЛЕТАЕМ НА МАРКЕТПЛЕЙСЫ»**

МАРКЕТПЛЕЙСЫ ВЗРЫВАЮТ РЫНОК ОНЛАЙН-ПРОДАЖ

— В последние годы маркетплейсы буквально взрывают российский рынок E-commerce (электронной коммерции). Этот тренд начался во время пандемии и продолжает набирать обороты. Конкуренция становится всё более сильной, а ассортимент на каждой торговой платформе расширяется. В настоящее время количество крупных маркетплейсов значительно увеличилось, помимо Wildberries и Ozon. Безусловно, онлайн-продажи для бизнеса представляют перспективную сферу развития.

Нельзя точно ответить, с каким товаром можно зайти на площадку и сразу заработать. Многое зависит от начального бюджета поставщика и его вовлечённости в проект. Анализируя монополию в нише, ценообразование, выручку, упущенную выручку у конкурентов и другие параметры, можно выбрать оптимальный товар для продажи. Однако всегда существует риск неудачи — это бизнес. Например, при одинаковом алгоритме вывода товаров на площадке один может стать популярным, а другой — нет. В настоящее время конкуренция на рынке велика, и с небольшим бюджетом достаточно тяжело продвигаться и быть востребованным. Если раньше можно было заходить на площадку с 40 тысячами рублей, то сейчас рекомендуется иметь минимум 300 тысяч рублей.

Да, трендовые товары могут приносить хорошую прибыль. Помните был популярен спиннер, потом на рынок вышли ПопСокеты — аксессуары для мобильных телефонов. Однако, чтобы успешно продавать трендовые товары, необходима аналитика товарной ниши. Важно проанализировать рынок

и определить, на каком этапе находится товарная группа, посмотреть тенденцию тренда, рассчитать ценообразование, закуп, логистику, хранение и множество других важных показателей, чтобы продукт был востребован в нужный момент, а вы избежали простоя и получили хорошую прибыль.

Взлететь можно, но риски также очень велики. То же самое относится и к сезонным товарам.

К сожалению, многие предприниматели ошибочно полагают, что вход на маркетплейс легок. Например, при поставке товаров из-за рубежа играют роль сроки, курс валюты, логистика и другие факторы. Очень часто предприниматели не учитывают юниорскую экономику бизнеса и либо работают в ноль, либо получают убытки. Это важный момент, связанный с рисками. При работе с российскими поставщиками ситуация проще, но в любой момент производитель может сам решить выйти на маркетплейс, и это приведёт к потере партнёра и финансовым убыткам.



ЛУЧШЕ ЗАПЛАТИТЬ НАСТАВНИКУ ЗА ОПЫТ И ЧУЖИЕ ОШИБКИ

Правила игры на маркетплейсах постоянно меняются. Если предприниматель не будет в курсе новостей, это также представляет большой риск. Я считаю, что лучше обратиться к эксперту — наставнику, купить чужой опыт и избежать ошибок, чем самостоятельно совершать их. Ведь это займет больше времени, будет сложнее и сопряжено с финансовыми рисками, штрафами и неустойками. □

8 (922) 932-16-32
katerina.polovnikova
vzletaemnamp
vzletaemnamp.tilda.ws
katerina.polovnikova

*Meta Platforms Inc. признана экстремистской организацией, и её деятельность запрещена на территории РФ

УЛУЧШАЙТЕ СОСТОЯНИЕ БИЗНЕСА С ПОМОЩЬЮ ОЗЕЛЕНЕНИЯ!

*с любовью к Вам
и природе!*

Сотрудничество с дизайнерами
на индивидуальных условиях, вне прайса.



- ✉ +7 (8332) 78-97-20
- ✉ tropicstyle.ru
- ✉ tropicsstyle@yandex.ru

КАК МЫ ВЗЫСКАЛИ 60 МЛН ₽, И ДРУГИЕ ИСТОРИИ ИЗ АДВОКАТСКОЙ ПРАКТИКИ



СВЕТЛАНА СОЛЯНИНОВА,
БЛЕСТАЩИЙ АДВОКАТ
ПО ГРАЖДАНСКИМ ДЕЛАМ
КОЛЛЕГИИ «ДЗУКАЕВ,
ГЛОТОВ И ПАРТНЁРЫ»

3 ПОБЕДНЫХ КЕЙСА: РЕАЛЬНЫЕ ИСТОРИИ ИЗ ПРАКТИКИ

— В коллегию адвокатов «Дзукаев, Глотов и партнёры» я вступила как эксперт по гражданскому праву. За 18 лет юридической практики получила богатый опыт на производственных предприятиях, в коммерческих структурах, строительных организациях и даже в автобизнесе. Карьера моя началась в 2006 году с банкротства и ликвидации крупных фабрик.

Сейчас в коллегии сопровождаю экономические и трудовые споры, веду дела по семейному, наследственному, земельному праву и госзакупкам. Вот 3 выигрышных кейса — из последних дел:

1. Непростое дело на 60 млн рублей: строительная компания вела подрядные работы по 44 ФЗ, которые не устроили заказчика. Материалы передали в Арбитражный суд. В итоге нам удалось взыскать 60 млн рублей плюс все расходы на экспертизу и судебные издержки. Это триумф!
2. Некий коварный автомобилист из Коми заказал в кировском автосервисе ремонт двигателя (на 28 000 руб.), через 3 недели от него пришла претензия на 1,5 млн руб. Якобы работа сотрудников автосервиса привела к тому, что двигатель совсем вышел из строя. И хотя закон о защите прав потребителей почти всегда на стороне заказчика, мне удалось сделать так, что его иск был отклонен. Репутация автосервиса восстановлена.
3. Интригующая история с земельным участком и домом, которые были перепроданы 5 раз. Ко мне пришёл уже последний покупатель с претензией от первого продавца, тот оспаривал сделку, настаивал на том, что она является ничтожной, поскольку якобы на момент продажи он был не-



деспособен. Пришлось собирать очень много доказательств, но в итоге мы победили.

АДВОКАТ ИЛИ ЮРИСТ: КОГО ВЫБРАТЬ?

Успех дела зависит от многих факторов — большую роль играют обстоятельства. Уже на консультации я оцениваю, есть ли смысл бороться, каковы шансы на победу. Важно, на какой стадии адвокат вступает в дело — чем раньше обратитесь, тем более вероятен удачный для вас исход. При необходимости я стараюсь быть на связи с клиентами 24/7.

Ещё один момент, который необходимо понимать клиенту, — это разница между статусом адвоката и положением юриста. Вы должны знать, к кому обращаетесь. Адвокат обладает более высокой квалификацией и более широкими полномочиями перед юристом, гарантии его работы более надёжны. Он обязан хранить «адвокатскую тайну», его гонорары регламентированы и доступны на сайте Адвокатской палаты Кировской области, юрист же сам

назначает цену за услуги — и она может быть любой. Кроме того, адвокату обязаны предоставлять запрашиваемую информацию любые инстанции. Юрист может гарантированно получить такие сведения только по решению суда. Выбирайте для себя проверенного, статусного специалиста и вовремя к нему обращайтесь! Не пускайте дело на самотёк! ■

ДЗУКАЕВ

ГЛОТОВ

И ПАРТНЕРЫ

КОЛЛЕГИЯ АДВОКАТОВ

- 📍 +7 (912) 376-35-77 (Светлана Солянина)
✉️ info@dzukaev-glотов.ru
🌐 dzukaev-glотов.ru





Видишь хороший ход – ищи ход лучше

Экспресс-аудит инвестиционного портфеля – 5 000 ₽

**Константин Кропанев, инвестиционный советник
в реестре Банка России:**

– Со мной вы получите уверенность в своих действиях. Благодаря опыту и знаниям помогаю принимать взвешенные инвестиционные решения, выгодно и надёжно преумножать капитал, избегая ошибок.



**ЦЕНТР
ИНВЕСТИЦИЙ**
Кропанев & партнёры

Октябрьский пр-кт, 125, оф. 203 / 8-912-827-38-57 / kropanev.ru

ИП Кропанев Константин Борисович, ОГРН 319435000054181. Профессиональный участник рынка ценных бумаг, инвестиционный советник в реестре Банка России № 228 от 11.09.2023 г. Публикация не является индивидуальной инвестиционной рекомендацией, и финансовые инструменты либо операции, упомянутые в данном материале, могут не соответствовать вашему инвестиционному профилю, финансовому положению, опыту инвестиций, инвестиционным целям.

ТИПИЧНЫЕ ИБ-ОШИБКИ СТАРТАПОВ



О НЕДОЧЁТАХ В ОРГАНИЗАЦИИ СИСТЕМЫ КИБЕРБЕЗОПАСНОСТИ, ХАРАКТЕРНЫХ ДЛЯ МОЛОДЫХ КОМПАНИЙ, — ДМИТРИЙ КЕКИН, ДИРЕКТОР ООО «РУБИКОН», PLATINUM PARTNER «ЛАБОРАТОРИИ КАСПЕРСКОГО» В КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

ИСТОЧНИКИ ПРОБЛЕМ

— Типичная история появления стартапа: вам и вашему другу пришла в голову гениальная идея, вы обсудили её, собрали группу энтузиастов — команда мечты готова. Проблемы наступают, когда стартап переходит от модели «все свои» к выстраиванию рабочих процессов и найму специалистов. В этот момент коллектив единомышленников расширяется и становится группой случайных людей, с разным пониманием того, какая информация конфиденциальна и как её сохранить.

При этом люди, которые приходят работать в стартапы, часто энтузиасты и авантюристы. Они быстро влюбляются в идею, но также часто меняют предмет интересов и уходят. Это создаёт текучесть кадров.

ТИПИЧНЫЕ ОШИБКИ СТАРТАПОВ В ИБ

1. Лишние права

Часто при необходимости предоставить сотруднику доступ к ресурсу ему сразу выдают права администратора. Но чем больше у работника прав, тем

больше пространства для ошибки и тем выше цена провала.

2. Отсутствие продуманной системы хранения информации

В целом это неполезно для любого бизнеса. Но в стартапе из-за той же текучести кадров вы однажды можете просто не найти контакты подрядчиков или описание каких-то характеристик программ. Скорее всего, оно где-то существует, но вот где именно? Когда-то «тайной» владел первый разработчик, но на этой должности уже дважды сменились люди.

3. Забытые пароли

Человек, который заводит где-нибудь новый аккаунт для нужд компании, не задумывается о том, что со временем он уйдёт. А когда уходит, забирает с собой важную информацию.

4. Общие пароли

При высокой текучке привлекательно выглядит идея использовать общие аккаунты. Но чем больше людей знают пароль, тем больше шансов, что он утечёт.

5. Пароли в облачных сервисах

Ещё одна ошибка, связанная с паролями, — хранить их в каком-нибудь файле в Google Docs, да ещё и доступном по ссылке. Видимое преимущество — очень удобно передавать нужную информацию всем сотрудникам. Вот только документы в облаке Google, которые распространяются по ссылке, индексируются поисковиками. Иначе говоря, файл со всеми вашими паролями может попасть в чужие руки.

6. Отсутствие двухфакторной аутентификации

Двухфакторная аутентификация на рабочих аккаунтах позволяет защитить важные данные от различных способов кражи мошенниками.

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ СОВЕТЫ ПО ПРОФИЛАКТИКЕ КИБЕРУГРОЗ

- Основной принцип, которым нужно руководствоваться в вопросе предоставления доступа к ресурсам

— принцип минимальных привилегий. Сотрудник должен иметь набор доступов, минимально необходимый для решения рабочих задач.

- Необходимо точно понимать, где и как хранится важная для вашей компании информация и кто имеет к ней доступ. Исходя из этого, нужно выработать общий алгоритм, по которому вы взаимодействуете с новыми сотрудниками, и чётко прописать, какие учётные записи необходимо заводить каждому сотруднику, а какие нужны только для определённых ролей.
- Предотвратить опасность помогает развитие в корпоративной культуре понимания основ информационной безопасности, оформленные в инструкции: какие должны быть пароли, на что обращать внимание в письмах, не качайте непроверенные файлы, к кому обратиться, если компьютер ведёт себя странно и т. д.
- Разумно использовать механизмы двухфакторной аутентификации всюду, где только возможно.
- Необходимо приучить своих сотрудников блокировать технику, если они отходят от рабочего места. В маленьких компаниях, где «все свои», это делают крайне редко. Но ведь помимо работников в офисе могут находиться курьеры, клиенты, подрядчики или соискатели.
- Компьютеры и другие технические ресурсы должны быть защищены от вирусов, троянов и прочих вредоносных программ, а пароли от важных ресурсов храниться в надёжном менеджере паролей.
- Ряд перечисленных задач можно решить с помощью Kaspersky Small Office Security. Это решение было разработано специально для небольших компаний. Оно защитит устройства ваших сотрудников от программ-вымогателей, поможет с шифрованием и резервным копированием важной информации. Также в лицензии Kaspersky Small Office Security входит диспетчер паролей. ■



Успех бизнеса
зависит от слаженной
командной работы.
Вы – развиваете бизнес.
Мы – защищаем его.

Ваш успех – наша общая задача



Защита бизнеса



Kaspersky
Small Office
Security



kaspersky
Platinum
Partner



Platinum Partner «Лаборатории Касперского» в Кирове
610050, Киров, ул. Ульяновская, д.10
www.rubicon-it.ru | +7 (8332) 760-750

КОНСАЛТИНГ

- НОВЫЙ ПРОЕКТ — «БИЗНЕС-КОНСАЛТИНГ» ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ, В КОТОРОМ ЭКСПЕРТЫ ДЕЛЯТСЯ ОПЫТОМ В ВЕДЕНИИ И ПОСТРОЕНИИ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ



КАРИНА СЕБЕЛЕВА

Директор
риэлторской компании
«Регистрационное бюро»

Коммерческая
и жилая недвижимость

📞 8 (8332) 44-52-95

✉ regburokirov.ru



ИРИНА ВИХАРЕВА

Руководитель
консалтинговой компании
«Тренингинфо»

Управление проектами
и изменениями

🌐 treninginfo.com

🌐 treninginfo



ТАТЬЯНА ПРОХОРОВА

Генеральный директор
компании «Деловой партнёр»

Бухгалтерский и налоговый
учёт, регистрация брендов
в РФ и за рубежом

VK tatyana_pro_dobro

VK tatyanaadelo



ИВАН НАДЕЕВ

Бизнес-коуч
Консалтинг для
предпринимателей
по увеличению дохода.
Средний рост —
в 2 раза за 3 месяца.

