

# БИЗНЕСКЛАСС

16+

## ИЛЬЯ ПОГУДИН

ДИРЕКТОР ЦЕНТРА МЕХА  
И КОЖИ MALINA

БУДЬТЕ ВЫШЕ  
ПРЕДРАССУДКОВ,  
ТОГДА И НЕБО —  
НЕ ПРЕДЕЛ!

с. 14

### НАДО БЫЛО — ШЕЛ ФУРЫ РАЗГРУЖАТЬ

АНДРЕЙ ПЕРЕСКОКОВ, МИНИСТР  
ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ КИРОВСКОЙ  
ОБЛАСТИ

С. 24

### МЫ — ТРЕНЕРЫ ДРУГ ДРУГА

ОЛЬГА МОРОЗОВА, СУПРУГА АНДРЕЯ МОРОЗОВА,  
ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА КОМПАНИИ  
«КАЛИНКА МОРОЗОВ»

С. 66



**ВРЕМЯ РАБОТАТЬ  
НАД СОБОЙ**



ФИТНЕС КЛУБ  
**SPARTAK**

[skspartak.ru](http://skspartak.ru)



ЖИЛОЙ ДОМ КЛАССА PREMIUM  
**МОНТАЖНИКОВ**  
**19**

*Квартиры для вашей  
роскошной жизни.*



ПАРК РЯДОМ С ДОМОМ | ВЫСОКОСКОРОСТНЫЕ ЛИФТЫ | ПОДЗЕМНЫЙ ПАРКИНГ  
БОЛЬШОЙ ВЫБОР ПЛАНИРОВОК | ВЫСОТА ЭТАЖА 3,3 М | МНОГОУРОВНЕВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

8332 **71 44 44**  
kssk-монтажников19.рф

Реклама. Застройщик АО «Кировский ССК». Проектная декларация на [www.kirovssk.ru](http://www.kirovssk.ru). Квартиры от 2 043 тыс. руб.







**ВЯТСКИЕ МЕХА**

Россия, г. Киров, ул. Воровского, 736  
[www.v-meha.ru](http://www.v-meha.ru)









## СЛОВО БК 0+

— Я пишу мартовское слово редактора, сидя в аэропорту. Улетаю в отпуск на Шри-Ланку. Психую, переживаю, как там журнал будет жить в мое отсутствие. И это глупо. У нас отличная команда, умные, творческие люди. Они справятся без меня. Как вы уезжаете в отпуск, как делегируете свои обязанности, отключаете телефон? Я убеждена, важно доверять людям и уметь расслабиться. Иначе жизнь перестанет приносить удовольствие. Какой смысл все время находиться в напряжении? Ради чего постоянно ходить с грозой на лице? Один из наших бизнесменов мне сказал, что жизнь — это удовольствие с сомнительным результатом. Я соглашусь, фиксируясь все время на достижениях, мы становимся закатными, нервными и злыми. Жизнь пролетает мигом, а мы все ждем результата, приближая конец. Не ждите его, получайте удовольствие от самого процесса прямо сейчас.

**Екатерина Сулова,**  
главный редактор

 [ekaterina\\_suslova](#)  
 [kate\\_suslova](#)

**Стиль главного редактора:**

**Макияж и прическа:** Kushova  
make up school, Нина Кушова и  
Ася Якимова

**Одежда:** шуба, арктическая  
лиса, салон «Вятские меха»,  
г. Киров, ул. Воровского,  
73б, v-meha.ru.

**Фотограф:** Иван Благушин

**Место съемки:** РЦ NEON

ИП Плотников Д.И.  
ОГРНИП 310434517500067 от 24.06.2010

**Kushova**  
MAKE UP SCHOOL



**ВЯТСКИЕ МЕХА**



# НОВАЯ КОЛЛЕКЦИЯ 2019



## Bon Street

ВЕРХНЯЯ ОДЕЖДА  
ПРЕМИУМ КЛАССА

ТД «Европейский», ул. Воровского, 43.  
Телефон: 32-23-73

ЦУМ, ул. Воровского, 77  
Телефон: 25-11-33



# СОДЕРЖАНИЕ

// БИЗНЕС // СТИЛЬ ЖИЗНИ

## ОБЛОЖКА МАРТ 2019

**Илья Погудин,**  
директор Центра меха  
и кожи Malina



# 20

## ФИНАНСЫ

10 ПРИЧИН ПЕРЕЙТИ НА ЗАРПЛАТНЫЙ  
ПРОЕКТ — АЛЕКСАНДР КОВАЛЕВ,  
РУКОВОДИТЕЛЬ ЗАРПЛАТНОГО ПРОЕКТА  
БАНКА «ХЛЫНОВ»

# 40

## ПЕРСОНА

МОЛОДОСТЬ — ЭТО НЕНАДОЛГО, —  
ПАВЕЛ ВАЛЕНЧУК, МОЛОДОЙ ДЕПУТАТ  
КИРОВСКОЙ ГОРОДСКОЙ ДУМЫ  
VI СОЗЫВА

## 12 PERSONA GRATA

ЕСЛИ ЗАХОТЕЛ — НА 99% ВСЕ  
ПОЛУЧИТСЯ, — АЛЕКСАНДР  
ПЛЮСНИН, ДИРЕКТОР ФИЛИАЛА СПАО  
«ИНГОССТРАХ» В КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

## 24 ВЛАСТЬ

ПЛОХОГО НАСТРОЕНИЯ У МЕНЯ  
НЕ БЫВАЕТ, — АНДРЕЙ ПЕРЕСКОКОВ,  
МИНИСТР ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ  
КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

## 30 БИЗНЕС В РАЗРЕЗЕ

ЧТО ПРОИСХОДИТ НА РЫНКЕ МЕБЕЛИ  
ПРЕМИУМ-КЛАССА? — АЛЕКСАНДР  
ВАРАНКИН, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР  
КОМПАНИИ GIULIA NOVARS

## 32 ЛЮДИ, ДЕНЬГИ, ОТНОШЕНИЯ

О СЕМЕЙНОМ БИЗНЕСЕ — СЕРГЕЙ  
И СВЕТЛАНА КРИВОШЕИНЫ,  
РУКОВОДИТЕЛИ ГРУППЫ КОМПАНИЙ  
СЕРГЕЯ КРИВОШЕИНА

## 46 ОПЫТ

ЖЕНЩИНА – ЦВЕТOK БИЗНЕСА, —  
ВИКТОРИЯ ШИТОВА, ДИРЕКТОР  
ФИЛИАЛА МЕБЕЛЬНОЙ КОМПАНИИ  
«ДЭФО-КИРОВ»

## 50 БИЗНЕС С НУЛЯ

ОБ ОСОБЕННОСТЯХ ОТКРЫТИЯ ЧАЙНОГО  
КЛУБА — ЗАХАР ШАШИН, ДИРЕКТОР  
ЧАЙНОГО КЛУБА «МОЙЧАЙ.РУ» В КИРОВЕ

## 52 СПЕЦПРОЕКТ «ИСТОРИЧЕСКАЯ ВЯТКА»

ОБ УВЛЕКАТЕЛЬНОМ ЗНАКОМСТВЕ  
ПОЛЬСКОГО РЕВОЛЮЦИОНЕРА ГЕНРИКА  
КАМЕНСКОГО С ВЯТКОЙ — МИХАИЛ  
ЛИЦАРЕВ, ИСТОРИК

## 74 КРАСОТА И ЗДОРОВЬЕ

О ТОМ, КАК СПРАВИТЬСЯ С СИНДРОМОМ  
МЕНЕДЖЕРА, — ЮЛИЯ КАРПОВА,  
ВРАЧ-ПСИХОТЕРАПЕВТ



# 56

## ФОТОПРОЕКТ

ИСТОРИЯ ОДНОГО МОМЕНТА, —  
УСПЕШНЫЕ БИЗНЕС-ЛЕДИ ГОРОДА  
В ЭЛЕГАНТНЫХ ШУБАХ ОТ КОМПАНИИ  
«ВЯТСКИЕ МЕХА» В АВТОСАЛОНЕ AUDI

## 82 УВЛЕЧЕНИЕ

О БАЛАНСИРУЮЩИХ МЕДИТАЦИЯХ  
РАССКАЗЫВАЕТ АРИАДНА ВАЛЕНСКАЯ,  
МАСТЕР МЕДИТАЦИЙ

## 92 АВТО

НИКИТА СЕМИЛАРСКИЙ, ДИРЕКТОР  
СЕТИ «COFFEE LIKE KIROV», ИСПЫТАЛ  
ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ  
УПРАВЛЕНИЯ КРОССОВЕРОМ Q8  
НА ЗАГОРОДНЫХ ТРАССАХ И ИСКУПАЛ  
В СУГРОБАХ НА АВТОПОЛИГОНЕ

ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ  
К НАМ В СОЦСЕТЯХ:



bk43.ru



facebook.com/bkkirov



vk.com/bk\_kirov



instagram.com/bkkirov

Рекламно-информационное издание журнал «Бизнес Класс Киров», специализирующееся на сообщениях и материалах рекламного характера. Реклама более 40%. Тираж 4300 экземпляров. Выходит ежемесячно. Издаётся с ноября 2008 года. Распространяется бесплатно по адресной подписке. Издание зарегистрировано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи информационных технологий и массовых коммуникаций по Кировской области. Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ 43-191 от 10 декабря 2009 г. Учредитель: ООО «Бизнес Класс». Адрес редакции и издателя: 610017, г. Киров, ул. Молодой Гвардии, д. 82, 3 этаж, каб. 329, т. (8332) 57-68-06, сайт: www.bk43.ru. Директор: Бабикова Александра Анатольевна. Главный редактор: Суслова Екатерина Викторовна, for-cat@mail.ru. По вопросам подписки и обратной связи обращайтесь по адресу bk@bk43.ru и по т. 57-68-06. Отпечатано с готового оригинал-макета в ООО «Кировская областная типография», г. Киров, ул. Ленина, д. 2. Заказ №365. Журнал № 3 (122) Март 2019. Дата выхода: 28 февраля 2019 г. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов публикуемых материалов. За содержание рекламы ответственность несут рекламодатели. Материалы со знаком публикуются на правах рекламы. Цены указаны в рублях, действительны на момент съемки. Все рекламируемые товары и услуги, подлежащие обязательной сертификации, сертифицированы.



# ИНЪЕКЦИИ КРАСОТЫ: БЫСТРО, ЛЕГКО, НАТУРАЛЬНО



**О СОВРЕМЕННЫХ БЕЗОПАСНЫХ МЕТОДАХ  
В КОСМЕТОЛОГИИ — АННА ИУТИНСКАЯ,  
ВРАЧ-ДЕРМАТОКОСМЕТОЛОГ**

## *Идентична вашей коже*

Мы представляем Neauvia Organic — первую в мире органическую линейку филлеров. С их помощью разглаживание морщин, пухлые губки, четкий контур лица — это действительно быстро, легко и натурально! Преимущество процедуры в том, что мы используем натуральную гиалуроновую кислоту, которая по химической структуре полностью идентична гиалуроновой кислоте нашей кожи. Как результат — препарат переносится без затруднений.

***Акция! Препарат Neauvia Organic!\****  
***Лицо (1 зона) — 10 000 Р***

***Лицо+шея+декольте — 10 000 Р***

## ***Сухие подмышки на все лето — не проблема!***

Введение в кожу подмышечных впадин препарата «Диспорт» блокирует активность веществ, вызывающих повышенное отделение пота. Данный метод лечения имеет мало противопоказаний. Для положительного результата достаточно одной инъекции. Результат воздействия — полгода и больше.

Spa-салон Veronika использует только сертифицированные препараты, разрешенные к применению Министерством Здравоохранения и Всемирной Организацией Здравоохранения.

\*Акция действует при оплате 2-х процедур  
с 01.03.2019 г. до 01.04.2019 г.



**VERONIKA**  
SPA САЛОН



г. Киров, ул. Дерендяева, 28,  
т. (8332) 64-55-54, 8-922-951-10-00



spa-veronika.ru

ЛО-43-01-001395 от 28 августа 2013 г.

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА





## ФИТНЕС НА ВЫСОТЕ



**Мы находимся  
в центре города**



**Большой зал  
с панорамными окнами**



**Проверенные тренажеры  
мирового уровня**



**Только профессиональные  
инструкторы**



**Аквазона для релаксации  
после тренировки**



**Более 10 видов групповых  
программ для достижения  
желаемого результата**



**Первая тренировка  
с инструктажем от тренера  
БЕСПЛАТНО**

**Время работы:  
пн-пт 7:00-23:00,  
сб-вс 9:00-21:00**

ул. Ленина, 103а,  
ТЦ «Крым», 7 этаж

т. 22-44-82

[sprint-kirov.ru](http://sprint-kirov.ru)

[vk.com/sprint\\_kirov](https://vk.com/sprint_kirov)

# БИЗНЕСКЛАСС

ЖУРНАЛ О ЖИЗНИ УСПЕШНЫХ ЛЮДЕЙ ГОРОДА

**Директор:** АЛЕКСАНДРА БАБИКОВА

**Арт-директор:** ЕВГЕНИЯ МАРЕНИНА

**Главный редактор:** ЕКАТЕРИНА СУСЛОВА

**Журналисты:** СЕРГЕЙ ИГНАТЬЕВ, ЕКАТЕРИНА  
НАГАЙЧУК, АЛЕКСЕЙ МАЛЫШЕВ

**Ведущий дизайнер:** ЕЛЕНА ШЕПТЯКОВА

**Дизайнеры:** НАТАЛЬЯ ЮДИНЦЕВА, ЕГОР ЗАЛЕТОВ

**Корректор:** НИНА НИКИФОРОВА

**Специалисты по продажам:** ОЛЬГА АНТОНОВА,

ДАРЬЯ ХВОСТАНЦЕВА, АННА ШИБАНОВА,

КРИСТИНА КОШЕЧКИНА, МАРИЯ ЗУБАРЕВА

**PR-специалист:** ЮЛИЯ КРИВОШЕИНА

С НАМИ РАБОТАЮТ:

**Аэродром «Кучаны»** компании «Вяткаавиа»,  
благодарим за место проведения фотосъемки обложки,  
г. Киров, ул. Сурикова, 11, к. 1, т.: 8 (8332) 38-20-08.

**Стиль героя обложки: Центр меха и кожи**

**Malina**, г. Киров, ул. Пролетарская 15 (ТЦ «Максимум»,  
2 этаж), т. 8 (800) 777-81-96, [mehamalina.ru](http://mehamalina.ru).

Солнцезащитные очки предоставлены **сетью салонов**

**«Люкс Оптика»**, т. 8 (8332) 21-88-22, [luxoptika43.ru](http://luxoptika43.ru).

Шлемофон предоставлен **Детским космическим**

**центром**, г. Киров, ул. Преображенская, 14,

т. 8 (8332) 48-50-17, [dkc43.ru](http://dkc43.ru). (с. 14)

**Мария Барляева**, визажист, т. 8-953-679-64-16,  
[instagram.com/mariya.barlyaeva](https://www.instagram.com/mariya.barlyaeva), make up и прическа  
Натали Коноваловой. (с. 10)

**Автосалон «УАЗ»** — официальный дилер ТСК «Мотор»,  
благодарим за место проведения фотосъемки, г. Киров,  
ул. Менделеева, 4, т. (8332) 51-55-55, [uaz-tskmotor.ru](http://uaz-tskmotor.ru). (с. 28)

Благодарим лично **Олега Лодыгина**, директора  
сети салонов IMaster, за помощь в проведении  
фотосессии дейтингового центра SClass. (с. 29)

**Ресторан «Царское село»** благодарим за место  
проведения фото- и видеосъемки, г. Киров,  
ул. Герцена, 78, т. 8 (8332) 40-53-43, [m-kyhnia.ru](http://m-kyhnia.ru). (с. 34)

**Фотостудия «Река Времени»**, г. Киров, ул. Труда, 71,  
т. 45-75-75, [rivertime.ru](http://rivertime.ru), [vk.com/rivertimestudio](https://vk.com/rivertimestudio).  
(с. 46, 3 обложка)

**Фотостудия «Фотофабрика»**, г. Киров,  
ул. Горького, 5, к. 2, т. 46-46-53, 8-958-398-42-03,  
[фотофабрика43.рф](http://фотофабрика43.рф). (с. 76)

**Центр высшего водительского мастерства**,  
благодарим лично Наталью Форт за помощь  
в организации тест-драйва Audi, трасса Подгорянка-  
Шихово, 7 км, т. 8 (8332) 42-00-04, [autodrom43@yandex.ru](mailto:autodrom43@yandex.ru),  
[vk.com/driving.school](https://vk.com/driving.school). (с. 92)

ТАКЖЕ БЛАГОДАРИМ ЗА СОТРУДНИЧЕСТВО  
ФОТОГРАФОВ:

Владимира Долецкого, Александра Ивлева,  
Георгия Маренина, Ивана Благушина,  
Евгения Ананьева, Евгения Ганичева



# Красота в деталях



**Запись на замеры по т. 8-922-939-922-1**

г. Киров, 2-й Кирпичный пер., 2-а  
т. 8-922-939-922-1, сайт: [zu-hause.ru](http://zu-hause.ru)



# Март

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31

5.03 — Светлана Шулятьева, директор агентства «Арт-гастроли»

6.03 — Лариса Есюнина, директор лингвистического центра «Релод»

7.03 — Любовь Ложкина, директор салонов мебели «Нлюква» и Greta

8.03 — Наталья Пермякова, руководитель Дома Моды FASHIONISTA

15.03 — Мария Огарева, бизнес-тренер

21.03 — Екатерина Березина, руководитель студии съедобной флористики «Гранат»

21.03 — Ирина Тонмакова, заместитель генерального директора мебельной фабрики VEROOM

22.03 — Любовь Гусева, руководитель завода полимерных изделий «Литон»

22.03 — Екатерина Белорусова, управляющая сети салонов «Мир Цветов»

24.03 — Татьяна Огородникова, директор модного шоу-рума Alena Goretskaya

**Наталья Коновалова,**  
директор свадебного  
агентства Dresscode Wedding  
день рождения 7 марта

**Дубленка из мериносо,**  
**Emilia Rinzi, 48 500 ₽**

Образ героини:

Линия верхней одежды премиум-класса

**MALINA**  
*Luxe*

📍 ТРЦ «Максимум», 2 этаж,  
ул. Пролетарская, 15,  
т.: +7 (8332) 223-800,

🌐 mehamalina.ru

ИП Погудина Л.Г.  
ОГРНИП: 304434528800839





Стиль —  
привилегия  
уверенных  
мужчин

## Март

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31

02.03 — Максим Мельников,  
владелец ювелирной мастерской  
«Вятская золотушница»

04.03 — Евгений Марынский, директор  
компании «ЭнергоГарант»

09.03 — Сергей Кривошеин,  
директор ГК Сергея Кривошеина

11.03 — Александр Чурин, первый  
заместитель Председателя  
правительства Кировской области

12.03 — Андрей Перешеин, директор  
компании «Вяткастройдеталь»

12.03 — Владимир Скобелкин, председатель  
правления «Первый Дортрансбанк»

12.03 — Вячеслав Коршунов,  
владелец компании «Стиль»

15.03 — Олег Лодыгин, владелец  
сети салонов IMaster

17.03 — Никита Семиларский,  
директор Coffe Like Киров

18.03 — Павел Целоусов, директор  
компании «ЭкосЛайф»

20.03 — Павел Валенчук, депутат  
Кировской городской думы

21.03 — Станислав Шабалин,  
директор компании Life is Good

21.03 — Станислав Репин, директор  
ЮК «Бизнес Гарант»

23.03 — Иван Тонманов, директор  
мебельной компании VEROOM

23.03 — Леонид Сандалов,  
директор компании «Новое  
энергетическое предприятие»

24.03 — Никита Павлов, генеральный  
директор ГК «Дело и Деньги»

31.03 — Дмитрий Нелюбин, генеральный  
директор салона DaMiNe

**Александр Шатунов,**  
директор  
КПК «Кредитный клуб»  
день рождения 24 марта

Образ героя:

**Giovanni Botticelli**  
САЛОН МУЖСКОЙ ОДЕЖДЫ

ЦУМ, 2 этаж (новое крыло),  
т. (8332) 32-40-10

Giovanni\_Botticelli\_  
Kirov-1639043736387317





»  
 БАРЬЕРОВ И ГРАНИЦ НЕТ, ЕСЛИ МЫ НЕ  
 ВЫСТАВЛЯЕМ ИХ САМИ, — АЛЕКСАНДР  
 ПЛЮСНИН, ДИРЕКТОР ФИЛИАЛА СПАО  
 «ИНГОССТРАХ» В КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

▀  
**ЕСЛИ ЗАХОТЕЛ —  
 НА 99% ВСЕ  
 ПОЛУЧИТСЯ**



## ВМЕСТО ФУТБОЛКИ — БЕЛЫЙ ВОРОТНИЧОК

— Страсть к автомобилям — вот что привело меня в страхование. Одно время у меня даже была своя автомастерская, начинал тему диагностики инжекторных двигателей, но решил, что это не мое. Тогда как раз вышел закон об ОСАГО, и я подумал, почему бы и нет, сменю измазанную маслом футболку на белый воротничок сотрудника страховой компании.

Проработав главным специалистом в отделе урегулирования убытков «Росгосстраха», освоил автомобильное страхование от и до, а затем возглавил центр урегулирования убытков. Когда мои компетенции в этой сфере выросли, стал заместителем директора по клиентскому сервису.

Важной вехой для меня стало обучение по программе МВА «Оперативный менеджмент» в Стокгольмской школе экономики. После этого я понял, что для нас нет барьеров и границ, мы их выставляем сами. Если захотел — на 99,9% все получится! Сейчас формирую понимание этой концепции у сотрудников «Ингосстраха» — мотивирую работников нашего филиала собственным примером. К слову о том, что нет ничего невозможного: не так давно поспорил с дочерью, что за полгода подготовлюсь к триатлону, хотя был «мешком». Занимался в школе «I love running» в Кирове, готовился каждый день. В итоге пробежал, проехал, проплыл!

Я считаю, что в жизни важен баланс. Соблюдать его мне помогает спорт: начинаю свое утро в спортзале.

## ПОСЛЕ КИЕВА ФОРС-МАЖОРОВ НЕ БОЮСЬ

Настоящим вызовом для меня стала ротация в 2013 году в дочернюю компанию «Росгосстраха» в Киеве на должность заместителя председателя правления. Обстановка в стране была сложной, и получить «заряд» адреналина можно было везде. Всего за 8 месяцев я получил колоссальный опыт в принятии сложных глобальных решений и теперь не боюсь никаких форс-мажоров. Сейчас в «Ингосстрахе» ставлю архисложную задачу по выстра-



иванию региональной сети. Знаю, что мы это сделаем! Кстати, у нас уже открыты офисы в Нолинске, Котельниче и Советске, на очереди еще несколько территорий. Отмечу, что в рамках развития сети мы ставим задачу по привлечению агентов, заинтересованных в развитии карьеры в страховании. Мы готовы вкладываться в обучение и создавать комфортные условия для работы и роста.

## БАНКОВСКИЙ БИЗНЕС НАУЧИЛ ТОНКИМ НАСТРОЙКАМ

Если на Украине я получил опыт глобального управления, то Сбербанк, где проработал 4 года после, научил меня тонким настройкам бизнес-процессов. Диджитализация и мегапланирование, экшн-планы и дорожные карты, стратегии и рейтинги — эти инструменты доказали свою эффективность.

Возглавив кировский филиал «Ингосстраха», я использовал накопленный опыт и взял курс на развитие отношений с партнерами — это автодилеры, лизинговые компании, риелторы, турагентства. Для меня важно, чтобы все, кто так или иначе связан со страховым бизнесом, понимали, что «Ингосстрах» — сильный и устойчивый бренд, одна из надежнейших компаний с более чем 70-летней историей. Подчеркну, что данная оценка объективна — финансовая устойчивость «Ингосстраха» подтверждена российскими и международными рейтинговыми агентствами. Кроме того, на счету компании рекордные для российского рынка выплаты, исчисляемые миллиардами рублей.

## НАШ РЕГИОН В ТОП-30

Рынок страхования Кировской области я оцениваю как высокопотенциальный. Наш регион входит в ТОП-30 по охвату страхования имущества физических лиц. Не отстает и бизнес. «Ингосстрах» имеет огромный опыт в страховании имущества юридических лиц, а также ответственности владельцев опасных объектов. В числе наших

клиентов и владельцы мест массового пребывания людей — торговые центры, спортивные площадки и т.д. Мы понимаем свою социальную ответственность и особенно внимательны в оценке рисков.

## ПОЛИС В МОБИЛЬНИКЕ

Сегодня предприятия стараются оптимизировать издержки, в том числе на страхование. Наша задача — предложить им лучший продукт по выгодной цене, в удобном для них формате. Например, мы делаем более привлекательными программы добровольного медицинского страхования.

Стратегический приоритет для «Ингосстраха» — цифровизация. Цифровые инструменты оптимизируют бизнес-процессы (к примеру — в области скоринга и запуска новых продуктов) и повышают уровень сервиса для клиентов. Мы понимаем, что наиболее ценный ресурс сегодня — это время, поэтому развиваем мобильное приложение IngoMobile и наш сайт ingos.ru. С их помощью клиент может быстро и удобно оформить продукт или оставить заявку, получить консультацию, а в некоторых случаях — заявить убыток. Более того, сейчас в отдельных регионах запущен пилотный проект самоосмотра автомобиля через наше приложение. Скоро он будет доступен и кировчанам. Только представьте: вы загружаете документы и отправляете фотографии через приложение, принимаете видеозвонок на смартфон — и договор каско оформлен.

## САМ ПОЛЬЗУЮСЬ ВСЕМИ ВИДАМИ СТРАХОВАНИЯ

Как страховщик могу с уверенностью сказать — в нашей стране люди заботятся о своем имуществе больше, чем о своем здоровье, в отличие от Европы. Европейец из дома не выйдет, если у него нет страховки. Но Россия обязательно к этому придет, и в этом заложен огромный потенциал для нашего бизнеса. Кстати говоря, я пользуюсь всеми видами страхования. И вам советую.

## АЛЕКСАНДР ПЛЮСНИН



11.09.1980 г.



1995-1999 гг. — Кировский механико-технологический техникум легкой промышленности, техник-электрик; 1999-2002 гг. — Вятская государственная сельскохозяйственная академия, инженер-механик; 2002-2003 гг. — служба в ВС РФ в/ч 81807, войска РХБЗ; 2008-2011 гг. — Вятская государственная сельскохозяйственная академия, экономист по специальности «Финансы и кредит», диплом с отличием; 2012-2013 гг. — корпоративный университет по программе MBA Стокгольмская школа Экономики «Оперативный менеджмент».



2004-2013 гг. — ООО «Росгосстрах» в Кировской области; 2013-2014 гг. — ЧАО «Провидна» Украина, заместитель председателя правления, дочерняя компания ОАО «Росгосстрах»; 2014-2019 гг. — ПАО «Сбербанк» Кировское головное отделение 8612; С 15.01.2019 г. — директор Кировского филиала СПАО «Ингосстрах».



## РЕЙТИНГИ И НАГРАДЫ «ИНГОССТРАХ»

- **Наивысший рейтинг ruAAA (A++)** (RAEX, «Эксперт РА»)
- **Лучшая страховая компания 2018 года** (Финансовый университет при Правительстве РФ)
- В октябре 2018 года повысился **долгосрочный кредитный рейтинг эмитента и рейтинг финансовой устойчивости с «BB+» до «BBB-»** (международное рейтинговое агентство S&P Global Ratings).



## СОВЕТ ОТ АЛЕКСАНДРА ПЛЮСНИНА:

Внимательно читайте договор страхования: стоимость полиса — не всегда самый главный критерий. Прочитайте все пункты, узнайте, насколько устойчива компания на рынке, знакома ли она, значима ли, есть ли офис и люди на территории, которые могут урегулировать убыток. Ну и на мобильное приложение обратите внимание.

Страховое публичное акционерное общество «Ингосстрах», номер в реестре страховых компаний — 928. Лицензия ЦБ РФ на осуществление страхования: СИ №0928, СЛ №0928, ОС №0928-03, ОС №0928-04, ОС №0928-05 и на осуществление перестрахования ПС № 0928, выданные 23.09.2015 и ОС №0928-02 от 28.09.2016 г.





# «ХОЧУ» ВСЕГДА СИЛЬНЕЕ, ЧЕМ «НАДО»

”

МЕЧТАЙТЕ О ВЫСОКОМ! ОКРУЖАЙТЕ СЕБЯ ТЕМИ ЛЮДЬМИ,  
КОТОРЫЕ БУДУТ ТЯНУТЬ ВАС ВЫШЕ! — ИЛЬЯ ПОГУДИН,  
ДИРЕКТОР ЦЕНТРА МЕХА И КОЖИ MALINA

## ИЛЬЯ ПОГУДИН



7.04.1986 г.



ВСЭИ, факультет международной  
экономики;  
НИУ «ВШЭ», электронная коммерция в  
индустрии моды: операционные процессы.



С 2012 г. — Центр меха и кожи Malina,  
директор.



