

БИЗНЕСКЛАСС

16+

”

**БИЗНЕС — ЭТО
СПОРТ, ЗДЕСЬ УСПЕХ
ОПРЕДЕЛЯЕТ СИЛА ВОЛИ,
ЭНЕРГИЯ И СКОРОСТЬ**

с. 22

**НИКИТА
ПАВЛОВ**

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ГК «ДЕЛО И ДЕНЬГИ»

**ОТКРЫЛ БАНК, КОГДА
ВЫШЕЛ НА ПЕНСИЮ**

НИКОЛАЙ ПОПОВ, ОСНОВАТЕЛЬ БАНКА «ХЛЫНОВ»

с. 18

**КОГДА В МОСКВЕ
НЕПОГОДА, В НЕБЕ НАД
КИРОВОМ — ПРОБКИ**

ДМИТРИЙ БУЛЫЧЕВ, НАЧАЛЬНИК КИРОВСКОГО
ЦЕНТРА ОРГАНИЗАЦИИ ВОЗДУШНОГО ДВИЖЕНИЯ
ФИЛИАЛА «АЭРОНАВИГАЦИЯ УРАЛА»

с. 70

ЗИМА БЛИЗКО...

ПОРА УТЕПЛЯТЬСЯ!

Мрамор, гранит, травертин, оникс,
плитняк, плитка, ландшафтный
камень, валуны, декоративная крошка,
галька, брусчатка




ЕВРОКАМЕНЬ
камень и камень



т. 8-800-250-58-17

г. Киров, ул. Шорса, 95, оф. 342
т./ф. (8332) 705-143
info@eurokam-kirov.ru
www.eurokam-kirov.ru



МАЛАХИТ

жилой комплекс

Модный архитектурный проект в Кирове. Исполнение фасада в природных оттенках и металлические элементы подчеркивают современную стилистику дома. Парадная входная группа с высокими потолками встречает дорогой отделкой, элегантной мягкой мебелью и эксклюзивным освещением. Индивидуальные планировочные решения с минимальным количеством несущих пилонов позволяют не ограничивать фантазию при создании интерьера мечты. Жилой комплекс «Малахит» - это современный европейский стиль, динамичный легкий дизайн, исключительное качество и продуманность каждой детали.

Весь Ноябрь
квартиры мечты
от **45 000** ₽ за м²

НЕПОВТОРИМАЯ АРХИТЕКТУРА | ДИЗАЙНЕРСКАЯ ОТДЕЛКА ПОДЪЕЗДА | ПЛОЩАДЬ КВАРТИР ОТ 43 ДО 84 М²
МНОГОУРОВНЕВАЯ СИСТЕМА БЕЗОПАСНОСТИ | ПАНОРАМНОЕ ОСТЕКЛЕНИЕ ЛОДЖИЙ | ТОРГОВЫЙ ЦЕНТР
ВИДОВЫЕ КВАРТИРЫ | ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ПЛАНИРОВОЧНЫЕ РЕШЕНИЯ | ПОДЗЕМНЫЙ ПАРКИНГ
ГОРИЗОНТАЛЬНАЯ РАЗВОДКА ОТОПЛЕНИЯ | ВЫСОКОСКОРОСТНЫЕ БЕЗОПАСНЫЕ ЛИФТЫ | КОНСЬЕРЖ-СЕРВИС

ВЫБЕРИТЕ СВОЮ КВАРТИРУ МЕЧТЫ
www.kvartiry.kssk.ru

ОФИС ПРОДАЖ

+7 (8332) 71-44-44
г. Киров, ул. Чапаева, 69/2, 4 этаж

Реклама. Застройщик ООО "Салютстрой". Предложение Стоимость квартир от 45 000 рублей за кв.м. распространяется на все квартиры в продаже.
Срок действия предложения с 01.11.2019 по 30.11.2019. Проектная декларация на www.kirovssk.ru



Пошив на заказ, т. 77-46-90

- 2 этажа меха
на ул. Ленина, 75,
т. 64-99-72
- ЦУМ, 2 этаж,
ул. Воровского, 77,
т. 54-26-21



www.mehmoda.ru

  meh_moda

ИП Бугай А. В., ОГРН 304432910700014



МТХОВАЯ МОДА

фабрика



LOGIC SPACE

Новое дизайнерское прочтение для хранения вещей.
Архитектурную концепцию создает металл теплого бронзового цвета, поддерживаемый природной красотой керамических поверхностей и текстурой, имитирующей древесину «черного дуба».
Стекланный шкаф-остров — легкий, изящный, независимый — новое в дизайне гардеробов.



Giulia Novars[®]

www.giulianovars.ru

НОВАЯ КОЛЛЕКЦИЯ

2019-2020 гг.

Мультибрендовый салон
верхней женской и мужской
одежды премиум-класса



Bon Street

ЦУМ,
ул. Воровского, 77
Телефон 25-11-33

ТД «Европейский»,
ул. Воровского, 43
Телефон 32-23-73



DIEGO M | MARTYLO | NAUMI | SAMOS |
BSBY | VIOLANTI | JNC | IMMAGI | MELDES

МУЖСКАЯ КОЛЛЕКЦИЯ

RG

R I G G I

МУЛЬТИБРЕНДОВЫЙ САЛОН
ВЕРХНЕЙ ЖЕНСКОЙ И МУЖСКОЙ
ОДЕЖДЫ ПРЕМИУМ-КЛАССА

Bon

ТД «Европейский»,
ул. Воровского, 43
Телефон: 32-23-73

Street

ЗИМА 2019/2020 гг.





Хлыновская, 16, т. 777-170,
 Ленина, 190 (напротив ТЦ Green Haus), т. 45-07-40
 Ленина, 102 (ост. Филармония), т. 78-92-41,
 Ленина, 88 (ост. Трифионов Монастырь), т. 78-92-31
 К.Маркса, 26 (р-н Дворца бракосочетания), т. 78-93-61
 Цеховая, 1, т. 78-93-62,
 Лепсе, 51, т. 78-92-51
 Воровского, 102 (пл. Конева), т. 45-96-02,
 Кольцова, 30 (Красная Горка), т. 45-96-03,
 Щорса, 19, т. 45-07-04,
 Чапаева, 67/1 (рядом с ТЦ Небо), т. 32-49-09,
 мкр. Радужный, Новая, 9, т. 78-35-50

Вспомни о маме

Мама. В этом слове все самое дорогое для каждого. Это наш ангел-хранитель, наш дом, наша вселенная. Мама рядом с нами с первых дней нашей жизни. Благодаря ей мы делаем первые шаги, вместе переживаем детские радости и печали, делимся самым сокровенным. Нет ничего важнее, чем материнское сердце. Нет ничего бесценнее, чем материнское тепло. Спасибо вам, родные, за ту заботу, нежность, ласку, доброту и любовь, которую вы дарите нам. День матери — это особенный праздник: самое время попросить у мамы прощения за совершенные ошибки, резкие слова и невнимательность. Позвоните маме, а лучше — придите в гости с букетом цветов.

24 ноября — День матери.
Не забудьте поздравить любимых!



ПОЛУЧИТЕ ВТОРУЮ ШУБУ БЕСПЛАТНО

При покупке шубы из коллекции premium вторая шуба
"автоледи" чёрного или коричневого цвета в подарок

*Акция действительна до 30 ноября. Подробности на сайте a-meha.ru.



Академия Меха
магазин норковых шуб

ул. Горького, 5а, ТЦ "Куб"
2 этаж; 8 (800) 707-25-77



154.000₽

Норковая шуба
MCM Василёк



Бесплатно

Норковая шуба
Автоледи Black



akademiameha
 akademia_meha

Смотрите подробнее
на сайте a-meha.ru

— Каково ваше личное достижение за этот год? Такой вопрос я задавала нашим предпринимателям, участникам фотопроекта «Первые», победителям премии «Человек года» прошлых лет (смотри в этом номере!). Кто-то собрал внуку в школу, кто-то развил в себе желаемые качества характера, но большинство не разделяет личное и профессиональное. Могут их понять. Когда вкладываешь душу в свое дело, оно становится частью тебя, и уже трудно разделить, где личная жизнь, а где бизнес. Я задала этот вопрос себе, а каково же мое личное достижение за год? Английский не выучила, в студию живописи не пошла, вокал бросила, замуж не вышла. Ну разве что пять раз на море съездила — вот это для меня, человека, которому всегда трудно оставить журнал «без присмотра», действительно достижение. Ну, еще стала музой для Нины Кушовой (визажист, Kushova make-up school) — вдохновила ее написать книгу про брови. Не густо, а все почему? Как и у вас — некогда, цейтнот и все такое. На съемке Слова редактора, в кофейне «Люди говорят», в самой середине своего дедлайна я, наконец, пришла к мысли: настало время расставлять приоритеты, грамотно и развиваться не только как профессионал, но и как личность, как женщина. Чтобы потом, подводя итоги года, не было пусто, что для себя ничего не сделала, только для вас, дорогие читатели, для журнала. Занимаясь бизнесом, вы самореализуетесь и зарабатываете, но не ограничивайте себя только этим. Настоящая жизнь шире бизнеса. Когда вы отдыхаете, бегаете по лесу, читаете, слушаете прекрасную музыку, вы тоже зарабатываете, только в другой валюте. Это валюта вашей души — богатство чувств и впечатлений.

Екатерина Суслова, главный редактор журнала «Бизнес Класс»



Макияж и укладка:

Нина Кушова, Kushova make up school,
ул. Ленина, 83, т. 49-16-34,
@kushova_make_up_school

Одежда предоставлена магазином
VIA ROMA, г. Киров, ул. Горького, 19

СЛОВО



Место съемки: кофейня «Люди говорят»,
г. Киров, ул. Спасская, 38
ул. Дерендяева, 25
ул. Воровского, 37
Октябрьский пр-т, 104

@coffee.people.say



ИП Нелюбина О.В. ОГРНИП 310434502100052 от 21.01.2010 г.

Этичная красота
DAMiNE[®]
Одежда и аксессуары из эко-меха

www.damine.ru
vk.com/damine.kirov
[@eco_meh_damine](https://t.me/eco_meh_damine)
8-800-550-6480 звонок бесплатный
8-900-526-33-70 Viber, WhatsApp



Коллеги!

До Нового года остаётся чуть меньше двух месяцев, и у рестораторов уже горячая пора. Я уверена, что 2019 был насыщенным и успешным для каждого из вас.

Я благодарю руководителей, кто доверил нашей команде организацию открытия нового производства, кто решил вместе с нами провести концептуальную презентацию для клиентов, кто захотел отметить юбилейную дату или провести тематический корпоратив!

В этом году мы определили формулу, благодаря которой можем проводить уникальные мероприятия со смыслом. Вкус, сервис, концепция!

Если вам нужен бизнес-кейтеринг премиум-уровня, то обращайтесь лично ко мне! С нами просто, душевно и вкусно!

Ольга Сандакова
т. +7 (909) 717-55-00

Ola-la
CATERING

СОДЕРЖАНИЕ

// БИЗНЕС // СТИЛЬ ЖИЗНИ

22 ИСТОРИЯ УСПЕХА

ЕСЛИ МНЕ ВЕЗЕТ, Я СТАРАЮСЬ ИЗВЛЕЧЬ ВЫГОДУ ПО МАКСИМУМУ, — НИКИТА ПАВЛОВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ГК «ДЕЛО И ДЕНЬГИ»

26 ЛЮДИ, ДЕНЬГИ ОТНОШЕНИЯ

ДВИГАТЬСЯ ВПЕРЕД ЗАСТАВЛЯЮТ НЕДОСТИЖИМЫЕ ЦЕЛИ, — СЕРГЕЙ КУЦЫН, РУКОВОДИТЕЛЬ ЗАВОДА МЕТАЛЛОКОНСТРУКЦИЙ «ПОКРОВ СТРОЙ»

30 ЧЕЛОВЕК ГОДА — 2019. КРУПНЫЙ БИЗНЕС И СОЦИАЛЬНАЯ СФЕРА. НОМИНАНТЫ.

38 СПЕЦПРОЕКТ

ДОВОЛЬНО СМЕЛО СРАВНИВАТЬ «ЖЕЛЕЗНО» С IPHONE, НО МЫ ПОХОЖИ, — ЮРИЙ ЗАХАРОВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АНАЛИЗИРУЕТ UPGRADE СВОЕЙ КОМПАНИИ

51 ФОТОПРОЕКТ «ПЕРВЫЕ»

ЭФФЕКТ «ЧЕЛОВЕКА ГОДА», ИЛИ ЧТО СТАЛО С ПОБЕДИТЕЛЯМИ ПОСЛЕ ВРУЧЕНИЯ ПРЕМИИ?