📞 8 (909) 141-48-88



ИГОРЬ КАСИМОВ

Руководитель офиса
Банка «Финам» в Кирове

Инвестиции, доступ
к мировым биржам,
банковские услуги

📍 ул. Карла Маркса, 62

📞 +7 (8332) 204-100



СЕРГЕЙ ТРАПЕЗНИКОВ

Директор ООО «Вятский
центр профессиональной
подготовки»

Эксперт в области
охраны труда

📞 8 (912) 716-80-62

🌐 v-cpp.ru



ОЛЬГА СЕННИКОВА

Директор «Бухфинанс»
Бухгалтерский
и налоговый учёт.
Оптимизация налогов

📍 ул. Карла Маркса, 127,
оф. 400

📞 8 (8332) 75-77-70



ВЕРА СИМОНОВА

Руководитель «ДТП-СЕРВИС»
Эксперт в области
возмещения ущерба после
ДТП, получения страховых
выплат по КАСКО и ОСАГО

VK vs.yurist

📞 8 (922) 982-55-42



МАРИЯ САВИНЬХ

Директор ООО
«Независимый консультант»

Поможем пережить
налоговую проверку и
оспорим с результатом акт
или решение налоговой

📞 8 (922) 668-35-28

✉ pronalogi.online



МАРИЯ ГОГОЛЕВА

Независимый финансовый
и инвестиционный советник
в реестре ЦБ РФ

Личные финансы
и инвестиции

📞 8 (922) 926-63-83

🌐 maryofinans.ru



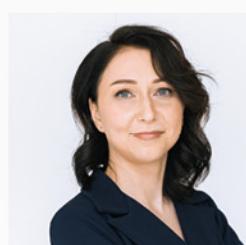
ЕВГЕНИЙ КРИНИЦЫН

Основатель компании
«Бизнес в цифрах»

Оцифровка бизнеса,
бизнес-аналитика

🌐 biznes-v-cifrah.ru

🌐 krinicynn



ЮЛИЯ СКОПИНА

Генеральный директор
ООО «ЮСКАС»

Организую ВЭД под ключ:
от поиска поставщика до
доставки товара в Россию

🌐 yuskas.com

📞 8 (964) 253-70-80

КАК УВЕЛИЧИТЬ ДОХОД БИЗНЕСА В 2 РАЗА?

- О КОНСАЛТИНГЕ ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ ПО УВЕЛИЧЕНИЮ ДОХОДА — ИВАН НАДЕЕВ, БИЗНЕС-КОУЧ

БИЗНЕС-КОУЧИНГ: ПУТЬ ОТ ХОББИ К БИЗНЕСУ

— Бэкграунд в бизнесе привёл меня к коучингу, причём очень органично. В 2013 году ко мне стали обращаться по различным вопросам собственники, топ-менеджеры и управленцы, и в какой-то момент я понял, что востребован в наставничестве. Для того, чтобы полностью укомплектовать свои знания и компетенции, получил специализированное образование в международном Эриксоновском университете коучинга. Сначала это было как хобби, потом переросло в основное направление профессиональных интересов.

Один из успешных реализованных мной кейсов — управление фитнес-центром UNI-CYM. Ко мне обратились собственник и его «правая рука», у них не получалось два года вывести бизнес в плюс и вопрос о закрытии стоял ребром. Я помог им, взял в управление фитнес-центр, переформатировал бизнес-процессы и работу команды. Приятно, что и деловое сообщество Кирова высоко оценило мою деятельность, так как уже через год, в 2017 году, стал «Человеком года» в номинации руководитель спортивного клуба по версии журнала «Бизнес Класс».

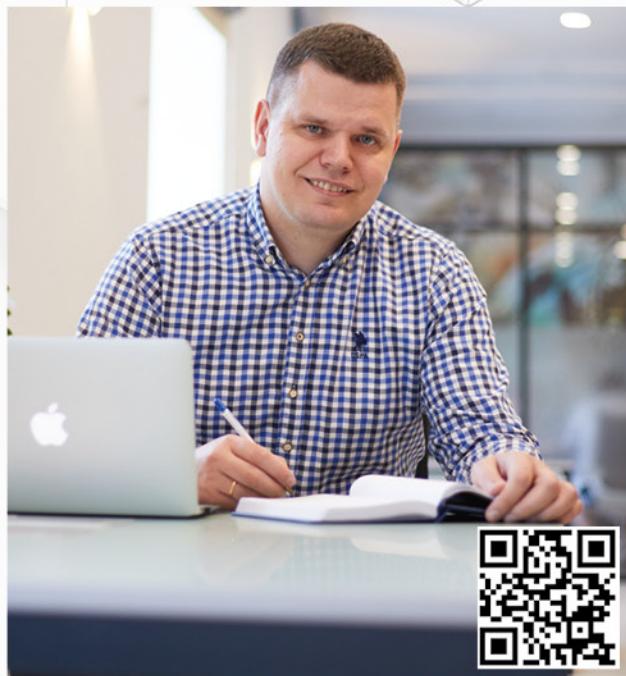
Всё получилось и мне стало интересно ещё глубже погружаться в бизнес-коучинг. Я создал клуб «Мозгоштурм» для предпринимателей в формате еженедельных встреч, с разбором текущих задач, поиском решений, постановки целей и интенсивным нетворкингом. За два года провёл 85 встреч, что серьёзно прокачало скиллы и сформировало настроенность.

УМНОЖАЯ 2Х2, НЕ ПОЛУЧИТЬ 5!

Я трансформирую бизнес через владельцев, потому что любая работа, вне зависимости от того, переходит ли она в командную или остаётся индивидуальной, начинается с запроса руководителя. Его выясняю на первичной консультации. Мне важно понять потенциал собственника. Если у него не сильно болит, то я отказываю. Это работа в тандеме: если мой опыт и кейсы принять за единицу, а желание клиента на 0,5, то умножив, мы получим нулевой результат!

На первой встрече я всегда рассказываю, как работаю. Особенно кировским предпринимателям важно показать примеры, с кем я работал, с каким запросом приходили и как его решали. Тогда у них всё складывается в голове, они понимают, что смогут и это реально!

Как правило, запросы от собственников звучат просто и определённо, к примеру как начать зарабатывать в 2-3 раза больше, чтобы личного свободного времени стало больше... Но за ними всегда скрываются ограничения, убеждения,



внутренние конфликты, которые удерживают управленца от принятия важных решений — страхи делегировать, масштабироваться и расти. Привычно думать в категории: чтобы заработать в 2 раза больше значит надо работать в 2-3 раза больше. Ни одна здоровая психика человека не согласится на это!

Похожие мысли были и у моих клиентов, среди которых Александр Печёнкин («СанПроГ3»), Юлия Лопаткина («ЦирюльникЪ»), Олег Коваль («Завлеку»), Натали Поздышева («ЛиСа») — все они при этом яркие ориентиры для большинства предпринимателей нашего города.

Бизнес-коучинг хорош тем, что здесь нет среднестатистических рекомендаций от меня, но несколько я дам:

1. **Если хочется роста, то не надо держаться за старое и сопротивляться новому.** Помните, что умножая 2x2, не получить 5!
2. **Взгляд со стороны — необходимый инструмент для развития бизнеса.** Стоит покупать знания и опыт экспертов.
3. **Не создавайте Франкенштейна из бизнеса.** В погоне за трендами, набирая фишки из разных мест, вы выводите на рынок страшный бизнес.

В среднем моя работа с клиентом длится три месяца, это минимальный срок, чтобы вывести компанию на 2x2. С этого года в моей команде появился помощник тренера по планированию и бизнес-психолог. В совокупности это помогает сделать отличный рост. Если со мной кто-то работает, то все знают по умолчанию, что результат точно будет! Для записи на первую бесплатную консультацию сканируйте QR-код. □

ул. Герцена, 37

ivannadeev



СНИМИТЕ ЭТО НЕМЕДЛЕННО

□ О НОВЫХ ПРАВИЛАХ РАЗМЕЩЕНИЯ ВЫВЕСОК В КИРОВЕ С 2024 ГОДА — АЛЕКСАНДР ШЕРЕНЦИС,
ДИРЕКТОР РЕКЛАМНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ КОМПАНИИ «ТОРНАДО».

БЕЗ РЕКЛАМНОГО «ШУМА»

— «Кричашие» вывески Кирову — не к лицу, решили депутаты города и накануне 650-летия приняли единые правила размещения средств наружной информации (СНИ). Они действуют с января. Требования пока касаются владельцев конструкций, которые располагаются в историческом центре и на территории, примыкающей к железнодорожному и автовокзалу. С 2025 года нормы распространят и на оставшиеся районы столицы региона.

КОМУ СВЕТЯТ НАРУШЕНИЯ?

Регламентированная высота вывески — не более 60 см, а ширина — не более 75% от длины фасада, соответствующей занимаемым помещениям. Сейчас правила запрещают писать информацию на вывесках вертикально. Также СНИ нельзя размещать на козырьках входных групп, глухих торцах, ограждениях, балконах жилых помещений, перекрывать архитектурные детали, окна и витражи. Исключили баннерные выве-

ски, как когда-то запретили и штендеры. Указывать наименования компаний стало незаконно на экранах и бегущих строках. По нашим подсчётам, у 80% организаций вывески не соответствуют принятым нормам.

Контролировать облик города будут сотрудники терупрвлений. Нарушителям сначала выдадут предписание, потребуют привести СНИ в соответствии с правилами, а в случае их non-исполнения демонтируют. Штраф для нарушителей сопоставим со стоимостью новой вывески.

БУДЬТЕ ЗАМЕТНЫ!

Если вы сомневаетесь, вписывается ли вывеска в нормы, или только планируете открывать организацию, проконсультируйтесь со специалистами компании «Торнадо». Достаточно прислать фотографии, где располагается ваш бизнес, а мы дадим рекомендации, как соблюсти требования и не потеряться на фоне конкурентов. Важно, наша ответственность за изготовление по правилам будет прописана в договоре.

С 2008 года мы накопили огромный опыт в сфере производства вывесок, входных групп, световых и неоновых конструкций под ключ. Если вы являетесь клиентом «Торнадо» и приняли решение привести СНИ в порядок, то мы обновим вывеску по сохранённому проекту и минимизируем затраты. Обычно срок изготовления и монтажа занимает 2-3 недели, но для тех, кому нужно «ещё вчера», можем оперативно изготовить вывеску от 3 дней на индивидуальных условиях. На изделия предоставляем гарантию до 3 лет.

Мы идём навстречу каждому клиенту и помогаем найти такое решение, которое сделает вашу компанию заметной в нашем любимом городе! ■



ул. Народная, 28/1

8 (8332) 411-699

tornado-reklama.ru

tornado.reklama



AGATA

Новая коллекция тортов
ручной работы

меню



ул. Маклина, д. 56

т. 43-14-14

vk tw @cafe_agata



РАЗМЕР ИМЕЕТ ЗНАЧЕНИЕ: ВЫБИРАЕМ ВОРОТА ДЛЯ ДОМА



**КОГДА НУЖНО ЗАДУМАТЬСЯ
О РАЗМЕРАХ ВОРОТ, А КОГДА УЖЕ
ПОЗДНО? — НАТАЛИЯ ЧЕРНЫШЁВА,
РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ
«РЕНТАЛЬ», ОФИЦИАЛЬНЫЙ
ПРЕДСТАВИТЕЛЬ ГК «АЛЮТЕХ»
В КИРОВЕ**

СТАНДАРТ ИЛИ ПОД ЗАКАЗ?

— При планировании установки ворот для своего дома или бизнеса важно определить их размеры. Когда стоит озадачиться правильными габаритами и какая разница в цене может возникнуть при их изменениях? Обычно клиенты обращают внимание на стандартные параметры, предлагаемые производителем. Это логично, учитывая, что они имеют более низкую стоимость и подходят для большинства типов помещений. Однако есть случаи, когда требуются нестандартные решения:

- **Особенности транспортных средств.** Если гараж предполагает размещение машин с нестандартными размерами (большие грузовики или фургоны), то ворота должны быть широкими и высокими, чтобы обеспечить удобство и безопасность движения. Такие системы изготавливают уже по индивидуальному проекту, а также подбирают оптимальный тип монтажа.
- **Особые потребности клиента.** Иногда заказчики имеют особые требования, связанные с их личными предпочтениями. Например, в воротах можно установить окна, калитку, на полотно конструкции нанести персональный рисунок.

КАК СНИЗИТЬ РАСХОДЫ?

Важно отметить, что существует определённая разница в цене ворот различных размеров. Обычно, чем больше их параметры, тем выше стоимость. Это связано с большим количеством материала, затраченным на производство, и изготовлением более крупной конструкции. Кроме того, изменение размеров может потребовать дополнительных технических решений, влияющих на стоимость.

Таким образом, клиентам советуем заранее задумываться о правильных размерах ворот, чтобы избежать потенциальной разницы в цене. Ворота для домашнего гаража лучше планировать в размерах до 3 метров в ширине и до 2,5 в высоте и со стандартной высотой перемычки.

На этапе планирования строительства рекомендуем обратиться к нашим специалистам. Мы поможем определить наиболее подходящие габариты и обсудить возможные дополнительные расходы. Это поможет сэкономить время и избежать неудовлетворительного результата.

В конечном счёте, качественные и правильно подобранные ворота являются важным элементом безопасности и комфорта. ■



ул. Урицкого, 24, шоурум Alutech в Кирове
47-01-69 info@rentalkrv.ru
rentalkrv.ru rentalkrv

ВСТРЕЧАЙТЕ ВЕСНУ В НОВОМ ОБРАЗЕ ОТ MARCO BIANTONI

Мы предлагаем широкий выбор материалов, уникальные фасоны и высококлассное качество индивидуального пошива



демисезонные пальто
и тренчи индивидуального
пошива



классические мужские
и женские костюмы
в стиле casual

Итальянское качество
и европейские ткани в Кирове!



MARZONI

Cantarelli

Ermengildo Zegna



CERRUTI 1881



MARCO BIANTONI

+7 (919) 5019-777
+7 (8332) 295-777

Карла Либкнехта 71



vk.com/marcobiantoni

С ЧИСТОГО ЛИСТА

□ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ — О СВОИХ ПЛАНАХ НА 2024 ГОД



— В 2024 году мы продолжим серию душевных нетворкингов и тематических девичников, где наши милые участницы раскрывают разные грани своей женственности. Не забудем про новые творческие мастер-классы для мам и дочек.

Женщина создана для счастья, а наше пространство — для его достижения.

НАТАЛЬЯ БУШУЕВА,
директор Центра женского
развития NOVA



— В 2024 году мы стабильно придерживаемся всё тех же планов по развитию. Наша Миссия — это производство качественной мебели для людей нашего города, страны, мира. Если смотреть более детально, мы планируем: введение в производство новой экспериментальной разработки и её реализацию, расширение текущего цветового ассортимента продукции, сохранение и наращивание объёма продаж, освоение новых рынков сбыта и расширение географии продаж. Для нас очень важно качество продукции и максимальный контроль — даже при увеличении объёмов производства.



АНТОН КУЗНЕЦОВ.

руководитель компании по производству
индивидуальной мебели STELLAG



— На базе нашего ателье-гостиной скоро откроется мини-шоурум. Там вы сможете приобрести красоту, которую мы создаём, и стильные трикотажные вещи от наших партнёров. Мы приглашаем вас в нашу уютную гостиную, где будут проходить интересные мастер-классы, праздники и клиентские дни. Мы окружим вас уютом и красотой, предложим чашечку ароматного кофе или вкусного чая. И, конечно, в 2024 году мы создадим много самых красивых нарядов для наших любимых клиентов.