**СТИЛЬ ГЕРОЯ:**

мужская куртка-пилот, 19 800 Р,  
(Центр меха и кожи Malina)

**Легендарная куртка-пилот впервые появилась в США в годы Первой мировой войны.**

Она взяла свое название от профессии летчиков, чьей форменной одеждой являлась. Кабины боевых самолетов тогда не оснащались защитными стеклами, поэтому при сильном ветре и холоде (при -50 градусов) пилотам требовалась исключительно теплая и ветронепроницаемая одежда. Натуральная кожа куртки защищала летчиков и от мороза, и от огня, в случае возникновения пожара на борту.





## В ДЕТСТВЕ ТОРГОВАЛ ПИВОМ

— «Челночник» — вовсе не ругательное слово, по крайней мере для меня. Еще малышом мама брала меня с собой на выездную торговлю по районам области. Чего только не продавал: и калоши, и одежду.

Я вырос на Центральном рынке Кирова. Это была отличная школа жизни. Только представьте: свои первые деньги я заработал... на пиве! Обратил внимание, что в жару мужики на рынке активно покупали пиво, причем искали попрохладнее напитки. Тут пришла в голову идея: занял денег, купил товар на пивзаводе, при-

тащил его домой и забил им весь холодильник. Папа тогда сильно удивился моему «стартапу» (смеется).

На следующий день в 8 утра я приехал на рынок, а через полтора часа у меня уже были деньги на руках. Самое дорогое пиво «Елена» я продавал тогда за 3 800 рублей, а «Чувашское» дешевле всех за 3 000 рублей в старых деньгах.

## ГОРЕ-СПЕКУЛЯНТ

Однажды обнаружил, что в сумке отклеились этикетки от бутылок. При переклейке я случайно их перепутал. В итоге влет продан дешевое пиво под

видом дорогого. Смекнул: так на этом можно же «навариться»! Однако радость была недолгой — поймали меня на третьей бутылке. Я краснел, извинялся. Целый торговый ряд отказался у меня покупать пиво. Пришлось в течение недели возвращать репутацию. Тогда решил, что никогда никого не буду обманывать! С тех пор так и работаю. Беру ответственность за себя и своих сотрудников и не допускаю обмана.

## ЛИБО ДЕЛАЕШЬ, ЛИБО ОТОЙДИ

Когда начал работать у мамы, меня вообще не воспринимали как





## ЗАНЯЛ ДЕНЕГ, КУПИЛ ПИВО НА ЗАВОДЕ, ПРИШЕЛ НА РЫНОК И ПРОДАЛ ВСЕ ЗА 1,5 ЧАСА

бавить искренности, сервиса, внимания к мелочам.

### ПОСТАВИЛ НА КАРТУ ВСЕ

Еще с 9 класса я мечтал: «Вот было бы круто иметь такой центр верхней одежды в городе». Представлял, где бы он мог располагаться. И вдруг в этот же день мне позвонили из торгового центра на ул. Пролетарской и предложили работать на их площади. Тогда у нас не было ничего: ни названия, ни концепции, ни бизнес-плана, лишь небольшой семейный капитал. Поставил на карту все, сомневался, но супруга сказала: «Давай! У тебя все получится!»

Работал по принципу: начнем, а дальше посмотрим по ходу развития событий. Было лишь понимание, как все должно выглядеть, и огромное желание сделать еще лучше.

Первого мая 2012 года мы открыли свой собственный магазин на площади 80 квадратных метров. В тот день к нам зашло всего 9 человек (а это был уже несезон) и совершили 12 продаж!

В течение первых двух лет работы магазина не выходил из торгового зала, работал без выходных. Понимал, что здесь должны работать лучшие продавцы. Сначала приглашал их из других магазинов. Потом появилась команда.

### ПОЧЕМУ MALINA?

Когда мы открывались, кто-то мне сказал, что название магазина должно быть «растущим». Кустарник малины растет быстро, а плодоносит вкусными сочными ягодами. Еще говорили, что имя компании должно быть простым и запоминающимся. «Малина» понятна всем, также в ней присутствует культурная символика, дух нашей родины, а сама ягода

растет в наших климатических условиях. Наша одежда для этого и создается, чтобы согревать в холода. У нас даже логотип собственного бренда меховых парок Malina Siberian создан именно с таким подтекстом — медведь оберегает малину как символ женственности.

Мы не «модная модность», мы несем в массы наше родное и понятное. Тем не менее, нашей компании близка европейская культура, поэтому название стали писать на английском, а шрифт логотипа дизайнер позднее стилизовал под современное прочтение.

### ОДЕЛИ КАЖДУЮ СЕДЬМУЮ КИРОВЧАНКУ

Если 8 лет назад у нас было всего 50 изделий (меховые жилеты, дубленки, пуховики, куртки из натуральной кожи), то сейчас в ассортименте более 5 000:

- шубы из всех видов меха и дубленки, в том числе премиальная линия Malina Luxe
- меховые парки от собственного private-бренда Malina Siberian
- пуховики и зимние куртки, дубленки и пуховики из экокожи
- пальто, плащи и куртки из натуральной кожи и других современных материалов.

Недавно мы подсчитали, что у каждой седьмой кировчанки в гардеробе есть хотя бы одно изделие из нашего Центра верхней одежды! Мы гордимся тем, что нас выбрали более 100 000 клиентов.

В нашем интернет-магазине mehamalina.ru совершают покупки не только со всей России, но и мира. Люди из разных уголков планеты приезжают к нам на шопинг-туры. Регулярно нам поступают предложения открыть магазин в их городе.

продавца до 9 класса. Меня никто не учил, были только личные наблюдения за коллегами по цеху. В нашей семье было все просто: либо делаешь, либо отойди.

Первая крупная продажа в памяти до сих пор: девушка для своего супруга купила брюки и настолько оказалась довольна обслуживанием, что через несколько дней привела ко мне целую делегацию знакомых.

Несмотря на успехи в торговле, у меня уже созревало понимание, что все должно быть по-другому. Не нравилось потребительское отношение к покупателю. У коммерсантов на уме были только бабки. А мне хотелось до-



## ВДОХНОВЕНИЕ ЧЕРПАЕМ ИЗ НОВОГО ОПЫТА — ЭТО ПУТЕШЕСТВИЯ ПО МИРУ

### НЕ СЛИВАЕМ БЮДЖЕТЫ

Мы очень избирательно подходим к расходам на рекламу — эффективность расходов напрямую влияет на ценообразование. Мы не стреляем из пушки по воробьям: не сливаем огромные бюджеты на ТВ и другие масс-медиа. Донесение информации должно быть точечным — тем, кто действительно ищет нужный ему товар. Современные IT-технологии и соцсети позволяют это сделать.

Мы 24/7 в режиме онлайн готовы отвечать на вопросы. Одно из наших правил — не удалять ни один отзыв. Это правило действует на протяжении всей жизни компании. Даже когда «коллеги по цеху» пишут нам разные провокационные вещи — мы на них грамотно отвечаем.

### ПРЕДУГАДЫВАЕМ MUST-HAVE\*

Мы не продаем — нас выбирают. Поэтому мы двигались и продолжаем двигаться через моду, а не продажу меха. Как оказалось, это стало одним из наших конкурентных преимуществ. Нас признали экспертами в мире моды верхней одежды на международном форуме CRM в Москве, а нашу бизнес-модель в сегменте Made in Russia отметили как одну из успешных.

Нам удается предугадывать тренды и одними из первых представлять их в нашем Центре. Зачастую, что уж там говорить, даже наши консультанты крутят у виска, изучая новинки, вопрошают: «Что это?» А потом эти вещи становятся must-have в гардеробе наших покупателей. Например, сейчас в момент интервью мы находимся в Милане на выставке, чтобы снова вас удивить. Вдохновение черпаем из нового опыта — это путешествия по миру, работа с родоначальниками моды, посещение главных мировых выставок.

Нашими бизнес-консультантами являются известные российские эксперты fashion-индустрии.

### ДОВЕРЯЕМ ТОЛЬКО ВЕДУЩИМ ФАБРИКАМ

Сейчас мы сотрудничаем с ведущими фабриками России, Турции, Греции, Италии и Китая, где отшивают свои коллекции такие известные мировые бренды, как MaxMara, Hugo Boss, и др.

Мы сами отбираем сырье, кожу, меха, фурнитуру, напрямую влияем на процесс изготовления модели. Вносим изменения, адаптируем коллекции под наш климат и предпочтения покупателей. Тираж не имеет значения: мы можем производить от 1 единицы до 1 000 изделий, если это необходимо. Отсрочки платежей, отсутствие посредников и контроль на всех этапах формирования ассортимента — все это позволяет нам не кредитоваться, а соответственно формировать хорошую цену для нашего клиента. Мы просто даем возможность для выбора, обеспечивая лучший сервис и условия для покупок. На самом деле, все ответы на вопросы находятся в головах ваших клиентов. Сделайте так, чтобы вас полюбили и выбирали, при условии, что работаете честно и занимаетесь полезным делом.

### НЕ ТЯНЕМ ОДЕЯЛО НА СЕБЯ

У каждого в нашей семье есть свое направление развития в бизнесе, и это не мешает синергично развиваться компании в целом. Личные интересы никогда не влияли на работу. Все вовлечены в работу, поэтому у нас отсутствуют конфликты. Уверен, не каждый семейный бизнес может похвастаться такой дружелюбной атмосферой.

Семья для меня прочный фундамент, поддержка и опора. Моему сыну сейчас 4 года. Продолжит ли он дело? Пусть будет как будет. Решать за других людей не в моих правилах. У каждого свой путь. Нужно, чтобы он сам выбрал, что он хочет делать в этой жизни. Я поддерживаю любое его решение.



## ВСЕ ВАЖНЫЕ ИДЕИ ПРИШЛИ КО МНЕ НА ВЫСОТЕ

Must have — от англ. «необходимый», «обязательный».





ИП Погудина Л.Г. ОГРН 304434528800839

## СМОТРИ НА ПРОБЛЕМЫ ВЫШЕ

Небо — колыбель детской фантазии. Меня завораживала авиация. 2 года назад я впервые совершил полет на вертолете, и все! Меня переключило: твердо решил, что хочу получить летные права для личного пользования, и уже двигаюсь в этом направлении.

Все важные идеи пришли ко мне на высоте. Все просто: купил один билет на рейс, взлетел и остался наедине со своими мыслями. Это помогает набраться сил, сконцентрироваться на главном, услышать себя,

принять решение и выбрать свой путь. Если не бизнес, чем бы я занимался? Я бы перефразировал этот вопрос: если бы не мое хобби, что бы тогда делал? Безусловно, то же самое — делал бы то, что нравится! И не важно, сколько денег в кармане — главное, следовать своим убеждениям, а не смотреть через призму выгоды.

Если человек будет счастлив от того, что он делает, он будет наполнен энергией, чтобы двигаться вперед, ведь «хочу» всегда сильнее, чем «должен» или «надо».

Мы идем своим путем и, в первую очередь, конкурируем сами с собой, со

своим эго, ленью. У многих есть проблема выдавать желаемое за действительное, как в личной жизни, так и работе. Потом мы искренне расстраиваемся, когда что-то не так происходит. Можно прочитать тонну бизнес-литературы, но все это пустое, если вы не отличаете факт от мнения.

Вообще я — авантюрист. Особенно меня манят горные виды спорта: сноуборд, горный снегоход, поездки на квадроциклах. Каждый год с друзьями мы покоряем горы. Это помогает перезагрузиться. После таких вылазок выше смотришь на все проблемы, тогда они кажутся ерундой.



# 10 ПРИЧИН ПЕРЕЙТИ НА ЗАРПЛАТНЫЙ ПРОЕКТ

”  
УДОБНО СОТРУДНИКАМ,  
ВЫГОДНО ОРГАНИЗАЦИИ, —  
АЛЕКСАНДР КОВАЛЕВ,  
РУКОВОДИТЕЛЬ  
ЗАРПЛАТНОГО ПРОЕКТА  
БАНКА «ХЛЫНОВ»

БАНК  
ИДЕЙ

## НОВЫЙ УРОВЕНЬ СЕРВИСА

«Кто последний в кассу за получкой?» — этот некогда популярный вопрос канул в лету в современных компаниях. Время диктует новые удобные дистанционные способы начисления заработной платы. В банке «Хлынов» — это целый сервис, обладающий множеством выгодных преимуществ как для самой организации, так и для ее сотрудников. Во-первых, в штате вашей компании больше не требуется кассир для выдачи наличных. Во-вторых, нет необходимости снимать денежные средства, их перевозить, производить инкассацию. В-третьих, сокращается количество документов, а сотрудники не тратят свое рабочее время в очереди у кассы. Важно, что вся зарплата, которая поступает на карту, облагается налогами и выплачивается «по-белому». Это является гарантией накопления сотрудниками пенсии в будущем.

### 1. КОМИССИЯ ЗА ЗАЧИСЛЕНИЕ ЗАРПЛАТЫ — 0%

— Бюджетные организации, которые подключили зарплатный проект, обслуживаются в банке бесплатно. Таким же правом могут воспользоваться и все коммерческие компании, если в их штате более 10 человек.

Наличие действующего РКО в банке не является обязательным условием.

### 2. ВЫПУСК КАРТЫ — 0 РУБЛЕЙ

Участники зарплатного проекта пользуются картами MasterCard World, Мир Дебетовая и Мир Привилегия. Выпуск карты бесплатный и занимает несколько дней. Получить их можно в любом удобном офисе. А для руководящего состава компаний доступны премиальные карты. Подключение СМС-уведомлений от банка о поступлении зарплаты — бесплатно.

### 3. ОБСЛУЖИВАНИЕ — 0 РУБЛЕЙ

Подключаясь к нашему проекту, ваша компания начинает экономить с первого дня обслуживания, которое, кстати, бесплатное! Вам достаточно позвонить по номеру 8-800-250-2-777 или заполнить простую заявку на сайте [банк-хлынов.рф](http://банк-хлынов.рф). Вам будет предоставлен персональный менеджер, который поможет с оформлением документов. Регистрация займет не более 30 минут.

Открытие зарплатного счета для вашей организации также бесплатное. И на следующий день средства уже будут поступать на карты сотрудников!

### 4. БЕСПЛАТНАЯ НАСТРОЙКА ИНТЕРНЕТ-БАНКА

Открывая зарплатный проект, все операции по зачислению денежных средств происходят с расчетного счета компании напрямую на текущие счета работников. Специалисты бан-



Как зарабатывать больше  
вам и вашей компании  
и эффективно управлять  
своими финансами —  
в новом спецпроекте  
банка «Хлынов» и журнала  
«Бизнес Класс»

## ПОДАЙТЕ ЗАЯВКУ НА ЗАРПЛАТНЫЙ ПРОЕКТ ПРЯМО СЕЙЧАС НА САЙТЕ БАНК-ХЛЫНОВ.РФ

ка «Хлынов» бесплатно проведут консультации, проконтролируют, окажут помощь при установке электронной подписи и интернет-банка на вашем предприятии, а также настройке автоматической выгрузки зарплатных реестров из бухгалтерских программ.

Интернет-банк поможет быстро, без задержек, а, главное, безопасно перечислить зарплату вашим сотрудникам.

### 5. СНЯТИЕ НАЛИЧНЫХ БЕЗ КОМИССИИ

Большая сеть банкоматов «Хлынов» по Кирову и области позволяет без труда получить необходимую сумму держателю зарплатной карты. Но когда нашего банкомата нет рядом, а деньги требуются срочно, вы можете воспользоваться любым банкоматом выдачи денег стороннего банка по всей России без комиссии<sup>1</sup>!

### 6. ОПЛАТА УСЛУГ ЖКХ В ОДИН КЛИК

Сегодня банк «Хлынов» всегда под рукой! Благодаря бесплатному интернет-банку ваши сотрудники могут быстро и просто переводить деньги или оплачивать коммунальные счета со своего смартфона или компьютера. Причем в интернет-банке эти операции производятся без комис-

сий<sup>2</sup>! Шаблоны платежей, статистика, управление счетами и вкладами упростят все финансовые заботы.

### 7. ОБНОВЛЕННОЕ МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ

Благодаря обновленному мобильному приложению теперь можно не только совершать денежные операции, но и управлять кэшбэком, делать платежи по QR-коду квитанции за услуги ЖКХ (скоро и на iOS), открыть вклад под более высокий процент, а также зарегистрироваться или восстановить пароль для вашего интернет-банка. Скачать его можно для Android и iOS<sup>3</sup>.

### 8. ВЫГОДНЫЙ КЭШБЭК

Еще одно преимущество зарплатной карты банка «Хлынов» — cashback<sup>4</sup> на покупки, а не выбранные категории товаров! Вознаграждение клиент получит реальными денежными средствами: до 1,5% от суммы покупки можно зачислить на карту или копить кэшбэк.

### 9. ПРОЦЕНТ НА ОСТАТОК

С банком «Хлынов» наши клиенты могут еще и зарабатывать! Держателям дебетовых карт автоматически начисляется до 3%<sup>5</sup> на остаток, у владельцев премиальных карт — 5%. А пополнять



### СОВРЕМЕННАЯ ЗАРПЛАТНАЯ КАРТА MASTERCARD WORLD — БЕСПЛАТНО

без комиссии за годовое обслуживание:

- 500 000 ₽ — лимит снятия в месяц (возможность снимать наличные в любом банкомате без комиссии в любой точке мира)<sup>1</sup>
- до 1,5 % кэшбэк
- до 3 % дохода на остаток (начисляем проценты при остатке от 100 000 ₽)

карточный счет и снимать деньги можно в любой момент, не опасаясь потерять накопленные проценты.

### 10. СПЕЦИАЛЬНЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТ БАНКА

Для держателей зарплатных карт банк «Хлынов» предлагает специальные условия кредитования, начиная от минимального набора пакета документов, заканчивая пониженной процентной ставкой, размером кредита и быстрым сроком рассмотрения заявки. Также вы можете сделать рефинансирование кредитов других банков.



8-800-250-2-777

банк-хлынов.рф

<sup>1</sup>В банкоматах иных банков без комиссии при сумме снятия до 30 000 ₽ в месяц. Свыше 30 000 ₽ в месяц в банкоматах иных банков — 1,5%. В пунктах выдачи наличных иных банков — 1,5%, минимум 400 ₽.

<sup>2</sup>Перечисление платежей без комиссии производится на основании Поручения Держателя на перечисление платежей с использованием мобильного телефона в пользу организаций, с которыми у АО КБ «Хлынов» имеются соответствующие договорные отношения, с полным перечнем данных организаций можно ознакомиться в мобильном приложении. В остальных случаях берется комиссия согласно Тарифам комиссионных вознаграждений.

<sup>3</sup>Возрастное ограничение 0+.

<sup>4</sup>Кэшбэк (cashback) — возврат денежных средств. При расчете Кэшбэк учитываются только покупки, денежные средства за которые были списаны со счета банковской карты в данный календарный месяц. Максимальный размер вознаграждения за отчетный месяц — 3 000 ₽. Кэшбэк в размере 1% начисляется при оплате банковской картой MasterCard WORLD за операции в торговых точках: авиалинии (MCC 3000-3299, 4511), бензин (MCC 5541, 5542), супермаркеты, бакалейные магазины (MCC 5411). За операции в других торговых точках начисляется кэшбэк в размере 1,5%. Кэшбэк не начисляется по операциям получения наличных денежных средств, по операциям в терминалах банковской системы переводов «Все просто», по всем операциям, совершенным по счету банковской карты в системе Интернет-банк АО КБ «Хлынов», а также по другим операциям, перечень которых указан в Условиях пользования банковскими картами АО КБ «Хлынов». Кэшбэк в размере 0,5% начисляется при оплате банковской картой Мир. Привилегия за операции в торговых точках: бакалейные магазины и супермаркеты (MCC 5411), пассажирские перевозки (MCC 4111, 4131), бытовая техника (MCC 5722), оптово-розничные гипермаркеты (MCC 5300), предприятия быстрого питания, закусовые, буфеты (MCC 5814), государственные почтовые услуги (MCC 9402). За операции в других торговых точках начисляется Кэшбэк в размере 1%.

<sup>5</sup>Проценты на остаток рассчитываются ежедневно и выплачиваются ежемесячно в последний день месяца. Проценты на остаток рассчитываются за текущий день при остатке на начало дня не менее 100 000 ₽. При остатке на начало дня менее 100 000 ₽ проценты не начисляются. АО КБ «Хлынов», лицензия ЦБ РФ №254.





# В МАРКЕТИНГЕ, КАК РЫБА В ВОДЕ

21 ФЕВРАЛЯ В FOUR ELEMENTS HOTEL ПРИ ПОДДЕРЖКЕ ЖУРНАЛА «БИЗНЕС КЛАСС» ПРОШЕЛ СЕМИНАР ОТ РУКОВОДИТЕЛЕЙ АГЕНТСТВА INVITE PROMO ОБ ОСОБЕННОСТЯХ ВЕДЕНИЯ МАРКЕТИНГА КОМПАНИИ



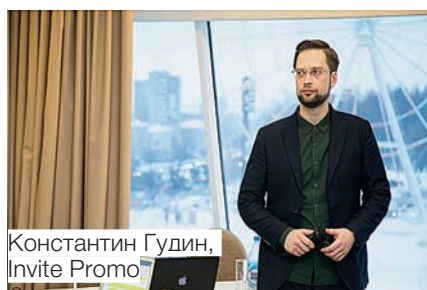
## ТОЛЬКО БИЗНЕС И НИЧЕГО ЛИШНЕГО

На семинаре «Маркетинг без воды» Эдуард Сюткин и Константин Гудин рассказали про эффективные инструменты упаковки бизнеса и механики продаж.

Партнеры события также поделились полезными знаниями — руководитель интернет-агентства Income Александр Караваев рассказал об основах подбора подрядчика для интернет-маркетинга, а специалист компании «Росбизнессофт» Анна Варанкина — об автоматизации бизнес-процессов.

Также участники мастер-класса посетили выставку фотокартин Евгения Кармаева, владельца фотостудии SALON EK.

В конце события прошел розыгрыш от спикеров — победители получили приглашение на практикум от агентства Invite Promo и сертификат от студии SALON EK.



Константин Гудин,  
Invite Promo



Гости мастер-класса



Эдуард Сюткин,  
Invite Promo



Анна Варанкина,  
Росбизнессофт



Александр Караваев,  
Income

**БИЗНЕСКЛАСС**

**РосБизнесСофт**  
ДЕЛОВОЕ ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

**INCOME**  
АГЕНТСТВО ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГА

**INVITE** / **PROMO**

**SALON**  
авторские фотокартин  
EVGENIY KARMAEV



Дмитрий и Ольга  
Нелюбины, Damine



Выставка фотокартин  
авторской студии Евгения  
Кармаева, Salon EK



Бизнесу



Банк Хлынов

# ЭКВАЙРИНГ

от 1,7%  
КОМИССИЯ ОТ ОБОРОТА



Оформи  
онлайн заявку  
[банк-хлынов.рф](http://банк-хлынов.рф)

Звонок по России бесплатный  
**8 800 250-2-777**

Коммерческий банк «Хлынов» (акционерное общество), далее – Банк. Ежемесячная комиссия, взимаемая Банком за обслуживание транзакций безналичной оплаты в одном POS-терминале (в процентах от общей суммы, зачисленной на расчетный счет по услуге торгового эквайринга) (далее – Комиссия), начиная с первого полного календарного месяца с даты установки оборудования Банка, составляет 1,7% (минимум 100 рублей) для клиентов, открывших первый расчетный счет в Банке после 01.01.2019 г. по тарифному плану «Оптимальный» при условии, что в рамках договора установлен один терминал. В иных случаях размер Комиссии зависит от применяемого тарифного плана и суммы транзакций в текущем месяце и может составлять до 2,5% (минимум 2 000 рублей). Комиссия взимается в последний рабочий день отчетного месяца по итогам сумм, зачисленных на расчетный счет по услуге торгового эквайринга. При этом, независимо от указанных критериев, в период до конца текущего месяца с даты установки терминала Комиссия составляет 2,5%. Документы (для всех форм организаций и предпринимателей): анкета-заявление о размещении POS-терминала; копия документа о праве собственности, либо аренды помещения; документы, удостоверяющие личность директора организации (копия стр. 2, 3, 5 – данные паспорта, фото, прописка). Предложение не является офертой. Условия действительны на 11.03.2019 г. Подробная информация по телефону 8 (800) 250-2-777, в офисах Банка и на сайте [банк-хлынов.рф](http://банк-хлынов.рф). Лицензия ЦБ РФ № 254.





## НАДО БЫЛО — ШЕЛ ФУРЫ РАЗГРУЖАТЬ

— Готов поспорить, что можно без протекции добиться многого. Человек сам устраивает свое место под солнцем. У меня нет высокопоставленных родственников, я родился и вырос в Нововятске, там же прошел путь от простого мастера до генерального директора завода «Ново-Вятка». Я не карьерист, и не все шло у меня гладко. С детства сам зарабатывал деньги, у родителей никогда не просил. Начал с того, что в 13 лет на велосипеде стал развозить телеграммы. Надо было — шел фуры разгружать. Хочешь — пойдешь и заработаешь себе на хлеб. Когда работал мастером на заводе, зарплату не платили по полгода. Пробовал даже уволиться, а потом женился и у меня появилась цель — заработать денег для семьи. И вот тогда я начал думать как.

## ОТ ЭЛЕКТРОПЛИТ ДО ОБОРОНКИ

Заочно окончил факультет автоматизации и машиностроения ВятГУ, появилась возможность карьерного роста — стал начальником технологического бюро. Под моим руководством на «Ново-Вятке» осваивали производство новых видов электроплит. Потом стал заместителем начальника производства и вплотную занялся оборонным комплексом.

Работал на результат: качественная продукция всегда была готова вовремя. Вскоре меня назначили начальником производства.

## ДОЛГ В МИЛЛИАРД? НЕ ПУГАЕТ!

Когда я уже как генеральный директор взял предприятие под свою ответственность, у завода было порядка миллиарда долгов. В итоге за три года вместе с командой мы совершили колоссальный прорыв, освоили новые виды военной продукции, благодаря чему и сейчас «Ново-Вятка» остается успешным предприятием.

### АНДРЕЙ ПЕРЕСКОКОВ



27.09.1979 г.



Кировский механико-технологический техникум, специальность «Механик-техник», Вятский государственный университет, факультет автоматизации и машиностроения, инженер-технолог.



с 1999 г. — мастер отдела технического контроля, АО «Ново-Вятка»; с 2006 г. — начальник производства АО «Ново-Вятка»; с 2014 г. — генеральный директор АО «Ново-Вятка»; с 25 декабря 2017 года — и. о. министра промышленной политики Кировской области; с 25 мая 2018 года — министр промышленной политики Кировской области.



# ПЛОХОГО НАСТРОЕНИЯ У МЕНЯ НЕ БЫВАЕТ

ОТ МАСТЕРА НА ЗАВОДЕ ДО МИНИСТРА ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ  
КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ — АНДРЕЙ ПЕРЕСКОКОВ О СЕБЕ, СЕМЬЕ, ГОССЛУЖБЕ







**БЛИЦ-ОПРОС:**

- Если сомневаюсь, я спрашиваю совет. У того, кто может его дать.
- Поддерживать себя в форме мне помогает быстрый ритм жизни.
- Не раздумывая, готов помочь другу.
- Мир спасет любовь. Не готов платить за нее.
- Если бы была возможность изменить место рождения, оставил бы, как есть, — Нововятск.
- Если обо мне спросят мою семью, отвечат, что гордятся мной.

Благодарим за помощь в проведении съемок представительство компании «УРАЛХИМ» в г. Кирове



Андрей Перескоков, министр промышленной политики Кировской области, и Екатерина Суслова, главный редактор журнала «Бизнес Класс»

Под моим началом тогда работало 1 293 человека, и я практически каждого знал в лицо — в Нововятске иначе никак! Бывало, сижу в своем кабинете, мастер палец на производстве сломал, я еще ничего не знаю, но уже чувствую: что-то не так. Когда человек на одном предприятии много лет, он уже становится с ним одним целым. Ну и плюс от моего отца мне досталась очень хорошая интуиция.

Если говорить о кризисе, то здесь я не переоцениваю свой вклад, считаю, только общая воля всех сотрудников, в том числе — их семей, помогла «Нововятке» пережить это трудное время. Мы не сломались, сплотились, удержали рабочую ситуацию. Сейчас по заводу, конечно, скучаю.

**БЫЛ ИЗЛИШНЕ КРИТИЧЕН**

Одно из главных качеств руководителя — умение договариваться. Помню, еще в детстве, во дворе с мальчишками, если надо с кем-то мирно решить вопрос, прийти к соглашению, отправляли меня. Тогда действовал по принципу: если можешь — договорись, нет — бей. Во взрослой жизни примерно так же. Сказал раз, сказал два, а подчиненный не принял во внимание, не изменил своего поведения, тут два варианта — или увольнять, или, перед тем как уволить, приставить к нему

молодого специалиста, чтобы он перенял его опыт. При этом директору нельзя повышать голос. Я, конечно, иногда на заводе грешил этим, кричал, был излишне критичен к подчиненным. Потом, правда, переживал из-за своей несдержанности, работал над собой.

**В ПЛАНАХ — СОЗДАТЬ ПРОМЫШЛЕННЫЙ КЛАСТЕР**

По инициативе зампреда Максима Кочеткова был создан промышленный блок региона, и главным его звеном в ноябре 2017 года стало министерство промышленной политики. Оно курирует деятельность производств, на которых трудится примерно 85 000 человек.

