ЖУРНАЛ О ЖИЗНИ УСПЕШНЫХ ЛЮДЕЙ ГОРОДА | РЕКЛАМНО-ИНФОРМАЦИОННОЕ ИЗДАНИЕ | КИРОВ
№10 (213) | ОКТЯБРЬ | 2026

БИЗНЕСКЛАСС

16+



От поля до тарелки

Агрохолдинг «Дороничи» объединяет ключевые направления АПК

с. 16

Учёные бьют в набат: рожь в России вымирает

Василий Сысуев, научный руководитель ФГБНУ ФАНЦ Северо-Востока, академик РАН

с. 20

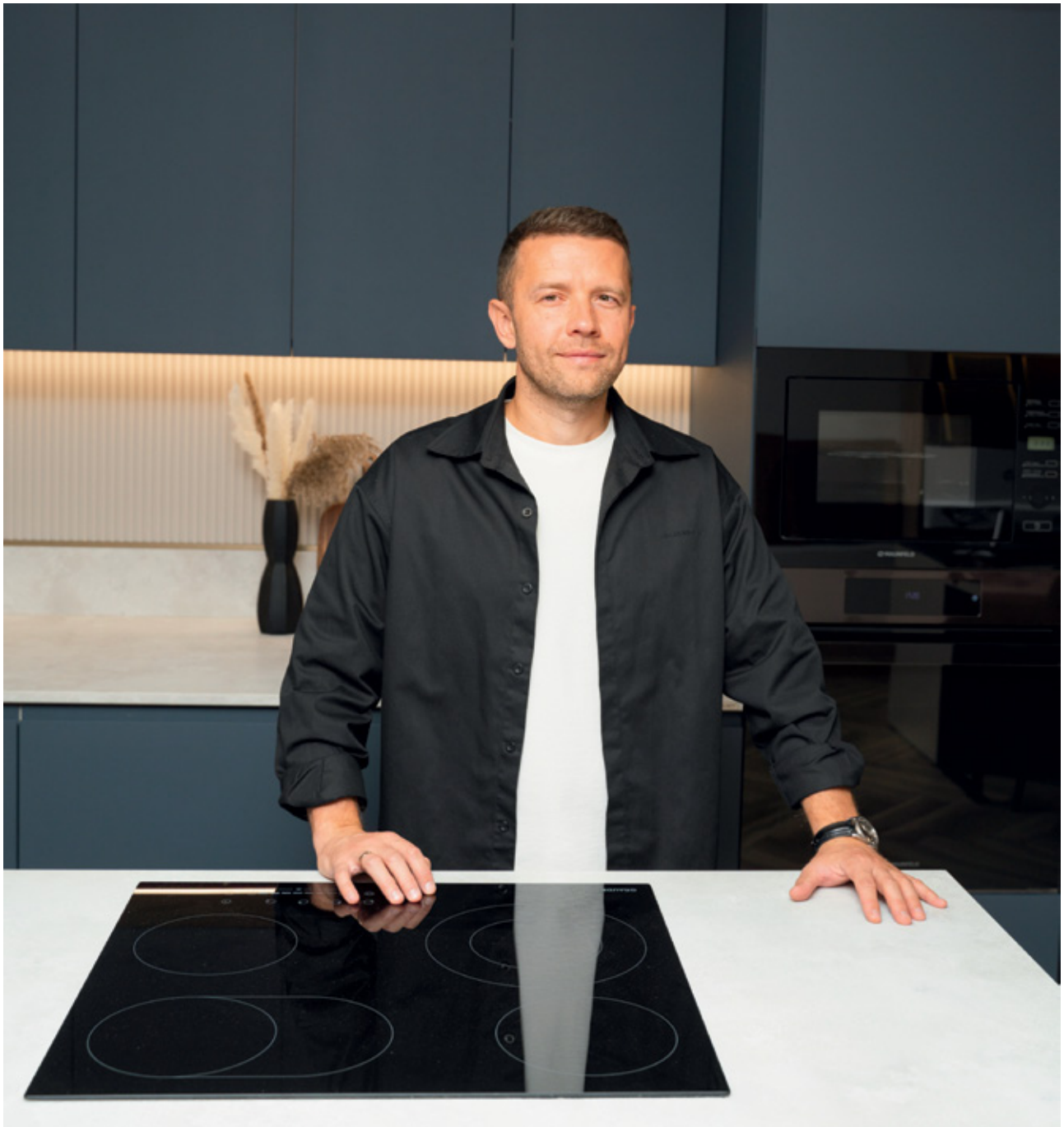
Поворот *в неизвестное*

Наталья Яговкина

Собственник компании «Сельский Дом»

с. 12

БЫТОВАЯ ТЕХНИКА ОТ А ДО Я



Константин Колупаев, основатель компании MEBELOFF Smart Premium:

— С «Центром встраиваемой техники» работаем уже много лет. Когда в 2019 году открывали наш салон, закупали у них бытовую технику для выставочных образцов мебели. С тех пор продолжаем сотрудничать — всё устраивает. Для нас большой плюс — наличие у «ЦВТ» шоурума в центре города. По каталогу клиенту не всегда понятно, что представляет собой техника. А здесь можно прийти, посмотреть её вживую, потрогать, оценить и определиться с выбором. Всегда предлагают два-три варианта комплектации техникой в разных ценовых сегментах. Могу рекомендовать «ЦВТ» мебельным компаниям, которым нужен надёжный партнёр по подбору и поставке бытовой техники.

центр встраиваемой техники

КИРОВ, УЛ. ЛЕНИНА, 89

Т.: 49-82-57, 8-922-973-60-04, 8-922-973-60-07

cvtplus.ru
cvtpluskirov

МЕБЕЛЬ
с индивидуальностью клиента



ВК

+7 (8332) 424-888
info@mebelinfashion.ru

IN FASHION
КУХНИ И МЕБЕЛЬ

Киров,
ул. Ленина, 193

сайт





ЦЕНИТЕ СЕБЯ, НОСИТЕ НАСТОЯЩЕЕ

МЕХОВАЯ МОДА
фабрика

- г. Киров, 2 этажа меха на ул. Ленина, 75, 8 (8332) 64-64-04
- г. Сыктывкар, ТРЦ «Торговый двор», 8 (8212) 39-13-80

При ссылке на журнал дополнительная скидка к действующим акциям*

mehmoda.ru

meh_moda

Пошив под заказ на фабрике
8-800-550-70-81

* Подробности у продавцов-консультантов

ИП Бугай Александр Владимирович, ОГРНИП: 304432910700014

Клиника
естественной
красоты

MST × NEO GEN

NEOGEN

Азотно - Плазменное омоложение и лечение кожи, без операции

Терапия NeoGen направлена на:

- Уменьшение выраженности акне, рубцов постакне, шрамов и растяжек
- Коррекцию пигментации и проявлений купероза
- Улучшение состояния кожи век без хирургического вмешательства
- Восстановление кожи после пластических операций

vk.ru/dr.ilina_clinic

+7 (912) 734-80-08

Клиника естественной красоты доктора Ильиной
Киров, ул. Молодой Гвардии 84/1

Медицинская лицензия № ЛО-43-01-003303
от 21.10.2021 выдана Министерством Здравоохранения Кировской области

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ. НЕОБ


ХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

АВТОРСКИЕ ФОТОКАРТИНЫ ДЛЯ ВАШЕГО ИНТЕРЬЕРА

Это не просто декор, это живые краски, которые меняют настроение дома. Впустите природу в свой ритм жизни — выберите картину, которая откликается именно вам.



Каждая фотография выпускается ограниченным тиражом. Это не маркетинговый приём — это честное отношение к материалу. Пейзаж неповторим, и отпечаток должен быть таким же.

САЛОН ЕВГЕНИЯ КАРМАЕВА

SALON E.K.
г. КИРОВ ОКТЯБРЬСКИЙ ПР-Т 96

СОДЕРЖАНИЕ

// БИЗНЕС // СТИЛЬ ЖИЗНИ

10

В СПОРТЕ Я БОРОЛАСЬ ЗА ЧЕСТЬ СТРАНЫ, В ПОЛИТИКЕ — ЗА ДОВЕРИЕ ЛЮДЕЙ

О ПРАВИЛАХ ЖИЗНИ — АННА АЛЬМИНОВА, ДЕПУТАТ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОГО СОБРАНИЯ КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ VIII СОЗЫВА ОТ ПАРТИИ «НОВЫЕ ЛЮДИ», ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ФОНДА «ВЯТКА 2.0»

34

ФИНАНСЫ ≠ УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ УЧЁТ! ТОЛЬКО В ПАРЕ МЫ НАЙДЁМ ДЕНЬГИ В ВАШЕМ БИЗНЕСЕ

ОЛЬГА МАКСИМЧУК («ФИНДИР») И ТАТЬЯНА МАКСИМЧУК («БУХГАЛТЕР И Я»)

36

ПЕРВЫМ О СЕБЕ ЗАБЫВАЕТ СОБСТВЕННИК...

ИГОРЬ КАСИМОВ, РУКОВОДИТЕЛЬ ОФИСА КОМПАНИИ «ФИНАМ» В Г. КИРОВ, ФИНАНСИСТ

44

КАК БРИГАДА ЛЕСОРУБОВ ПОДСТАВИЛА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ: ИСТОРИЯ ОДНОГО ОПРАВДАНИЯ

ЯН ЧЕБОТАРЁВ, ЮРИСТ, РУКОВОДИТЕЛЬ ЮРИДИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ «ПРЕТОР»

60

МЫ ВЫШЛИ НА УРОВЕНЬ, ГДЕ МЕДИЦИНА ВСТРЕЧАЕТСЯ С ИСКУССТВОМ

НАТАЛЬЯ ИЛЬИНА, ОСНОВАТЕЛЬ, ИДЕЙНЫЙ ВДОХНОВИТЕЛЬ, КРЕАТОР, НАСТАВНИК, ПРАКТИКУЮЩИЙ ВРАЧ-КОСМЕТОЛОГ КЛИНИКИ ЕСТЕСТВЕННОЙ КРАСОТЫ ДОКТОРА ИЛЬИНОЙ

82

ВЯТСКАЯ ФИЛАРМОНИЯ ВСТРЕЧАЕТ ДВУХ НОВЫХ МАЭСТРО

О МУЗЫКЕ, ПЕРВЫХ КОНЦЕРТАХ И ПЛАНАХ НА СЕЗОН — В БЛИЦ-ИНТЕРВЬЮ ДИРИЖЁРЫ ДВУХ СИСТЕМООБРАЗУЮЩИХ ОРКЕСТРОВ ВЯТСКОЙ ФИЛАРМОНИИ ИМ. П.И. ЧАЙКОВСКОГО: МИХАИЛ ЭУНАП (ТВЕРЬ) И ИРЕК ФАЙЗРАХМАНОВ (НАБЕРЕЖНЫЕ ЧЕЛНЫ)

ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ К НАМ В СОЦСЕТЯХ

bk43.ru bk_kirov

Рекламно-информационное издание журнал «Бизнес Класс Киров», специализирующееся на сообщениях и материалах рекламного характера. Реклама более 40%. **Тираж 4300 экземпляров.** Выходит ежемесячно. Издается с ноября 2008 года. **Распространяется бесплатно по адресной подписке.** Издание зарегистрировано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи информационных технологий и массовых коммуникаций по Кировской области. Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ 43-191 от 10 декабря 2009 г. **Учредитель:** ООО «Бизнес Класс». **Адрес редакции и издателя:** 610017, г. Киров, ул. Молодой Гвардии, д. 82, 4 этаж, оф. 414, т. (8332) 57-68-06, сайт: www.bk43.ru. **Директор:** Бабикова Александра Анатольевна. **Главный редактор:** Суслова Екатерина Викторовна, for-cat@mail.ru. По вопросам подписки и обратной связи обращайтесь по адресу for-cat@mail.ru и по т. 57-68-06. Отпечатано с готового оригинал-макета в ООО «Кировская областная типография», 610004, г. Киров, ул. Ленина, д. 2В. Заказ № 3131. Журнал № 10 (213) октябрь 2026. Дата выхода в свет: 30 сентября 2026 г. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов публикуемых материалов. За содержание рекламы ответственность несут рекламодатели. Материалы со знаком ■ публикуются на правах рекламы. Цены указаны в рублях, действительны на момент съемок. Все рекламируемые товары и услуги, подлежащие обязательной сертификации, сертифицированы.

MilaMi

Mila Mikhaylova

Киров, Октябрьский пр-т, 143
Сайт: mila-mi.ru

+7 (922) 991-70-40
+7 (8332) 38-26-31



milamikirov

sergeeva.accessories

СЛОВО



— По три раза в день пью кофе с молоком и думаю о чём угодно, только не о самом молоке. Кажется, что в нашей жизни оно появляется просто — из холодильника. Но впервые за историю журнала мы собрали в одном номере много материалов о сельском хозяйстве. И я получила огромное удовольствие от этой работы — от встреч, разговоров, открытий.

Попивая кофе в своих бетонных офисах, мы редко представляем, что происходит за их пределами. Уж тем более — на полях и фермах. А там — целый мир, в котором сошлись наука, инженерия, технологии и титанический труд.

В этом номере — о людях, благодаря которым у нас каждый день есть еда на столе. О тех, кто работает с землёй, животными, выращивает хлеб и продаёт оборудование.

В октябре мы отмечаем День работника сельского хозяйства. Мне хочется сказать нашим героям спасибо — за труд, требующий терпения и знаний, за готовность брать ответственность и продолжать это нелёгкое дело, как бы ни штормило.

И ещё хочется попросить вас, дорогие читатели: выбирайте вятские продукты. Присмотритесь к названиям производителей на упаковках — возможно, об одном из них вы прочитаете на страницах «Бизнес Класса».

Теперь, добавляя молоко в кофе, я вспоминаю людей, с которыми познакомилась, готовя этот номер. Надеюсь, после его прочтения и для вас привычные продукты обретут свою историю. БК 0+

Екатерина Суслова, главный редактор журнала «Бизнес Класс»

Серьги UNA

UNA

Киров, ул. Горбачёва, 62, офис 4, 7 этаж

unabracelet.com

Макияж и укладка Екатерины — визажист Нина Кушова

Все электронные версии журнала на сайте


три грации®
МУЖСКАЯ И ЖЕНСКАЯ ОДЕЖДА
Великолепные
КОЛЛЕКЦИИ
СО ВСЕГО МИРА
И ОДЕЖДА
СОБСТВЕННОГО
ПРОИЗВОДСТВА
г. Киров, ул. Ленина, 86
ТЦ «Максимум», ул. Пролетарская, 15
ТЦ «Фестиваль», ул. Волкова, 6 А
Октябрьский проспект, 74
т. +7-912-827-28-04

В СПОРТЕ Я БОРОЛАСЬ ЗА ЧЕСТЬ СТРАНЫ, В ПОЛИТИКЕ — ЗА ДОВЕРИЕ ЛЮДЕЙ



О ПРАВИЛАХ ЖИЗНИ — АННА АЛЬМИНОВА, ДЕПУТАТ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОГО СОБРАНИЯ КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ VIII СОЗЫВА ОТ ПАРТИИ «НОВЫЕ ЛЮДИ», ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ФОНДА «ВЯТКА 2.0»

МОЁ ДЕТСТВО В ДЕРЕВНЕ НАУЧИЛО МЕНЯ ТОМУ, ЧТО ЗЕМЛЯ ВОЗНАГРАЖДАЕТ ТОЛЬКО ЗА ЧЕСТНЫЙ, ЕЖЕДНЕВНЫЙ ТРУД. Деревня подарила мне ни с чем не сравнимое чувство свободы: бескрайние просторы и игры с утра до вечера на свежем воздухе. Именно там закалялся мой характер, который потом помогал и на беговой дорожке, и в политике, и в жизни.

Мои ***РОДИТЕЛИ ВСЕГДА ГОВОРИЛИ МНЕ: ГЛАВНОЕ — ОСТАВАТЬСЯ ЧЕЛОВЕКОМ И БЫТЬ ЧЕСТНОЙ С САМОЙ СОБОЙ.*** Они учили, что успех зависит только от меня и надеяться нужно прежде всего на свои силы и труд. Родители всегда были рядом и поддерживали в любую минуту, но никогда не проживали жизнь за меня: все свои цели я ставила перед собой сама и сама несла за них ответственность.

Бег для меня начался с подвижных дворовых игр, где для победы нужно было бегать быстрее всех. Потом была секция лёгкой атлетики, а ***В 11 ЛЕТ Я УВИДЕЛА ПО ТЕЛЕВИЗОРУ ОЛИМПИАДУ 1996 ГОДА В АТЛАНТЕ*** — и в тот момент окончательно ***РЕШИЛА, ЧТО СВЯЖУ ЖИЗНЬ С БОЛЬШИМ СПОРТОМ***. Это была мечта, которая много лет спустя привела меня в финал Олимпийских игр.

САМОЕ СЛОЖНОЕ В БОЛЬШОМ СПОРТЕ — это ***НЕ ИЗНУРЯЮЩИЕ ТРЕНИРОВКИ*** и физическая усталость. Сложнее всего научиться психологически справляться с поражениями и травмами. ***ОСТАТЬСЯ ОДИН НА ОДИН С ПРОИГРЫШЕМ, КОГДА ТЫ ОТДАЛА ВСЕ СИЛЫ***, а до пьедестала не хватило доли секунды. В такой момент нужно суметь «зализать раны», снова встать в строй, выйти на дорожку и доказать себе и всему миру, что ты можешь побеждать.

КОГДА Я ПРОИГРЫВАЛА, Я ГОВОРИЛА СЕБЕ: НЕ СУМЕВ ПРОИГРАТЬ, НЕ МЕЧТАЙ О ПОБЕДЕ, поражений не зная, триумф не оценишь. Тем значимее будет вкус будущей победы, а она обязательно придёт. Главное не сдаваться и продолжать работать.

Спорт научил меня главному: дисциплина, системность, целеустремлённость и вера в свои силы всегда приводят к результату. А ещё тому, что ***НА ЛИНИИ СТАРТА НЕТ МЕСТА СТРАХУ И СОМНЕНИЯМ***. Когда за твоей спиной — вся Россия и родная Вятская земля, нужно показывать свой максимум.

В ПОЛИТИКУ Я ПРИШЛА, ПОТОМУ ЧТО ОСОЗНАЛА: ДЛЯ МЕНЯ ЭТО ЕСТЕСТВЕННОЕ ПРОДОЛЖЕНИЕ СПОРТИВНОГО ПУТИ. Со временем пришло понимание, что даже в спорте медали никогда не были самоцелью. Победы были нужны ради того, чтобы вдохновлять, вести за собой и помогать людям. В политике я просто получила реальные инструменты, позволяющие менять жизнь земляков к лучшему. Изменились статус и сфера деятельности, но главный жизненный ориентир остался прежним.

«НОВЫЕ ЛЮДИ» — ЭТО ПРО МЕНЯ, ПОТОМУ ЧТО ЭТО ПАРТИЯ СОЗИДАТЕЛЕЙ. Мне очень близка эта энергия, здравый смысл, прагматичный подход к решению задач и искреннее стремление открыть дорогу новому поколению — тем, кто готов менять жизнь вокруг себя здесь и сейчас.

Когда я стала депутатом гордумы, я поняла, что законодательная власть даёт мне возможность продолжать начатое ранее, но уже с новым инструментарием и более глубоким пониманием запросов горожан. Теперь в ОЗС моя задача — использовать опыт в исполнительной власти и масштабировать опыт в законодательной власти на всю Кировскую область. ***МНЕ ВАЖНО ПОМОЧЬ РАЙОНАМ РАЗВИВАТЬСЯ***, чтобы спорт был доступен каждому ребёнку, а социальная сфера работала как единый и чёткий механизм.

ФОНД «ВЯТКА 2.0» ДЛЯ МЕНЯ — ЭТО ИСТОРИЯ ПРО ЖИВЫХ ЛЮДЕЙ И РЕАЛЬНЫЕ ДЕЛА. Это возможность не ждать, пока кто-то сверху решит наши проблемы, а брать ответственность на себя: создавать условия для занятий спортом жителей Кировской области и самореализации молодёжи, поддерживать её инициативы.

Моё ***ГЛАВНОЕ ПРАВИЛО ЖИЗНИ — НИКОГДА НЕ ВРАТЬ СЕБЕ***, оставаться верной своим принципам и убеждениям, не дать себя сломать, не сойти со своего пути. Если взялась за дело — делай его честно до конца.

Никогда не позволяю себе осуждать человека. Я ***ЖИВУ ПО ПРИНЦИПУ «ПОНЯТЬ И ПРОСТИТЬ»***, ведь у каждого поступка есть причина.

БАЛАНС МЕЖДУ ПОЛИТИКОЙ И ЛИЧНОЙ ЖИЗНЬЮ ДЛЯ МЕНЯ — ЭТО ВЕЧНАЯ ЗАДАЧА СО ЗВЁЗДОЧКОЙ. Работа для меня всегда была на первом месте. Возможно, когда-нибудь это изменится *(прим. ред. — улыбается)*.

Выгорание я лечу тем, что уезжаю в тишину. ***ПРИРОДА, ДВИЖЕНИЕ И ВРЕМЯ В КРУГУ БЛИЗКИХ ВОЗВРАЩАЮТ МЕНЯ В «ТОЧКУ СБОРКИ» ЛУЧШЕ ПСИХОЛОГОВ***. Наша страна невероятно красива, по ней можно путешествовать бесконечно. Для меня лучший ресурс — это вечер в хорошей компании, костёр и душевные песни.

Я считаю, что успех — это не медали и не должности. ***УСПЕХ — ЭТО КОГДА ВЕЧЕРОМ ТЫ МОЖЕШЬ ЧЕСТНО СКАЗАТЬ СЕБЕ, ЧТО ЭТОТ ДЕНЬ ПРОЖИЛ НЕ ЗРЯ***.

КИРОВСКАЯ ОБЛАСТЬ — это ***МЕСТО, ГДЕ ЖИВУТ УДИВИТЕЛЬНО СИЛЬНЫЕ И ТАЛАНТЛИВЫЕ ЛЮДИ***. Наша земля обладает колоссальным потенциалом, и свою задачу я вижу в том, чтобы помочь этому потенциалу раскрыться в полной мере.

ГЛАВНЫЙ ВЫЗОВ ДЛЯ НАШЕГО РЕГИОНА СЕЙЧАС — ПРЕОДОЛЕТЬ ИНЕРЦИЮ И ПОВЕРИТЬ В СОБСТВЕННЫЕ СИЛЫ. Нам пора перестать быть «догоняющими» и начать самим задавать тренды. К счастью, у нас уже много пассионарных людей, которые остаются на Вятке, развивают здесь свой бизнес и меняют реальность вокруг себя.

МОЁ УТРО НАЧИНАЕТСЯ С МОЛИТВЫ.

СЧАСТЬЕ ДЛЯ МЕНЯ — это когда дома всё благополучно, близкие здоровы, а на улице я вижу улыбки счастливых людей. ◘

Фонд «ВЯТКА 2.0»

«Новые люди Киров»



ПОВОРОТ В НЕИЗВЕСТНОЕ

НАТАЛЬЯ ЯГОВКИНА, СОБСТВЕННИК КОМПАНИИ «СЕЛЬСКИЙ ДОМ»

НАТАША, ТЫ ДОЛЖНА БЫТЬ ЛУЧШЕЙ!

— Лидером я была всегда. Недавно смотрела свои фотографии из детского сада: я в центре — Снегурочка, а за мной уже остальные девочки-снежинки. Что ж, характер не спрячешь! Папа всегда мне внушал: «Ты должна быть лучшей!» Но спуску не давал, если заглядывал в мой письменный стол, а там беспорядок — всё вытряхивал на пол. Мама говорила: «Наташа, ни на кого не надейся — ни на мужа, ни на родных. Всё должна уметь сама». И действительно меня научили всему. С первого класса я работала в огороде, сажала картошку. Печь, шить, петь, рисовать — всё умею. В младших классах была командиром «звёздочки», потом пионером, комсоргом. Родители много работали, поэтому фактически я выросла с дедушкой и бабушкой. Уроки со мной делал дедушка, прошедший три войны. А бабушка была душой компании. Это она научила меня быть внимательной к людям, не отталкивать их, а если у кого-то беда — обязательно помочь. И сейчас у меня сердце такое: болит душа за людей.

САМОЕ СМЕШНОЕ, ЧТО Я ВЕДЬ СОВЕРШЕННО ГОРОДСКОЙ ЧЕЛОВЕК. КОРОВУ ЖИВЬЁМ УВИДЕЛА ТОЛЬКО В 43 ГОДА

Кроме обычной школы я училась в художественной и карьеру свою, кстати, начала художником на химкомбинате. Сейчас молодым, наверное, сложно представить, но раньше художники на крупных предприятиях были очень востребованы: всё делалось вручную — оформление цехов, стенды, объявления, плакаты для демонстраций. Параллельно получала высшее архитектурно-строительное образование. В 1994 году на комбинате начались большие сокращения, и я ушла в рекламное агентство, а уже оттуда моя жизнь совершенно неожиданно повернула в сторону сельского хозяйства.

НЕУБИВАЕМЫЕ

Одним из наших клиентов в рекламном агентстве была немецкая компания, которая продвигала оборудование для переработки молока и танки-охладители. Я вообще ничего про это не знала. Но они предложили попробовать. У меня сразу была такая позиция: я здесь живу, здесь родилась и позориться не собираюсь — плохое оборудование поставлять не буду. Поэтому начала смотреть, изучать, сравнивать, за что потом не придётся краснеть. На одной из выставок познакомилась с представителем французского оборудования SERAP Винсентом Лолером, который сразу сказал: «Приходите к нам работать. Будем продавать лучшую мировую технику!» Так началось наше сотрудничество и дружба, которая продолжается уже много лет.

Самое смешное, что я ведь совершенно городской человек. Корову живьём впервые увидела только в 2001 году. Приехала в племзавод «Октябрьский» к руководителю — Николаю Николаевичу Рослякову — предлагать охладители молока. Он меня спрашивает:

— Ты сама-то на ферме бывала? — и повёл меня показывать.

Кстати, первое оборудование SERAP приобрёл как раз Николай Николаевич. Он вообще сыграл огромную роль в моей профессиональной жизни. Он и генеральный директор КМК Василий Куприянович Сураев, можно сказать, дали мне путёвку в сельское хозяйство. Все вместе ездили перенимать знания и опыт в Данию, Францию, Германию. А потом пошло-поехало: около 260 танков SERAP мы установили только в Кировской области, а по стране — около 1000, их не зря называют «неубиваемыми»,все они работают на фермах и сейчас.

Позже в нашем ассортименте появились доильное оборудование, системы содержания животных, кормоприготовление и кормораздача, переработка и удаление навоза. Причём мы не сидели и не думали: «А что бы нам ещё продать?» Сами хозяйства говорили, что им нужно. А мы уже ехали в Европу, в Израиль, искали подходящих производителей, смотрели предприятия, изучали технологию и привозили это к нам в Россию.

И ВОТ ПОЯВИЛСЯ «СЕЛЬСКИЙ ДОМ»

До определённого момента я оставалась наёмным сотрудником. Но в 2008 году случился кризис, и я вдруг очень остро почувствовала свою ответственность перед заказчиками. Здесь, в Кирове, я разговариваю с людьми, заключаю договоры, обещаю поставить оборудование из Европы. Деньги уходят туда поставщику, а если там что-нибудь случится и оборудование не придёт — кто будет отвечать перед хозяйством? Мне стало страшно зависеть от обстоятельств, которые я сама не контролирую. Встретилась с Винсентом, конструктивно обсудили обстоятельства и решили, что я буду работать самостоятельно, как собственник компании, но наше сотрудничество продолжилось. И в 2010 году появился «Сельский Дом». В качестве новых направлений мы добавили ветеринарные препараты, корма и кормовые добавки.

Понемногу стали выходить и в другие регионы: Республику Коми, Пермский край, Татарстан. В Татарстане, например, построили и оборудовали семь ферм. Но со временем объектов в Кировской области стало столько, что мы поняли: объять необъятное невозможно. Для нас ведь главное — не просто поставить оборудование и исчезнуть, его надо регулярно обслуживать. Если на ферме что-то случилось, человек должен понимать, кому звонить. Даже после полуночи. Поэтому мы сознательно сделали ставку прежде всего на наш регион.

КОТИК НИТОЧКИ МОТАЕТ

Николай Николаевич Росляков, которого я уже упоминала, никогда не принимал решение сразу. Приходишь



Танк-охладитель молока SERAP

к нему с новой идеей, рассказываешь, а он слушает и говорит:

— Котик ниточки мотает.

Я долго не могла понять, что это означает. Однажды спрашиваю:

— Николай Николаевич, о чём это вы — про котика, на обдумывание берёте?

— Да. Я ниточки помотаю, подумаю.

С тех пор и я взяла этот «метод» принятия решений на вооружение. Вообще за эти годы деловые отношения со многими руководителями хозяйств переросли сначала в дружеские, а потом уже почти в семейные. Люди звонят не только заказать оборудование, но и посоветоваться. Да это и неудивительно — столько пережили вместе! Я многому у них научилась.

Вот, например, Владимир Леонидович Шулаев, руководитель хозяйства «Красное Знамя». Он ведь человек от земли, всю жизнь работает на селе и настолько тонко чувствует всё, что там происходит, — где и что нужно сделать, в какой момент принять решение. Однажды мы с ним что-то обсуждали, и он мне говорит: «Представляешь, ночью просыпаюсь и понимаю: надо срочно подкормить озимые. Я просто чувствую, как они пошли». Это было уже давно. Может быть, он сам этот разговор забыл, а я до сих пор помню. Потому что вот это и есть настоящее отношение к своему делу: человек ощущает процессы почти интуитивно, пропускает их через себя. Мне это очень близко. Одной должности и профессиональных знаний мало, нужна интуиция и нужен драйв. Тебе самому должно хотеться что-то делать, менять, двигать вперёд. Если этого нет — большого результата тоже не будет.