НАТАЛЬЯ КОЛЧАНОВА,
модельер-стилист, владелица
ателье премиум-класса



— 2024 ознаменовал для «Хайп43» движение в сторону маркетплейсов. Увеличение оборота в 4 раза и расширение товарных позиций! Пока я потенциально уверен, за чем будущее! Розничная сеть «Хайп43» также динамически развивается, улучшаем качество обслуживания, обучаем персонал и стремимся быть лучше для вас!

ДАНИЛ РОНЖИН,

руководитель
магазина «ХАЙП»



— А какие у вас планы?
Просто жить. Смысл жизни —
в самой жизни. Любоваться
прибоем, чувствовать ветерок,
ощущать нежный запах полей
и лесов. Идти по жизни весело,
пританцовывая и флиртуя с ней.

**ВИКТОРИЯ
ШИТОВА,**

директор филиала
мебельной компании
«ДЭФО Киров»





АННА ИГОШИНА,

основательница
компании GOSH



— В компании в 2023 году произошёл ребрендинг: F-TEAM больше нет, сейчас мы GOSH. Мы переехали — новый адрес ул. Орловская, 52; увеличили производство в 2 раза и ввели новое направление корпоративной одежды — мерч, в 2024 году планируем его масштабировать. Также в этом году мы запускаем пошив верхней одежды, выходим за пределы Кирова и реализуем заказы на другие города. Уверены, новый 2024 год будет ещё продуктивнее.

■■■ НОВЫЙ УЮТ: ИНТЕРЬЕРЫ 2024 ГОДА

ВАДИМ БУДАХИН,
ДИРЕКТОР ООО «КЭТЛ»

ТОП-10 ТРЕНДОВ В ДИЗАЙНЕ

— Тенденциями 2024 года стали индивидуальность и смешение стилей, поэтому теперь обновить ремонт в квартире, котедже или коммерческом помещении будет проще и интереснее.

Минимализм по-прежнему господствует в стилевых решениях. Теперь дизайнеры предлагают разбавить его тёплыми оттенками коричневого, приглушенным красным или оранжевым, укутать в нежный текстиль и обставить мягкой мебелью из ткани букле.

Абрикосовый, персиковый и тёплый белый — главные цвета 2024 года подчиняются одной главной тенденции: делать пространства уютнее, добавлять в дизайн отсылки к винтажным стилям.

Фактурные покрытия стен — тренд в отделке в 2024-м, вытеснивший белые стены и глянцевые покрытия. Подчеркнуть характер интерьера помогут гофрированные детали, например, декоративные рейки.

Изгибы и плавные линии остаются в фокусе внимания дизайнеров, тогда как интерес к строгой геометрии и острым углам упал. В этом году мы увидим ещё больше мебели с органическими формами, обитой тактильными мягкими тканями.

Экологически чистые материалы и растения создадут в доме свой «островок» спокойствия. Древесина, камень и бамбук особенно активно будут использоваться для оформления пространства.

Цветное стекло снова в моде. Фальконы и стеклянные абажуры-шары, крупные разноцветные вазы и хрусталь украсят интерьер.

Тёплый металл сменяет чёрный матовый, который использовали в мебели, сантехнике и освещении. Наследие стиля «лофт» уходит. Актуальные решения — это брашированные или крашеные металлические поверхности тёплых оттенков.

Интерактивное освещение будет играть важную роль в дизайне интерьера. Светодиодные системы позволяют изменять цвет, яркость и настроение освещения в зависимости от предпочтений владельца.

Интеграция передовых технологий также будет гармонично сочетать функциональность и эстетику. Интерактивные стены, встроенные системы управления освещением, климатом меняют атмосферу в помещении.

Многофункциональные и умные пространства также актуальны. Кресла-трансформеры, раскладывающиеся столы, распашные шкафы и скрытые системы хранения — всё это позволяет оптимизировать полезные метры.

Перегородки помогут разделить помещение на зоны для жизни, работы и отдыха.

Вне зависимости от того, создаёте вы интерьер с нуля или просто обновляете, новые тренды — отличный способ найти идеи и вдохновение для оформления квартиры, дома или офиса. А наша компания «КЭТЛ» поможет выполнить весь комплекс работ в Кирове, Москве или Сочи. ■



8 (919) 511-75-74

remontkvartr_kirov43

КОЛЛЕКЦИЯ СЕРИЙНЫХ ДОМОВ

грандхаус **Времена года**

Весна



Зима



145

кв. метров
общей площади

3 просторные
спальни

2 ванные
комнаты

4 варианта
исполнения

4 планировки для
каждого проекта

Множество
опций –
от выбора стиля
и конструктива
до отделки
и планировочных
решений.
Все рассчитано
и проверено
специалистами.
Приступать
к стройке можно
немедленно

Лето



В каждом проекте

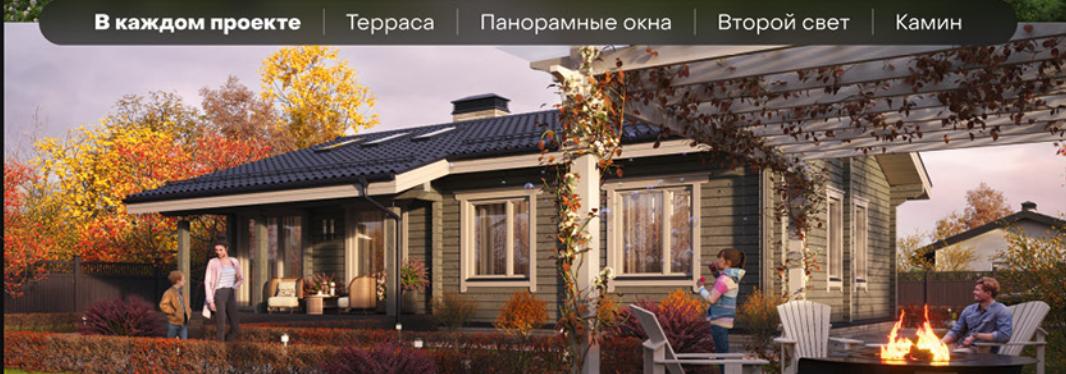
Терраса

Панорамные окна

Второй свет

Камин

Осень



8 800 500-35-05 / грандхаус.рф / dom@spk-gh.ru

Москва: Партийный пер., 1/57 стр. 3 | **Киров:** ул. Спасская, 14 | **Нижний Новгород:** ул. Невзоровых, 49

@grandhouse_spk во всех соцсетях

«Времена года»
объединили
все ингредиенты
идеального
проекта:
это максимально
удобный
и доступный
дом, который
подходит
большинству
семей.
От начала
стройки
до заселения –
всего полгода

■■■ 10 ТРЕНДОВ 2024 ГОДА, КОТОРЫЕ ИЗМЕНЯТ ВАШЕ ОТНОШЕНИЕ К СОБСТВЕННОМУ ДОМУ

НИКИТА КУЗНЕЦОВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР СТРОИТЕЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ КОМПАНИИ «ГРАНДХАУС»

ПОВОРОТ ОТ ГОРОДА К ДЕРЕВНЕ

Пандемия показала, что жить в городе не только неудобно, но и небезопасно — в любой момент ты можешь оказаться запертым в тесной квартире. В 2020 году вокруг крупных городов буквально смели всю загородную недвижимость, что была на рынке — и дома, и участки. С тех пор спрос только растёт. Тем более что квартира сейчас обходится дороже покупки участка и строительства на нём дома.

СОКРАЩЕНИЕ ЧИСЛА САМОСТРОЙЩИКОВ

У самостройщиков нет ни проекта, ни сметы, ни аккредитации, а всё это необходимо для получения ипотеки. В этом году должны появиться новые финансовые инструменты в ИЖС: эскроу-счета, отмена НДС для строителей, отдельная программа льготной ипотеки на ИЖС. Всё это может сделать самострой ещё менее выгодным.

ТРЕНД НА ОДНОЭТАЖНЫЕ ДОМА

Загородная недвижимость раньше делилась на две группы: элитные особняки и предельно дешё-

вые дачи. Сейчас появился спрос на нечто среднее. Огромный дом с садом и огородом большинству заказчиков не нужен. Нужен тот, на который хватит ипотечного кредита. А это простой одноэтажник 100–150 кв.м. То есть, буквально, стоящая на земле квартира. Даже термин появился — флэт-хаус.

РАЗНООБРАЗИЕ МАТЕРИАЛОВ

Ещё три года назад строили в основном из газобетона. Он всегда в наличии и не требует высокой строительной квалификации. Сейчас каменщики обучились, рынок насыщен достойными альтернативами газобетону: двойной керамический кирпич, крупноформатный керамоблок. Мы давно и успешно работаем с этими материалами. Появилась масса качественного облицовочного кирпича — всех размеров, фактур и расцветок. Плюс новые материалы — CLT-панели, разнообразные конструкторы, модульные дома. Кто-то даже осваивает 3D-печать бетоном.

СТРОИТЕЛЬСТВО «ПОД КЛЮЧ»

Не так давно нормой было поэтапное строительство — в этом году фундамент, в следующем стены, и т.д. Подрядчикам тоже проще заключить договор на коробку или тёплый контур, а отделку оставить заказчику. Ипотека на ИЖС всё изменила — банку



ВОЗВРАЩЕНИЕ ДЕРЕВА

Ограничения на вывоз кругляка заставили деревообработку развиваться. В страну пришли новые технологии, а лесных ресурсов у нас больше, чем где-либо. Клеёный брус перешел в массовый сегмент — затраты на дом из него примерно те же, что и на каменный. Мы ожидаем возвращение моды на рубленные дома из натурального бревна. В Грандхаусе собственное деревообрабатывающее производство, мы строим деревянные дома больше десяти лет.

СТРОЙКА ПО ПРОЕКТУ

Ещё недавно люди массово отказывались от проекта и строили по наитию. Сейчас многие, наконец, осознали ценность документации. Она позволяет заранее рассчитать смету, обратиться в несколько фирм и сравнить предложения. Заказчик может нанять сторонний технадзор, а исполнитель — доказать, что все сделано именно так, как написано. Благодаря таким технологиям как BIM, проектирование ускорилось и стало доступнее. Все модели изначально трехмерные, и заказчик может совершить виртуальную прогулку по своему будущему дому.

ЗАГОРОДНАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ РАНЬШЕ ДЕЛИЛАСЬ НА ЭЛИТНЫЕ ОСОБНЯКИ И ПРЕДЕЛЬНО ДЕШЁВЫЕ ДАЧИ. СЕЙЧАС ПОЯВИЛСЯ СПРОС НА НЕЧТО СРЕДНЕЕ

нужен законченный объект в качестве ликвидного залога. Заказчик тоже заинтересован в том, чтобы сразу въехать в готовый дом и не брать дополнительных займов на отделку. Предложений с нуля построить полностью готовый к заселению дом всё больше.

СЕРИЙНЫЕ ДОМА

Мы спроектировали линейку домов «Времена года» с привлекательной ценой и простым конструктивом, который позволяет строить быстро. Поскольку одинаковых заказчиков не бывает, мы сделали четыре базовых варианта — «Лето», «Осень», «Зима» и «Весна» — в совершенно разных стилях. С помощью отделки эти варианты можно бесконечно кастомизировать, есть несколько вариантов планировки. Дом будет полностью готов к заселению через полгода после начала стройки. Мы работаем над расширением предложения: готовим серию домов поменьше — с двумя спальнями и побольше — с четырьмя спальнями и двумя этажами.

ОСОЗНАННЫЙ ПОДХОД К ДИЗАЙНУ

Заказчики требуют, чтобы интерьерные решения гармонировали с архитектурой, были её логическим продолжением. Панорамные окна должны гармонично объединять пространство гостиной с участком. Многие ещё до строительства стали заказывать дизайн-проект — очень здравое решение, которое ещё и помогает грамотно использовать пространство. В дизайне доминирует минимализм — спокойные тона, плоские поверхности, функциональность. Очень популярен комбинированный стиль «джапанди» — на стыке скандинавского и японского направлений. Дизайн в таком стиле разработан для одного из наших серийных домов — «Грандхаус Лето».

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ И ЭКОЛОГИЧНОСТЬ

Экология в тренде. Многие заказчики требуют применять более экологичные материалы и готовы за это переплачивать. В следующем году будет принят «Зелёный стандарт» для частных домов, скорее всего в виде ГОСТа, обязательного к исполнению. ■

грандхаус

- Киров: ул. Спасская, 14
Нижний Новгород: ул. Невзоровых, 49
Москва: Партийный переулок, 1/57, стр. 3
- 8 800 500-35-05
- грандхаус.рф
- dom@spk-gh.ru
- @grandhouse_spk

ПОЧЕМУ ВЕЛИК РИСК РАЗОЧАРОВАТЬСЯ В ДОМЕ, КОТОРЫЙ ВАМ ПОСТРОИЛИ?



- СЕРГЕЙ КАБАЧЕЙ, УЧРЕДИТЕЛЬ КОМПАНИИ ПО СТРОИТЕЛЬСТВУ КАРКАСНЫХ ДОМОВ «ЭНИ ХОУМ» — О ТОМ, НА ЧТО ОБРАТИТЬ ВНИМАНИЕ, ЗАКЛЮЧАЯ ДОГОВОР ПОДРЯДА

ЧТО ПОДПИСАЛ, ТО И ПОСТРОИЛИ

— У нерадивого застройщика 2 крючка, на которые цепляют клиента. Это низкая цена и красивые картинки будущего дома. Ориентируясь на них, заказчик смотрит в смету, в которой ничего не понимает, кроме строчки ИТОГО. Подписывает то, что ему дают. А когда строительство подходит к концу, оказывается, что реальный дом лишь отдалённо напоминает те красивые картинки, на которые он купился. В чём дело, почему? Начинает разбираться с подрядчиком, но оказывается, что дом полностью соответствует смете. Не придраться: что подписал, то и построили. А для замены некачественных материалов или за дополнительные работы надо доплатить п-ную сумму, которая прибавит к стоимости дома не 10% и даже не 20%.

КАКОЙ ДОМ ОБРУШИТСЯ ЧЕРЕЗ 3-4 ГОДА ПОСЛЕ ПОСТРОЙКИ?

Нам часто приносят сметы от других застройщиков и спрашивают, почему у вас дороже? И мы видим, что в смету включены самые дешевые материалы — к примеру, оцинкованная кровля, доски естественной влажности вместо сухих и строганных, однокамерные стеклопакеты и т.д. 70% сметы для стро-

ительства надёжного дома обычно занимают стройматериалы — если они действительно качественные. Если же на них экономят, цифра будет ниже. И тогда актуален вопрос — можно ли жить в доме, построенном из низкосортного сырья?