Перед нами стояли амбициозные планы: открыть Фонд развития промышленности Кировской области, Инжиниринговый центр ВятГУ, усилить борьбу с контрафактом и фальсификатом, создать Совет главных конструкторов и биотехнологический кластер, подписать соглашения с региональными банками о предоставлении кредитов для промышленников. Нам все это удалось.

Сейчас Кировский регион уверенно держит позиции лидера роста индекса обрабатывающих производств в России. На этом не останавливаемся: разработали стратегию развития легкой промышленности до 2025 года, она находится на

рассмотрении в правительстве области, работаем над программами повышения производительности труда и развития экспорта, в планах — создание промышленного кластера.

**ЗА ДУШЕВНОЕ СПОКОЙСТВИЕ ОТВЕЧАЕТ СУПРУГА**

Поскольку в моей работе много планирования, переговоров, стратегий, иногда руки чешутся взять молоток или шуруповерт и что-нибудь смастерить. О семье не забываю никогда. Сын учится в 5 классе. Само собой, он отличник. В этом вопросе у него выбора нет — не потому, что я давя, а потому что он чувствует ответственность. Я часто беру домой документы, работаю дома. И он, глядя на меня, не отстает. Занимается футболом и греко-римской борьбой, недавно занял первое место на соревнованиях в своей весовой категории. Не хочу, чтобы он рос, как золотая молодежь, поэтому не балую, воспитываю так, чтобы он стал надежным парнем, уважал родителей и свою страну.

Плохого настроения у меня не бывает — душевное спокойствие помогает поддерживать супруга. Знаю, что любит и будет всегда на моей стороне. Если бы не она, вряд ли я бы добился в жизни того, что у меня есть сейчас. Когда бывает тяжело, к кому еще придешь?!





# ВСЕ ДЛЯ ВАШЕЙ ЛУЧШЕЙ ФОРМЫ

**МЕГАспорт**  
СПОРТИВНЫЙ ГИПЕРМАРКЕТ ДЛЯ ВСЕЙ СЕМЬИ

Адреса магазинов

- г. Киров, ул. Ленина, 134/4, т. 24-83-83
- г. Киров, ул. Щорса, 79, за зданием «Эко ярмарки», т. 21-21-06
- Мегаспорт Дисконт — ТЦ «Росинка БИС», ул. Воровского, 71, 3 этаж, т. 37-18-70

[www.mega-sport.pro](http://www.mega-sport.pro)

[vk.com/megasportkirov](https://vk.com/megasportkirov)





# АРЕНДА УСПЕХА: КОГДА ЛИЗИНГ ВЫГОДНЕЕ КРЕДИТА?



”  
ЗАДАЧА НБД-БАНКА — СДЕЛАТЬ ЛИЗИНГ БОЛЕЕ ДОСТУПНЫМ И ЭФФЕКТИВНЫМ ДЛЯ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА НАШИХ КЛИЕНТОВ! — ЕВГЕНИЙ ЗУБАРЕВ, УПРАВЛЯЮЩИЙ КИРОВСКИМ ОПЕРАЦИОННЫМ ОФИСОМ

**Лизинг** — это эффективный финансовый инструмент, позволяющий взять в аренду имущество и со временем приобрести его в собственность.



Генеральная лицензия ЦБ России №1966 от 12.08.2015 г.



Кировский операционный офис:  
г. Киров, ул. Ленина/Герцена, 79 6/6,



т. 8 (8332) 64-03-03



nbdbank.ru

## ПРОСТЫЕ ТРЕБОВАНИЯ

— Многие предприниматели задаются вопросом: какой инструмент выгоднее для компании — кредит или лизинг? Однозначного ответа нет. Все зависит от конкретной компании и операции. В лизинг можно приобрести оборудование, транспортные средства, самоходные машины, причем как новые, так и бывшие в эксплуатации.

## ГИБКАЯ СИСТЕМА ПЛАТЕЖЕЙ

Несмотря на конкуренцию на рынке лизинга, НБД-Банку удалось предложить клиентам наиболее выгодные и удобные условия, учитывая специфику бизнеса, например сезонность. Составление индивидуального графика лизинговых платежей поможет компании распределить свою финансовую нагрузку. Срок лизинга в нашем банке возможен до 5 лет с правом досрочного выкупа имущества.

## ВЫГОДНЕЕ, ЧЕМ В ЛИЗИНГОВОЙ КОМПАНИИ

В последнее время часто приходится слышать, что предпринимателям выгоднее обращаться в лизинговые компании, чем в банки. На самом деле это заблуждение. В классической модели банк дает кредит лизинговой компании, а она накручивает свою маржу, что делает финансирование более дорогим. НБД-Банк проводит сделку без посредников, это позволяет исключить наценку — удешевить стоимость сделки, а также подобрать индивидуальные условия.

Задача НБД-Банка — сделать лизинг более доступным и эффективным для развития бизнеса наших клиентов!



# ПЕРЕШИВ САЛОНА ПРЕМИУМ – КЛАССА



Ремонт и перешив салона  
Эксклюзивная автомобильная кожа  
Устойчивость к морозу и воде  
Гарантия 3 года  
Стоимость от 2 000 ₽\*

\*Подробности на сайте

📍 г. Киров, ул. Лепсе, 4/3

☎ 8-800-2222-043

🌐 [sclassdetail.com](http://sclassdetail.com)





# ЧТО ПРОИСХОДИТ НА РЫНКЕ МЕБЕЛИ ПРЕМИУМ-КЛАССА?



О МИРОВЫХ И РОССИЙСКИХ ТЕНДЕНЦИЯХ — АЛЕКСАНДР ВАРАНКИН, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР КОМПАНИИ GIULIA NOVARS



## РЫНОК ЭЛИТНЫХ КУХОНЬ В ЕВРОПЕ СОКРАТИЛСЯ

— Мировой объем производства мебели сейчас составляет 480 млрд \$. Впереди планеты всей — Китай. С начала 2000-х годов китайское «мебельное чудо» и «китайская угроза» были одной из главных тем для дискуссий среди мебельщиков всего мира. По данным миланского Центра промышленных исследований CSI, экспорт мебели из Китая возрос на порядок — с 4 млрд долларов в 2000 году до 50 млрд долларов в 2018 году.

Вторым крупнейшим регионом производства мебели на планете остается Западная Европа. На эти страны приходится 21% производства. Именно на европейские мебельные тренды всегда ориентировалась Россия.

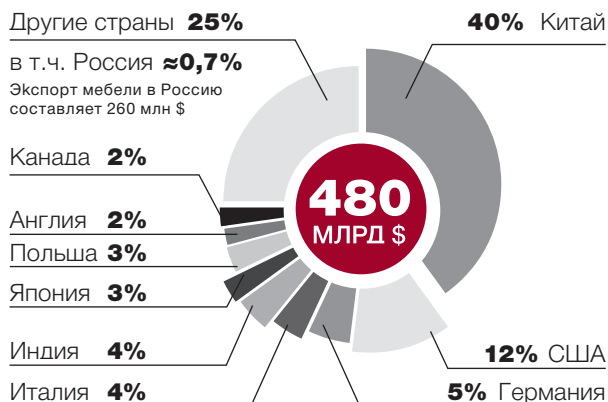
Крупнейшим рынком сбыта кухонь премиум-класса в Европе является Германия. Именно немцы чаще всего не отказывают себе в роскоши.

Среди люксовых немецких кухонных брендов нельзя не отметить Bulthaup. Это синоним самых передовых технологий и качества кухни. На счету бренда Poggenpohl первая секционная кухня, первый кухонный остров. Бренд SieMatic — также один из новаторов, еще в 1960 году представил первую в мире модульную кухню с фасадами, которые имели встроенные «невидимые» ручки.

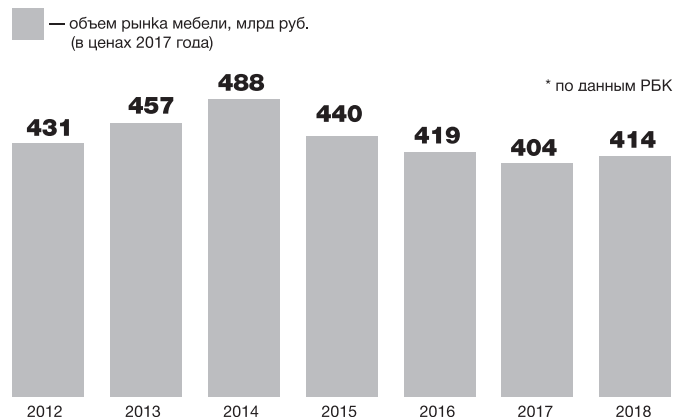
Кухни с Аппенинского полуострова пользуются популярностью во всем мире, в первую очередь благодаря непревзойденному дизайну и изяществу линий. Поистине прорывные коллекции предлагают бренды Boffi, Poliform,



## МИРОВОЙ ОБЪЕМ ПРОИЗВОДСТВА МЕБЕЛИ



## МЕБЕЛЬНЫЙ РЫНОК В РФ: РОЗНИЧНЫЕ ПРОДАЖИ



Valcucine. Почитатели классики и традиционного искусства в восторге от кухонь фабрики Castello, их гарнитуры под стать дворцовым интерьерам как по качеству, так и по цене. Также славится великолепной мебелью в исторических традициях фабрика Megaros. Сегодня этот стиль востребован в основном в странах Ближнего Востока, Аравийского полуострова и южных регионах России.

Французские кухни не столь широко представлены в России и странах СНГ. Потенциальных покупателей останавливает не высокая цена, для премиум-сегмента дороговизна не играет решающего значения. Смущает, скорее, непривычная для нас эстетика.

Испанская мебель не уступает по качеству итальянской, особенно премиум-класс фабрики Dosa. В целом сейчас элитный мебельный рынок в Европе немного сократился. Связано это с тем, что численность населения Европы с каждым годом снижается.

Стоит отметить интерес китайских производителей к мебели премиум-класса. Кухни Poggenpohl и диваны Rolf Benz уже выкуплены Китаем. Это говорит о том, что скоро и высокотехнологичная мебель будет выпускаться с обозначением «Made in China».

### В РОССИИ РАСТЕТ ЭКСПОРТ МЕБЕЛИ

Экспорт мебели в Россию составляет 230 млн евро. Сергей Хитров, ведущий аналитик РБК, говоря об итогах 2018 года, отметил, что они оказались самыми позитивными за последние 4 года, после резкого падения в 2015 году: на мебельном рынке начался вос-

становительный рост — пусть и небольшой, в 1%. Начиная с 2015 года в России растет экспорт мебели в страны СНГ, а также Германию и Швецию, причем на долю двух последних приходится около 20% от общего объема экспорта и в основном это продукция фабрик Ikea и Askona. Собственно, развитием экспорта и объясняется рост производства при спаде розничных продаж на внутреннем рынке.

Казалось бы, дела не так уж и плохи, конечно, если не учитывать того, что:

- тенденции к росту доходов населения пока нет, но есть высокая степень закредитованности;
- в структуре потребительских расходов доля мебели составляет порядка 1%;

Следовательно, за свою долю в бюджете покупателя мебельщикам надо бороться. Это касается как мебели премиум-сегмента, так и экономкласса.

### РОССИЯ НА 10 МЕСТЕ В МИРЕ

Если делать акцент конкретно на элитных кухнях — то в России это очень небольшой рынок, на котором активно присутствуют немецкие, итальянские и российские бренды. При этом российские фабрики полностью зависят от импортных комплектующих. В России производство фурнитуры практически умерло. В сегменте дорогой мебели используется фурнитура из Австрии, Германии, Италии. В экономклассе применяют китайскую фурнитуру компании Boyard. В ближайшие годы следует ожидать активное появление китайских кухонь на рынке Сибири и Дальнего Востока. Важно отметить,

### ТОП-10 СТРАН ПО ОБЪЕМУ ПРОИЗВОДСТВА КУХОНЬ:

- |             |                   |
|-------------|-------------------|
| 1. США      | 6. Италия         |
| 2. Китай    | 7. Великобритания |
| 3. Япония   | 8. Корея          |
| 4. Германия | 9. Франция        |
| 5. Канада   | 10. Россия        |

### ПРОИЗВОДСТВО КУХОНЬ — 50 МЛРД \$

### КРУПНЫЕ ИГРОКИ КУХОННОЙ МЕБЕЛИ В РОССИИ

#### СРЕДНИЙ ЦЕНОВОЙ СЕГМЕНТ:

«Мария»  
«Стильные кухни»  
Lorena  
«Первая мебельная фабрика»  
«Дятьково»  
Mr.Doors  
«Кухонный Двор»  
Kuchenberg  
«Анонс»

#### ПРЕМИАЛЬНЫЙ ЦЕНОВОЙ СЕГМЕНТ:

Giulia Novars  
«Атлас-люкс»  
Driada  
Verona  
«Кухни ADM»





что о российских компаниях начинают узнавать на международном рынке. Продукция под маркой Giulia Novars многократно удостоена наград, в том числе и самой престижной международной премии в области промышленного дизайна Red Dot Design Award. По производству кухонной мебели Россия сейчас занимает 10-е место в мире.

### ЗА 20 ЛЕТ — В СТРОЙ ЛИДЕРОВ

В 2019 году Giulia Novars отмечает свое двадцатилетие. Для отечественной мебельной компании — это действительно срок! Ровно 20 лет назад с конвейера сошла первая кухня, собранная по итальянским стандартам. С первых дней мы ориентировались на производство мебели высокого класса. Сегодня Giulia Novars по праву является одним из лидеров на мебельном рынке России в премиальном сегменте. 47 салонов, работающих под вывеской Giulia Novars, представлены в 30 городах: от Санкт-Петербурга до Владивостока. 97% продукции реализуется за пределы Кировской области: это не только кухни и гостиные, но и гардеробы и межкомнатные двери на уровне лучших европейских образцов.

### СЛАГАЕМЫЕ УСПЕХА GIULIA NOVARS

По качеству организации производства Giulia Novars соответствует компаниям мирового уровня. Это подтверждают и приглашаемые зарубежные консультанты. В начале 2019 года была проведена модернизация производства: установлена новая сборочная

линия итальянского производства и несколько позиционных станков. Пожалуй, лидерство в инновациях, бескомпромиссное качество, профессионализм, персональный подход — неоспоримые слагаемые успеха Giulia Novars. Но основой компании являются люди, для которых Giulia Novars стала значимой и важной частью жизни. Именно профессионализм, активность и потенциал наших сотрудников помогли нам достигнуть высокого положения в сегменте мебели премиального уровня.

### ЦЕНОВОЙ ДИАПАЗОН ЭЛАСТИЧЕН

Существует мнение, что продукция Giulia Novars имеет очень высокую цену. Самые передовые модели мебели с максимальным функциональным наполнением, являющиеся лицом марки, действительно стоят недешево. Но ценовой диапазон Giulia Novars эластичен. В линейке мебели есть модели, доступные среднему классу. С одной стороны, Giulia Novars позиционирует себя как «первая в теме», поэтому ориентируется на производство дорогих продуктов, а с другой — заинтересована в наибольшей широте охвата потребительских ценностей и предлагает мебель по доступным ценам под одним брендом. Несмотря на непростые времена в экономике, мы с уверенностью смотрим в будущее и строим новые планы. Нашей целью по-прежнему остается создание инновационной мебели индивидуально для каждого человека.

## ТОЛЬКО ДЛЯ ЖИТЕЛЕЙ КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ В ЧЕСТЬ 20-ЛЕТИЯ КОМПАНИИ СНИЖЕНЫ ЦЕНЫ НА 15%\*

\*Акция действует до 31.12.2019г.

\*Подробности в салонах Giulia Novars в г. Кирове и г. Кирово-Чепецке

**Giulia Novars®**



giulianovars.ru







# CERAMIC

Новые виды керамического покрытия воспроизводят цвет и структуру мрамора. Материал великолепно сочетается с элементами из металла и натурального состаренного дуба. Бытовая техника скрыта в колонне, чтобы не нарушать чистоту природного рисунка камня и дерева.

**Giulia Novars®**

[www.giulianovars.ru](http://www.giulianovars.ru)

# В СЕМЬЕ НЕ БЕЗ ПОДРЯДА

ЛЮДИ,  
ДЕНЬГИ,  
ОТНОШЕНИЯ



О СЕМЕЙНОМ БИЗНЕСЕ, СИТУАЦИИ НА СТРОИТЕЛЬНОМ РЫНКЕ И СПОНТАННЫХ РЕШЕНИЯХ РАССКАЗАЛИ СЕРГЕЙ И СВЕТЛАНА КРИВОШЕИНЫ, РУКОВОДИТЕЛИ ГК СЕРГЕЯ КРИВОШЕИНА, СЕРГЕЮ ИГНАТЬЕВУ, РУКОВОДИТЕЛЮ РЕДАКЦИИ ДЕЛОВЫХ СМИ

ПОЛНОЕ ВИДЕОИНТЕРВЬЮ СМОТРИТЕ В СОЦСЕТЯХ ЖУРНАЛА:

bk43.ru

bk\_kirov

bkkirov

instagram.com/bkkirov



## РАБОТАЛИ НА ГОЛОМ ЭНТУЗИАЗМЕ

**Сергей Игнатьев, руководитель редакции Деловых СМИ:** — Первый традиционный вопрос: что важнее для Вас: люди, деньги или отношения?

**Сергей Кривошеин, руководитель Группы Компаний:** — Я думаю, отношения. В Кирове они много значат: город у нас небольшой и все строится на доверии.

**Светлана Кривошеина, руководитель ГК Сергея Кривошеина:** — Согласна. Вопрос с подвохом: какой бы предпринимательской деятельностью мы ни занимались, важно все. Ведем бизнес не ради того, чтобы наработать. И деньги важны, и люди!

**Сергей Игнатьев:** — Сергей, свой путь руководителя строительной фирмы Вы начинали буквально с низов. Строительную робу до сих пор возите в багажнике машины?

**Сергей:** — Я рос в небогатой семье в Мурыгино. Денег особо не было, поэтому все приходилось делать самому. 16 лет я проработал на бумажной фабрике «Эликон», своими руками полностью перестроил дом. В 2006 году на фабрике не стало работы. Это и привело меня в строительство. Тогда раз и навсегда понял: это на всю жизнь! Все изменилось коренным образом.

**Светлана:** — Вообще, тем, кто с периферии, добиваться высот всегда сложно. Я родилась и выросла в небольшом селе Котельничского района. Нас часто спрашивают, где мы взяли начальный капитал для бизнеса. Отвечаем: мы просто работали на голом энтузиазме. Первым и главным вложением стали руки Сергея, его организаторские способности и идеи.

**Сергей:** — А строительную робу действительно раньше возил с собой в машине. Мне было скучно сидеть в офисе раньше. Сейчас, конечно, не так ча-

сто выезжаю на объекты. Приходится больше проводить встреч, переговоров, много работы с документами. А прямые обязанности по стройке уже выполняют наши помощники.

**Сергей Игнатьев:** — Вы постоянно работаете вместе. Не устаете друг от друга?

**Светлана:** — Что вы! Я по Сергею каждый раз скучаю, когда его нет в офисе. Мы проработали вместе так долго, что не представляю, как может быть иначе.

**Сергей:** — Сейчас я вам секрет раскрою: на телефон мне Светлана поставила напоминание — в 12:00 каждого дня «Поцеловать жену».

**Светлана:** — И, знаете, бывает так смешно, когда мы едем в машине, а он вдруг начинает обнимать и целовать (смеется). Я с испугу начинаю спрашивать, что случилось? А он показывает телефон и улыбается!

**Сергей:** — Ох, если есть возможность, не работайте вместе (смеется)! Это непросто — случается, что на повышенных тонах общаемся по рабочим вопросам. Но мы живем и работаем дружно. К тому же наша компания сейчас активно растет, заказчики серьезные появляются, вместе идем к намеченным целям.

## ДОБРОТА — НАШ МИНУС В БИЗНЕСЕ

**Сергей Игнатьев:** — Что дало вашему бизнесу серьезный толчок? Первый крупный заказ помните?

**Сергей:** — Да, когда к нам обратился первый крупный заказчик — Сергей Иванович Кочуров («КЧУС») — мы волновались: первые переговоры, сложный объект, многое было непонятно тогда, но безумно интересно. С того проекта мы ничего не заработали, но



Свет, камера, мотор! Журнал «Бизнес Класс» продолжает уникальный медиапроект в формате видеоинтервью с руководителями бизнеса об их принципах, опыте, интересах, истории создания их компаний, ее развитии и планах.

## НА ТЕЛЕФОНЕ МУЖА НАПОМИНАНИЕ — В 12:00 КАЖДОГО ДНЯ «ПОЦЕЛОВАТЬ ЖЕНУ»

получили гораздо больше — доверие, деловые контакты.

**Светлана:** — После этого стали поступать и другие предложения, в строительной сфере о нас заговорили. Нам начали предлагать другие заказы. Было все: и неучтенные по неопытности расходы, и организационные проблемы и другое. Вместе мы все прошли, и теперь имя стало работать на нас. Строили все: и промышленные здания, и склады, и многоэтажные дома. Из последних, например, завершили монтаж завода средств пожаротушения в поселке Ключи Кирово-Чепецкого района для московского заказчика.

**Сергей:** — В 2018 году заказы так и сыпались на нас. Совсем недавно мы сдали корпуса молочной фермы, кафе на моей малой родине. А одному заказчику даже отказать пришлось. Его проект нам понравился, даже больше скажу: этого партнера мы ждали целых 6 лет! Но не хотели его подводить. Все наши бригады уже были на других объектах, а его проект требовал больших затрат и усилий.

**Сергей Игнатъев:** — Какие тенденции сейчас на строительном рынке?

**Сергей:** — Сейчас остались лишь сильные игроки. Из-за экономической ситуации у многих начались проблемы с дебиторской задолженностью. Маленькой компании, конечно, не выжить, потому что людям надо платить. Во-вторых, дефицит профессиональных кадров. Очень много специалистов вообще ушли из сферы. Парадокс: и зарплата высокая, и условия, а людей нет! Теперь приходится самим выращивать профессионалов.

**Светлана:** — Буквально вчера мы с Сергеем говорили о том, что на разных этапах деятельности компании нам были нужны разные люди. Например, в первые годы работы мы ценили тех, кто был нам верен. Сейчас, когда компания стала намного крупнее, одной верности недостаточно. Нужна еще эффективность.

**Сергей:** — Мы стараемся людям доверять. Это и хорошо, и плохо. Я считаю, что наш со Светланой главный минус в том, что мы очень добрые

(улыбается). Нам даже некоторые сотрудники говорят: «Так нельзя, это же бизнес!»

**Светлана:** — Мы стараемся с этим бороться (улыбается).

## В БИЗНЕС ДЕТЕЙ ТЯНУТЬ НЕ БУДЕМ

**Сергей Игнатъев:** — Продолжим тему денег. Кто лучше считает деньги: мужчина или женщина?

**Сергей:** — Большие деньги, думаю, — мужчина. В нашей семье, конечно, Светлана Николаевна занимается финансами.

**Светлана:** — У нас такое распределение ролей произошло с того момента, как мы приняли решение о совместной жизни. Сергей еще работал строителем, и у меня тогда был шок, когда он принес первую зарплату целиком. Даже ничего себе не оставил. Так и началось управление семейным бюджетом.

**Сергей Игнатъев:** — К деньгам хладнокровно относитесь?

**Сергей:** — Я свободен от денег.



## ЭТОГО КЛИЕНТА МЫ ЖДАЛИ ЦЕЛЫХ 6 ЛЕТ, НО ОТКАЗАЛИ ЕМУ! НЕ ХОТЕЛИ ПОДВОДИТЬ



\*ООО «Торговый дом Северо-западный»,  
юридический адрес: 188661, Ленинградская область,  
Всеволожский район, пос. Мурино, ул. Центральная,  
46, ОГРН: 1027809186899, ИНН: 7825444144.

**Светлана:** — Сергей зреет для покупки долго, а я все расходы планирую заранее и постепенно откладываю.

**Сергей Игнатьев:** — У вас в семье четверо детей. Уже задумываетесь о том, кому передать дела?

**Светлана:** — У меня есть надежда на старшего сына Сергея. Он пошел по стопам отца. Хотелось бы ему это направление компании передать. Но мы уже обсудили, что тянуть в бизнес детей не будем! Я как-то намекала своей дочке про наш отель, чтобы та стала им плотно заниматься, но она наотрез отказалась. Она не готова еще к семейному делу.

### ЕСЛИ БЫ НЕ ФРАНШИЗА, ЗАКРЫЛИСЬ БЫ СРАЗУ

**Сергей Игнатьев:** — Сфера торговли уходит в интернет. На примере своего магазина «220 Вольт» Вы это чувствуете?

**Сергей:** — Конечно, из интернета к нам много приходит покупателей. У франшизы «220 Вольт» очень мощный онлайн-магазин — [kirov.220-volt.ru](http://kirov.220-volt.ru)\*. Там порядка 300 000 товаров в интернет-каталоге. Сайт находится на 9-м месте в списке Forbes по объемам продаж в интернете в России. Сеть очень большая, более 200 магазинов, еще 100 находятся в Белоруссии и Казахстане. Многие товары привозим под заказ, если их нет в наличии на складе. Доставка составляет от одного дня.

**Светлана:** — Одним из наших преимуществ является представленный только у нас немецкий бренд Hampten. У него оптимальное соотношение качества и цены, а еще гарантия 5 лет.

**Сергей Игнатьев:** — Три года исполнилось магазину в Кирове. Работать по франшизе легко?

**Сергей:** — Я думал, что будет проще, когда только начинали. Если бы не грамотно выстроенная работа с франчайзи, закрылись бы сразу. Помимо регулярных обучений, нам предоставляют отсрочки платежей, сервисная служба работает оперативно, также франчайзер берет на себя все вопросы по продвижению в сети.

### МЫ ЛЮБИМ СПОНТАННОСТЬ

**Сергей Игнатьев:** — Расскажите о планах на ближайший год?

**Сергей:** — Построить минимум два жилых многоквартирных дома, торговый центр, и двигаться дальше.

**Светлана:** — По строительству будут еще интересные заказы, всех секретов пока не раскрываем. Сейчас нужно увеличивать выручку нашего специализированного магазина «220 Вольт». Конкуренция в городе высокая и агрессивная. Поэтому необходимо наращивать объемы. Что касается личных планов, то последние два года были тяжелыми для нас. Даже в отпуск съездить не удалось. Надеюсь, в этом году мечта — собрать всех детей и уехать к морю — сбудется!

**Сергей:** — Нашей жизни свойственна спонтанность. Как-то летом мы гуляли со Светланой по Кирову, погода была такая хорошая, солнце светило. Вдруг я ей предложил прямо сейчас взять и уехать в Анапу.

**Светлана:** — А я тогда была еще преподавала в вузе, у меня сессия, дипломники. Не представляете, сколько всего мне за один час пришлось сделать! В итоге собрали вещи и отправились в поездку!

**Сергей:** — А с таким легким подходом у нас все самое интересное только впереди!



г. Киров, ул. Некрасова, 23,  
т. 8-9225-995-20-36

la27@mail.ru



г. Киров, ул. Маклина, 57,  
т. 8 (8332) 22-03-95

[kirov.220-volt.ru](http://kirov.220-volt.ru)

[vk.com/mag\\_220volt](https://vk.com/mag_220volt)






# Спасаем ГОЛОВЫ проходим

Собственники зданий несут огромную ответственность, вплоть до уголовной, за несчастные случаи в связи с упавшими с крыш сосульками и снегом. Передайте здание на обслуживание нашей бригаде профессиональных альпинистов. Мы обеспечим безопасность пешеходов. Всю ответственность берем на себя. Работаем в любое время суток!

## ЕЩЕ 7 ВЫГОД РАБОТЫ С НАМИ:

- 1 Чистим крыши как на постоянной основе, так и разово.
- 2 Обход крыш — через день.
- 3 Работаем в праздничные и выходные дни, круглосуточно.
- 4 В течение 8 часов выезжаем на объект по вызову.
- 5 Оплата — на лицевой счет или наличные.
- 6 Цена — договорная.
- 7 Все наши специалисты имеют удостоверение «промышленный альпинист 5-го разряда».

**Кондиционер  
Комфорт**

 **77-40-25,  
8-912-375-50-20**



# 15 ЛЕТ МЕНЯЕМ ОБЛИК ГОРОДА



О ВКЛАДЕ КОМПАНИИ «ХРОММАРКЕТ»  
В ПРЕОБРАЖЕНИЕ ГОРОДСКОГО ПРОСТРАНСТВА  
РАССКАЗЫВАЕТ ВЛАДИМИР РЕЗВЫХ,  
КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР

## 80% НАШИХ ЗАКАЗОВ — КРУПНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

— Гордиться есть чем. Сегодня 80% портфеля наших заказов составляют объекты на крупных, градообразующих предприятиях города. Это автоматические ворота, перила из нержавеющей стали, цельностеклянные перегородки, входные группы и другая продукция на таких предприятиях, как «Здрава», «КССК», «Кировспецмонтаж», «Маяковская» и многих других.

Мы всегда делаем больше, чем от нас ожидают. Такова наша принципиальная позиция — обмен с превышением.