74 ФЕДЕРАЛ

В МОИХ СПЕКТАКЛЯХ СМЕХ НЕ ЮМОРИСТИЧЕСКОГО СВОЙСТВА, — ЕВГЕНИЙ ГРИШКОВЕЦ О СЕБЕ И СВОЕМ ТЕАТРЕ

80 ОПЫТ

КАК КОНТРОЛИРОВАТЬ СВОЕГО БУХГАЛТЕРА, ЕСЛИ ВЫ НЕ РАЗБИРАЕТЕСЬ В БУХУЧЕТЕ, — ОКСАНА ЛИХАЧЕВА, ОСНОВАТЕЛЬ ПРОЕКТА «ВЛАСТЬ НАД БИЗНЕСОМ»

82 ИДЕИ

В СТАРЫХ КАРТОННЫХ ДЕДАХ МОРОЗАХ ЕСТЬ ДУША, — КАК ПЕРЕДАТЬ ЕЕ В СОВРЕМЕННОМ ИСПОЛНЕНИИ ЗАДУМАЛСЯ АНДРЕЙ МАУРИ, ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ПРАВЛЕНИЯ ГК «МАУРИ»

114 АВТО

АВТОМОБИЛЬ ДОЛЖЕН БЫТЬ УМНЕЕ ВОДИТЕЛЯ, ИЛИ ЧТО НОВОГО ПРИГОТОВИЛА AUDI Q3. ТЕСТ-ДРАЙВ «БИЗНЕСС-КЛАССА»

ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ К НАМ В СОЦСЕТЯХ

bk43.ru

vk.com/bk_kirov

facebook.com/bkkirov

instagram.com/bkkirov

Рекламно-информационное издание журнал «Бизнес Класс Киров», специализирующееся на сообщениях и материалах рекламного характера. Реклама более 40%. Тираж 4300 экземпляров. Выходит ежемесячно. Издаётся с ноября 2008 года. Распространяется бесплатно по адресной подписке. Издание зарегистрировано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи информационных технологий и массовых коммуникаций по Кировской области. Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ 43-191 от 10 декабря 2009 г. Учредитель: ООО «Бизнес Класс». Адрес редакции и издателя: 610017, г. Киров, ул. Молодой Гвардии, д. 62, 3 этаж, каб. 329, т. (8332) 57-68-06, сайт: www.bk43.ru. Директор: Бабикова Александра Анатольевна. Главный редактор: Суслова Екатерина Викторовна, for-cat@mail.ru. По вопросам подписки и обратной связи обращайтесь по адресу bk@43bk.ru и по т. 57-68-06. Отпечатано с готового оригинал-макета в ООО «Кировская областная типография», г. Киров, ул. Ленина, д. 2. Заказ №2491. Журнал № 11 (130) ноябрь 2019. Дата выхода: 31 октября 2019 г. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов публикуемых материалов. За содержание рекламы ответственность несут рекламодатели. Материалы со знаком публикуются на правах рекламы. Цены указаны в рублях, действительны на момент съёмки. Все рекламируемые товары и услуги, подлежащие обязательной сертификации, сертифицированы.

ДЕРЖИ РУКУ НА ПУЛЬСЕ КЛЮЧЕВЫХ БИЗНЕС-МЕРОПРИЯТИЙ

19

ноября,
18.30

Когда стартапу (не)нужны инвестиции (16+)

Спикеры: Виталий Полехин, руководитель клуба инвесторов бизнес-школы СКОЛКОВО

Место: г. Москва

Организатор: Бизнес-школа СКОЛКОВО

Справки по т. 8-916-730-54-52,
8-996-966-14-19

18-19

ноября
с 10.00

Семинар «Финансовое планирование и бюджетирование в системе управления предприятием» (16+)

Организатор: Учебный центр «Будь в курсе»

Место: г. Санкт-Петербург

Спикеры: Владимир Головизнин

Стоимость: 18 000 рублей

Справки по т. +7-812-928-88-15, +7-911-928-88-15

21

ноября
19.00 — 21.00

Бизнес с партнерами — по любви или по расчету? Презентация программы «Планирование преемственности» (16+)

Организатор: Бизнес-школа СКОЛКОВО

Место: г. Москва

Спикеры: Алексей Станкевич,
Алексей Анищенко

Справки по т. 8-903-181-94-14, 8-965-184-55-96

26-27

ноября
9.00 — 18.00

Конференция и выставка ПОТОК. Все про технологии, трансформирующие компании и подходы к работе с клиентами (16+)

Спикеры: 50 спикеров, руководителей Leroy Merlin, Avito, Microsoft и т.д.

Место: г. Москва

Справки по т. 8 (495) 241-02-68

Евгений Смирнов, директор
«Мир упаковки», г. Кострома

KANZLER

одежда для мужчин,
принимающих решения

г. Киров, ул. Воровского, 77, ЦУМ, 2 этаж,
т. (8332) 29-57-77. Время работы: 9:00-20:00





Всегда свежие морепродукты и рыба из Мурманска и Сахалина.
Блюда, приготовленные в тейлорском смокере.
Большой выбор бельгийского, немецкого и чешского пива!

Банкеты до 130 человек.
Фуршеты на 150–250 человек.
Новогодние корпоративы.

📍 г. Киров, ул. Московская, 52 ☎ 206-307

🍷 arbatgastro | 📱 @arbatgastro

БИЗНЕСКЛАСС

ЖУРНАЛ О ЖИЗНИ УСПЕШНЫХ ЛЮДЕЙ ГОРОДА

Директор: АЛЕКСАНДРА БАБИКОВА

Арт-директор: ЕВГЕНИЯ МАРЕНИНА

Главный редактор: ЕКАТЕРИНА СУСЛОВА

Журналисты: СЕРГЕЙ ИГНАТЬЕВ,
АЛЕКСАНДРА БОКАРЕВА

Ведущий дизайнер: ЕЛЕНА ШЕПТЯКОВА

Дизайнер: ЕГОР ЗАЛЕТОВ

Корректор: НИНА НИКИФОРОВА

Специалисты по продажам: ОЛЬГА
АНТОНОВА, АННА ШИБАНОВА, КРИСТИНА
КОШЕЧКИНА, ИРИНА ТОМЕНКО

С НАМИ РАБОТАЮТ:

Гастрономический ресторан «Арбат» за
место проведения съемок, г. Киров, ул.
Московская, 52, т. (8332) 206-307, vk.com/
arbatgastro, instagram.com/arbatgastro **(с. 28)**

Место съемки — **отель Four Elements Киров**,
Октябрьский проспект, 145, к1, т.74-47-00 **(с.103)**

Место съемки — ресторан «Лесная сказка», ул.
Лесная Сказка, 1, д. Суворовы, т.75-01-81 **(с. 92)**

Место съемки — **Легкоатлетический манеж**
«Вересники», Средний пер., 15 т.25-43-54 **(с.112)**

Место съемки — Ресторан «Царское село», ул.Герцена,
78, т. 40-53-43 (Центр инвестиций) **(с.64)**

Благодарим **Студию красоты Ирины Бурковой**,
ул. Молодой Гвардии 46а, т.+7 (912)-716-65-46, **(с. 92, 94)**

Благодарим **Anna Chy**, т. 8-953-945-91-45

Благодарим за место для проведения
фотосъемки и предоставленный реквизит
— **фотостудию «Да Винчи»**, Чижевский пер., 4,
т. +7 (909) 131-54-48
— **фотостудию «Фотофабрика»**,
ул. Горького, д.5, к.2, 2 этаж т.+7 (912) 826-46-53

Aroma Rooms Bar за место проведения фотосъемки,
г. Киров, ул. Орловская, 4 Г, т. 444-170, vk.com/
aromarooms_bar, instagram.com/aromaroomsbar **(с.46)**

Творческую группу компании «Отлично!»
и лично, Ярослава Заломова, за помощь
в проведении видеосъемки,
т.(8332) 21-00-96, otlichno.pro, vk.com/otlichno5

БЛАГОДАРИМ ЗА СОТРУДНИЧЕСТВО ФОТОГРАФОВ:

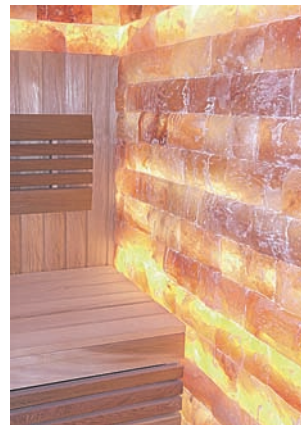
Иван Благушин, Георгий Маренин,
Владимир Долецкий, Мария Харунжева,
Евгения Криницына, Мария Злобина

БЛАГОДАРИМ ЗА СОТРУДНИЧЕСТВО ВИДЕОГРАФА:

Виталия Харюшина.



С 2008 ГОДА МЫ ПРОИЗВОДИМ – ПРОЕКТИРУЕМ – СТРОИМ
ДЕРЕВЯННЫЕ ДОМА!



**ДЕРЕВЯННЫЕ ДОМА ИЗ СОСНЫ,
ЛИСТВЕННИЦЫ И КЕДРА**

г. Киров, ул. Московская, 109,
т.: (8332) 517-217, 8-909-143-05-34,
Смотри видеорепортажи с наших объектов
на severles43.ru



Ноябрь

3.11 — Евгений Потапов, владелец юридической консультации «Толковый юрист»

3.11 — Алексей Мурин, управляющий компанией «Движение – Автомасла»

6.11 — Андрей Семиохин, президент «Вятна банка»

7.11 — Дмитрий Потемнин, директор GAUDI

10.11 — Денис Ситников, владелец ГК АВД Моторс

14.11 — Александр Иванов, организатор интеллектуальной игры «Мозгобойня в Кирове»

18.11 — Николай Липатников, президент Вятской торгово-промышленной палаты

21.11 — Дмитрий Журавлев, директор ООО «Кировпромбезопасность»

22.11 — Владимир Яровиков, директор правового агентства «КоденСинформ»

24.11 — Александр Плюснин, владелец страховой компании «Русский мир»

27.11 — Евгений Аристов, генеральный директор ООО «Аудит-Бизнес-Консалтинг»

28.11 — Роман Береснев, руководитель ООО «Федерация профсоюзных организаций»

28.11 — Андрей Матрохин, директор агентства «Право и недвижимость»

28.11 — Владимир Тарбеев, директор Кировского филиала САО «ВСК»

29.11 — Владимир Метелев, руководитель завода «Принто»

30.11 — Иван Смертин, директор «Моя Стоматология»

Владислав Шеин,
основатель оценочной
компании VS Consult

день рождения 17 ноября

**ЭЛЕГАНТНАЯ КОЛЛЕКЦИЯ
ПАЛЬТО, КУРТOK,
КОСТЮМОВ, ПИДЖАКОВ,
БРЮК, ТРИКОТАЖА
ОТ GIOVANNI BOTTICELLI**

📍 ЦУМ, 2 этаж (новое крыло),
т. (8332) 32-40-10

📱 Giovanni_Botticelli_
Kirov-1639043736387317

📷 @giovannibotticellikirov

СВОБОДА ВЫБОРА – ПРИВИЛЕГИЯ СИЛЬНЫХ!



Образ героя:

Giovanni Botticelli

САЛОН МУЖСКОЙ ОДЕЖДЫ



*Живи богато.
Выгляди
по-королевски!*

MakeUp и укладка — Anna Chy,
т. 8-953-945-91-45

Ноябрь

1.11 — Ольга Сандакова,
владелица ГК «Ola-la»

9.11 — Юлия Муравьева,
директор агентства «Этани»

19.11 — Елена Ивановская,
владелица турагентства «Вояж»

24.11 — Екатерина Гасанова,
генеральный директор МБУ
«Центр инвестиций»

24.11 — Ирина Мокрян,
руководитель Кировского
отделения «Райффайзен банк»

24.11 — Наталья Гармаева,
руководитель образовательного
проекта «Лайн центр»

27.11 — Ольга Тонарева, владелица
«Ренессанс косметология»

28.11 — Ольга Трегубова,
основательница
дизайн-студии «5 звезд»

Анна Шалагинова,
директор центра красоты
и здоровья «Сатори»

день рождения 8 ноября

**КОЛЛЕКЦИИ
PERSONA BY MARINA
RINALDI, CLAUDIA
STRÄTER, PETER
KAISER, HÖGL**

Образ героини:

📍 г. Киров, ул. Московская, 13,
т. (8332) 35-03-03

🌐 dommod-kirov.ru

📱 dom_mod_kirov

📧 dommod43, dommodkirov

DOM MOD

У КАЧЕСТВЕННОЙ ОДЕЖДЫ И ОБУВИ — ОДИН АДРЕС!

САМОЕ ТРУДНОЕ — НАЧИНАТЬ

КАК СОЗДАТЬ КЛАССИЧЕСКИЙ БАНК И СТАТЬ ЭКОСИСТЕМОЙ ДЛЯ РЕШЕНИЯ ЗАДАЧ КЛИЕНТА — НИКОЛАЙ ПОПОВ, ОСНОВАТЕЛЬ БАНКА «ХЛЫНОВ», В ПРЕДДВЕРИИ СВОЕГО 95-ЛЕТИЯ, И ИЛЬЯ ПРОЗОРОВ, ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ПРАВЛЕНИЯ, В ПРЕДДВЕРИИ 30-ЛЕТИЯ КОМПАНИИ



ОТКРЫЛ БАНК, КОГДА ВЫШЕЛ НА ПЕНСИЮ

Николай Попов: — Как решил создать банк? Спонтанно. Не думал, что на пенсии буду продолжать работать. Трудился 60 лет, хотелось отдохнуть. Я заработал право на это, уже получал персональную республиканскую пенсию. И 89-ом году, сложив полномочия руководителя отделения «Промстройбанка», поехал отдохнуть в санаторий во Владивосток. Вернулся — и неожиданно получаю приглашение прийти в обком партии.

Началась перестройка, и было принято решение о создании кооператив-

ного движения. Для его обслуживания в Кировской области требовался банк. Я только что закончил работать в этой сфере, поэтому открыть коммерческую структуру предложили именно мне. Правильно и сделали. Параллельно с нами стали создаваться другие банки, руководители которых были абсолютными непрофессионалами. Я убежден: каждый должен заниматься своим делом.