Один показательный пример. Дом, возведенный из доски естественной влажности, с большой долей вероятности скниет и обрушится года через 3-4 после постройки. В сырой доске заводятся микроорганизмы, самый опасный из которых — белый гриб — питается древесиной. Можно взять материал чуть дороже — сухую доску. Но она не обладает идеальной геометрией, и тогда вы сэкономите на этапе строительства, но когда придут отделочники, им придётся выравнивать стены и пол. А это — новые затраты. Мы рекомендуем не экономить и сразу брать строганый материал, который гарантирует ровные стены и пол.

КОНТРОЛЬ ПО ЧЕК-ЛИСТУ

Вообще компании любят делать дома не под ключ, а в теплом контуре (коробка с утеплением). Это быстрые деньги. Получил крупную сумму, пошёл возводить следующий каркас. И не надо «мучиться» с отделкой. Однако строительный процесс предполагает передачу ответственности от одних рук к другим, а при таком подходе часто концов не найти. Мы же берёмся полностью за все этапы строительства. Сначала бригада возводит каркас, затем приходят наши инженеры и занимаются коммуникациями, после в работу вступают отделочники. На каждом этапе строительства заполняется чек-лист, который позволяет контролировать качество работы. Мы даём гарантию на все работы от своего имени, так что всё делаем как надо с первого раза.

ТRENД НА ЗАГОРОДНУЮ ЖИЗНЬ ПРОДОЛЖАЕТСЯ

2024 год объявлен годом семьи. Практика показывает, что частное домостроение — один из рабочих методов решения демографической проблемы в стране. В собственном доме, на природе, семье легче и комфортнее жить, поэтому мы только приветствуем тренд на загородное строительство. Работаем и с ипотекой, с «материнским капиталом». Сейчас наша статистика такая — из 10 домов 8 строим под ключ с дизайн-проектом, и только 2 в «тёплом контуре». Наши заказчики стали более информированными, они ориентированы на индивидуальные планировки и дизайны. ■



- ▢ ул. Московская, 104В, оф. 26

- ▢ 8 (800) 700-47-33 (отдел продаж)
8 (963) 888-90-91 (директор)



КУХНИ | ГОСТИНЫЕ | СПАЛЬНИ | ВАННЫЕ | ГАРДЕРОБНЫЕ | ДЕТСКИЕ | ПРИХОЖИЕ

ВАШ СТИЛЬ. ВАША МЕБЕЛЬ. ВАШ «КАПРИЗ»



ТЦ «МегаДом»,
ул. Блюхера, 39, корпус В,
8-912-734-27-00,
44-27-00, 44-26-00,
8-912-734-26-00 ms_capriz



Юлия Морозова,
финансовый директор
мебельной студии
«Каприз»

Единство стиля:

- модно
- стильно
- уютно
- статусно



■ РЕМОНТ ПОДНИМАЕТ ПЛАНКИ: ПЕРЕСТРОЙКА НА РЫНКЕ ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ

СЕРГЕЙ КАСЬЯНОВ, КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР
КОМПАНИИ «СПАРТАК. ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ»

ДЁШЕВО НЕ ОТДЕЛАЕШЬСЯ

— С 2022 года рынок отделочных материалов демонстрирует устойчивое восстановление. Несмотря на колебания в экономике, потребность в жилье и инфраструктуре растёт. За прошлый год себестоимость ремонта в России увеличилась почти на 10% из-за логистических сложностей и колебаний рубля. Тогда застройщики подогрели спрос на отделочные материалы.

Сейчас клиенты стали рационально подходить к выбору и обращать внимание на долговечность, внешний вид товара и его стоимость.

СТАБИЛЬНОСТЬ БЕЗ ДЕФИЦИТА

Минувший год компания «Спартак. Отделочные материалы» завершила результативно, выполнив все намеченные цели. Все партнёры продолжают с нами сотрудничать по прямым контрактам. В сложившихся условиях они тоже были вынуждены перестроиться: многие бренды локализовали свои производства в России, открыли параллельный импорт. Мы привлекли поставщиков в сегменте чистовой отделки — появились новые бренды.



ПРИЙТИ К СЕРВИСНОМУ ФИНИШУ

В этом году наша компания отметит 27-летие. За это время мы стали экспертами в мире ремонта и декора, предлагая качественные материалы, в которых уверены сами.

Сегодня в ассортименте более 20 тысяч наименований товаров от эконом до премиум-класса. Наш сервисный подход — это полное сопровождение сделки: от звонка до отгрузки. Мы обеспечиваем клиентов всеми необходимыми материалами для ремонта по привлекательным ценам, которые доставим в сжатые сроки.

Продолжаем активно информировать покупателей в соцсетях обо всех новинках, трендах, акциях, проводим консультации. На нашем сайте spartakstroy.ru запустили онлайн-чат, также свя-

заться с нами можно в мессенджерах. С нами всегда есть решение! ▲



- ул. Московская, 104Б,
8 (8332) 52-43-43
- spartakstroy.ru
- spartaksk43

*Интернет-магазин spartakstroy.ru. ООО «Отделочные Материалы», ИНН 4345512543, ОГРН 1214300007130 от 19 августа 2021 г.

LITHIUM

Сделано в России, Киров – Вятка



Безукоризненные кухни премиум-класса, соответствующие высочайшим мировым стандартам, по привлекательной для российского потребителя цене.

Chloe с фасадами из керамики и натурального шпона / Бытовая техника Asko

Киров, Казанская, 776

+7 (8332) 711 - 887

lithiumhome.ru



SOFIA – КОМПЛЕКСНОЕ РЕШЕНИЕ ДЛЯ ВАШЕГО ИНТЕРЬЕРА



**Марина Караваева,
руководитель фирменного
салона SOFIA:**

— Этот проект наглядно демонстрирует, что Sofia — это не только двери. Вся продукция фабрики идеально сочетается между собой. У нас вы можете решить вопрос как гармоничного зонирования пространства, так и декора стен и потолка.

Виды продукции Sofia, использованные в проекте:

- Межкомнатная дверь коллекции Original
- Фирменные ручки Wing
- Межкомнатная перегородка Grafica
- Декоративные рейки
- Реечная перегородка



📍 Октябрьский пр-т, 149, ул. Московская, 102 В

📞 8 (912) 826-26-98

✉️ sofiadoors.com

✉️ [sofia_kirov](https://www.instagram.com/sofia_kirov)



Дизайнер
Елена Солохина,
г. Сочи



AMIRA HOME – МЕСТО, ГДЕ ДИЗАЙН ВСТРЕЧАЕТСЯ С КАЧЕСТВОМ



**Любовь Ложкина, директор сети
салонов AMIRA HOME**

— В мире дизайна интерьера существует множество новых и устойчивых тенденций. Однако, некоторые природные тона никогда не выходят из моды. Бежевый, коричневый, зелёный, серый, рыжеватый и глубокий синий — всего лишь несколько примеров таких популярных цветов, которые можно встретить вокруг нас. Важно выбирать правильный оттенок, который будет выглядеть естественно и не вызывать раздражения. Здесь важен не сам цвет как таковой, а именно оттенок. Такой, который не кажется искусственным, электрическим, и не раздражает взгляд. Для самых смелых в моду врывается палитра без шаблонов. Если вам хочется отойти от проверенных безопасных решений, сейчас самое время это сделать. Нарушать правила — девиз наступающего года. Хотите видеть рядом розовый, красный и оранжевый? Пожалуйста! Сделать кухню полностью чёрной, даже если она небольшая по площади? Можно и так. Отходите от стереотипов, подбирайте цвета по своим предпочтениям. Если конечный результат нравится вам и вызывает положительные эмоции каждый раз, как вы заходите на кухню, значит, это идеальная палитра!



■ МЕБЕЛЬНЫЕ БРЕНДЫ В ПОИСКАХ НОВЫХ РЕШЕНИЙ

ОЛЬГА НОВИКОВА,
ДИРЕКТОР ЛАБОРАТОРИИ
КОМФОРТА NOVACIO

В БИЗНЕСЕ СЕЙЧАС, КАК НИКОГДА, ВАЖНА
СКОРОСТЬ РЕАКЦИИ

— В предстоящем году вызывает беспокойство неопределенность, ситуация в бизнесе нестабильна и требует быстрой адаптации. Нет времени на раздумья, необходимо принимать решения на ходу. Для этого важно составить «дорожную карту» на 2024 год. Я разработала её вместе с наставником Сергеем Ветровым, предпринимателем из Санкт-Петербурга, коучем, который помогает эффективно реагировать на внешние факторы. Поскольку конкуренция в мебельной отрасли, особенно в Кировской области, жёсткая, поэтому скорость реакции имеет огромное значение!

Кроме того, важно выбирать партнёров, которые разделяют наши ценности и работают в том же направлении. Если поставщик задерживает отгрузку материалов или качество товаров не соответствует нашим требованиям, нельзя на это закрывать глаза. Репутационные риски, которые это несёт, недопустимы!

Проблема с нехваткой квалифицированных сотрудников остаётся актуальной не только для нашей отрасли, но и для других предпринимателей. Мы пытаемся решить эту проблему более гибким подходом к персоналу. В 2023 году я внедрила в управление компанией элементы «бережливого производства», что позволило нам работать ещё эффективнее. Например, в работе с дизайнерами мы перешли на аутсорсинг. Это не ограничивает нас в выборе специалистов, а наоборот даёт возможность подобрать лучшего на рынке дизайнера под конкретный проект заказчика. Верность выбранного курса подтверждают и поступающие заказы, когда клиенты говорят нам: «Мы доверяем вам, сделайте всё сами». Они знают, что мы выполняем работу качественно и честно, я лично контролирую каждый этап производственной цепочки, чтобы им не пришлось тратить на это время.

Ещё среди рисков для мебельной отрасли в 2024 году можно отметить возможное снижение платёжеспособности нашей

целевой аудитории — среднего класса. Мы разрабатываем план Б — переход на маркетплейсы, и в настоящее время работаем над стратегией. Я общалась с предпринимателями из Санкт-Петербурга, у которых бизнес «выстрелил» на маркетплейсах в 2023 году. Их оборот только в онлайне составил 600 миллионов. Тенденция закрепилась и будет только укрепляться: люди делают заказы удаленно, чтобы не тратить время на офлайн-покупки и поиски. Нам нужно успеть войти в этот сегмент.

РАСТЁТ ЗАПРОС НА ЭЛИТАРНУЮ КУЛЬТУРУ

Трансформация — пожалуй, слово-характеристика интерьерных трендов наступившего года. Качнувшись от минимализма с его ароматической палитрой и «прямолинейностью» к буйству форм и красок, маятник дизайна остановился посередине. В 2024 и 2025 гг. тренде будут интерьеры в мягких природных тонах с богатством фактур и текстур. В особенности в больших помещениях стало популярным использование округлых и объёмных форм. Вместо верхних шкафов всё больше предпочитают открытые полки, чтобы создать атмосферу спокой-

ного, расслабленного пространства без визуального шума. Тенденции трансформации проникают даже в индустриальный стиль, при этом одинаково востребованы и умные технологии, и предметы ручной работы. Изменения переживает и главный антагонист минимализма — классика. Дизайнеры нашли способ примирить оба стиля, предложив концепцию «тихой роскоши» — она не бросается в глаза, но ощущается тактильно! Интерьеры выглядят легко и естественно, но настолько органично, что даже спустя годы в них вряд ли захочется что-то менять!

Если у вас есть трудности с выбором мебели, дизайна, материалов или цветовой гаммой, обращайтесь за консультацией — выполним заказ разного уровня сложности! ■



ул. Воровского, 77А
(ТЦ TIME, 3 этаж)

8 (919) 510-60-35

novacio43



ДИЗАЙН И РЕМОНТ, КОТОРОГО ВЫ ДОСТОЙНЫ



Полный комплекс отделочных работ «под ключ»:
квартиры, коттеджи, таунхаусы и производственные помещения



■■■ НА ПИКЕ: ТРЕНДЫ И ВЫЗОВЫ РЫНКА ЖИЛОЙ НЕДВИЖИМОСТИ

ЕЛЕНА КУКЛИНА, РУКОВОДИТЕЛЬ АГЕНТСТВА НЕДВИЖИМОСТИ «ЕДИНЫЙ КЛЮЧ»

РЫНОК ЖИЛЬЯ ПРОХОДИТ ПРОВЕРКУ НА ПРОЧНОСТЬ

— Прошлый год стал периодом турбулентности для рынка жилья и ипотеки. На ситуацию по-прежнему будет влиять комплекс факторов. В частности, рынок вторичного жилья проседает в спросе в связи с ростом ключевой ставки ЦБ РФ и увеличением процентной ставки по ипотеке. Как следствие, заметно снижение стоимости жилой недвижимости в старом фонде, особенно это коснулось жилья с невостребованными планировками в непрестижных районах города.

На фоне спада спроса на вторичном рынке и без того большой интерес к новостройкам ещё вырос и будет расти. Так же это провоцируется возможным сворачиванием программы ипотеки с господдержкой после 1 июля 2024 года.

Поэтому ближайшие перспективы рынка недвижимости мы ещё готовы прогнозировать, то с долгосрочными дело обстоит сложнее. Однозначно можно сказать, что любой кризис ведёт к здоровому оживлению в инвестировании в те или иные активы, а поскольку недвижимость всегда была и будет привлекательным инструментом для вложения средств, чтобы зафиксировать сбережения или приумножить их, то, конечно, оживление будет наблюдаться и на рынке недвижимости.

ТРУДНЫЕ ВРЕМЕНА РОЖДАЮТ СИЛЬНЫХ ЛЮДЕЙ

За последние два года эксперты рынка недвижимости уже не первый раз проживают ужесточения со стороны банков и снижение покупательского спроса. Как

говорил афинский философ Платон: «Трудные времена рождают сильных людей, которые создают хорошие времена». Приведу в пример ещё ряд аналогий: мышцы развиваются тогда, когда тянутся с болью, бабочка рождается из твёрдого кокона, а человек становится сильным, когда сталкивается с серьёзными препятствиями. Так и в сфере продажи и покупки недвижимости работают люди, способные быстро перестраиваться и действовать согласно текущим изменениям рынка.

С НАМИ ВСЕГДА НА ВЫСОТЕ

Команда специалистов агентства недвижимости «Единый ключ», аттестованных в «Российской Гильдии Риэлторов», поможет подобрать вам ключ от квартиры вашей мечты — грамотно приобрести, продать или успешно инвестировать в недвижимость даже при сложившихся трендах на рынке. С вами будет работать команда профессионалов, практикующая индивидуальный подход и заботу о каждом клиенте. АН «Единый ключ» — ваш надёжный эксперт в поиске, выборе и покупке квартиры! ▲



8-912-362-23-00

kuklina-realtor@yandex.ru

kluch43

С Новым годом!

Дорогие партнёры и клиенты, поздравляю вас с Новым годом! Используйте каждую секунду времени в новом году! Держите голову высоко, ведь какие бы сложности ни происходили, всё будет хорошо!

Будем в это верить и создавать своими руками! Изобилия во всех сферах жизни!

Внутренней уверенности и спокойствия!

А мы всегда рядом и готовы помочь вам воплотить любой креативный проект и сделать его эстетически привлекательным!