## ВЫТАСКИВАЛИ ГОРОД ИЗ 90-Х

История «Хроммаркета» началась 15 лет назад. Тогда я только-только вернулся с Дальнего Востока, где жил некоторое время, и был поражен, что в Кирове нет ни одного торгового центра с эскалатором, а магазины напоминают барахолку. Как будто город застрял в начале 90-х гг.! Тогда мы вместе

с партнерами выбрали новую нишу бизнеса — изменение торгового пространства начиная от дизайн-проекта, ремонта и изготовление торгового оборудования: прилавков, витрин, стоек ресепшен. Ставили задачу так преобразить облик магазинов, чтобы людям захотелось в них возвращаться снова и снова, а значит, и приносить больше прибыли. Решили работать полностью под ключ — сначала дизайн-проект, затем его реализация. Считаю, у нас получилось! За 15 лет мы обустроили около 1 000 магазинов от самых маленьких до целых торговых центров и география наших работ не только Киров и область, но и соседние регионы: Чебоксары, Пермь, Сыктывкар, Ухта и даже Грозный и Сахалин. На сегодняшний день в каждом крупном торговом центре есть магазины, сделанные нашей компанией, такие как «Зимберг», «Мехико», «Дочки сыночки» и т.д.

## ПЕРИЛА, КАК В АРАБСКИХ ЭМИРАТАХ

С появлением новых торговых центров появилась необходимость

изготовления красивых перил из нержавеющей стали. Обсудили с партнерами. Благо опыт уже был по сварке нержавеющей стали в торговом оборудовании, решили открыть второе направление бизнеса — помимо торгового оборудования, делать перила из нержавеющей стали. Признаться, убедить владельцев больших площадок заменить обычные перила на новые, дорогие и вечные, оказалось непросто. Тогда еще было тяжело доказать бизнесменам, что продажи зависят в том числе и от внешнего вида магазина. Но постепенно дело пошло, и сейчас каждый уважающий себя предприниматель, открывая торговую точку или центр, вкладывается в дизайн помещения. Я считаю, это во многом заслуга «Хроммаркета» — нам удалось поменять общественное мнение, заставить бизнесменов уделять внимание эстетике пространства.

Несколько лет назад, когда только открывался ТРЦ «Время Простора», по просьбе заказчика для него были изготовлены ограждения, которые он увидел в торговом центре в Арабских



## ХРОММАРКЕТ — ВАШЕ БЛЕСТЯЩЕЕ РЕШЕНИЕ!

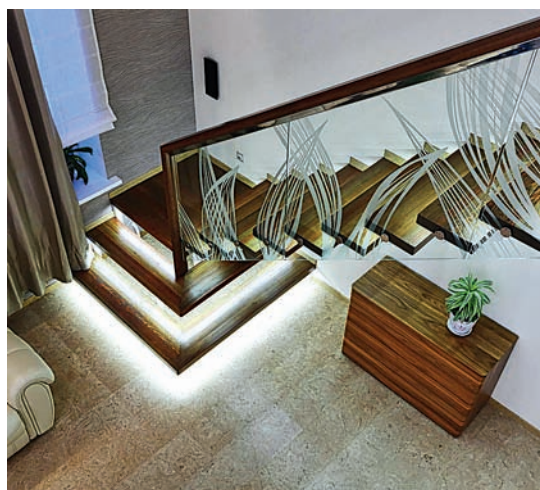
Эмиратах. Спросил меня, сможем ли сделать такие в магазин. Конечно, сделаем, и у нас получилось. Также в нем было оборудовано торговое пространство из перегородок из закаленного стекла и придало ему еще больший объем и простор. Когда-то мы радовались, что заключили крутой контракт на 16 п.м перил из нержавеющей стали, а недавно сдали объект — 250 п.м перил в офисе «Газпрома». Помимо перил, мы делаем из нержавеющей стали козырьки, навесы, лестницы.

### ВВОДИМ ЕВРОПЕЙСКИЕ ТЕНДЕНЦИИ

Третье направление нашей компании развивалось постепенно. Это производство автоматических гаражных ворот, рольставен, автоматических дверей, алюминиевых входных групп, внутренних перегородок, цельностеклянных и алюминиевых. Мы одними из первых в городе предложили заменить глухие стены на прозрачные перегородки — так визуально увеличивается площадь помещения. Это европейская тенденция, и нам пора меняться, идти в ногу со временем!

### КОМПЛЕКСНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ ДОМА

В круге наших бизнес-интересов не только предприятия, но и частные клиенты, для которых у нас есть комплексное предложение по обустройству загородного дома. Мы изготовим для них качественные окна из ПВХ, входные группы, автоматические ворота и лестницы из самых современных материалов. Кроме того, поскольку у нас есть свое мебельное производство, мы расширили линейку нашей продукции, вышли за



рамки торгового оборудования и теперь делаем мебель для дома — кухни, шкафы-купе, детские. Новый мебельный цех позволяет изготавливать действительно качественные изделия. Хочу отметить, что заказывать целый комплекс продукции в одном месте выгодно покупателю. Это экономия времени, нервов и денег наших клиентов, так как все вопросы удобнее решать в одной компании с большим опытом работы.



г. Киров, ул. Складская, 10  
(ул. Базовая, 14)  
т.: 8-800-250-90-95, (8332) 44-44-50  
hrommarket.ru  
Viber, Whats App: 8-912-734-44-50





# ПАВЕЛ ВАЛЕНЧУК



20 марта



РАНХИС, юриспруденция



с 2018 г. — ООО

«Управляющая компания «Спутник», директор по стратегическому развитию, заместитель председателя Кировского регионального отделения «Союза садоводов России», куратор социальных проектов «Семена Союза садоводов России», «Юный садовод», «Украсим Родину цветами», «Сады Победы в каждый двор», куратор молодежных программ Патриотического движения «Гринландия»



УВАЖАЮ ЭКСТРИМ — В СПОРТЕ, В ЖИЗНИ, В РАБОТЕ, — ПАВЕЛ ВАЛЕНЧУК, САМЫЙ МОЛОДОЙ ДЕПУТАТ КИРОВСКОЙ ГОРОДСКОЙ ДУМЫ VI СОЗЫВА

БК 0+

# МОЛОДОСТЬ — ЭТО НЕНАДОЛГО...



Екатерина Суслова, главный редактор журнала «Бизнес Класс»:

— Молод, уверен в себе, немногословен (такое ощущение, что он взвешивает каждое слово, прежде чем вслух сформулировать ту или иную мысль), мой собеседник сразу располагает к общению. Павел Валенчук — депутат Кировской городской Думы, директор по стратегическому развитию ООО «Управляющая компания «Спутник». Он поразил меня своей фразой: «В XXI веке люди быстро взрослеют. Молодость — это ненадолго».



## МАМА ПОДАЛА ИДЕЮ ПОЭТИЧЕСКИХ ВЕЧЕРОВ

— Павел, Вы проводите поэтические вечера, что или кто вдохновил Вас на эту идею?

— Секрета нет, идею подала моя мама, Татьяна Петровна, большая любительница и знаток русской поэзии. А вдохновило то, что ее сразу же поддержали безусловно талантливые, творчески одаренные люди и, в первую очередь, народный артист России Владимир Смирнов. Мы попробовали, и у нас получилось организовать настоящее театрализованное представление, в котором преобладает художественная часть — чтение стихов, исполнение музыкальных номеров, танцы. В феврале в уютном зале ресторана «Россия» прошел третий литературно-музыкальный вечер, посвященный творчеству Марины Цветаевой. Осенью прошлого года многие кировчане, поклонники таланта великих русских поэтов, уже посетили вечера памяти Михаила Лермонтова и Сергея Есенина.

## КАК УЧИЛ КОБЗОН

— Вы хорошо поете, у Вас есть музыкальное образование? Никогда не возникало желание с головой погрузиться в творчество?



— Я глубоко благодарен своим родителям и всем предкам по родовой линии, передавшим мне способности к музыке и творчеству в целом. На самом деле любой природный дар или талант необходимо развивать и совершенствовать. Это работа, труд. Да, я прошел специальный курс вокала, но никогда не думал о пении как о своем призвании в жизни. Главное, чего мечтаю достичь, это научиться «петь душой», как учил меня лично Иосиф Давыдович Кобзон, большой друг нашей семьи, можно сказать, мой старший наставник.

**— Как интересно! Вы были знакомы с Иосифом Кобзоном, судьба подарила Вам общение с людьми, которые недостижимы для простого смертного. Можно подробнее?**

— Так получилось во многом благодаря моему отцу. Наверное, не стоит скрывать, что именно он открыл мне двери в этот большой мир, тем более что все и так об этом знают...

**—...не исключено, что пример депутата Государственной Думы Олега Дориановича Валенчука повлиял и на Ваш выбор депутатской стези?**

— Надеюсь, вы не провоцируете? Здесь речь идет, скорее, не о «решении стать депутатом», а о закономерном движении вперед. В 20 лет я уже был помощником депутата Госдумы Алексея Воеводы, выдающегося спортсмена, российского бобслеиста и армрестлера. Руководил рядом социальных проектов в Кировской области, в их числе фестиваль «Гринландия», мегапроект «Сады Победы» и целый ряд других, и не только контролировал сам процесс их реализации, но был непосредственным участником. Кроме того, судьба подарила мне возможность общения с такими людьми, как Иосиф Кобзон, Владислав Третьяк, Николай Валуйев, Владимир Шаманов. А все они не только великие профессионалы в своих отраслях, но яркие личности, общественные и политические деятели. При этом — депутаты. Именно от них я слышал, что интересы молодежи должна защищать, отстаивать и продвигать молодежь. Поэтому сегодня в статусе депутата я ощущаю себя на своем месте. Хочу и буду помогать людям.

## ПОЧЕМУ ПОЛИТИКАМ НЕ ВЕРЯТ

**— А почему, на Ваш взгляд, складывается мнение, что политикам у нас не верят?**

— С чего вы взяли, что политикам не верят? По-моему, это довольно сомнительное «общепринятое» мнение. Политикам очень даже верят, иначе и самой политики бы не существовало. Более того, именно политики влияют на формирование общественного мнения. А возможностей для этого у них неизмеримо больше, чем даже в XX веке. Другое дело, что политик политику рознь, на иного только взглянешь и сразу — не веришь... Наш президент ведь политик, вы ему верите или нет, что скажете?

**— Теперь Вы меня провоцируете! Как оцениваете современную политическую ситуацию в стране?**

— Думаю, то, что нам показывают с экранов телевизоров, далеко от реальной политической ситуации в стране. Сегодня ее определяют макроэкономические внешние факторы, влияние которых на политику каждой отдельно взятой страны настолько велико и сложно, что надо быть высокообразованным специалистом, чтобы дать критическую оценку. Для меня очевидно одно: для россиян отклонение от стратегического курса развития страны президента Путина равносильно катастрофе.

**— Как охарактеризуете Вашу жизненную позицию?**

— Думать — полезно... Искать ответы на бесконечные вопросы. В этом смысле Библия — неисчерпаемый источник поводов для размышлений. К примеру, один афонский старец как-то сказал мне...

—...???...

— А что вас удивляет? Да, и такой период был в моей жизни, когда довелось послушничать в монастыре на Святой горе Афон, которая считается земным уделом Богородицы. Так вот, один старец по какому-то случаю привел мне цитату из книги Бытия: «...Я благословлю благословляющих тебя и злословящих тебя прокляну; и благословятся в тебе все племена земные». У этого завета много различных толкований, как и у огромного количества других цитат. Времени у меня

было достаточно, и постепенно я пришел к мысли, что таким образом Всевышний, обращаясь к человеку, как бы вступает с ним в дружбу и обещает иметь с ним общими как друзей, так и врагов... Кстати, позднее я обнаружил подтверждение собственным выводам и в исторических трактатах.

## МОЙ ГЛАВНЫЙ «НЕДОСТАТОК»

**— Тогда нельзя не поинтересоваться, какую самую удивительную книгу Вы прочли?**

— Ключевое слово здесь — «удивительная». Не интересная, не занимательная, не поучительная — но удивительная! Это — «Крестный отец» Марио Пьюзо. И удивила она меня вовсе не тем, как становилась и развивалась мафия, а тем, как в этой исключительно криминальной среде сохраняются и укрепляются общечеловеческие ценности (а может быть, и деформируются?): честь, долг, верность слову, любовь к ближнему и так далее. На мой взгляд, в этом большой смысл этого произведения, ставшего классикой жанра. Более того, автор поставил перед собой наисложнейшую задачу: через негативную призму показать читателю самое лучшее в человеке, что неистребимо никем и никогда. Удивительно, как это ему удалось, не правда ли?

**— Наверное, больше всего Вы любите... предположим, опять же — читать?**

— Больше всего я люблю искать и находить пути решения той или иной задачи, и чем задача сложнее, тем интереснее поиск путей ее решения. Если вы меня спросите, каков мой главный недостаток, я скажу: нехватка знаний. Но я с ним постоянно «борюсь», восполняя пробелы, хотя человек по определению не может все знать.

А читать, действительно, приходится много, при этом — специальной литературы, изучать современные методики ведения бизнеса. Я, вы знаете, работаю директором по стратегическому развитию крупной корпорации в Кирове, под моим началом — квалифицированные специалисты, юристы, экономисты, финансисты, профессиональные управленцы. И все вместе мы решаем самые сложные за-



дачи по управлению финансово-промышленными группами и холдинг-компаниями. Разрабатываем и принимаем стратегические решения. Их выполнение и реализация — под моим непосредственным контролем. Это огромная ответственность, впрочем, сопоставимая с удовлетворением при достижении цели.

— **Означает ли это, что Вы предпочитаете командный стиль руководства, когда каждый играет свою роль и все дополняют друг друга?**

— Да, но формирование управленческой команды — забота лидера. Одному человеку, даже самому способному, просто не под силу решать сложные и разноплановые управленческие задачи. Однако надо уметь не только привлечь единомышленников, пригласить специалистов, но и грамотно делегировать коллегам определенную часть полномочий лидера.

## ПОЖАЛУЙСТА, ОБСУЖДАЙТЕ

— **Какие качества Вы цените в людях?**

— Вы понимаете, можно долго рассказывать, чему меня учил и учит отец, настоящий Боец по жизни, прошедший сложнейший путь от руководителя крупнейшей финансово-промышленной корпорации до партийного лидера и депутата Госдумы. Но главное, чему он меня научил, — это науке общения с людьми, доброжелательности, вежливости и корректности в отношениях. Возможно, поэтому я в немалой сте-

пени ценю ответную реакцию. Кроме того, для меня всегда важно, насколько человек искренен. Вместе с тем я предпочитаю не обращать внимание на то, что о тебе говорят за спиной, потому что эти разговоры надо воспринимать как данность. Конечно, лучше было бы, чтобы то, что о тебе думают, говорили в глаза. Но сразу возникает вопрос: каждый ли на это отважится? Впрочем, на моих страницах в соцсетях нет закрытых комментариев, пожалуйста, обсуждайте. Если меня что-то и заденет за живое, ухажит настроение, то постараюсь не показать виду и сохранить стоическое спокойствие.

## ХОТЕЛ БЫ ПРИМЕРИТЬ НА СЕБЯ РОЛЬ НЕДОБРОЖЕЛАТЕЛЯ

— **Как человек творческий, какую бы роль Вы примерили на себя?**

— Почему только как творческий? И как бизнесмену, и как депутату мне бы очень хотелось примерить на себя роль... недоброжелателя, мягко сказать, того, кто хотел бы мне за что-то отомстить, ну или просто сделать недоброе, то есть понять мотивы и душевное состояние этого человека.

— **Павел, своими неожиданными ответами Вы создаете прямо-таки экстремальные повороты в разговоре!**

— Уважаю экстрим — в спорте, в жизни, в работе. Это с детства, наверное. Помню, в 3 года родители поставили меня на горные лыжи на трехкилометровой трассе и, пред-

ставьте себе, я скатился по ней, наверное, потому и запомнил на всю жизнь. Кстати, экстремальную ситуацию невозможно спрогнозировать, вы согласны? Мастер спорта по борьбе дзю-до, однажды я участвовал в закрытых соревнованиях при администрации Президента РФ (дальнейшая информация, к сожалению, не подлежит разглашению...) — вот это был экстрим!

— **На пути каждого человека неизбежны ошибки. Как Вы относитесь к своим?**

— Естественно, философски. Отец не устает повторять, что я должен учиться не только на своих ошибках, которых никто не может избежать, но и на его. Это такой объективный опыт: не повторять чужих ошибок. Возможно, и моя задача заключается в том, чтобы также воспитывать своих будущих детей.

— **Какую женщину Вы видите рядом с собой?**

— Похожую на мою мать, и, думаю, здесь не надо ничего пояснять. А если вы спросите, чего бы я никогда не смог простить любимой женщине, то однозначно скажу: измены, причем не на физическом, а на ментальном уровне. Как сказал мудрец, не только мыслей стыдитесь своих, но даже помыслов... Впрочем, и здесь не все так просто. Прежде чем судить о поступке или действиях того или другого человека, надо его понять, виртуально пройти его путь. А просто сказать: не понимаю, почему люди лгут, предают, подличают, что там еще, это наивно.





Управление отоплением,  
климат-контроль,  
энергосбережение



Управление  
инженерными системами  
с мобильных устройств



Интеллектуальное  
видеонаблюдение  
и мониторинг безопасности

## Сергей Добрушkes, исполнительный директор ООО «ПКФ Умный дом»:

— В своей повседневной жизни Вы стараетесь окружать себя комфортом. Взять хотя бы климат-контроль в автомобиле. Выставляя комфортную температуру, Вы не думаете о том, как происходит регулировка воздуха. Комфорт заключается в том, что Ваша машина подумала об этом за Вас.

Позвольте Вашему дому избавить Вас от лишних хлопот: включить кондиционер, выключить отопление или уменьшить температуру теплого пола. Ваш дом, оборудованный системой автоматизации, знает комфортную температуру для каждого времени суток для Вас и всей Вашей семьи. А еще он знает, что его хозяин не должен беспокоиться о том, выключили ли дети свет в комнатах, оставили ли включенным бытовую технику, закрыли ли Вы все окна, зная Ваш активный образ жизни, Умный дом уверен, что у Вас есть дела поважнее.

Стрессовые ситуации подстерегают нас везде, особенно на дороге. Как хочется, чтобы дом не доставлял беспокойств, а был источником Вашей уверенности. Что бы ни случилось, система домашней автоматизации TELETASK устранил причину волнения и оповестит Вас о проделанной работе. Протечка воды, падение напряжения, утечка газа, авария котла, неожиданный гость — Ваш дом — хранитель Вашего спокойствия.

Выбирая новый автомобиль, Вы хотите, чтобы он соответствовал современности. Prestиж оборудования TELETASK заключается не в его, вполне доступной, стоимости, а в том, что оно создавалось таким образом, чтобы еще десятилетия оставаться современным.

Ваша привычка окружать себя качеством и красотой дополнится привычкой совершенствовать свой дом, постоянно повышая его престижность за счет новых функций и возможностей.



интеллектуальные системы  
для комфорта и безопасности

ул. Калинина, 40 (ЖК «Олимп»),  
т. 8 (8332) 79-21-01

teletask\_kirov

teletask-kirov.ru

teletask\_kirov







# БИЗНЕСУ НУЖНЫ ГЕРОИ

Кстати, видеоконтент — отличный способ эту коммуникацию выстроить. Преимущества очевидны — видео эмоционально, у него отличная удерживаемость целевой аудитории, да и сами социальные сети ранжируют такой контент выше текстовых или графических постов.

## А ПОЧЕМУ У ВАС РЫБА СИНЯЯ?

Крайне важно понимать, что беспокоит вашу целевую аудиторию. Отличный вариант для подобного аудита — собрать самые частые возражения от отдела продаж, или пообщаться «тет-а-тет» минимум с пятью клиентами. Спросите, почему они выбирают ваш продукт? На какие ютуб-каналы подписаны? Какие лайфхаки с удовольствием бы смотрели? Выпишите все пункты в один большой список и подумайте, можно ли сформировать из каждой группы вопросов свою рубрику. Например, обзор продукции, ответы на вопросы, экскурсии на производство и жизнь компании.

## РАЗ, ДВА, ВЗЯЛИ!

Допустим, вы планируете размещать по 2 ролика в неделю. Значит на три месяца нужно 24 ролика. Учитывая, что в каждой рубрике (на три месяца) всего 6 роликов, вы можете снять их за «один подход», так как формат роликов скорее всего один. Легко? Да, если провести небольшую подготовку — написать заранее тексты, выбрать тихую локацию, выделить время в графике для создания видеоконтента. Если вы эксперт-частник (юрист, мастер маникюра, бизнес-тренер) — вполне достаточно будет съемки на телефон. Если у вас производство — обращайтесь к нам.

Развитие личного бренда через видео — инструмент трендовый, а главное — нативный, не навязчивый. Будьте полезны для своих подписчиков, и бизнес будет расти.

## ТРЕНД НА БРЕНД

— Тренд на развитие личного бренда, кажется, достиг в 2018 году своего апогея: только ленивый не разместил на страничке свою историю успеха. Это по своему прекрасно — бизнес стал ближе к потребителю, да и конкуренция стала «личностной» — кто более полезен подписчикам, тот и на коне. Что это значит для предпринимателя? Во-первых, за общением будущее — как в реальной жизни, так и в социальных сетях. Во-вторых — общение ведет к продажам, и это главный двигатель для вашего бизнеса в 2019 году. Расскажите, как правильно сделать перепланировку, как подготовиться к экзаменам или как ухаживать за домашним питомцем. И у вас будут покупать: квартиры, курсы уверенности и корма для животных.



**О ТОМ, ПОЧЕМУ НАЧИНАТЬ  
СОЗДАНИЕ ЛИЧНОГО БРЕНДА  
СТОИТ С ВИДЕОКОНТЕНТА, —  
ЯРОСЛАВ ЗАЛОМОВ, РУКОВОДИТЕЛЬ  
ВИДЕОСТУДИИ ОТЛИЧНО**



т. 8 (8332) 21 00 96



zalomov



otlichno.pro



otlichno5



# ПОПРОБУЙ

расчетный счет  
для бизнеса

за 1₽\*

Открой счет на  
[банк-хлынов.рф](http://банк-хлынов.рф)

Использование фото с Freepik



Банк Хлынов

Звонок по России бесплатный  
**8 800 250-2-777**

\* Ежемесячная абонентская плата за ведение расчетного счета по Тарифному плану «Оптимальный». Применяется для клиентов, открывших первый расчетный счет в банке (не действует при открытии второго и последующих расчетных счетов), при открытии счета в период с 31.01.2019 года по 31.03.2019 года. Плата 1 рубль взимается в месяце открытия счета, а также ежемесячно за 3 последующих полных календарных месяца. После окончания данного срока, абонентская плата взимается в размере, установленном Тарифным планом.

Перевести на счет частным лицам или снять наличные: взимается комиссия в размере 0,95% при сумме до 500 000 рублей. За совершение операций по счету, за открытие счетов с особым режимом работы, счетов для осуществления операций с использованием корпоративных карт, а также за открытие счетов клиентам, в отношении которых введены процедуры, применяемые в деле о банкротстве, банком взимаются комиссии согласно Тарифам комиссионных вознаграждений на предоставляемое обслуживание юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям в АО КБ «Хлынов». Предложение не является офертой. Условия действительны на 12.02.2019 года. Подробности в офисах банка, по телефону 8 (800) 250-2-777 и на сайте [банк-хлынов.рф](http://банк-хлынов.рф). Коммерческий банк «Хлынов» (акционерное общество), лицензия ЦБ РФ № 254.





О ТОМ, КАК РУССКАЯ БИЗНЕС-  
ЛЕДИ СТАЛА ФЕНОМЕНОМ В  
МУЖСКОМ МИРЕ БОЛЬШИХ  
ДЕНЕГ, — ВИКТОРИЯ ШИТОВА,  
ДИРЕКТОР ФИЛИАЛА  
МЕБЕЛЬНОЙ КОМПАНИИ  
«ДЭФО-КИРОВ»







# ЖЕНЩИНА — ЦВЕТОК БИЗНЕСА



## СОЗДАВАТЬ АТМОСФЕРУ ЖЕНСТВЕННОСТИ — ЭТО ИСКУССТВО

— Я давно заметила, что со многими клиентами работаю уже достаточно долгое время — мы легко и непринужденно общаемся, обмениваемся новостями и продолжаем заключать сделки. Тогда я впервые спросила себя: что именно держит людей рядом со мной? Почему они стремятся к общению? Конечно, один из главных показателей — высокое качество мебели и мой профессиональный опыт. Но если развить мысль дальше, получается, что люди тянутся к определенной атмосфере уюта и женственности, которую я создаю вокруг себя. Именно поэтому женщина в русском бизнесе — совершенно удивительное явление. Ей нравится быть финансово независимой, но при этом она многогранна и может использовать женственность как тайное оружие для ведения переговоров или развития своего дела.

## БОЮСЬ ГНАТЬСЯ ЗА ДЕНЬГАМИ

В школе и университете я сознательно готовила себя к тому, что стану дипломатом — окончила факультет иностранных языков Кировского педуниверситета, прошла бизнес-обучение МВА. И чем чаще я бывала в других странах и общалась с женщинами, тем больше понимала, что бизнес-леди на Западе больше привыкли работать, вкладывать все силы и энергию в развитие, зарабатывать и снова зарабатывать. В России же женщина остается женщиной — она так

же тяжело работает, но при этом всегда выглядят красиво и ухоженно, одета с иголочки и после себя оставляет шлейф дорогого аромата.

Соблюдать баланс женской красоты и мужского ума бизнес-леди сложно. Лично я боюсь стать черствой и сухой, потерять равновесие и начать только извлекать выгоду из любимого дела.

## Я НАЧИНАЛА БИЗНЕС ДЛЯ САМОРЕАЛИЗАЦИИ

Чтобы женщине стать успешной в своей профессиональной сфере (особенно если дело касается личного бизнеса), важно прислушаться к себе, научиться доверять собственным решениям и интуиции. Примеров тому, как женщина открыла свою внутреннюю силу, множество. Возьмем хотя бы русскую классику — в «Войне и мире» Толстого Наташа Ростова нашла свое счастье в семье и раскрылась, у Чернышевского в романе «Что делать?» есть самодостаточная Вера Павловна, которая уже с самого начала считала, что главное для женщины — независимость. Лично мне больше всего импонирует взгляд Бунина в романе «Легкое дыхание», где он раскрывает женщину, которая обладает легкостью. Она нежна и свободна, любое дело дается ей без особых усилий, поскольку она умна.

Свой бизнес я тоже начинала с легкости — чем больше узнавала о мебельной сфере, тем скорее получались какие-то дела, чаще заключала крупные договоры и больше знакомилась с новыми клиентами.

## УМЕЮ ЧУВСТВОВАТЬ ВКУС ЖИЗНИ

Мое кредо «Не стоят на месте, а постоянно совершенствоваться». Для меня эти слова — синонимы вкуса жизни. Была такой, сколько себя помню. Еще в старших классах школы я наслаждалась всем, что происходит вокруг. Наверное, поэтому и была всегда лидером. Помню, я была старостой звена по месту жительства в школе, где для детей постоянно проводили внеклассную деятельность. Так вот в мое звено всегда все стремились попасть, так было интересно! У меня в голове вечно возникали какие-то невероятные идеи досуга. Тогда мне даже вручили пионерский значок за активную работу, который я до сих пор храню.

Можно сказать, вкус жизни я чувствую и сейчас — в бизнесе, который возглавляет женщина, по-другому просто нельзя. Любое дело построено на нестандартных решениях, и, если бизнес-леди хочет реализовать себя, она всегда должна помнить, что успех заключается в том, чтобы относиться к любой ситуации легко, сохранять в себе женщину и стремиться вперед.



г. Киров, ул. Профсоюзная, 1  
(БЦ «Кристалл», 1 этаж),  
т.: 8 (8332) 45-58-00, 47-65-60

✉ kirov@defo.ru

🌐 kirov.defo.ru





# AURORA — МЫ ЗНАЕМ О СВАРКЕ ВСЕ!



**ЭКСПЕРТНОЕ МНЕНИЕ О НОВИНКАХ 2019 ГОДА СРЕДИ  
СВАРОЧНОГО ОБОРУДОВАНИЯ С ГАРАНТИЕЙ 2 ГОДА — СТАНИСЛАВ  
АНИСИМОВ, РУКОВОДИТЕЛЬ НАПРАВЛЕНИЯ «ГАЗОСВАРОЧНОЕ  
И СТРОИТЕЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ» ТД «СТРОЙБАТ»**

## ВЫБОР СВАРОЧНОГО ОБОРУДОВАНИЯ С УМОМ

— 90% российского рынка бюджетного сварочного оборудования на сегодняшний день — это продукция Made in China. К сожалению, китайский продукт воспринимается нашими соотечественниками как плохая копия западных аналогов. Это не всегда верно.

Профессиональное сварочное оборудование AURORA — это высококачественный продукт для профессионального и промышленного использования.