А СПРАВЛЮСЬ?

Какие качества надо иметь, чтобы решиться на новое? Главное — ты обязан перед собой поставить вопрос:

«А справлюсь ли? Готов ли нести ответственность за свои дела?»

Еще нужна дальновидность. Плохо, когда люди думают только на час вперед, а потом — трава не расти. Не нужно искать сиюминутных выгод, не нужно хотеть все и сразу. И надо быть готовым ко всему.

СМОТРИШЬ В ГЛАЗА — БЕГАЮТ ЛИ...

Самым трудным было начинать. Только три раза в Москву ездил, чтобы согласовать все документы. Знаете, для организации банка нужно много. Надо иметь деньги, помещение,

НИКОЛАЙ ВАСИЛЬЕВИЧ ПОПОВ

Родился 10.12.1924 г. в деревне Звереве Санчурского района.



Всесоюзный финансово-экономический институт.



В банковской сфере с 1945 г. Прошел путь от кредитного инспектора отделения Госбанка до Председателя Правления ОАО КБ «Хлынов». Занимал должности управляющего Кировской областной конторы «Стройбанка», затем — начальника Кировского областного управления «Промстройбанка». В 1990 году избран на должность Председателя Правления Кировского кооперативного банка (сейчас банк «Хлынов»).

Участник Великой Отечественной войны, был тяжело ранен. Почетный гражданин г. Кирова. Имеет звание «Заслуженный экономист РСФСР».

— НИКОЛАЙ ВАСИЛЬЕВИЧ, В ЧЕМ СМЫСЛ ЖИЗНИ?

— ЖИТЬ ДЛЯ СЕБЯ И ДЛЯ ОТЕЧЕСТВА

кадры, инструкции... Но учитывая, что был опыт, связи с руководителями правительства, клиентами... Плюс секретарь обкома сказал, что помогут... Но это только слова — все пришлось делать самому, с нуля.

Когда набирал команду, с каждым беседовал. Из вопросов, которые я задаю, можно определить, набивает себе цену человек, просто пытается получить кредит и ищет к этому пути или серьезно желает у нас работать. Интуиция подсказывает. Смотришь в глаза — бегают ли... Жить и трудиться надо честно и добросовестно... Доверять надо. Но и проверять... Это сложная работа — с людьми.

ВСЕГДА ДЕЙСТВУЮ НЕЗАМЕДЛИТЕЛЬНО

Немолодой уже был, не 30 лет. А что делать? Систему надо поставить. У меня была разработана схема: каждый день к 12 часам приносили отчет о том, как вчера сработали. Тут и проблемы выясняются, и нерешенные вопросы.

Как правильно принимать решения? Быстро или взвешивать? Все зависит от сложности задачи. Но предпочитаю действовать незамедлительно. При этом страха ошибки нет, есть конкретная анатомия принятия решений. Банк несколько раз оказывался на грани банкротства. Часто из-за ситуаций, от нас не зависящих. Например, кризисы. Случилась деноминация, и народ побежал забирать вклады, а вклады для нас — кредитные ресурсы. Если не приостановить процесс изъятия денег, банк может оказаться на грани. Мы вынуждены были принимать быстрые меры, вплоть до того, что шли в народ, к дверям банка, и агитировали людей открывать вклады. Или еще ситуация. Мы уже имели банкоматы, и многие получали вклады через них. И упаси бог, если банкомат перестанет выдавать деньги. Значит, у банка дела плохи. И мы вынуждены были по несколько раз в день привозить операционную наличность и заполнять ей аппараты. Ни на день не остановили выдачу денег. Прошло три-четыре дня, и народ понял, что надо поверить банку, процесс остановился. У многих же потребности в снятых деньгах не было, только страх и желание — пусть мои средства будут рядом, под подушкой. Через какое-то время часть вкладчиков принесли деньги обратно.

ЛЮДИ НА УЛИЦЕ ПОДХОДЯТ, БЛАГОДАРЯТ

Самое главное — это обязательность: и банка, и человека данному слову, договору. Почему банк «Хлынов» и сейчас имеет отличную репутацию? Потому что мы не обманули ни одного вкладчика. Всегда находили возможность решить проблему.

Даже сейчас, когда я на пенсии, люди подходят на улице и благодарят, что сберегли их деньги. Авторитет банка «Хлынов» и тогда, и сейчас очень

высокий. Банк уже 30 лет убеждает не словами, а делом.

ВОШЛИ В ТОП-100 БАНКОВ РОССИИ

Илья Прозоров: — В 2019 году банк «Хлынов», как и всегда, был отмечен на экспертном уровне — мы укрепили позиции в рейтингах. Крупнейшее в России агентство «Эксперт РА» (RAEX) подтвердило рейтинг кредитоспособности банка «Хлынов» на уровне ruBBB-, он изменился со стабильного на позитивный. Это результат настойчивой и планомерной работы команды банка: мы реализуем стратегию развития. В частности, такой рейтинг позволяет выдавать банковские гарантии и участвовать в финансировании застройщиков через эскроу-счета.

Помимо этого, «Хлынов» входит в топ-100 банков России по вкладам и кредитам физических лиц. На 1 октября мы занимали 132 место в российском рейтинге банков по размеру активов. За год мы поднялись на 11 позиций. Это очень хороший результат.

В октябре 2019 года компания Naumen представила результаты VII ежегодного исследования доступности и качества обслуживания в контактных центрах российских банков. Наш контакт-центр вошел в тройку лидеров в категории банков с активами до 100 млрд. Получается, мы свободно конкурируем с федералами в обслуживании клиентов по телефону.

ОТКРЫЛИ ОФИСЫ НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ

Будущее банков, которое началось уже сегодня, — это цифровизация услуг. Мы это понимаем, но пока не хотим становиться IT-компанией с набором финансовых сервисов. «Хлынов» остается универсальным банком с собственным капиталом, системами принятия решений и управления персоналом. Это позволяет нам быть банком №1 в Кировской области, при этом завоевывать новые территории. Мы появились в Марий Эл, Чувашии и Удмуртии. Благодаря уже отработанным технологиям можем легко выйти и открыть представительства в любом регионе России.

2 000 ЗАЯВОК ОНЛАЙН

При этом мы уходим от традиционного представления о банке, как о статичной структуре. Сегодня «Хлынов» — это экосистема сервисов для решения повседневных задач, причем не важно, личных или профессиональных. Банк всегда рядом, он сопровождает своих клиентов, потому что находится в их мобильных устройствах. Это один из главных трендов развития банковского бизнеса — mobile first. Человек получает максимум финансовых услуг в своем смартфоне, планшете или компьютере в любой точке мира, где есть Интернет. Уже сейчас около 2 000 клиентов каждый месяц оставляют заявки на кредиты, ипотеку, открытие расчетных счетов онлайн, на сайте банка «Хлынов» и нашем Интернет-банке.

БИОМЕТРИЯ ВМЕСТО ЛИЧНОГО ПОСЕЩЕНИЯ

При переходе на онлайн-обслуживание встает вопрос об идентификации клиента. Всем привычно личное посещение офиса банка и предъявление паспорта. На смену этому сейчас приходит биометрия, скоро не потребуется присутствие, и не нужно будет предоставлять документы. Данные о всех клиентах будут храниться в



Единой биометрической системе (ЕБС). Сдать свои биометрические данные (голос, изображение) сегодня можно в офисах банка «Хлынов». Вся процедура занимает несколько минут.

ОМНИКАНАЛЬНОСТЬ

Мы уделяем особое внимание выстраиванию коммуникаций с клиентами: сайт банка, мессенджеры, телефон Информационного центра,

социальные сети. Мы всегда открыты к диалогу и прислушиваемся к мнению людей. Наш клиент может обратиться в Банк через любой удобный для него канал коммуникаций и получить ответ на свой вопрос, высказать свое мнение или приобрести услугу.

СКОРИНГ, ПЛАТЕЖИ ПО НОМЕРУ МОБИЛЬНОГО И ДОСТАВКА ДО ДОМА

В планах несколько важных вещей, о которых стоит рассказать уже сейчас. Во-первых, по заказу банка разрабатывают математическую скоринговую модель с использованием технологий машинного обучения. Эта модель существенно ускорит рассмотрение кредитных заявок при этом мы не потеряем в качестве принятия решений.

Во-вторых, мы работаем над системой быстрых платежей. Этот сервис позволит мгновенно переводить деньги по номеру мобильного телефона. Услуга будет доступна уже в первом квартале 2020 года.

И еще. В следующем году клиенты смогут получить потребительский кредит, кредитную карту или открыть расчетный счет в удобном для себя месте, без посещения офиса банка. Таковы современные стандарты банковского обслуживания.



ИЛЬЯ ПАВЛОВИЧ ПРОЗОРОВ

28.04.1981 г.



Московская государственная
юридическая академия (специальность
«Юриспруденция»).



2004-2008 гг. — юрисконсульт,
начальник юридического отдела ОАО
«ИМПЭКСБАНК», ЗАО «Райфайзенбанк».
С ноября 2008 г. — начальник
юридического отдела банка «Хлынов».
С февраля 2011 г. — зам. председателя
правления банка «Хлынов».

С сентября 2011 г. - по наст. время —
председатель правления банка «Хлынов».



▲ С КАЖДЫМ ДНЕМ БЫТЬ БЫСТРЕЕ

Каждое утро антилопа просыпается и думает, что сегодня ей нужно очень быстро бежать, чтобы ее не поймала львица. А львица, просыпаясь утром, думает, что ей нужно бежать быстрее антилопы, чтобы не умереть с голоду. Не важно, кто ты — антилопа или лев — важно с каждым днем бегать быстрее.





О СВОЕЙ ЖИЗНЕННОЙ ПОЗИЦИИ И БУДУЩЕМ
ЧЕЛОВЕЧЕСТВА — НИКИТА ПАВЛОВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
ДИРЕКТОР ГК «ДЕЛО И ДЕНЬГИ»

ГОЛОВА КРУГОМ, КОГДА ОСОЗНАЕШЬ, СКОЛЬКО ВСЕГО ЕЩЁ НУЖНО УСПЕТЬ



— Считаю ли я себя везучим человеком? Отчасти да, отчасти нет. 50/50. Но, если мне везет, я стараюсь извлечь выгоду по максимуму.

Когда мне повезло по-крупному?

Когда я познакомился со своим наставником и пришел в финансовый бизнес. Это стало переломным моментом в моей жизни. Никогда не думал связать жизнь с займами и недвижимостью. Но сейчас я счастлив, что так сложилось.

Самое смелое решение в моей жизни

Дать займы незнакомому человеку миллион рублей.

Какие слова родителей запомнил на всю жизнь?

Все тайное становится явным. В школьное время я прятал дневник с оценками, но родители все равно его находили и узнавали оценки. Вывод, который я сделал: надо было прятать дневник лучше (смеется).

На какое кино похожа моя жизнь?

Фильм «Уолл-Стрит» с Майклом Дугласом. Он про биржи, брокеров и трейдеров. Люблю фильмы про финансы, снятые по реальным событиям. Оттуда черпаю идеи.

Для чего занимаюсь бизнесом?

Ради финансового благополучия — своего и семьи. И главное — это в конце концов моя самореализация!

Какова моя самая глобальная цель?

Создать одну из крупнейших международных финансовых компаний. Таких в мире еще нет. Финансовый рынок сейчас активно меняется, и у меня есть определенные задумки на этот счет. Сегодня такой мир, когда можно создавать все, что придумаешь. Разумеется, все это благодаря интернету.

Что помогает моему бизнесу сегодня?

Умеренно рискованная стратегия. Мы работаем с недвижимостью — и это дает нам возможность чувствовать себя уверенно.

Нравится ли мне управлять?

Да, особенно если люди компетентные и не приходится им по 10 раз объяснять одно и то же. Я многое люблю делать сам. Иногда думаю, будь я и юристом, и маркетологом, и бухгалтером, то в «Дело и Деньги» был бы один сотрудник — я (смеется).

Что мне нравится, кроме работы?

Люблю красивые дорогие спортивные автомобили, например BMW. Эта машина приносит мне удовольствие, слушается и быстро выполняет команды, делает то, что от нее хочу.

Перед кем в последний раз извинялся?

Я всегда прав, по-своему.

Больше нравится дарить или получать подарки?

Не люблю дарить подарки, потому что не люблю их выбирать. Сам себе могу подарить то, что хочу.

Кому в последний раз говорил спасибо?

Журналу «Бизнес Класс» — за то, что провели фотосессию для обложки и взяли интервью.

Есть ли у меня вредная привычка, от которой хочу избавиться?

Есть. Это — коллекционировать вредные привычки. А если серьезно, когда ты человек бизнеса, вредными привычками могут быть те, что крадут у тебя время и отнимают деньги. Например, это бесполезный интернет-серфинг и залипание в соцсетях. Мы отвлекаемся от важных дел, я думаю, это защитная реакция организма, он пытается отстраниться от того, чего делать не хочет. Понимаю, это проблема, поэтому утром не захожу ни в Инстаграм, ни Вконтакте.

Время для меня — друг или враг?

Когда стал просыпаться каждый день в 4-5 утра, то сделал свой день длиннее. Успеваю намного больше. Хотя в целом, если ответить на вопрос философски: время, конечно же, работает против нас.

Что я думаю о банках?