Хозяйства Кировской области росли постепенно, на наших глазах и непосредственно с нашим участием — в том числе благодаря качественному новому оборудованию и технологиям. Здорово, что сейчас появляются уже хорошие отечественные разработки, например, в Кирове производят отличное оборудование для переработки молока, и меня это очень радует. Мы развиваемся и становимся сильнее.

РУКИ ПОЖАЛИ, ЗНАЧИТ РЕШЕНИЕ НЕ МЕНЯЕМ

Мне всегда нравилось, как в Европе предприниматели относятся друг к другу. Там нет такого: ты руководитель маленькой фирмы из трёх человек, а я управляю компанией, где работают тысяча, поэтому я важнее. Оба руководители. Оба отвечают за своё дело. И ещё там меня поразило отношение к слову. Договорились, пожали руки — всё, работают! Решение уже не меняется. Мы поначалу удивлялись:

— А договор?

— Да будет вам договор! Мы же руки пожали — значит решение не меняем.

Мне это очень близко. Если пообещала, сделаю! А вообще за годы предпринимательства я поняла, что жизнь так устроена: если ты где-то что-то по-лёгкому выдернул, потом в несколько раз больше отдашь. Меня ещё бабушка этому учила. Если человек тебе помог — отблагодари, а по возможности — отдай больше.

ФУРШЕТ? КАКОЙ ЕЩЁ ФУРШЕТ?

Конечно, за эти годы поездок по Европе, по стране и по области было много. А с ними и интересных случаев. Однажды мы с директорским корпусом поехали во Францию смотреть очередное технологичное хозяйство. А я по-французски ничего не понимаю. Утром в гостинице заказали большой завтрак. Вилки не хватает. Иду к официантке, пытаюсь объяснить руками, что мне нужна вилка. Она смотрит на меня и повторяет:«Fourchette? Fourchette?» А мне слышится «фуршет». И так минут 10. Я ей уже по-русски с раздражением: «Да никакой у нас не фуршет! Нормальный завтрак!» В конце концов я не выдержала, пошла к столу, взяла у наших вилку, принесла и показываю, что вот такую же мне надо. Она радостно: «Fourchette!» Вот теперь умирать буду — всё равно вспомню, что «фуршет» по-французски — «вилка».


Доильная карусель



Антон Шишкин, руководитель АПК «Союз», Наталья Яговкина, собственник компании «Сельский Дом», Юрий Яшинов, исполнительный директор компании «Сельский Дом» (слева направо)

50 ЛЕТ ТРУДОВОГО СТАЖА — И ЕЩЁ МНОГО ЧЕГО ХОЧЕТСЯ СДЕЛАТЬ!

Сегодня мне хочется, чтобы кировские хозяйства понимали: рядом есть компания, куда можно прийти не только за оборудованием для фермы, но и за советом. Когда видишь, что предложенное тобой решение действительно помогло хозяйству, людям стало легче работать, животные чувствуют себя лучше, предприятие получает результат, — вот тогда испытываешь настоящее удовлетворение. Недавно, например, мы закончили большой проект по реконструкции молочной фермы в Вятских Полянах, в АПК «Союз», которым руководит Антон Владимирович Шишкин. Приезжаешь: всё чисто, оборудование работает, люди довольны, продуктивность растёт. И думаешь: вот для этого всё и делается.

Сейчас в «Сельском Доме» есть генеральный и исполнительный директора в лице супругов Яшиновых. Ребята ведут огромную работу, занимаются продажами, решают текущие вопросы. А я в компании больше для поддержки, для авторитета. Где сложно — еду, советую, говорю. Есть у меня знакомый, крупный предприниматель из Москвы. Он постоянно говорит:« Наташа, остановись. Мы работаем, чтобы жить, а не живём, чтобы работать». А у меня пока не очень получается остановиться. Самое смешное, когда я заканчивала школу, думала: какую бы выбрать профессию, чтобы поменьше работать? А 17 сентября 2026 года исполнилось ровно 50 лет с того дня, как я впервые устроилась на работу. 50 лет трудового стажа. И пока конца не вижу, интерес к делу не пропал, ещё много чего хочется сделать!

Хотя одной работой моя жизнь, конечно, не ограничивается. Я до сих пор очень близка к художникам. Мы участвуем в жизни художественной школы в Кирово-Чепецке: покупаем материалы, где-то помогаем с ремонтом. Если знаю, что художнику сейчас тяжело, могу приехать в мастерскую и купить картину. Подруги ругают меня: ты людям рыбу даёшь, а надо удочку! Что ж, если могу дать удочку — дам, но, если человек сейчас этой удочкой пользоваться не может, что ж, пусть голодный сидит? Тогда дам рыбу.

Я люблю цветоводство, особенно розы и пионы. Причём садовника у меня нет — всё делаю сама. Уже сажать практически некуда, а я всё новые сорта выписываю. Это болезнь. Очень люблю фарфор. Особенно фарфоровых лошадей. Когда мне было лет 5-6, я влюбилась в красивые фигурки лошадей из немецкого фарфора Hertvig. Всё просила маму: «Купи!» А они стоили рублей 12 — дорого. Мама не покупала, и много лет спустя я вдруг увидела одну из этих фигурок моего детства на аукционе. Купила.Потом нашла каталог и стала собирать всю серию. Сейчас у меня почти полная коллекция.

Я вообще стараюсь заниматься тем, что люблю. И всегда о чём-нибудь мечтаю. Стремлюсь жить в согласии с собой. Мне не нужен самолёт, нет цели иметь яхту или обязательно купить дом где-нибудь за границей. За всем этим надо следить, тратить силы и время. Зачем, если тебе это не нужно? Я захотела путешествовать — поехала. Посмотрела, как живут другие люди, узнала что-то новое и вернулась. Деньги, конечно, важны. Они дают определённую свободу. Но для меня свобода не в том, чтобы обязательно чем-то владеть. Свобода — это иметь возможность выбирать, куда тебе ехать, что делать и чем заниматься. Потому что жизнь для меня — движение, и останавливаться нельзя. Сейчас, оглядываясь назад, удивляюсь себе: как хватило смелости в 43 года коренным образом изменить свою профессию. От строителя перейти к технологу животноводства, учиться в Дании, Израиле, Германии. Не бояться не знать, не уметь. Фанатично осваивать и продвигать новое. Неожиданно, казалось бы в таком «грязном, навозном деле», найти «золотую жилу» и получать удовольствие от работы прежде всего с людьми. Сейчас уже к нам ездят смотреть высочайшую культуру производства, молока в области прибавляется с каждым годом. А чтобы это всё произошло, нужно было начинать с нуля, горящих глаз на работу, миллионов часов в дороге за рулем, тысяч и тысяч переговоров. Успех не упал сам по себе, к нему вел тяжелый труд — я перестроила свою жизнь.


ООО "СЕЛЬСКИЙ ДОМ"
ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ЖИВОТНОВОДСТВА
ПОСТАВКА, МОНТАЖ, СЕРВИС



АГРОХОЛДИНГ «ДОРОНИЧИ» ОБЪЕДИНЯЕТ КЛЮЧЕВЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ АПК

АГРОХОЛДИНГ «ДОРОНИЧИ» РЕАЛИЗУЕТ ВЕРТИКАЛЬНО ИНТЕГРИРОВАННУЮ МОДЕЛЬ ПРОИЗВОДСТВА ПО ПРИНЦИПУ «ОТ ПОЛЯ ДО ТАРЕЛКИ». ПЯТЬ ЛЕТ НАЗАД ХОЛДИНГ ВОЗРОДИЛ МЯСНОЕ ПТИЦЕВОДСТВО В РЕГИОНЕ. СЕГОДНЯ «ДОРОНИЧИ» — В ТОП-6 ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ МОЛОКА И ТОП-20 ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СВИНИНЫ В РОССИИ

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ В РАСТЕНИЕВОДСТВЕ И МОЛОЧНОМ ЖИВОТНОВОДСТВЕ

— За 10 лет растениеводство и молочное животноводство сделали большой шаг вперед. Ручной труд сменили инновационные методы. Ключевым инструментом стал комплекс спутникового контроля спецтехники с применением ГЛОНАСС. Техника в полях оснащена датчиками: система отслеживает местоположение, скорость, остановки и рейсы.

Данные становятся основой для оперативного планирования и точного учёта полевых работ.



Владимир Гоман, заместитель генерального директора по растениеводству и молочному животноводству агрохолдинга «Дороничи»:

— Практически вся техника, работающая в полях, оборудована системами параллельного вождения и автоматическими подруливающими устройствами. Это способ исключить человеческий фактор: техника задействует всю ширину захвата орудия, не оставляя пропусков и не делая перекрытий. Растет производительность и достигается экономия ресурсов — семян, удобрений, средств защиты растений.

На животноводческих комплексах используют высокотехнологичные доильные установки. «Карусель» — один из самых производительных вариантов. Большое поголовье удаётся обслуживать с минимальным количеством персонала и при этом сохранять высокий стандарт гигиены и комфорта для животных. Специальные программы собирают и анализируют информацию по каждому животному: надои, рацион, состояние здоровья, генетические характеристики, показатели воспроизводства. Эти сведения агрегируются в отчёты. В результате ветврачи и зоотехники быстрее замечают отклонения, точнее планируют кормление и лечение, эффективнее работают с воспроизводством стада.



«Мегаферма» в Немском районе

КИРОВСКИЙ МЯСОКОМБИНАТ: АВТОМАТИЗАЦИЯ, СКОРОСТЬ И БЕЗОПАСНОСТЬ

Кировский мясокомбинат прошёл глубокую модернизацию. Изменения перестроили логику работы предприятия, позволив выпускать продукцию с принципиально иным уровнем стабильности качества.

В 2026 году цеха формовки и термической обработки колбас обновили: установили современное холодильное оборудование, дополнили парк техники высокоскоростными линиями для выпуска и упаковки сосисок, четырёхрамными пастеризационными камерами и слайсерами для нарезки. Оптимизация по принципам бережливого производства позволила выстроить поточную организацию процессов и повысить эффективность работы.

В планах на 2027 год — укрепить сырьевую базу. Модернизация линии убоя обеспечит рост мощности убойного производства на 43 %, а обновление цеха разделки мяса — увеличение объёмов обвалки на 36%.



Екатерина Костицына, исполнительный директор АО «Кировский мясокомбинат»:

— Мы активно внедряем принципы бережливого производства – за последние четыре года производительность труда выросла более чем на 38%.

Сегодня география продаж охватывает уже 32 региона России, а производственные процессы становятся всё более технологичными и эффективными. В числе ключевых новинок — линейка сырокопченых колбас «Мировые шедевры», а также нарезки, закуски и снеки под торговой маркой «С севера с любовью». В их рецептурах мы используем традиционные северные ингредиенты – грибы и ягоды. Отдельное место в ассортименте занимает «Крафтовая серия» — изделия, созданные по традиционным рецептам, с насыщенным вкусом.

В 2026 году продукция комбината получила золотую медаль на выставке «Агрорусь», а ранее — золотой знак качества на конкурсе «Гарантия вкуса» — это подтверждение наших высоких стандартов. Мы и дальше планируем внедрять передовые решения и радовать покупателей качественной и вкусной продукцией.

ИННОВАЦИИ В СЕГМЕНТЕ ГОТОВЫХ БЛЮД

FOODZAVOD — уникальное для российского рынка производство. На момент запуска в 2014 году завод не имел аналогов в стране: это был первый проект такого масштаба, ориентированный именно на выпуск готовых блюд в промышленных объёмах.

Сегодня в ассортименте 300 наименований — от повседневных обедов до изысканных блюд. Преимущество производства — использование собственной сырьевой базы. Такой подход позволяет жёстко контролировать качество на каждом этапе: от поля и фермы до упаковки.



Роботизированная линия «Кировского мясокомбината»



FOODZAVOD

Ключевая технология — метод бережного томления, сохраняющий не только вкус, но и полезные свойства мяса, круп и овощей. Продукцию FOODZAVOD выпускают под несколькими брендами: «НатурБуфет», «Браво, Шеф!», «Бережное томление», «ГрильОгонь» и другие. Такое разделение позволяет гибко реагировать на потребительские запросы — будь то быстрый завтрак, обед или блюдо для особого случая. География поставок охватывает 78 регионов России. Продукция представлена в крупнейших федеральных торговых сетях — среди них «Пятёрочка», «Магнит», «Лента», «Перекресток», «Ашан», «Дикси» и другие.



Кирилл Бакин, исполнительный директор FOODZAVOD

— На FOODZAVOD строится новый производственный корпус площадью 14 000 кв. м. Объект оснащается передовым оборудованием и необходимой инфраструктурой. Это позволит нарастить объёмы и расширить ассортимент. Наши блюда получают признание и у экспертов, и у покупателей. Новая линейка «Браво, Шеф!» заняла второе место на Неделе российского ритейла. А на конкурсе «Золотая медаль» выставки «Агрорусь» десерт «Красный бархат» и блины с курицей и грибами «Браво, Шеф!» удостоены высшей награды. Линейка «ГрильОгонь» создана для тех, кто любит вкус гриля, но не всегда может выбраться на пикник: купаты, куриные крылышки, шашлык готовятся буквально за 2 минуты. Уже презентовали эту линейку на крупных гриль-фестивалях в Москве и Санкт-Петербурге. Видим, что такой формат откликается у аудитории. Мы продолжаем развивать ассортимент, делая ставку на удобство и качество, чтобы завтраки, обеды и перекусы были вкуснее и проще.

ВОЗРОЖДЕНИЕ ОТРАСЛИ

В 2021 году агрохолдинг «Дороничи» возродил мясное птицеводство в Кировской области и запустил полный цикл производства — от инкубационного яйца до готовой продукции. Новый этап развития стартовал в 2024 году: на площадке Петербургского международного экономического форума было подписано соглашение между агрохолдингом, Правительством Кировской области и Россельхозбанком. Документ закрепил планы по масштабному расширению производства — цель состоит в двукратном увеличении объёмов выпуска мяса птицы-бройлера в регионе к 2027 году.

Инвестпроект активно реализуется: в наращивание мощностей вложено свыше 7 млрд рублей, а целевой прирост производства составит 30 тыс. тонн в год.

Расширение сопровождается выходом на новые рынки. Предприятие имеет разрешение на экспорт в 19 стран, а с июля 2025 года начались поставки продукции в Китай. Уже в начале 2026 года объём отгрузок достиг 168 тонн куриных лапок — это в 3,2 раза больше, чем за аналогичный период прошлого года.

Продукция из мяса птицы соответствует стандарту «Халяль», что позволяет охватить более широкую аудиторию. География продаж внутри страны — 22 региона.



Айрат Гыйльфанов, исполнительный директор АО «АКТИОН-АГРО»:

Новый инкубатор — один из ключевых объектов масштабного инвестпроекта агрохолдинга «Дороничи» в сфере мясного птицеводства. Запуск объекта позволит увеличить объём закладки инкубационного яйца более чем в два раза. Инкубаторий будет оснащён современным оборудованием, произведенным специально для предприятия с учётом принципов бережливого производства, автоматизации процессов и роста производительности.

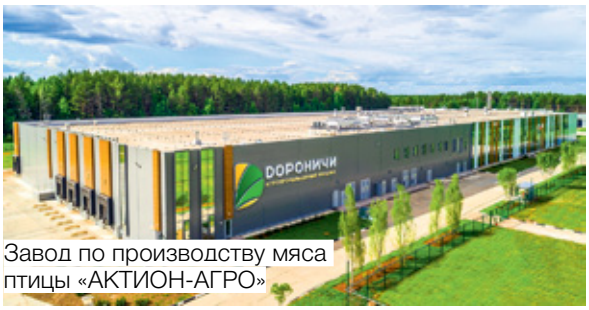
ПРЯМОЙ ПУТЬ ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ К ПОКУПАТЕЛЮ

Розничная сеть «Дороничи» работает в формате «магазин у дома» — это компактные торговые точки с широким ассортиментом. Сегодня она объединяет более 240 магазинов в семи регионах: Кировской, Архангельской, Костромской, Нижегородской и Вологодской областях, Пермском крае и Республике Коми. Главная идея формата — дать возможность купить всё необходимое для ужина или обеда, не тратя лишнего времени.

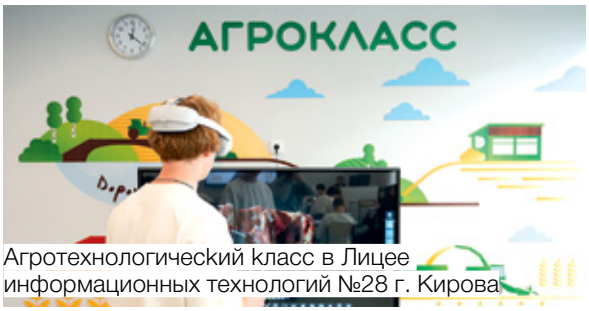
В ассортименте — собственная продукция и товары региональных партнёров: это расширяет выбор и поддерживает местную экономику.

ШКОЛА КАК СТАРТ В ПРОФЕССИЮ

Ключевое направление социальной работы холдинга — подготовка кадров для АПК по цепочке «школа — техникум — вуз — работодатель». Важное звено — агротехнологические классы: первый открылся в 2025 году в кировском Лицее №28, в 2026-м добавились ещё четыре — в Костино, Дороничах, Немском и Кирово-Чепецком районах. В кабинетах сделали ремонт и закупили оборудование. Классы работают по профилю «Эффективное животноводство и современные корма» в рамках проекта «Кадры в АПК» нацпроекта «Технологическое обеспечение продовольственной безопасности». Совместно с Вятским ГАТУ холдинг участвует и в альянсе «Молочный пояс», созданном по инициативе Минсельхоза РФ. Проект связывает образование, науку и бизнес: вузы и компании вместе готовят кадры для молочной отрасли, а студенты проходят стажировки на предприятиях и осваивают передовые навыки.



Завод по производству мяса птицы «АКТИОН-АГРО»



Агротехнологический класс в Лицее информационных технологий №28 г. Кирова

Уделяя внимание людям, развивая технологии и образование, агрохолдинг «Дороничи» доказывает: развитие агропромышленного комплекса невозможно без сильной команды, которую нужно растить и поддерживать на каждом этапе — от школьной скамьи до производственной линии.

«ДОРОНИЧИ» В ЦИФРАХ

- **9** направлений деятельности и цикл производства от поля до тарелки
- **127 735 га** пахотных земель
- **157,4 тыс. тонн** молока в 2025 году
- **ТОП-6** производителей молока и **ТОП-20** производителей свинины в России
- **78** регионов России география продаж
- **>7500** сотрудников
- **>240** магазинов в 7 регионах России

ДОРОНИЧИ
АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ ХОЛДИНГ

РЕКЛАМНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КОМПАНИЯ

ЖЁЛТЫЙ СЛОН











ПОРА ЗАКАЗЫВАТЬ!

календари, сувенирная продукция

+7 (8332) 20-42-79 г. Киров, Октябрьский проспект, 127 sllon.ru sllon43



УЧЁНЫЕ БЬЮТ В НАБАТ: РОЖЬ В РОССИИ ВЫМИРАЕТ



ВАСИЛИЙ СЫСУЕВ, НАУЧНЫЙ РУКОВОДИТЕЛЬ ФГБНУ ФАНЦ СЕВЕРО-ВОСТОКА, АКАДЕМИК РАН

КАК ВЯТКА СТАЛА РЖАНОЙ ЖИТНИЦЕЙ

— Когда-то Россию называли «ржаным царством», а Вятка была одним из главных ржаных регионов страны. Сегодня от этих масштабов осталась лишь малая часть — и мы, учёные, бьём тревогу. Например, в Кировской области под озимой рожью остаётся чуть больше 30 тысяч гектаров. Что такое 30 тысяч гектаров? Два хозяйства — и всё! Ржаные поля исчезают, становится невыгодно заниматься этой культурой, на прилавках ржаной хлеб уступает место белому, выпечке и фастфуду, а вместе с посевными площадями мы рискуем потерять собственные сорта и научную школу, которая создавалась больше века. Как получилось, что Вятка, которая когда-то дала стране знаменитые сорта ржи, сегодня сама рискует остаться без ржаного поля?

В начале XX века Вятская губерния была одной из ведущих в России по производству ржи, а зерно было одним из главных товаров, которые вывозились из края в другие регионы и за рубеж. Именно здесь ещё в 1895 году на Вятской сельскохозяйственной опытной станции началась селекция озимой ржи. Значительная часть почв на Вятке суглинистая, есть песчаные и торфяные и более 70% почв повышенной кислотности. Для многих сельскохозяйственных культур это серьёзное ограничение, а рожь выдер-

живает такие условия. У неё мощная корневая система, она хорошо переживает засуху, подавляет сорняки, удобряет собой почву.

Но Вятка не просто выращивала рожь. Здесь сформировалась собственная научная школа, и огромная роль в этом принадлежит Николаю Васильевичу Рудницкому — выдающемуся селекционеру, академику ВАСХНИЛ, одному из основоположников отечественной селекции полевых культур. В 1913 году Рудницкий возглавил отдел селекции Вятской опытной станции и разработал программу улучшения местной ржи «Вятка». В результате многолетнего отбора появился сорт, который отличался высокой зимостойкостью и приспособленностью к северным условиям. В лучшие годы масштаб его распространения в стране превышал 7 миллионов гектаров. Затем был сорт ржи «Вятка-2» — с более высокой урожайностью, площадь посевов «Вятки-2» доходила до 700 тысяч гектаров. На этом селекция, конечно, не остановилась. Сегодня наш сорт «Фаленская-4» более устойчив к полеганию и продуктивен. На опытных участках его потенциал достигает 6–9 тонн с гектара. Это самый распространенный сорт ржи по площадям в России.

«ЗЕЛЁНОЕ ЗОЛОТО» В ОБМЕН НА ФАСТФУД

Так почему в России стало умирать ржаное земледелие? Прежде всего потому, что для сельхозпредприятий рожь стала экономически невыгодной. Можно сколько угодно рассказывать о том, как полезна рожь для здоровья, как она приспособлена к нашим почвам, какова её пищевая ценность. Но хозяйство должно платить зарплату, покупать горючее, ремонтировать технику, приобретать семена и удобрения. А низкая рыночная цена на зерно ржи не стимулирует бизнес заниматься ею.

Причём получается парадокс. По составу аминокислот белок ржи в 2 раза ценнее белка пшеницы, в ней в 1,5 раза больше клетчатки, она полезнее для сердечников и диабетиков. Но при этом пшеница получает больше преференций. Мы говорим, что рожь даёт меньший урожай, чем пшеница. Но как мы добиваемся урожайности пшеницы? Для неё выделяют лучшие поля, вносят удобрения, используют подкормки и средства защиты растений. А почему ржи ничего не дают? Рожь при этом нередко высевают на худших землях. Логика простая: она неприхотливая, сама справится. Она и справляется. А потом мы сравниваем урожайность и говорим: смотрите, какая низкая. В 2021 году Россия почти с миллиона гектаров получила около 1,72 миллиона тонн зерна ржи. Германия с 631 тысячи гектаров — больше 3,3 миллиона тонн. Средняя урожайность там составила 5,27 тонны с гектара против 1,72 в России. Значит, вопрос не в том, что рожь плохая. Вопрос в отношении к ней.

ПОЧЕМУ КИТАЙ ВИДИТ ЦЕННОСТЬ РЖИ, А МЫ, РУССКИЕ, ЕЁ ИГНОРИРУЕМ?

И масштабы сокращения хорошо видны на примере нашей области. Если взять период с 2000 по 2020 год, средняя площадь составляла около 106 тысяч гектаров. Сейчас осталось чуть больше 30 тысяч.

Хлебозаводы тоже считают деньги. Если спрос на ржаной хлеб сокращается, зачем предприятию увеличивать его производство? Получается замкнутый круг: человек меньше покупает ржаного хлеба — хлебозаводу нужно меньше ржаной муки; мельнику нужно меньше зерна; хозяйству незачем увеличивать посевы. Но что пришло взамен? Белый хлеб, выпечка, сладкие булочки, продукты глубокой переработки, фастфуд. Причем тёмный хлеб на прилавке ещё не означает, что перед вами настоящий ржаной хлеб. При этом нельзя сказать, что весь мир отказался от ржи, а Россия просто идёт в русле общемирового процесса. Германия сохраняет производство, в Финляндии рожь уважают — там высокая культура её потребления, Китай начинает осваивать рожь как перспективную сельскохозяйственную культуру. А Россия, которую когда-то называли «ржаным царством», сокращает. Вот это я объяснить не могу.

КИТАЙ НАС НАКОРМИТ?

История нашего сотрудничества с Китаем началась задолго до появления совместного сорта. Мы работаем с китайскими коллегами с 1998 года. Сначала речь вообще шла о других направлениях, но в 2008 году мы подписали соглашение о научно-техническом сотрудничестве по озимой ржи. Началась совместная селекционная работа, а позднее появился российско-китайский сорт ржи БК-01 — название образовано от двух городов: Байчэн и Киров.

Сейчас китайские коллеги продолжают интересоваться нашим исходным материалом, сортами, семенами. И меня это, конечно, радует как ученого: значит, результаты нашей работы имеют ценность не только внутри страны. Но одновременно я задаю себе другой вопрос: почему Китай эту ценность увидел, а мы, русские, её игнорируем?

В июне 2027 года мы планируем провести в Кирове, в Федеральном аграрном научном центре Северо-Востока имени Н.В.Рудницкого, совместную вторую Международную конференцию с китайскими коллегами. И, думаю, нам самим будет полезно посмотреть, как серьёзно они сегодня относятся к культуре,



Кировские учёные с китайским коллегой в посевах нового сорта озимой ржи в Китае

которая для нас исторически была своей. Я не хочу утверждать, что Китай завтра станет крупнейшим экспортером ржи и ржаной муки. Но если одна страна вкладывается в селекцию и развивает производство, а другая сокращает собственные площади и научные кадры, направление движения очевидно. И если однажды окажется, что ржаную муку проще привезти из Азии, чем восстановить собственное производство, стоить она будет уже совсем других денег.

ЕСТЬ ЛИ У НАС БУДУЩЕЕ БЕЗ РЖАНОГО ХЛЕБА?

Мы, учёные, бьём в набат и хотим, чтобы нас услышали. Пока у нас сохранились научная школа, сорта, специалисты и хозяйства, ещё не все безвозвратно потеряно. Если ничего не менять, я вижу печальную перспективу. Мы будем дальше сокращать посевы одной из самых полезных для здоровья нации культур, отлично приспособленной к нашим природным условиям, терять семеноводство и селекционеров, есть всё меньше настоящего ржаного хлеба и всё больше продуктов из очищенной белой муки, сладкой выпечки и фастфуда. Я понимаю, что выражение «нация хиреет» звучит резко. И я не говорю, что причина всех заболеваний — отсутствие ржаного хлеба. Конечно, нет. Но питание — 80% из факторов здоровья, и я не понимаю, почему мы добровольно отказываемся от продукта, который несёт лечебную пользу здоровью.

ПРЕДЛАГАЕМ ПРОГРАММУ «РОЖЬ РОССИИ»

Мы не первый год говорим о необходимости системного решения этой проблемы. Ещё в 2015 году нами была опубликована концепция научно-инновационного проекта полного цикла «Рожь России». Смысл её в том, что нельзя спасать отдельно поле, отдельно селекцию или отдельно хлебопечение. Рожь должна рассматриваться как единая система — от создания сорта до готового продукта.

В проект должны входить селекция сортов с высокой продуктивностью и качеством, и приспособленностью к разным условиям, семеноводство и технологии производства зерна, технологии очистки и переработки, кормовое направление, глубокая переработка ржи, производство продуктов питания и исследование их пищевой ценности. Мы предлагали создавать региональные и межрегиональные кластеры, в которых вместе работают научные учреждения, сельхозпроизводители, переработчики, образовательные организации и органы власти.

Хорошо, что есть предприятия, которые понимают проблему. Например, ООО «Вятская рожь» продолжает заниматься этой культурой. Есть Кирово-Чепецкий хлебокомбинат «ЧУДОХЛЕБ», который поддерживает учёных и сохраняет ржаное хлебопечение. У предприятия есть линейка ржаных хлебов «Царская трапеза»: «Ушкуйник», «Адмиралтейский», «Екатерининский», «Кронштадтский».

И почему вообще «вятская рожь» не может снова стать региональным брендом и даже мировым? У нас пока для этого есть всё. ◘

ЧУДОХЛЕБ
наши продукты - Ваше здоровье


EST
A
1937
архитектор
АРТ-ПРОСТРАНСТВО
ОТ КАМЕРНОГО ВЕЧЕРА
ДО БОЛЬШОГО УЖИНА
Новогодняя эпоха | Корпоративный вечер
Обновлённое пространство
для событий в отеле «Чарушин»
• Праздничное меню
• Ресторанный сервис
• Техническое оснащение
73-91-91
Собрать своих
и сделать этот вечер
вашим!
Выбрать дату
на декабрь 2026



В ПЗ «Октябрьский» Куменского р-на — на карусели GEA коров доят роботы. Оператор наблюдает за процессом у компьютера



А. Алтынбеков и Й. Эгберт (Германия) на винодельне, г. Ереван



Вершина Арарат

20 ЛЕТ НА ЗАЩИТЕ КАЧЕСТВА ВЯТСКОГО МОЛОКА!