Почему большинство наших клиентов выбирают сварочное оборудование AURORA:

- это качество, проверенное десятками тысяч российских сварщиков
- это источник энергии и сварочного вдохновения
- подходит как новичкам в сварочном искусстве, так и профессиональным сварщикам, которые по достоинству оценят данные аппараты
- широкие возможности настроек обеспечивают высокое качество сварки практически в любых условиях.

## АВРОРА — СОЗДАВАЯ БУДУЩЕЕ!

В 2018 году AURORA Group of Companies запускает производство но-

вой линейки сварочного оборудования АВРОРА — Создавая Будущее! Главное преимущество «русской» АВРОРЫ — это участие российских сварочных инженеров в программировании «мозгов» сварочной техники.

ТД «Стройбат» один из первых в России представляет покупателям аппарат аргонодуговой сварки Система 200 AC/DC ПУЛЬС. Ярким отличием аппарата является профессиональная панель управления, позволяющая точно настроиться под самые специфические задачи сварки алюминия и других материалов. На настоящий момент можно с уверенностью сказать, что это самый доступный профессиональный источник подобного класса.

## ПОКУПАЙ И ВЫИГРЫВАЙ

С 25 января по 29 марта при покупке любого сварочного оборудования AURORA в ТД «Стройбат» вы становитесь участником розыгрыша. Призовой фонд более 80 000 рублей.

Призы:

- устройство пусковое AURORA ATOM 30
- устройство пусковое AURORA ATOM 18 Evolution
- маска сварщика AURORA SUN-9 MAX EXPERT

**Офлайн-розыгрыш состоится 29 марта.**

**Результаты будут опубликованы на сайте: [td-stroybat.ru](http://td-stroybat.ru)**



## СИСТЕМА 200 AC/DC ПУЛЬС — НОВИНКА AURORA ТОЛЬКО В ТД СТРОЙБАТ



г. Киров, ул. Пугачева, 1

Станислав Анисимов: 8-909-134-00-79, 8 (8332) 560-560 (доб. 122)

[s.anisimov@td-stroybat.ru](mailto:s.anisimov@td-stroybat.ru)

[td-stroybat.ru](http://td-stroybat.ru)

Розыгрыш действует с 25 февраля по 29 марта до окончания подарков. Информацию об организаторе акции, правилах ее проведения, количестве подарков, сроке и месте их выдачи уточняйте у продавцов-консультантов или на сайте: [td-stroybat.ru](http://td-stroybat.ru). ИП Панкратов А.С., ОГРН 311434527000048



# Личный мобильный дворецкий

Компания «Железно» отслеживает мировые тенденции и постоянно стремится к развитию. Сегодня вы можете управлять своим домом дистанционно с помощью мобильного приложения. То, что казалось фантастикой еще 30 лет назад, сегодня — реальность.

Все покупатели квартир в проектах «Железно» получают в подарок личного мобильного дворецкого. На своем смартфоне вы можете установить приложение «Мажордом», которое поможет вам управлять домом на расстоянии: регулировать температуру и отопление, открывать двери, давать гостевой доступ по номеру машины и общаться с соседями в чате.



**«Мажордом» — это универсальный, богатый сервис, который позволяет быть в курсе событий и управлять домом из любой точки мира, где есть интернет.**

## С помощью приложения вы можете:

### С легкостью считывать данные счетчиков

- Вода
- Электроэнергия
- Теплоэнергия
- Отправка показаний счетчиков с подтверждением, в т.ч. без системы диспетчеризации

### Получать самую актуальную информацию, связанную с домом

- Новости
- Push-уведомления
- Голосования

### Регулировать отопление

- Покомнатное управление отоплением и освещением
- Возможность установки графика температуры в квартире
- Контроль минимальной температуры

### Создавать заявку в УК

- Выбор раздела (тематика)
- Выбор удобного времени
- Чат по заявке
- Оценка качества выполнения

### Использовать телефон как домофон

- Видеозвонов на телефон
- Возможность открыть с телефона
- Бесключевой доступ в подъезд по протоколу Bluetooth

### Общаться

- Чат по ЖК
- Чат по дому
- Чат по подъезду
- Личные беседы с жильцами любых квартир

### Парковаться

- Допуск по номеру а/м
- Разрешенный допуск (постоянный для доп. авто)
- Гостевой допуск (на 1-8 часов)

### Вести видеонаблюдение

- Круглосуточный просмотр в режиме онлайн

### Новые функции

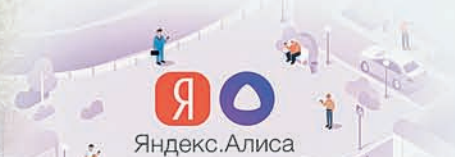
- Датчики протечки\*
- Управление шторами\*
- Интеграция с GIS-ЖКХ\*
- Оплата коммунальных платежей\*
- Управление освещением\*
- Управление розетками\*

\*Сервисы находятся в разработке.

### Голосовое управление через сервис «Яндекс Алиса» с телефона или Яндекс Станции.

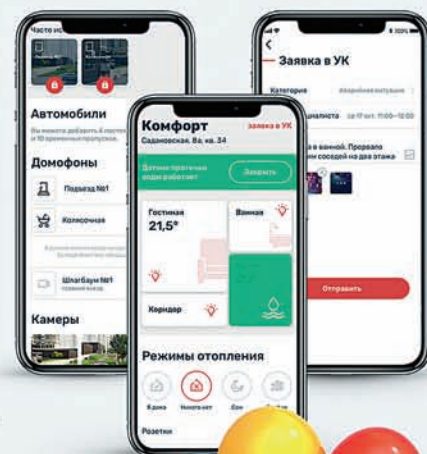
#### С помощью голосового помощника вы сможете:

- Формировать и отправлять заявки в управляющую компанию
- Управлять освещением в квартире и доме
- Управлять режимами отопления в каждой комнате.



В марте этого года ждите долгожданный релиз второй версии приложения с возможностью голосового управления и многими другими полезными функциями.

\*\*ООО Спецзастройщик «Железно». Проектные декларации на сайте железно.рф. Подробности об организаторе акции, правилах ее проведения, количестве призов, сроках розыгрыша и порядке их получения уточняйте по телефону (8332) 555-888. Срок проведения с 01.03.2019 по 31.03.2019



Если вы уже хотите стать обладателем квартиры в проектах «Железно» и получить личного дворецкого в подарок — скорее звоните.

(8332) **555-888**

г. Киров, Динамовский проезд, 4  
ул. Сурикова, 14а

**В честь 8-летия**  
застройщик продает 88 квартир  
по специальной цене в восьми  
жилых комплексах!\*



6+



# СЧЁТ И АБОНЕНТСКАЯ ПЛАТА



*А размер бизнеса  
значения не имеет*



**ДОРТРАНС  
БАНК**

Узнайте подробности

☎ (8 8332) 67-54-42

🏠 Киров, Комсомольская, 12а

[www.dtb1.ru](http://www.dtb1.ru)

Акция по расчетно-кассовому обслуживанию «Все просто» действует с 01.02.2019 по 31.05.2019г для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, обратившихся в АО «Первый Дортрансбанк» с заявлением на открытие расчетного счета. Открытие и обслуживание расчетного счета – бесплатно. Расчетное обслуживание системы «Интернет-банк» бесплатно в течение 4 месяцев, начиная с 1-го числа следующего месяца, после обращения клиента в банк. Предложение не распространяется для юридических лиц, в отношении которых введены процедуры, применяемые в деле о банкротстве и добровольной ликвидации, а также при открытии текущего счета на имя должника – физического лица, в том числе в отношении индивидуального предпринимателя – банкрота, представителем которого является арбитражный управляющий. АО «Первый Дортрансбанк». Лицензия ЦБ РФ № 3271

Условия действительны на дату публикации рекламы



# ВАША КРЫША В НАДЕЖНЫХ РУКАХ

ПРОФНАСТИЛ ОТ СТАНКОСТРОИТЕЛЬНОЙ  
КОМПАНИИ «ПИЛОТЕХНИКА»



обработка материала  
на качественных  
станках



резка материала  
под индивидуальные  
размеры



большой выбор  
доборных элементов



широкий ассортимент  
готового профнастила



изготовление каркаса  
для забора



подбор готовых труб  
для каркаса

**ДОСТАВКА ТОВАРА**

**ВЫПОЛНЕНИЕ ЗАКАЗА ЗА 24 ЧАСА**



УЛ. ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ, 39А, Т.: 45-37-88, 51-35-05  
METAL43@BK.RU METAL.STANKI43.COM



# КАК ОТКРЫТЬ ЧАЙНЫЙ КЛУБ



**О ПОДВОДНЫХ КАМНЯХ БИЗНЕСА  
ПО ФРАНШИЗЕ, — ЗАХАР ШАШИН,  
РУКОВОДИТЕЛЬ ЧАЙНОГО КЛУБА  
МОЙЧАЙ.РУ В КИРОВЕ**

1

## **НИША ЧАЙНОГО БИЗНЕСА ОЧЕНЬ ТОНКАЯ — ФРАНШИЗА ПОМОЖЕТ ИЗБЕЖАТЬ РИСКОВ**

— Присматриваясь к франшизам чайных клубов, обращайте внимание на то, сколько они существуют, насколько выгодны условия покупки, насколько активны руководители в вопросах внутренней и внешней организации работы. Кроме того, работать с сильной франшизой разумно, так как снимается ответственность за высокое качество сырья для чая.

2

## **БУДЬТЕ ГОТОВЫ К ДОЛГИМ ПЕРЕГОВОРАМ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ**

Сейчас много франшиз, которые можно за секунду купить и начать развивать. Но если собственник ответственно подходит к работе с франчайзи, запасайтесь терпением к долгим переговорам. У нас они заняли 1 год и включали в себя вопросы ремонта помещения, финансовые особенности проекта (первоначальная закупка чая и посуды), технические критерии (вывески и полиграфия).

3

## **В ЛЮБОЙ СИТУАЦИИ НУЖНО ПРИДЕРЖИВАТЬСЯ БАЛАНСА В РАБОТЕ**

Несмотря на тонкости чайной философии бизнеса, всегда нужно помнить о реальном бизнес-процессе, который требует просчетов финансового оборота, изучения целевой аудитории, УТП. Если не соблюдать баланс, клуб превратится либо в слишком элитарное место только для ценителей чая, либо в погоне за деньгами вам придется терпеть потери в качестве продукта.



## SWOT-АНАЛИЗ

### Сильные стороны:

- бизнес-ниша на стадии формирования
- стабильность за счет сильной франшизы

**S**

### Слабые стороны:

- зависимость от франшизы
- нестабильная экономическая ситуация в Кирове

**W**

### Возможности бизнеса:

- увеличение ассортимента чая
- расширение деятельности чайного клуба (события)

**O**

### Риски бизнеса:

- недостаточное понимание продукта со стороны потребителей

**T**

## ПРИМЕРНЫЙ БЮДЖЕТ — ОТ 2 МИЛЛИОНОВ РУБЛЕЙ

Этих денег должно хватить на первоначальный ремонт помещения (и его аренду). В плане последнего, хорошо, если у вас уже есть собственное пространство. Если нет, ищите соразмерное доходам помещение. Основные характеристики: хорошее расположение, большая площадь, качественный санузел.

4

## У ВАС ВСЕГДА ДОЛЖЕН БЫТЬ СОБСТВЕННЫЙ ПЛАН ДЕЙСТВИЙ

Да, франшиза обеспечивает вас всеми необходимыми инструкциями и ресурсами. Но собственники часто ценят авторский подход франчайзи к развитию общего бизнес-проекта, поэтому вам стоит всегда иметь личный план и, кроме основных задач франшизы чайного клуба, ставить текущие цели на каждый месяц.

5

## БУДЬТЕ ГОТОВЫ К ТОМУ, ЧТО ВАС НЕ ПОЙМУТ

Чайная культура в Кирове не настолько развита. В моменты непонимания чая как продукта постарайтесь максимально овладеть необходимой информацией о том, что вы продвигаете. Не скупитесь на бесплатные услуги. Если человек заинтересовался конкретным сортом чая, не спешите пробивать чек. Лучше подарите ему пакетик на пробу.

6

## АКТИВНО ПРОДВИГАЙТЕ ФРАНШИЗУ

Если вы открыли чайный клуб по франшизе, не думайте, что о бренде тут же все узнают. Создавайте собственную партнерскую программу. Например, дарите приглашения от клуба на чайную церемонию или скидки на покупку чая. Побольше общайтесь с организаторами городских событий, просите включить вас в число участников или предоставить место для вашей площадки.

7





БК 0+

# ОПАЛЬНЫЙ ПОЛЬСКИЙ РЕВОЛЮЦИОНЕР В ВЯТКЕ

□ ОБ УВЛЕКАТЕЛЬНОМ ЗНАКОМСТВЕ РЕВОЛЮЦИОНЕРА ГЕНРИКА КАМЕНСКОГО — МИХАИЛ ЛИЦАРЕВ, КАНДИДАТ ИСТОРИЧЕСКИХ НАУК, ДОЦЕНТ КАФЕДРЫ ИСТОРИИ И ПОЛИТИЧЕСКИХ НАУК ВЯТГУ



## ПОЛЬСКИЙ РЕВОЛЮЦИОНЕР В РУССКОЙ ССЫЛКЕ

— Вятская губерния, как известно, была ссылкой краем — здесь побывали Герцен, Салтыков-Щедрин, Дзержинский и многие другие. Поэтому не удивительно, что после польского восстания 1830–1831 годов в Вятскую губернию стали ссылать участников противоправительственных выступлений. К числу ссыльных поляков «прибавился» и наш герой — Генрик Михаил Каменский, один из лидеров польского демократического движения. В 1846 году он прибыл в губернский город Вятку в сопровождении жандармов.

Своей сестре, Лауре, Каменский регулярно писал письма. В 1968 году они были изданы в Варшаве под названием «Письма из ссылки», а в 1989 — переведены на русский язык и опубликованы в нескольких машинописных экземплярах. Хранятся эти «Письма...» в библиотеке им. А.И. Герцена, в Государственном архиве Кировской области, в литературном музее и нескольких частных коллекциях.

## РУССКИЕ ЖЕНЩИНЫ СТЫДЯТСЯ ДОМАШНЕЙ РАБОТЫ

Вятка потрясла Генрика своими обычаями и традициями.

Знакомство с губернией для него началось, конечно же, с людей, жителей глубинки. Вот что он писал в дневнике об особенностях поведения вятчан:

**23 ноября 1846 года**

«Первое посещение любого дома должно происходить до десяти утра или от двенадцати до полвторого... представляться надо самому. Не принято оставлять визитные карточки в отсутствие хозяина. Визитные карточки оставляют равным себе или почти равным, а старшим — никогда».

**23 ноября 1846 года**

«Все приезжие смотрят на вятчан очень свысока, и это попирает даже пренебрежительностью. Сказать «настоящий вятчанин» — это все равно что «простак», на которого свысока посматривает тот, кто учился в Петербурге, Москве и Казани. Считается даже вроде бы и плохим тоном не насмехаться над ними. Это... выдумка, сочиненная на вятчан, которые все-таки хорошие люди, и огорчивают их напрасно... Знаешь, здешние невежи ко всем обращаются на «ты». Это признак плохого воспитания, но не невежливости».

**1 декабря 1846 года**

«Местные женщины стыдятся домашней работы, они удивляются опускающимся до этого полякам. Мне странно кажется местный обычай стоять и не садиться, с которым мож-

но встретиться всюду, даже в небольших домах».

**21 января 1847 года**

«У местных русских существует обычай поздравлять по поводу любых, даже самых непримечательных событий, например, переезда с квартиры на квартиру или какой-нибудь покупки. Пошлешь себе сюртук, а тебя уже поздравляют — «Поздравляю вас с обновкой!» Интересно, будут ли меня поздравлять? Да, совсем забыл, булочник, который приносит мне белый хлеб, уже поздравил».

**28 января 1847 года**

«Здесь встречается такой тип гостеприимства, который у нас посчитали бы мотовством, а за границей сказочным расточительством. Представьте себе, почти во всех домах хозяева оставляют на ужин гостей, нанесших визит вечером. Избежать этого ужина нет никакой возможности. Здесь совершенно невообразим званый вечер, на котором подавали бы только чашку чая».

**2 марта 1847 года**

«Если уж говорить о поклонах, то надо сказать, что в хорошем обществе такой чрезвычайной склонности к ним нет. И все же кланяются больше, чем у нас, особенно если речь идет о неравенстве положения. Поклоны отвешиваются таким образом, который с самого начала показался мне очень странным: человек не просто наклоняет голову, а склоняется как мож-



но ниже, да так, что не видит больше того, кому кланяется, что я решил остаться при прежних своих обычаях. Но для того, чтобы ни у кого не сложилось впечатления, будто я отношусь с пренебрежением, делаю свой поклон максимально церемониальным».

**7 февраля 1849 года**

«Все без исключения визиты происходят утром, а вечером, если вас не приглашали, ходить в гости считается плохим тоном, разве что у вас есть на этот счет особое разрешение. Утром обязательно быть во фраке, а вечером, за исключением званных обедов, просто смешно являться куда-либо без сюртука. Здесь все не так, как в остальном мире».

## 100 ТЫСЯЧ РУБЛЕЙ ЗА ПРИКОСНОВЕНИЕ К ИКОНЕ

Обычаи православия также стали открытием для Генрика. Традиции просить прощение в масленичные гулянья, огромные суммы пожертвований от бедного населения ради того, чтобы коснуться чудотворной иконы, пасхальные целования — все это потрясало и все больше озадачивало иностранца. Так он писал о весенних праздниках на Вятке:

**5 мая 1847 года**

«В Вятке начался период религиозных торжеств. Они состоят преимущественно в ношении икон, то есть святых образов, по городу и по окрестностям, что продолжается иногда несколько дней, а иногда — несколько

месяцев. Доставляются сюда иконы из провинции, ставят их в церквях, заносят в дома, куда угодно, лишь бы только просящий пожертвовал несколько рублей ассигнациями. Толпа, идущая за иконами, остается и ждет, когда их снова вынесут, чтобы продолжить шествие за ними. Это немного напоминает неаполитанские процессии, которые, конечно, обставлены несравненно лучше...

Икона святого Николая Чудотворца в течение такой трех-четырехдневной процессии к Великой реке собирает иногда до 100000 рублей ассигнациями, что дает достаточно хорошее представление о богатстве этого края и силе веры набожных. Толпа, идущая за иконой, слишком многочисленна, конечно, чтобы найти ночлег в стране, где постоянных дворов почитай что нет и где сдаваемые квартиры заняты людьми состоятельными. Поэтому люди ночуют в церквях или часовнях, куда вносят иконы. Если представляется такая возможность, то люди просто вповалку ложатся на полу, оставляя ровно столько свободного места, чтоб каждый мог войти, помолиться, подойти к церковнослужителям, купить и пожертвовать свечи. Таких свечей временами горит штук по десять, а то и больше. Но это не очень дорогое пожертвование, так как сами свечи тонюсенькие — длина обычная, но толщина как у толстого карандаша или тонкой сигары; их идет штук по двадцать на фунт.

Ночь накануне Воскресения Господня все проводят в церкви стоя или на коленях (поскольку это торжественная церемония). Все держат в руках упомянутые свечи (мне их неловко называть свечами, поскольку они такие маленькие). Но свет от них исходит сильный, потому что их много».

**2 июня 1847 года**

«Здесь у нас всюду идет карнавал: ездят на санях по улицам, собственно, одним рядом саней по одной стороне улицы, едят блины с утра до вечера, и количество развлечений неслыханно велико».

**22 февраля 1848 года**

«Вчера впервые испытал на себе обычай пасхального целования, существующий здесь вне различия между сословиями... Моя повариха, женщина солидного возраста, думаю, что ей лет под пятьдесят. Она явилась ко мне с поздравлениями и ничтоже сумняшеся троекратно расцеловала меня в щеки — так, будто она выполняла торжественное поручение. У нас тоже так принято; этот обычай бытует также между женщинами и мужчинами из общества».

**11 апреля 1848 года**

«В последние дни во всех домах на завтрак подают огромное количество блинов. Вчера люди подходили один к другому и просили простить грехи в знак христианского смирения. Гулянья несколько сокращены и заканчиваются в воскресенье. Понедельник и последний вторник здесь называют «немецкой масленицей».





## У ВЯТЧАН ЕСТЬ ДОБРОЖЕЛАТЕЛЬНОСТЬ К ИНОСТРАНЦАМ — ТОЛЬКО БЫ ОНИ БЫЛИ ЕЕ ДОСТОЙНЫ

### СУГРОБЫ НА ВЯТКЕ ДОСТАЮТ ПРОХОЖИМ ДО ПЛЕЧ

Снежные зимы на Вятке — настоящее испытание не только для гостей из-за границы, но и для самих русских людей. Генрик красочно описывает, насколько сильно меняется губерния с приходом первых снежных дней:

**14 января 1847 г.**

«Снега так неслыханно много, что даже вообразить себе это нельзя. Есть места, где полностью очищенные от снега тротуары похожи на выкопанный в снегу ров, достигающий проходим до плеча, а для перехода на другую сторону улицы в снегу делают специальные ступеньки».

**20 декабря 1848 г.**

«Здесь из-за огромного количества снега гораздо изнурительней ходить, чем у нас по лесу: ямы-выбоины посреди улицы иногда достигают в глубину полтора локтя (локоть равен 38 сантиметрам). Тротуары деревянные; хозяева, которые обязаны их подметать, время от времени действительно это делают. Поверхность тротуаров становится гладкой, как лед, и мальчишки катаются по ним на лыжах. Буквально через дом от меня, у подворья не очень добросовестного хозяина снега буквально до колен и только протоптана узенькая тропка, на которой снега выше щиколоток. Перейти такую улицу можно только на углу, иначе придется идти по поясу в снегу. Только строго на середине улицы укатанный санный путь. Подобное встречается на самых людных улицах, так как с тротуаров снег сбрасывают на обочины».

**7 апреля 1848 г.**

«У нас здесь очень красиво и исключительно рано начинается весна. Уже никакого следа снега, за городом начинает показываться трава и, вероятно, скоро покроются листвою деревья. Можно достать салат и другие ранние овощи, которые здесь умеют выращивать быстро и, без всякого преувеличения, так же хороши, как у нас. Ты поразишься, но это так, да и все легко объясняется: у людей здесь просто страсть к цветам и растениям. Цветочные горшки — роскошь в убранстве залов, их действительно много, и к этому все стремятся».

**19 июля 1848 г.**

«Очень люблю летом противоположный берег Вятки, от которого сейчас нас отделяет полчаса пути. Только в первую половину паводка река настолько широка, а впоследствии она едва ли не вдвое шире Вешка. Правобережная околица почти совершенно дикая и мало заселенная местность. С того берега почти отовсюду виден город, который издали производит лучшее впечатление, чем с близкого расстояния».

**2 мая 1849 г.**

«Надеемся на сносную осень, т.е. тридцать дней, из которых пятнадцать солнечных, и дождя немного меньше, чем надо для того, чтобы вятские улицы развезло и нельзя было перейти, не проваливаясь по икры в грязь. Ты знаешь, что мостовых здесь вообще нет, я тебе, наверное, уже писал об этом. Вятка начинает приобретать зимний вид, который сохранится, более-менее, до июня».

**6 марта 1850 года**

«В течение прошлой недели у нас в среднем удерживалось 30 градусов мо-

роза, но доходило и до 35 по Реомюру. Как говорит мой слуга, сегодня тепло — всего 12-15 градусов».

**9 апреля 1850 г.**

«В течение трех-четырех недель все здесь напоминает начало весны: чудесная погода, очень свежий воздух, но только сейчас начал быстро исчезать снег. Тротуары из толстых досок почти все вычищены и высохли, на улице снега больше нет, чем на аршин (полтора локтя). Но санный путь не становится лучше, он становится хуже: на снегу образовался большой слой грязи. Следует надеяться, что дней за десять, но не меньше, все растает».

### МНЕ КАЖЕТСЯ, МЕНЯ ЗДЕСЬ ПОЛЮБИЛИ

Несмотря на противоречивость, непохожесть и совершенно отличную от польской, культуру вятской глубинки, Генрик Каменский проникся к русской культуре.

**8 августа 1849 г.**

«Как только поступит благословенное официальное уведомление, я медля, без сожаления и с радостью покину Вятку, хотя справедливость требует признать, что она стоит в тысячу раз больше, чем я предполагал, покидая родину; я сохраню искреннюю симпатию к ее жителям и обществу, в котором встретился с самым сердечным гостеприимным приемом. Это действительно самая гостеприимная известная мне страна, намного гостеприимнее нашей. Надо отдать ей должное, и я прекрасно понимаю, почему столько иностранцев и моих соотечественников с такой легкостью пускает здесь корни».



*Милые дамы,  
поздравляю вас  
с 8 Марта!*

Александр Чурин, первый заместитель председателя  
Правительства Кировской области







# ИСТОРИЯ ОДНОГО МОМЕНТА



В НОВОМ ФОТОПРОЕКТЕ — БИЗНЕС-ЛЕДИ ГОРОДА  
В ЭЛЕГАНТНЫХ ШУБАХ ОТ КОМПАНИИ «ВЯТСКИЕ МЕХА»  
В АВТОСАЛОНЕ AUDI



**СВЕТЛАНА БОКОВА, РУКОВОДИТЕЛЬ СЕТИ  
ЧАСТНЫХ ДЕТСКИХ САДОВ «ДЕТСКОЕ СЕЛО»:**

— Мы тревожимся о том, каким человеком вырастет  
наш ребенок... Но забываем, что он уже человек.

**МАРИЯ ШЕРСТЕННИКОВА,  
ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОГО  
АГЕНТСТВА «МАКСИМА»:**

— Если женщина валяет дурака,  
дайте ей насладиться этим, иначе  
в дураках можете оказаться вы.

*Пальто из меха арктической лисы*



  
ВЯТСКИЕ МЕХА

  
АЦ Киров



**ОЛЬГА ШИШКИНА, ЗАМЕСТИТЕЛЬ  
ДИРЕКТОРА ПО КОРПОРАТИВНОМУ  
СТРАХОВАНИЮ ФИЛИАЛА  
ПАО СК «РОСГОССТРАХ»  
В КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ:**

— Если вы хотите узнать, что на самом деле думает женщина, смотрите на нее, но не слушайте.

*Пальто из меха норки BlackGlama  
с отделкой из меха соболя*

**МАРИНА СЛОТИНА,  
ЗАМЕСТИТЕЛЬ ДИРЕКТОРА  
СЕТИ САЛОНОВ SERGEY SLOTIN:**

— Если вы будете воспринимать  
жизнь как праздник, несмотря ни  
на что, — значит, так оно и будет!

*Пальто из меха соболя*

  
**ВЯТСКИЕ МЕХА**

  
**АЦ Киров**



**ИРИНА МОГЕЛЮК, УЧРЕДИТЕЛЬ,  
КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР  
ЦЕНТРА ЭСТЕТИЧЕСКОЙ  
СТОМАТОЛОГИИ «ДЕНТАЛИЯ»:**

— Я вижу цель, не вижу препятствий!

*Норковое пальто  
с отделкой из меха рыси*





**ЕЛЕНА КНЯЗЕВА, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ  
ДИРЕКТОР ГК «ГОРИЗОНТ-ПРОФИ»:**

— Жизнь — в движении...  
Адреналин — в сердце... Крылья — за спиной...  
Огонь — в глазах, бензин — в крови.

*Манто из меха рыси*

  
**ВЯТСКИЕ МЕХА**

  
**АЦ Киров**



**АНАСТАСИЯ ГРИЦИНА,  
РУКОВОДИТЕЛЬ  
«ТЭК ИМПЕРИЯ АВТО»:**

— Королевы счастье не находят, они его создают. Границ не существует!

*Пальто из меха норки  
BlackGlama с поясом*

**ВИКТОРИЯ ХРУСТАЛЕВА, РУКОВОДИТЕЛЬ  
ЮРИДИЧЕСКОГО ОТДЕЛА ХОЛДИНГА  
«БИЗНЕС И ПРАВО»:**

— Чтобы прийти к цели, человеку  
нужно только одно. Идти.

*Пальто из меха норки*

  
**ВЯТСКИЕ МЕХА**

  
**АЦ Киров**



**ЕВГЕНИЯ ЛАМБРИАНИДИС,  
РУКОВОДИТЕЛЬ САЛОНА  
КРАСОТЫ #LAMBARGO:**

— Лучше сделать и пожалеть,  
чем пожалеть, что не сделала.

*Жакет из меха соболя*

 **ВЯТСКИЕ МЕХА**  **АЦ Киров**



**ЕЛЕНА ВЕРБИЦКАЯ, ОСНОВАТЕЛЬ  
БРЕНДА ОДЕЖДЫ «ТРИ ГРАЦИИ»:**

— Когда человек теряет любовь, он тоже умирает и только притворяется живым.