**Ирина Хлопкова, директор
Вятской стекольной мануфактуры
«Антарес»**

- зеркала с подсветкой
- интерьерные зеркала в багете, металлических и МДФ рамках
- фацетированные зеркальные панно
- фасады для шкафов-купе из стекла и зеркал
- кухонные фартуки (скинали)
- предметы интерьера из стекла и зеркал (часы, картины)
- мебель из стекла
- УФ-склейка витрин
- стеклянные перегородки
- безопасное стекло ТРИПЛЕКС



ANTARES

ул. Коммунальная, 5
(территория базы Химторг)

8 (8332) 410-200
8 (953) 695-74-56

antares43





ЭЛЕКТРОКАРНИЗЫ ONVIZ — ДИПЛОМАНТ КОНКУРСА «100 ЛУЧШИХ ТОВАРОВ РОССИИ»!

□ АЛЕКСАНДР МОМОТОВ, УЧРЕДИТЕЛЬ КОМПАНИИ ONVIZ — О ТРИУФАЛЬНОМ УЧАСТИИ
ВО ВСЕРОССИЙСКОМ КОНКУРСЕ «100 ЛУЧШИХ ТОВАРОВ РОССИИ»

ВЗЯЛИ СЕРЕБРО!

— Ушедший 2023 год принёс нам серебро в конкурсе «100 лучших товаров России»! Из 326 образцов промышленных товаров со всей страны было представлено 76 новинок, в том числе наш раздвижной электрокарниз с различными типами управления. В итоге мы заняли почетное второе место и гордимся своим результатом!

Для нас это действительно мощь — мы давно планировали принять участие в одном из самых престижных конкурсов страны. Хотели за получить их товарный знак на свою продукцию. Есть цель — путь понятен. Тем более что мы постоянно работаем над усовершенствованием технологий, разрабатываем всё бо-

лее понятные, простые и функциональные электроконструкции, которые делают жизнь комфортнее.

Теперь в течение двух лет мы имеем право маркировать свою продукцию знаком «100 лучших товаров России».

Для покупателя это гарант качества, а для нас — триумфальный результат за 8 лет неустанной работы. Это признание наших заслуг и подтверждение того, что мы на верном пути.

Наша компания остаётся преданной своим принципам и ценностям — мы стараемся быть на шаг впереди конкурентов и в качестве своей миссии видим — автоматизировать домашний рутинный труд, чтобы освободить время покупателя для радостных моментов с семьей. □



При покупке
электрокарниза
Яндекс Станция
в подарок!



□ г. Киров, ул. Ярославская, 32
т. 8 (800) 250-50-62
□ karniz-onviz.ru □ order@onviz.ru

*Срок проведения акции по 29 февраля 2024 г. Организатор акции ИП Боровской С.В. ИНН 432601031430. Для получения подарка необходимо купить электрокарнизы (одним чеком) на сумму не менее 100 000 руб. Тех. характеристики подарка: колонка Яндекс Станция Лайт, цвет колонки определяет Организатор. Не является публичной офертой. Организатор вправе изменить сроки и условия проведения акции в одностороннем порядке, уведомив в официальной группе <https://vk.com/onviz>. Территория проведения акции Кировская область, г. Киров.



Активный отдых на склонах Советских холмов в горнолыжном комплексе Загородного клуба «Петропавловск»

- Основной склон (450 метров) гарантирует безопасный и комфортный спуск.
- Лесные трассы для фрирайда — выброс адреналина, чувство полёта и свободы!
- Горнолыжная база с пунктом проката снаряжения для катания.
- Профессиональные инструкторы по горным лыжам и сноуборду (по предварительной договоренности).
- Буфет с горячим питанием, напитками и зоной отдыха.
- Проживание в комфортабельных номерах, а для больших компаний — вместительные коттеджи и элегантные виллы.
- Сауна с бассейном, каминный зал, мероприятия в гастро-баре.

ЗАГОРОДНЫЙ
ПЕТРОПАВЛОВСК
клуб

petropavlovsk43.ru
 petropavlovsk43
 8 (8332) 45-54-88

■ ГОРИЗОНТЫ КОСМЕТОЛОГИИ 2024: ЧТО ВЫБРАТЬ И ЧЕГО ИЗБЕГАТЬ

НАТАЛЬЯ ИЛЬИНА, ОСНОВАТЕЛЬ
И ГЛАВНЫЙ ВРАЧ «КЛИНИКИ ДОКТОРА
ИЛЬИНОЙ»

АППАРАТНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ КАК ОСНОВА УХОДА

— Эстетическая медицина сегодня является одной из самых динамичных и развивающихся сфер в мире. И это уже само по себе тренд! Горизонты косметологии постоянно расширяются, и в 2024 году мы с вами становимся свидетелями фундаментальных основ, которые будут неотъемлемой частью нового будущего косметологии. Целостный подход к красоте, учитываящий всего человека, включая его образ жизни, питание и общее благополучие, становится всё более важным. Неинвазивные или минимально инвазивные процедуры продолжают оставаться доминирующим трендом. Такие



процедуры, как нехирургические подтяжки лица (Ultraformer MPT; Альтера-терапия, «Морфеус 8») и передовые лазерные терапии (M22) становятся основой в сохранении здоровья и молодости — благодаря доказанной безопасности и коротким срокам восстановления.

Проактивный подход к поддержанию молодости — практика предотвращения признаков старения ещё до их появления — набирает популярность, особенно среди молодых людей.

На мой взгляд, один из самых правильных трендов, к которому наши пациенты осознанно стали приходить, — это профилактические процедуры, регулярные уходовые

комплексы, аппаратные технологии как основа ухода. Когда посещения косметолога становятся долгосрочной основой для здоровья и красоты.

ОСТЕРЕГАЙТЕСЬ ПОДДЕЛОК: ДУМАЙТЕ О БЕЗОПАСНОСТИ, А НЕ О НИЗКОЙ ЦЕНЕ

На протяжении всей своей истории человечество сталкивалось с проблемой подделок популярных товаров и услуг. Как только аппаратная методика становится именем нарицательным и обзаводится собственной медицинской философией, на рынок, в обязательном порядке, выходит аппарат, имеющий похожий алгоритм работы. Но это откровенная подделка, а не аналог.

К сожалению, всё, что имеет высокую эффективность и достаточно высокую цену, рано или поздно начинают копировать. Рынок фальсификатов уже давно коснулся медицинского оборудования. Пациент сегодня должен научиться ориентироваться в огромном потоке рекламных объявлений, советов подруг и ненавязчивых постов популярных инстаграм-блогеров, которые делают все только у самых лучших «мастеров». Пациента должна настораживать низкая стоимость и постоянные акции на высокотехнологичные методики.

Безусловно, за выбор методики, препарата и аппарата несёт ответственность врач, которому пациент доверяет, но и сам пациент должен заботиться о своём здоровье, думать в первую очередь о своей безопасности, а не о низкой цене, не бояться на первичной консультации задавать все важные и порой острые вопросы. Обращать особое внимание на наличие медицинской лицензии и пакета всех необходимых, доказывающих оригинальность оборудования документов.

Купить поддельную сумку очень неприятно, пройти процедуру на поддельном аппарате — опасно для здоровья.

Лицензия № ЛО-43-01-003303 от 21.10.2021.

ПОДДЕРЖИВАЕМ ЭСТЕТИКУ ТЕЛА И ИНТИМНОЕ ЗДОРОВЬЕ

Стандарты красоты, сколько их, какие они и нужно ли гнаться за ними? Невероятно, но факт, ближайшее будущее эстетики направлено на признание и принятие широкого и разнообразного спектра стандартов красоты. Мы говорим нет шаблонному представлению об идеальной внешности. Мы смотрим шире и обращаем внимание на различные типы кожи, черты лица и формы тела.

Особенно хочется отметить перспективы работы с телом. Технологии контуринга значительно продвинулись, сегодня мы готовы гарантировать пациентам эффективные и комфортные способы уменьшения жировых отложений и улучшения мышечного тонуса, обращая внимание не только на эстетику тела, но и на интимное здоровье (Teslaformer; TESLA chair).

Я как основатель «Клиники доктора Ильиной» с коллегами уже уверенно шагнула в будущее, в котором мы продолжаем расширять перечень своих услуг, предлагая процедуры, подходящие для разнообразных особенностей внешности.

Всё это способствует созданию более инклюзивной среды в индустрии эстетики, где мы готовы удовлетворять потребности широкого круга пациентов и формировать более разнообразное и реалистичное представление о красоте, учитывая уникальные черты каждого человека. ■

ПРОАКТИВНЫЙ ПОДХОД К ПОДДЕРЖАНИЮ МОЛОДОСТИ — ПРАКТИКА ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ ПРИЗНАКОВ СТАРЕНИЯ ЕЩЁ ДО ИХ ПОЯВЛЕНИЯ — НАБИРАЕТ ПОПУЛЯРНОСТЬ, ОСОБЕННО СРЕДИ МОЛОДЫХ ЛЮДЕЙ



**КЛИНИКА
ДОКТОРА ИЛЬИНОЙ**

📍 ул. Пятницкая, 12, корп. 1

📞 +7 (912) 734-80-08

✉ dr.ilina_clinic

■■■ ЗА КОНОПЛЁЙ* БУДУЩЕЕ, И ЧЕМ ЕЩЁ УДИВИТ РОССИЙСКАЯ КОСМЕТИКА В 2024 ГОДУ

ТЕНДЕНЦИИ БЬЮТИ-ПРОИЗВОДСТВА
ОТ ВАЛЕРИИ ГОНЧАР, ГЕНЕРАЛЬНОГО
ДИРЕКТОРА БРЕНДА ЭСФИЛ¹

СВОБОДНЫЕ ОТ МОДЫ —
У НАШЕЙ ОТРАСЛИ
СВОЙ ПУТЬ

— В прошлом году с рынка ушли крупные европейские игроки, которые задавали направление много лет. Что будет сейчас? Все мы понимаем, что предсказать ситуацию в geopolитике и общей экономике в 2024 году сложно. Однако с уверенностью могу сказать, что тренды в сфере производства косметики будут полностью зависеть от доступной сырьевой базы. Помимо этого, в бьюти-производстве тенденции всегда диктуют инновационные открытия прошлого года (особенно в области дерматологии, микробиологии, биотехнологий), маркетинг и, естественно, цена себестоимости продукта.

Так что предлагают нам новые технологии сегодня? Каковы новинки в сырье? Все эти вопросы сейчас для России открыты. Чтобы найти ответы, необходимо переориентироваться на возможности других стран. В 2024 году наша отрасль ждёт свой уникальный путь.

**ПОДТЯНУТЬ ВЫГОДНОЕ ДО ПОЛЕЗНОГО:
КАК СОЗДАЮТСЯ ТРЕНДЫ В ИНДУСТРИИ КОСМЕТИКИ?**

Большая часть трендов в области косметики рождается за столом отдела рекламы и маркетинга — кстати, под большим



нажимом финансового директора. Бизнес продаёт то, что выгодно, иначе предприятию не выдержать конкуренции. Общая экономика, платёжеспособность населения, скрытые издержки — и много факторов, которые влияют на принятие решений, что выпускать и в каком объёме. Предприятия косметической отрасли подтягивают «выгодное» к полезному и опираются на возможности доступного сырья и техническое оснащение своего производства. Где-то посередине между снабжением («это сырьё мы можем привезти») и отделом маркетинга («мы сделаем его модным!») и появляются на свет новые популярные крема и сыворотки.

**ЗАБОТА
О МИКРОБИОМЕ
И ЦЕЛОСТНОСТИ
ЛИПИДНОГО БАРЬЕРА**

Есть общие направления, которые уже раскачаны в информационном бьюти-поле, и в них не надо дополнительно вкладывать.

Однозначно в топе в 2024 году останется тема заботы о микробиоме (микробиом простыми словами — это экосистема кожи). Лизаты бактерий и комбучка (комбучка — продукт ферmentationи чайного гриба и сладкого черного чая) будут пользоваться популярностью и пройдут широким шагом от массмаркета до люкса.

Церамиды, фосфолипиды, холистерол, сквалан, лецитин, НУФ, ламеллярные

структуры эмульсий, дермомембранные и т.п. — всё это активы для поддержания здорового барьера кожи, а значит, и заботы о микробиоме.

Уверена, что в 2024 году активно начнут популяризовать косметическое сырьё из конопли*: масло, канабидиол, микроэмульсии и т.п.

Уже не первый год производители косметики присматриваются к водорослям. Думаю, что в 2024-2025 гг. настанет их звёздный час для российского потребителя. И это здорово, потому что крема и сыворотки на основе водорослей дают хорошие результаты.

Всё, что перечислено выше, я могу назвать качественным и доступным сырьём. А главное — большая часть российского производства.

ЛЮКС — ЗА КОРЕЕЙ, МАССМАРКЕТ — КИТАЮ

Из трендовых компонентов для антиэйдж-составов наиболее популярными будут ферментированные масла, грибы, центелла, стволовые клетки и пептиды. Это сырьё более дорогое, и везут его сейчас в основном из Кореи, а значит, мы увидим его в сегменте «средний плюс».

Китай и Индия пойдут по классическому бюджетному сырью — гиалуроновой кислоте, повторят европейские пептиды, задействуют всё, что связано с тонажным сырьем — ПАВы, жирные спирты, простые смеси, порошки и т.п. Это всё останется основой для массмаркета.

Ждём новых разработок от научных институтов Новосибирска и Томска.

СРЕДСТВА, КОТОРЫЕ ОЗДОРАВЛИВАЮТ ИЗНУТРИ

Общая тенденция косметической индустрии идёт к работе со всем организмом в целом.

Многие косметические бренды выпустили свои БАДы. Я поддержу это направление, поскольку вижу прямую связь здоровья и внешней красоты. Всё, что у нас внутри, так или иначе отражается на состоянии кожи. Бесполезно заниматься только маскировкой внешних несовершенств. У

каждого из них есть совершенно конкретная физиологическая причина, которую нужно обнаружить и устранить. Осознанный уход за лицом превратился в осознанный подход ко всему организму. Это приятная тенденция. Естественная красота и здоровье всегда шли рука об руку.

ЧЕМ БУДЕТ УДИВЛЯТЬ В 2024 ГОДУ БРЕНД ЭСФИЛ'

Мы обязательно поддержим тренд на сохранение здорового липидного барьера кожи и защиту микробиома. Будем продолжать работать над современными системами доставки активов. Сделаем акцент на индивидуализацию крема, чтобы он решал задачи конкретного клиента.

Также введём ароматы, способные влиять на нервную систему, успокаивать или приводить организм человека в тонус, расслаблять или дарить бодрость — каждый выберет для себя свой. ■



PHYSIOLOGICAL COSMETICS

esfil.ru

[kosmetika_esfil](https://www.instagram.com/kosmetika_esfil)

kosmetikaesfil

*имеется в виду конопляное масло, канабидиол и другие составляющие растений *Cannabis sativa* и *Cannabis indica*, которые используются для производства косметики

■ РОСТ ЭКСПЕРТНОСТИ, СПЕКТРА УСЛУГ И ЛЮБВИ К КЛИЕНТАМ!