В 2026 ГОДУ СОШЛИСЬ СРАЗУ ТРИ ЗНАКОВЫЕ ДАТЫ: 100 ЛЕТ МИРОВОМУ КОНЦЕРНУ GEA, 25 ЛЕТ ИННОВАЦИЙ GEA НА РОССИЙСКИХ ФЕРМАХ И 20 ЛЕТ РАБОТЫ «ИНЖИНИРИНГОВОГО АЛЬЯНСА» В КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ, — АНДРЕЙ АЛТЫНБЕКОВ, РУКОВОДИТЕЛЬ КИРОВСКОГО ДИЛЕРСКОГО ЦЕНТРА «ИНЖИНИРИНГОВЫЙ АЛЬЯНС»

ПОМОГАЕМ ПРОИЗВОДИТЬ КАЧЕСТВЕННОЕ МОЛОКО

— 11 сентября в Ереване состоялась международная встреча дилеров GEA, приуроченная к 100-летию деятельности концерна. Для нас эта встреча особенно символична: в этом году коллектив «Инжинирингового Альянса» отмечает 20 лет работы в Кировской области.

За этими датами — прежде всего конкретные проекты. Несмотря на объективные экономические факторы и сложный инвестиционный климат, в России продолжается строительство и модернизация крупных животноводческих комплексов с оборудованием GEA.

В Пензенской области реализуется проект «Русмолко» на 8 000 голов дойного стада с двумя 80-местными доильными каруселями T8900. В Мордовии проект «Хорошее дело» рассчитан на 10 000 голов и две карусели по 100 мест. В Удмуртии хозяйства «Семьи Собиных» суммарно насчитывают около 8 000 голов, здесь работают карусели на 40, 60 и 90 мест.

Масштаб технологий GEA хорошо показывает и международная повестка. Один из крупнейших заказов в истории концерна — проект Baladna Algeria: создание интегрированного молочного комплекса с производством до 100 000 тонн сухого молока в год. Проект должен обеспечить около половины нынешней потребности Алжира в его импорте.

Для нас особенно важно, что глобальные технологии уже два десятилетия работают и на Вятской земле. За это время в Кировской области установлено более 50 доильных систем. Среди знаковых объектов — мегаферма «Дороничей» в Немском районе и одна из крупнейших роботизированных ферм ПФО — племзавод «Октябрьский» в Куменском районе.

Сегодня более 45% коров региона доятся на оборудовании GEA либо с использованием его компонентов. Особенно сильны наши позиции в сегменте доильных каруселей: доля оборудования GEA в Кировской области достигает 70%.

Сейчас мы продолжаем работу на объектах «Березниковского» в Куменском районе и «Соколовки» в Зуевском районе. За 20 лет менялись масштабы хозяйств, технологии и требования к производству, но наша задача остается прежней — помогать сельхозпредприятиям производить качественное вятское молоко.

После встречи в Армении мне запомнился Арарат — вершина, которая неизменно притягивает взгляд. В каком-то смысле это и наша профессиональная философия: не останавливаться на достигнутом и двигаться выше. К новым технологиям, новым проектам и новым результатам в молочном животноводстве Вятского края.

ИнжАльянс

ул. Прудная, 51, оф. 106

+7(8332)40-22-33
+7(8332)40-22-66

ingalianc.com





Клубный дом

с видовыми квартирами

ЖК «Дом на Копанском»
ул. Герцена, 38



- 19 квартир в доме в историческом центре Кирова у парка Аполло
- премиальные материалы в отделке
- площадь квартир от 41,85 до 184,87 м²
- келлеры-кладовые
- подземный паркинг
- уникальная архитектура в центре города



Различные планировочные решения

МОЙ ДОМ

ул. Воровского, 5
т.: 77-87-87

mdom43.ru

ООО «Спецзастройщик «Мой Дом Киров». Проектные декларации на сайте нашдом.рф.
8 (8332) 77-87-87 г. Киров. ул. Воровского, 5 mdom43.ru ИНН 4345535660
ОГРН 1254300000866



МАВА: ТАМ, ГДЕ КРАСОТА

ЕЩЁ ЧЕТЫРЕ ГОДА НАЗАД НА ЭТОМ МЕСТЕ БЫЛО ПРОСТО ЧИСТОЕ ПОЛЕ. А СЕГОДНЯ — НАСТОЯЩАЯ ФЕРМА, КУДА ЛЮДИ ПРИЕЗЖАЮТ ЦЕЛЫМИ СЕМЬЯМИ: ОТМЕЧАЮТ ДНИ РОЖДЕНИЯ, УСТРАИВАЮТ КОРПОРАТИВЫ И ПРАЗДНИКИ. ТАК РАССКАЗЫВАЕТ МАКС ЗОНОВ, СОВЛАДЕЛЕЦ «МАВА ФЕРМА»

НАЧИНАЛИ С ЧИСТОГО ПОЛЯ

— Если кто-то думает, что фермерство — это уютный домик, овечки на лугу и спокойная жизнь на природе, то я бы сразу предложил снять розовые очки. Когда строишь хозяйство с нуля, первые два года живёшь только этим. Стройка, капризы погоды, животные, люди, документы, бухгалтерия — голова превращается в машину, которая постоянно что-то решает. Но если выдержать эти первые два года, дальше становится немного легче.

Сегодня у «МАВЫ» два больших направления, которые развиваются вместе: разведение овец (основная порода — романовская) и агротуризм. У нас есть единый билет: за 1 250 рублей гость получает доступ ко всем зонам, экскурсию и может оставаться сколько захочет. Можно гулять, общаться с животными, отдыхать. И самое приятное для нас — больше 70% го-



стей приезжают снова, уже с компаниями. В этом сезоне у нас было много дней рождения, школьных экскурсий, корпоративов. А ещё мы проводим большие сезонные праздники: Рождество, Новый год, Масленицу, 8 Марта, 9 Мая, День урожая, День фермы. Иногда к нам приезжает до 600 человек! Печём свой хлеб и устраиваем гастрономические презентации блюд — только из натуральных продуктов.

ЗДЕСЬ ХОЧЕТСЯ ОСТАТЬСЯ

Мы постоянно развиваем инфраструктуру. За последний год провели дополнительно воду и электричество, построили новые овчарни, сделали кафе, начали создавать банный комплекс, подготовили дом для аренды, благоустроили территорию. У нас есть детские площадки, зоны отдыха и барбекю, пирс, сапы, квадроциклы, мотоциклы, фотозоны, а зимой — горки.

Отдельная история — наш проект «Мава Кемп». Мы придумали его, чтобы гости могли остаться на ферме подольше. После насыщенного дня человеку нужно тёплое сухое место, где можно переночевать и зарядить телефон. «Мава Кемп» рассчитан на двух взрослых и двух детей. Постепенно идём к тому, чтобы к нам приезжали на целый день или даже на выходные.

НАША СОЦИАЛЬНАЯ РОЛЬ

Со временем «МАВА» стала для меня не только бизнесом, но и социальным проектом. Дети-сироты, люди с инвалидностью и особенностями здоровья приезжают к нам бесплатно. Только за этот год таких групп было около 40. И самое интересное — эта история начала работать в обе стороны. Некоторые ребята потом сами предлагают помощь ферме: кто-то ухаживает за животными, кто-то помогает поддерживать порядок, встречать гостей. Люди, оказавшиеся в трудной жизненной ситуации, могут работать у нас. И я всё больше убеждаюсь: сельское хозяйство — вообще командный вид спорта. В одиночку ничего не построишь. Кроме того, мы помогаем субпродуктами собачьим приютам, оказываем адресную гуманитарную помощь участникам СВО, а их семьям предоставляем скидку 25% на все услуги фермы.

ПРИЧЁМ ЗДЕСЬ НЕЙРОХИРУРГИ?

У нас есть принцип: ничего не должно пропадать зря. Овец мы реализуем живым весом, ягнятами или мясом. Шерсть отправляем на сапоговаляльную фабрику в Коми, где из неё делают валенки. Часть шерсти используем сами на мастер-классах. Всё, что можно передать на благотворительность, передаём. Но самая неожиданная история случилась с тем, что, казалось бы, вообще невозможно использовать, — бараньими головами.

Сначала, когда мне сказали: «Нам нужны головы баранов», — я, конечно, посмеялся. А потом выяснилось, что они необходимы будущим нейрохирургам для тренировок перед олимпиадами. Оказывается, строение отдельных участков головы барана похоже на строение черепа человека. Раньше ребята тренировались на другом биологическом материале. Мы стали сотрудничать, и в итоге на одной из последних олимпиад команда заняла второе место — до первого не хватило всего двух баллов. Кто бы мог подумать несколько лет назад, что ферма будет помогать ещё и будущим нейрохирургам?

У НАС НИЧЕГО НЕ БЫВАЕТ ЛИШНИМ

Наверное, именно эта история лучше всего объясняет философию «МАВЫ». Мы стараемся всему найти применение: шерсти, продуктам, территории, человеческому желанию помочь, собственным идеям. Начинали с чистого поля и овец. А постепенно вокруг появилось гораздо больше: туризм, гастрономия, отдых, социальные проекты, волонтёрство, образование. И всё это невозможно было бы сделать одному. «МАВА» — результат работы команды и людей, которые в какой-то момент приехали сюда гостями, а потом стали друзьями фермы. Мы ещё далеко не всё построили из того, что задумали. Но, пожалуй, самое важное уже получилось: мы создали место, куда люди хотят возвращаться.

МАВА

деревня Окуни

+7 (912) 728-77-70

mava_ferma

Фотопроект «Коза-дереза»

ОЛЬГА МАКСИМЧУК,
основатель и руководитель компании «ФинДир», эксперт в области финансов



— Пока все пишут списки желаний, предпринимателю полезнее составить список цифр: выручка, прибыль, расходы, долги, запасы. Иначе в год Козы получится не «новая жизнь», а старые кассовые разрывы в новой упаковке. Не откладывайте финансовый учёт на «после праздников»: в январе будут счета, налоги, зарплаты и желание всё забыть. Ответьте на три вопроса: сколько заработали, куда ушли деньги и хватит ли кассы на январь. Если хоть один ответ начинается со слова «наверное» — пора срочно заниматься финансами! Успейте до конца года навести порядок в деньгах — пусть шампанское будет единственным активом без понятной окупаемости.

Благодарим «Мава ферма», лично Макса Зонова и козу Глашу за помощь в организации фотосессии



Благодарим «Мава ферма», лично Макса Зонова и козу Глашу за помощь в организации фотосессии



Благодарим «Мава ферма», лично Макса Зонова и козу Глашу за помощь в организации фотосессии



Принадлежит компании Meta, признанной экстремистской организацией и запрещенной в РФ.



ДЛЯ ЭКСПОРТА МАЛО ПЕРЕВЕСТИ САЙТ НА АНГЛИЙСКИЙ ЯЗЫК



АНТОН КОЖЕВНИКОВ, СОУЧРЕДИТЕЛЬ КОМПАНИИ TRADESOFT, — О ТОМ, КАК РОССИЙСКИЙ РАЗРАБОТЧИК РЕШЕНИЙ ДЛЯ АВТОБИЗНЕСА ВЫХОДИТ НА МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЫНКИ И ЗАЧЕМ IT-ПРОДУКТУ ЛОКАЛИЗАЦИЯ

tradesoft
every part matters

ул. Профсоюзная, 1, оф. 801
т. +7 (8332) 71-42-42

tradesoft.ru

IT-ЭКОСИСТЕМА ДЛЯ АВТОБИЗНЕСА С РАЗВОРОТОМ НА ЭКСПОРТ

— Российская компания Tradesoft больше двух десятилетий разрабатывает программные решения для рынка автозапчастей. При этом бизнес Tradesoft давно не ограничивается отечественным рынком. Мы начинали выход на внешние рынки со стран Прибалтики — Латвии и Литвы. Это был важный опыт: мы постепенно поняли, что международный рынок требует не только технической готовности продукта, но и способности адаптироваться. Сегодня география значительно шире. Работаем в Восточной и Западной Европе, странах Персидского залива, Азии. В планах — США и Латинская Америка. При этом интерес к международному рынку для Tradesoft не является чем-то новым. Ещё в начале 2010-х компания развивала партнёрскую сеть в странах СНГ, Балтии и дальнего зарубежья, появились первые клиенты из ОАЭ, США, Европы и Австралии.

Ключевые продукты для экспорта — это, в первую очередь, Parts.Resource и Parts-Catalogs. Первое — это платформа для создания и управления интернет-магазином автозапчастей. Она позволяет организовать онлайн-продажи, подключать поставщиков, работать с каталогами, принимать заказы, управлять ценами и остатками. В платформе предусмотрены, в частности, мультиязычность и мультивалютность, поиск деталей по номеру и VIN/FRAME, интеграции с поставщиками и сервисами доставки. Второе важное направление — Parts-Catalogs, каталоги оригинальных автозапчастей. Они позволяют подбирать детали по VIN, марке и модели автомобиля, работать со схемами узлов. Главное конкурентное преимущество Tradesoft на внешних рынках в том, что мы предлагаем готовые решения, которые при этом можно достаточно глубоко адаптировать под конкретного клиента. Для международного рынка это принци-

IT-АйТи. Parts-Catalogs-Каталог запчастей. Automechanika Dubai-Автомеханика Дубай. VIN-ВИН. FRAME-ФРЕЙМ. API-АПИ.





пиальный момент. Нельзя сделать один продукт, перевести его на английский язык и считать задачу экспорта решенной. У разных стран отличаются бизнес-процессы, структура рынка, требования клиентов, способы поиска и покупки запчастей. Поэтому важна возможность тонкой настройки и доработки продукта. Отдельное преимущество — наши данные. Мы накопили большую экспертизу именно в области автозапчастей: информацию о самих деталях, их аналогах и применяемости к автомобилям. Сейчас база Tradesoft насчитывает более 50 млн запчастей.

КАК ГОСПОДДЕРЖКА УСКОРИЛА ВЫХОД НА ВНЕШНИЕ РЫНКИ

Важную роль в усилении наших позиций на внешних рынках сыграл Центр поддержки экспорта Кировской области. Сотрудничество с ними началось с подготовки к участию в международной выставке Automechanika Dubai. Мы планировали представить там свои решения и, занимаясь организационными вопросами, узнали, что Центр оказывает региональным компаниям содействие в выходе на зарубежные рынки и в организации участия в международных выставках.

Обратились за поддержкой — и получили её. В нашем случае это была оплата участия в выставках в ОАЭ и Индии, а также участие в бизнес-миссиях в ОАЭ, Турции и Саудовской Аравии. Для IT-компании, которая выходит на новый рынок, это возможность физически присутствовать на тех рынках, которые мы рассматриваем как перспективные, знакомиться с потенциальными клиентами и партнёрами, а получить финансовую поддержку — значительное подспорье. С Центром нас связывает долгосрочное партнёрство, которое продолжается и сегодня.

СОВЕТ ТЕМ, КТО ВЫХОДИТ НА ЭКСПОРТ

Тем, кто только задумывается о выходе на внешние рынки, я рекомендую начать с обращения в Центр поддержки экспорта Кировской области. Особенно если компания пока не до конца понимает, насколько сильно экспорт отличается от обычной продажи продукта за рубеж.

Самая распространенная ошибка — считать, что достаточно перевести сайт и коммерческое предложение на английский язык. Это не так. Для экспорта нужна локализация. Нужно знать язык, понимать местную специфику и быть готовым подстраивать продукт под другую культуру и особенности ведения бизнеса. И вот здесь поддержка специалистов, которые помогают выходить на конкретные рынки, может упростить первые шаги. ■

мой бизнес
продвижение на экспорт
Кировская область

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР
ЭКСАР
РОСЭКСИМБАНК

Динамовский проезд, 4, оф. 201
8 (8332) 21-24-30
exportkirov.ru
exportkirov

ФИНАНСЫ ≠ УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ УЧЁТ!
ТОЛЬКО В ПАРЕ МЫ НАЙДЁМ ДЕНЬГИ В ВАШЕМ БИЗНЕСЕ

О ТОМ, КАК НАКОНЕЦ УВИДЕТЬ, ГДЕ В БИЗНЕСЕ ДЕНЬГИ, — В ИНТЕРВЬЮ «БИЗНЕС КЛАССУ» ОЛЬГА МАКСИМЧУК, ОСНОВАТЕЛЬ КОМПАНИИ «ФИНДИР», ЭКСПЕРТ В ОБЛАСТИ ФИНАНСОВ, И ТАТЬЯНА МАКСИМЧУК, ОСНОВАТЕЛЬ И РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ «БУХГАЛТЕР И Я», ЭКСПЕРТ В ОБЛАСТИ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЁТА



— Чем управленческий учёт отличается от финансов, объясните предпринимателям простыми словами?

Татьяна: — Управленческий учёт — это система сбора достоверных данных, на основе которых строится управление бизнесом. При его постановке мы не просто создаём отчёты, а изучаем бизнес-процессы, выстраиваем сбор данных, правила расчёта себестоимости, прибыли, распределения расходов и автоматизируем учёт. В результате собственник видит реальную картину: сколько зарабатывает компания, какие направления прибыльны, где возникают потери и что влияет на результат. Управленческий учёт показывает, что на самом деле происходит в бизнесе.

Ольга: — Управленческий учёт — это сбор данных, согласна с Татьяной, но он сам по себе — только фундамент! Дальше в работу вступает управление финансами: оно помогает решить, что с этими данными делать. На их основе строится финансовая модель, чтобы финдир мог давать собственнику правильные рекомендации и грамотно распоряжаться деньгами. Лично мне ближе именно эта часть — анализ, распределение денег, управление денежными потоками. И ещё мне, как финдиру, важно быть внутри бизнеса, коммуницировать со всеми отделами. Потому что финансовый директор не просто управляет деньгами — он живёт с компанией. Нельзя что-то построить или оптимизировать, не затронув бизнес-процессы. Так что управленческий учёт задаёт вектор направления бизнесу, а финансы показывают путь. В этом и главное отличие.

— Почему в голове собственника это одно и то же?

Татьяна: — Собственников можно понять: в голове у них учёт и финансы путаются, потому что сам учёт они считают ненужным. Им интересен результат. А управленческий учёт — это по большей части процесс, который этот результат гарантирует. Понять можно, но не принять. Хочется донести до них: только на основании реального учёта, который отражает, сопоставляет и проверяет цифры для дальнейшего анализа, может быть построена реальная стратегия роста или выживания бизнеса.

Ольга: — Да, именно — результат им интересен, а процесс, который к нему ведёт, они не видят. Собственники мне так и говорят, что управленческий учёт — это в том числе и финансы. Они не понимают, что есть учёт бухгалтерский, есть налоговый, есть управленческий, есть финансовая модель — для большинства предпринимателей это всё одно и то же. Для них бухгалтер — это просто бухгалтер, который знает и как налоги платить, и как бухгалтерию вести, и как финансы. Возьмём стройку: один кирпич кладёт, другой стены шпаклюет, но штукатур же не умеет класть кирпич. Если я строитель, я должна зайти на объект и всё сделать под ключ: сантехнику установить, обои поклеить и т.д. Но смотрите — они же приходят бригадой разных специалистов, но для заказчика это одна команда. А почему тогда у собственников понимание, что учёт и финансы всё едино? Продолжая тему стройки, управленческий учёт — это приборка в бизнесе, а приходит финдир и как дизайнер наводит красоту. И бизнес для предпринимателя становится прозрачен и понятен — куда ты тратишь деньги, правильно ли тратишь, где можно сэкономить и где у тебя слабые места.

ФИН ДИР
ул. Воровского, 21, 2 этаж
т. 77-70-99
fin_dir43
maksimchuk1962



— Когда вы вместе спасали бизнес, работая над одним проектом?

Татьяна: — У нас есть совместный кейс по работе с Кировским Универмагом. Изначально собственники пришли на запрос по финансам. Но с учётом того, что в цифрах в бизнесе царил хаос, Ольга Николаевна отправила их сначала ко мне «на приборку». А уже после этого, с чистого листа, и внедрённых моей командой необходимых надстроек, она начала работу с финансами. Поэтому без управленческого учёта нельзя определить, что и как дальше делать в компании.

Ольга: — Да, сначала «прибрались», а потом финансами занялись. Мне интересно было взяться за этот кейс. Я люблю, когда всё сложно — чтобы результат был виден. Я взяла Кировский Универмаг с очень большими долгами. И тут как в стройке: мы начали делать ремонт, а самое страшное в ремонте — это начать. Так и у собственников. Им сложно признать, что у них идёт что-то не так, сложно начать, потому что они выходят из зоны комфорта. Надо менять бизнес-процессы, учёты, самим учиться финансовой грамотности. На текущий момент мы на 70% с ними выполнили из того, что стратегически спланировали. Уже копим деньги, долгов вообще нет! Прибыль увеличили в три раза! Но это три года работы и полного доверия мне.

Почему не надо бояться финдира и ко мне обращаться? Потому что моя первоочередная задача — освободить собственников от множества рутинной работы, всё оптимизировать, чтобы они занимались стратегией и развитием бизнеса.

— Татьяна, в чём главная сложность при постановке управленческого учёта в компании, где бухгалтерия уже работает?

— Главная сложность в том, что в бухгалтерию до этого никто не заходил. Бухгалтерия — это всегда достаточно автономное подразделение в любой компании, и бухгалтеры ревностно относятся к своей работе. Но я сама бухгалтер, знаю все процессы изнутри, поэтому могу разговаривать с ними на одном языке. Часто бухгалтерия встаёт в оппозицию к нововведениям, потому что их мнение не учитывают. Мы же можем оттолкнуться от реальных запросов бухгалтеров, найти компромисс между тем, что нужно бухгалтеру и собственнику, и выстроить этот мостик. Бывает и так, что бухгалтер просто не может донести свою позицию до собственника — его не слушают или не слышат, ведь это специфическая сфера, где нужен эксперт. Поэтому мы общаемся с бухгалтерией на равных, как специалисты со специалистами. Тогда бухгалтерия начинает нам помогать, понимая, что мы хотим снять с них часть рутинной работы, автоматизировать процессы, и у них станет меньше проблем, а данные будут чище.

— Ольга, а как в идеале должны взаимодействовать финдир и собственник, чтобы бизнес получал пользу?

— В идеале должно быть полное взаимодействие, как на приёме у врача или у психолога. Вы рассказываете мне всё, не скрывая, — что болит и беспокоит. Когда финдир знает полную картину, все мысли собственника, мне легче вас подхватить и выстроить финансовую модель. Я должна знать всё! Вплоть до вашей мечты построить дом — это важно для распределения денег. Поэтому я всегда в первую очередь спрашиваю: что вы в жизни хотите? Когда говорят «построить бизнес для пользы людям» — это заблуждение. Вы бизнес открыли, чтобы зарабатывать деньги, иметь свободу, быть публичным, значимым и т.д. У каждого своя цель. У меня, например, цель — помочь предпринимателям быть финансово грамотными.

Я строю свою работу на партнёрских отношениях и полном доверии. Если доверия нет и вы сами распоряжаетесь деньгами — до свидания. Вот пример: работаем с одним кировским ресторатором уже третий год. Сначала он проверял после нас каждую цифру. А в этом году доверие наконец пришло — он уже ничего не проверяет. Он не взаимодействует с поставщиками, так как всё оплачено, мы всё контролируем, собираем цифры, я распределяю деньги — и денег всегда хватает, накопили уже даже на работу в несезон. И он понимает, что это работает.

— Один совет предпринимателю, который он сможет внедрить уже завтра?

Татьяна: — Набрать номер нашей компании, договориться на первичную встречу и пообщаться со специалистами по управленческому учёту.

Ольга: — А дальше — прислушаться к рекомендации «Бухгалтер и Я»: после установки управленческого учёта прийти ко мне на финансовый аудит.

БУХГАЛТЕР И Я

ул. Никитская, 132/1
т. +7 (8332) 213-112

buhgalter043 buhgalter043.ru

ПЕРВЫМ О СЕБЕ ЗАБЫВАЕТ СОБСТВЕННИК

СЕЙЧАС ДЕНЬГИ НУЖНЕЕ БИЗНЕСУ, СЕБЕ ЗАПЛАЧУ ПОТОМ. ПРОБЛЕМА НАЧИНАЕТСЯ, КОГДА ЭТО «ПОТОМ» НЕ НАСТУПАЕТ ГОДАМИ, — ИГОРЬ КАСИМОВ, РУКОВОДИТЕЛЬ ОФИСА КОМПАНИИ «ФИНАМ» В Г. КИРОВ, ФИНАНСИСТ



ПОЧЕМУ МЫ ТАК ЛЕГКО ОТКАЗЫВАЕМСЯ ОТ СВОЕГО ДОХОДА

— С собой договориться проще, чем с сотрудниками, поставщиками или банком. Можно отложить крупную покупку, потратить семейные накопления, ещё немного потерпеть. Компания продолжает работать, и кажется, что решение оправданно. Но у него есть цена: бизнес постепенно становится единственным местом, где сосредоточены и наши заработки, и сбережения, и надежды на будущее.

РАЗВЕ ОСТАВИТЬ ДЕНЬГИ В КОМПАНИИ — НЕ ИНВЕСТИЦИЯ?

Вполне может быть инвестицией. Но тогда я бы оценивал её как любое вложение: сколько оставляю, на какую задачу, какого результата жду и когда проверю, достигнут ли он. Покупка оборудования с понятной экономикой и привычка каждый месяц отказываться от дохода — разные решения.

КАК СОХРАНИТЬ ЛИЧНЫЙ ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК В СЛОЖНЫЙ ПЕРИОД

Я бы заранее определил, какие выплаты владельцу компания может себе позволить с учётом обязательств и необходимого оборотного капитала. В ООО выплаты из прибыли требуют соблюдения установленного законом порядка и ограничений. Затем уже в личном бюджете стоит решить, сколько идёт на жизнь, а сколько — в накопления вне бизнеса. Доход может поступать неравномерно, но семейные расходы возникают каждый месяц. Поэтому часть уже полученных денег полезно оставлять на будущие расходы. Такой запас позволяет пережить сокращение выплат без немедленного возвращения к кассе компании. Если же весь личный доход расходуется, финансовой самостоятельности не прибавляется.

КАК ЛИЧНЫЕ СБЕРЕЖЕНИЯ МОГУТ ПОМОЧЬ САМОЙ КОМПАНИИ

Накопления, созданные в благополучные годы, могут временно покрыть часть непредвиденных расходов компании. Такую помощь стоит оформить на возвратной основе, определив сумму, срок и поступления, из которых бизнес сможет вернуть деньги собственнику. Пока деньги не нужны бизнесу, они могут работать на фондовом рынке, в акциях или облигациях. Реинвестирование процентов, купонов и дивидендов создаёт эффект сложного процента. При положительном результате капитал может превысить сумму выплат, направленных на инвестиции. Тогда у собственника будет больше средств для поддержки компании.

С ЧЕГО НАЧАТЬ, ЕСЛИ ВСЁ ЗАРАБОТАННОЕ ОСТАЁТСЯ В БИЗНЕСЕ

Посчитайте, сколько вы выплатили себе за последний год и сколько могли законно получить без ущерба для компании, но оставили в обороте. Выделите часть, которую могли бы сберечь после личных расходов. Если не знаете, с чего начать, подсчитайте, сколько стоили бы эти накопления сегодня при размещении на фондах ликвидности или в акциях и облигациях. Компания «Финам» всегда готова помочь вам в формировании инвестиционного плана, который будет учитывать и ваш бизнес, и личные желания. Сформированный план позволит удержать баланс и профессионально подойти к использованию финансов личных и компании.

финам

ул. Владимирская, 62
+7 (8332) 20-41-00

broker.finam.ru

* Финансовые операции сопряжены с риском и могут привести к потере средств. Доходность не гарантируется. Брокерские услуги оказывает АО «ФИНАМ». Лицензия №177-02739-100000 от 09.11.2000 выдана ФКЦБ России без ограничения срока действия. Полная информация об условиях договора, рисках и тарифах на сайте https://zaoik.finam.ru/about/, https://zaoik.finam.ru/broker/regulations/

Paul Becker

салоны мужской одежды



Михаил Богатырёв,
предприниматель,
руководитель кулинарной
студии «Гедонист»





СТИЛЬ И КАЧЕСТВО
В КАЖДОЙ ДЕТАЛИ

ЦУМ. 3 этаж
ТРЦ «МАКСИ», 2 этаж

+7-922-939-97-76

МЕНЬШЕ ТРЁХ МЕСЯЦЕВ ОСТАЛОСЬ, ЧТОБЫ ПОНЯТЬ, ЕСТЬ ЛИ У ВАШЕГО БИЗНЕСА БУДУЩЕЕ В 2027 ГОДУ

ОЛЬГА СЕННИКОВА, ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «БУХФИНАНС»



ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ КАК ИНСТРУМЕНТ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ

— Многие собственники ошибочно полагают, что знают свой бизнес досконально: выручка примерно понятна, расходы в целом прозрачны. Однако зачастую это иллюзия, которая дорого обходится. Если вы планируете видеть реальные деньги на счетах в следующем году, фундамент финансовой устойчивости необходимо закладывать сегодня. Финансовая модель вашей компании — это дорожная карта, в которой каждый параметр — от сезонных колебаний до кассовых разрывов — просчитан заранее и поддается контролю.

Не стоит воспринимать финансовую модель как разовую услугу, это непрерывный процесс. Работа начинается с наведения порядка в текущих данных вашей компании: мы анализируем движение денежных средств, структуру доходов и расходов, баланс и т.д. То есть выстраиваем корректный управленческий и финансовый учёт. Только после того, как мы получаем достоверную картину текущего состояния ваших цифр, переходим к построению прогнозной финансовой модели на горизонт от 1 до 5 лет. Она детализируется по месяцам, учитывает фактор сезонности и предполагает регулярный пересмотр показателей с актуализацией данных по мере изменения.