Это архаизмы финансового рынка. Они создавались еще в эпоху зарождения капитализма, в индустриаль-

ную эпоху, а сейчас информационный век. Будут выживать гибкие, маленькие и легко масштабируемые финансовые организации, банк же — сложная и неповоротливая система, со всех сторон обложенная законодательством, которое, кстати, постоянно ужесточается. Банкам становится все сложнее выживать.

Как я вижу финансовое будущее человечества?

Электронная валюта, нет наличных. Любой человек может создать свою цифровую валюту, и, если она становится популярной и ее принимают как средство платежа, ее курс будет расти. Люди зарабатывают на ней. Уже сейчас цифра поменяла весь мир.

Почему люблю BMW?

Я ездил на авто разных марок ввиду различных обстоятельств в жизни. Но BMW выбирал сердцем. Она идеальна во всем: умная, быстрая и послушная.

Чего «Дело и Деньги» достигли за 2019 год?

Во-первых, мы ввели в эксплуатацию дом по адресу ул. Володарского, 191. Во-вторых, продали в нем почти все квартиры. Продали больше 100 квартир на других объектах. Также открыли два офиса: на ул. Московской и в К.-Чепецке, расширили штат и создали свой отдел маркетинга. Кроме того, у нас увеличились объемы инвестирования: на начало года в собственности было 60 квартир, сейчас 140 квартир. Ну и еще — расселили дом, готовимся начать строительство нового.

Моя главная ошибка?

Сильно обжигался в начале пути, когда выдавал деньги друзьям и знакомым, они не считали нужным вовремя вернуть, рассчитывали, что я войду в их положение и дам отсрочку. В итоге так я потерял некоторых друзей. Теперь стараюсь не работать с друзьями и даю деньги только под залог.

Когда заработал первые деньги?

В 18 лет, когда работал страховым агентом. Понял, что эти гроши достаются очень тяжело, и ушел из этой профессии.

На чем в бизнесе стоит сэкономить?

Нет такого понятия, как экономия в бизнесе, есть оптимизация.

**ЕСЛИ МНЕ
В ЧЁМ-ТО ВЕЗЕТ,
СТАРАЮСЬ
ИЗВЛЕЧЬ ВЫГОДУ
ПО МАКСИМУМУ**



«ВЫРОСЛИ» НА КАРТОШКЕ



О ПЕРВОМ ЦЕХЕ НА ГРЯДКАХ, ЦЕНЕ ДЕНЕГ И РЕТРОМЕЧТЕ РАССКАЗАЛ СЕРГЕЙ КУЦЫН, РУКОВОДИТЕЛЬ ЗАВОДА МЕТАЛЛОКОНСТРУКЦИЙ «ПОКРОВ-СТРОЙ», СЕРГЕЮ ИГНАТЬЕВУ, ЖУРНАЛИСТУ ИЗДАНИЯ «БИЗНЕС КЛАСС»



Новый цех на площадке бывшего завода «Газосиликат» в Коминтерне

ЗА 2 МЕСЯЦА ЗАРАБОТАЛ 40 РУБЛЕЙ

Сергей Игнатьев: — Традиционный вопрос: что для Вас важнее: люди, деньги или отношения?

Сергей Куцын: — Конечно, люди. Уже потом с ними складываются отношения, в том числе денежные.

С.И.: — В России бизнесменами рождаются?

С.К.: — Становятся! У людей появляется желание зарабатывать больше. Это нормальная цель. Важно, чтобы на этом она не заканчивалась. Бизнес должен приносить удовольствие.

С.И.: — Но бизнес — это риск. Эта жилка у Вас откуда?

С.К.: — Хотел позволить себе больше, чем на заводскую зарплату. Я стал работать сразу после окончания «Кировского лесопромышленного колледжа» на Садаковской мебельной фабрике. Затем и сторожем трудился, и

лес валил, и вагоны разгружал в девятые, и машины продавал. Затем волею судьбы попал в компанию «АРСО» жестянщиком. Тогда у меня еще не было специального образования, учились, что называется, здесь и сейчас.

С.И.: — Первая зарплата сколько составляла?

С.К.: — Порядка полутора миллионов рублей, тогда еще были старые деньги. Мама, помню, работая на заводе, получала раза в полтора больше.

С.И.: — А первые деньги вообще когда заработали?

С.К.: — В 14 лет после школы во время летних каникул помогал отцу на заводе ОЦМ. Цех №6! До сих пор помню! Он назывался «Цех товаров народного потребления». Изготавливали люстры, светильники, небольшая чеканка была. За 2 месяца заработал рублей 40. На эти деньги я мог сходить с друзьями в кино. Причем мне их было тогда достаточно.

«ТЫ — СУМАСШЕДШИЙ!»

С.И.: — Вернемся к Вашему трудовому пути. Когда стали работать сами на себя?

С.К.: — Набравшись опыта, я со своим звеном решил отправиться на вольные хлеба, стали шабашниками. 4 года сами искали заказы, выполняли их, нам помогали хорошие рекомендации. В начале «нулевых» бригада распалась: ребята ушли монтировать вышки сотовой связи, а я в компанию «ВяткаСтройИнвест». Почти 5 лет проработал там бригадиром отделочных работ. Сначала в подчинении было 3 человека, а потом порядка 30 человек. В один прекрасный момент в 2008 году решил открыть свою компанию «Покров-Строй». Когда я сказал маме, что уволился и открыл свое дело, она воскликнула: «Ты — сумасшедший!»

С.И.: — Почему именно это название?

С.К.: — Специально не выбирали. Помню, был октябрь, где-то рядом

СЕЙЧАС МОЖЕМ ИЗГОТАВЛИВАТЬ ДО 4,5 ТЫСЯЧИ ТОНН МЕТАЛЛОКОНСТРУКЦИЙ В ГОД

была Покровская суббота. Тогда слова «кровля», «кров» показались созвучными. Начинали с трех человек: со мной был инженер и бригадир. Сейчас в коллективе 55 сотрудников. Еще столько же помогают возводить объекты по субподряду.

Цех металлоконструкции появился лишь спустя 2 года. До этого здесь было картофельное поле, рядом были деревня. В итоге садоводы спокойно собрали урожай, а через год здесь уже «вырос» наш ангар.

Сегодня у нас 2 производственных цеха: на ул. Весенней, 133, и в Коминтерне на площадке бывшего завода «Газосиликат». Хотим открыть третий участок с более технологичным оборудованием, который сейчас располагается напротив нашего головного офиса. В этом случае площадь производств вырастет до 6,5 тысячи квадратных метров! Сейчас мы можем изготавливать до 4,5 тысячи тонн металлоконструкций в год. Амбиции пока не дают. А чтобы выполнять заказы в срок, без дефектов и любой сложности, мы расширяем парк металлообрабатывающего и сварочного оборудования. В ближайшее время планируется запуск цеха пескоструйной обработки.

В 2 РАЗА ЛЕГЧЕ ЭЙФЕЛЕВОЙ БАШНИ

С.И.: — *Строительством быстровозводимых зданий Вы стали заниматься недавно. Это новый тренд?*

С.К.: — Да, это здания на основе сварных металлоконструкций, включающие проектирование, земельные работы, устройство фундаментов, изготовление и монтаж металлоконструкций, стенового и кровельного ограждения, полов и инженерных коммуникаций. Такая технология уменьшает сроки реализации проекта.

Сегодня в стране действуют десятки объектов общей площадью более 100 тысяч квадратных метров, к строительству которых «Покров-Строй» имеет непосредственное отношение. Например, мы изготавливали и монтировали металлоконструкции для молочно-товарного комплекса

«Немский». Порядка 3,5 тысячи тонн ушло на создание этой мегафермы вблизи с. Васильевское. Это примерно в два раза легче знаменитой Эйфелевой башни в Париже. Очередные колонны готовим к погрузке уже для второй очереди объекта.

С.И.: — *Среди Ваших клиентов «Система Глобус», «Два Андрея», «Кировский молочный комбинат», ТД «Стройбат», «Мурашинский фанерный завод», «Вятский фанерный комбинат», строительная фирма «Метако», «СтройТранс», завод «Красный якорь»... А есть особый проект, которым Вы гордитесь больше остальных?*

С.К.: — Пожалуй, самый амбициозный объект, который мы построили за последнее время, помимо мегафермы, — Мурашинский фанерный завод. За 2 года мы возвели там производственный цех, склад готовой продукции и вспомогательные здания из сэндвич-панелей общей площадью 35 000 квадратных метров!

Самый удаленный объект был в Сочи — ФОК «Центр художественной гимнастики». Здесь мы участвовали в изготовлении 4, 5, 6 секций. Кроме того, в Самаре построили кабельную эстакаду, подобную линию создали и в Сыктывкаре на фабрике «Монди СЛПК». В Ухте также есть объекты. География растет благодаря рекомендациям наших заказчиков.

С.И.: — *Помимо строительства промышленных объектов, вы создаете и небольшие дома, даже мини-котельные. Нашли для себя новую нишу на рынке?*

С.К.: — Мы дорожим каждым клиентом, не отказываем никому даже с небольшим проектом. Из этого складывается репутация и дальнейшие отношения с нашими заказчиками. Помогаем решить любой вопрос. Сегодня нужно быть гибким.

Я ВАМ НИЧЕГО НЕ ДОЛЖЕН!

С.И.: — *Расскажите о Вашей семье. В воспитании детей Вы — консерватор?*

С.К.: — У меня большая семья, трое детей: два сына и дочь. Я — строгий папа, могу и пальцем погрозить, и в угол поставить. Этот прием воспита-



Молочно-товарный комплекс «Немский»



«Мурашинский фанерный завод»



ФОК «Центр художественной гимнастики» Сочи



Цех металлоконструкций на ул. Весенней, 133

Полное видеосообщение смотрите в соцсетях
журнала «Бизнес Класс» и на сайте bk43.ru

Я ПЕРЕЖИВАЮ О ДРУГОМ: ЧТО МОИ ДЕТИ НЕ БУДУТ ЗНАТЬ ЦЕННОСТИ ДЕНЬГАМ

ния еще работает! Когда ребенок осознает, за что его в угол поставили, в чем он провинился, ты понимаешь, что достучался до него. В следующий раз он подумает, стоит ли вновь совершать проступок.

Еще учу детей ставить себе высокие цели. Например, старшей дочке, которая учится в юридической академии, говорю о том, что только недостижимые цели будут помогать двигаться вперед и развиваться.

С.И.: — *Тема наследства актуальна. Дети проявляют интерес к вашему делу?*

С.К.: — Я не буду препятствовать выбору ребенка. У каждого свой путь. Даже если окажется, что мой бизнес детям будет не интересен, я не расстроюсь. Станет он великим художником, а не строителем — ради Бога! Главное, чтобы они росли счастливыми, целеустремленными людьми. Я переживаю о другом: что мои дети не будут знать ценности денег и каким трудом они достаются. Я их не балую. Хотя папа же все может. Каждый раз повторяю им: я вам могу помочь, но делать за вас ничего не буду!

С.И.: — *В нерабочее время телефон отключаете?*

С.К.: — Пожалуй, есть две вещи, без которых я не могу обойтись. Это, конечно, автомобиль и телефон. Хотя он иногда раздражает, что хочется его выбросить (смеется). Не отключаю его ни в выходные, ни в отпуске. Конечно, не люблю звонки, когда я провожу дни с семьей. Время — самый ценный ресурс. Хочется постоянно заниматься любимым делом. Поэтому не могу долго отдыхать, даже в отпуске 2 недели (смеется). Большое удовольствие получаю от физической работы, когда переключаюсь на домашние хлопоты. Например, приезжаю на дачу и могу спокойно там колоть дрова, разгребать снег. А к вечеру наслаждаться приятной физической усталостью.

МЕЧТАЮ ВОССТАНОВИТЬ РЕТРОАВТОМОБИЛЬ

С.И.: — *Если бы у Вас была возможность вернуться назад и что-то исправить в своей жизни, воспользовались бы таким случаем?*

С.К.: — Вся моя жизнь — большое путешествие. Важен путь, а не конечная точка. Я получаю наслаждение от этого маршрута. Он яркий, полный неожиданных поворотов. И я могу легко с него свернуть. Не иду по прямой и получаю от этого удовольствие. Я катаюсь на снегоходе и квадроцикле с друзьями. Бывало, и из-за руля вылетал, и лыжи гнул, вывих ключицы получал и рассечения. Люблю охоту, хотя своего ружья у меня нет, выступаю иногда в роли загонщика (смеется). В свое время прыгал с парашютом.

С.И.: — *А о чем мечтаете сейчас?*

С.К.: — Хочу приобрести ретроавтомобиль и восстановить его. В свое время у моего отца была «Победа» 1956 года выпуска, сейчас ее уже нет. Сейчас хочу найти достойный экспонат и поставить его на колеса. В части механики я еще смогу что-то сделать: перебрать двигатель, коробку, подвеску (в детстве мне это было интересно), но с жестяной, покраской, отделкой салона, конечно, не справлюсь. Мечтать и двигаться нужно всегда. Если этого не делать, ты сразу остановишься в росте.



СОЗДАЕМ СТИЛЬНЫЕ КУХНИ



т. 46-56-86



zu-hause.ru



инстаграм zu_hause.ru



ЧЕЛОВЕК ГОДА 2019

КРУПНЫЙ БИЗНЕС И СОЦИАЛЬНАЯ СФЕРА

Ежегодная церемония вручения премии «Человек года» является уникальным событием для нашего города. Мероприятие создано для того, чтобы отметить лучших руководителей в каждой сфере за прошедший год, подвести итоги и показать пример молодому поколению.