СФЕРА КРАСОТЫ БУДЕТ СЕГМЕНТИРОВАТЬСЯ НА ЕЩЁ БОЛЕЕ УЗКИЕ НИШИ

— Решить проблему клиента «от и до» — вот главная тенденция в бьюти-индустрии в 2024 году. В связи с этим сфера красоты будет сегментироваться на узкие направления: например, подология, центр по трихологии, салон брову-моделирования, студия окрашивания волос и т.д. Такое деление ниши позволит в разы более качественно и профессионально удовлетворить потребности клиента. Соответственно, клиент тоже будет особый — тот, чей вопрос потребует более глубокого решения. Одним из главных преимуществ такого салона можно назвать экспертьность персонала. Специалисты проходят профильное обучение и имеют ценнейшие знания в своей области. Кстати, свой салон BROW МИР я открывала в 2022 году, как раз словно в предчувствии тенденций 2024 года. Акцент я ставила именно на экспертную работу с бровями — восстановление их естественного роста, оформление и перманентный макияж. А в 2024 году мы в BROW МИР будем развивать направление трихологии.



г. Киров, ул. Свободы, 84



8 (919) 512-22-84

ТАТЬЯНА ПОЛЯНИНА,
ВЛАДЕЛИЦА САЛОНА КРАСОТЫ
BROW МИР



ДВИЖЕМСЯ К СТУДИИ ПОЛНОГО ЦИКЛА

После обучения в «Сколково» я уловила ещё одну тенденцию бьюти-сферы, которая, кстати, вовсе не противоречит первой — это салон красоты полного цикла, где клиент может получить сразу все основные бьюти-услуги в одном месте. Я решила совместить две стратегии — экспертный подход к оформлению бровей в нашем салоне остаётся, добавим направление трихологии. Кроме того, в 2023 году мы уже внесли в список услуг сеансы заботы о коже лица, о теле (шейно-воротниковой зоне, спине), к маникюру добавили педикюр.

ПРИ ЗАПИСИ НА МАНИКЮР С ПОКРЫТИЕМ ИЛИ ПЕДИКЮР — ДАРИМ СЕАНС ЗАБОТЫ О ВАШЕЙ ШЕЙНО-ВОРОТНИКОВОЙ ЗОНЕ!

Важно выстраивать маркетинговый план и продумывать своё УТП — а какую ценность можешь дать клиентам ты, какую его проблему решить. Ещё одна тенденция 2024 года заключается в том, что салон красоты — это не только место, куда клиенты приходят, чтобы преобразить свой внешний вид, но и место, где они ищут сервис и комфорт. Поэтому создание гостеприимного настроя в салоне красоты является важным фактором для привлечения и удержания клиентов. Для тех, кто дочитал до конца, у меня подарок — только до 29 февраля при записи на маникюр с покрытием или педикюр дарим сеанс заботы о вашей шейно-воротниковой зоне (15 мин.). ■

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА



20 лет

20% — скидка

на профессиональную гигиену полости рта
и лечение зубов в феврале 2024 года*
в честь юбилея

📍 Октябрьский пр-т, 88

🌐 vip-dent43.ru

📞 (8332) 54-91-71

VK [vipdent43](#)

Лицензия № ЛО-43-01-001669

* До 29.02.2024. Подробная информация об условиях акции - по телефону 54-91-71

» ЛЕТИМ НА ВОСТОК: РОССИЯНАМ ДОБАВЯТ ПРЯМЫЕ РЕЙСЫ НА КУРОРТЫ АЗИИ

ЕЛЕНА КОЛЧИНА, ДИРЕКТОР
ТУРИСТИЧЕСКОГО АГЕНТСТВА
TEZ TOUR В КИРОВЕ

ВЬЕТНАМ И ХАЙНАНЬ

— Российским туристам в начале 2024 года откроют сразу два пляжных направления в Азии — Вьетнам и остров Хайнань (Китай). Полёты на китайский остров уже начались, а во вьетнамский Хошимин стартуют с конца января.

Первый за три года прямой рейс из Москвы на Хайнань (город Санья) «Аэрофлот» выполнил 27 декабря 2023-го. Самолёты авиакомпании будут летать на остров дважды в неделю — по воскресеньям и средам. Хайнань — одно из самых популярных пляжных направлений в Азии, при этом для граждан РФ — ещё и безвизовое.

31 января из Москвы в Хошимин стартуют прямые рейсы «Аэрофлота». Полётная программа во Вьетнам из Москвы планируется два раза в неделю — по средам и воскресеньям. Вьетнам давно ждёт российских туристов, и ещё одна приятная новость — сейчас гражданам РФ оставаться во Вьетнаме без визы можно до 90 дней.

ФИЛИППИНЫ И ШРИ-ЛАНКА

Запуск прямых рейсов из России в ближайшее время анонсировали и Филиппины. Росавиация информировала, что все договоренности между странами по этому вопросу уже достигнуты, а соответствующие допуски выданы.

Приятная новость — с 28.11.2023 Шри-Ланка отменила визовый сбор ЕТА для россиян! Прямые рейсы на остров осуществляют Аэрофлот, Red Wings, Azur Air.

СЕЙШЕЛИ И МАЛЬДИВЫ

На Сейшельские и Мальдивские острова также летают прямые рейсы «Аэрофлота». Виза россиянам не нужна. Отели Мальдив предлагают своим гостям разнообразные программы: некоторые ориентированы на отдых молодожёнов, другие — на семейные пары с детьми.

Познавательный и активный отдых можно найти на Сейшелях.

МАВРИКИЙ

Ещё одна пляжная страна, в которую после запуска прямых рейсов массово устремились россияне, — Маврикий, остров в Индийском океане. Помимо красивых пляжей с белоснежным песком, там есть уникальный подводный водопад, заповедник гигантских черепах, природный комплекс Шамарель с разноцветными песчаными барханами, ботанический сад с экзотическими растениями и потухшие кратеры вулканов.

Приглашаем путешественников выбрать отдых своей мечты в офисы наших турагентств! ■



ул. Спасская, 59, ул. Московская, 7

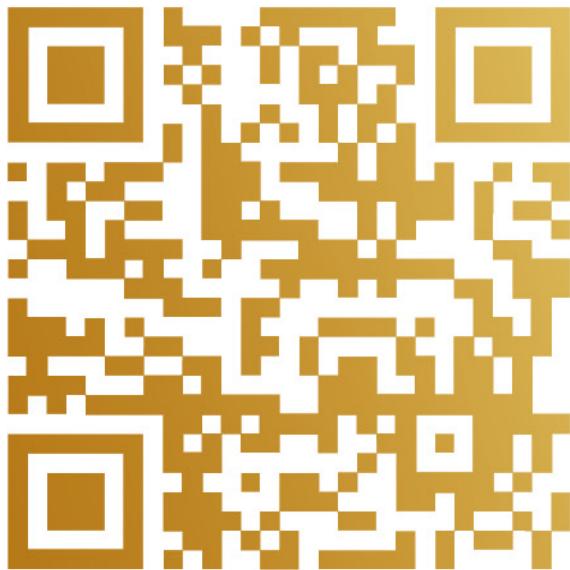
789-444, 78-50-40

8 (922) 668-94-44

teztour_kirov

teztour-kirov.ru

Когда дизайн может быть умным



Смотрите обзор реализованного проекта штор с электроКарнизами для гостиной, кухни и детской.

Достаточно сказать: «Алиса, отрой/закрой шторы» — и вид комнат преобразится!

При ссылке на журнал — подарок!*

УДОБНО. ТЕХНОЛОГИЧНО. СТИЛЬНО

SH|K
САЛОН ШТОР ■ ШИК

ул. Ленина, 205,
ТЦ Green Haus, 1 этаж, т. 205-615
ул. Труда, 71,
ТЦ «СтройРемо», 1 этаж, т. 205-575

*Предложение бессрочное. Подробности по тел. +7 (964) 250-55-75



ФЕВРОМАРТ В «ЗАПОВЕДНИКЕ СКАЗОК»

ОБЪЕДИНТЕ ЛЮБИМЫЕ ПРАЗДНИКИ В СОБЫТИЕ!

В атмосфере «Заповедника сказок» — безопасный отдых на свежем воздухе, объединение коллектива и активные развлечения! Иммерсивный корпоратив — это продуманный до мелочей микс интерактива, театрализации и развлечений.

ПОЛУЧИТЕ БЕСПЛАТНУЮ КОНСУЛЬТАЦИЮ
EVENT-СПЕЦИАЛИСТА ПО ТЕЛЕФОНУ 255-888

ЛЕТУЧИЙ
КОРАБЛЬ
центр активного отдыха

ул. Профсоюзная, 1
korabl-kirov.ru



БРОНИРУЙТЕ
ПРОГРАММУ
УЖЕ СЕЙЧАС

СЧАСТЛИВЫЕ И ЗНАМЕНИТЕ С NUMBER 5

СТИЛЬНЫЕ ОБРАЗЫ ОТ СЕТИ МАГАЗИНОВ МУЖСКОЙ И ЖЕНСКОЙ ОДЕЖДЫ **NUMBER 5** ВЫБИРАЮТ СЧАСТЛИВЫЕ И ЗНАМЕНИТЕ СЕМЬИ НАШЕГО ГОРОДА. ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ И ВЫ!



НА ТАТЬЯНЕ:

куртка — 27 990 ₽
джемпер — 5 890 ₽
юбка — 4 590 ₽
сумка — 2 500 ₽

НА АЛЕКСЕЕ:

куртка — 15 690 ₽
джинсы — 7 590 ₽
джемпер — 3 290 ₽



Алексей и Татьяна
Сунцовы, основатели школы
тхэквондо «Нунчи»,
в образах от Number 5



На вопросы отвечает Татьяна:

1. **Ваша история знакомства?** Мы познакомились 21 год назад на свадьбе наших друзей. Мы танцевали, наши колени соприкоснулись, и я ощутила искру, как в кино.
2. **Первое впечатление друг о друге?** Алексей так ярко зажигал в кругу танцующих на свадьбе, что тогда разгорелось и мое сердце. Я сразу влюбилась в его жизнерадостность.
3. **Ваша семейная традиция?** Вместе любим ходить в баню, парим друг друга вениками, искренне разговариваем по душам. Так же вместе занимаемся развитием сети семейных школ тхэквондо, которые стали смыслом и образом жизни.
4. **Самое главное, что вы говорите своим детям?** У нас их четверо! Говорим им не бояться совершать ошибки, но помнить, что за каждое решение они несут ответственность. Если нужна помощь, мы всегда рядом.
5. **Какой образ от Number 5 понравился больше всего?** Мы выбрали образы в стиле кэжуал, они ассоциируются с отдыхом, лёгкостью и свободой. Мне понравилось платье с интересными принтами, а Алексею — жёлтая водолазка с удобным пиджаком.

NUMBER 5
Магазины мужской и женской одежды

- ЦУМ, ул. Воровского, 77,
2 этаж — магазин мужской одежды,
3 этаж — магазин женской одежды
- +7 (922) 661-13-42

ИМПЛАНТАЦИОННАЯ СИСТЕМА ДЛЯ ВСЕХ ВИДОВ ПРОТЕЗИРОВАНИЯ

С 1997 ГОДА OSSTEM IMPLANT РАЗРАБАТЫВАЕТ ИМПЛАНТАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ, ОБЕСПЕЧИВАЯ ВЫСОЧАЙШИЕ СТАНДАРТЫ КАЧЕСТВА ДЛЯ ВСЕХ ВИДОВ ПРОТЕЗИРОВАНИЯ, — МАКСИМ ТЕРЮХОВ, ДИРЕКТОР ЦЕНТРА ИМПЛАНТАЦИИ И ПРОТЕЗИРОВАНИЯ «ДИЭЛИТ», ВРАЧ СТОМАТОЛОГ-ОРТОПЕД, ХИРУРГ, ИМПЛАНТОЛОГ

СИСТЕМА ИМПЛАНТАТОВ TS

— У имплантатов этой системы отличная способность к самонарезанию, высокая первичная стабильность и долгосрочный результат.

Отличительные особенности дизайна имплантатов системы TS:

- Штопорная резьба с двумя параллельными витками. Обеспечивает быструю установку имплантата, способность к самонарезанию и контроль направления внедрения имплантата.
- Тройное внутреннее соединение с абатментом. Внутренний конус Морзе 11° обеспечивает плотное прилегание абатмента к имплантату; внутреннее шестиугранное соединение; уникальный винт со специальным покрытием.

СИСТЕМА ИМПЛАНТАТОВ MS

Монолитные имплантаты узкого диаметра, которые могут применяться как для постоянных, так и для временных протезов.

Имплантаты узкого диаметра Ø 2.5, Ø 3.0 специально разработаны для преодоления ограничений установки имплантатов стандартного диаметра в местах с недостаточной шириной кости.

- Для временного протезирования при узком альвеолярном гребне.
- Для постоянного протезирования: монолитный имплантат узкого диаметра.
- Для съемного протезирования.

ИМПЛАНТАТЫ ULTRA WIDE

Имплантаты широкого диаметра, обеспечивают превосходную первичную стабильность при одномоментной имплантации.

Применяются при:

- Немедленной установке имплантата после удаления зуба.
- Установке имплантата широкого диаметра в случае достаточной ширины альвеолярного гребня.

Osstem Implant гарантирует оптимальное решение для каждого клинического случая, которое будет удобно и комфортно как для врача, так и для пациента. Выбирая Osstem вы выбираете качество и уверенность!

Центр имплантации и протезирования «Диэлит» — официальный дистрибутор Osstem в Кирове. ☎



Больше полезной информации вы найдёте на моём канале. Сканируйте QR-код, смотрите видео и будьте здоровы!



ул. Володарского, 135

8 (833) 241-01-38

osstem[®]
IMPLANT

Лицензия № ЛО-43-01-002656
от 08 ноября 2017 г.



Запись
онлайн

БЕЛЫЙ
САЛООН
красоты

ул. Милицейская, 76а
+7 (912) 826-46-11



FarmaVita[®]
cosmetic research laboratories

ул. Преображенская, 65
+7 (912) 338-82-12

Профессиональный уход для волос:
шампуни, кондиционеры, маски,
краски

БОЛЬШЕ ЧЕМ
ОКРАШИВАНИЕ
И УХОД ДЛЯ ВОЛОС

Ольга
Кокорина,
владелец
«Белого салона»
красоты



СТИЛЬНЫЙ КРОССОВЕР CHANGAN UNI-K ПОКОРИЛ МЕНЯ С ПЕРВОГО ВЗГЛЯДА. — СЕРГЕЙ ПЕРМЯКОВ, СООСНОВАТЕЛЬ МАГАЗИНА «ШАТОБРИАН», ОЦЕНИЛ ВОЗМОЖНОСТИ CHANGAN UNI-K.