ПОЧЕМУ К НАМ ПРИХОДЯТ И ОСТАЮТСЯ

У нас в команде — специалисты с 20-летним стажем в самых разных отраслях: от лесной промышленности и строительства до торговли и услуг. За эти годы мы научились видеть закономерности, которые повторяются в разных бизнесах. Это позволяет нам не только находить слабые места, но и выявлять переплаты, в том числе по налогам, которые собственник даже не замечает.

СОСТАВИМ ФИНМОДЕЛЬ, В КОТОРОЙ ВИДНО БУДУЩЕЕ БИЗНЕСА

Мы объединяем выручку, затраты, денежные потоки, инвестиционные показатели в единую систему — чтобы вы видели не разрозненные цифры, а целостную картину и принимали решения на основе точных данных, а не предпринимательской интуиции.

Вы перестанете действовать вслепую и начнёте управлять своим бизнесом осознанно: видеть последствия каждого решения ещё до того, как оно принято. Времени до 2027 года почти не осталось. Чем раньше вы наведёте порядок в цифрах, тем спокойнее и увереннее войдёте в новый год. Начните с финансовой модели — и пусть следующий год станет для вашего бизнеса годом роста, а не сюрпризов.

Ваш бизнес заслуживает спокойствия! Мы — гарантия честности и открытости вашего бизнеса! ***Запишитесь на консультацию — и уже к концу года у вас будет чёткий план на 2027 год.***

БУХФИНАНС
важная фигура вашего бизнеса

ул. Комсомольская, 13Б, оф.1

8 (8332) 75-77-70

buhfinans43

«КЕЙМОНТ» — КЛЮЧ К ВАШЕЙ НЕДВИЖИМОСТИ

О ТОМ, С КАКИМ ОПЫТОМ И ПЛАНАМИ ВЫХОДЯТ НА РЫНОК — ОСНОВАТЕЛИ АГЕНТСТВА НЕДВИЖИМОСТИ «КЕЙМОНТ», АНДРЕЙ ВАРАНКИН, СОБСТВЕННИК, И ЕЛЕНА ГУЖАВИНА, ДИРЕКТОР КОМПАНИИ

КАК ПРИШЛА ИДЕЯ ОБЪЕДИНИТЬСЯ?

Андрей Варанкин:

— Многие предприниматели Кирова знают меня по компании МастерСофт. С 2004 года я был руководителем и одним из её соучредителей, посвятил этому делу 18 лет. В 2022 году мы продали бизнес, а я с семьёй переехал в Санкт-Петербург. С 2023 года занимаюсь преимущественно коммерческой недвижимостью: покупаю помещения, ремонтирую, облагораживаю и нахожу арендаторов. Затем предлагаю покупателю как готовый арендный бизнес.

С Еленой и её командой мы знакомы давно. До нашего агентства я был ее клиентом: они помогали решать мои задачи по недвижимости. Постепенно мой бизнес вырос, объектов стало больше. Появилась потребность в собственной команде, которая могла бы сопровождать этот объём работы и развиваться дальше. Так возникла идея объединить усилия. Теперь у меня два направления: создание готовых арендных бизнесов и совместное с Еленой агентство недвижимости «Кеймонт».

НОВОЕ ИМЯ, ЗА КОТОРЫМ СТОЯТ ПРОФЕССИОНАЛЫ

Елена Гужавина:

— В нашей компании Андрей отвечает прежде всего за коммерческое направление и стратегию, а я — за жилую недвижимость и руководство командой. До прихода в эту сферу около 10 лет я работала в банке. В какой-то момент поняла, что хочется большего. Попробовала себя в роли риелтора — работа увлекла. Довольно быстро почувствовала, что знания и навыки, которые получила в банке, позволяют мне развиваться и в управлении. В дальнейшем была руководителем в двух компаниях по недвижимости. Сейчас я соучредитель и руководитель собственного агентства. Поэтому «Кеймонт» для Кирова — новое имя, но за ним стоит команда с профессиональным опытом.

К нам можно обратиться, чтобы купить, продать, снять или сдать любой объект недвижимости — жилой и коммерческой. Работаем со вторичным жильём, новостройками, загородной и коммерческой недвижимостью. Если у собственника уже имеется коммерческое помещение, но оно пустует, подключимся к поиску арендаторов. Сопровождаем сделки в разных регионах России — Кирове, Санкт-Петербурге, Москве, Элисте и др. Ситуации бывают разными, но одно остаётся неизменным: своя недвижимость актуальна всегда. Это не просто стены, это ваша опора и уверенность в завтрашнем дне.



КЕЙМОНТ

Профсоюзная, 1, 3 этаж, 301 каб.

8 (912) 333-61-38 (Елена Гужавина)

keymont_agency

КОНСАЛТИНГ

СПЕЦПРОЕКТ «КОНСАЛТИНГ» ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ, В КОТОРОМ ЭКСПЕРТЫ ДЕЛЯТСЯ ОПЫТОМ В ВЕДЕНИИ И ПОСТРОЕНИИ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ



МАРИЯ САВИНЫХ

Руководитель
ООО «Независимый консультант»

Защищаем от претензий налоговой. Отбиваем доначисления. Помогаем законно оптимизировать налоги.

+7 (922) 668-35-28

pro_nalogi_43



ЛИДИЯ ЕФРЕМОВА

Основатель агентства «Лиды от Лиды»

Раньше реклама работала, а сейчас - нет? Перестрою рекламную стратегию и приведу лидов.

l.anfilatova

+7 (919) 529-92-51



АЛЕКСАНДР АНИКИТИН

Основатель Академии инвестиций Александра Аникитина

Расскажу, как приумножить ваш капитал.

+7 (995) 781-33-27

investmentacademy.ru



НАДЕЖДА ВОРОТНИКОВА

Предприниматель, бизнес-коуч для руководителей и команд

Стратегическая сессия для команды – выход на новый уровень бизнеса, когда старые решения больше не дают нужных результатов.

+7 (912) 826-90-00

nadezda_coach



ТАТЬЯНА ЖАБИНА

Финансовый консультант для бизнеса

Бухгалтерский и налоговый учёт. Налоговая «психотерапия» для бизнеса.

+7 (912) 821-62-14

Tatyana200881 zhtm_nalog



ОЛЬГА СЕННИКОВА

Директор «Бухфинанс»

Бухгалтерский и налоговый учёт. Оптимизация налогов.

ул. Комсомольская, 13Б оф. 1

8 (8332) 75-77-70



СЕРГЕЙ ТРАПЕЗНИКОВ

Директор «Вятского центра профессиональной подготовки»

Обучение и аутсорсинг по всей России.

ул. Герцена, 42
т. +7 (922) 975-12-23

вцпп.рф



РОМАН КАЛИНИН

Основатель и руководитель компании KeyCraft

Эксперт по интернет-маркетингу и продвижению сайтов.

+7 (922) 900-44-09

key-craft.com

kalinin_seo



ВИКТОРИЯ СИБИРЯКОВА

Директор Центра «РостКИНО» и исполнительный продюсер киностудии «Формат»

Эксперт в области видео/кинопроизводства.

ул. Ульяновская, 2/1
т. +7 (961) 569-08-03

formatfilm.ru

КАК МЫ РЕШАЕМ НАЛОГОВЫЕ ЗАДАЧИ С ТРЕМЯ ЗВЁЗДОЧКАМИ

ПЯТЬ КЕЙСОВ, КОТОРЫЕ СПАСЛИ КЛИЕНТАМ БОЛЕЕ 100 МЛН РУБ., — МАРИЯ САВИНЫХ, ОСНОВАТЕЛЬ И ГЛАВНЫЙ ЭКСПЕРТ ООО «НЕЗАВИСИМЫЙ КОНСУЛЬТАНТ»



40 МЛН ЭКОНОМИИ: СТРОЙКОМПАНИЯ СОХРАНИЛА УСН

— Когда доходы компании в IV кв. 2025 г. вплотную приблизились к лимитам упрощённой системы налогообложения, риск перехода на ОСН стал почти неизбежным. Мы внедрили агентскую модель: часть заказов перевели на партнёров, и в доход компании вошло только агентское вознаграждение, а не полная выручка. Результат — право на УСН сохранено на 2025–2026 гг., а экономия превысила 40 млн руб.

РОЗНИЦА: СОХРАНИЛИ ПАТЕНТ И ИЗБЕЖАЛИ ДОНАЧИСЛЕНИЙ

В 2024 г. камеральная проверка сети продуктовых магазинов (ПСН + УСН «доходы») показала риск превышения лимитов ПСН. Утрата патента означала бы доначисления за весь год. Мы перевели часть товарооборота на комиссию — компания стала комиссионером, доходом стало только вознаграждение. Патент сохранён, проверка завершена без доначислений, предотвращено 4,5 млн руб. налоговых обязательств.

ГРУППА КОМПАНИЙ: ЗАЩИТА АКТИВОВ И ВЫХОД ИЗ-ПОД ДРОБЛЕНИЯ

Здесь задача была сложнее: выстроить структуру в группе компаний (производство и торговля), исключающую признаки взаимозависимости и дробления бизнеса. Мы выделили ключевые результаты интеллектуальной деятельности (РИД) на собственника, переведя его из операционного управления в роль держателя активов. Операционные компании работают по лицензионным договорам, платят собственнику роялти. Руководство передано реальным менеджерам. Финансовый результат — 40 млн руб. экономии на налогах в год, полная защита активов от операционных рисков и сохранение управляемости группы.

БИЗНЕС И САМОЗАНЯТЫЕ: ИЗ 24 МЛН ДОНАЧИСЛЕНИЙ ОТБИЛИ 22,5

Это была тяжёлая камеральная проверка в строительной компании. Налоговая допросила 8 из 25 самозанятых, трое дали невыгодные показания, и компании предъявили 24 млн руб. доначислений по страховым взносам и НДФЛ. Мы приняли стратегическое решение: по трём «проблемным» исполнителям согласились с доначислением, а по остальным — выстроили доказательственную базу. Итог — отбито 22,5 млн из 24 млн руб.

ВЫЕЗДНАЯ ПРОВЕРКА: ШТРАФ СНИЖЕН С 15 ДО 5 МЛН

Выездная проверка налоговой за 2021–2023 гг. в компании в сфере энергетики принесла им 53 млн руб. доначислений, включая 15 млн штрафов. Мы тщательно проанализировали документы по подрядчикам и в первой инстанции добились снижения штрафов на 10,5 млн руб. Сейчас продолжаем борьбу в вышестоящих судах.

НАМ 20 ЛЕТ!

Эти кейсы охватывают два наших ключевых направления: обжалование и сопровождение налоговых проверок, а также структурирование групп компаний для оптимизации. Они показывают глубину нашей экспертизы, которая даже в век ИИ остаётся главным активом. Мы подходим к 20-летию с ощущением завершённости: 2026 год — время финала долгих проектов, некоторые дела в судах идут более трёх лет. Уверена, что решения этого года подтвердят: стратегия, доказательственная база и включённость экспертов дают результат. Это лучший подарок для наших любимых клиентов.

НЕЗАВИСИМЫЙ КОНСУЛЬТАНТ
С НАМИ ПРОЩЕ
8 (922) 668-35-28
pronalogi.online
pro_nalogi_43

КРЕДИТ НА ОДИН МИЛЛИОН В БРАКЕ: ЧТО РЕШИЛ СУД ПРИ РАЗВОДЕ

НАТАЛЬЯ АНИСИМОВА, ЮРИСТ, ЭКСПЕРТ В ОБЛАСТИ СЕМЕЙНОГО, ГРАЖДАНСКОГО, НАСЛЕДСТВЕННОГО, ЖИЛИЩНОГО ПРАВА, ОСПАРИВАНИЯ ДЕЙСТВИЙ ГОСОРГАНОВ



ОБСТОЯТЕЛЬСТВА ДЕЛА

— Кредитные обязательства супругов — одна из самых спорных тем при разводе.

Разбираем кейс из моей практики: решение Октябрьского районного суда г. Кирова 04.07.2024 г., апелляционное определение от 15.05.2025 г. Стороны состояли в браке с 09.02.2019 по 05.05.2023 г. У супруга и супруги имелись кредитные обязательства по кредитным договорам, заключённым в период брака у каждого на свое имя. На имя супруга были заключены шесть кредитных договоров в различных банках, которые на дату 19.03.2023 г. были не погашены. За несколько месяцев до расторжения брака, 19.03.2023, супруг (мой доверитель) заключил с банком ещё один кредитный договор на 999 999 руб., и оплатил данным кредитом все свои кредитные обязательства.

Далее супруга подала заявление в суд о расторжении брака и взыскала алименты на детей с супруга. На предложение супруга оплачивать кредитные обязательства в сумме 999 999,00 руб. вместе, супруга ответила отказом, ссылаясь на то, что кредит не её, оплачивать он должен сам.

Моего доверителя не устроило такое положение дел, поскольку кредитными средствами в размере почти миллион руб. он оплатил свои действующие кредитные обязательства по кредитным договорам, которые были потрачены в период брака на нужды семьи.

Разобравшись в целях и периоде использования кредитных средств супруга, мы обратились в суд с исковым заявлением о признании кредитного договора на 999 999,00 руб. совместным обязательством супругов и взыскании половины оплаченных ежемесячных платежей с бывшей супруги моего доверителя в его пользу.

В рамках рассмотрения дела бывшая супруга возражала против удовлетворения исковых требований моего доверителя, доказывала, что кредитные средства бывший супруг не тратил на нужды семьи, а тратил на свои личные нужды, следовательно, иск не подлежит удовлетворению.

По закону кредиты, оформленные на одного из супругов, считаются его личными обязательствами до тех пор, пока не доказано иное.

В нашем деле большим плюсом стал тот факт, что расходование кредитных средств можно было проанализировать по банковской выписке, так как мой доверитель не снимал кредитные средства со счета и карты, а перечисления были безналичные, в том числе на банковский счёт своей действующей на тот период супруге. Согласно п. 15 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 5 ноября 1998 г. N 15 «О применении

ГЛАВНЫЙ СОВЕТ ЛЮДЯМ, КОТОРЫЕ ИЩУТ ЮРИСТА: НЕ БУДЬТЕ НАИВНЫМИ И ДОВЕРЧИВЫМИ. НЕ СТЕСНЯЙТЕСЬ СПРАШИВАТЬ У СПЕЦИАЛИСТА ОБ ОПЫТЕ В ВЕДЕНИИ ДЕЛ, ПРОСИТЕ ПОСМОТРЕТЬ И ПОКАЗАТЬ СУДЕБНУЮ ПРАКТИКУ

судами законодательства при рассмотрении дел о расторжении брака» при разделе имущества учитываются также общие долги супругов (п. 3 ст. 39 СК РФ) и право требования по обязательствам, возникшим в интересах семьи.

Разделу подлежат только общие долги супругов. Их личные долги разделу не подлежат. Пунктом 2 ст. 35 СК РФ, п. 2 ст. 253 ГК РФ установлена презумпция согласия супруга на действия другого супруга по распоряжению общим имуществом. Однако положения о том, что такое согласие предполагается также в случае возникновения у одного из супругов долговых обязательств с третьими лицами, действующее законодательство не содержит. Напротив, в силу п. 1 ст. 45 СК РФ, предусматривающего, что по обязательствам одного из супругов взыскание может быть обращено лишь на имущество этого супруга, допускается существование у каждого из супругов собственных обязательств. Следовательно, в случае заключения одним из супругов договора займа или совершения иной сделки, связанной с возникновением долга, такой долг может быть признан общим лишь при наличии обстоятельств, вытекающих из п. 2 ст. 45 СК РФ.

В российском законодательстве нет прямого, исчерпывающего перечня того, что относится к общим нуждам семьи. Это оценочное понятие, которое в первую очередь раскрывается через правоприменительную практику, особенно в контексте раздела общего имущества супругов и их долговых обязательств. На практике суды чаще всего относят к ним расходы, связанные совместным проживанием и ведением общего хозяйства (оплата жилья, коммунальных услуг, продуктов питания), содержанием и воспитанием детей (образование, лечение, отдых), взаимной заботой о членах семьи (например, уход за пожилыми родственниками), приобретением общего имущества (покупка квартиры, машины, бытовой техники для совместного пользования), погашением общих долгов (например, кредита, взятого на семейные цели).

Для разрешения данной категории дела юридически значимыми обстоятельствами является выяснение вопросов об установлении цели получения одним из супругов денежной суммы, а также выяснении вопросов о том, возникло ли соответствующее обязательство по инициативе обоих супругов в интересах семьи, были ли потрачены денежные средства на нужды семьи (п. 5 Обзора, утв. Президиумом Верховного Суда РФ 13.04.2016).

Мне с моим доверителем удалось доказать, что почти все потраченные кредитные средства, полученные по шести кредитным договорам, которые были оформлены в период брака на имя супруга, были потрачены на нужды семьи.

Интересным моментом в нашем деле оказался тот факт, что практически половина кредитных средств по кредитным обязательствам моего доверителя были вложены в финансовую пирамиду для извлечения прибыли по инициативе его супруги и впоследствии эти денежные средства не были возвращены им обратно с процентами. Указанные расходы суд признал совместными нуждами семьи, так решение о вложении средств они принимали совместно. Довод бывшей супруги о том, что она не знала, что деньги кредитные, суд счёл несостоятельным. Следовательно, кредитный договор на сумму 999 999,00 руб., которым были оплачены предыдущие кредитные обязательства моего доверителя, частично был признан совместным обязательством обоих супругов и у моего доверителя появилась возможность взыскивать половину оплаченных платежей по кредиту с бывшей супруги.

Решение суда: иск удовлетворить частично, признать обязательства по кредитному договору совместным обязательством бывших супругов в сумме 814 176,56 руб.

16 ЛЕТ ЧЕСТНОЙ ПРАВОВОЙ ЗАЩИТЫ

Совет специалиста: заключение брака — не только радостное событие в жизни людей, но и шаг в возникновение юридических последствий от действий каждого супруга по отдельности. Законодательством РФ не предусмотрено согласие супруга на заключение другим супругом кредитного договора, но именно эти действия необходимо знать про своего близкого человека, поскольку, многочисленная судебная практика показывает, как после расторжения брака, желая избавиться от некогда любимого человека, ставшего в настоящий момент врагом, получаешь «подарок» в виде кредитов, которые приходится платить ещё долгое время после прекращения отношений.

Я советую не терять бдительность от любви и стараться быть в курсе действий супруга, его кредитной истории и судебных решений о взыскании с него долгов, источниках дохода и причинах наложения ограничений на имущество. Если возник вопрос — решать его в ближайшее время, поскольку иногда вопросы, возникшие по кредитным договорам, заключённым 10-15 лет назад, разрешить не получится.

Мой опыт — 16 лет в семейном праве. Если вы столкнулись с похожей ситуацией, обращайтесь — помогу защитить ваши интересы при разделе имущества и кредитных обязательствах. ▲

ул. Чапаева, 5/2, оф. 18

+7 (953) 682-41-66

КАК БРИГАДА ЛЕСОРУБОВ ПОДСТАВИЛА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ: ИСТОРИЯ ОДНОГО ОПРАВДАНИЯ

ЯН ЧЕБОТАРЁВ, ЮРИСТ, РУКОВОДИТЕЛЬ ЮРИДИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ «ПРЕТОР»



ДЕЛО, КОТОРОЕ СТАЛО ЛИЧНОЙ ПОБЕДОЙ

— В декабре «Претору» исполняется 15 лет. Юбилейный год выдался тяжёлым, но очень интересным. За 25-летнюю практику я впервые в этом году добился оправдания предпринимателя в Верховном суде РФ по лесному делу. Это знаковое для меня дело — № 10-УД26-4-К6 ВС РФ. Его осудил Шабалинский районный суд, приговор устоялся в Кировском областном суде и Самарской кассации, но через Верховный суд мы добились признания человека невиновным. Честно скажу, очень приятно, хотя нисколько не был уверен, что получится.

Фабула дела: предприниматель взял в аренду кусочек леса, заказал проектную документацию, нашёл бригаду лесорубов. Но бригада, у которой все члены имели судимость, решила сэкономить трудозатраты и рубить не по проекту. Когда пришёл лесничий, они показали пальцем на коммерсанта: «Это вот он нам сказал». И всё — человек оказался под следствием.

К сожалению, подобных лесных дел в России много. Есть понятие — «оправдание по-русски»: не посадили, ну и радуйся. Человека признали виновным, дали штраф 80 тыс. руб. и считали, что никто не пойдёт обжаловать. Но самое опасное в таких историях то, что штраф — лишь вершина айсберга. Рядом идёт отдельный процесс по возмещению вреда лесному фонду, и вот там суммы уже совсем другие.

ПОПОЛНЕНИЕ БЮДЖЕТА — СВЯТАЯ ЗАДАЧА

В арбитраже у меня тоже было много интересных дел. В этом году налоговики, как ни странно, активизировались. Предприниматели рассчитывали, что при нынешней экономике фискалы будут лояльнее, но вышло наоборот: пополнение бюджета — святая задача. Порой излишняя резвость играет с налоговиками злую шутку — они проигрывают дела в судах, и это бьёт по самому бюджету. Помимо затрат на выездные проверки, выигравшая сторона получает компенсацию судебных издержек: экспертизы, оплату юристов и так далее. Недавно Арбитражный суд Кировской области принял решение в нашу пользу по делу известного кировского предпринимателя. Налоговая пыталась доначислить ему большую сумму. Полтора-два года длились все эти ритуальные упражнения, и в итоге всё закончилось относительно неплохо.

БОЛЬШЕ ВСЕГО В ЖИЗНИ НЕ ЛЮБЛЮ ДУРАКОВ

Больше всего в жизни я не люблю дураков. Без разницы, носят они погоны или гражданские. Если взялся что-то делать — должен делать хорошо. У меня было пару случаев, когда, выиграв дело, я писал в прокуратуру или вышестоящий орган, чтобы государево око обратило внимание на глупости подчинённых, которые приводят к материальным издержкам бюджета. Пока большого эффекта не вижу.

СОВЕТ БИЗНЕСУ

В любое время, особенно в наше непростое, нужно уделять качественной бухгалтерии и юридическому сопровождению. Главное, чтобы предприниматель доверял своему юристу и мог положиться на его авторитет, опыт и умения.

ул. Орловская, 4

+7 (912) 826-26-66

5 ОШИБОК ПРИ ЗАКАЗЕ ФИЛЬМА О КОМПАНИИ

ВИКТОРИЯ СИБИРЯКОВА, ДИРЕКТОР ЦЕНТРА «РОСТКИНО» И ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ПРОДЮСЕР КИНОСТУДИИ «ФОРМАТ»

НАЧАТЬ НЕ С ЗАДАЧИ, А С ЦЕНЫ

— За годы работы в киноиндустрии я заметила интересную особенность. На встречах предприниматели часто показывают мне ролики конкурентов и спрашивают: «Нам нужно что-то похожее. Сколько будет стоить?». Но правильный вопрос звучит иначе: «Какую задачу должен решить этот фильм?» Повысить доверие клиентов? Рассказать историю компании к юбилею? Усилить личный бренд руководителя? Привлечь новых сотрудников? От ответа на этот вопрос зависит всё остальное.



ОРИЕНТИРОВАТЬСЯ ТОЛЬКО НА ТЕХНИКУ

Сегодня хорошая камера есть у многих. Но камера не напишет сценарий, не раскроет героя в интервью и не превратит набор кадров в историю, которая вызывает эмоции и запоминается. Техника — это инструмент, а не результат. Результат — это смысл, который вы донесёте до зрителя.

ОЦЕНИВАТЬ ТОЛЬКО КРАСИВУЮ КАРТИНКУ

Красивый фильм и эффективный фильм — не всегда одно и то же. Можно снять эффектное видео, которое посмотрят один раз. А можно создать фильм, который будет работать на репутацию компании долгие годы. Поэтому, выбирая продакшен, я советую обращать внимание не только на портфолио, но и на вопросы, которые вам задают на первой встрече. Если разговор начинается с обсуждения задач бизнеса, целевой аудитории и будущего результата — это правильный подход.

ВЫБИРАТЬ ПОДРЯДЧИКА, А НЕ КОМАНДУ

Потому что в конечном итоге вы выбираете не камеру и не оператора. Вы выбираете команду, которой доверяете рассказать историю вашей компании. Если подрядчик не задаёт вопросов о вашем бизнесе, а сразу называет цену — это тревожный сигнал.

НЕ ИСПОЛЬЗОВАТЬ ФИЛЬМ КАК СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ИНСТРУМЕНТ

Мы задаём вопросы, которые редко звучат на совещаниях: В чём ваша реальная сила? Кто ваши внутренние герои? За что вас выбирают партнёры, кроме цены? Какие решения вы принимаете принципиально, даже если это сложнее? И в этот момент команда начинает говорить по-настоящему. Во время работы над одним из корпоративных фильмов управленцы признались: они впервые услышали, как сотрудники описывают компанию своими словами.

Вопрос к предпринимателям: если завтра вас попросят в двух минутах объяснить, во что верит ваш бизнес — вы ответите уверенно? Если нет — возможно, пришло время не просто работать, а осознанно формировать свою историю. И лучше сделать это профессионально. Проекты «Формата» — победители и призёры российских и международных кинофестивалей. Для нас это важная профессиональная планка. В 2027 году компаниям будет всё сложнее бороться за внимание. И конкурентным преимуществом станет не только то, что вы производите, но и то, как вы умеете рассказать об этом. У каждого бизнеса есть своя история.

КИНОСТУДИЯ ФОРМАТ

ул. Ульяновская, 2/1
т. +7 (961) 569-08-03

formatfilm.ru

ПРОФЕССИОНАЛЫ
ПРЕДЛОЖЕНИЯ ДЛЯ БИЗНЕСА



ИРИНА ВИХАРЕВА
Руководитель консалтинг-центра «Тренингинфо»

Корпоративное обучение в период турбулентности — инвестиция в вашу устойчивость.

8 (900) 526-41-23

treninginfo.com



МАРИЯ ГОРОДИЛОВА
Юрист для бизнеса

Консультации по правовым вопросам бизнеса и судебное представительство.

ул. Спасская, 6, 2 эт.

8 (919) 522-47-32



ИРИНА ШОЛМАН
Директор ООО «Эксперт»

Вопросы в сфере «Охрана труда»:
- Обучение
- Разработка документов по охране труда
- Аутсорсинг
- Расчёт профессиональных рисков

8 (912) 711-00-16

exp43.ru



АЛЁНА МАРКОВА
Собственник PR-агентства «АРСК»

Эксперт по коммуникациям и публичным выступлениям. Организатор событий и экскурсий.

8 (912) 716-01-02

alena_markova_pr



ЕКАТЕРИНА КИНСТЛЕР
Руководитель автопроката DriverCAR

Надёжные авто для бизнеса, командировок или семейных поездок.

8-953-697-87-71, 44-06-19

drivercar43

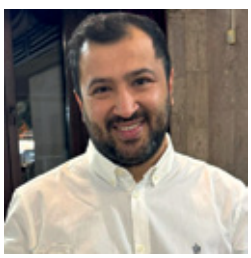


ВЕРА СИМОНОВА
Руководитель, главный юрист компании «ДТП СЕРВИС»

Помогаю юридическим и физлицам получать максимальные выплаты от страховых и виновников ДТП.

Октябрьский пр-кт 117
8 (922) 982-55-42

dtp-service.ru



ФАМИЛЬ НУРИЕВ
Директор ООО «СПК-ОФ»

Организация обучения, переподготовки и повышения квалификации кадров.

8 (996) 045-45-01

spk-of.ru spkof43



ЕЛЕНА РУССКИХ
Директор компании «Экомир»

Возьмём на себя все заботы по экологической отчётности вашего предприятия.

ул. Пятницкая, 67, оф. 1002
т. 8 (953) 130-66-55

ecomir43



ОЛЬГА КОКОВИХИНА
Руководитель авторского ателье, модельер-конструктор

Разработаем и сошьём имиджевую корпоративную форму для вашей компании.

8 (912) 829-27-69

atelie_olga_k

* DriverCAR-ДрайверКАР. MANTRA - МАНТРА

Проект, созданный специально для владельцев бизнеса. Здесь вы найдете квалифицированных специалистов, способных решить ваши задачи в бизнесе и жизни



КОНСТАНТИН ШИТОВ

Собственник компании «Березка и сосна»

Изготовим бизнес-сувениры и качественную подарочную упаковку из дерева!

+7 (922) 995-15-97

bis-upack.ru



МАРИНА СМОЛЕВА

Руководитель Правового агентства «Грата»

Профессиональное юридическое и бухгалтерское сопровождение бизнеса. Представительство в суде. Сделки с недвижимостью.

78-68-40

pa_grata43



АЛИНА ДОНСКИХ

Руководитель банкротного экспертного агентства «Новация»

Специалист по банкротству, юрист с опытом работы в судебной системе, подбор и покупка активов на торгах.

ул. Свободы, 72
8 (922) 903-03-39

bezdolgovkirov



КАРИНА СЕБЕЛЕВА

Директор компании «Регистрационное бюро», аналитик рынка недвижимости

Подберем лучшего риэлтора для решения вашего квартирного вопроса.

8 (912) 734-52-95



СВЕТЛАНА КРИВОШЕИНА

Финансовый консультант для бизнеса

Эксперт в области финансов и налогообложения.

+7 (922) 977-55-37

fincontrolonline



ГРИГОРИЙ САДАКОВ

Судебный юрист, эксперт по защите бизнеса

Судебная защита бизнеса, споры с контрагентами и госорганами.