Премия «Человек года-2019» проходит при поддержке Правительства Кировской области. Прием заявок осуществлялся с 1 августа по 31 октября. Кандидаты должны соответствовать определенным критериям: налоговые отчисления, численность персонала, уровень заработной платы сотрудников, социальная активность, представленность за пределами региона, достижения компании за год. Победители в номинациях определяются в результате трехэтапного голосования: общественное мнение, голосование бизнес-сообщества и Экспертный совет, в который входят члены Правительства, администрации города и представители отраслевых предприятий. Экспертный совет возглавляет Александр Чурин, Председатель Правительства Кировской области. Итоги премии будут озвучены 5 декабря на закрытом мероприятии в GAUDI HALL.

16+



ЧЕЛОВЕК ГОДА 2019

НОМИНАНТЫ ПРЕМИИ

ПРОИЗВОДСТВЕННИК ГОДА



СЕРГЕЙ АНТОНОВ

Генеральный директор ООО
«Сокольский фанерный комбинат»



АЛЕКСАНДР ВАРАНКИН

Генеральный директор
компании Giulia Novars



ЮРИЙ ГРИБАНОВ

Генеральный директор ООО ПК
«Киров Тайр» (завод Pirelli в Кирове)



ОЛЬГА ГОРДИЕНКО

Директор Кировского филиала
АО «АВВА РУС»



ЛЮБОВЬ ГУСЕВА

Директор ООО «Литон»



АЛЕКСАНДР ЖУРАВЛЕВ

Генеральный директор ООО
«Кировская областная типография»



АЛЕКСАНДР ИВАНОВ

Генеральный директор
АО «ВМП «АВИТЕК», АО «КМП»



ЮРИЙ ЛУППОВ

Генеральный директор АО «Кирово-
Чепецкий хлебокомбинат»



АЛЕКСЕЙ ЛЕВАНОВ

Генеральный директор мебельной фабрики
«РИМИ», основатель студии мебели «РИМИ»



ГЕННАДИЙ МАМАЕВ

Генеральный директор АО «ЛЕПСЕ»



МИХАИЛ НЕКРАСОВ

Генеральный директор ООО «Нанолек»



ВЛАДИМИР САВИНЫХ

Председатель совета директоров ОАО
«Производственный холдинг «ЗДРАВА»



АНДРЕЙ СИДОРОВ

Генеральный директор ООО «МЦ-5 Групп»



ДМИТРИЙ ТРУШКОВ

Директор филиала «КЧХК»
АО «ОХК «УРАЛХИМ»



ЕВГЕНИЙ ЧАЛКОВ

Директор ООО ТД Кировский
Кирпичный Завод



ИГОРЬ ШЕХИРЕВ

Управляющий
ОАО «Кировхладокмбинат»

РУКОВОДИТЕЛЬ ПРЕДПРИЯТИЯ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА



СЕРГЕЙ БЕРЕСНЕВ

Директор Кировского
филиала ПАО «Т Плюс»



СЕРГЕЙ КАМЕКО

Генеральный директор ООО «Газпром межрегионгаз
Киров», АО «Газпром газораспределение»



ВИКТОР РЯБЕНКО

Генеральный директор
ОАО «Коммунаэнерго»



РУСТЕМ САДЫКОВ

Вице-президент по управлению
ООО «Чепецкнефтепродукт»



ЧЕЛОВЕК ГОДА 2019

БИЗНЕСМЕН ГОДА

НОМИНАНТЫ ПРЕМИИ



АНДРЕЙ БЕРЕЗИН



КОНСТАНТИН ГОЗМАН



БАГАМА ДЖАМАЛУТДИНОВ



КОНСТАНТИН ДОЛГОПЛОВ



ИГОРЬ КАСЬЯНОВ



СЕРГЕЙ КИСЕЛЕВ



НИКОЛАЙ КУРАГИН



СЕРГЕЙ ПЕРМИНОВ



БОРИС ПЕСТОВ
ФИНАНСИСТ ГОДА



АНДРЕЙ ПУШКАРЕВ



НИКОЛАЙ ЮФЕРЕВ



МАРИЯ ГАГАРА

Региональный директор ООО «Кировский»
Приволжского филиала ПАО Промсвязьбанк



РОМАН ГОРИНОВ

Управляющий операционным офисом
«Кировский» филиала Банка ВТБ



ИЛЬЯ ПРОЗОРОВ

Председатель правления
АО КБ «Хлынов»



ЮРИЙ САДАКОВ

Управляющий операционным
офисом «Кировский» ПАО банк
«Финансовая корпорация Открытие»



АНДРЕЙ СЕМИОХИН

Президент ПАО «Норвик Банк»



ВЛАДИМИР СКОБЕЛКИН

Председатель правления
АО «Первый Дортрансбанк»



ГЕОРГИЙ ФИЛИМОНОВ

Директор Кировского регионального
филиала АО Россельхозбанк

РУКОВОДИТЕЛЬ ПРЕДПРИЯТИЯ В СФЕРЕ СВЯЗИ



ЕВГЕНИЙ ВАЛОВ

Директор Кировский филиала
ПАО «Ростелеком»



АЛЕКСЕЙ ЖЕНИХОВ

Директор Кировское региональное отделение
Уральского филиала ПАО «МегаФон»



АЛЕКСАНДР ЧЕРНЫШЕВ

Директор АО «ЭР-Телеком Холдинг»
(ТМ Дом.ру, Дом.ру Бизнес, ЭР-Телеком)



ВАША СПАЛЬНЯ В СТИЛЕ ЛУЧШИХ МИРОВЫХ ОТЕЛЕЙ

ПОЛНАЯ КОМПЛЕКТАЦИЯ ВАШЕЙ СПАЛЬНИ:

- постельное белье
- покрывала/саше
- декоративные подушки
- шторы, занавески
- одежда для сна
- декор и свет
- мебель
- дизайн-проект и ремонт

ПОСТЕЛЬНОЕ БЕЛЬЕ С ВЕЛИКОЛЕПНЫМИ ЭКСПЛУАТАЦИОННЫМИ СВОЙСТВАМИ — ОТБЕЛЕННЫЙ САТИН ПЛОТНОСТЬЮ 135 ГР/М

- прекрасно дышит и впитывает влагу;
- не раздражает кожу;
- износостойкий и долговечный;
- выдерживает 300-400 стирок;

Все это вместе с благородным внешним видом, изысканностью и красотой.



Брендируем белье
вашим семейным
логотипом!



Упаковываем
в аккуратную коробку
или красивую бумагу

homelekom

Производство в г. Киров.

Офис: Орловская 10, оф.13
т. 8-800-511-70-30



ЧЕЛОВЕК ГОДА 2019

НОМИНАНТЫ ПРЕМИИ

РУКОВОДИТЕЛЬ В СФЕРЕ ИНФРАСТРУКТУРЫ



ДМИТРИЙ БУЛЫЧЕВ

Начальник Кировского Центра обслуживания воздушного движения филиала «Аэронавигация Урала» ФГУП «Госкорпорация по ОрВД»



ДМИТРИЙ ОСИПОВ

Генеральный директор Кировского областного государственного предприятия «Вятские автомобильные дороги»



ДЕНИС ПЫРЛОГ

Генеральный директор ОАО «КировПассажирАвтотранс»



ДМИТРИЙ УХИН

Директор МУП «Водоканал»



НАТАЛИЯ ШВЕЦОВА

Директор КОГАУ «Многофункциональный центр предоставления государственных и муниципальных услуг»

ЗАСТРОЙЩИК ГОДА



ЮРИЙ ЗАХАРОВ

Генеральный директор группы компаний «Железно»



ЮРИЙ КОПАНЕВ

Директор ООО «СМУ-5»



АЛЕКСЕЙ МИРОНОВ

Генеральный директор ООО «Кировспецмонтаж»



АЛЕКСАНДР ПЕСТОВ

Директор ООО СЗК «СТЭН»



ДМИТРИЙ СЕРГЕЕВ

Генеральный директор ООО фирма «Маяковская»

РУКОВОДИТЕЛЬ ПРЕДПРИЯТИЯ В СФЕРЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ



ИРИНА МОРОЗОВА

Главный врач КОГБУЗ «Кировская городская больница №2»



НАТАЛЬЯ МУРАТОВА

Главный врач КОГБУЗ «Кировская областная детская клиническая больница»



ОЛЕСЯ РЕДЬКИНА

Главный врач КОГБУЗ «Инфекционная клиническая больница»



МИХАИЛ СУНЦОВ

Главный врач КОГБУЗ «Кировская городская больница № 9»

КОНЮШНЯ
ГРИЛЬ-БАР

18-30
ДЕКАБРЯ

Новогодние БАНКЕТЫ

БАНКЕТНОЕ МЕНЮ
ШОУ-ПРОГРАММА

НАПИТКИ
ПО ЦЕНАМ МАГАЗИНА
ПРИ ЗАКАЗЕ ОТ 1500 РУБ./ЧЕЛ.

ВХОД: 350 РУБ.

УЛ. ЛЕНИНА, 82

ТЕЛЕФОН ДЛЯ БРОНИРОВАНИЯ: 43-04-85

16+



РУКОВОДИТЕЛЬ ПРЕДПРИЯТИЯ В СФЕРЕ КУЛЬТУРЫ



ВЛАДИМИР БОЕВ

Директор КОГПОБУ
«ККМИ им. И.В. Казенина»



ВЛАДИМИР ГРИБАНОВ

Директор КОГАУК «Кировский
государственный театр юного
зрителя «Театр на Спасской»



АЛЕКСАНДР ГАВРИЛИН

Директор КОГАУК
«Вятская филармония»



АНДРЕЙ ДМИТРИЕВ

Генеральный продюсер
«Росвидео Продакшн»



АЛЕКСЕЙ КУКЛИН

Директор «Новый Дом Арена»



МАРГАРИТА ЛУКИНА

Директор КОГБУК «Кировский
областной краеведческий музей»



ЕВГЕНИЯ ПЛОТНИКОВА

Директор ООО «Дворец
культуры «Родина»



ОЛЕГ РЫБКИН

Директор Кировского
государственного цирка



АНСАРИЯ СЕМИЗОРОВА

Директор КОГАУК «Кировский театр
кукол имени А.Н.Афанасьева»



НАТАЛЬЯ СТРЕЛЬНИКОВА

Директор КОГБУК «Кировская ордена Почёта
государственная универсальная областная
научная библиотека им. А.И. Герцена»



АЛЕКСЕЙ ТОРОПОВ

Директор Вятского
палеонтологического музея



АННА ШАКИНА

Директор КОГБУК «Вятский художественный
музей им. В.М. и А.М. Васнецовых»

РУКОВОДИТЕЛЬ ПРЕДПРИЯТИЯ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ



ОЛЬГА ДАРОВСКИХ

Директор МБОУ «Средняя
общеобразовательная школа №26» г. Кирова



МИХАИЛ ИСУПОВ

Директор КОГОАУ «Кировский
физико-математический лицей»



ВАЛЕНТИН ПУГАЧ

Ректор Вятского государственного
университета



ЖАННА РОДЫГИНА

директор КОГПОБУ ДО «Дворец
творчества-Мемориал»



ДМИТРИЙ ЦЕЛИЩЕВ

Директор КОГАУ «Областной
Дворец Молодёжи»



НИКОЛАЙ ЦЕЛИЩЕВ

Директор МОАУ «Лицей
информационных технологий
№28» г. Кирова



ЛАРИСА ШУЛЬГИНА

Директор МОАУ «Средняя
общеобразовательная школа с углубленным
изучением отдельных предметов №37» г. Кирова

Ваш особенный Новый год в Four Elements Kirov

Новогодние корпоративы от 3 300 ₽ с человека

- ресторан KARIN
- конференц-зал «Эверест»
- шоу-программа

Новогодняя ночь в ресторане Karin от 4 600 ₽ с человека

- праздничный ужин и новогоднее спецпредложение от шеф-повара, candy bar
- шоу-программа, живой вокал, dj

Пакетное предложение: Новогодняя ночь в ресторане + номер в отеле от 12 800 ₽ на двоих

- проживание в одном из лучших отелей города
- праздничный ужин и новогоднее спецпредложение от шеф-повара
- welcome drink, dj и candy bar
- подарки от отеля и ресторана
- зажигательная шоу-программа

4E
FOUR ELEMENTS
Hotels

KARIN
restaurant

Бронирование:

+7 8332 744 700 | banket.kirov@4ehotels.com

18+





**НОМИНАНТ ПРЕМИИ
«ЧЕЛОВЕК ГОДА-2019.
КРУПНЫЙ БИЗНЕС»**



О НОВОСТЯХ КОМПАНИИ
РАССКАЗЫВАЕТ ЮРИЙ ЗАХАРОВ,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ООО
«СПЕЦЗАСТРОЙЩИК «ЖЕЛЕЗНО»



ЧТО ОБЩЕГО МЕЖДУ «ЖЕЛЕЗНО» И IPHONE?



ВПЛОТЬ ДО МОЙКИ ДЛЯ СОБАК — И ЭТО НЕ ПРЕДЕЛ

— Эволюционная история «Железно» началась с того, что мы хотели делать продукт, отличный от предлагаемого традиционным российским застройщиком. Мы родились как компания по управлению проектами, и это помогло нам позже подойти к процессу возведения собственных домов совсем по-другому. Мы сосредоточились на деталях, которые делают жизнь комфортной. Бульвары, озеленение двора, детские площадки, прогулочные зоны и еще очень много удобных опций.