*Норковое кимоно  
с отделкой из меха куницы*



**НАД ПРОЕКТОМ РАБОТАЛИ:**

**Стиль героинь:**

меховые изделия  
компании «Вятские меха»,  
г. Киров, ул. Воровского, 73б,  
v-meha.ru

**Место съемки:**

автосалон Audi, г. Киров,  
ул. Менделеева, 4,  
т. 51-60-00

**Макияж и укладка:**

#LAMBARGO,  
г. Киров, ул. Казанская, 77б,  
т. 8 (912) 734-49-89

**Свет** предоставлен

фотостудией River Time,  
г. Киров, ул. Труда, 71,  
т. 45-75-75,  
rivertime.ru

**Фотограф:** Иван Благушин





# МЫ — ТРЕНЕРЫ ДРУГ ДРУГА

О СЕБЕ И ЖИЗНИ СВОЕЙ СЕМЬИ — ОЛЬГА МОРОЗОВА, СУПРУГА АНДРЕЯ МОРОЗОВА,  
ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА КОМПАНИИ «КАЛИНКА МОРОЗОВ»

**ЖЕНЫ**  
БИЗНЕСМЕНОВ





Новый спецпроект  
журнала «Бизнес Класс»,  
в котором супруги  
известных и уважаемых  
людей Кирова раскрывают  
секреты построения  
счастливых отношений



## МУЖ ЛИДЕР И Я ЛИДЕР

— Характером я в маму, она была лидером. Я также — не пойду за компанию, скорее — за мной пойдут. Мой муж, Андрей Николаевич — тоже лидер. Казалось бы, как мы уживаемся?! Невозможно каждый день быть ведущим, иногда уходишь на второй план, иногда берешь вожжи в свои руки. Думаете, мужчинам не хочется время от времени расслабиться и позволить, чтобы о них позаботились?! К тому же важно показывать мужу, что оптимизм не угас, смотри, я же могу, и ты должен! Спортсмены никогда не сдаются, а я мастер спорта по художественной гимнастике, у меня воля к победе в крови.

## ССОРЫ ПЕРЕХОДЯТ В ШУТКУ

Мы встретили друг друга на дискотеке. На первых порах нас объединила любовь к спорту. Поженились через 2 года, потом, правда, еще долго притирались, ссорились, но всегда находили компромисс. Андрей Николаевич по своему складу отходчивый, веселый, юморной. Невозможно на него долго обижаться! Наши ссоры быстро переходят в шутку. Люди спортивного плана редко сгоряча рвут отношения, потому что любой вид спорта воспитывает в человеке трудолюбие, понимание и терпение. Продолжая аналогию, можно сказать, что я — его тренер, а он — мой. В семье прорабатываем характер, оттачиваем свои лучшие качества. У нас нет разделения на главного и неглавного, и я, и Андрей Николаевич, и наши дети — все вносят свой вклад в семью. Это как в хоккее, когда один уходит передохнуть на скамейку запасных, другие игроки активизируются, выходят в лидеры. Бывают травмы, но для этого и есть команда, которая поддержит и поможет, не даст проиграть.

## МОЛОДОСТЬ ДАНА ДЛЯ ТОГО, ЧТОБЫ ПОКОРЯТЬ

Начинали мы скромно: у нас не было помощи от мам и пап. Андрей Николаевич работал учителем физкультуры, я инженером на заводе «Маяк», оклады были небольшими,



# профессор ШУМСКИЙ в Кирове

**22-23 марта семинар  
для стоматологов**

**22 марта**

с 14:30 до 18:00  
(с перерывом на кофе-брейк)

«Новые подходы в лечении заболеваний пародонта. Алгоритмы консервативного лечения»

**23 марта**

с 10:30 до 17:30 (с перерывом  
на обед и кофе-брейк)

«Современные тенденции в имплантологии. Клиническая интерпретация неудач при имплантации зубов. Подготовка больных к имплантации. Проблема периимплантитов, комплекс алгоритмов профилактики и лечения»

**24 марта**

начало спектакля – 14:00,  
продолжительность 1,5 часа

Только для участников семинара  
спектакль «Чай!... Чай!» **в подарок.**

В ролях: Александр Шумский  
и Елена Туринская



0+

Количество мест ограничено. Участие в семинаре по предварительной записи по т.: 8-953-678-97-54, 8 (8332) 40-32-32 (Чижова Ольга Евгеньевна), на сайте: dentalia21vek.ru, e-mail: dentalia@yandex.ru

Организаторы семинара:



Кировский  
государственный  
медицинский  
университет

Информационная поддержка:







поэтому мы вместе искали способы зарабатывать. Одно время я даже преподавала фитнес по вечерам, когда муж сидел с детьми. Мы были все время заняты, у нас не находилось лишнего времени, чтобы просто сидеть друг напротив друга и ничего не делать. Совместное преодоление финансовых трудностей сближает.

Когда супруг начал предпринимательскую деятельность, я тоже старалась помогать. К счастью, 90-е гг. дали возможность молодым, предприимчивым открыть свое дело. Мы не боялись пробовать, всегда есть вариант вернуться к привычной жизни, а молодость дана для того, чтобы покорять. Конечно, Андрей Николаевич пропадавал на работе, но любой предприниматель самоотверженно отдаётся своему делу, так что эту действительность я принимала, по-другому в те времена и не должно было быть.

#### СТАВЛЮ ПОКАЗЫ НА НЕДЕЛЕ МОДЫ В МОСКВЕ

Наша компания «Калинка Морозов» существует уже 27 лет. Швейное производство — под моей ответственностью. Мне нравится придумывать, создавать, творить. Ставлю показы «Калинки Морозов» для недели моды в

Москве. Это как мини-спектакль: своя концепция, сюжет, детали! Например, коллекция прет-а-порте в стиле дымковской игрушки или презентация спортивных моделей, вдохновленная летним фестивалем в Бошарово — «Гринландией». Кроме того, уже 9 лет, как Андрей Николаевич с нуля прямо в центре города создал детский горнолыжный комплекс. Наши дети выросли в нем: Екатерина, Николай и Андрей отлично катаются на горных лыжах и сноуборде.

Если идем кататься на лыжах, на коньках, на сноубордах или просто в лес на прогулку — то все вместе, никто не лежит дома на диване. Этот дух коллективизма позволяет сплотиться в непростые моменты. Раньше, когда еще дети были маленькие, Андрей Николаевич брал их с собой на лучшие спортивные форумы и соревнования, и это сыграло свою роль — сейчас они помогают в развитии нашего горнолыжного комплекса. У нас две внучки — Полина и Алена. Андрей Николаевич хоть и очень занятой, но научил Алену кататься на горных лыжах, а Полина в свои три года уже стоит на сноуборде. Муж убежден, что спорт не оставляет времени на непонятные приключения, учит дисциплине и закаляет характер. В чем моя

роль в воспитании внушек? Я их балую, должен же кто-то это делать!

#### НЕ МОГУ СТУКНУТЬ КУЛАКОМ ПО СТОЛУ

В отпуск мы всегда стараемся ездить вместе. Засовываем в чемодан теннисные ракетки и едем в отель с кортом! Можем по 40 минут плавать в море, гулять долго и даже ходим на танцы.

Считаю, что чем проще еда — тем лучше. Не понравилась котлета, всегда можно выпить чашку хорошего кофе. Если в доме бардак, не обращайтесь на него внимания, со временем сам расчистится. Шутка, конечно, но все бытовые проблемы — это мелочи. Я отдаю приоритет здоровью своей семьи, как психологическому, так и физическому. Никогда не позволяю себе резких слов и агрессии в адрес мужа, не могу стукнуть кулаком по столу и что-то запретить, не принимаю самостоятельно важные решения относительно бизнеса и семьи. Если говорить объективно о моих недостатках, то я часто даю слишком много советов людям. Мне кажется, я знаю все и спешу этим поделиться, направить, научить. Борюсь с собой в этом отношении, стараюсь держать себя в руках, предоставляя близким больше свободы.



— Я люблю часами  
общаться с иностранными  
партнерами, но приходится  
тратить время  
на домашнюю уборку, —  
Лариса Есюнина, директор  
лингвистического  
центра Relod



Регулярная уборка  
домов и квартир

**DELICAT  
SERVIS**  
ДОМАШНИЙ  
КЛИНИНГ

Передайте домашние  
хлопоты профессионалам!

**Деликат-Сервис**



ds-home.ru

uborka\_kirov

@delicatservis

т. (8332) 782-782





## ▲ АВТОРСКИЙ НАДЗОР: КОГДА ВСЕ ПОД КОНТРОЛЕМ

” ТЩАТЕЛЬНЫЙ КОНТРОЛЬ ВСЕХ ЭТАПОВ РЕАЛИЗАЦИИ ДИЗАЙН-ПРОЕКТА — ЭТО 100% СООТВЕТСТВИЕ ОЖИДАНИЯМ КЛИЕНТА, — АЛЕКСАНДР ПЕЧЕНКИН, ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «САНПРО43»

### ПОДОЙТИ ПРОФЕССИОНАЛЬНО ИЛИ «КАК ПОЛУЧИТСЯ»?

— Мы знаем множество примеров, когда нанятые «по объявлению» строители не разбираются в технической документации — им не хватает образования. Либо не придают значения «ничего не значащим» деталям. А зря! Например, небольшое смещение розеток, декоративных элементов, замена типа материалов, предусмотренных проектом на «похожие», становятся причиной последующих проблем для владельца жилья или офиса.

Современный интерьер — это комплекс дизайнерских решений. Изменение одного элемента приводит к полному дисбалансу задуманного пространства. Именно поэтому в «СанПро43» успешно реализуется авторский надзор за дизайн-проектом. Его цель — связать идею и исполнение.

### ТОЧНО ПО ЧЕРТЕЖАМ И ЭСКИЗАМ

Необходимость авторского надзора прямо пропорциональна масштабу запланированных работ:

- при исполнении нестандартных проектов
- в случаях перепланировки и реконструкции помещений
- если требуется внесение изменений в типовую проект.

Дизайнер контролирует ход работ от начала до конца. В процессе он посещает объект (плановые посещения — один раз в неделю, время пребывания на объекте до двух часов), при необходимости корректирует и дополняет рабочие документы (но не визуализации). Также специалист консультирует строителей по чертежам и эскизам, а также заказчика по вопросам материалов и отделки.

Кроме того, дизайнер обеспечит точное исполнение цветового решения и соответствие отделочных материалов выбранным образцам, а еще размещение декоративных элементов в интерьере и мебелировки.

Как показывает практика, заказ авторского сопровождения проекта в «СанПро43» сокращает затраты на строительные работы, уменьшает сроки их проведения и избавляет заказчика от ненужных волнений.



### АЛЕКСЕЙ ЧУРИН, ДИЗАЙНЕР:

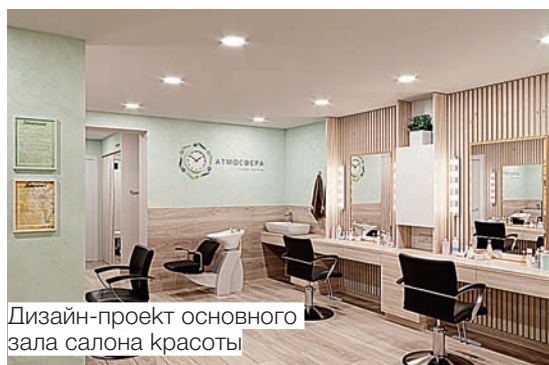
— Точкой отсчета при создании интерьера в салоне стало название, предложенное заказчиком, — «Атмосфера». Безусловно, такие материалы, как дерево, трава, небо, вне времени, создают как раз ту самую атмосферу уюта и тепла. Именно поэтому в интерьере основным стал натуральный цвет дерева, а яркими акцентом — яркое панно из мха, а мебель бирюзового цвета стала своеобразным «небом».



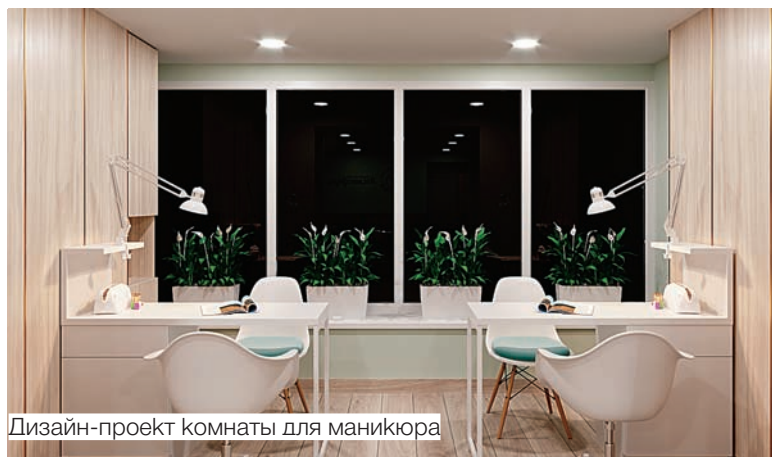
Компания «СанПро43» и журнал «Бизнес Класс» продолжают спецпроект о том, как начать переделку в своей квартире, доме или офисе без хлопот и с выгодой.

## ПОГРУЗИТЕСЬ В «АТМОСФЕРУ» КРАСОТЫ!

В феврале компания «СанПро43» реализовала уникальный дизайн-проект для салона красоты «Атмосфера» на ул. Советской, 95 в Нововятске. Всего за 2 недели были воплощены смелые решения. Натуральные материалы стали основой для фантазии дизайнера, благодаря чему получился легкий, современный, ненавязчивый интерьер в стиле эко. Панно из мха и логотип салона подсветили теплыми «спотами», а в зоне работы мастеров появилась модная гримерная подсветка.



Дизайн-проект основного зала салона красоты



Дизайн-проект комнаты для маникюра



Реализованный проект



Реализованный проект



Дизайн-проект комнаты для педикюра



Реализованный проект

ЗАКАЖИТЕ ДОПОЛНИТЕЛЬНУЮ УСЛУГУ «АВТОРСКИЙ НАДЗОР»



#ЧестноДоброТноНадёжно

Youtube-канал «СанПро43»

«СанПро43» в инстаграм



- ул. Труда, 71 (ТЦ «СтройРемо», 2 этаж),
- ул. Воровского, 37 (отделение Сбербанка, 2 этаж),
- ул. Профсоюзная, 1 (БЦ «Кристалл»), оф. 1508
- т. (8332) 77-40-47
- sanpro43.ru
- sanpro43
- sanpro43\_plus
- sanpro43



# МЕХОВОЙ ОТЕЛЬ ДЛЯ ВАШЕЙ ШУБКИ



О ТОМ, КАК ПОСЛЕ ЗИМНЕГО СЕЗОНА СОХРАНИТЬ КАЧЕСТВО ШУБЫ БЕЗ ПОТЕРИ ДЕНЕГ, — ТАТЬЯНА КОРЧЕМКИНА, КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР СЕТИ ХИМЧИСТОК «БЕЛИССИМО»



## ДОМАШНИЙ ШКАФ НЕ МЕСТО ДЛЯ МЕХОВ

— Только выглянуло весеннее солнце, как мы спешим переодеться в легкие пальто для теплой погоды. Но как быть с любимой шубой? Первое желание — отнести в химчистку, а после повесить в шкаф до следующего сезона. Но уверены ли вы, что с ней ничего не случится? Домашние шкафы не предназначены для хранения натуральных мехов — из-за малого пространства шуба может деформироваться — слежаться, измяться, запылиться, может завестись моль. В конце концов может случиться так, что шубу вновь придется нести в химчистку, чтобы исправлять последствия домашнего хранения.

## ШУБЕ НУЖЕН ЛИЧНЫЙ ХОЛОДИЛЬНИК

В сети химчисток «Белиссимо» вы можете не только почистить шубу, но и оставить на хранение, поместив в специальный просторный меховой холодильник. Там ваша шуба будет храниться при оптимальной температуре



о-8 градусов и влажности не более 70%. Внутри холодильника шубки находятся без чехлов, что защищает их от деформации меха. Также в пространстве предусмотрена хорошая вентиляция и полностью отсутствует солнечный свет.

Сеть химчисток постоянно проходит необходимые проверки и с гордостью носит сразу несколько почетных званий: «Предприниматель Года — 2017», «Торговая Марка — 2018», а также постоянный знак качества «Сертификат доверия потребителей»!

Меха требуют ухода круглый год. Мы поможем сделать так, чтобы перед началом зимнего сезона к вам вернулась блестящая, не потерявшая форму и цвет шубка!

**Акция! При сдаче шубы на хранение в «Белиссимо» химчистка в подарок!**

**БЕЛИССИМО**



т. 8 (8332) 22-61-51



belissimo.org



# ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС СТРОИТЕЛЬНЫХ И ПРОКТНЫХ РАБОТ



Фасадные работы



Кровельные работы



Монтаж  
металлоконструкций



Каменные и бетонные  
работы



Дизайн-проекты  
и отделочные работы



Электромонтажные  
и сантехнические работы



**ТОЛЬКО ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ  
БРИГАДЫ СТРОИТЕЛЕЙ**

**ВяткаСтройГарант**

г. Киров, Октябрьский проспект, 120, оф. 112  
т. 74-55-08, 49-37-25, [vsgkirov.ru](http://vsgkirov.ru)

**Позвоните и проконсультируйтесь  
по любым видам работ**



**НАМ ДОВЕРЯЮТ 10 ЛЕТ!**

**Дом по проекту «Аликанте»:**  
проект – производство – строительство – отделка.

**Строим деревянные дома:**

- оцилиндрованное бревно  
- клееный брус  
- рубленое бревно

Сосна  
Лиственница  
Кедр

**Зимний Лес!**



**СТРОИТЕЛЬСТВО  
ДОМОВ  
ОТ 12 000 Р/М²**



г. Киров, ул. Московская, 109,  
т.: (8332) 517-217, 8-909-143-05-34,  
Смотри видеорепортажи с наших объектов  
на [severles43.ru](http://severles43.ru)





# СИНДРОМ УСПЕХА



О ТОМ, КАК СПАСИТЬСЯ ОТ «СИНДРОМА МЕНЕДЖЕРА» И НЕ ПОТЕРЯТЬ ЛЮБОВЬ К СВОЕМУ БИЗНЕСУ, — ЮЛИЯ КАРПОВА, ВРАЧ-ПСИХОТЕРАПЕВТ, ЗАВЕДУЮЩАЯ СТАЦИОНАРОМ ДИСПАНСЕРНОГО ПСИХИАТРИЧЕСКОГО ОТДЕЛЕНИЯ КИРОВСКОЙ ОБЛАСТНОЙ КЛИНИЧЕСКОЙ ПСИХИАТРИЧЕСКОЙ БОЛЬНИЦЫ ИМЕНИ АКАДЕМИКА В. М. БЕХТЕРЕВА



## ЕСЛИ РАБОТА БОЛЬШЕ НЕ ПРИНОСИТ УДОВОЛЬСТВИЯ

— Однажды ко мне пришел пациент, директор строительной фирмы, с необычными переживаниями. Он волновался из-за того, что работа больше не приносит ему удовольствия! Он стал чаще уставать, настроение стало безрадостным, на простые ежедневные дела стало уходить больше времени, чем обычно. Оказалось, что у моего пациента синдром хронической усталости.

Руководитель, о котором я рассказывала, не одинок. В год в моем отделении проходят индивидуальные курсы восстановления 600-700 человек не только из Кирова, но и из других городов, и даже из-за рубежа. Все пациенты постоянно описывают одни и те же симптомы — нет ощущения отдыха, хотя спят по 10-12 часов в сутки, уже с начала дня ощущают усталость, снижаются память, работоспособность, иммунитет, появляется несвойственная раздражительность в общении. Наравне с симптомами выгорания меня сильно беспокоит, что руководители тянут до

последнего с визитом к психотерапевту, боятся приставки «психо». Думают, «психо» значит что-то сумасшедшее, а я же нормальный, зачем мне идти на прием. Здесь играют роль не только предрассудки, но и человеческая гордость! Для примера, чаще проблемы признают женщины, примерно 76%. Мужчины приходят, когда «синдром менеджера» настолько серьезный, что нужно назначать медикаменты. Они твердо убеждены, что «я все должен сделать сам». А если пришел жаловаться, значит, слабак и неудачник, который не в состоянии решить собственные проблемы.

## МУЖЧИНЫ И ЖЕНЩИНЫ ВЫХОДЯТ ИЗ СТРЕССА ПО-РАЗНОМУ

Однозначных рецептов, как справиться с выгоранием, не существует. Руководители — мужчины и женщины — справляются со стрессом по-разному в силу темперамента, характера, внешних факторов. Конечно, есть специальные витаминные комплексы: разные «Витрумы»,



**ВАДИМ РАЛЬНИКОВ, ГЛАВНЫЙ ВРАЧ КИРОВСКОЙ ОБЛАСТНОЙ БОЛЬНИЦЫ:**

— Работа доктора постоянно подвержена стрессам. Чтобы справиться, я раз в неделю отсеиваю все ненужное, что накопилось за неделю. Как руководитель, я понимаю, как тяжело иногда моим сотрудникам. Здесь главное — четко сформулировать задачи и расставить приоритеты. И стараюсь не звонить сотрудникам во время отпусков и выходных, чтобы не подвергать их лишнему стрессу. Благодаря этому мы добились больших успехов за последние два года.

«Супрадины», витамины группы В. Они даже восстанавливают оболочку нервов и работоспособность нейронов. Но отдых и профилактика должны быть индивидуальными. Мужчинам, чтобы привести голову в порядок и разложить мысли по полочкам, достаточно провести в дороге, за рулем любимого авто, часов 10. Как только пейзаж за окном поменялся, проблема сразу стала далекой и не страшной, а в голове появились позитивные мысли. Другие руководители снимают стресс во время охоты. Какой там бизнес? Они после такого приключения еще месяц будут рассказывать друзьям, как на медведя ходили!

Женщинам-руководителям надо обязательно поделиться проблемой с подругами, вербализировать переживания. А можно собрать вещи, оставить детей на мужа, а бизнес — на заместителей, и раз в полгода на пару дней уехать за город. К примеру, в «Вятские Увалы». Без процедур или лечения. Еду в номер приносят, огромная кровать в единоличном распоряжении, вокруг лес, свежий воздух, понимаете? Всего несколько дней вдали от тревог — и сразу прилив энергии!

## БИЗНЕС В СТИЛЕ ДЗЕН

Сейчас в нашем обществе люди чаще стремятся что-то иметь — мало кого будет волновать личность челове-

ка, если у него крутая машина и красивые часы. В такой круговерти руководителю компании нужно как можно больше времени уделять сотрудникам, которые каждый день выкладываются по максимуму, чтобы добиться успехов. В прошлом на моих приемах часто бывал директор известной в городе фирмы и мой близкий друг. Однажды он решил помочь своим сотрудникам поправить здоровье и предложил мне небольшой корпоративный проект. Суть заключалась в том, чтобы его подчиненные могли без вреда для работы восстанавливать нервную систему и проходить бесплатно индивидуальные курсы лечения. Вот вам пример того, как руководитель подумал о здоровье своего коллектива.

Хорошо, если директора понимают, насколько важен жизненный ритм каждого сотрудника. Иногда руководители крупных организаций грешат тем, что насильно собирают сотрудников для групповых консультаций с психологом. Работники такие напряженные, уставшие, а их практически заставляют делиться своими чувствами и переживаниями. От такой терапии станет только хуже. Лучше директору подарить подчиненным абонементы в бассейн или в спортзал, чтобы сотрудники могли самостоятельно решать, когда приводить нервную систему в порядок.

Главное, добиться того, чтобы всем сотрудникам организации было комфортно и легко работать!

## КАК СОЗДАТЬ КОМНАТУ ОТДЫХА ДЛЯ СОТРУДНИКОВ?



Комната отдыха должна быть отдельным пространством. Это может быть отдельная комната или площадка, отделенная от основного рабочего пространства перегородкой.



Расспросите сотрудников, каким бы они хотели видеть будущее пространство комнаты. Если их мнение не будет учитываться при оформлении пространства, считайте, работа прошла напрасно.



Помните — простота оформления поможет сотрудникам справиться с напряжением. Например, можно установить телевизор с видеоиграми, стол для настольного тенниса или кикер. Игры способствуют не только психологической разгрузке, но и сближению сотрудников.



Дайте делать сотрудникам в комнате отдыха то, что они хотят. Биологические ритмы каждого человека уникальны. Если сотрудники четко понимают, что от объема ежедневной работы зависит успех проекта и в целом компании, они смогут выстроить свой рабочий график, отдохнуть и добиться невероятных высот!



Google

## ШТАБ-КВАРТИРЫ GOOGLE

В каждом городе, где есть офис крупнейшей поисковой системы мира, сотрудники точно умеют отдыхать. Например, в офисе в Цюрихе они могут поиграть в баскетбол прямо внутри офиса, в Вашингтоне — покорить настоящий скалодром высотой в два этажа, а в Торонто сыграть в мини-гольф.



Фото 2gis.ru

2GIS

## ШТАБ-КВАРТИРА 2ГИС

Головной офис картографического проекта в Новосибирске, оборудован несколькими комнатами для отдыха. Самая популярная — это «Гавайи». В ней проводятся корпоративные чемпионаты по настольным играм — теннису, футболу, хоккею, а также дартсу. В комнате отдыха «Веранда» находятся камин и кресла-качалки — это место для расслабленного отдыха и общения.



BlablaCar

## ШТАБ-КВАРТИРА BLABLACAR

В парижском офисе райдшеринговой компании есть целая комната для настольных игр, где сотрудники могут не только соревноваться, но и обсуждать важные рабочие вопросы.



# ▲ НОВЫЙ ВКУС К ЖИЗНИ



ОБ ОСОБЕННОСТЯХ ОРТОПЕДИЧЕСКОГО ЛЕЧЕНИЯ НА ОДНОЭТАПНЫХ БИКОРТИКАЛЬНЫХ (БАЗАЛЬНЫХ) ИМПЛАНТАТАХ В КОНЦЕПЦИИ STRATEGIC IMPLANT — НАТАЛЬЯ СТРОГАНОВА, ВРАЧ-ОРТОПЕД КЛИНИКИ «ДЕНТАЛИЯ»



## ТРЕВОЖНАЯ СТАТИСТИКА

— В Кировской области более 80% населения страдают заболеваниями пародонта, что приводит к ранней потере зубов, поэтому большое количество людей начинают носить съемные зубные протезы. Эффективность жевания при ношении таких протезов часто снижается более чем на 60% по сравнению с несъемными.

Наилучшим решением при лечении пациентов с частичным или полным отсутствием зубов является имплантация (установка искусственных опор). Протезирование на имплантатах позволяет достичь поставленной цели — восстановить здоровье, целостность зубных рядов, улучшить эстетику лица, невзирая на атрофию костной ткани, болезни и травмы зубочелюстной системы.

В клинике «Денталия» применяются все виды имплантации и протезирования.

Остановимся именно на особенностях протезирования с опорами на одноэтапные бикортикальные (базальные) имплантаты по протоколу немедленной нагрузки при полном отсутствии зубов

## ТАК ЛИ СТРАШЕН ЧЕРТ, КАК ЕГО МАЛЮЮТ?

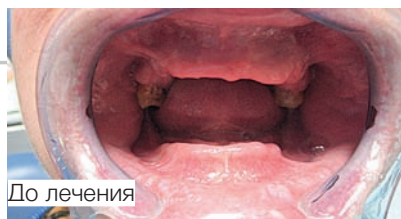
Много недостоверной и противоречивой информации гуляет по просторам интернета о якобы пагубных последствиях одноэтапной бикортикальной (базальной) имплантации и результатах протезирования на этих имплантатах. Особенно странно, что образ «врага» формируют коллеги-стоматологи, ничего не смыслящие в данной методике и не имеющие личного опыта работы, включая ортопедический и хирургические этапы лечения. Следовательно, не имеют и собственных отдаленных результатов. Вот и получается, что одну и

ту же картинку старого временного протеза мусолят бесконечно и запугивают ею своих пациентов. Причем этот страшный снимок размещают на своем сайте даже врачи-терапевты, совсем недавно получившие диплом врача, но не имеющие отношения ни к ортопедической, ни хирургической стоматологии.

Относиться можно по-разному к этой методике, можно ее любить, можно ее ненавидеть, но это ничего не меняет. Имея все разрешительные документы для ее использования в России, высококвалифицированные врачи-имплантологи и ортопеды с 2012 года успешно используют в своей повседневной практике: восстанавливают прикус и утраченные зубы. В разных городах нашей страны по ней работают множество клиник и их число растет.

Имея личный опыт протезирования на базальных имплантатах, я могу смело утверждать, что мето-

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

**ВРЕМЕННЫЕ НЕСЪЕМНЫЕ КОНСТРУКЦИИ:**

До лечения



Металлоакриловые

**ПОСТОЯННЫЕ НЕСЪЕМНЫЕ КОНСТРУКЦИИ:**

Безметалловые



Маталлокомпозитные

дика очень востребована, а ее отдаленные результаты радуют и пациентов, и врачей.

**УЛЫБКА ЗА 3 ДНЯ: ВРЕМЕННОЕ ПРОТЕЗИРОВАНИЕ**

Протезирование на дентальных имплантатах (независимо от их типа) является всегда этапным лечением.

На первом подготовительном этапе проводится тщательная диагностика, планирование лечения, санация полости рта. На втором — хирургическом — врач-хирург устанавливает имплантаты достигая первичной стабилизации. Для этого врач ортопед шинирует их (соединяет вместе) несъемным металлоакриловым протезом — временной ортопедической шиной, изготовленной по технологии полного протеза с розовой десной и стандартными гарнитурными зубами. Основным требованием в протезировании на имплантатах, установленных по протоколу немедленной нагрузки в концепции Strategic Implant, является в кратчайшие сроки (3-5 суток) связать все имплантаты между собой жестким каркасом (временным условно постоянным протезом).