8 (999) 225-69-19

lawyersadakov



ЕВГЕНИЙ ТИТОВ

Основатель ивент-агентства MANTRA

Организуем премиальные B2B/B2C презентации для вашего бизнеса, закрытые мероприятия с участием звезд шоу-бизнеса первой величины.

mantrapromo.ru



АЛЛА ДОМРАЧЕВА

Риэлтор

Продаю и подбираю не варианты, а историю вашей новой жизни — это мой вайб!

8 (912) 827-37-11



ЕВГЕНИЙ МАРЬИНСКИЙ

Арбитражный управляющий, эксперт МТПП по банкротству и долговому консультированию

Поможем оценить риски и выбрать действия: переговоры, медиация, реструктуризация, банкротство.

8 (982) 382-77-78

evglvov

БАНКРОТСТВО ВЛЕЧЕТ НЕГАТИВНЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ, В ТОМ ЧИСЛЕ ОГРАНИЧЕНИЯ НА ПОЛУЧЕНИЕ КРЕДИТА И ПОВТОРНОЕ БАНКРОТСТВО В ТЕЧЕНИЕ ПЯТИ ЛЕТ. ПРЕДВАРИТЕЛЬНО ОБРАТИТЕСЬ К СВОЕМУ КРЕДИТОРУ И В МФЦ





Чек-лист, который сэкономит вашему бизнесу до 30% бюджета на газификации



КАКИЕ ПЯТЬ КЛЮЧЕВЫХ ВОПРОСОВ СТОИТ ЗАДАТЬ ПОДРЯДЧИКУ ПО ГАЗИФИКАЦИИ, ЧТОБЫ ПРОЙТИ ЭТОТ СЛОЖНЫЙ ПУТЬ ОТ ПРОЕКТА ДО ПУСКА ГАЗА БЕЗ ОШИБОК И НЕ ЗАПЛАТИТЬ ЛИШНЕГО? — МИХАИЛ ЧЕРНЫШОВ, СОУЧРЕДИТЕЛЬ, ГЛАВНЫЙ ИНЖЕНЕР ООО «ОБЛБЫТГАЗ»

5 ВОПРОСОВ ПОДРЯДЧИКУ ПО ГАЗИФИКАЦИИ

Вы берёте на себя все документы и техусловия или мне собирать их самому?

☐ Подрядчик собирает документы и подаёт заявку в газораспределительную организацию, чтобы получить проект договора и ТУ — главный документ для подключения.

На что обратить внимание: ошибка в заявке, неправильный расчёт или неполный пакет документов — и процесс затянется на месяцы.

Проект вы делаете сами или отдаёте на субподряд?

☐ Проект разрабатывает подрядчик самостоятельно, на основе ТУ и ваших реальных потребностей.

На что обратить внимание: проект должен учитывать не только нормы безопасности, варианты удешевления подключения, но и перспективы развития бизнеса. Неверное техническое решение на этом этапе — это лишние затраты на годы вперёд.

Кто ведёт строительно-монтажные работы и чем подтверждена квалификация исполнителей?

☐ Работы выполняет сам подрядчик: имеет допуски СРО, лицензию, в штате аттестованные сварщики и монтажники, в том числе для работы на опасных производственных объектах.

На что обратить внимание: непроверенный подрядчик, отсутствие аттестации у специалистов, дешёвые материалы, отступления от проекта — это риск аварии и переделок, а не экономия.

Кто отвечает за приёмку объекта и документацию для Ростехнадзора?

☐ Весь пакет исполнительно-технической документации, сдачу в Ростехнадзор и газораспределительную организацию подрядчик берёт на себя.

На что обратить внимание: это самый бюрократизированный этап — одна неточность в документах и пуск газа откладывается, а объект может простаивать месяцами.

Кто запустит котельную и будет её обслуживать?

☐ Подрядчик проводит безопасный пуск газа, налаживает работу оборудования с последующим сервисным обслуживанием.

На что обратить внимание: без профессионального сервисного обслуживания котельная теряет эффективность, а ваши инвестиции не отрабатывают себя.

Положительные ответы по всем пяти пунктам означают, что вы выбрали надёжного подрядчика — и сэкономите на газификации в среднем до 30%. Вот как это выглядит в цифрах на примере одного из наших объектов: склад 1500 м², центральное отопление — 875 тыс. руб. за сезон, после перехода на газ — 275 тыс. руб. с обслуживанием. Экономия 600 тыс. руб. в год, окупаемость — 4 года.

СЛОЖНЫЕ ОБЪЕКТЫ — НАШ ПРОФИЛЬ

Мы специализируемся на проектах любой сложности — от частных домов до промышленных объектов. В портфеле — сотни реализованных решений. Знаковый пример — объект агропромышленного холдинга «Дороничи»: выполнили обвязку газовой, водяной и тепловой части биогазовой установки и интегрировали оборудование с коммуникациями предприятия. Это позволило существенно улучшить систему утилизации отходов.

У нашей компании есть все необходимые лицензии и допуски СРО, а работы ведут аттестованные специалисты с 20-летним опытом. Газификация — инвестиция с понятной окупаемостью, но результат возможен только при профессиональном подходе к проектированию и монтажу.

ОБЛБЫТГАЗ

ул. Ивана Попова, 61
т. +7 (8332) 42-38-23

oblbytgaz43 oblbytgaz43.ru

3 вопроса по коммерческой недвижимости

РУСТАМ ГЕНИЯТОВ, СОБСТВЕННИК КОМПАНИИ «ПЕРВАЯ ЛИНИЯ»

ВОПРОС №1. КАКОВА ВАША ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НАРУШЕНИЕ СРОКОВ?

— Сроки и размеры неустойки за просрочку, как правило, устанавливаются нами индивидуально в процессе проработки условий договора с заказчиком. Обычно за нарушение сроков предполагается начисление пени (1-2% от стоимости незавершенных работ), а также компенсация убытков заказчика, которые возникли в результате этого. Но, конечно, важно установить причину задержек — если задержки при выполнении работ случились по вине заказчика, неустойка и штрафные санкции не применяются, а сроки смещаются. Данные условия также прописаны в договоре. Фактически при любых обстоятельствах мы стараемся ускорить работы.

ВОПРОС №2. КТО ОПЛАЧИВАЕТ УСТРАНЕНИЕ БРАКА?

— По всем заключенным договорам мы несём гарантийные обязательства (как правило, 2-3 года). В договорах прописан порядок, сроки и условия устранения недостатков, а за нарушения предусмотрена ответственность (пени или иные штрафные санкции). Важно также понимать, что недостатки могут возникнуть в результате неправильной эксплуатации объекта, поставки некачественных материалов заказчиком (в случаях, когда это предусмотрено договором), или быть следствием решений, принятых заказчиком в процессе выполнения работ. Мы стараемся не допускать подобных явлений и разъяснять заказчику последствия его действий. Не бросаем объекты после завершения работ, так как чувствуем свою ответственность перед людьми, которые к нам обратились. Бывали случаи, когда мы безвозмездно устраняли недостатки, которые возникли в результате действий заказчика. Мы открыты в этом вопросе.

ВОПРОС №3. ЕСЛИ В ПРОЦЕССЕ ВЫЯСНИТСЯ, ЧТО НУЖНО МЕНЯТЬ ПРОВОДКУ ИЛИ ТРУБЫ, НАСКОЛЬКО ВЫРАСТЕТ СТОИМОСТЬ?

— Наши инженеры в обязательном порядке выезжают на объект перед тем, как рассчитывать объёмы работ и составлять смету. Как правило, уже на этой стадии выявляются все дефекты, в том числе устанавливается потребность в замене или ремонте инженерных систем, определяется стоимость работ. Полученная информация предоставляется заказчику для принятия решения.



Однако бывают случаи, когда уже в процессе ремонта возникает необходимость в допработах. И это нормально, так как многие конструктивные особенности объектов выявляются только после демонтажа. Потребность в проведении допремонта или замены, например, инженерных сетей, обнаруживается часто в процессе работы, а порой и сам заказчик вносит корректировки. В таких случаях стоимость дополнительных работ индивидуальна (но согласно установленным расценкам, которые также направляются заказчику заблаговременно) и зависит от предъявляемых к ним требований, конструктивных особенностей и условий их выполнения. Отметим, что мы обычно не предъявляем заказчику дополнительные работы, которые возникли в результате некачественно проведенного осмотра и ошибок в расчете с нашей стороны на стадии подписания договора.

ПЕРВАЯ ЛИНИЯ
СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ

ул. Производственная, 33, оф. 48

8 (922) 971-18-11



От проекта до сервиса: как работает экосистема «Гидротермики»



АЛЕКСЕЙ ХОРОШАВИН,
СОБСТВЕННИК ГРУППЫ
КОМПАНИЙ «ГИДРОТЕРМИКА»

ЕСЛИ НУЖНА ИНЖЕНЕРНАЯ СИСТЕМА, А НЕ НАБОР ТРУБ

— Когда заказчику нужна инженерная система, он хочет получить не набор труб, котлов и насосов, а решение, которое будет работать на его объекте. Для этого важно учесть особенности площадки, грамотно спроектировать систему, подобрать или изготовить оборудование, смонтировать его и обеспечить дальнейшее обслуживание. Именно так мы выстраиваем работу в группе компаний «Гидротермика». Мы — вертикально интегрированная инженерная компания полного цикла: проводим изыскания, проектируем, производим оборудование, поставляем его, выполняем монтаж и сервисное обслуживание. Клиент получает готовое инженерное решение, а мы отвечаем за то, чтобы все его части были согласованы между собой и работали на результат.

На рынке инженерных систем часто работают несколько независимых подрядчиков: проектировщик, поставщик, монтажная бригада. Каждый хорошо знает свою часть, но за то, как всё состыкуется в итоге, порой не отвечает никто. Если на объекте возникает сложность, начинается поиск причины: ошибка в проекте, неподходящее оборудование или нюанс монтажа? Есть и другая знакомая заказчикам ситуация: на каждом этапе появляется новый менеджер, которому приходится заново рассказывать об объекте и объяснять, о чём уже договорились. Такая передача по цепочке отнимает время и повышает риск, что важная деталь потеряется.

Мы собрали ключевые направления внутри одной компании, чтобы клиент проходил весь путь с единой командой. Изыскания дают исходные данные, проектирование превращает их в инженерные решения, собственное производство учитывает требования объекта, а поставка и монтаж продолжают уже начатую работу. После запуска системы мы можем сопровождать её и дальше — через сервисное обслуживание.

ОТ ПЛОЩАДКИ ДО РАБОТАЮЩЕЙ СИСТЕМЫ

Работа начинается с изучения объекта. Геологические и геодезические изыскания помогают понять, в каких условиях предстоит прокладывать сети. Эти данные становятся основой для проектных решений. Наши инженеры разрабатывают системы отопления, водоснабжения и водоотведения для частных домов, жилых комплексов, заводов и других крупных промышленных объектов. У компании большой штат проектировщиков, поэтому мы можем вести проекты разного масштаба и сложности. Дальше проект переходит к производству и поставке оборудования, а затем — к монтажу. Мы

собственными силами выполняем работы по монтажу внутренних и наружных инженерных систем: отопления, водо-, электро- и газоснабжения, водоотведения, наружных тепловых сетей, водоснабжения и водоотведения. После ввода оборудования в работу клиент может рассчитывать на сервисное обслуживание.

Когда все этапы связаны, команде проще учитывать решения, принятые раньше, а заказчику — понимать, как устроен проект и кто ведёт его дальше. Проект перетекает в производство, производство — в поставку, поставка — в монтаж и сервис, без потери информации и ответственности.

ЕДИНОЕ ОКНО ДЛЯ КЛИЕНТА

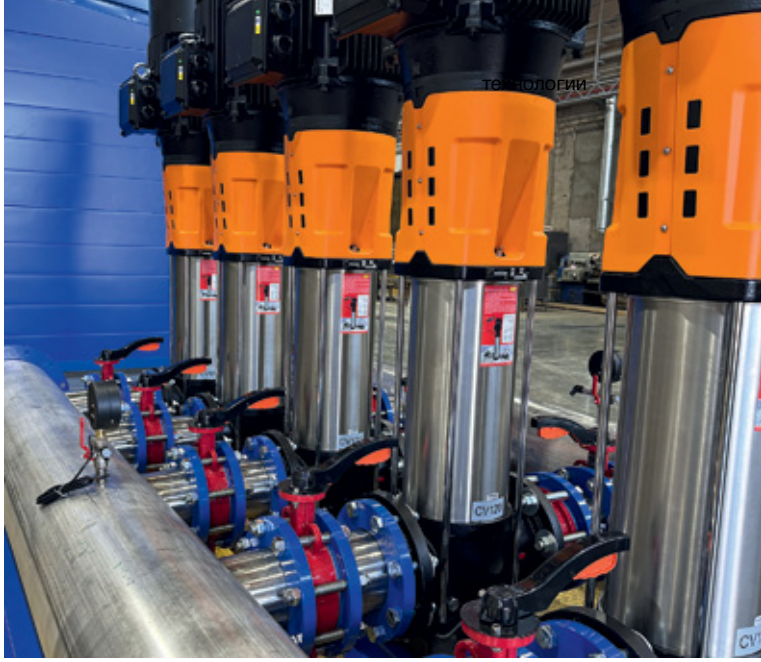
За каждым клиентом закрепляется персональный проект-менеджер. Он сопровождает объект на всех этапах: от изысканий и проектирования до производства, поставки, монтажа и сервисного обслуживания. Это человек, который знает историю проекта, видит общую картину и координирует работу внутренних подразделений. Клиенту не приходится самому связывать между собой разных специалистов и объяснять каждому, что уже сделано. Все вопросы можно адресовать одному человеку. Проект-менеджер уточнит детали у инженеров, производственников или монтажной команды и проследит, чтобы информация дошла до тех, кому она нужна. Для нас это не дополнительная ступень согласований, а точка сборки всей экосистемы вокруг задачи заказчика. Клиенту проще ориентироваться в ходе работ, а команде — сохранять общий взгляд на проект.

СОБСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО И ОПЫТ КОМАНДЫ

Сильная часть «Гидротермики» — собственное производство. Мы выпускаем новые индивидуальные тепловые пункты (ИТП) и реконструируем существующие. Производим насосные станции, в том числе станции повышения давления, шкафы управления и станции пожаротушения. Ещё одно направление — блочно-модульные газовые котельные с автоматизацией и удалённым мониторингом. Собственное производство позволяет учитывать потребности объекта, а не ограничиваться выбором из готовых типовых решений. Но оборудование — только часть результата. За ним стоят сотрудники с глубокими знаниями и практическим опытом: инженеры, проектировщики, специалисты производства и монтажа. Их профессионализм — реальная сила компании и основа нашей экспертизы на рынке.

ДВА БРЕНДА — ОБЩАЯ ЭКСПЕРТИЗА

Для частных клиентов и малого опта работает розничная сеть «Тепло пожаловать» — часть группы компаний «Гидротермика». Она ориентирована на владельцев частных домов, монтажников, небольшие коммерческие организации, управляющие компании и ТСЖ. Здесь можно подобрать оборудование и материалы, опираясь на профессиональную поддержку инженеров.



«Гидротермика» — производственное и проектное ядро группы, основной носитель её экспертизы. Это направление работает с застройщиками, строительными компаниями, коммерческими объектами и дистрибьюторами, занимается объектными поставками и комплексными инженерными задачами.

У каждого бренда своя роль, но за ними — одна команда и общий подход. За розничной полкой «Тепло пожаловать» стоят проектный отдел и собственное производство, а за клиентом, который ведёт большой объект, — персональный проект-менеджер. Для нас экосистема — не перечень услуг, а стандарт работы. Её ценность в том, что заказчик получает связанную цепочку «изыскания — проектирование — производство — поставка — монтаж — сервис» и одного человека, который помогает пройти по ней без разрывов. Именно такой подход отвечает на запрос клиентов, уставших от передачи задачи по цепочке.

г. Киров, ул. Романа Ердякова, 42а/5

8 (800) 100-59-39

gidrotermika.ru

gidrotermika_43

ГИДРОТЕРМИКА ГРУППА КОМПАНИЙ

ТЕПЛО ПОЖАЛОВАТЬ



Новые стандарты эффективности мебельной отрасли



ВРЕМЯ НЕПРОСТОЕ, НО МЫ ВМЕСТЕ ПРОДОЛЖАЕМ ДВИГАТЬСЯ ВПЕРЁД. СЕГОДНЯ МЕБЕЛЬНЫЙ РЫНОК ТРЕБУЕТ НОВОГО ПОДХОДА: НУЖНЫ РЕШЕНИЯ, КОТОРЫЕ ПРОСТЫ В РАБОТЕ, НАДЁЖНЫ И ПРИ ЭТОМ ДОСТУПНЫ, — НИКОЛАЙ ЛЕОНТЬЕВ, УПРАВЛЯЮЩИЙ КОМПАНИИ «ПЛИТТОРГ»

ТОЧКИ РОСТА ДЛЯ МЕБЕЛЬЩИКОВ

— В Кирове прошла профессиональная презентация, объединившая сразу несколько составляющих современного мебельного производства — материалы, фурнитуру и собственные производственные возможности. Организатором мероприятия выступил «ПлитТорг», пригласивший представителей мебельной отрасли, дизайнеров и строителей. В центре внимания оказались два бренда — Ultradecor и AQ, а также обновлённый производственный цех «ПлитТорга». В результате презентация получилась не только демонстрацией отдельных продуктов, но и рассказом о том, как сегодня может быть устроен весь путь создания мебели — от идеи и выбора декора до готового комплекта деталей, который остаётся только собрать.

ULTRADECOR: ЭКОСИСТЕМА МАТЕРИАЛОВ ДЛЯ МЕБЕЛИ И ОТДЕЛКИ

Одним из ключевых участников презентации стал Ultradecor — мировой бренд, ориентированный на широкий спектр решений для корпусной мебели и интерьерной отделки. Сегодня выбор материала всё чаще определяется не только техническими характеристиками. Цвет, фактура, тактильные ощущения и возможность точно вписать мебель в конкретный интерьер становятся основными требованиями каждого проекта. В ассортименте Ultradecor представлено более 200 декоров: от сложных имитаций камня и дерева до трендовых однотонных решений. Помимо классических ЛДСП-плит, линейка включает ЛМДФ-плиты для фасадов и корпусов, где особенно важны эксплуатационные характерис-

тики и влагостойкость, а также декоративные стеновые панели UltraWall. Последние служат для декоративной отделки стен и позволяют заметно упростить отделочные работы, обходясь без традиционных «мокрых» процессов.

AQ: ФУНКЦИОНАЛЬНОСТЬ, КОТОРАЯ ОЩУЩАЕТСЯ ЕЖЕДНЕВНО

Если ЛДСП или ЛМДФ формируют внешний облик изделия, то фурнитура во многом определяет впечатление от его эксплуатации. На презентации AQ показал решения, которые отвечают именно за эту «невидимую» часть мебели: плавность и точность движения ящиков, организацию внутреннего пространства, подсветку, а также простоту монтажа и общую надёжность механизмов. Именно такие детали позволяют сделать мебель более продуманной: пространство внутри шкафа или кухни используется эффективнее, доступ к содержимому становится удобнее, а привычные сценарии использования получают дополнительный уровень комфорта. В результате фурнитура перестаёт быть просто набором механизмов. Она становится частью архитектуры самой мебели — той частью, которую пользователь ощущает каждый день.

ОБНОВЛЕННЫЙ ЦЕХ «ПЛИТТОРГА»: ОТ ПРОЕКТА ДО ГОТОВОГО КОМПЛЕКТА ДЕТАЛЕЙ

Наиболее интригующей частью презентации стал обновленный производственный цех «ПлитТорга». С осени этого года компания предлагает полный цикл изготовления мебельных деталей: от раскроя плит до готового комплекта деталей с присадкой. В процессе используются современные ЧПУ-станки для раскроя, автоматизированные линии кромления с применением влагостойкого PUR-клея, услуги по высокоточному сверлению и фрезерованию, а также маркировке и упаковке готовых деталей. По сути, заказчик получает уже подготовленный набор деталей, который остаётся собрать в готовое изделие. При этом воспользоваться предложением просто: достаточно передать проект из «Базис-Мебельщик» или заполнить Excel-шаблон, размещенный на сайте компании. Такой подход позволяет мебельщику не держать собственный парк оборудования и специалистов, а сосредоточиться на проектировании, продажах, сборке и гарантийном обслуживании. Таким образом, «ПлитТорг» сегодня предлагает мебельному бизнесу не просто отдельные материалы, фурнитуру или производственные услуги, а комплексный подход к созданию мебели — от идеи и выбора решений до готового комплекта деталей. Именно такая интеграция технологий, продуктов и производства формирует новый стандарт эффективности и открывает мебельным компаниям дополнительные возможности для роста.

ПЛИТТОРГ.

ул. Северное Кольцо, 54/6
т. +7 (8332) 22-41-50

plittorg.com

* UltraWall-УльтраУолл. Excel-Эксель.
PUR (от англ. polyurethane) — полиуретан









16 лет — и мы только разогрелись

5 ФАКТОВ ИЗ 16-ЛЕТНЕЙ ИСТОРИИ КОМПАНИИ ОТ АНДРЕЯ КОСЫХ И МИХАИЛА КОСЫХ, СООСНОВАТЕЛЕЙ «ИНСИ» (НА ФОТО В ЦЕНТРЕ)

МОСКВА — НАША НОВАЯ ГЛАВА

— День рождения компании «Инженерные Системы» 11 сентября. Мы начинали вдвоём с Андреем Косых (прим. ред. — сооснователь компании). С ростом объёмов заказов в команде появились монтажники, инженеры, снабженец, проектировщик, бухгалтер. Сейчас в Кирове и Москве работают наши бригады. За 16 лет мы выросли в сильную инженерную команду.

ОТОПЛЕНИЕ, КОТОРОЕ ОБНИМАЕТ ДОМ

Установка систем отопления и тёплого пола в загородных домах и коммерческих помещениях — одна из наших флагманских услуг. Мы одна из немногих компаний в Кирове, кто монтирует котельные из нержавеющей стали. С точки зрения заказчика — это разумное и экономически выгодное решение, которое обеспечит комфорт и тепло на вашем объекте на долгие годы. Водяной тёплый пол, на мой взгляд, самый комфортный вид отопления: он не сушит воздух и равномерно распределяет тепло. Мы всегда подключаем автоматику, чтобы система сама подстраивалась под погоду.

НЕ ЭКОНОМИМ НА ЭЛЕКТРОБЕЗОПАСНОСТИ

Мы работаем преимущественно в деревянных домах, поэтому электрика — это зона повышенного риска. Вся проводка монтируется в металле, устанавливаются УЗО, а мощные приборы подключаются через отдельные автоматы. Для вас это гарантия того, что ваш дом защищён. Многие подрядчики экономят на материалах и оборудовании, но мы знаем: цена такой экономии — пожар.

РАДИАТОР БЕЗ ИНЕРЦИИ

Чугунные батареи долго греются и долго остывают — в межсезонье вы то мёрзнете, то перегреваетесь. Мы монтируем панельные радиаторы, в том числе и дизайнерские, которые реагируют мгновенно. Повернули вентиль — теплее, убавили — прохладнее. Вы управляете климатом сами.

КОЛЛАБОРАЦИЯ ДЛЯ ВАШЕГО КОМФОРТА

Мы работаем в коллаборации с партнёрами по вентиляции, кондиционированию и «умному дому» — заходим на объект одной командой. Это значит, что на этапе проектирования вы видите полную картину скрытых работ: где и что будет расположено, как всё связано между собой. После сдачи объекта не исчезаем — берём на себя сервисное обслуживание инженерных систем.

ИНЖЕНЕРНЫЕ СИСТЕМЫ

ул. Солнечная, 8В
(ТЦ «Загородный дом», 2 эт.)
т. +7 (8332) 20-54-46

insi43.ru teplom43

ДИЗАЙН КАК ФИЛОСОФИЯ

7 922 989 5853
www.aveinkrot.ru



ВЗГЛЯД

Алины Вейнкрот

#интерьерный маньяк в спальне



ЧТО НУЖНО ДЛЯ ХОРОШЕГО СНА — И ПОЧЕМУ КРАСИВОГО ИЗГОЛОВЬЯ НЕДОСТАТОЧНО

— Я могу долго рассматривать спальню на фотографии: свет, фактуры, ткани. Но есть вопрос, на который фотография не ответит: что происходит в этой комнате в два часа ночи? Светит ли в глаза лампочка? Слышно ли разговоры за дверью? Приходится ли вставать с кровати, чтобы включить или выключить свет? Душно или прохладно? Только после ответов на эти вопросы становится понятно, хорошо ли спроектирована спальня.

Для сна нужны темнота, тишина и комфортная прохлада — это базовые рекомендации специалистов по сну. А моя задача как интерьерного маньяка — сделать так, чтобы всё это было реализовано в обычной квартире.

СВЕТ

Шторы: в первую очередь я смотрю не цвет и фактуру, а то, перекроют ли они свет по краям окна. Какой смысл в шторах, если солнце утром сквозь щели в них нарушает ваш сон.

Маленькие огоньки — индикатор телевизора, зарядка, подсветка техники, свет из коридора под дверью — не должны беспокоить вас ночью.

Выключатели. Верхний свет должен выключаться в двух местах — у входа и с двух сторон у кровати.

ТИШИНА

Рекомендую автоматический выпадающий порог. Его иногда называют «умным». При закрывании двери уплотнитель опускается и закрывает щель у пола; при открывании поднимается обратно. Это уменьшает степень проникновения звука и света из коридора. Но здесь же нужно продумать вентиляцию.

Белый шум. Можно попробовать ровный негромкий звук, который маскирует голоса за стеной или движение за окном. Но вообще исследования дают неоднозначные результаты.

ВОЗДУХ

Красивую спальню легко испортить духотой. Проверьте, как она проветривается, можно ли регулировать отопление и не дует ли прямо на кровать.

Небольшой гигрометр покажет, сухо ли в комнате на самом деле. Ориентир для жилого помещения — относительная влажность примерно 30–50%.

КРОВАТЬ

Гравитационное одеяло. Некоторым нравится ощущение мягкого давления, и небольшие исследования показывают возможную пользу для людей с бессонницей.

КУДА СМОТРЯТ ВАШИ ГЛАЗА?

Если последнее, что вы видите перед сном, — рабочий стол с недоделанными задачами и стопка вещей «разберу завтра», стоит подумать о другом месте для них.

Диагноз интерьерного маньяка: если проблемы со сном сохраняются регулярно, даже когда в спальне комфортно, стоит обсудить их с врачом. Интерьер может убрать часть помех. Всё остальное начинается с внимания к себе.

Александр Печёнкин,
основатель «СанПро — дизайн и ремонт»



Умный дом начинается с ваших привычек

МИХАИЛ ПЕТУХОВ, СОБСТВЕННИК RED KEET

— Я руковожу компанией-интегратором систем умного дома, акустики и домашних кинотеатров. Мы устанавливаем проводные системы автоматизации российского производства, которые обеспечивают стабильную работу без интернета. Это значит, что даже при полном отключении Сети ваш дом остается «умным» и управляемым. А благодаря доступности комплектующих, систему всегда можно обслужить и заменить какие-то её элементы. В наше нестабильное время это гарантия спокойствия. Моя философия заключается в том, что технологии должны освобождать время, а не усложнять жизнь. Поэтому Red Keet — это не просто монтаж оборудования. Это проектирование среды, где свет, звук и автоматизация работают как единый организм. Без лишней сложности и компромиссов в качестве. Вам не придётся каждый раз брать в руки телефон, чтобы включить свет или открыть шторы. При этом за внешней простотой управления скрывается сложнейшая инженерная архитектура.

За 6 лет работы в Кирове и области мы реализовали более 40 проектов — от студий до коммерческих объектов . Не навязываем самое дорогое: подбираем решение под ваши задачи и бюджет, объясняем, за что вы платите. Работаем в среднем ценовом сегменте, составляем прозрачную смету без скрытых доплат. Берём на себя весь цикл работ от проектирования до пусконаладочных работ. Предоставляем гарантийное и пост гарантийное обслуживание. Офис, склад и инженеры находятся здесь, в Кирове. Если возникнет вопрос, вы знаете, к кому обратиться: реагируем в день обращения.

RED KEET
smart home

ул. Лепсе, 14
+7 (964) 253-71-30
redkeet.ru



Идеальный свет для вашего дома и магазина

АННА МУХАЧЕВА И АЛИНА КОЛОТОВА, СПЕЦИАЛИСТЫ «СТУДИИ ИДЕАЛЬНОГО СВЕТА»

— Свет — наше любимое дело, и именно оно свело нас вместе. Мы в освещении уже более 20 лет, и за это время поняли главное: свет — это не просто лампочки, а атмосфера, в которой живёт человек.

Мы работаем в премиум-сегменте и не только. К каждому проекту относимся с душой и искренним вовлечением — иначе просто не умеем. К нам можно прийти с дизайнером или самостоятельно. Если дизайн-проекта нет, приносите план квартиры: обсудим расстановку мебели, предложим размещение светильников, предусмотрим свет для работы и отдыха. Если есть готовый проект, мы подскажем, где освещения не хватает, а где его слишком много. С нами советуются и дизайнеры — мы всегда рады помочь и поделиться опытом.

Работаем не только с жилыми помещениями: помогаем подобрать освещение для магазинов, салонов красоты и других коммерческих объектов. При необходимости привлекаем партнёров для светотехнического расчёта. Он позволяет на этапе проектирования оценить, достаточно ли света в каждой зоне, и скорректировать расстановку светильников. В студии большой выбор розеток и выключателей. Вы сможете сравнить оттенки, материалы, формы и подобрать лучшие именно для вашего интерьера. При необходимости взять образец и приложить его в интерьере.

Приходите с планом квартиры или коммерческого помещения — обсудим, какой свет нужен именно вам. Всегда рады помочь сделать ваш дом светлее и уютнее.