CHANGAN UNI-K: ЭФФЕКТНЫЙ, КОМФОРТНЫЙ, ДЕРЗКИЙ

**СМЕЛЫЙ АВТОМОБИЛЬ
СО СТРЕМИТЕЛЬНЫМ
СИЛУЭТОМ**

— Я за рулём с 16 лет. Ездить на машине меня учил отец. И с тех пор вождение для меня — отдых, расслабление, удовольствие. Мне нравится гнать по трассе, маневрировать в городском потоке. Даже когда служил в армии в Калининграде, я был личным водителем начальника разведки.

Покупка нового автомобиля для меня — это всегда про эмоции. Прежде всего я должен увидеть машину, оценить её экстерьер и, что называется, купить глазами. С Changan Uni-K так и произошло. Этот стильный кроссовер покоряет с первого взгляда — необычный,

смелый автомобиль со стремительным силуэтом. Его хочется рассматривать в деталях: задний спойлер с двумя плавниками, в которые встроены стоп-сигналы; трёхлучевые звёзды ходовых огней в переднем бампере; обёмная решётка радиатора; дверные ручки, скрытые в дверях. Кстати, заметил — пока стояли на светофорах, водители соседних авто с интересом рассматривали Uni-K. Он, безусловно, привлекает внимание.

**УДОБЕН В ГОРОДСКОМ ПОТОКЕ
И НА БЕЗДОРОЖЬЕ**

Испытал Uni-K и в городе, и на загородных заснеженных дорогах. И везде автомобиль показал себя на высоте. Манёвренный

в городском потоке, послушный на бездорожье. Легко переключается в любой из трёх режимов работы — Eco, Standard и Sport. 8-ступенчатая автоматическая коробка обеспечивает быстрый и плавный набор скорости. И да, в этой машине прячется зверь — благодаря новому поколению турбомотора Blue Whale объёмом 2 литра при мощно-

ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ UNI-K

- Двигатель 2.0
- КПП 8AT
- Н/М Крут. момент 380
- л.с.226
- Длина 4865 мм
- Ширина 1948 мм
- Высота 1695 мм
- Колёсная база 2890 мм

сти 226 л.с. развивает 380 Нм крутящего момента.

КОМФОРТ ПРЕМИАЛЬНОГО КЛАССА

Ещё один момент, очень важный для меня в автомобиле, — комфорт. И тут Changan Uni-K соответствует моим требованиям на 10 из 10. Я на самом деле отдохнул, управляя им. Всё продумано до мелочей — двухзонная климатическая установка, система голосового управления, беспроводная зарядка для смартфона, встроенный видеорегистратор и акустическая система Hi-End с 12 динамиками, а также высокий центральный парящий тоннель, овальный кожаный мультируль и четыре экрана управления различной формы. Звучит сложно, но управление всеми мультимедиа очень интуитивное — я разобрался с ходу.

Система адаптивного круиз-контроля поддерживает безопасную дистанцию до впереди идущего и рядом едущего автомобиля. Самая большая в своём классе па-



норамная крыша наполняет салон мягким дневным светом. Отдельно отмечу сиденья. Они выполнены в концепции «нулевой гравитации», и их геометрия максимально повторяет контуры тела. Это позволяет не чувствовать усталости. Думаю, я не утомился бы, проехав и тысячу километров. Ну а дополняет ощущение максимального комфорта отделка из натуральной кожи парта и подогрев и вентиляция сидений.

Резюмируя, могу сказать, что Changan Uni-K разбивает все стереотипы о китайских автомобилях. Если бы это был слепой тест-драйв, я бы затруднился с ответом — на каком именно авто я еду. Комфортно, удобно, стильно и продуманно. Это действительно автомобиль премиум-класса. После тест-драйва всерьёз рассматриваю Changan Uni-K для покупки. ■



 **CHANGAN AUTO**

📍 ул. Московская, 106
📞 8 (8332) 663-333
🌐 tskmotor.changanauto.ru

СВЯЗИ РЕШАЮТ

Нетворкинг-проект «Связи решают» — это публикации в журнале и бизнес-завтрак с возможностью лично познакомиться с представителями предпринимательского сообщества города в формате:

- Face to face (формат быстрых деловых знакомств)
- Мероприятие «Сила окружения. Крупный бизнес говорит»

**Хотите стать участником проекта?
Подробности по телефону:
8 (922) 634-86-18**



АРТЁМ ПЕЧЕНИН

Руководитель
Service car

Требуется качественный ремонт или регламентное ТО вашего автомобиля, корпоративного автопарка? Тогда это к нам! Быстро, качественно, надёжно! Автозапчасти в наличии, гарантия на все виды работ!

ул. Весенняя, 54
т. 8 (8332) 21-44-00

ул.Прудная, 51Б
т. 8 (8332) 22-57-35

serivecar

СЕРГЕЙ ЛОГИНОВ

Директор
ООО ГК «СТАН»

Мы производим кровельные и фасадные материалы в Кирове: профнастилы, металлические, металлоочерепицы, сайдинги, металлический штакетник.

8 (8332) 22-22-34

СЕРГЕЙ МАЛЬЦЕВ

Директор
ООО «ВеркерАвто»

Грамотно подберём и реализуем вам качественные моторные и другие масла для вашей техники и оборудования.

ул. Производственная, 33

8 (800) 550-81-00

verkeravto.ru

ГАЛИНА ХОХРИНА

Собственник ООО
Компания «Вятка микс»

Строим тёплые дома по индивидуальным проектам более 12 лет. Используем энергосберегающую технологию монолитного строительства. Наши клиенты рекомендуют нас своим друзьям и знакомым.

ул. Воровского, 92, оф. 92

8 (800) 201-60-43

v-miks.ru

АНДРЕЙ ВОРОТНИКОВ

Директор центра
«Охрана труда»

Комплексные решения по безопасности труда под ключ. С гарантией и сопровождением.

ул. Володарского, 171,
оф. 303

8 (804) 700-00-46,
746-846

trudapro

truda.pro



МАРАТ ДОЛГОАРШИННЫХ

Собственник салона-ателье деловых мужских костюмов Marco Biantoni

Итальянские мужские и женские костюмы индивидуального пошива премиум-класса.

8 (919) 501-97-77,
295-777

biantoni.ru

ПОЛИНА ТИМИНА

Директор агентства интернет-маркетинга FIVE

Разработка рекламных медиа-стратегий, SEO, сайты, Яндекс, ВК, таргет. Внедрение CRM-систем лояльности.

5agency.ru

ВЕРА КУЛТЫШЕВА

Директор рекламно-производственной компании «Жёлтый слон»

Печать на различных материалах — наша профессия на протяжении уже 18 лет.

Октябрьский пр., 127

8 (8332) 220-130

sllon.ru

sllon_kirov

ЯКОВ МИТРОФАНОВ

Собственник строительной компании «Альянс»

Проектирование и строительство зданий из сэндвич-панелей под ключ по всей России. Опыт работы более 17 лет, более 200 построенных зданий.

ул. Мира, 36/1

8 (922) 661-19-96

alians-kirov.ru

ТАТЬЯНА БРАСЛАВСКАЯ

Директор швейной фабрики BRAVA, руководитель комитета по медиации Кировского регионального отделения общественной организации «ОПОРА РОССИИ»

Презентабельная женская одежда с 42 по 56 размер. Бесплатная доставка и примерка в магазинах BRAVA.

bravabrava.ru

8 (800) 201-45-47

brava_kirov

□ НЕТВОРКИНГ-ПРОЕКТ «СВЯЗИ РЕШАЮТ» — ЭТО ПУБЛИКАЦИИ В ЖУРНАЛЕ + БИЗНЕС-ЗАВТРАК С ВОЗМОЖНОСТЬЮ ЛИЧНО ПОЗНАКОМИТЬСЯ С ПРЕДСТАВИТЕЛЯМИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО СООБЩЕСТВА ГОРОДА. ХОТИТЕ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ? ЗВОНИТЕ: 8-922-634-86-18.



КИРИЛЛ БЕЗДЕНЕЖНЫХ

Руководитель сети детских образовательных центров «Амакидс» и строительной компании «Стройматик», сопредседатель КРО «Деловая Россия», президент бизнес-клуба «Знаковые люди»

Наши дети являются призёрами международных олимпиад: двое занесены в Книгу рекордов России.

kirillyvb76

МИХАИЛ ИСКИБАЕВ

Директор ООО «Строим»

Изготовление и монтаж металлоконструкций, строительство объектов коммерческой недвижимости.

46-83-38

stroim-43.ru

ДМИТРИЙ ИВАНОВ

Основатель детейлинг-центра DiMasteR

Тщательный и комплексный уход за автомобилем. Химчистка с разбором салона, полировка кузова, защитные покрытия кузова, перетяжка салона на любой вкус, изготовление автоковриков.

Автомобиль — повод для вашей гордости!

ул. Ломоносова 3

21-09-36

АНДРЕЙ ИВАНОВ

Директор ООО «Электросила»

Электромонтажные работы, проектирование электроснабжения, электрические испытания и измерения, обслуживание электроустановок, монтаж молниезащиты и заземления.

ул. Солнечная, 14

45-22-45

electrosila-43.ru

СЕРГЕЙ ВЕРШИНИН

Учредитель компании по благоустройству захоронений «ГРАНИТ GROUP»[®]

Жизнь — это цепь потерь. Ты теряешь молодость, родителей, близких, здоровье и, наконец, саму жизнь... Однако мы можем внести изменения в это уравнение, сохранив память о тех, кто уже покинул нас.

ул. Профсоюзная, 29

8 (922) 999-02-71

granitgroup43

**АЛЕКСАНДР ЛАПТЕВ**

Основатель строительной компании «Бумеранг»

Живи в своём детально продуманном доме. Мы построим!

8 (912) 826-04-02

bumerangdom

СТАНИСЛАВ САЗОНОВ

Основатель и руководитель IT-компании «Архитектор Ботов»

Создаём чат-боты для «прогрева» клиентов, увеличения конверсии в продажах, для переписки с клиентами 24/7 вместо менеджеров (поддержка, сервис, продажи).

stanisslav_s

stas_goodbot

СЕРГЕЙ ШМЫРИН

Директор городской службы дезинфекции ООО «Медпроф»

Наша компания на рынке услуг с 2008 г. В штате состоят квалифицированные специалисты: санитарный врач, врач-дезинфектолог, энтомолог, медицинские дезинфекторы.

ул. Казанская, 79А

8 (8332) 45-05-11

8 (912) 705-95-55

dezkirov.ru

АНДРЕЙ ТИМОНОВ

Директор фабрики полезного шоколада «Тибери»

Шоколад из премиум какао-бобов без сахара на альтернативном молоке. Предлагаем к заказу плитки под СТМ для подарков клиентам и партнёрам.

ул. Преображенская, 34

8 (999) 294-17-77

tiberryplus

tiberry.ru

ЮЛИЯ ШЕВЧЕНКО

Основатель и руководитель Студии репетиторов «НьюСкул»

«НьюСкул» — новая школа, в которой нет места грусти, шаблонным занятиям, барьера и стеснения. Мы за современный подход к обучению и отличный сервис по отношению к клиентам.

ул. Ленина, 103А, помещение 408
(ОЦ «Крым»)

8 (909) 136-85-21

newschool

СВЯЗИ РЕШАЮТ

**АНТОН СМЕТАНИН**

Основатель digital-агентства ARTNET STUDIO

Ответственно продвигаем ваш бизнес в интернете с 2008 года. Сертифицированные партнёры Яндекс, ВКонтакте, 1С-Битрикс и более 50 сертификатов в области интернет-маркетинга и продвижения.

atons

222-001

artnetstudio.ru

ВЯЧЕСЛАВ ОКИШЕВ

Директор ООО «Трейдстрой»

Создаю комфортные, безопасные детские и спортивные площадки с благоустройством территории.

8 (8332) 77-77-32

трайдстрой.рф

tradestroy

АЛЕКСЕЙ ВАХРУШЕВ

Бизнес-консультант, бизнес-тренер

Разработка стратегического плана развития компании, сопровождение бизнеса, обучение сотрудников и внедрение систем мотивации.

8 (912) 734-75-14

ЕВГЕНИЙ КОТЕЛЬНИКОВ

Индивидуальный предприниматель

Строительство каркасных домов под ключ. Создаём комфортные дома для жизни.

8 (922) 933-00-29

evgenii_karkasnik

АРТЁМ БЕЛОБОРОДОВ

Эксперт-строитель объектов капитального малоэтажного строительства жилого и нежилого назначения

Проектирование и строительство сооружений. Контроль качества строительных работ. Проведение строительно-технических экспертиз.

8 (901) 479-30-40

id22126940



ПАВЕЛ РАЙЛЯНУ

Собственник компании по производству декоративного камня «Брекчия»

Нас выбирают, потому что мы создаем уют и красоту в вашем доме.

8 (919) 508-07-81

decorkamen43

kamenkirov.ru

СЕРГЕЙ ФЕДЯЕВ

Руководитель компании «Шум Про»

Грамотно подберу звукоизоляционную систему под конкретный шум или задачу при проектировании помещения, поставлю профессиональные материалы для звукоизоляции и акустики помещения.

ул. Преображенская, 66 оф. 222

8 (991) 392-96-69

shum.pro

ПАВЕЛ БАТИЩЕВ

Генеральный директор ООО «Программный центр»

Программы, веб-сервисы и услуги для кадастровых инженеров, лесопользователей и образовательных организаций.

ул. Московская, 107

8 (800) 707-41-80

pbprog.ru

polygon_kadastr

ДМИТРИЙ ПЕРМИНОВ

Руководитель агентства недвижимости «Поиск»

Наша компания — 9 лет является вашим надёжным партнёром в сфере управления недвижимостью. Мы готовы предложить выгодные условия по сдаче вашей недвижимости в аренду.

perminnov

arenda.kirov43

8 (922) 993-93-30

ОЛЬГА ШВЕЦОВА

Инвестиционный брокер, инвестор, участник PRO.INVEST — сообщество инвесторов

Узнайте секреты успешного создания и умножения капитала, чтобы ваши деньги начали зарабатывать другие деньги!

8 (922) 992-02-11

shvetsovaestate

shvetsova-estate.ru

□ НЕТВОРКИНГ-ПРОЕКТ «СВЯЗИ РЕШАЮТ» — ЭТО ПУБЛИКАЦИИ В ЖУРНАЛЕ + БИЗНЕС-ЗАВТРАК С ВОЗМОЖНОСТЬЮ ЛИЧНО ПОЗНАКОМИТЬСЯ С ПРЕДСТАВИТЕЛЯМИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО СООБЩЕСТВА ГОРОДА. ХОТИТЕ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ? ЗВОНИТЕ: 8-922-634-86-18.



АННА БАГАЕВА

Руководитель компании «КС-Керамик Галерея кирпича»

Поможем построить дом вашей мечты!

ул. Базовая, 7
офис 106

44-77-22
43-77-22

tt447722@mail.ru

kc-gallery.ru

МИРОСЛАВ ПАРФЕНЬЮК

Руководитель «Живи Ярче», недвижимость на юге

Создаём заработок на инвестициях в недвижимость в Краснодаре.