Если имплантация проводилась с одномоментным удалением зубов, не подлежащих лечению, то естественный процесс заживления, атрофии костной ткани происходит под такой временной ортопедической шиной. Примерно через месяц появляется неудобный промежуток между

протезом и десной от 2 до 5 мм, что может вызывать дискомфорт и эстетическую неудовлетворенность. Это временное явление, которое устраняется при замене временного протеза на постоянный.

Явным преимуществом этого метода является то, что пациенту временная ортопедическая конструкция позволяет получить «зубы» через три дня после установки имплантатов и начать ими пользоваться: жевать, разговаривать, улыбаться, а также вернуть молодость и измениться внешне. Врачу такая временная конструкция позволяет продолжать лечение: вести динамическое наблюдение за процессами ремодуляции кости, интеграции имплантатов, контролировать восстановление правильного типа жевания, проводить коррекции окклюзионных контактов.

**ПОСТОЯННОЕ ПРОТЕЗИРОВАНИЕ НА БАЗАЛЬНЫХ**

Третий этап лечения — протезирование на интегрированных имплантатах. Временный протез может быть заменен не ранее, чем через 1-1,5 года, при отсутствии жалоб может служить и 5-7 лет. Решение принимается совместно врачами: имплантологом и ортопедом по результатам клинического осмотра и рентгенологического обследования.

Выбор материала для изготовления постоянного несъемного протеза определяется клиническими показаниями, эстетическими требованиями

**ИСТОРИЧЕСКАЯ СПРАВКА:**

Кстати, еще в 1963 году доктор Леонард Линков изобрел корневидный имплантат для немедленной окклюзионной нагрузки, названный Vent-Plant.

и финансовыми возможностями пациента. Конструкции могут быть металлоакриловыми, металлокерамическими, металлокомпозитными, безметалловыми (на каркасе из диоксида циркония или TRINIA).

Для планирования, изготовления конструкций применяются современные цифровые CAD/CAM-технологии, ведется фотопротокол. Независимо от выбранного материала протезы существенно отличаются от первичной временной (условно постоянной) ортопедической шины своим эстетическим видом, максимально комфортны и удобны при жевании, также восстанавливается дикция.

Таким образом, реабилитация и лечение пациентов с полным отсутствием зубов заканчивается после установки постоянного несъемного функционального протеза с высокими эстетическими характеристиками. Для своих пациентов в клинике «Денталия» мы используем все самое лучшее, желая им здоровья и лучезарных улыбок.

Стоматология XXI века



ЦЕНТР ЭСТЕТИЧЕСКОЙ СТОМАТОЛОГИИ

г. Киров, ул. Розы Люксембург, 77,  
т.: (8332) 403-033,  
8-953-681-46-77

dentalia@yandex.ru

dentalia21vek.ru

Лицензия № ЛО-43-01-002335 от 22 июня 2016 г.



Процедуры проводит доктор  
Ирина Юрьевна Конопаткина,

- косметолог, хирург,
- Главный врач «Клиники  
доктора Конопаткиной»,
- Сертифицированный  
Наставник «Аллерган», США.
- Специалист по лазерным и  
ультрасаунд-технологиям,
- Победитель проекта «Звёзды  
Эстетики», проводимого  
немецкой компанией МЕРЦ,
- Призер Всероссийского  
конкурса «ПАРАД  
КЛИНИК 2018»

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА





# ИНЪЕКЦИИ ГИАЛУРОНОВОЙ КИСЛОТЫ ТВОРЯТ КРАСОТУ!

В УМЕЛЫХ И ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ РУКАХ.

Хочу выглядеть менее грустной и менее уставшей

**Доктор Ирина Юрьевна Конопаткина:**

— Так как я много работаю с объемными коррекциями лица, для меня важны обязательные составляющие:

1. сам препарат (он должен быть безопасным!)  
Поэтому я выбираю только препараты из топовой 10-ки мировых филлеров (Ювидерм (США), Белотеро (Германия), Радиесс). Никаких фэйковых китайских и корейских препаратов не использую!
  2. способ введения (тончайшие нетравматичные иглы или канюли)
  3. комфорт и безопасность для пациента (стерильность и антисептика в Клинике, а не в салончике красоты или парикмахерской, или того хуже — на дому, где «зараженность» воздуха от взвеси лаков-пенок-волос и шерсти домашних животных просто зашкаливает!)
- и тогда, соблюдая все условия, Инъекционная Контурная пластика позволяет без реабилитации гармонизировать пропорции лица, получить потрясающие эстетические результаты и сделать Пациента счастливым!



ДО



СРАЗУ ПОСЛЕ



ЧЕРЕЗ 1 НЕДЕЛЮ

## Выполнено:

- аугментация средней трети лица, скуловой зоны, углов нижней челюсти, подбородка
- элевация кончика брови
- заполнение носослезной борозды
- контурная пластика губ

\*1 мл филлера (США, Германия) от 8 900 ₽

*Красота дарит крылья!*



ул. К. Маркса, 42-б,  
Клиника доктора Конопаткиной,  
т.: 8 (8332) 25-00-58, 78-58-27



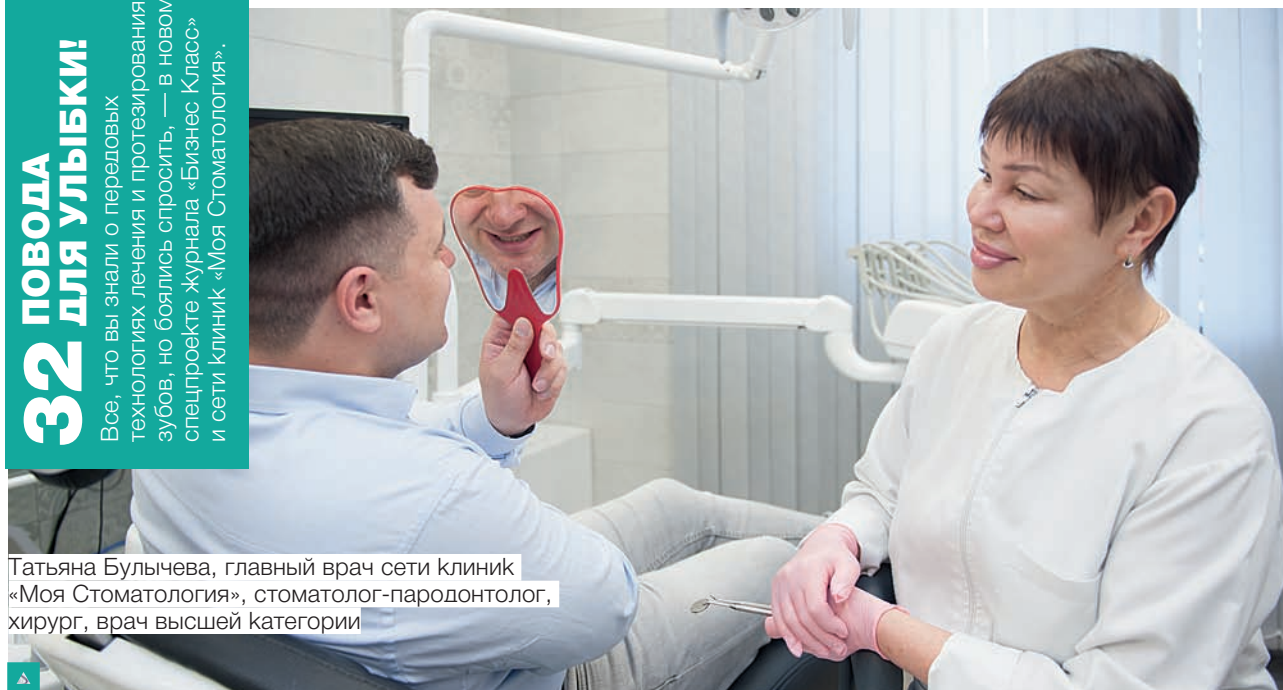
dr.konopatkina

ЛО ОО ЛО-43-01-001759 от 1.10.14 г.



32 ПОВОДА  
ДЛЯ УЛЫБКИ!

Все, что вы знали о передовых технологиях лечения и протезирования зубов, но боялись спросить, — в новом спецпроекте журнала «Бизнес Класс» и сети клиник «Моя Стоматология».



Татьяна Булычева, главный врач сети клиник «Моя Стоматология», стоматолог-пародонтолог, хирург, врач высшей категории

# ЗУБ ДАЕМ: ВЕРНЕМ РАДОСТЬ ЖЕВАТЬ, КУСАТЬ, УЛЫБАТЬСЯ!



ОБ АВТОРСКОМ ПОДХОДЕ К ЛЕЧЕНИЮ В ПАРОДОНТОЛОГИЧЕСКОМ ЦЕНТРЕ СЕТИ КЛИНИК «МОЯ СТОМАТОЛОГИЯ» — ТАТЬЯНА БУЛЫЧЕВА, ГЛАВНЫЙ ВРАЧ, СТОМАТОЛОГ-ПАРОДОНТОЛОГ, ХИРУРГ, ВРАЧ ВЫСШЕЙ КАТЕГОРИИ

## ОТ ВОСПАЛЕНИЯ ДО УДАЛЕНИЯ ОДИН ШАГ

— Пародонтит — это воспалительное заболевание десен, которое сопровождается разрушением связочного прикрепления зуба к кости, рассасыванием костной ткани вокруг зуба, что приводит к потере зубов.

В лечении заболеваний пародонта важен комплексный подход, то есть участие стоматологов всех специальностей: пародонтолога, терапевта, хирурга, ортопеда, гигиениста.

Именно такой подход обеспечивает пародонтологический центр, который начал работу в ноябре 2018 года в клинике «Моя Стоматология». Только слаженная командная работа, соответствующее обследование и комплексный подход к лечению помогут вам решить все проблемы с зубами и деснами.

## С ЧЕГО НАЧАТЬ ЛЕЧЕНИЕ?

Если вы нашли у себя симптомы пародонтита, прежде всего запишитесь на консультацию к стоматологу-пародонтологу. Будьте внимательны! Проверьте на сайте клиники или при личном обращении квалификацию доктора. Часто бывает, что под видом пародонтолога ведет прием терапевт, хирург или просто гигиенист. Только грамотный специалист правильно назначит обследование, поставит диагноз, назначит лечение и при необходимости направит на дополнительное лечение к другому специалисту.

На первой консультации стоматолог-пародонтолог назначит сделать вам специальный рентгеновский снимок — ОПТГ (ортопантомограмма). Это панорамное изображение всех ваших зубов и костей

## ТРЕВОЖНЫЕ СИМПТОМЫ ПАРОДОНТИТА:

- кровоточивость десен, которая возникает при любом механическом воздействии или самопроизвольно
- появление неприятного привкуса и запаха изо рта
- гнойные образования на деснах и вокруг них
- отечность десен
- изменение оттенка тканей десны до нездорового ярко-красного или бледного
- образование пространства между зубами и деснами
- оголенность зубных шеек
- изменение углов наклона зубов, их расшатывание
- чувство «резиновых» зубов

челюстей. Этот снимок необходим, чтобы определить степень разрушения костной ткани и ее плотность, а значит, стадию болезни или предрасположенность к заболеванию. После постановки диагноза составляется комплексный план лечения, так как в лечении будут принимать участие несколько специалистов.

#### ДЕЗИНФЕКЦИЯ ПОЛОСТИ РТА

Приступаем к лечению по составленному плану. Прежде всего необходимо снять воспалительный процесс, а значит, провести санацию полости рта: пролечить все зубы, провести комплексную профессиональную гигиену.

В нашем центре работают высококвалифицированные стоматологи-терапевты, в том числе специалисты по эндодонтии (лечению каналов зубов).

Гигиенист стоматологический проведет снятие зубных отложений с помощью двух аппаратов: ультразвукового и пескоструйного.

Стоматолог-ортопед в процессе протезирования поможет скорректировать прикус.

Стоматолог-пародонтолог проведет лечебные манипуляции, в том числе все виды хирургических операций, направленные не просто на устранение симптомов, но на решение проблемы.



Анастасия Штейн, гигиенист стоматологической сети клиник «Моя Стоматология», победитель областного конкурса «Лучший по профессии — 2018»

**КОНСУЛЬТАЦИЯ ПАРОДОНТОЛОГА — 300 Р\***

**ОРТОПАНТОМОГРАММА — 700 Р**

**КОМПЛЕКСНАЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ГИГИЕНА — 4 000 Р\*\***

**ПЛАЗМОЛИФТИНГ — 3 000 Р**

**ЛЕЧЕНИЕ АППАРАТОМ «ВЕКТОР» — 450 Р ЗА 1 КАРМАН**

\*При осмотре взимается плата за одноразовый (смотровой пакет) — 200 Р

\*\*При регулярном посещении (каждые 6 месяцев) — 2 000 Р

В центре используются не только терапевтические и хирургические методы лечения, но и аппаратные.

Аппарат «Вектор» — самое современное оборудование для глубокой обработки пародонтальных карманов, не случайно его называют «дезинфекцией полости рта за 1 день».

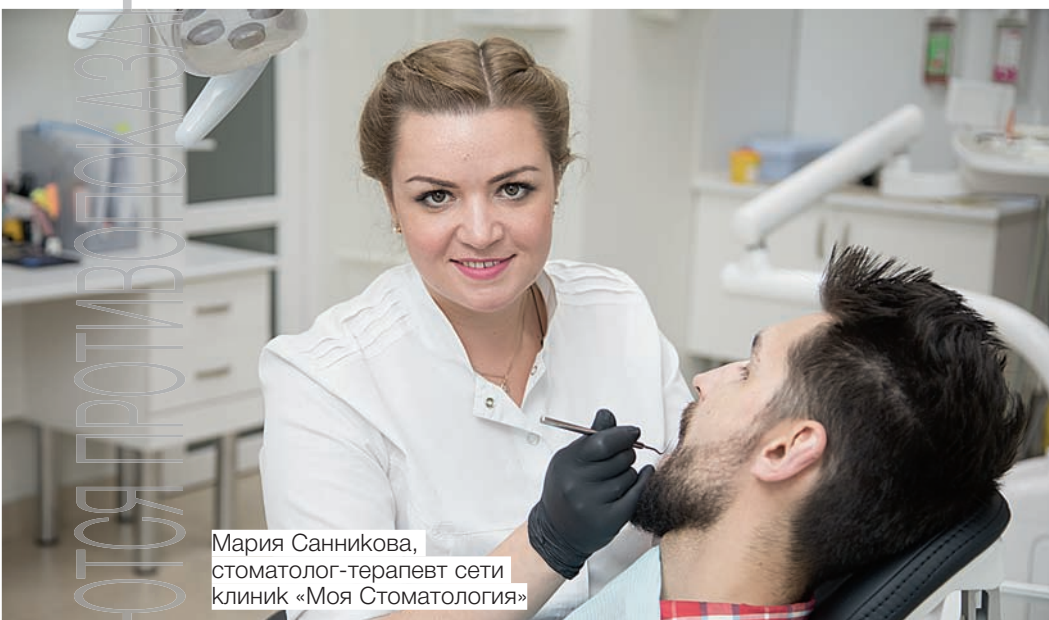
#### ЭФФЕКТ ПЛАЗМОЛИФТИНГА

Еще одно нововведение, помогающее решать проблемы пародонта, — процедура плазмолифтинга.

С помощью центрифугирования прямо на приеме из крови самого пациента изготавливается плазма, богатая тромбоцитами, а затем вводится в место воспаления. Результат заметен уже на следующий день.

Важно, что после окончания лечения пациент будет находиться на диспансерном наблюдении в течение года и проходить осмотры пародонтолога через 3, 6, 12 месяцев.

Помните, что заболевания пародонта — «тихая болезнь». К сожалению, ее часто недооценивают. Признаки и симптомы, особенно на ранних стадиях, очень незаметны. Но пародонтит влияет на нашу жизнь и внешний вид сильнее, чем вы думали раньше... Вот почему так важно вовремя обратиться к специалистам.



Мария Санникова, стоматолог-терапевт сети клиник «Моя Стоматология»



Лицензия ЛО-43-01-002370 от 24.08.2016 г.

ул. Преображенская, 82 к. 1,  
т. (8332) 66-04-10

ул. Мопра, 39, т. (8332) 66-04-11

my-dent.ru  
info@my-dent.ru





# СИЛА ЗВУКА ДЛЯ ГАРМОНИЗАЦИИ ВАШЕЙ ДУШИ



О БАЛАНСИРУЮЩИХ МЕДИТАЦИЯХ РАССКАЗЫВАЕТ  
АРИАДНА ВАЛЕНСКАЯ, МАСТЕР МЕДИТАЦИЙ







## РАБОТАЕМ С НАМЕРЕНИЕМ В ПРОЦЕССЕ СОЗДАНИЯ ВАШЕЙ ПОЗИТИВНОЙ РЕАЛЬНОСТИ



### ОСВОБОДИТЕСЬ ОТ БОЛИ, ТЯЖЕСТИ И ПУСТОТЫ

— Я открыла для себя практику медитаций благодаря развитию своих природных способностей видеть ауру, энергетические потоки и векторы внутри человеческого тела. Это, на мой взгляд, закономерное развитие моих способностей. Мы экспериментировали! Сначала я проводила по телу партнера свою энергию, а затем и энергетические потоки Земли и Космоса. В результате он ощущал расслабление, очищение и наполнение энергией. Никакого «внезапного озарения» и тому подобного. Все развивалось постепенно, после полного понимания каждого этапа практики. Позже я изучила различные мантры и их воздействие на разум, физическое и энергетическое тела человека. Дальше мои медитации приобретали все более глубокую форму: погружение в легкий транс с ведением диалога. Человек все помнит, задействуется лишь его воображение, то, что он сам может представить, ибо я за свободу воли и ярый противник внедрения любых программ. Все, что происходит с моими клиентами на индивидуальных медитациях, они помнят и могут проанализировать. Мы вместе достаем из глубины лет все травмирующие воспоминания, переосмысливаем их, и человек освобождается от внутренней тяжести, боли, пустоты.

### ТОН АБСОЛЮТНОЙ ЧИСТОТЫ

Следующим этапом моего развития было знакомство с силой звука. Случилось это так же, как и с мантрами — после долгих поисков и тщательного изучения. Мне открылось удивительное: звуки поющих чаш. Я встречала их на своем пути и раньше, но не придавала им никакого значения. Всему свое время, чаши открылись мне только после серьезной подготовки и весомого накопления знаний. Сначала это были металлические тибетские поющие чаши, затем я пришла к кварцевым чашам с уникальными свойствами. В отличие от металлических, которые могут издавать 2 и 3 тона, кварцевые чаши издают только один тон, но абсолютной чистоты.

### ЧАШИ ИЗ ТИБЕТА ДЛЯ ДУХОВНЫХ ПРАКТИК

Кварцевые чаши я привезла с юго-востока Китая. Они изготовлены на 99.99% из природного кварца, достались мне дорогой ценой, поэтому я крайне бережно отношусь к этому инструменту гармонизации нервной системы. В целом, медитации показаны при напряженной деятельности, для быстрого восстановления после сложных жизненных ситуаций, обретение нового знания. В том числе широко используются в разных направлениях медитативных и духовных практик, вибрационной и звуковой терапии, музыке, массаже и даже в онкологической терапии.

### СОЗДАЕМ НАМЕРЕНИЕ

Вибрируя, чаша передает звуковую частоту кристаллов нашим телам — физическому и тонким. В результате наши энергетические центры приходят в баланс, а психоэмоциональное состояние — в гармонию. Медитация с чашами быстро переключает сознание на отдых после напряженного трудового дня. Когда вы придете домой, мысли о работе больше не будут вас беспокоить! К тому же звуки чаши — великолепное средство от бессонницы, причем ученые установили, что некоторые музыкальные интервалы особенно хороши в борьбе с этим недугом.

При помощи чаши можно структурировать воду, то есть очищать ее информационное поле. С помощью чаш хорошо чистить внутреннее и внешнее пространство от негативных энергий и мыслеформ. Чаша — отличный инструмент для работы с намерением в процессе создания вашей позитивной реальности.

Приглашаю Вас на медитации, индивидуальные и групповые, в мой салон.



г. Киров, ул. Преображенская, 79, 2 этаж,

т. 8-953-131-81-01





# О ЗУБАХ БЕЗ МАРКЕТИНГА

□ НЕКОТОРЫЕ СТОМАТОЛОГИЧЕСКИЕ НЮАНСЫ  
РАСКРЫВАЕТ ЮРИЙ ЗЕМЦОВ, СТОМАТОЛОГ,  
ОРТОПЕД КЛИНИКИ «ВЯТКАМЕДСЕРВИС»



## РАЗ В 5 ЛЕТ ПОДТВЕРЖДАЮ СПЕЦИАЛИЗАЦИЮ

— Когда я оканчивал вуз, выдавали общий диплом врача-стоматолога. Я мог и лечить, и удалять, и протезировать. Тогда меня сразу отправили сначала в Шабалинский район, потом в Немской, где пришлось трудиться в поте лица. Сейчас же выпускникам мединститута нужно проходить дополнительную подготовку по конкретной стоматологической специальности и раз в 5 лет подтверждать сертификат специалиста. Я не думаю, что это правильно — быть настолько узким специалистом, ведь терапевт, ортопед, ортодонт, хирург, пародонтолог должны хорошо понимать специфику работы каждого. К счастью, в нашей клинике этот вопрос решается легко: мы принимаем решения коллегиально, несколько специалистов консультируются, прежде чем предложить план лечения или протезирования. Сам я имею сертификат стоматолога-терапевта и ортопеда.

## ПОЧЕМУ НЕ СТОИТ ТЯНУТЬ С ИМПЛАНТАЦИЕЙ?

Имплантация — настоящее и будущее протезирования. Главное — не затягивать! Не ждите год, два, потеряли зуб, через 5 месяцев добро пожаловать к имплантологу. Если затянете, кост-

ная ткань на месте зуба исчезнет и к тому же организм не любит пустоты, соседние зубы начнут клониться друг к другу.

В итоге все это может сделать имплантацию проблемной или вообще вынудит отказаться от нее.

## КАКОЙ ЦВЕТ ЗУБОВ ВЫБРАТЬ ПРИ ПРОТЕЗИРОВАНИИ?

У каждого человека свой натуральный тон зубов. Он зависит от множества факторов: генетическая предрасположенность, среда обитания, раса, цвет кожи. Стоматологи во всем мире определяют цвет по шкале Вита, которая разделяет оттенки на коричневый, серый, желтый, красный. Заметьте: белого нет, это ненатуральное явление, созданное с помощью специальных технологий. Поэтому не расстраивайтесь, если родились не с белоснежными зубами. Еще момент, разные части зуба имеют свой окрас. Как правило, сверху преобладает светлый оттенок, а снизу — темный. Когда наши зубные техники делают имплант, они всегда учитывают это, чтобы зуб смотрелся естественно.

## ТРЕВОЖНЫЙ ЩЕЛЧОК

Когда вы открываете или закрываете рот, у вас щелкает нижнечелюстной су-

став? Не игнорируйте этот симптом. Так может проявляться патология височно-нижнечелюстного сустава, если вовремя не обратиться к врачу, разовьется болевой синдром или даже артрит, вылечить который уже не получится.



## ЕЛЕНА ГОЛОВКИНА, РУКОВОДИТЕЛЬ КЛИНИК «ВЯТКАМЕДСЕРВИС»:

— Более 25 лет мы заботимся о здоровье ваших зубов, сохраняя добрые традиции и опыт стоматологов-профессионалов, гарантируя вам настоящее качество лечения и протезирования.



Лицензия ЛО 43-01-00-17-06 от 31.07.2014 г.



г. Киров, ул. Октябрьский пр-т, 54,  
т. (8332) 32-12-55, 8-964-255-00-01,  
ул. Маклина, 39, т. (8332) 54-14-15



vyatkamedservis.ru



# О ЧЕМ МОЛЧАТ ЖЕНЩИНЫ?



## МАМЫ И БАБУШКИ МИРИЛИСЬ С ЭТИМ

— Интимная жизнь женщины очень деликатная тема для обсуждения. Проблемы, возникающие во время беременности и после родов, операции в области малого таза, наступление климакса, серьезно влияют на качество сексуальной жизни пары. Появляются такие симптомы, как истончение и сухость слизистой влагалища, зуд и жжение в области вульвы, трещины, опущение стенок влагалища и, как следствие, стрессовое недержание мочи, гиперпигментация и послеродовые рубцы. Все это не только осложняет интимную жизнь, но и приводит к явным эстетическим недостаткам. Женщина начинает испытывать дискомфорт во время близости, стесняться своего тела. И если раньше наши мамы и бабушки вынуждены были смириться с этим, то современные женщины ищут специалиста, который мог бы помочь им в этой ситуации.

## РЕШЕНИЕ ЕСТЬ!

Исторически сложилось так, что впервые коррекцией эстетических недостатков в деликатной зоне начали заниматься косметологи. Благодаря им в гинекологии появились биоревитализация и контурная пластика. Однако эти методы не могли решить всех эстетических проблем, которые возникают у женщин.

На стыке таких специальностей, как гинекология, эндокринология, дерматология, косметология и пластическая хирургия, появилось новое направление в медицине — эстетическая гинекология.

В последние годы эстетическая гинекология активно развивается, появляются новые технологии нитевого лифтинга и контурной пластики промежности, лазерного омоложения интимной области, усовершенствуются хирургические методики.

## ВАЖНА ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНОСТЬ

Во время консультации гинеколог-эстетист вместе с пациенткой обсуждает возможные варианты решения ее проблемы и составляет индивидуальный план проведения процедур коррекции. Перед проведением любых эстетических процедур необходимо пройти обследование для исключения противопоказаний к ним. Минимальное обследование включает в себя: УЗИ органов малого таза, мазок на микрофлору и онкоцитологию.

Существует определенный алгоритм последовательности проведения процедур. Вначале выполняется хирургическая коррекция (пластика влагалища, перинеопластика, лабиопластика). После периода реабилитации пациентке проводятся малоинвазивные и неинвазивные процедуры, направленные на улучшение состояния слизистой вульвы и влагалища, такие как лазерное интимное омоложение, лазерное отбеливание, нитевой лифтинг промежности. Обычно через 1-3 месяца после лазерных процедур проводятся завершающие эстетические процедуры — биоревитализация, контурная пластика с объемообразующими средствами.

Специально для наших читателей мы подготовили цикл статей, посвященных наиболее популярным процедурам, применяемым в эстетической гинекологии.



О РЕШЕНИИ МНОГИХ ЖЕНСКИХ ПРОБЛЕМ С ПОМОЩЬЮ ЭСТЕТИЧЕСКОЙ ГИНЕКОЛОГИИ — ГУЛЬНАРА КАСИМОВА, РУКОВОДИТЕЛЬ СЕТИ КЛИНИК «ВОЗРОЖДЕНИЕ»



Лицензия №ЛО-43-01-000682 от 08 декабря 2010 г.

г. Киров, ул. Преображенская, 82/1  
т.: 8 (8332) 777-678, 438-678



vozrozhdenie-kirov.ru



lazer-kirov@mail.ru



lazerkirov



# ПОДАРКИ ДЛЯ КРАСОТЫ СВОИМИ РУКАМИ



Специалисты магазина для профессионалов в дружеской обстановке познакомили бизнес-леди с новинками известного испанского косметического бренда SESDERMA.

В подарочную коробку вошли средства по уходу за лицом от SESDERMA и продукция партнеров события: пряник ручной работы от ресторана «Васнецовъ», духи для дома и посуда от салона «Европейская лавка». Также профессиональными знаниями с бизнес-леди поделилась флорист-декоратор магазина цветов «Дачница».