СТУДИЯ ИДЕАЛЬНОГО СВЕТА

ул. Герцена, 91
8-922-908-01-09
studio_perfectlight

Гайд по ЛКМ для внутренних работ: от России до Австрии и Финляндии

МАКСИМ МЕЩЕРИНОВ, РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ «ВАЙГАЧ»

— С чего стоит начать при выборе покрытия для дерева в доме (стены, потолки, пол)?

— Чтобы создать гармоничное и долговечное покрытие, нужно учитывать три фактора: какая порода (хвойные, ясень, дуб), где будет покрытие (стена, пол, лестница, потолок) и как интенсивно узел будет нагружаться. Это база, без которой любое решение может разочаровать.



— Какие продукты вы бы выделили?

— ***Adler Terra Wax-Oil (Австрия)*** — масло с воском на водной основе — идеальное решение для обработки деревянных поверхностей, подчеркивающее их естественную красоту.

Adler Innenlasur — лазурь для внутренних работ на водной основе, придаёт дереву благородный оттенок.

Teknos Hirsivaha (Финляндия) — водно-дисперсионный воск для стен и потолков внутри помещений, в том числе с высокой влажностью. Обладает высокой стойкостью к жирам, влаге и грязи.

Teknos SATU SAUNASUOJA — защитный состав для древесины в саунах и банях, выдерживающий высокие температуру и влажность.

Tikkurila Paneeli Assa (Финляндия) — полуматовый интерьерный лак для внутренних работ подчёркивает естественную текстуру материала, создаёт устойчивое к мытью покрытие и содержит УФ-фильтры и противогрибковые компоненты.

— На что ещё стоит обратить внимание?

— Выбирая материалы для отделки загородного дома, учитывайте:

• Лёгкость нанесения: упрощает процесс ремонта и сокращает время его выполнения.

• Устойчивость к загрязнениям и жирам: особенно актуально для кухонь и столовых.

• Устойчивость к воздействию влаги: важно для ванных комнат, саун и других помещений с повышенной влажностью.

• Термоустойчивость: ЛКМ для саун должны выдерживать высокие температуры без выделения вредных веществ.

• Лёгкость очистки: поверхности должны легко очищаться от загрязнений с применением бытовой химии, сохраняя первоначальный вид.

• Износостойкость (для пола): важно, чтобы состав был устойчив к истиранию и многим другим механическим повреждениям.

• Финишный эффект: матовый или глянцевый — выбор зависит от ваших предпочтений.

— Почему стоит доверять ЛКМ, которые вы предлагаете?

— Мы — дистрибьютор ведущих российских и европейских брендов: Adler (Австрия), Teknos (Финляндия), Talatu (Россия), Veres (Сербия). В ноябре планируем добавить в линейку составы ещё одного известного финского бренда. Нам доверяет более 1000 компаний — и это не случайно. Мы выбираем материалы по главному критерию: предсказуемый результат. Нам важно, чтобы материал вёл себя ровно так, как заявлено, — на любом объекте, при любой температуре и влажности. Уже 24 года мы фокусируемся на решении проблемы клиента, а не на продвижении конкретного товара. ***Приезжайте к нам или сделайте онлайн-заказ.***

ВАЙГАЧ
СТРОИТЕЛЬСТВО И РЕМОНТ
24 ГОДА С ВАМИ
ул. Морозовская, 71
ул. Базовая, 4
+7 (8332) 22-84-48
vaigach.ru

ООО «Вайгач». ОГРН 1024301308613. ООО «Вайгач». ОГРН 1024301308613. Adler Terra Wax-Oil-Адлер Тера Вакс-Ойл. Teknos Hirsivaha-Текнос Хирсиваха. Teknos SATU SAUNASUOJA-Текснос САТУ САУНАСОЯ. Tikkurila Paneeli Assa-Тиккурила Панеэли-Асса. Teknos-Текнос. Talatu-Талату. Veres-Верес.



ФАБРИКА
ЗАГОРОДНЫХ ДОМОВ

СТРОИМ ДОМА ДЛЯ СЧАСТЛИВОЙ ЖИЗНИ ЗА ГОРОДОМ

Продумано до мелочей. Построено на совесть.

Готовые и индивидуальные проекты

От 3 400 000 ₽*

Мы строим модульные дома для постоянного проживания и для отдыха за городом. Есть большой выбор готовых проектов домов от 40 до 140 м². Также можем разработать индивидуальный проект по вашим пожеланиям.

Теплые, надежные, современные, со всеми коммуникациями и чистовой отделкой, с удобными планировками, где продуман каждый квадратный метр — в наших домах действительно хочется жить. Они были созданы, чтобы быть комфортными и дарить радость своим хозяевам.

А чтобы дом подходил и нравился именно вам, даже в готовые проекты можно внести небольшие правки. Например: доработать планировку, выбрать цвет и тип отделки внутри и снаружи, сделать террасу больше или меньше.

Какой загородный дом хотите построить вы?
Напишите нам в сообщения, выберем проект под ваш бюджет и ваши задачи

Киров, Пристанская, 1, офис 19 fabrika-frame.ru

Услуги по проектированию и строительству предоставляет ИП Сюткин Александр Леонидович ИНН 430301829835, ОГРНИП 19435000053271. 613223, РФ, Кировская обл., Белохолуницкий р-н., п. Дубровка, ул. Майская, д. 2. *Цена действительна на 01.10.2026 для готового проекта «Барн40» и при фактическом расчете может измениться. Не является публичной офертой.



ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

Мы вышли на уровень, где медицина встречается с искусством

> СОХРАНЕНИЕ ЕСТЕСТВЕННОЙ КРАСОТЫ — ЭТО НЕ ПАССИВНОЕ ОЖИДАНИЕ СТАРОСТИ, А ГЛУБОКАЯ, ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ И КАЧЕСТВЕННАЯ ЗАБОТА О СВОЁМ РЕСУРСЕ, — НАТАЛЬЯ ИЛЬИНА, ОСНОВАТЕЛЬ, ИДЕЙНЫЙ ВДОХНОВИТЕЛЬ, КРЕАТОР, НАСТАВНИК, ПРАКТИКУЮЩИЙ ВРАЧ-КОСМЕТОЛОГ КЛИНИКИ ЕСТЕСТВЕННОЙ КРАСОТЫ ДОКТОРА ИЛЬИНОЙ

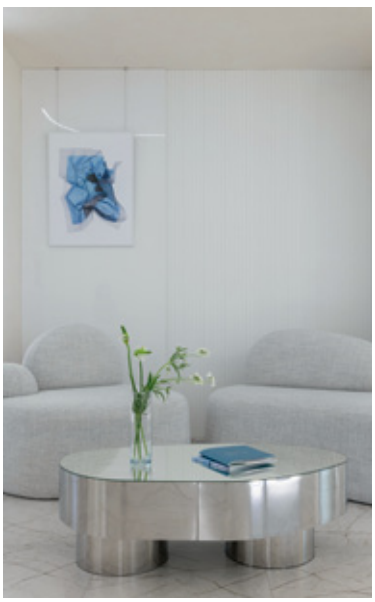
НЕ ПЕРЕДЕЛАТЬ, А СБЕРЕЧЬ

— Я бы сразу убрала из лексикона слова вроде «улучшить» и уж тем более «переделать». Мы не занимаемся переделками, потому что природа создала женщину уже совершенной. Она прекрасна по самому факту своего рождения. Задача профессионала — не ломать её индивидуальность в угоду трендам, а бережно сберечь и вывести ресурс кожи на качественно новый уровень.

Но различные заболевания, травмы, акне или загар, к сожалению, оставляют неприятные последствия на нашей коже. Представьте женщину, которая годами живёт с постакне. Она привыкла прятать лицо от камер и живёт с этим внутренним зажимом. Благодаря грамотному медицинскому подходу, современным технологиям и сильной экспертной базе мы работаем с этой задачей. И когда женщина видит, как меняется её кожа, меняется и качество её жизни.

Изменили ли мы её внешность? Нет. Мы сделали её кожу более гладкой и сияющей, что помогает ей каждый день чувствовать себя гораздо увереннее. Вот для чего мы здесь работаем. Сохранение естественной красоты — не означает пассивное ожидание старости, это глубокая, интеллектуальная и качественная забота о своём ресурсе.





Среди наших пациентов примерно 80% женщин и 20% мужчин. Мужчины, помимо эстетических задач, часто обращаются с проблемами выпадения волос. Андрогенетическая алопеция распространена: кто-то приходит к нам до пересадки волос, кто-то уже после неё. Особенно важно помочь тем, кто только начал замечать выпадение. Благодаря грамотному подбору препаратов и процедур мы можем работать над сохранением волос. И здесь тоже речь об уверенности в себе.

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА



ПРОСТРАНСТВО ТЕХНОЛОГИЙ, ЭСТЕТИКИ И КОМФОРТА

После переезда и ребрендинга мы стали сильнее и масштабнее. Сегодня Клиника естественной красоты доктора Ильиной — это больше, чем просто медицина. Я создала пространство высокой концентрации технологий, эстетики и комфорта, где наш пациент отдыхает, перезагружается и прикасается к прекрасному.

Смелой идеей стало интегрировать в клинику арт-пространство. Картины, украшающие холл, зону ресепшена и кабинеты, — из моей личной коллекции, которая ранее экспонировалась в Роттердаме.

Что касается технологической мощи, за три месяца после переезда мы совершили колоссальный рывок, став богаче сразу на три передовых аппаратных метода. Появились EMFACE, интеллектуальная 3D-диагностика кожи MEICED, обновлённый Heleo Pro LED. В конце сентября пришёл четвёртый аппарат — NeoGen для плазменного омоложения. Для меня на сегодняшний день это абсолютный «Роллс-Ройс» среди аппаратных методик. И мы уже прошли внутриклиническое обучение.

Мы полностью пересобрали сервис и атмосферу пространства. Изменилось всё. У нас около 300 квадратных метров и большой парк оборудования. По уровню аппаратного оснащения я искренне считаю нашу клинику самой технологичной в Кирове.



При этом я не хочу, чтобы рассказ о нас становился вызовом кому-то. Я иду своим путём. Мне важно говорить о том, что мы создали и что можем предложить нашим пациентам.

АППАРАТ — ИНСТРУМЕНТ, А НЕ ГЛАВНОЕ ДЕЙСТВУЮЩЕЕ ЛИЦО

Среди наших врачебных флагманов — NeoGen, Endolift, Ultraformer, M22, Morpheus8. Эстетические и аппаратные методики — Heleo Pro LED, TeslaFormer, EMFACE.

NeoGen расширяет возможности работы с качеством кожи, глубокими возрастными изменениями и деликатной зоной век — в том числе для тех, кто пока не готов к хирургической блефаропластике. Также мы работаем с подготовкой и реабилитацией после пластических операций.

EMFACE одновременно работает с каркасом лица на уровне мышц и с качеством кожи. Heleo Pro LED используем в программах световой терапии, в том числе при работе с воспалительными проявлениями. А 3D-диагностика кожи MEICED — это ваш цифровой паспорт, который показывает, что скрывает ваша кожа в глубоких слоях.

Я бесконечно горжусь нашим парком оборудования, но никогда не ставлю во главу угла одну машину. Сам по себе аппарат — инструмент для решения проблемы. Косметология — это не супермаркет, где можно взять с полки, к примеру, «процедуру от морщин». Когда пациент приходит к нам, он получает не меню услуг, а реальный стратегический план работы с кожей. Очень хочется донести



мысль: сегодня работа с качеством кожи и возрастными изменениями — это именно медицина и вдумчивая терапия, а не минутный каприз. Эффект естественной красоты — это выверенный путь, по которому мы идём вместе.

ХОЧЕШЬ СДЕЛАТЬ ИДЕАЛЬНО — СДЕЛАЙ САМА

Идея спа-направления пришла из классического потребительского тупика. Я очень люблю качественные уходы за телом, но не могла найти в Кирове то, что полностью устраивало бы меня. Не потому, что этого нет. Например, мастер хороший, но работает в арендном кабинете, куда я не пойду. Или кабинет не оснащён душем, а после массажа не хочется оставаться липкой. Пациенты спрашивали: «Наталья, порекомендуйте хорошее спа». Я перебирала варианты и понимала, что рекомендовать мне нечего: везде для меня чего-то не хватало. То подход, то атмосфера, то завершение процедуры. Моя логика такова: хочешь сделать идеально — сделай сама.

Я подошла к этому вопросу с присущим мне перфекционизмом. Нам пришлось переделать уже готовые кабинеты, чтобы встроить сауну и хаммам прямо внутрь спа-пространств. Мне было важно, чтобы комплекс услуг был полным, а пациент получал приватный и завершённый цикл отдыха.

У нас есть два направления ухода за волосами. После процедур мы даже сушим волосы и делаем лёгкую укладку — потому что женщина не должна выходить из клиники растрёпанной. Ещё до официального открытия мои специалисты прошли более пяти циклов обучения. Каждый ритуал я лично тестировала на себе — а я клиент крайне привередливый. В итоге мы добились главного: стандартизации высокого уровня. Энергетика мастера может быть разной, но протокол, глубина воздействия, последовательность и качество ритуала должны быть отточены до миллиметра. Именно такое сочетание ритуалов, пространства и сервиса мы создавали для нашей клиники.

К НАМ ИДУТ ЛЕЧИТЬ ДУШУ

Недавно мы обсуждали с пациенткой, почему она приходит именно к нам. Она сказала: даже когда не хватает бюджета, она собирается, копит и всё равно идёт сюда, потому что доверяет. Здесь она получает весь спектр эмоций: эстетику, красоту, заботу, профессионализм. И для меня это очень ценно. Она рассказала: «Я Вас как-то в аэропорту увидела — и у меня весь день удался». Казалось бы, просто встреча. Но такие слова показывают, что люди связывают с нами гораздо больше, чем решение определённой аппаратной задачи. К нам приходят за вниманием, поддержкой, за внутренним состоянием. Иногда я говорю, что люди идут к нам лечить душу. Им важно почувствовать заботу, увидеть красоту вокруг и снова обратить внимание на себя.

ЧТО РАДУЕТ МЕНЯ ЛИЧНО?

Масштаб свершившегося. Я наконец дала своей работе качественное, красивое, достойное обрамление в виде клиники и этого пространства. Когда я только начинала свой путь в профессии здесь, в Кирове, не было… ничего. Да, конечно, работали медицинские центры общей практики и частные кабинеты, но не было таких технологий и самой культуры ухода, которые есть сегодня.

Спустя годы упорного труда я смогла создать место, которое даёт людям возможность выглядеть дороже, счастливее, эффектнее и увереннее благодаря интеллектуальным методикам. Косметология не преследует цель заменить пластическую хирургию. Её задача — там, где это возможно, грамотно и красиво отсрочить её на годы либо сочетать с ней.

Мы вышли на уровень, где медицина встречается с искусством. И я безмерно счастлива быть тем человеком, который когда-то не побоялся взять на себя эту ответственность, решился на масштаб и готов отвечать за каждый аппарат, за каждый протокол и за каждое имя в нашей команде. Это моя клиника. Мой город. И, несмотря на всё, что уже свершилось, я всё равно хочу сказать: это только начало. ▲

Клиника естественной красоты Екатерины Ильиной

dr.ilina_clinic

Лицензия № Л041-01160-43/00328520 от 21.10.2021

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

Карьера может подождать. А биология — нет?

КАК ПЛАНИРОВАТЬ СЕМЬЮ В ЭПОХУ ПОЗДНЕГО РОДИТЕЛЬСТВА — МАРИЯ ЕМЕЛЬЯНОВА, ВРАЧ-РЕПРОДУКТОЛОГ КЛИНИКИ НУРИЕВЫХ



БИОЛОГИЯ НЕ ПОДСТРАИВАЕТСЯ ПОД КАРЬЕРНЫЕ ПЛАНЫ

— В своей практике я часто встречаю женщин, которые хотят стать мамами, но пока откладывают этот вопрос: нужно закончить учёбу, развить бизнес, решить жилищный вопрос. Я понимаю эту стратегию. Нам всем хочется дать ребёнку самое лучшее. Но идеального времени для его рождения, наверное, не существует. Всегда найдётся что-то, что хотелось бы сначала завершить. А биология, к сожалению, не подстраивается под карьерные планы. У каждой женщины есть свой репродуктивный капитал — запас яйцеклеток, который она получила при рождении, но после 35 лет он начинает снижаться у всех, а после 40 лет в геометрической прогрессии увеличивается доля яйцеклеток с хромосомными нарушениями. Забеременеть естественным путём становится всё сложнее, выше риск потери плода, выше риск развития генетических заболеваний. Моя задача как врача — помочь женщине разобраться: что у неё есть сегодня, какие варианты доступны и как учесть их в своих планах. Карьера и материнство могут сочетаться. Главное — принимать решения, располагая информацией.

ЧТО МЕНЯЕТСЯ У МУЖЧИНЫ

У мужчин дела с репродуктивным капиталом обстоят немного иначе: сперматозоиды обновляются каждые 2-3 месяца, поэтому возможность стать отцом сохраняется дольше. Но различные заболевания и образ жизни негативно сказываются как на мужском, так и на женском репродуктивном здоровье.

УЗНАТЬ О СЕБЕ БОЛЬШЕ — ЗАРАНЕЕ

Мне бы хотелось, чтобы женщины обсуждали свои репродуктивные планы с врачом уже в 25–30 лет, даже если само материнство они откладывают. На консультацию можно прийти и без жалоб — просто чтобы грамотно оценить свой овариальный резерв. Для этого мы смотрим АМГ, ФСГ и количество антральных фолликулов на УЗИ. Также оцениваем, нет ли других обстоятельств, которые могут мешать беременности. Небольшой запас яйцеклеток не равен бесплодию, особенно в молодом возрасте. Такой результат — повод обсудить сроки и варианты: возможно, приблизить планы на беременность или рассмотреть сохранение яйцеклеток. Но хочу, чтобы все знали — замораживать свои яйцеклетки лучше до 35 лет. Заморозка даёт дополнительный шанс, но не гарантирует рождения ребёнка.

КАКОЙ ПУТЬ ПОДОЙДЁТ ВАМ?

У каждой женщины своя история. Более подробно мы можем обсудить сценарии беременности и рождения ребёнка на личной консультации, схематично все возможные варианты обозначены ниже.

- ***Хочу ребёнка сейчас, но нет партнёра*** → инсеминация или ЭКО с донорской спермой.
- ***Есть партнёр, но беременность не наступает*** → обследование обоих партнёров, лечение выявленных причин. По показаниям — инсеминация или ЭКО.
- ***У партнёра выраженные нарушения качества спермы*** → ЭКО с ИКСИ: сперматозоид вводят в яйцеклетку. Если собственную сперму использовать невозможно — подберём донорскую.
- ***Хочу детей позже, пока не готова*** → исследуем овариальный резерв яичников, программа заморозки яйцеклеток; при совместном решении с партнёром — эмбрионов.
- ***Запас яйцеклеток снижен*** → более раннее планирование беременности или сохранение клеток. Низкий запас сам по себе не требует ЭКО.
- ***Собственные яйцеклетки недоступны или лечение не даёт результата*** → используем донорские яйцеклетки или эмбрионы — после оценки результатов лечения.
- ***Беременности повторно прерываются*** → обследование причин невынашивания, по показаниям — консультацию генетика. Необходимость ЭКО и тестирования эмбрионов обсуждают отдельно.
- ***Есть риск передачи наследственного заболевания*** → консультация генетика, по показаниям — ЭКО с генетическим тестированием эмбрионов до переноса.
- ***Не могу выносить беременность*** → суррогатное материнство с учётом медицинских и правовых условий.

Клиника Нуриевых

ул. Успенская, 24 · kirov.nnplus
8-800-200-43-34 · nnplus.ru

Лицензия: ЛО-16-01-007 489 от 5 апреля 2019 г.

ДИЭЛИТ

Центр имплантации Терюховых

Это не просто бизнес, а личная ответственность за здоровье и красоту вашей улыбки. Мы соединили профессиональную медицинскую экспертизу, строгий контроль качества и безупречный сервис, чтобы каждый визит к нам был комфортным, а результат — идеальным.

Максим и Анжелика Терюховы, основатели Центра дентальной имплантации Терюховых, врачи-стоматологи



ул. Никитская, 135

+7 (833) 225-44-21

Лицензия № ЛО-43-01-002656 от 08 ноября 2017 г.

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

Стельки нужны не всем, но если ноги гудят каждый вечер — проверьте себя

ЧЕК-ЛИСТ ДЛЯ САМОПРОВЕРКИ, КОТОРЫЙ ПОМОЖЕТ ВНИМАТЕЛЬНЕЕ ПОСМОТРЕТЬ НА СВОИ СТОПЫ, ОТ СВЯТОСЛАВА СТАРОЩУКА, СОВЛАДЕЛЬЦА ЦЕНТРА СОВРЕМЕННОЙ ПОДОЛОГИИ И ОРТОПЕДИИ LIGHT STEP, ТЕХНИКА-ОРТЕЗИСТА, ИЗГОТОВИВШЕГО БОЛЕЕ 1800 ПАР ИНДИВИДУАЛЬНЫХ СТЕЛЕК

К ВЕЧЕРУ ХОЧЕТСЯ ТОЛЬКО ОДНОГО — СНЯТЬ ОБУВЬ?

— Работа, встречи, дорога, дела после работы — иногда мы проводим в обуви по 10–12 часов в день. И если вечером хочется первым делом разуться, а ноги «гудят», кажется, что это совершенно нормально. Устал — значит, много ходил. Но если дискомфорт повторяется изо дня в день, возможно, дело не только в количестве шагов.



ЧЕК-ЛИСТ НА ОДНУ МИНУТУ

Посмотрите, сколько пунктов совпадает:

- ☐ Чувствуете боль в стопе при первых шагах утром
- ☐ Ноги регулярно болят или сильно устают после обычного рабочего дня
- ☐ Появляется боль в пятке или передней части стопы
- ☐ Натоптыш постоянно возвращается в одно и то же место
- ☐ Ощущаете боль, онемение или пульсация в области 3 и 4 пальца, особенно в обуви
- ☐ Обувь заметно и неравномерно изнашивается
- ☐ Привычная обувь стала доставлять дискомфорт
- ☐ Вы стали меньше ходить из-за неприятных ощущений
- ☐ После рабочего дня первым делом хочется снять обувь

Если узнали себя сразу в нескольких пунктах, возможно, пришло время выяснить, почему ногам стало сложно справляться с вашей привычной нагрузкой. И если дискомфорт появляется регулярно, возможно, стоит не привыкать к нему, а разобраться в причине. И только после этого решать, нужны ли стельки и какую задачу они должны выполнять.

ТАК НУЖНЫ ЛИ ВАМ ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ СТЕЛЬКИ?

Возможно. А возможно, нет. Индивидуальные ортопедические стельки не нужны каждому человеку для профилактики. И их задача не в том, чтобы сделать стопу визуально идеальной. При наличии показаний они могут помогать перераспределять нагрузку и разгружать определённые участки стопы, чтобы движение становилось комфортнее.

Мы привыкли выбирать удобное рабочее кресло, хороший матрас, технику, которая экономит время. Но о комфорте собственных ног часто вспоминаем только тогда, когда они начинают болеть. А ведь именно на них проходит практически весь наш день.

Приходите в центр ортопедии и подологии Light Step на консультацию, чтобы каждый ваш шаг был лёгким!

LIGHT STEP
ЦЕНТР СОВРЕМЕННОЙ ПОДОЛОГИИ

ул. Орловская, 4
т. +7 (982) 381-20-08

lightstep.ru light_step_center

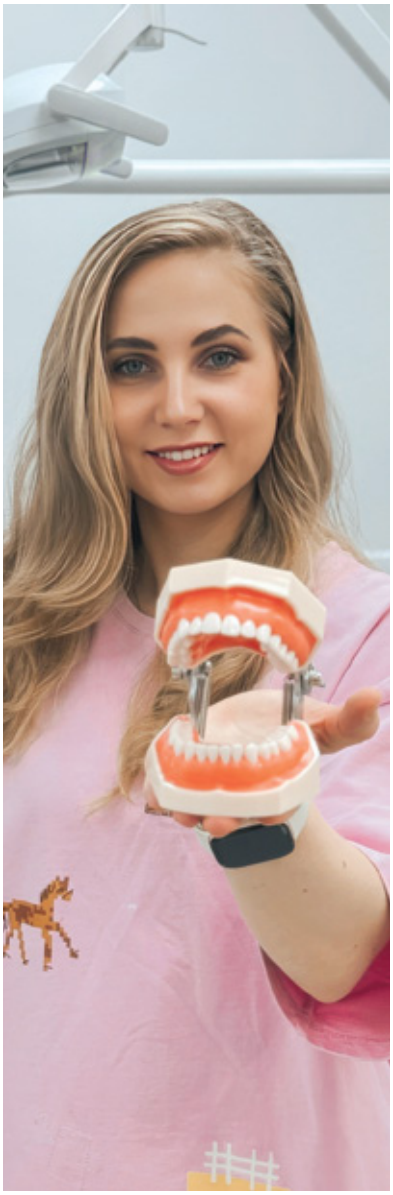
Онлайн-запись

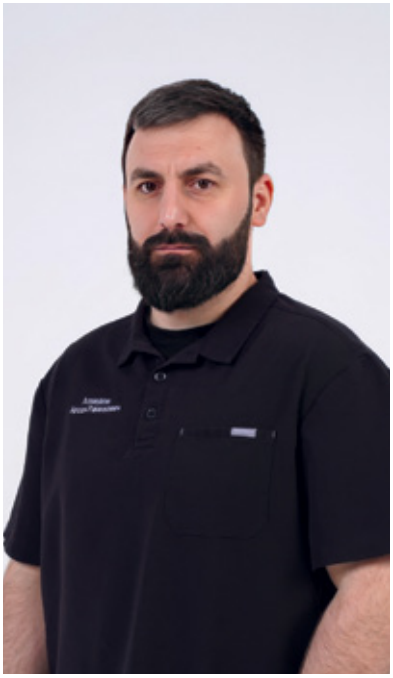
Light Step - Лёгкий шаг

НАМ ДОВЕРЯЮТ УЛЫБКИ ДЕТЕЙ



Александр Смирнов,
врач анестезиолог-
реаниматолог, к.м.н.





Арсен Ахмедов,
врач-стоматолог,
врач стоматолог-хирург



Анна Коледаева,
врач стоматолог-
ортодонт

Екатерина Кузнецова,
детский стоматолог, главный врач,
замдиректора по лечебной части



Наталия Ашихмина,
врач-стоматолог

АДАПТАЦИЯ БЕЗ СТРАХА
Наши врачи — не просто стоматологи, а детские психологи. Первый визит проходит в формате игры, чтобы ребёнок не боялся лечения и хотел возвращаться.

ЛЕЧЕНИЕ БЕЗ СТРЕССА
Для сложных манипуляций или маленьких пациентов с высоким уровнем тревожности мы применяем седацию или наркоз. Ребенок спит, а врач работает

КОНТРОЛЬ РОСТА
Формирование прикуса — процесс, который нельзя пускать на самотек. Мы сопровождаем рост челюсти с раннего возраста, чтобы во взрослой жизни избежать сложных вмешательств.

Дуэт+
КЛИНИКА СОВРЕМЕННОЙ СТОМАТОЛОГИИ

Стальной переулок, 5
т. 41-41-05

ул. Подгорная, 7
т. 41-43-07

8 (922) 951-41-05

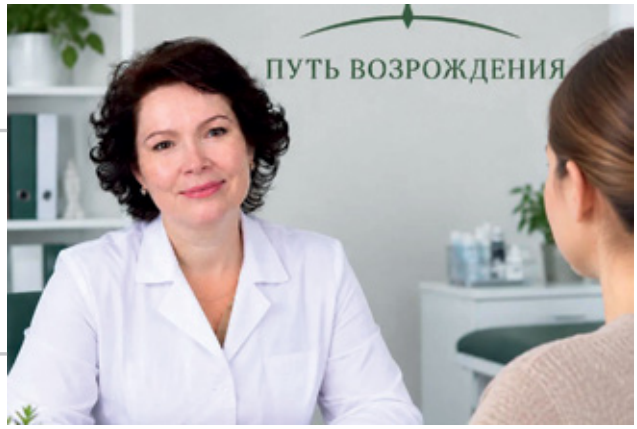
duet-dental.com

duet.dental

Лицензия: № Л041-01160-43/00326178 от «8» августа 2018 г.

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА



Легендарная процедура против хронической усталости и для омоложения

Инструмент биохакинга — «Фитнес для клеток» на аппарате Oxyterra: за счёт смены газовых режимов запускается мощное обновление энергии. Вы лежите на кушетке в маске, аппарат бережно и безопасно чередует подачу воздуха: то с пониженным содержанием кислорода, то с повышенным. Просыпаются митохондрии, которые дают нам бодрость, тонус и молодость, укрепляется иммунитет, запускается анти-эйдж эффект.