Сейчас в наших подъездах есть даже специальное место, где хозяин может помыть лапы своей собаке, перед тем как войти в квартиру. И это не предел комфорта!

Да, довольно смело сравнивать «Железно» с iPhone, но это наглядный пример: первый и 10-й iPhone похожи, однако отличаются десятками функций и улучшенных технологических решений. Точно так же наши дома в «Метрограде» от очереди к очереди становились интереснее, инновационнее, дороже. Система постоянного совершенствования и поиска новых идей стала частью культуры «Железно».

Безусловно, один из самых быстрых путей развития — брать лучшее, что есть на рынке, и внедрять его с учетом собственных доработок. Мы ориентируемся на инновационных российских застройщиков: «Брусника» (г.Тюмень), LEGENDA DEVELOPMENT (г.С.-Петербург), «Талан» (г.Ижевск). Стараемся брать лучшее у иностранных строительных компаний: шведской BONAVA и финской YIT. Какие-то идеи зарождаются только у нас — например, многофункциональный мобильный сервис «Мажордом», наша авторская разработка, повод для гордости. Мы гото-

БЛИЦ-ОПРОС

Если с кого-то и брать пример, то с людей, которые меняют мир

Чтобы что-то приобрести в нашей жизни, нужно все время что-то отдавать и дарить.

Главное, что меня вдохновляет — это люди, которые в сложных ситуациях принимают нетривиальные и рискованные решения

Лучшее, что пока придумало человечество — это искусственный интеллект

В будущем есть вероятность, что мы получим общество ненужных людей, поэтому нам нужно постоянно меняться и соответствовать духу времени

Мое утро всегда начинается со стакана чистой воды

Мой любимый режиссер — Дэвид Линч («Твин Пикс», «Шоссе в никуда», «Малхолланд Драйв»)

Увлёкся йогой — крутая практика, больше не про тело, а про состояние сознания, начинаю понимать, как управлять самим собой

выставка пейзажей нашего кировского фотографа Дениса Бурдина. И это только один пример!

В своих проектах мы максимально расширяем комфортную для жизни среду. Например, в «Ёлки-парк» облагоустроили территорию дендрария — построили пешеходную и лыжную трассы, перебросили через овраги мосты, поставили освещение. В этом же районе благоустроили набережную. В «Метрограде» в ближайшее время откроем шикарный парк с прудом, в его строительство вложено около 18 млн рублей. Получилось очень атмосферное место, где смогут гулять все кировчане, а не только жители этого района.

СКОЛЬКО ЭТАЖЕЙ ИДЕАЛЬНО ДЛЯ ДОМА В ГОРОДЕ?

С учетом нашего глубокого погружения в тему психологии градостроительства мы поняли, что застройка в формате средней этажности (не выше 9 этажей, желательно 6-7 этажей) наиболее соответствует параметрам идеальной городской жизни. В такой среде человек чувствует себя комфортно, видит, кто во дворе, знает всех жильцов своего подъезда, общается с соседями. В большой «свечке» жильцам сложно договориться. Они даже не узнают друг друга в лицо, о каком порядке может идти речь? Когда люди сами начинают следить за своей собственностью, включая подъезд и территорию вокруг дома, жить становится безопаснее и комфортнее.

В «МЕТРОГРАДЕ» ПОСТРОИЛИ ПАРК С ШИКАРНЫМ ПРУДОМ ЗА 18 МЛН РУБЛЕЙ

ОТКРЫЛИ ФИЛИАЛЫ В ДВУХ ГОРОДАХ

В этом году представительства компании «Железно» появились в Ижевске и Ульяновске, тем самым мы стали мультирегиональной компанией. Ижевск — моя родина, а с Ульяновском связывают партнерские отношения. Так или иначе, но сейчас мы обладаем крупным земельным фондом в этих городах и в ближайшее время планируем начать строительство новых объектов. Пользуясь случаем, приглашаю в нашу компанию талантливых сотрудников по разным направлениям: управление проектами, финансы, маркетинг, экономи-

вы поделиться ею с другими российскими компаниями.

В НАШИХ ПОДЪЕЗДАХ — ГАЛЕРЕЯ ГУСТАВА КЛИМТА

Пожалуй, самое простое, что иллюстрирует эволюцию нашей компании — это отделка подъездов. В домах первой очереди «Метрограда» подъезды были «как у всех», а вот жильцы домов 6-й очереди попадают в свои квартиры через настоящую арт-галерею — стены украшены изображениями работ знаменитого художника Густава Климта. В подъездах домов 7-й очереди — целая



ка. Отмечу, что в дальнейшем будем продолжать свою экспансию в другие регионы.

ПОСТРОИЛИ МОРЕ В ЦЕНТРЕ КИРОВА

Буквально на днях завершаем строительство роскошного курортно-го комплекса «Море Парк» — почти в центре Кирова, в районе Дворца пионеров. Больше 15 видов парных, римские, турецкие, травяные, финские, русские бани и сауны, ванны Кнейла, спа-зона, несколько бассейнов, один из которых круглогодично будет располагаться на улице. Здесь же откроется один из самых больших в городе фитнес-центров. Будет также спа-зона с сухим флоатингом, пилатес, сайклинг и аквааэробика. Почти 6500 квадратных метров релакса и удовольствия для всей семьи.

Продолжая тему результатов 2019 года, отмечу, что в ближайшее время сдаем 2 детских сада (в районах «Метроград» и «Ёлки-парк»). И уже в этом году они начнут принимать детей.

ПОЧЕМУ НАС РЕКЛАМИРУЮТ КИЗЯКОВ И ОХЛОБЫСТИН?

К сожалению, люди сегодня чаще смотрят себе под ноги или в телефон, чем по сторонам. Они не знают, что за

объект строится у них в соседнем дворе, а уж поехать на прогулку в незнакомый микрорайон — целое событие! Поэтому приглашать в свои рекламные кампании звезд — одна из наших маркетинговых стратегий. Причем мы тщательно подбираем кандидатов. Это должны быть семейные люди, с положительным имиджем и хорошим чувством юмора. Например, такие как Тимур Кизяков и Иван Охлобыстин, они помогли сфокусировать внимание кировчан на наших проектах.

ВДОХНОВЛЯЕМ НА АКТИВНЫЙ ОБРАЗ ЖИЗНИ

Два раза в месяц устраиваем организованные экскурсии по нашим районам с двумя гидами, показываем окрестности и сами квартиры. При этом все желающие могут посетить объекты в любой день. Статистика «Железно» говорит: каждый второй, кто приехал к нам даже просто погулять, в итоге покупает здесь квартиру.

Мы активно прибегаем к событийному маркетингу, потому что люди любят зрелища. В год проводим минимум 4 публичных мероприятия — кроме субботников (хотя и они у нас веселые — не только с граблями и лопатами, но с ведущим, конкурсами и флешмобом), отмечаем дни рождения жилых комплексов, устраиваем детские праздники, новогодние

елки, приглашаем на концерты кавер-группы.

Мне очень нравится, что наши районы вдохновляют людей на активный образ жизни. Например, в «Метрограде» среди жителей набралась своя команда по мини-футболу, играют почти каждый день. В ZNAK формируется волейбольная команда, а на стадионе по утрам организовано, группой, бегают.

ВНЕДРЯЕМ РАЗДЕЛЬНЫЙ СБОР МУСОРА

Мы создали собственную управляющую компанию «Азбука быта», которая следит за качеством жизни в наших микрорайонах. 20 октября проводили субботник в «Метрограде» и устроили там первую в городе массовую площадку для раздельного сбора мусора. Знаю, что люди со всех районов Кирова приезжали туда, чтобы сдать на переработку бумагу, пластик, стекло. Надеемся, что наш проект по раздельному сбору будет удачным и мы постепенно внедрим его на других наших объектах. А еще через какое-то время в каждом дворе нашего города появятся специальные контейнеры, и кировчане наконец-то научатся аккуратно разделять мусор. Только мы сами сможем изменить свою жизнь к лучшему.

Почему бизнес-кредит выбирают в «Дортрансбанке»?



«Буквально все решается по электронной почте, телефону. Документы собираются, отправляются. Ничего сложного нет. Они видят, как мы работаем, мы тоже знаем. Зачем бегать с места на место? Нужны деньги — беру»

Владимир Тупицын

директор компании «Сириус»

«В «Первом Дортрансбанке» выгодные процентные ставки и адекватная оценка залогового имущества. В залог я предоставляю оборудование, некоторые банки оценивают его по крайне низкой цене. В «Дортрансбанке» такого не происходит»

Андрей Сухих

учредитель компании «Стекломир»



«В «Первом Дортрансбанке» документы оформляют очень быстро. Я брал два кредита, и в обоих случаях заявку рассматривали один день. Наш бухгалтер общался с кредитным экспертом, а я только один раз пришёл в отделение — поставить подпись»

Николай Булычев

директор строительной и деревообрабатывающей компании «Дубрава»

«В «Дортрансбанке» ты можешь взять кредит и ежемесячно платить только проценты, а в конце погасить сумму займа. Для бизнеса это очень удобно. Поэтому мы в «Дортрансбанке», поэтому мы с ними работаем»

Вадим Федотов

владелец строительной компании



ДОРТРАНС БАНК

г. Киров, ул. Комсомольская, 12а, т. 20-57-41, www.dtb.ru
АО «Первый Дортрансбанк» Лицензия ЦБ РФ №3271



**НОМИНАНТ ПРЕМИИ
«ЧЕЛОВЕК ГОДА-2019.
КРУПНЫЙ БИЗНЕС»**



ВЫВЕЛИ ИЗ БАНКРОТСТВА НА НОВЫЙ УРОВЕНЬ

— Кирово-Чепецкий хлебокомбинат — одно из старейших хлебопечкарных предприятий Кировской области, было основано еще в 50-х гг. прошлого века. Новая команда пришла сюда в 2002 г., в то время, когда комбинат практически стал банкротом и выпекал всего пару наименований. Благодаря команде профессионалов, объединенных общей целью, удалось не просто восстановить предприятие, вдохнуть в него жизнь и создать новые рабочие места, но и вывести его на совершенно иной, более высокий уровень. Сейчас хлебокомбинат является одним из современных и высокопроизводительных предприятий нашего региона. В ассортименте более 300 хлебо-булочных и более 200 кондитерских изделий.

ЭКСПАНСИЯ В РЕСПУБЛИКУ КОМИ

Сегодня мы обеспечиваем доставку продукции в торговые точки Кирова и Кирово-Чепецка несколько раз в день. Кроме того, торговая марка «ЧудоХлеб» успешно представлена не только во всех, даже самых отдаленных уголках нашего региона, но и за пределами Кировской области.

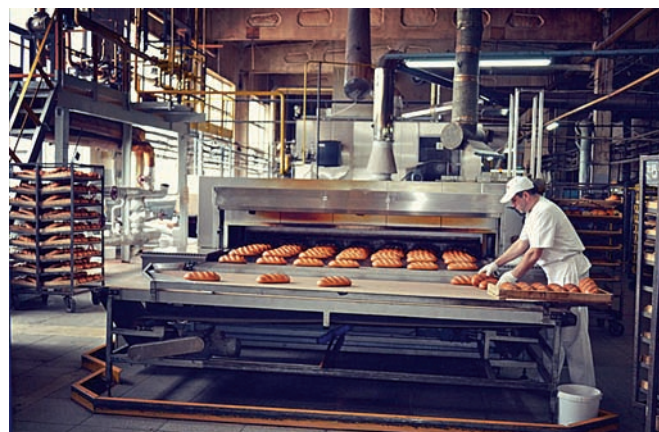
Возьмем, к примеру Республику Коми. Там нам удалось несколько потеснить позиции местного производителя и предоставить жителям альтернативу. Они высоко оценили качество нашего продукта, сам подход к его созданию, что, кстати, в том числе подчеркивает и упаковка — своеобразный

ХЛЕБ ДЛЯ ЗДОРОВОЙ НАЦИИ

”

**СЕГОДНЯ НА НАШЕМ КОМБИНАТЕ РАБОТАТЬ ПРЕСТИЖНО И СТАТУСНО —
ЮРИЙ ЛУПОВ, ГЕНДИРЕКТОР АО «КИРОВО-ЧЕПЕЦКИЙ ХЛЕБОКОМБИНАТ»
(ТМ «ЧУДОХЛЕБ»)**

НАМ ВАЖНО, ЧТОБЫ РОСЛИ НАСТОЯЩИЕ МУЖЧИНЫ, А НЕ ИХ ПОДОБИЕ



паспорт продукта. Приятно, что жители Коми голосуют за наш хлеб своим кошельком.

Мы великолепно наладили логистику: каждый день поставляем хлеб и кондитерские изделия за 780 км в Ухту. И это для нас не предел, будем продолжать нашу хлебную «экспансию» в другие регионы.

ОТКРЫЛИ НОВУЮ ПЛОЩАДКУ

Работу над развитием предприятия мы ведем и за пределами нашего региона, на южных территориях страны. Всем известно, что юг России славится пшеницей, которая является одним из основных сырьевых составляющих нашего производства. Разумеется, мы серьезно задумываемся о том, чтобы снизить зависимость цен на сырье от внешних факторов. Для этого открыли новую производственную площад-

ку в Саратовской области. У нее есть ряд преимуществ — это максимальная приближенность к производителям пшеницы и стратегически важные транспортные узлы. Такой шаг повысит продовольственную безопасность нашего региона и защитит покупателей от скачков цен.