8 (919) 513-71-39

zhiviarche-ned.ru

zhiviarche_ned

ЛАРИСА ЕСЮНИНА

Генеральный директор ООО «Лингвистический центр Релод»

Иностранные языки для детей и взрослых.
Обучение за рубежом.
Детский отдык в Кировской области, у Чёрного моря, языковые лагеря в Китае.
Бюро переводов.
Туры в Китай и на Байкал.
Визовый центр.

ул. Пятницкая, 56
т. 46-56-10

reloidkirov.ru

ЕЛЕНА КАЛАШНИКОВА

Руководитель компании «Арт-Ботаник»

Занимаемся озеленением жилых комплексов, частных домов, прилегающих территорий и коммерческих объектов. Делаем всё — от разработки ландшафтного проекта, поставки растений до посадки. Даём гарантию! 700+ положительных отзывов.

ул. Горького, 25

8 (912) 366-55-17

artbotanic.ru

ОЛЕГ СЕМЕНОВ

Владелец комиссионных магазинов «ЧОткий»

Продажа цифровой техники под ключ.
Обслуживание и настройка ноутбуков, компьютеров.
700+ положительных отзывов.
Сотрудничаю всерьёз и надолго.

Октябрьский пр-кт, 115
ул. Воровского, 80

8 (951) 352-10-10

chotkiy43

**ВАЛЕРИЯ ЛЕТЯГИНА**

Генеральный продюсер собственной продакшн-студии полного цикла Leroy company

Помогаем брендам делать их более известными с помощью видео-, аудио-, фотоконтента. Раскрутим даже камень, лежащий на дороге.

8 (963) 887-99-99

leroycompany.ru

leroycompany

leroycompany

**ИННА ВЫЛЕГЖАНИНА**

Руководитель Центра «Познание», основатель бренда игрушек для детей «ПОБАЛУШКИ»

Занятия для детей 4-15 лет по ИТ, инженерии, робототехнике, летние городские программы и загородный лагерь.

ул. Урицкого, 5
ул. Красноармейская, 30

8 (8332) 44-74-84

[itpoznanie
pobalushki](http://itpoznanie.pobalushki)

**СВЕТЛАНА ПЕНКИНА**

Директор Ателье «Мастерица»

Машинная вышивка, пошив и ремонт одежды из различных видов ткани, работа с меховыми изделиями. Пошив и разработка корпоративной одежды.

ул. Воровского, 66

223-225

mastatelier

**ОЛЬГА АЛЬГИНА**

Учредитель стоматологии «Лучший доктор»

Терапевтическая стоматология. Ортопедическое лечение. Профессиональная гигиена полости рта.

Нововятский район,
ул. Парковая, 3

79-61-31
8 (922) 665-66-81

lutshiydoktor

**НАТАЛИ ПРОЗОРОВА**

Руководитель Центра медицинского фитнеса Medical Fitness

У каждой болезни есть свои ограничения, и медицинский фитнес помогает восстановить активное движение.

ул. Некрасова, 16А

8 (922) 668-51-29

medical_fitness

СВЯЗИ РЕШАЮТ

**МАРИЯ ПЕРЕВОЗЧИКОВА**

Руководитель салона массажа и депиляции «Сахар Bock»

Гладкая ухоженная кожа, расслабленное тело — ваша свобода и уверенность каждый день! Экономьте свое время на уходе за собой!

8 (922) 912-83-00

депиляция-киров.рф

**НАТАЛЬЯ ТРОЯН**

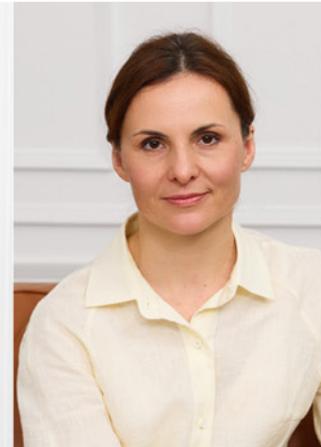
Руководитель стоматологической клиники «Жемчужина»

Качественное лечение по доступным ценам. Мы стараемся, чтобы вы поверили и убедились, что современная стоматология может быть безболезненной, качественной, а лечение зубов — процессом приятным и необременительным.

ул. Комсомольская, 41

8 (8332) 64-40-50

жемчужина-киров.рф

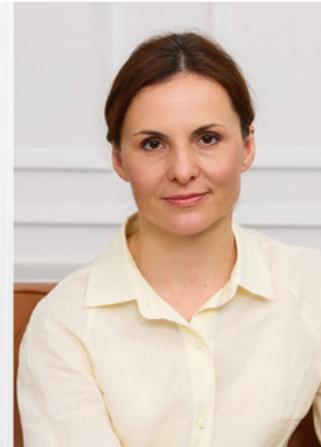
**НАТАЛЬЯ ЛУКИБАНОВА**

Основатель образовательного проекта «Сознание НО», языковой школы iSpeak

Качественные академические знания. Традиционные и инновационные нестандартные технологии обучения. Педагоги-наставники.

Пр-кт Строителей, 11
ул. Герцена, 45
т. 770-431

[ibaby_soznanie_kirov
Kirov_ispeak](http://ibaby_soznanie_kirov
Kirov_ispeak)

**НАТАЛИ ЭСАУЛОВА**

Руководитель студии покраски домов ESNA

Красим дома и коттеджи премиальными красками, соблюдаем технологию покраски, консультируем при выборе цвета и правильного состава.

ул. Производственная, 16

8 (922) 668-39-03

esna

**ТАТЬЯНА ЩЕРБА**

Заместитель директора Центра косметологии и SPA VERONIKA

Широкий спектр услуг в сфере красоты.

ул. Дерендяева, 28

8 (922) 951-100
8 (8332) 64-55-54

spa-veronika.ru



АННА ТЮКОВА

Директор Центра активного отдыха «Летучий корабль»

Более 17 лет создаём корпоративные мероприятия. Тематический парк «Заповедник сказок», организуем водные сплавы, автопутешествия, экскурсии по Кирову.

📍 ул. Профсоюзная 1, оф. 1207; т. 25-58-88

✉ korabl-kirov.ru

✉ corporativ_kirov

ТАТЬЯНА ПОЛЯКОВА

Руководитель летнего лагеря «Калейдоскоп»

Наш лагерь — особенное пространство со смыслом, ценностями, насыщенной развивающей составляющей. Мы обеспечиваем здоровый отдых и дополнительное образование. Дети пробуют себя в профессиях, учатся создавать самостоятельно шоу, вырастают до помощников взрослых.

📍 ул. Красноармейская, 1А т. 8 (8332) 74-54-41

✉ kaleydoskop43

МАРИНА НОРИНА

Основатель салона «Шик»

Создадим красивое оформление шторами ваших окон в квартирах, офисах, коттеджах! Услуги замера и монтажа под ключ, выезд дизайнера бесплатно.

📍 ул. Ленина, 205
ТЦ Green Haus, 1 этаж
т. 205-615

📍 ул. Труда, 71
ТЦ «СтройРемо», 1 этаж
т. 205-575

✉ shtorishik_43

НАДЕЖДА ДАВЫДОВА

Директор салона цветов Lady Rose

Нас выбирают уже более 10 лет! В салоне вы найдете красивые и стильные букеты. Работаем с элитными плантациями. Выполняем корпоративные заказы любой сложности.

📍 ул. Мостовицкая, 5

✉ 8 (912) 737-93-03
8 (982) 383-20-78

✉ ladyrose432078

КИРА ЛЫЧАКОВА

Руководитель зоosalона «Любимчик», грумер

Профессиональный уход за домашними животными. Делаю питомцев красивыми и ухоженными, а владельцев счастливыми!

📍 Воровского, 112
(ТЦ «Атлант»)

✉ 8 (953) 948-78-82

✉ zoosalon_lybimchik

▢ НЕТВОРКИНГ-ПРОЕКТ «СВЯЗИ РЕШАЮТ» — ЭТО ПУБЛИКАЦИИ В ЖУРНАЛЕ + БИЗНЕС-ЗАВТРАК С ВОЗМОЖНОСТЬЮ ЛИЧНО ПОЗНАКОМИТЬСЯ С ПРЕДСТАВИТЕЛЯМИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО СООБЩЕСТВА ГОРОДА. ХОТИТЕ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ? ЗВОНИТЕ: 8-922-634-86-18.



ТАТЬЯНА БОГДАНОВА

Руководитель СЦ «Мульти-Kids»

Наш Центр предоставляет услуги нейропсихолога, логопеда, репетиторов по русскому языку и математике, а также проводит занятия английским и немецким языками.

📍 ул. Верхосунская, 16

✉ 44-65-80

✉ multikids_kirov

ИРИНА НОРСЕЕВА

Владелица event-агентства «Зажигай»

Создаю события, о которых говорят, которые запоминают. Тимбилдинги для школьников и корпоративных клиентов. Событийный маркетинг для бизнеса под ключ.

✉ irinanorseeva

✉ asp_zazhigai

ЕЛЕНА ПОПОВА

Основатель бьюти-школы «Женская территория LP». Студии Permanent makeup. Астролог

Астрология + бьюти-сфера помогут вам сиять всегда! Обучаю красоте без границ и возраста!

📍 ул. Герцена, 42Б

✉ 8 (922) 668-70-07

✉ lp_school43

НАТАЛЬЯ АНИСИМОВА

Юрист

Свою работу строю на принципах: урегулировать спор до суда, просчитать и оценить с клиентом действия на несколько шагов вперёд, объяснить клиенту все возможные риски.

✉ 8 (953) 682-41-66

✉ lawyeranisimova

АННА ЗОРИНА

Семейный психолог, социальный педагог. Психолог федерального проекта «Наставничество»

Помогаю обрести гармонию с собой, отношениями, финансами. Перепрошлю ваши старые, неэффективные установки.

✉ 8 (912) 724-18-52

✉ as_zorina_psixolog

ДЕНЬ РОЖДЕНИЯ С УЭНЗДЕЙ АДДАМС

для детей от 5 до 13 лет –
это:

- 3 часа игровой площадки на выбор (неоновая комната или с лабиринтом)
- ведущая в образе Уэнздей, реквизит
- 1,5 часа программы по мотивам сериала

Уэнздей – бесстрастная дочь Мортиши и Гомеса Аддамс. Поступает учиться в академию Невермор. Там ей предстоит освоить экстрасенсорные навыки, чтобы остановить монстра, который держит в страхе всю академию, и раскрыть тайну своих родителей! Но одной Уэнздей не справиться! Ей нужны помощники, чтобы расследовать череду преступлений.

В КВЕСТЕ

- дети пройдут через озеро скорпионов, ящериц, змей, пауков
- станут модный танец Уэнздей
- получат предсказание от вещи (руки)
- попадут в логово монстра через паутину
- пройдут по дороге теней
- узнают тайну оживших скелетов и кто монстр
- познакомятся ближе со школой Невермор

А ТАКЖЕ

- дискотека, светомузыка, хороший звук
- спецэффект дымовая пушка
- спецэффект мыльные пузыри
- спецэффект ленточное шоу
- песня «С днем рождения»/каравай, вынос торта, задувание свечей и загадывание желания

БАНКЕТНАЯ ЗОНА

- сервизная посуда, мини-кухня
- чайник, микроволновая печь
- обслуживание официантом
- скидка на меню кафе
- приготовление еды в кафе
- а также еда/напитки/торт с собой
- помощь в нарезке и оформлении

ДОПОЛНИТЕЛЬНО

- спешебслуживание (скатерти, сервировка стола, обслуживание официантом)
- шоколадный фонтан (1 кг отличного молочного шоколада хватит на 20 гостей), накрытие, нарезка ваших фруктов и оформление в подарок
- детское пригласительное на день рождения



Детское игровое кафе «Калейдоскоп»:
ул. Красноармейская, 1-а,
+7 (8332) 22-70-93,
43play.ru, kaleidoskop43



На фото: Ева Глухик

ШКОЛЬНЫЙ ТУРСЛЕТ «МАСЛЕНИЦА: БЛИНЫ И ХАСКИ»

для 1-7 классов

Увлекательные игры и конкурсы с героями народных сказок, зимние забавы на свежем воздухе и вкуснейшие угощения.

- ГДЕ: Центр семейного отдыха Сосновый
- ДАТЫ ПРОВЕДЕНИЯ: 15, 16, 18 марта
- ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ ПРОГРАММ: 3 часа
- КОЛИЧЕСТВО: от 20 детей
- ТРАНСПОРТ: отправление и прибытие самостоятельно или на заказном автобусе, стоимость согласовывается отдельно
- ЦЕНА: 1300 руб. за ребенка

В НАШЕЙ ПРОГРАММЕ ВАС ЖДЕТ

- Уличное активное праздничное гуляние с перетягиванием каната, соревнованием на ходулях, метанием валенков, бегом в мешках и снежными батальями. Финальным аккордом станет прыжок через костер (имитация), символизирующий прощание со всем плохим в уходящей зиме.
- Чайная пауза. Сладкие блинчики, вкусняшки и ароматный горячий чай.
- Шоу мыльных пузырей с Красной Девицей.
- Фотосессия с хаски. Кроме того будет возможность покормить дружелюбных собак (корм предоставляется).
- Увлекательный квест по поиску пропавшей Масленицы не даст вам заскучать.
- Проводы зимы с ярким сжиганием чучела и угощением ароматным чаем подарят незабываемые эмоции.

ПРЕИМУЩЕСТВА

- 3 часа активного отдыха на природе
- просторный дом для всего класса
- знакомство с веселым скоморохом
- свежий и чистый воздух
- волшебные фотографии с дружелюбными хаски
- отдельная зона для памятных снимков
- прощание с зимой в виде сжигания чучела Масленицы
- бесплатные сопровождающие (до 5 человек)



Школьные программы на природе, программы для класса в кафе «Калейдоскоп»
ул. Красноармейская, 1-а
+7 (8332) 74-54-41





Каталог фото
и видеоработ

Андрей
Колегов,
руководитель
компании

Ваша мебель под прицелом

Доверяя Mebelit создание мебели, вы можете быть уверены, что ни одна деталь не останется без внимания. Мы скрупулёзно проработали более 7 000 проектов на всех этапах их реализации. В результате вы всегда получаете именно то, о чём мечтали. В 2024 году мы продолжим воплощать в жизнь все ваши желания, создавая не просто мебель, а комфорт и уют в ваших домах.

📍 ул. Московская, 102в, ТК «Планета»
📍 ул. Ленина, 89, 2 этаж
✉️ mebelit43@mail.ru

📞 8-922-995-90-28
🌐 mebelit.su
VK mebelit_kirov

MEBELIT
МЕБЕЛЬ ПО ВАШИМ ПРАВИЛАМ

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ АЛРОСА

SERGEYSLOTIN®



ТРЦ «Глобус», Воровского, 135
Октябрьский пр-т, 78
ТЦ «Европейский», Воровского, 43
ТЦ «Максимум», Пролетарская, 15
ЦУМ, Воровского, 77