Клиника лазерной медицины и косметологии «Возрождение»

ул. Комсомольская, 63, ул. Преображенская, 82/1,
т. +7 (922) 977-76-78, lazerkirov

Лицензия: ЛО-43-01-003092 от 11.12.2019

Сеть справедливых стоматологий «Радуга-Мед»

- Квалифицированные и грамотные врачи
- Сертифицированные материалы
- Современное оборудование и инструменты
- Забота и внимание к пациентам
- Справедливая стоимость стоматологических услуг

Лечение героев СВО со скидкой до 50%

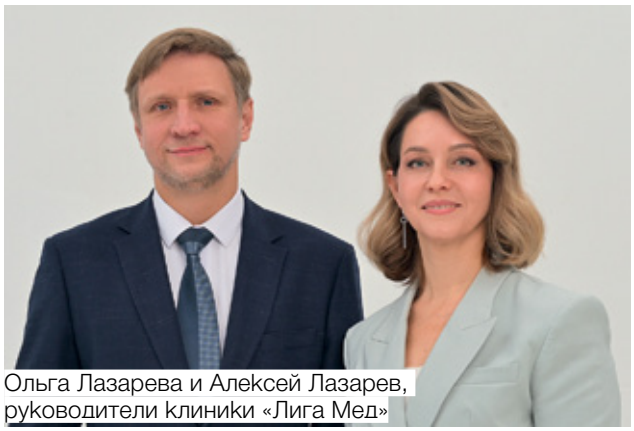
ул. Ленина, 190, т. +7 (8332) 43-21-31
пр-кт Строителей, 11А (мкр. Радужный), т. +7 (8332) 47-21-31
ул. Рудницкого, 12, т. +7 (8332) 46-31-21

радугамед.рф raduga_med



Сергей Брандобовский, врач-стоматолог, основатель сети стоматологий «Радуга-Мед»

Лицензия: ЛО-43-01-002769 от 11 апреля 2018
* Акция бессрочна


Ольга Лазарева и Алексей Лазарев, руководители клиники «Лига Мед»

24 года заботимся о вашем душевном здоровье

Конфиденциально и анонимно оказываем помощь по направлениям наркологии, психиатрии и психотерапии. Работаем с душевными проблемами (эмоциональными переживаниями, депрессиями, нервно-психическими расстройствами) и зависимостями разного уровня (алкогольной, табачной, наркотической). Вы можете рассчитать на круглосуточную поддержку и связь с доктором по телефону. Приём ведут взрослые и детские специалисты с большим клиническим опытом работы.

liga-med43.ru

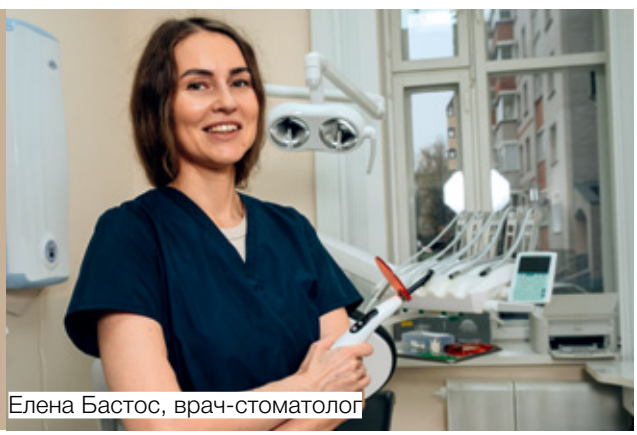
liga_med

Лицензия № ЛО41-01160-43/00349718 от 10.06.2020 г.

Стоматологическая клиника «Леге Артисс». Реставрируем зубы с ювелирной точностью

Восстанавливаем естественную форму, цвет, структуру и функции повреждённых или разрушенных зубов. Доктор послойно моделирует бугорки, бороздки и режущий край, подбирая оттенки и прозрачность под вашу эмаль, отреставрированный зуб гармонично вписывается в прикус и визуально неотличим от соседних родных зубов.

ул. Советская, 86 (оф. 3), т. (8332) 21-47-71
legeartiss-kirov.ru legeartiss_kirov


Елена Бастос, врач-стоматолог

N Л041-01160-43/00323166 от 23.12.2020 г.



Как 10 минут на МиоФлексе заменяют 3 часа массажа

КИРИЛЛ БЕЗДЕНЕЖНЫХ — О ТОМ, ЧТО В ПЛОТНОМ ГРАФИКЕ ВСТРЕЧ МОЖНО НАЙТИ ХОТЯ БЫ 10 МИНУТ НА ЗАБОТУ О СВОЁМ ТЕЛЕ

КОГДА ТЕЛО СКОВАНО, ГОЛОВА НЕ ОТДЫХАЕТ

— Жизнь делового человека — это череда переговоров, перелетов и переездов. После тяжелого дня зажаты все мышцы: шея, плечи, спина. От хронического стресса весь организм скован, как панцирь. Мучает бессонница, эмоциональное напряжение зашкаливает. Раздражённые, на взводе, мы пытаемся снять напряжение привычным способом — идём в зал. Но там, наоборот, перегружаем себя ещё больше. А после тренировки мышцам нужно расслабление, иначе они «каменеют» и болят. Добавьте к этому многочасовое сидение за рулём или в офисе. Лимфа застаивается, появляются отёки, тяжесть в ногах. Хочется пойти на массаж, но нет времени на сеанс. Для деловых людей, которые заботятся о своём самочувствии и хотят всегда быть в тонусе — рекомендую Миофлекс.

НАУКА РАБОТАЕТ НА ВАС

В основе фитнес-платформы МиоФлекс лежат научные идеи Геннадия Александровича Маркова — учёного из Новосибирска, автора более 120 научных публикаций и патентов. Более 20 лет он посвятил изучению информационного обмена между клетками. Суть открытия: здоровые и больные клетки «общаются» на разных частотах. Прибор настроен на сигналы здоровой клетки и вызывает резонансный отклик именно в проблемных зонах, запуская естественное восстановление.

ЧТО ЭТО ДАЕТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЮ

Глубокое расслабление. МиоФлекс воздействует на мышцы так эффективно, что 10 минут аппаратного воздействия сопоставимы по эффективности с 3-часовым ручным массажем или часовой тренировкой в спортзале. Импульсы проникают глубоко, снимая напряжение там, куда руки массажиста не добираются.

Лимфодренаж без усилий. Если вы много сидите, лимфа застаивается. МиоФлекс мягко активирует мышцы и глубокие ткани, запуская естественный лимфодренаж. Уходят отеки, тяжесть в теле, ощущение «застоя».

Пробуждение митохондрий. Это маленькие «электростанции» внутри наших клеток. Когда мы мало двигаемся, они засыпают. МиоФлекс запускает энергообмен без нагрузки на суставы — митохондрии просыпаются и начинают вырабатывать энергию. Результат: больше сил, повышение тонуса и настроения, уходят застой и усталость.

Уже после нескольких процедур клиенты отмечают лёгкость в теле, снижение усталости, улучшение сна и настроения. Без тренировок, без усилий, всего за несколько минут. Внутри вас есть двигатель. МиоФлекс помогает завести его снова.

СКИДКА 50% НА ПЕРВУЮ ПРОЦЕДУРУ*

МИОФЛЕКС

ул. Преображенская, 27
т. +7 (922) 911-81-11

* Предложение бессрочно, подробности по т. 8-922-911-81-11

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

Аппаратная гинекология в МЦ «Альба»: новые возможности для женского здоровья

О МЕТОДИКАХ АППАРАТНОЙ И МАЛОИНВАЗИВНОЙ ГИНЕКОЛОГИИ — ВИКТОРИЯ КИРОВА, РУКОВОДИТЕЛЬ МЦ «АЛЬБА»



Команда отделения эстетической гинекологии под руководством Виктории Кировой

— Какие проблемы сегодня решаются с помощью аппаратных методик?

— Аппаратная гинекология позволяет эффективно решать широкий спектр деликатных проблем без хирургического вмешательства. Мы применяем эти методики для подготовки к родам и восстановления после них, лечения недержания мочи, коррекции возрастных изменений, устранения болезненности при интимных отношениях и многих других задач. В нашем центре представлен полный спектр современного оборудования:

- ***РФ-омоложение на аппарате вагинального омоложения с ИИ фирмы BTL.*** На мой взгляд, это самый эффективный аппарат. Я работала на разном оборудовании — BTL Exion с искусственным интеллектом даёт лучший результат. У нас уникальная кольцевая насадка, которая обрабатывает все стенки влагалища по кругу одновременно, что в разы ускоряет процедуру. РФ нетравматична, ограничений никаких. Пожилые женщины снимают подгузники — вот вплоть до такого.
- ***Лазерное омоложение (лазерная коррекция) CO_2-лазером.*** Он больше подходит для возрастных пациенток и для ускорения процесса, когда мы видим, что РФ-процедур потребуется больше трёх-четырёх. Этот метод подбирается индивидуально, имеет ряд ограничений, но дает просто шикарный результат.
- ***Магнитная стимуляция мышц тазового дна на оригинальном флагманском аппарате фирмы BTL Emsella.*** Это «волшебное» кресло даёт действительно глубокую стимуляцию мышц. После третьего сеанса пациенты отмечают результат. Кресло не только поднимает тонус, но и снимает гипертонус — частую проблему молодых девушек, которые не чувствуют и не умеют управлять этими мышцами. Улучшается кровоснабжение, мышцы становятся эластичными. Идеально помогает подготовиться к родам таким образом, чтобы не было разрывов и не пришлось выполнять эпизиотомию.
- ***Текар-терапия на аппарате фирмы BTL.*** Мы применяем её как рефлексотерапию. Она отлично готовит к родам, особенно девушек с гипертонусом и сильной болезненностью: снимает боли, спазмы, напряжение. После родов ускоряет заживление: отёк и боль уходят моментально, не остаётся грубых рубцов. Был случай: пациентка не могла сидеть после снятия швов — одного сеанса хватило, чтобы всё прошло. И, на мой взгляд, у нас единственных в городе есть этот аппарат.

— Какие ещё методики, помимо аппаратных, вы применяете?

— Кроме аппаратных методик, есть ещё и инъекционные и малоинвазивные техники:

- ***Инъекционные методики*** — филлеры на основе гиалуроновой кислоты, плазмотерапия для коррекции недержания и восстановления объёма половых губ.
- ***Малотравматичный нитевой лифтинг*** — для тех пациентов, которые ещё планируют роды и не готовы к хирургическому вмешательству.
- ***Хирургическая коррекция*** опущения и разрывов мышц тазового дна, что часто является причиной недержания.

Отделение гинекологии МЦ «Альба» состоит из врачей с опытом работы в эстетической гинекологии более 10 лет. Все врачи регулярно продолжают обучаться, повышая квалификацию именно по этому направлению. Главным нашим преимуществом является экспертность докторов и возможность применять сразу все методики, которыми располагает медицина на данный момент. Мы не ограничены в выборе и можем предложить нашим пациентам все, что необходимо для полного успеха в лечении: им не нужно искать эти методики в разных клиниках или в других городах.

— Что бы хотели сказать женщинам?

— Любой дискомфорт в их жизни не является нормой. Абсолютно всё вы можете обсудить с врачами-гинекологами. Ведь медицина для пациента. Нам важно знать, с какой болью вы живёте, чтобы помочь и сделать вашу жизнь лучше.

Клиника Альба

ул. Преображенская, 82/1

25-55-22

albamed.ru albamed

Лицензия: Л017-01160-43/00143069 от 05.02.2014

Цветы,
которые укрепляют партнёрство



- Пунктуальная доставка для вашего статуса, индивидуальный стиль для вашего бренда
- Свежие решения для корпоративного стиля с доставкой за час
- Без ограничений в оплате: расчётный счёт и любые карты, включая зарубежные

Татьяна Кормщикова, руководитель компании «Флорист43»

Флорист 43
служба доставки цветов

ул. Владимирская, 80
ул. Воровского, 68

+7 (951) 348-03-48
466-599

clubflorist43 Флорист43.рф

ИП Микрюков М. А. ИНН 434593965734

Пир горой как в сказках



ИВАН ФЕОФИЛАКТОВ,
ОСНОВАТЕЛЬ РЕСТОРАНА
РУССКОЙ И МЕСТНОЙ КУХНИ
«СКАЗКИ», КАФЕ «ЯЙЦО»
И КАФЕ SANTA MOZZARELLA

ГОСТЕПРИИМНЫЙ «ТЕРЕМ» ДЛЯ ШИРОКИХ ЗАСТОЛИЙ

— В ресторане «Сказки» есть особое место — отдельный банкетный зал «Терем». Не простой, а волшебный: собирает до 30 гостей, а хлопоты по организации наша команда берёт на себя. Столы уже сервированы к вашему приходу, посуда блестит, угощения одно другого вкуснее, музыка играет, проектор готов хоть для фото и видео, хоть для презентации. В «Тереме» любое событие становится особенным. Дни рождения и юбилеи, семейные праздники и встречи с друзьями, корпоративы и камерные свадьбы, презентации, лекции и мастер-классы — всё здесь находит своё место. Формат обсуждаем индивидуально: от спокойного вечера до праздника с размахом.





Фото предоставлено дизайн-бюро SETUS Design

А перед бронированием приезжайте к нам в гости — посмотрите зал, обсудите с банкетным менеджером рассадку и детали вашего мероприятия. Депозит на аренду всего зала — 60 000 рублей, в сумму также входит заказ блюд и напитков. Оформить заказ можно по основному или банкетному меню.

ДЛЯ ВСЯКОГО СОБЫТИЯ — СВОЯ СКАЗКА

Праздник — это не только фотографии, это атмосфера, которая остаётся с вами. В «Тереме» мы создаём именно такую. И помните: готовиться к чуду нужно заранее. Новый год уже не за горами, а в «Сказках» даже в сентябре появляется Дед Мороз, чтобы напомнить: время бронировать лучшие даты. Успейте выбрать свой день — и пусть ваша сказка начинается!

СКАЗКИ

ул. Ленина, 79А, 2 эт.
т. +7 (901) 243-16-86

skazki43 skazki43.ru

Как превратить обычный домашний ужин в гастрономическое приключение?



АНАСТАСИЯ РОВКИНА,
ДИРЕКТОР МАГАЗИНА
miko market

ЗА ПРЕДЕЛАМИ ПРИВЫЧНОГО АССОРТИМЕНТА

— Хороший продукт способен изменить привычное блюдо. Иногда достаточно необычного соуса, правильной лапши, качественного сыра или хороших морепродуктов, чтобы обычный ужин превратился в маленькое гастрономическое путешествие. Именно на этой идее развивается miko market — магазин в центре Кирова для тех, кто любит готовить, пробовать новое и искать продукты за пределами привычного ассортимента.

Здесь собрали продукты, которые помогают экспериментировать с домашней кухней: рыбу и морепродукты, сыры, соусы, лапшу, ингредиенты для азиатских блюд, десерты и кондитерские продукты. Особое место занимает морская гастрономия — креветки, тунец, угорь, краб, мидии, кальмар, морской гребешок и другие продукты, которые позволяют создавать блюда ресторанного уровня дома. Ассортимент магазина регулярно обновляется, поэтому за интересными находками сюда можно возвращаться снова.

miko market - мико маркет

RISMA: МОРЕПРОДУКТЫ, КОТОРЫЕ ОТКРЫВАЮТ БОЛЬШЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

Среди представленных в ассортименте брендов — RISMA. Например, в ассортименте miko можно найти очищенную креветку RISMA без хвоста 21/25 и мясо мидии 200/300. Такие продукты позволяют не ограничиваться привычными рецептами. Креветки становятся основой для пасты, салатов и горячих блюд, мидии — для пасты, супов и морских коктейлей, а более редкие позиции помогают попробовать себя в блюдах азиатской, европейской и авторской кухни.

И в этом, пожалуй, главное отличие miko market: здесь продают не только продукты — здесь дают возможность попробовать что-то новое. Магазин находится в самом центре Кирова, на ул. Ленина, 79А, и работает ежедневно с 10:00 до 21:00. Можно прийти за конкретным ингредиентом, а уйти с идеей нового блюда. Можно искать знакомый продукт или случайно открыть для себя новый. А можно просто заглянуть на витрину с морепродуктами и решить, что сегодня ужин будет немного интереснее обычного. ***miko market — место, где хороший продукт становится поводом готовить, пробовать и открывать новое.***

miko.market

ул. Ленина, 79А

miko_market43







Зал ресторана Каминная Гостиная

Ресторан-лаунж «12». Ваша история вкуса начинается здесь



> В САМОМ СЕРДЦЕ ГОРОДА СТОИТ ОСОБНЯК, ДОМ УХОВА, ОБЪЕКТ КУЛЬТУРНОГО НАСЛЕДИЯ, ПОСТРОЕННЫЙ В 1865 ГОДУ. СЕГОДНЯ ТАМ РАСПОЛАГАЕТСЯ РЕСТОРАН-ЛАУНЖ «12». ТО САМОЕ МЕСТО, ГДЕ РОЖДАЮТСЯ НОВЫЕ ТРАДИЦИИ ОТДЫХА, — ПАВЕЛ ШИХАЛЕЕВ, СОУЧРЕДИТЕЛЬ РЕСТОРАНА-ЛАУНЖА «12»

АРХИТЕКТУРНЫЙ КОД ЭПОХИ

— Интерьер «12» — это симфония света и тени. Дизайнеры создали пространство на грани уюта и роскоши. Мягкий приглушенный свет, бархат в глубоких изумрудных и винных тонах, лаконичная геометрия мебели — попадая сюда, вы оказываетесь вне времени. Стены, помнящие шум балов и неторопливые беседы купеческой братии, теперь наполнены атмосферой утонченной изысканности момента. Исключительный дизайн бережно хранит дух 1865 года, но говорит с вами на языке современной роскоши. Живой огонь в каминах, мягкий свет, бархат и дерево — здесь каждая деталь создает ощущение, что вы не просто в ресторане, а в гостях у старинного друга, который умеет удивлять.

Мы разделили пространство, чтобы вы могли выбрать идеальный сценарий вечера:

1. ***Зал «Лаунж»*** — сердце ночной жизни и гастрономических открытий. Но главная жемчужина — паровые коктейли. Это эстетика пара и вкуса, который превращает вечер в чувственное удовольствие.
2. ***«Каминная гостиная Ухова» на первом этаже*** — полностью некурящий зал для тех, кто ценит тишину, покой и комфорт. Это идеальное место для неспешных ужинов, семейных встреч или деловых переговоров в максимально уютной атмосфере. А для самых важных событий предусмотрен банкетный зал на 12 персон — камерный, изысканный, созданный для того, чтобы торжество стало по-настоящему личным.

ГАСТРОНОМИЧЕСКИЙ ТЕАТР

Кухня «12» — отдельный повод для визита. Шеф-повар предлагает авторскую интерпретацию европейской и русской классики. Здесь не боятся экспе-





Банкетный зал на 12 человек

риментов: от нежнейшего тунца до томленой говядины в исключительной подаче. Каждое блюдо — эстетика на тарелке. Сердце лаунжа — это бар. Авторские коктейли здесь создаются с учетом вашего настроения. Хотите ли вы бодрящую свежесть или глубокий, обволакивающий вкус? В «12» знают, чем вас удивить.

ВЕЧЕРА, КОТОРЫЕ ХОЧЕТСЯ ПОВТОРИТЬ

В ресторане «12» регулярно проходят вечера живой музыки. Саксофон, скрипка или легкий вокал — музыка здесь не мешает разговорам, а становится их изысканным фоном. Это идеальное место для празднования торжеств, корпоративных вечеров и встреч с друзьями. Приятные цены при таком уровне сервиса и огромный выбор коктейлей делают «12» не просто местом для особых случаев, а рестораном, куда хочется возвращаться. Ежедневные бизнес-ланчи с 11 до 16 по максимально комфортной цене сделают ваш день!

НОВЫЙ ГОД УЖЕ СТУЧИТСЯ В ДВЕРИ

Открыта бронь на новогодние вечера. В исторических стенах Дома Ухова, под звуки живой музыки и с бокалом авторского коктейля, Новый год обретёт особое-особое настроение. Количество мест ограничено, а желающих много — не откладывайте свой праздник на последний момент.

Ресторан-лаунж «12» в Доме Ухова — там, где история встречает современность, а атмосфера согревает лучше любых слов. ▲

RESTAURANT LOUNGE 12
bar · music · hookah

ул. Преображенская, 15

42-12-15



Зал ресторана на первом этаже



Маврикий: остров, который удивляет

ЛИЧНЫЙ ОПЫТ ВАЛЕНТИНЫ ВЕРХОТУРОВОЙ, РУКОВОДИТЕЛЯ «ВЯТКА-ТУР», ЭКСПЕРТА ПО ИНДИВИДУАЛЬНЫМ ТУРАМ ПРЕМИУМ-КЛАССА

ОСТРОВ ДЛЯ ВАШЕГО РИТМА

— На Маврикии мне нравится свобода: здесь можно никуда не спешить. Пару дней я бы советовала целиком оставить океану. В другой — подняться на вертолёте над полуостровом Ле-Морн и увидеть подводный водопад. Или отправиться к водопаду Шамарель и цветным дюнам, затем — в Casela Nature Parks, где среди жирафов, зебр и белых носорогов можно проехать по настоящей саванне. Советую выйти в океан к кашалотам: они здесь круглый год, а с мая по октябрь к ним присоединяются горбатые киты.

ВПЕЧАТЛЕНИЕ СКЛАДЫВАЕТСЯ ИЗ ДЕТАЛЕЙ

У каждого отеля свой характер: приватные виллы в One&Only Le Saint Géran, бассейн-инфинити на крыше в LUX* Grand Baie, собственный остров у Shangri-La Le Touessrok. Отдыхать здесь можно круглый год — сезон зависит от ваших планов: с мая по октябрь сухо и комфортно для экскурсий и прогулок по острову, с ноября по апрель — жарко, самое время для пляжей и океана.





ПОЧЕМУ С НАМИ

На Маврикии детали решают всё: один неверный выбор — и поездка мечты превращается в компромисс. Я была там лично и хорошо знаю остров, а «Вятка-Тур» с 1994 года собирает индивидуальные туры для тех, кто ценит своё время. Продумываем всё — от отеля и перелёта до последнего ужина на острове.

ВЯТКАТУР
туроператор

ул. Воровского, 50
ул. Воровского, 104
ул. Московская, 15
т.: 22-22-24, + 7 (922) 922-00-22

вяткатур.рф v_tur



Casela Nature Parks-Касела Нэйчард Парки. One&Only Le Saint Gran-Уан&Онли Ле Сант Жеран. LUX Grand Baie-Люксу Гранд Ба й. Shangri-La Le Touessrok- Шангри-Ла Ле Туэссрок.

Если ты ждёшь *от Вселенной знак...*



Сегодня идеальный день, чтобы порадовать близких цветами! Или себя. А почему нет?

Надежда Зыкова, основатель и руководитель «Вселенной современной флористики»

ВСЕЛЕННАЯ
современной флористики

ул. Мостовицкая, 5
т. +7 (912) 737-93-03

Vselennay43

vselennay43

Азия, в которую влюбляешься трижды





ЕГОР НОВОСЁЛОВ,
СОБСТВЕННИК
ТУРОПЕРАТОРА
CORONA TRAVEL

БОЛЬШОЙ ИНДОКИТАЙСКИЙ ВОЯЖ: ВЬЕТНАМ + ЛАОС + КАМБОДЖА

— Три страны, древние города, тропическая природа, величественные храмы и совершенно разные культуры — Большой Индокитайский вояж создан для тех, кто хочет увидеть Азию не фрагментами, а прожить большое, настоящее путешествие от начала до конца. Маршрут объединяет Вьетнам, Лаос и Камбоджу и проходит через Ханой, бухту Халонг, Луангпрабанг, Сиемреап, Пномпень, дельту Меконга и Хошимин.

Один маршрут — и сразу три совершенно разных лица Азии. Путешествие начинается во Вьетнаме: атмосферный Ханой сменяется круизом среди фантастических известняковых островов бухты Халонг, где ночь проходит прямо на корабле. Затем — спокойный и самобытный Лаос с Луангпрабангом, после которого путешествие продолжается в Камбодже и вновь во Вьетнаме — через Сиемреап, Пномпень, Чау Док, Кан Тхо и Хошимин. Это возможность за одну поездку увидеть мегаполисы и древние святыни, побывать среди тропических пейзажей, познакомиться с жизнью в дельте Меконга и почувствовать, насколько разной может быть Юго-Восточная Азия. Особенно понравится тем, кто не хочет выбирать между странами и мечтает вернуться из отпуска с ощущением настоящего большого путешествия.

Даты: 18.10.2026, 08.11.2026, 22.11.2026, 06.12.2026, 17.01.2027, 21.02.2027, 07.03.2027, 21.03.2027, 04.04.2027
Продолжительность: 13 дней / 12 ночей
Стоимость: от 151 332 RUB*

*Указанные цены актуальны на момент подготовки материала и не являются публичной офертой. Стоимость может меняться в зависимости от даты бронирования, доступности мест, курса валют и других условий. Международный перелёт в указанную стоимость не включён. Актуальную стоимость, программу тура и условия бронирования уточняйте на сайте Corona Travel.

НОВОГОДНИЙ БОЛЬШОЙ ИНДОКИТАЙСКИЙ ВОЯЖ

Вместо привычного Нового года — путешествие через три страны Индокитая. Старт в Ханое, затем круиз по бухте Халонг с ночью на корабле, Лаос, Камбоджа и юг Вьетнама — всего за 13 дней маршрут соединяет совершенно разные города, пейзажи и культуры. Здесь праздничные каникулы превращаются в череду впечатлений: рассветы среди островов Халонга, древние храмы, колоритные азиатские города, местная кухня и жизнь на воде в дельте Меконга. Это вариант для тех, кому хочется начать 2027 год действительно необычно — не просто сменить декорации, а провести праздники в большом путешествии, которое охватывает Вьетнам, Лаос и Камбоджу.

Дата: 27.12.2026
Продолжительность:
13 дней / 12 ночей
Стоимость: от 173 634 RUB*







БОЛЬШОЙ ИНДОКИТАЙСКИЙ ВОЯЖ НА МАЙСКИЕ ПРАЗДНИКИ

Майские праздники можно превратить почти в две недели настоящего азиатского приключения. За одну поездку путешественники проходят большой маршрут Ханой — Халонг — Луангпрабанг — Сиемреап — Пномпень — Чау Док — Кан Тхо — Хошимин, объединяющий сразу три страны. Вместо отдыха в одном городе — круиз и ночь среди островов Халонга, знакомство с Лаосом, древнее наследие Камбоджи, жизнь на воде в дельте Меконга и энергия современного Хошимина. Такой формат особенно хорош для тех, кто хочет использовать длинные майские выходные по максимуму и за один отпуск получить сразу несколько совершенно разных путешествий — природное, культурное и гастрономическое.

Дата: 25.04.2027
Продолжительность:
13 дней / 12 ночей
Стоимость: от 159 873 RUB*

CORONA travel

г. Москва, ул. Пятницкая, 43с3
т. +7 (495) 540-54-17

г. Киров, ул. Ленина, 65
т. +7 (8332) 25-49-99

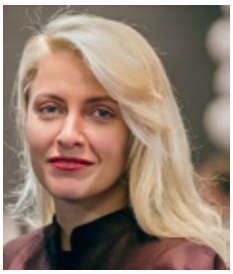
coronatours.ru

coronatravel



Участники падел-клуба с Денисом Меркуловым — 3-й ракеткой России по паделу, игроком сборной России, чемпионом России 2024 г. и чемпионом Кубка России 2026 г. (на фото в центре)

«Падел Территория» — это больше, чем игра



ЕСТЬ ОТКРЫТИЯ, КОТОРЫЕ СТАНОВЯТСЯ ПРОСТО НОВОЙ ТОЧКОЙ НА КАРТЕ ГОРОДА. А ЕСТЬ ТЕ, С КОТОРЫХ НАЧИНАЕТСЯ НОВАЯ ИСТОРИЯ, — СВЕТЛАНА САВИНЫХ, РУКОВОДИТЕЛЬ И ИДЕЙНЫЙ ВДОХНОВИТЕЛЬ «ПЕРВОГО ПАДЕЛ-КЛУБА В КИРОВЕ»

ОСОБЫЙ ГОСТЬ — ДЕНИС МЕРКУЛОВ!

— 3 октября в Кирове официально открылся первый падел-клуб «Падел Территория» — пространство, созданное для спорта, общения, ярких эмоций и, конечно, любви к игре. Этот день стал настоящим спортивным праздником — ярким, эмоциональным и наполненным энергией движения, азартом игры и, главное, встречами с прекрасными людьми. Гости могли принять участие в мастер-классах и тренировках, попробовать свои силы в турнирах, пообщаться с тренерами и друг с другом.

Главным и долгожданным специальным гостем открытия стал Денис Меркулов — 3-я ракетка России по паделу, игрок сборной России, чемпион России 2024 года и чемпион Кубка России 2026 года. Приезд Дениса стал одним из главных событий открытия. Для команды «Падел Территории», тренеров и гостей клуба это была уникальная возможность встретиться с одним из сильнейших российских игроков, перенять его опыт и получить профессиональный взгляд на игру. Денис провёл мастер-классы, поделился знаниями и своим спортивным опытом, пообщался с тренерами и гостями клуба. Но, пожалуй, самое ценное — он подарил участникам тот самый заряд вдохновения, который хочется сохранить и пронести с собой далеко за пределы корта.

Кульминацией вечера стал эффектный гала-матч — эмоциональный, динамичный и по-настоящему зрелищный.



БОЛЬШЕ, ЧЕМ СПОРТ

«Падел Территория» приходит в Киров не просто как новый спортивный клуб. Это место, где хочется оставаться после тренировки, знакомиться, встречаться с друзьями, пробовать новое и возвращаться снова. Падел удивительным образом стирает границы между профессиональным спортом и любительской игрой. На корт можно прийти впервые — без опыта и специальной подготовки. А можно уже иметь за плечами десятки матчей и стремиться к новым победам. Но в любом случае главное остаётся неизменным — игра объединяет. Открытие «Падел Территории» стало именно таким объединяющим событием. Здесь встретились профессионалы и новички, тренеры и гости, друзья и те, кто познакомился буквально несколько минут назад. Всех объединили ракетка, мяч и желание быть частью новой спортивной культуры. 3 октября стало отправной точкой для большой падел-истории Кирова. И, судя по эмоциям гостей, интересу к игре и энергии первого праздника, и кажется, это только начало.