Бизнес-леди узнали о свежих новинках средств по уходу за лицом



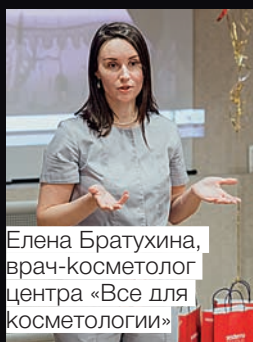
В ПРЕДДВЕРИИ 8 МАРТА В УЧЕБНО-КОСМЕТОЛОГИЧЕСКОМ ЦЕНТРЕ «ВСЕ ДЛЯ КОСМЕТОЛОГИИ» СОСТОЯЛСЯ МАСТЕР-КЛАСС ПО СОЗДАНИЮ БЬЮТИ-БОКСОВ



Татьяна Башкова, директор центра «Все для косметологии»



Консультант салона «Европейская Лавка»



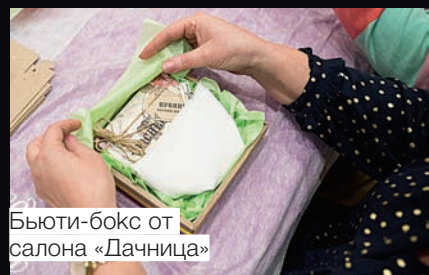
Елена Братухина, врач-косметолог центра «Все для косметологии»



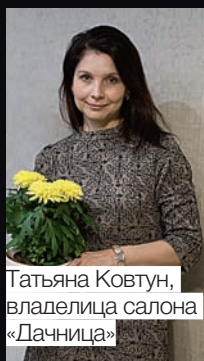
Пряники ручной работы от ресторана «Васнецовъ»



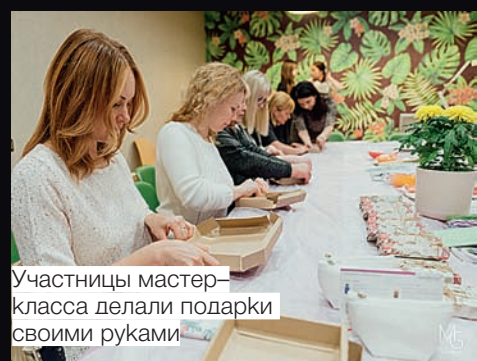
Духи для дома и аксессуары от салона «Европейская Лавка»



Бьюти-бокс от салона «Дачница»



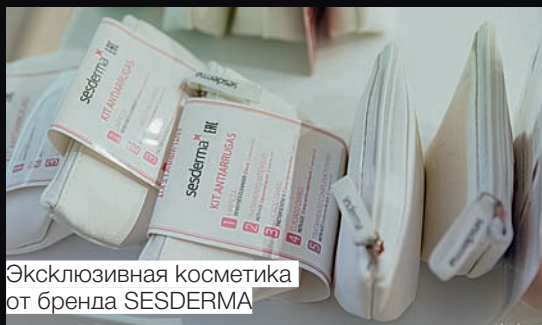
Татьяна Ковтун, владелица салона «Дачница»



Участницы мастер-класса делали подарки своими руками



Гости вечера



Эксклюзивная косметика от бренда SESDERMA

Все для косметологии



г. Киров, ул. Володарского, 135  
т. 8 (8332) 226-218



kosmetolog-kirov.ru



all\_kosmetolog



skinbarkirov



г. Киров, Октябрьский пр-т, 54  
т.: 36-02-94,  
г. Киров, ул. Воровского, 52  
(угол с ул. Горького), т. 54-20-35



club112949068



dachnitsa\_kirov



г. Киров, ул. Спасская, 41-В.  
Заказ столиков:  
т. 8 (8332) 38-12-12



ресторан-васнецов.рф



г. Киров, ул. Ленина, 84,  
т. 8 (8332) 267-057



inlavka.ru



club74170017



ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

Весна — самое время влюбиться...

В очки!



GUESS  
MARCIANO



GUESS



GUESS  
MARCIANO



GUESS



ЛЮКС  ПТИКА

Воровского, 46,  
Воровского, 133,  
Московская, 183,

Октябрьский пр-т, 7,  
Октябрьский пр-т, 44,  
Октябрьский пр-т, 61,

Воровского, 78,  
Ленина, 80, Ленина, 191,  
Пролетарская, 34, Красина, 2А

ZEISS  ОПТИКА

ул. Преображенская, 38,  
ЦУМ, 1 этаж, т. (8332) 21-22-88



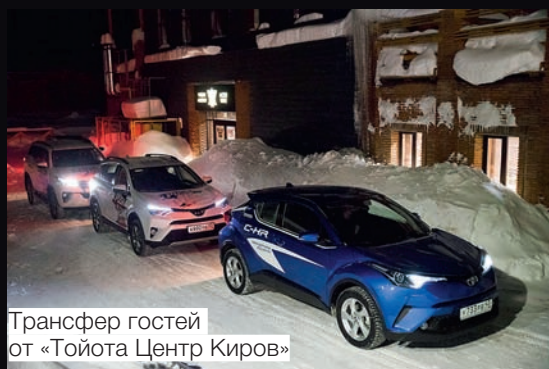
# НАПИТОК С ХАРАКТЕРОМ



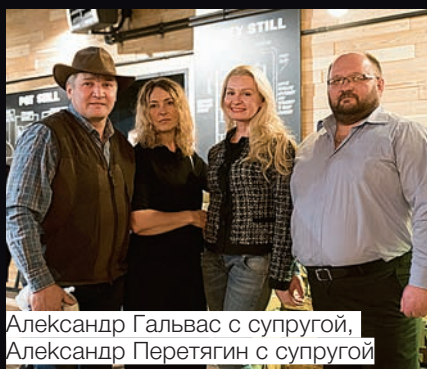
22 ФЕВРАЛЯ В «АКАДЕМИИ КАВКАЗСКОЙ КУХНИ» «БИЗНЕС КЛАСС» СОВМЕСТНО С ПАРТНЕРАМИ ПРОВЕЛ ВТОРОЕ ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА МУЖСКИХ НАПИТКОВ. ДЕГУСТАЦИЯ ЭЛИТНЫХ СОРТОВ СОПРОВОЖДАЛАСЬ ПРЕЗЕНТАЦИЕЙ ДОМАШНЕГО КИНОТЕАТРА ОТ ПАРТНЕРА МЕРОПРИЯТИЯ HI-TECH HOUSE И ВЫСТАВКОЙ ФОТОКАРТИН



Выставка авторских фотокартин  
Евгения Кармаева



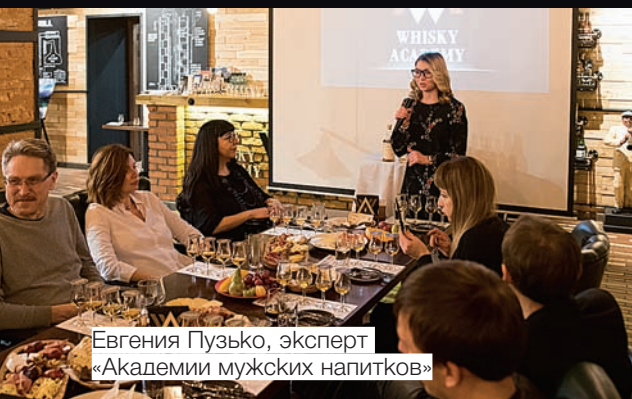
Трансфер гостей  
от «Тойота Центр Киров»



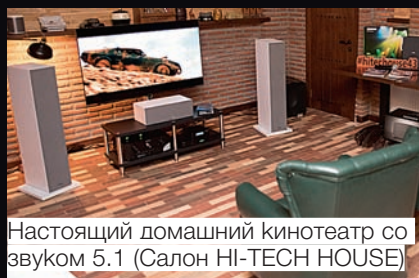
Александр Гальвас с супругой,  
Александр Перетягин с супругой



Валентин Пугач, ректор ВятГУ



Евгения Пузько, эксперт  
«Академии мужских напитков»



Настоящий домашний кинотеатр со  
звуком 5.1 (Салон HI-TECH HOUSE)



Алексей Мехреков  
и Дмитрий Исупов



БИЗНЕСКЛУБ БИЗНЕСКЛАСС



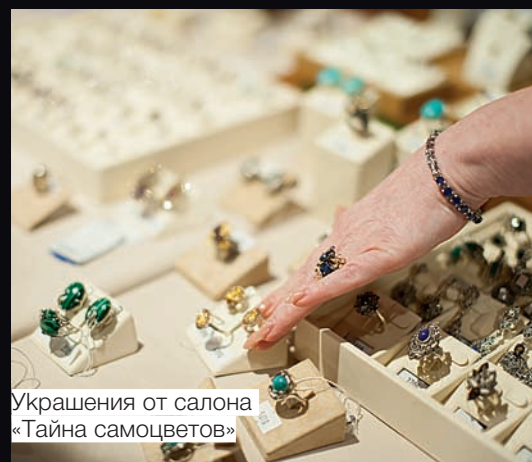
# МАГИЯ НАШЕЙ ЖИЗНИ



7 ФЕВРАЛЯ В РЕСТОРАНЕ GAUDI ЖУРНАЛ «БИЗНЕС КЛАСС» ПРОВЕЛ ПЕРВЫЙ ЖЕНСКИЙ КЛУБ, НА КОТОРОМ ДАМЫ СМОГЛИ ПРИКОСНУТЬСЯ К МИРУ МАГИИ, ХИРОМАНТИИ, АСТРОЛОГИИ И ТАРО



Гости вечера



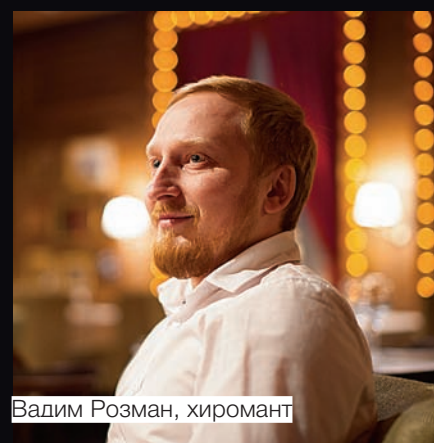
Украшения от салона «Тайна самоцветов»



Ольга Бакина, ведущая вечера



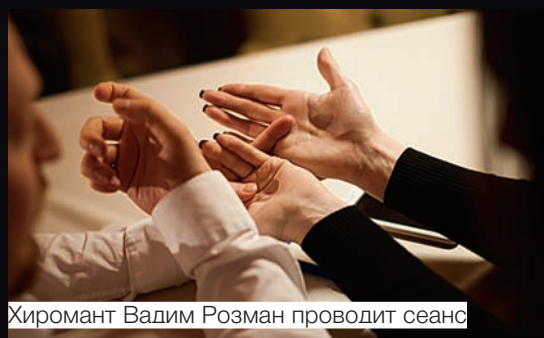
Ариадна Валенская, маг



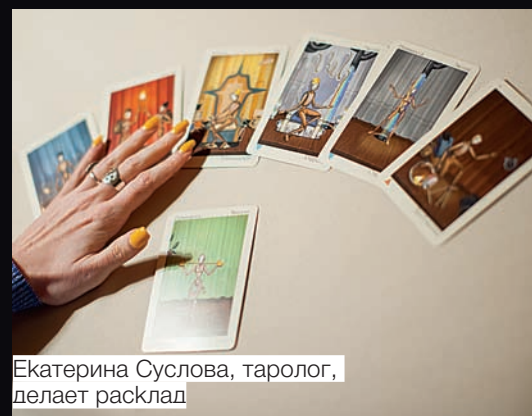
Вадим Розман, хиромант



Ольга Морозова, астролог



Хиромант Вадим Розман проводит сеанс



Екатерина Суслова, таролог, делает расклад



**БИЗНЕСКЛАСС**  
**БИЗНЕСКЛУБ**

**GAUDI**  
РЕСТОРАН



# НИ ДНЯ БЕЗ РЕБУСНИ

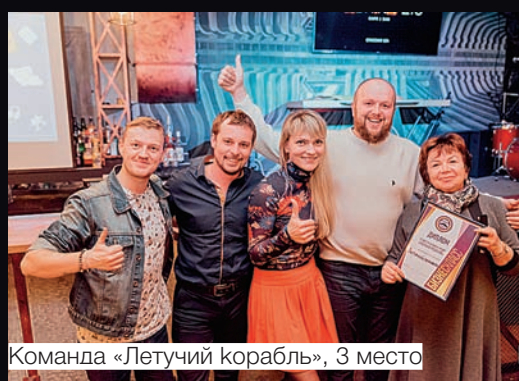
26 И 27 ФЕВРАЛЯ В БАРЕ ФАБРИКА ПРЕДСТАВИТЕЛИ КИРОВСКИХ КОМПАНИЙ ВПЕРВЫЕ СЫГРАЛИ В ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНУЮ КВИЗ-ИГРУ «ПОЛНАЯ РЕБУСНЯ»



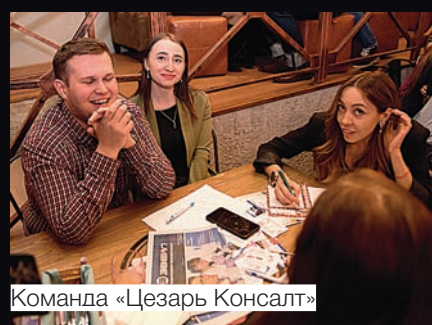
Команда IMaster



Команда «Имидж Мастер»



Команда «Летучий корабль», 3 место



Команда «Цезарь Консалт»



Команда Siberina



Команда «МТС»



Команда «Эвейл»



Команда «МегаФон», 2 место



Команда TELE2, 1 место

БИЗНЕСКЛАСС  
ФАБРИКА



SIBERINA  
NATURAL COSMETICS  
OF SIBERIAN HERBS

Giulia Novars®

ЛЕТУЧИЙ  
КОРАБЛЬ  
центр активного отдыха

ХОЛДИНГОВАЯ КОМПАНИЯ  
ЭВЕЙЛ







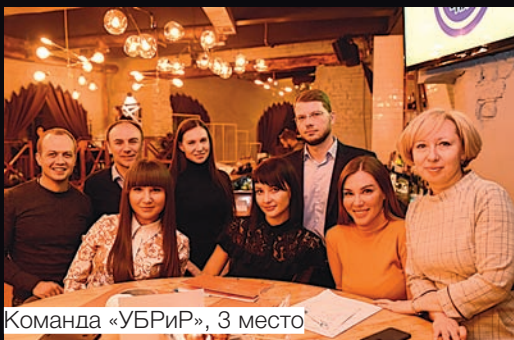
Команда «ВТБ»



Команда «Вятская Мясная Компания»



Команда «Релод»



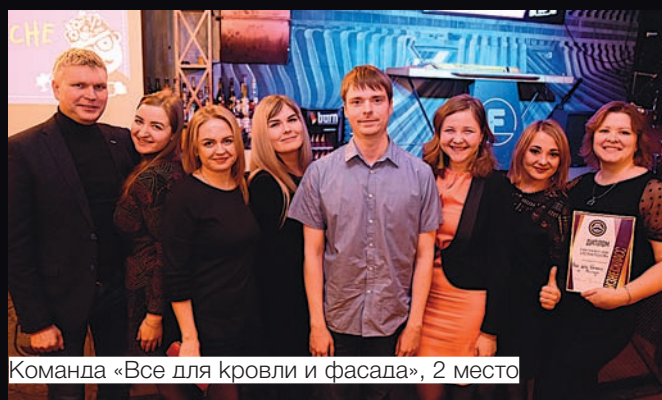
Команда «УБРИР», 3 место



Команда «Промсвязьбанк»



Команда «ВСК»



Команда «Все для кровли и фасада», 2 место



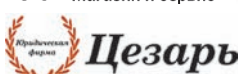
Команда Giulia Novars, 1 место



Команда «К)Сервис», 3 место



Уральский Банк  
реконструкции и развития

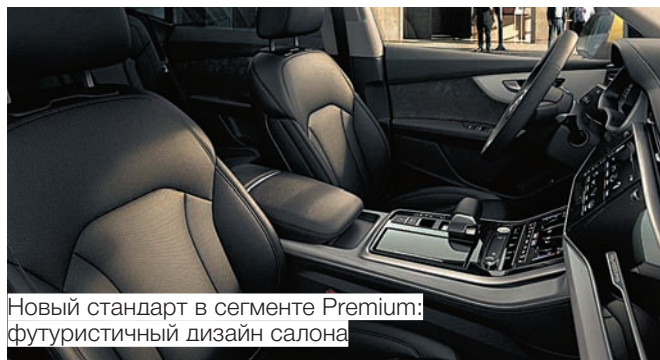






# НОВЫЙ Q8: СПОРТИВНЫЙ И АЗАРТНЫЙ

□ НИКИТА СЕМИЛАРСКИЙ, ДИРЕКТОР СЕТИ «COFFEE LIKE КИРОВ», ИСПЫТАЛ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ КРОССОВЕР-КУПЕ AUDI Q8 НА ЗАГОРОДНЫХ ТРАССАХ И ИСКУПАЛ В СУГРОБАХ НА АВТОПОЛИГОНЕ



Новый стандарт в сегменте Premium: футуристичный дизайн салона



Новая восьмиугольная решетка радиатора Singleframe говорит о том, что перед нами автомобиль будущего

## ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ УРОВЕНЬ КОМФОРТА

— С маркой Audi я знаком давно. Так совпало, что во время недавнего отпуска в Испании в аренду мне досталась Audi A1, с виду малышка, но с мощным спортивным характером. Позже, в Австрии, мне снова повезло: путешествовал на новом A4. Новый кроссовер Audi Q8 впечатлил с первых минут. Атлетичные изгибы крыши и купеобразный силуэт подчеркивают стремительный характер автомобиля. Двери снабжены доводчиками и системой, предотвращающей их открывание. Салон просторный, особенно багажник! Передние кожаные кресла оснащены вентиляцией и функцией массажа! А шумоизоляция, пожалуй, лучшая в своем классе. Даже не знаю, как после такого уровня комфорта садиться за руль своей машины.



## ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ AUDI Q8:

- разгон: с 0 до 100 км/ч за 5,9 с
- объем двигателя: 2 995 см<sup>3</sup>
- трансмиссия: quattro tiptronic
- тип топлива: Бензин АИ-95
- максимальный крутящий момент: 500/1370–4500 Н/м при об/мин
- мощность: 340 л. с.
- максимальная скорость: 250 км/ч

Полный привод Audi Q8 построен на основе дифференциала Torsen, который не боится перегревов



## СИЛЬНЫЙ ХАРАКТЕР

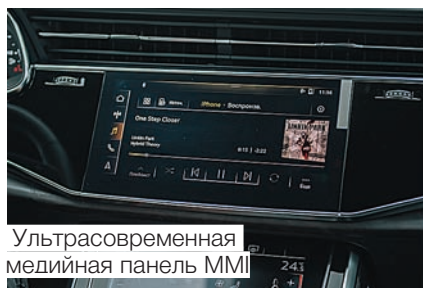
— Мотор обеспечивает высокую мощность и, кажется, безграничный запас тяги, «автомат» переключается быстро и без малейших нареканий. На асфальте Q8 плывет как яхта. В повороты вписывается налегке, при обгоне нет чувства тяжелого автомобиля. Мощность в 340 л.с. и 500 Нм крутящего момента позволяют Q8 разогнаться до сотни за 5,9 секунды и разогнаться 250 км/ч. А пневматическая подвеска отрабатывает себя полностью.



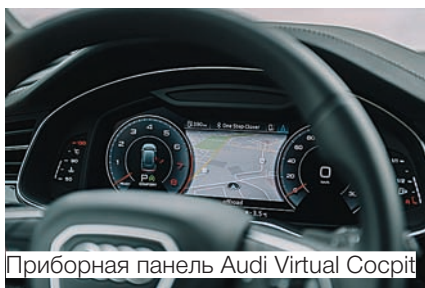
Ваш путь — ваши правила. «АЦ Киров» — официальный дилер Audi и журнал «Бизнес Класс» начинают уникальный медиапроект. Один день за рулем автомобиля нового поколения Audi проведут кирозские бизнесмены и испытывают все их преимущества.

## МОЩНОСТЬ, ПОМНОЖЕННАЯ НА БЕЗОПАСНОСТЬ

Трасса на автополигоне дала возможность выложиться автомобилю по полной. Электронные системы и ограничители, повышающие стабильность на скользком покрытии, впечатлили. Адаптивная пневматическая подвеска подстраивается под индивидуальный стиль вождения, обеспечив нам прекрасную управляемость и по-спортивному четкое руление на скользкой дороге.



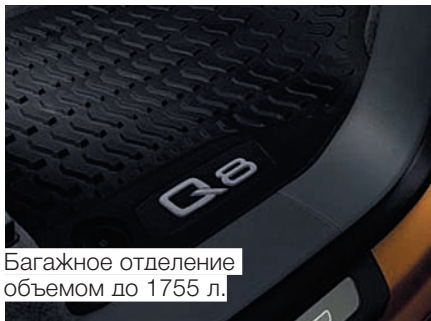
Ультрасовременная медийная панель MMI



Приборная панель Audi Virtual Cockpit

## СОЗДАЙТЕ СВОЕ ЛИЧНОЕ ПРОСТРАНСТВО

Большинство функций активируются исключительно через меню центрального или нижнего дисплеев. Сюда выводятся все показания, в том числе карты, изображения с нескольких видеокамер, установленные на автомобиле. Функциями легко управлять с помощью голоса. Полноценных физических кнопок на панели приборов не так уж много, одна из важных — кнопка регулирования дорожного просвета. Благодаря режиму работы трансмиссии Offroad, мы подняли Q8 на максимально возможные 254 мм!



Багажное отделение объемом до 1755 л.



Акустическая система Bang&Olufsen

## БЕЗУПРЕЧНО ВЫЗЫВАЮЩИЙ. АБСОЛЮТНО НОВЫЙ AUDI Q8



### НИКИТА СЕМИЛАРСКИЙ, ДИРЕКТОР СЕТИ «COFFEE LIKE КИРОВ»:

— Мы «прокачали» автомобиль на всех рельефах. Новый Audi Q8 получился очень эффектным, с какого ракурса ни посмотри, будь то анфас, профиль или корма. Причем сзади он в сумерках и вовсе сногшибателен. Делает его таким простирающаяся от края до края линия светодиодных габаритных огней. Все взгляды прохожих были прикованы только к нашему объекту тест-драйва! Audi Q8 просто создан для уверенных в себе мужчин, амбициозных, которые постоянно в движении: и работают за рулем, и путешествуют. Я бы на нем легко рванул с семьей до Владивостока и обратно!



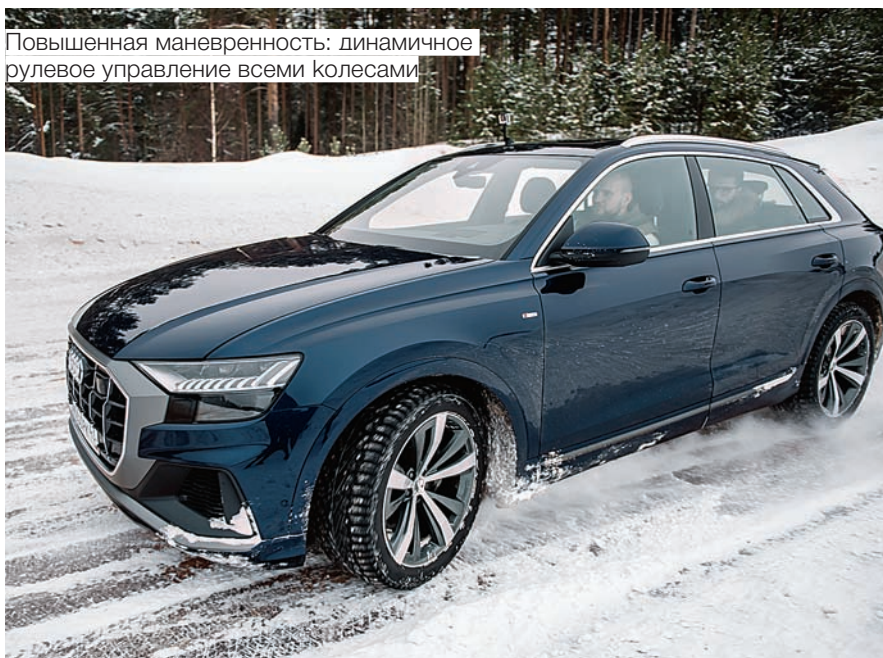
**АЦ Киров**



г. Киров, ул. Менделеева, 4,  
т. 8 (8332) 516-000



audi-kirov.ru



Повышенная маневренность: динамичное рулевое управление всеми колесами



# АФИША

□ КУЛЬТУРНЫЕ СОБЫТИЯ ГОРОДА И СТРАНЫ В НОВОЙ РУБРИКЕ «БИЗНЕС КЛАССА». СВОИМИ ПЛАНАМИ НА МЕСЯЦ ПОДЕЛИЛСЯ АЛЕКСАНДР ШУЛЯТЬЕВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ГК «ВОСТОК-СЕРВИС» В КИРОВЕ

**19-22 марта 2019, Москва, Securika Moscow 2019**

Это событие для меня больше профессиональное, чем личное. На выставке собраны только новейшие средства и уже имеющиеся достижения в области защиты и охраны труда.

18+

**Март 2019, Москва, выставка дизайнера Вячеслава Зайцева «Ностальгия по красоте»**

Вся моя жизнь связана с дизайном одежды. Я даже по образованию технолог швейного производства. Было бы здорово успеть увидеть лучшие экспонаты коллекции Зайцева.

6+

**27 марта 2019, Стамбул, 8-й международный фестиваль ISTANBULDANCE**

Уже 3 года я занимаюсь сальсой и бачатой. А теперь хочу посмотреть на умения профессионалов на крупном фестивале танцев. Может, удастся обменяться с ними опытом.

0+

**13 марта 2019, ТЮЗ, «Дуэль»**

В ТЮЗе всегда интересные постановки. А Чехова ставят много и по всей стране. Возможно, успею посетить спектакль и увидеть, каким будет прочтение произведения Антона Чехова в Кирове.

16+

**16 марта 2019, Москва, Большой Театр, балет «Жизель»**

В кинотеатрах Кирова часто идут трансляции лучших балетов мира. И в том числе «Жизель» Большого Театра. Однажды посмотрел на экране. Надеюсь, удастся прочувствовать его вживую!

12+

**14 марта 2019, Санкт-Петербург, Мариинский театр, «Ромео и Джульетта»**

Посмотреть Шекспира в Мариинке — это всегда праздник. И не только благодаря прекрасной игре актеров, но и волшебной музыке и замечательным декорациям. Все вместе делает визит всегда интересным!

6+





# РЕСТОРАН GAUDI ПРЕДСТАВЛЯЕТ АВТОРСКОЕ МЕНЮ

*Шеф-повара Сергея Клестова*



ул. Володарского, 103 А, т. 43-11-00





БК 0+

# БИЗНЕС-ПРОГНОЗ С 10 МАРТА ПО 10 АПРЕЛЯ 2019 ГОДА



Ближайший месяц будет выигрышным для тех, у кого развита интуиция, кто доверяет внутреннему голосу и не привык спешить. Вдохновение коснётся творческих людей, подарит массу необычных идей и возможностей для реализации собственных фантазий. Отличное время для социальных служб, сфер обслуживания и ремонта. Наиболее благоприятен этот период для водных знаков: Рыб, Раков и Скорпионов.

И всё же выиграет тот, кто сумеет правильно расставить приоритеты. Тем, кто близок к рационализму, любит порядок и последовательность, будет непросто принимать решения. Это касается, в первую очередь, Дев и Близнецов. Будет сложнее в направлениях, которые давались всегда легко и просто. Самые внимательные уже заметили, что с окончания февраля стало сложнее работать с информацией, выстраивать отношения, налаживать новые связи. Стали теряться важные контакты из виду, движение документооборота стало сбиваться. Техника, транспорт и электроника стали чаще подводить, требуя ремонта или замены. Именно так звёзды указывают на самые слабые и незащищенные места в нашей жизни, предлагая в очередной раз провести работу над ошибками и не бежать «впереди паровоза».

Самый сложный период придётся на **первую половину марта**. Подписывать важные бумаги, начинать новые этапы в бизнесе крайне неблагоприятно. Всё, что будет начато в этом месяце, может носить непостоянный характер и будет пересмотрено в ближайшее время.

**В период с 12 по 15 марта** можно получить важные послания или ответы на назревшие вопросы в виде советов важных людей, случайной информации из внешних источников. Это период особого умственного напряжения и активности. Как правило, после этих дней бывает легче справляться с делами и двигаться вперёд.

С другой стороны, в марте благоприятно погружаться в любое обучение, пересматривать старую документацию, возвращаться к делам, отложенным давным-давно. Хорошо продавать старые средства связи, технику, любые вещи, которые отслужили.

**21 марта** жизненный темп заметно возрастет. Будем больше спешить, развивать новые направления. Здесь важно придерживаться последовательности и не забывать о целесообразности. Новолуние **5 апреля** откроет старт для предпринимчивых людей. Перед нами откроются совершенно новые горизонты. Выиграет тот, кто умеет строить долгосрочные планы и способен удерживать свои позиции на длительные расстояния.

*Данные комментарии составлены, относительно общей звёздной картины. Для решения индивидуальной задачи полезно оценить гороскоп, используя несколько методов прогнозирования. Приглашаю на индивидуальную консультацию.*

**Ваш индивидуальный астролог**  
**Ольга Морозова**  
**+7-953-694-18-35**  
**olgamorozova.ru**





Ирина Ситникова,  
владелица студии витража  
S-Vitrazh

Пальто, шерсть,  
цвет платина.  
Цена — 11 200 ₽

# ЗИМБЕРГ

г. Киров, ул. Горького, 7,  
т. (8332) 22-70-80,  
ул. Воровского, 43,  
ТД «Европейский», 2 эт.  
т. (8332) 25-50-30  
т. 8 (800) 707-87-98,  
[www.zimberg.ru](http://www.zimberg.ru)

ИП Лазарев В. А.  
ОГРНИП 309434531600242



ИМЕЮТСЯ ПРОТИВПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

«Я УЛЫБАЮСЬ!  
СПАСИБО, «ДЕНТАЛИЯ»!

*Вам Руслан Мамедов*



*Стоматология XXI века*

**Dentalia®**

ЦЕНТР ЭСТЕТИЧЕСКОЙ СТОМАТОЛОГИИ

г. Киров, ул. Розы Люксембург, 77,  
т.: (8332) 40-30-33, 8-953-681-46-77

[dentalia21vek.ru](http://dentalia21vek.ru) [dentalia7@yandex.ru](mailto:dentalia7@yandex.ru)

Лицензия № ЛО-43-01-002335 от 22 июня 2016 г.