СДЕРЖИВАЕМ РОСТ ЦЕН

К сожалению, ситуация с рожью и даже пшеницей сегодня довольно непростая, причем не только в нашем регионе, но и по всей России. Лето было, мягко говоря, не самое лучшее для урожая.

Безусловно, мы стараемся принять все возможные меры и сдерживаем рост цен через оптимизацию внутренних процессов и переговоры с поставщиками, также используем рычаги долгосрочных контрактов.

О НАШИХ СОТРУДНИКАХ — В ЦИФРАХ:

- 14 работников имеют многодетные семьи.
- 8 династий хлебопеков трудятся на нашем комбинате сегодня
- 10 семейных пар работают у нас



ХЛЕБ — ЭТО НАША РОДИНА

Хлебный бизнес — непростой, здесь не бывает случайных людей. Те, кто пришел просто заработать, не вкладывая душу, редко добиваются успеха. Считаю, что социальная составляющая — одна из основных в нашем бизнесе. Объясню, почему.

Хлеб сопровождал человека на протяжении всей истории, во время войн, в голодные и трудные времена крахмала ржаного хлеба не раз выручала, спасала от голодной смерти, подымала на ноги. И сейчас, в экономически нестабильное время, он остается одним из основных продуктов в покупательской корзине.

В хлебе — наша история и культура. Вспомните хотя бы кутузовских солдат, для которых каравай из вятской ржи казался самым вкусным на полевой кухне, он питал и придавал им сил, помогал двигаться вперед. А что говорить про блокадный Ленинград, где люди выжили только потому, что получали кусок 125 грамм в день. Хлеб для нас — это не просто еда, это наша Родина. Поэтому мы на предприятии продолжаем ценить этот продукт и

возрождаем национальные традиции хлебопечения.

ПРЕМИРУЕМ СОТРУДНИКОВ, ЧЬИ ДЕТИ ДОБИВАЮТСЯ УСПЕХОВ

Мы отличаемся активной социальной позицией. Стараемся поддерживать множество проектов. Особенно детский спорт — мы за здоровое поколение! Помогаем людям с ограниченными возможностями, тем, кто попал в трудную жизненную ситуацию, не забываем и о творческих коллективах. Поддерживаем благотворительные проекты. Чтобы быть полезными региону, заявляем о себе не как о локальном производителе из Кирово-Чепецка, где расположена основная производственная площадка, а как о региональном, который нацелен на развитие родного края и создает новые рабочие места. Кстати, на нашем предприятии работают сотрудники не только из Кирово-Чепецка, но и из других районов области.

Мало того, сотрудникам, чьи дети добиваются успехов в спорте, побеждают в различных соревнова-

ниях мы выдаем существенные премии. Не забываем и о творческих ребятах, поощряем их развитие тоже. Например, оказывали спонсорскую помощь одаренному балалаечнику Артему Арасланову, сейчас он уже выступает на международном уровне. Финансируем спортивный клуб «Ратибор», где ребята занимаются борьбой и боксом.

Нам важно, чтобы росли настоящие мужчины, а не их подобие. В этом плане у нас собралась команда единомышленников. Мы все за здоровую нацию, нам безразлично, в каком обществе будут расти наши дети, что будет с нашей страной. Во многом здоровье нации зависит от питания, поэтому мы в работе предприятия делаем упор именно на ржаной хлеб, полезный для организма, и считаем себя одним из лидеров в этой области.

УЧЕННЫЕ О ПОЛЬЗЕ РЖАНОГО ХЛЕБА

Сейчас многие блогеры и телевизионщики стали распускать байки о вреде хлеба. Якобы полезнее для организма отказаться от него. Считаю



ТЕСТО ЧУВСТВУЕТ ЭНЕРГЕТИКУ ЧЕЛОВЕКА, ЕСЛИ ВЫ В НЕГАТИВЕ, ТО ХЛЕБ НИКОГДА НЕ ПОЛУЧИТСЯ

это большой безграмотностью. На самом деле о пользе ржаного хлеба говорят ученые, в том числе наши добрые партнеры и друзья, уважаемые специалисты НИИСХ Северо-Востока им. Рудницкого. Они подтверждают своими исследованиями, что ржаной хлеб обладает повышенной биологической и пищевой ценностью, придает энергии и сил, при регулярном его потреблении организм очищается от токсинов и канцерогенов. Мало того, ржаные продукты поддерживают оптимальный уровень сахара в крови, повышают гемоглобин, что в целом создает позитивный эмоциональный настрой. Ну и нельзя забывать о том, что ржаной хлеб помогает работе желудочно-кишечного тракта. Недавно я был в Скандинавии и с удивлением отметил, что там людям специально прививают культуру потребления хлеба. Подчеркивают его ценность!

МОЖЕТ БЫТЬ, Я КОНСЕРВАТОР

Крупное предприятие, имеющие серьезные технологии и большой опыт в производстве хлебо-булочных изделий, нельзя сравнивать с пекарней. Это совершенно разные производства. К примеру, наши площади позволяют разместить оборудование для выпекания заварных хлебов, чей цикл производства составляет более суток. Каждый волен выбирать сам, и я, возможно, консерватор, но предпочитаю живой свежий хлеб от печи, а не хлеб из заморозки.

КАК МЫ РЕШИЛИ КАДРОВУЮ ПРОБЛЕМУ

На заводе мы стараемся, с одной стороны, максимально автоматизировать производство, с другой — участие человека в процессе приготовления хлеба очень важно. Особенно на этапе подготовки теста. Тесто, оно живое. Не подумайте, что я сошел с ума, нет, закваска — это живые бактерии. Тесто чувствует энергетику человека, если вы в негативе, то хлеб никогда не получится, каким бы классным специалистом вы ни были.

Кстати, о специалистах. Как и многие предприятия Кировской области, мы столкнулись с дефицитом кадров. Пришлось создавать собственную систему подготовки высококлассных работников. Благодаря поддержке Вятской торгово-промышленной палаты и лич-

но Н.М. Липатникова, мы смогли изменить учебный план в техникуме, который находится от нашего комбината буквально в 100 метрах и раньше готовил поваров и кондитеров, а сейчас — и пекарей тоже. С каждого выпуска кто-то из молодых ребята остается у нас работать. Благо мы растем, рабочие места создаются. Кроме того, я лично много ездил по районам, где закрылись предприятия, разговаривал с главами и набирал там людей. Разумеется, с условием компенсации им проезда до нашего комбината. Теперь кадровая проблема полностью решена.

Отмечу, что у сотрудников постоянно растет заработная плата, присутствует система премирования. Люди сегодня держатся за комбинат не только по причине зарплат, но и потому, что работать у нас статусно и престижно. И это действительно так.





**НОМИНАНТ ПРЕМИИ
«ЧЕЛОВЕК ГОДА-2019.
КРУПНЫЙ БИЗНЕС»**



НАДЕЖНЫЙ ТЫЛ «ОБОРОНКИ»



**О ТОМ, КАК ДАЛЬШЕ БУДЕТ
РАЗВИВАТЬСЯ БАНКОВСКИЙ БИЗНЕС,
КАК ЧУВСТВУЮТ СЕБЯ КРУПНЕЙШИЕ
КРЕДИТНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ
В РЕГИОНЕ, РАССКАЗАЛА
ЖУРНАЛУ «БИЗНЕС КЛАСС»
МАРИЯ ГАГАРА, РЕГИОНАЛЬНЫЙ
ДИРЕКТОР ОО «КИРОВСКИЙ»
ПАО «ПРОМСВЯЗЬБАНК»**



Операционный офис «Кировский»:
г. Киров, ул. Преображенская, 29/1,
т. 8 800 333-03-03



psbank.ru

Генеральная лицензия ЦБ России №3251
от 17 декабря 2014 г.



СПОРТИВНЫЙ АМБАССАДОР

— Лицом «Промсвязьбанка» стал трехкратный чемпион мира Александр Овечкин. Наверное, не случайно, ведь ПСБ — это банк сильных людей. Кто они?

— Банк выбран в качестве опорного для гособоронзаказа и сопровождения крупных государственных контрактов. Мы работаем для тех, кто создает промышленность, кто трудится над повышением обороноспособности страны. Это, бесспорно, сильные люди. Они выстояли в трудные кризисные времена, сохранили производство, сотрудников и продолжают двигаться вперед, оставаясь локомотивом экономики России. Но при этом мы остались тем банком, кто предлагает весь спектр финансовых услуг розничным и корпоративным клиентам, малому и среднему бизнесу.

— **Первыми продуктами, о которых заявил спортивный бренд-амбассадор банка,**

стали потребительские кредиты и онлайн-кредит для бизнеса «Без бумаг». Расскажите подробнее об этой услуге для МСБ.

— Хочется отметить, что запуск продуктов по онлайн-кредитованию стал революцией для рынка малого и среднего бизнеса. За полтора года число наших клиентов из числа МСБ, взявших кредит, выросло почти в 2,5 раза.

РЕАЛИЗУЙ МОМЕНТ МОБИЛЬНО

— **С чем это связано?**

— Тут несколько составляющих. Во-первых, кредит доступен не только клиентам ПСБ, во-вторых, кредит можно оформить по одному документу (выписке за полгода из интернет-банка любого банка) и согласию на обработку персональных данных и запрос в БКИ. В-третьих, самое важное, что воспользоваться кредитными средствами можно в мобильном банке уже в день открытия расчетного счета. По условиям



данного предложения предприниматель может выбрать сумму и срок кредита: до 3 млн рублей, до 24 месяцев. При этом ставка остается всегда фиксированной — 17,9%

В части потребительских кредитов ПСБ уверенно занимает лидирующие позиции по выдаче в 2019 году. ПСБ вошел в тройку лидеров российского рынка по темпам кредитования розничных клиентов, следует из исследования аналитического агентства Frank Research Group. За 8 месяцев 2019 года портфель таких кредитов ПСБ увеличился на 43% до 141,4 млрд руб.

На увеличение объема портфеля повлиял рост выдачи ипотечных кредитов и ссуд без обеспечения. ПСБ в течение 2019 года активно работал в сегменте предоставления всех видов кредитов.

СЕРВИСНЫЙ ПАРТНЕР

— *Насколько востребованы такие кредиты?*

— Кредиты без бумаг, без лишних документов и с получением денег на счет буквально за 1 день, безусловно, востребованы бизнесом. А для Кировской области они особенно актуальны. Согласно исследованию деловой активности «Индекс RSBI», которое ПСБ проводит совместно с «Опорой России», в третьем квартале этого года регион стал лидером по спросу на кредиты со стороны малого и среднего бизнеса. 31% опрошенных предпринимателей обращались в банк за финансированием, тогда как в среднем по России этот показатель составил всего 21%.

Потребительские кредиты очень востребованы среди розничных клиентов ПСБ. В целом выдача розничных кредитных средств за 8 месяцев 2019 года практически вдвое превысила результат аналогичного периода 2018 года. За этот же период банк предоставил заемщикам втрое больше ипотечных кредитов. Выдача необеспеченных ссуд выросла на 27%.

ОПЛАТА В ОДИН ШТРИХ-КОД

— *Банк ПСБ идет по пути цифровизации. Какие последние новости в этой сфере?*

— ПСБ активно развивает электронные каналы обслуживания. За послед-

НАМ ПРЕДСТОИТ «ПРИВИТЬ» СЕКТОРУ ОПК РЫНОЧНУЮ ОРИЕНТИРОВАННОСТЬ

ний год использование цифровых каналов ПСБ увеличилось примерно на 10%, сегодня более половины наших клиентов являются активными пользователями нашего интернет-банка или мобильного приложения. При этом порядка половины всех потребительских кредитов банк выдает с использованием цифровых разработок.

— *И это не мешает вам быть лидером в ипотеке!*

— По итогам работы за 9 месяцев 2019 года банк занял 6 место в стране по количеству выданных ипотечных кредитов. Плюс ко всему, ПСБ занимает лидирующие позиции по выдаче военной ипотеки. С момента запуска программы в июне 2018 года банк предоставил военнослужащим жилищных кредитов на сумму более 27 млрд рублей, а ставка сегодня составляет 8,85%.

— *С недавних пор крупнейшие банки подключились к Системе быстрых платежей (СБП) ЦБ РФ, как у вас растут объемы?*

— ПСБ одним из первых предоставил клиентам возможность отправлять и получать деньги по СБП. Банк наблюдает устойчивый рост количества и объема переводов. С февраля 2019 года клиенты ПСБ совершили свыше 240 тысяч операций по СБП на общую сумму более 3 млрд рублей. До конца года переводы по СБП в ПСБ бесплатны.

Осенью ПСБ одним из первых российских банков предложил своим клиентам новый сервис СБП — оплату товаров и услуг юрлиц по QR-коду. Это новый способ расчетов там, где раньше были доступны только наличные.

ОПОРНЫЙ И УНИВЕРСАЛЬНЫЙ

— *Какова роль опорного банка для ОПК?*

— В части работы с сектором ОПК ПСБ сегодня видит себя в качестве финансового партнера, оказывающего поддержку проектам самого широкого спектра. Здесь мы стремимся стать и центром компетенций, и площадкой для встреч тех, у кого есть интересные идеи, и тех, кто мог бы это реализовать на своей производственной базе.

ПСБ обладает отраслевой специализацией, участвует в ключевых проектах по развитию ОПК, включая актуальную задачу диверсификации сектора.