СЕРГЕЙ ВОРОНИН, РУКОВОДИТЕЛЬ ФЕДЕРАЦИИ ПАДЕЛА КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ:

— Отличная организация мероприятия, современные корты и искренние эмоции участников — всё это впечатлило. Теперь у кировчан появилась дополнительная возможность заняться этим видом спорта. Надеемся, что в ближайшее время количество участников клуба будет расти, будут организовываться турниры, начнёт работу школа для детей и в целом будет формироваться сообщество любителей падела в регионе.



МАРИЯ ГОЛОВИЗНИНА, СОБСТВЕННИК САЛОНА ЛАЗЕРНОЙ ЭПИЛЯЦИИ «ШЁЛК BY MARY CLEMENT»

— Падел — единственный спорт, где я полностью отключаюсь от работы: если думать о делах, пропустишь мяч. Именно за это я его и люблю — это невероятное переключение. А ещё в клубе царит особенная атмосфера и энергетика, поэтому езжу на тренировки с удовольствием. Особенно порадовало, что на открытие Падел-клуба пригласили Дениса Меркулова — его мастер-класс был очень полезен.

АЛЕКСАНДРА ЛОГИНОВА, ОСНОВАТЕЛЬ СТУДИИ LOGINOVA STUDIO:

— Я занималась большим теннисом и знала, что падел активно развивается в стране. Было грустно и обидно, что в нашем городе его нет. Когда в Кирове открыли падел-клуб — сразу захотелось его посетить. Место сделано с душой: всё продумано для комфорта, приходить приятно, а уходить не хочется. День открытия превзошёл все ожидания — мы остались в восторге. Для гостей организовали тренировки с топ-мастером Денисом Меркуловым и настоящий турнир — это абсолютно новый опыт.

ПАДЕЛ
ТЕРРИТОРИЯ

Слободской тракт, 25/2

43-80-40





Вятская филармония встречает двух новых маэстро

О МУЗЫКЕ, ПЕРВЫХ КОНЦЕРТАХ И ПЛАНАХ НА СЕЗОН — В БЛИЦ-ИНТЕРВЬЮ ДИРИЖЁРЫ ДВУХ СИСТЕМООБРАЗУЮЩИХ ОРКЕСТРОВ ВЯТСКОЙ ФИЛАРМОНИИ ИМ. П.И. ЧАЙКОВСКОГО: МИХАИЛ ЭУНАП (ТВЕРЬ) — ГУБЕРНСКИЙ СИМФОНИЧЕСКИЙ ОРКЕСТР ИМ. В.А. РАЕВСКОГО, И ИРЕК ФАЙЗРАХМАНОВ (НАБЕРЕЖНЫЕ ЧЕЛНЫ) — ОРКЕСТР РУССКИХ НАРОДНЫХ ИНСТРУМЕНТОВ ИМ. Ф.И. ШАЛЯПИНА (НА ФОТО СЛЕВА НАПРАВО)

— Музыка для вас — работа или состояние души?

Ирек: — Музыкант не выбирает профессию без любви, ведь только путь от музыкальной школы до консерватории занимает 15–20 лет. Поэтому у музыкантов идеальное сочетание творчества и работы. Как сказал мудрец: если профессия совпадает с хобби, вы не работаете ни дня. У музыкантов это абсолютно так.

Михаил: — Музыка — мой спутник с рождения. Она всегда рядом — в любом состоянии и настроении. Для меня важно, чтобы музыка откликалась внутри, если произведение вызывает эмоции, значит оно живое. Это прекрасно, так и должно быть. Отвечая на ваш вопрос — это и то, и другое, причем неразделимо.

— Оркестры носят имена Раевского и Шаляпина. Что значит для вас это наследие?

Михаил: — Имя оркестра — это не просто название, а благодарность человеку, который стоял у его истоков. В.А. Раевский — основатель, благодаря которому коллектив обрёл профессиональный статус. Замечательно, что вклад таких людей не забыт. Я испытываю глубокое уважение к этому наследию. Благодарю за возможность работать в Вятской филармонии.

Ирек: — Родители Ф.И. Шаляпина — выходцы Вятской губернии. А Фёдор Иванович тесно общался с Василием Андреевым, создателем Первого Великорусского оркестра. Не раз они вместе выступали, в том числе в Париже в 1899 г. Фёдор Иванович понимал и разделял миссию В. В. Андреева — усовершенствовать домры и балалайки, и вернуть народу его национальные инструменты. Это, ни много ни мало — национальная идея. Конечно, работа в оркестре им. Ф.И. Шаляпина — это прежде всего высокая ответственность.

— Первые концерты сезона позади. Какие эмоции остались?

Михаил: — Дирижёр — не отдельная фигура, а часть коллектива. Музыка рождается на репетиции в совместной работе, а на концерте этот труд и творчество передаются в зал. Неудивительно, что слушатели прекрасно принимали её на первых концертах — они чувствовали эту цельность.

Ирек: — Оркестр, к которому я приехал, — высокопрофессиональный коллектив. Таких в России немного. Кировчане могут гордиться своей филармонией. Музыканты отзывчивые, работают интенсивно — каждую неделю новая программа. Такую нагрузку выдержит не каждый коллектив. Моя задача — как у любого музыканта: качественно и профессионально делать свою работу, чтобы каждая программа находила отклик у слушателей и привлекала новых.

— Почему слушателям стоит прийти на концерты в Филармонию?

Михаил: — Музыку нужно слушать вживую — никакая запись не передаст того, что рождается на сцене. Её волшебство в том, что она происходит здесь и сейчас. Музыканты переживают во время исполнения необъяснимые эмоции — это нечто высшее. Приходите на концерты филармонии: афиша насыщенная, каждый вечер — отдельная история, и в ней обязательно найдется то, что отзовется именно в вас. Уже 24 октября ждем вас на ретро-концерте «Хиты зарубежной эстрады» (12+).

Ирек: — Планы на сезон — грандиозные, каждый найдёт что-то по душе. Уже 25 октября открываем абонементный цикл «Исполнительские школы России» (12+). В первом концерте — Светлана Мусафина (домра) и Евгений Пирогов (баян) из Екатеринбурга. Мусафина — одна из ярчайших домристов современности. А 1 ноября — «Созвучие народов России» (12+): Евгения Файзрахманова (домра), Артур Давлетшин (балалайка, Казань) и Ольга Лахнова (вокал, Набережные Челны).

ВЯТСКАЯ ФИЛАРМОНИЯ
имени П.И. Чайковского

philarmonia43.ru

КОГАУК «Вятская Филармония имени П.И. Чайковского». ОГРН: 1034316523680. 610002, г. Киров, ул. Ленина, 102Б.
Фото предоставлены пресс-службой КОГАУК «Вятская Филармония имени П.И. Чайковского»



Фото: Татьяна Наймушина

Один звонок — и вы узнаете историю своей семьи

НАСТАЛО ВРЕМЯ ОТКРЫТЬ ИСТОРИЮ СВОЕЙ СЕМЬИ И ПЕРЕДАТЬ ЕЁ СЛЕДУЮЩИМ ПОКОЛЕНИЯМ. СОЗДАТЬ НАСЛЕДИЕ В ВИДЕ РОДОСЛОВНОЙ КНИГИ И СОХРАНИТЬ ПАМЯТЬ О ВАС И ВАШИХ БЛИЗКИХ НА СТОЛЕТИЯ, — ЕЛЕНА СИЯНОВИЧ, ОСНОВАТЕЛЬ И РУКОВОДИТЕЛЬ ИЗДАТЕЛЬСТВА РОДОСЛОВНЫХ КНИГ И ГЕНЕАЛОГИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ

НЕ СПИСОК ПРЕДКОВ, А ИСТОРИИ ЛЮДЕЙ

— Для создания собственной родословной книги от вас потребуется только один звонок в наше издательство. Всю исследовательскую и издательскую работу мы берём на себя: от поиска архивных документов и интервью с родными до презентации готовой книги в семейном кругу.

Наша команда профессионально исследует документы, хранящиеся в архивах Кировской области и других регионов. Знаем, где искать сведения, как сопоставлять источники, проверять факты и восстанавливать родственные связи. Наш опыт приводит к открытиям, удивляющим заказчиков: за сухими записями обнаруживаются неожиданные повороты судьбы и забытые обстоятельства. В зависимости от сохранности источников мы можем проследить семейные связи на глубину до 300–400 лет!

Для нас важно не просто собрать имена и даты. За каждым документом стоит человек — со своими решениями, потерями, надеждами и убеждениями. Архивы, письма, воспоминания восстанавливают контекст жизни предков, позволяют увидеть за поступками обстоятельства времени. Иногда это меняет взгляд на близких. Помогает понять причины их решений, иначе взглянуть на семейные тайны или простить. Нередко к нам приходят за книгой, а уходят с собой — с новым пониманием семьи и своего места в ней.

ОТ ИССЛЕДОВАНИЯ ДО ГОТОВОГО ИЗДАНИЯ

Каждая наша книга кропотливо создается вручную. Принципиально не используем нейросети для написания книг: важно сохранить человеческую интонацию, смыслы и уважение к судьбам людей. Именно так создаётся живая история семьи. Семейная книга — это возможность сохранить человека. Не только факты, но и мысли. Ценности, принципы, жизненные уроки, слова, которые важно услышать детям и внукам. Ведь пока о нас помнят, пока наши истории читают, мы продолжаем жить. Особенно это важно, когда времени остается совсем мало.

Не упустите время! Сделайте шаг к сохранению истории своей семьи уже сегодня — позвоните нам.

ИЗДАТЕЛЬСТВО ЕЛЕНЫ СИЯНОВИЧ

ул. Лепсе, 28 А

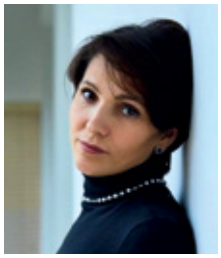
8 (909) 134-78-44

elenasianovich





Подарите маме второе детство



О ТОМ, КАК «ИВКИНО ПАРК» СТАЛ МЕСТОМ, ГДЕ СТАРШЕЕ ПОКОЛЕНИЕ СНОВА ЧУВСТВУЕТ СЕБЯ МОЛОДЫМ, А ДЕТИ ГОВОРЯТ: «СПАСИБО ЗА МАМУ!», — СВЕТЛАНА СОМОВА, ВЛАДЕЛЕЦ «ИВКИНО ПАРК»

ЛУЧШИЕ ГОДЫ — НЕ В ПРОШЛОМ, А ПРЯМО СЕЙЧАС

— Наш лагерь 55+ — первый в России. Аналогов такому формату отдыха для старшего поколения просто нет. Мы создали место, где старшее поколение может не просто отдохнуть, а по-настоящему вернуться в детство. Подарите своим родителям возможность вспомнить атмосферу молодости: отрядные дела, песни у костра, новые друзья и никаких забот. Всё это — для тех, кто много лет трудился и заслужил настоящий, душевный отдых. Я горжусь, что наш проект дарит людям радость, силы и ощущение, что лучшие годы — прямо сейчас. И мне очень приятно, ценно и трепетно, когда мои знакомые при встрече говорят мне: «Спасибо за маму!»

«МАМА, МЫ ТЕБЯ ЛЮБИМ И ЦЕНИМ» — СКАЖИТЕ ЭТО ДЕЛОМ

В «Ивкино Парк» успешно прошла первая смена «Экспериментаторы» лагеря 55+. Миссия этого лагеря — сказать спасибо старшему поколению за их труд, заботу и тепло. А взамен подарить нашим родителям возможность активно, ярко и радостно проживать свой зрелый возраст. Кстати, отличный подарок на День матери — путевка в лагерь. Пусть мама отдохнёт, наберётся сил и новых впечатлений, пока вы говорите ей самое главное: «Мы тебя любим и ценим!»

БЛИЖАЙШИЕ СМЕНЫ В ЛАГЕРЕ 55+:

19-22 октября и 9-12 ноября:
смена «Здоровые и сильные»

30 ноября — 3 декабря:
смена «Дегустаторы»

Стоимость «всё включено»:

19 тыс. руб. — один заезд на выбор (4 дня).
46 тыс. руб. — абонемент на сезон (4 заезда).
16 тыс. руб. — один заезд с каждого при оплате на двоих.



ОЛЬГА СМОЛЬНИКОВА, УЧАСТНИЦА ПЕРВОЙ СМЕНЫ ЛАГЕРЯ 55+

— Колебалась: ехать или нет? Боялась, что будет скучно и одной неинтересно. Зря сомневалась — берите путёвку и пакуйте чемодан! В лагере 55+ каждый находит своё: хочешь — гуляй, хочешь — отдыхай, хочешь — участвуй в театральных постановках, пой, танцуй, рисуй. А ещё я прошлась по гвоздям — под руководством тренера сделала то, на что никогда не решилась бы одна. Спасибо организаторам, сотрудникам, поварам — за чистоту, уют, вкусную еду и счастливое время.

ИВКИНО ПАРК

ул. М. Гвардии, 82, 2 эт.
т. 45-11-56

Программы здесь



Новогодние

ВАРИАНТЫ ПРАЗДНИКОВ ДЛЯ ВАШИХ ДЕТЕЙ!

ПОКАЖИ КОЗУ!

ДВА ЯРКИХ ПЕРСОНАЖА: Рок-Дед Мороз с гитарой и его неординарный друг — «Рогатый-Бородатый», символ наступающего года.

МЕСТО: парк + кафе Калейдоскоп

ВОЗРАСТ: 4-7 класс

ЦЕНА: 1300 руб.

НОВОГОДНИЙ ДЕТЕКТИВ

КТО-ТО ИЗ ГОСТЕЙ — ТАЙНЫЙ ЗЛОДЕЙ, готовый сорвать новогоднее чудо. Его нужно вычислить, своя роль — у каждого. Карты раскрываются в полночь. 16 детективных часов, дискотека

МЕСТО: загородная база отдыха

ВОЗРАСТ: 5-9 классы

ЦЕНА: 5300 руб.

НОВОГОДНИЙ ХАЙП

МНОГОУРОВНЕВАЯ ИГРА: шифры, ловушки, задания на скорость реакции, квест с подарками, «Треш-баттл». Аппетитное чаепитие, вкусный обед и интересный фильм в кинозале

МЕСТО: гостевой дом «Сказочный Терем» (санаторий «Нижне-Ивкино»)

ВОЗРАСТ: 6-9 класс

ЦЕНА: 2800 руб.

СЕКРЕТ ДЕДА МОРОЗА

КОВАРНЫЙ ВИРУС проник в компьютер Деда Мороза, и теперь все узнают его секреты!

МЕСТО: центр семейного отдыха «Сосновый» (под Костино)

ВОЗРАСТ: 1-5 класс

ЦЕНА: 2000 руб.

КАЛЕЙДОСКОП
Студия событий

74-54-41
подробности
и бронирование



Этой осенью согреваем вас скидкой в 15% на чистку утеплённых вещей

ЛЮДМИЛА САНДАЛОВА, ДИРЕКТОР И ТЕХНОЛОГ ХИМЧИСТКИ «ЧИСТАЯ РАДОСТЬ»

ПЯТНА БЫВАЮТ РАЗНЫЕ — РЕШЕНИЯ У НАС ТОЖЕ

— Каждый должен заниматься своим делом — это моё глубокое убеждение. Одна неграмотная стирка в домашних условиях может испортить вещь так, что потом даже профессиональная химчистка не сможет её спасти. Поэтому я всегда говорю: утеплённые вещи — куртки, пуховики, пальто, шерстяные и кашемировые свитера, шапки — лучше отдавать на чистку специалистам. То же самое касается изделий из натурального и искусственного меха, а также вещей с кожаной отделкой. Мы знаем, как работать с разными видами пятен.

ОСЕННЯЯ ТРАДИЦИЯ В ПИК СЕЗОНА

Самое большое количество изделий, которые мы чистим по номенклатуре, — это именно утеплённые вещи. Я могу смело сказать: мы знаем о чистке курток всё. Наша рука набита сотнями, даже тысячами курток — это нисколько не преувеличение. Именно поэтому мы не боимся сезонности, а наоборот — используем её, чтобы позаботиться о вас и подарить тепло этой осенью. До 30.11.2026 действует наша традиционная осенняя акция: скидка 15% на чистку утеплённых вещей и текстиля (курток, пуховиков, пальто, шуб, дублёнок из искусственного меха и кожи, а также пледов, покрывал и одеял). Сдавайте в любой из 21 автоматического пункта приёма города или вызывайте курьера. Поторопитесь — скидка сгорит вместе с последними осенними листьями! Ждём вас — почистим с удовольствием!

Чистая радость химчистка

711-477

chistoradost

Адреса и свободные ячейки

МИР МЕХА

САЛОН ВЕРХНЕЙ ОДЕЖДЫ



Скидки до 50% | Рассрочка без переплаты

г. Киров, ТЦ Город, ул. Горького, 7А

mmeha.ru 8 982 383 31 10 • 8 982 811 77 77

Рассрочка предоставляется ИП Баженов Александр Андреевич ИНН 434503689473

#ХОРОШОСИДИМ

ВСЕ ВИДЕО ПРОЕКТА СМОТРИТЕ В VK.COM/BK_KIROV

ПАРТНЁР ПРОЕКТА:

САЛОН ЕВГЕНИЯ КАРМАЕВА
АВТОРСКИЕ ФОТОКАРТИНЫ SALON E.K.



ИГОРЬ СМЕРТИН, СОБСТВЕННИК ТУРАГЕНТСТВА «ВЛЕТО»

02:00 — Где отдыхают все: главные направления сезона
05:30 — Когда всё пошло не по плану: история одного форс-мажора
07:24 — Новый год не за горами: почему бронировать нужно уже сейчас
09:01 — Один день из жизни турагента



ОКСАНА БАЖИНА, SMM-СТРАТЕГ, СПЕЦИАЛИСТ ПО КОНТЕКСТНОЙ И ТАРГЕТИРОВАННОЙ РЕКЛАМЕ

01:10 — Личный бренд без таргета: смелая ставка или точный расчёт
04:00 — Кейс: как медицинский блогер выстрелил в соцсетях
14:40 — ИИ: помощник, конкурент или соблазн
17:00 — ВКонтакте: мифы, страхи и реальные перспективы



НАТАЛЬЯ КАСАТКИНА, ОСНОВАТЕЛЬ РЕЧЕВОГО ЦЕНТРА РАЗВИТИЯ «СЛОВО»

00:26 — Сколько нужно тренироваться, чтобы говорить без дрожи в голосе
05:53 — Кто на самом деле идёт учиться говорить
19:55 — Предпринимательство и психика: что важно знать
21:14 — Аристотель о силе слова



ЛАРИСА АНФЕРОВА, ПСИХОЛОГ

00:05 — Тема, которая касается каждого
09:26 — Как уберечь сотрудников от выгорания
12:20 — Перфекционизм: путь к успеху или к истощению
13:15 — Психолог vs коуч: к кому идти и зачем

СЕВЕР

для неё

sever_wr

НОВАЯ КОЛЛЕКЦИЯ ‘26

Пальто из шерсти | пуховики
эко шубы | трикотаж
аксессуары из альпаки

CATARINA NOVA

новый бренд
уже в салонах

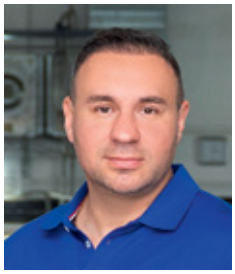


ЦУМ, 3 этаж,
434-064
ТЦ «Глобус»,
2 этаж,
734-064





Автомобиль меняется, и автосервис должен успевать за ним



НАШЕ ОБОРУДОВАНИЕ ПОЗВОЛЯЕТ НЕ ПРЕДПОЛАГАТЬ, А ИЗМЕРЯТЬ, ВИДЕТЬ И ПОДТВЕРЖДАТЬ РЕЗУЛЬТАТ, — АРТЁМ ПЕЧЕНИН, РУКОВОДИТЕЛЬ СТО SERVICE CAR

ВИБРОСТЕНД: ПОДВЕСКУ МОЖНО НЕ УГАДЫВАТЬ

— Обычный осмотр имеет свои ограничения. Некоторые неисправности проявляются только под нагрузкой, в движении или при определённых условиях. Вибростенд имитирует реальные дорожные нагрузки, а датчики фиксируют работу элементов подвески и отклонения. В результате специалист получает объективные данные, на основании которых можно определить, какой узел требует внимания и что именно необходимо сделать.

ОРЕХОСТРУЙНАЯ ОЧИСТКА ВПУСКА: БЕЗ ЛИШНЕГО РАЗБОРА

Нагар на впускных клапанах — проблема, с которой сталкиваются многие современные двигатели. Раньше доступ к клапанам мог означать серьёзный объём работ по разборке двигателя. Сегодня есть орехоструйная очистка. Она позволяет точечно удалить отложения с поверхности клапанов, не затрагивая другие элементы двигателя.

ЛАЗЕРНАЯ ОЧИСТКА: РЖАВЧИНУ — ТОЧНО, А НЕ «С ЗАПАСОМ»

Работа с коррозией тоже давно вышла за пределы принципа «зачистить всё вокруг». Лазер позволяет воздействовать на повреждённую поверхность точечно, удаляя коррозионный слой и сохраняя металл там, где он ещё не повреждён. Это особенно важно при кузовных работах: лишний снятый металл уже не вернуть. Поэтому там, где важна точность, технология должна позволять контролировать каждый участок обработки.

А ЕЩЁ ЕСТЬ ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ ФАКТОР

Электроника, гибриды, сложные системы управления — современные автомобили требуют другого уровня знаний. Поэтому в Service Car мы развиваем два направления: оборудование и людей. Обновляем техническую базу, осваиваем новые методы диагностики, обучаем специалистов. Чтобы диагностика была точнее, ремонт — технологичнее, результат — предсказуемее. ***Если хотите понять, что действительно происходит с вашим автомобилем, а не получить очередное «похоже, нужно менять» — приезжайте в Service Car.***



CAR SERVICE

ул. Весенняя, 54
т. 21-44-00

ул. Прудная, 51б
т. 22-57-35

servicecar.pro


ANIA SCHIERHOLT
КРЕДО ДИЗАЙНЕРА —
ОСТАВАТЬСЯ САМИМ СОБОЙ
КАРДИНАЛ
Кардинал для Неё —
официальный представитель
в Кирове бренда Ania Schierholt.
Возможна оплата в рассрочку
ул. Воровского, 43
т. 37-38-90
kardinal43
*Принадлежит компании Meta, признанной экстремистской организацией и запрещенной в РФ. Ania Schierholt - Ания Ширхолт. Рассрочку предоставляет АО «ТБанк». ОГРН 1027739642281, ИНН 7710140679, КПП 771301001. Юр. адрес: 127287, Москва, вн. тер. г. муниципальный округ Савеловский, ул. Хуторская 2-я, д. 38А, стр. 26. Лицензия №2673 от 09.07.2024. Подробности в Кардинал для Неё по т.: 37-38-90

НОВЫЙ МНОГОПРОФИЛЬНЫЙ ЦЕНТР

ХЛЕБОЗАВОДСКОЙ ПРОЕЗД, 9
КРУГЛОСУТОЧНО





ШИНОМОНТАЖ ЛЕГКОВОЙ И ГРУЗОВОЙ

- ПОКРАСКА ДИСКОВ (ПЕСКОСТРУЙ)
- АЛМАЗНАЯ ПРОТОЧКА
- АРГОННАЯ СВАРКА
- УСТРАНЕНИЕ БОРДЮРНЫХ ПОВРЕЖДЕНИЙ





ШИНЫ И ДИСКИ, ПРОДАЖА, ОБМЕН

- ДАТЧИКИ ДАВЛЕНИЯ, КОЛЕСНЫЙ КРЕПЕЖ
- ТОВАРЫ И АКСЕССУАРЫ ПО УХОДУ ЗА АВТОМОБИЛЕМ



УДОБНАЯ КЛИЕНТСКАЯ ЗОНА



МОБИЛЬНЫЙ ШИНОМОНТАЖ

АВТОСПАСАТЕЛЬ ПРО

43-43-48

ЕДИНАЯ СПРАВОЧНАЯ СЛУЖБА



АВТОМОЙКА КЛАССИЧЕСКАЯ

- ВОЗМОЖНОСТЬ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОЙ ЗАПИСИ
- ОПЫТНЫЙ КВАЛИФИЦИРОВАННЫЙ ПЕРСОНАЛ



ХИМЧИСТКА

- ПРЕДПРОДАЖНАЯ ПОДГОТОВКА
- НАНЕСЕНИЕ ЗАЩИТНЫХ ПОКРЫТИЙ НА КОЖУ, ТКАНИ И КУЗОВ АВТОМОБИЛЯ







«СУХОЙ ТУМАН»

- УДАЛЕНИЕ НЕПРИЯТНОГО ЗАПАХА ИЗ САЛОНА АВТОМОБИЛЯ



АВТОМОЙКА САМООБСЛУЖИВАНИЯ

- 8 ТЁПЛЫХ БОКСОВ
- ПРЕМИАЛЬНАЯ ХИМИЯ

Учим Киров рулить на новом автодроме за «ДжемСити»

НАТАЛЬЯ ЛУБНИНА, ДИРЕКТОР И ИДЕОЛОГ ОДНОЙ ИЗ КРУПНЕЙШИХ В ГОРОДЕ СЕТИ АВТОШКОЛ «ДРАЙВЕР РУЛИТ»

14 ЛЕТ НА ДОРОГЕ

— Рада сообщить о значимом событии для нашей компании и города в целом: сеть автошкол «Драйвер РУЛИТ» открыла новый автодром на нижней парковке ТРЦ «ДжемСити». Это стратегический шаг в развитии нашей инфраструктуры, который позволит вывести качество практической подготовки водителей на новый уровень.

С 2012 года мы последовательно укрепляем свои позиции на рынке образовательных услуг. За 14 лет «Драйвер» превратился в одну из крупнейших автошкол города с собственной материально-технической базой, штатом профессиональных инструкторов и тысячами успешных выпускников. Открытие новой площадки — закономерный этап нашего роста.

В ЦЕНТРЕ ГОРОДА — РЯДОМ С ВАМИ

Новый автодром спроектирован с учётом всех современных требований: современная эстакада, зоны для отработки парковки и сложных манёвров, зона отдыха. Расположение на нижней парковке «ДжемСити» делает обучение максимально доступным для жителей разных районов — теперь добраться до места занятий можно без длительных переездов. Мы гордимся тем, что можем предложить нашим ученикам не только качественную теоретическую подготовку, но и комфортные условия для практики. Уверена, что новый автодром станет ещё одной точкой притяжения для тех, кто ценит безопасность и профессионализм.

ОТ А ДО СЕ — ОДИН ШАГ

Приглашаю всех, кто мечтает о водительских правах, присоединиться к нашей большой команде. В «Драйвере» вы получите не просто навыки, а уверенность за рулём. У нас можно пройти обучение на права не только категории А1, А, В и ВЕ, но и освоить профессию водителя автобуса с дальнейшим трудоустройством и получить категории С и СЕ. Для тех, кто утратил навыки вождения, предлагаем их восстановить на маршруте, составленном лично вами!

Учитесь водить с «Драйвер РУЛИТ»!



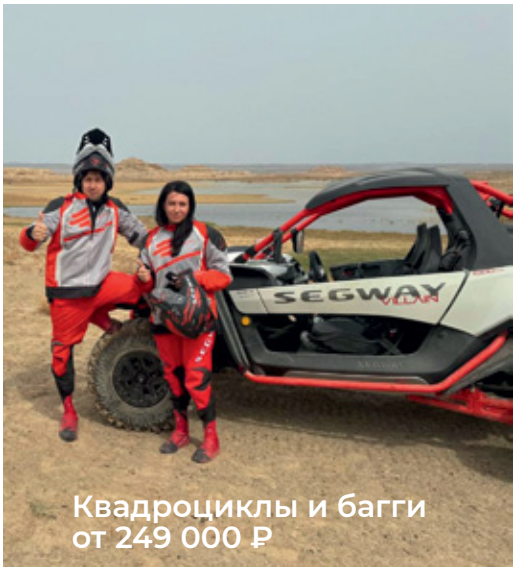
ДРАЙВЕР РУЛИТ
СЕТЬ АВТОШКОЛ

8 (8332) 21-55-44
avtodriver43
avtoshkola-kirov.ru


DETALIYM
ЗАПЧАСТИ И СЕРВИС
detaliym.ru

ВСЁ ДЛЯ
РЫБАЛКИ И ТУРИЗМА

FISH3



Квадроциклы и багги
от 249 000 ₽



Катера Victory
от 2 950 000 ₽



Снегоходы
от 299 000 ₽

Летняя экипировка от 9 900 ₽
Мотоциклы от 89 000 ₽



Квадроциклы STELS
от 669 000 ₽

г. Киров, ТЦ Город, ул. Горького, 7А
Запишитесь на тест-драйв 8-912-722-03-33



MEBERG

НОВАЯ ГЛАВА МНОГОЛЕТНЕЙ ИСТОРИИ MEBELIT

Андрей Колегов, собственник компании MEBERG

— Однажды наступает момент, когда ты смотришь на компанию и понимаешь, что она уже совсем не та, которую ты когда-то создавал. И сейчас у нас как раз такой момент. Мы изменились, стали больше, профессиональнее и масштабнее. Пришло время глобальных перемен.

ул. Калинина, 40 8-922-995-90-28

Узнать о компании, оставить заявку


URBAN·M
SERGEYSLOTIN
Октябрьский пр-т, 78
ТЦ «Европейский», Воровского, 48
ТЦ «Максимум», Пролетарская, 16
ЦУМ, Воровского, 77