Первостепенной задачей банка, как опорного, является развитие ОПК, соответственно, все, что касается диверсификации. Это отражено в комплексном подходе банка к финансированию предприятий ОПК либо предприятий, входящих в кооперацию по теме диверсификации.

— *Судя по всему, банк активно вовлечен в задачу диверсификации ОПК?*

— Абсолютно верно. Здесь существует определенная специфика, и мы прекрасно понимаем, что в решении задачи диверсификации сектор ОПК делает первые шаги на гражданском рынке. На нем действуют правила, которые ОПК не были ранее знакомы, поскольку исторически он является достаточно закрытым и ориентированным в основном на участие в ГОЗ.

Нам еще только предстоит «привить» сектору ОПК рыночную ориентированность, понимание, что на рынке доминирует формула «цена/качество». Выигрывает тот, чье предложение окажется оптимальным.

У нас уже есть отдельные примеры успешного выхода предприятий ОПК на гражданский рынок, однако диверсификация не может быть ограничена несколькими компаниями, необходимы системные решения по переводу сектора в конкурентную рыночную среду.

ПСБ — опорный и универсальный одновременно, понимает проблематику сектора ОПК и потенциал рыночного сектора экономики. Можно назвать его «диверсифицированным» банком, и такая бизнес-модель помогает проводить сравнительный анализ ОПК и рыночного сектора, новые бизнес-модели, расширять управленческие, экспертные и маркетинговые компетенции. С точки зрения проектов по диверсификации это позволяет анализировать риски, смотреть на потоки, отслеживать саму эффективность проектов по этому направлению.



**НОМИНАНТ ПРЕМИИ
«ЧЕЛОВЕК ГОДА-2019»
КРУПНЫЙ БИЗНЕС»**



**ЛУЧШЕ ДЕЛАТЬ УНИКАЛЬНЫЕ
ДОМА, ЧЕМ УНИКАЛЬНЫЕ
ПРЕДЛОЖЕНИЯ, — АЛЕКСАНДР
ПЕСТОВ, ДИРЕКТОР ООО СЗК
«СТЭН»**



БЕРИ ВЫШЕ: 24 ГОДА НЕ СБАВЛЯЕМ ТЕМП



СТАБИЛЬНОСТЬ КАК В АРХИТЕКТУРЕ

— Честность перед покупателями, поставщиками материалов и, конечно, своим коллективом помогли нам сохранить надежную репутацию среди строительных компаний региона. Подтверждением тому является вышедший балл по соблюдению декларируемых сроков ввода жилья в рейтинге единого реестра застройщиков страны (ЕРЗ). За 24 года мы научились строить на совесть, качественно и, что немало важно, точно в срок. «СТЭН» пережил не один кризис благодаря заранее просчитанным рискам.

Мы сделали сотни семей счастливыми вместе! С 1995-2006 год строили элитное жилье в центре Кирова. Например, гордимся уникальным ЖК «Подкова» в районе Дворца пионеров.

С 2007 года «СТЭН» специализируется на строительстве высококачественного жилья из кирпича по доступным ценам в микрорайоне завода ОЦМ. Городская среда с ин-

фраструктурой здесь просто создана для комфортной жизни. Сегодня мы вводим в эксплуатацию два новых дома: на пер. Гирсовском, 35 и ул. Чернышевского, 14. Уютные одно, двух-, трехкомнатные квартиры имеют индивидуальные планировки. Есть возможность объединения квартир, а также варианты с чистовой отделкой и мебелировкой.

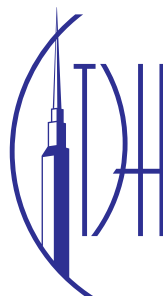
МЕЛОЧИ ЖИЗНИ

Полным ходом продолжается строительство и нового ЖК Alces Grey (пер. с англ. «серый лось») в сл. Лосево, 13. Дом премиум-класса ждет своих новоселов. Мы не только создаем квартиры, но и заботимся о таких необходимых условиях, как удобные подъезды, надежные лифты, пандусы и колясочные. «СТЭН» может предоставить юридическое сопровождение, подобрать удобную форму оплаты. Наша деятельность соответствует всем требованиям закона с использованием эскроу-счетов.

СТРОИМ И УПРАВЛЯЕМ

Практически в каждом нашем доме живут сотрудники, их родственники, друзья, поэтому мы не только строим, но и потом обслуживаем эти объекты как для себя. Создав собственную управляющую компанию «СТЭН-сервис», мы продолжаем дарить нашим покупателям комфорт и уют.

Будьте уверены в том, что застройщик несет ответственность за дом от первой сваи и до его дальнейшего обслуживания! Это комплексный подход ко всем нашим объектам!



г. Киров,
ул. Чернышевского, 7
(пом. 1019),



отдел продаж:
т.: (8332) 69-51-05,
69-51-15,



sten.kirov.ru



sten_kirov@mail.ru



Застройщик ООО СЗК «СТЭН».
Проектные декларации
на сайте sten.kirov.ru.



Greta – искусство выбирать лучшее

Материалы, используемые при производстве, проходят строжайший контроль. Они полностью соответствуют принятым в России и Европе стандартам и экологическим нормам и имеют все необходимые сертификаты

GRETA. Мастерская уютного пространства

г. Киров, Октябрьский пр-т, 149, ТЦ «Спартак Premium», 2 эт.
тел.: 745-600, +7 (919) 525-23-88
mebel-greta.ru  gretamebelkirov  greta_kirov



УНИКАЛЬНОСТЬ
И НЕПОВТОРИМОСТЬ
ДИЗАЙНА



Нужно быть лучше, чем вчера,
а не лучше, чем другие.
Хоть эта стратегия жизни
и не самая легкая, зато самая
беспроеигрышная

ОХВАТ НОВЫХ ТЕРРИТОРИЙ

Наша Компания «Горизонт-ПРОФИ» постоянно растет. В 2019 году нам исполнилось 8 лет. С момента открытия до становления мы стали сильным стабильным игроком на рынке ипотечного кредитования. В конце 2018 года управленческим составом было принято решение по развитию нового сервиса, и уже в августе 2019 года он был представлен в качестве пилота на рынке города Кирова и Кировской области.

Мы считаем, что все молодые и перспективные компании обязаны внедрять в свою работу новые сервисы, системы управления, чат-боты, показатели качества обслуживания для

того, чтобы твердо стоять на ногах в современной, динамично развивающейся экосистеме. Грамотная выработка стратегии способствует быстрому развитию компании для увеличения доли рынка. В ближайшие несколько лет мы планируем обратить внимание не только на формирование стратегии внутри компании, но и внешнее развитие путем «встраивания» в рынок.

Пилотируя новый проект мы создаем новую систему сервиса и обслуживания граждан, направленную на эффективную работу не только на территории Кирова и Кировской области, но

и на территории всей России.

Всей командой за 2019 год мы прошли специализированное обучение и выстроили свои «особые» бизнес-процессы. В 2020 году первым городом освоения для нас станет город Москва.



г. Киров, ул. Воровского, 37, 3 эт.,
т.: (8332) 78-35-30, 73-01-13

ipoteka-kirov43.ru
kupi-kvartiru-kirov43.ru

gorizont_profi

@gorizont_profi

БК 0+

ПЕРВЫЕ



ПОБЕДИТЕЛИ ПРЕМИИ «ЧЕЛОВЕК ГОДА» РАЗНЫХ ЛЕТ — О СВОЕМ ОТНОШЕНИИ К ПРЕМИИ, О ТОМ, ЧТО ИМ ДАЛА ПОБЕДА В СВОИХ НОМИНАЦИЯХ И О СВОИХ ДОСТИЖЕНИЯХ ЗА ГОД

ЕЛЕНА КНЯЗЕВА, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ГК «ГОРИЗОНТ-ПРОФИ», РИЭЛТОР ГОДА-2017:

1. Принимала участие в Человек Года в период внедрения в работу своей компании новых сервисов.
2. Статус ЧГ — это подтверждение некого признания на рынке сервисов услуг и товаров, кроме того, отработка личного бренда.
3. В период с 2017 — 2019 нам удалось не только удержать, но и увеличить долю нашей компании в сфере ипотечного кредитования. На конец 2018 года общая сумма выданных ипотечных кредитов составила свыше 1,5 млрд руб.

**ВЛАДИМИР ТАРБЕЕВ, ДИРЕКТОР
КИРОВСКОГО ФИЛИАЛА СОАО
«ВСК», СТРАХОВЩИК ГОДА-2016:**

1. Каждому предпринимателю интересно узнать, чего он стоит и как его оценивает бизнес-сообщество. Я не исключение, поэтому принял участие в премии «Человек Года».

2. Победа гарантировала мне большую узнаваемость, уверенность в собственных силах. Желаю, чтобы сотрудники коллектива, который я возглавляю, в дальнейшем тоже принимали участие в таких проектах.

3. Если говорить о достижениях, Кировский филиал ВСК уверенно занимает 2 место на рынке страхования области. За последние годы нам удалось увеличить объем страховой премии в 100 раз — 500 млн рублей.





**СУСАННА АНИКИТИНА-ЮНГБЛЮД,
РУКОВОДИТЕЛЬ ХОЛДИНГА «ПРОФБИЗНЕС
ГРУПП», «БИЗНЕС-ЛЕДИ ГОДА-2016»:**

1. «Человек года» — это хороший конкурс, с понятными условиями, с четкой организацией и с сильным посылом к развитию.
2. Участие в нём дисциплинирует. Наверное, на бизнесе это также отражается.
3. Своим главным личным достижением считаю то, что мы с мужем подготовили внучку к 1 классу, что может быть важнее?

**СЕРГЕЙ РУДКОВСКИЙ, РУКОВОДИТЕЛЬ ГК «ЛЕГИОН»,
УПРАВЛЕНЕЦ ГОДА-2017:**

1. Премия «Человек Года» — одно из самых значимых бизнесовых событий в нашем городе. Стать победителем в ней — действительно почетно.

2. Участие и победа в ней дали мне новые коммуникации и новые объекты. В самый волнующий момент испытал приятное чувство гордости — за нашу компанию.

3. За 2019 год мы расширились: вышли в другие регионы — в Краснодарский край, Астраханскую область, Республику Татарстан. Наша география расширяется, и это не предел!





**НАТАЛИЯ АШИХМИНА, ДИРЕКТОР
ООО «АКТИОН», «ЧЕЛОВЕК ГОДА-
2019» В НОМИНАЦИИ «РУКОВОДИТЕЛЬ
КОМПАНИИ В СФЕРЕ НЕДВИЖИМОСТИ,
КАДАСТРА И ОЦЕНКИ»:**

1. Впервые приняла участие в премии 4 года назад, чтобы заявить о себе и показать, что могу выстраивать бизнес-процессы не хуже других, а в каких-то моментах и лучше. Последующие 3 года — это уже азарт и важная цель, достижение которой — дело чести.

2. Участие в проекте — целая работа над созданием бренда как компании, так и личного. Это стимулировало меня совершенствовать свои деловые качества, а после долгожданной победы я получила удовлетворение от достижения цели и поняла, что развитие идет в правильном направлении.

3. За эти годы мы ввели комплексные услуги практически по всем направлениям. Очень плотно взаимодействуем с риэлторским сообществом и банками в отношении услуг по купле-продаже недвижимости, стали аккредитованным партнером Сбербанка по кадастровым работам. Главное личное достижение далось мне нелегко — это создание своей команды, в которой сейчас работают специалисты высочайшего класса, и я у них многому учусь. Именно моя команда сподвигла меня на то, чтобы пересмотреть многие свои жизненные принципы и личные качества.



**КАРЕН КАЛАЙДЖЯН, ЮВЕЛИР, ВЛАДЕЛЕЦ ЮВЕЛИРНОЙ СТУДИИ
«ЗОЛОТАЯ ЛИНИЯ», «ЧЕЛОВЕК ГОДА-2017» В НОМИНАЦИИ
«РУКОВОДИТЕЛЬ В СФЕРЕ FASHION-ИНДУСТРИИ»: :**

1. Как предприниматель и мужчина я каждый день бросаю себе вызовы. Премия «Человек года» для меня стала вызовом прежде всего самому себе: своей смелости, лидерским качествам и профессионализму.

2. Победа подтвердила мой статус мастера в ювелирной сфере. Получать признание всегда приятно, но это не повод останавливаться на достигнутом, а стимул для движения вперед.

3. Мои главные достижения за 2019 год — в том, что я открыл свой ювелирный магазин в Сочи, участвовал в специализированных международных выставках и получил приглашение на следующий год на выставку в Гонконге. Новые амбициозные цели вдохновляют меня двигаться вперед!



**ЕЛЕНА КОЛЧИНА, ДИРЕКТОР TEZ TOUR
В КИРОВЕ, «ЧЕЛОВЕК ГОДА-2019»
В НОМИНАЦИИ «РУКОВОДИТЕЛЬ
ТУРИСТИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ»:**

1. Принимая решение участвовать в премии, я ставила перед собой несколько целей: узнать, как проходит такой масштабный конкурс; проверить себя и свой рейтинг, попасть в круг лучших из лучших и, конечно, познакомиться с новыми людьми и идеями. Все удалось!

2. Участвуя, я получила невероятную волну ярких эмоций и стимул для личностного роста. Премия «Человек года» обеспечивает победителям репутацию надежной компании с высоким качеством услуг и способствуют привлечению новых клиентов и, соответственно, увеличению прибыли компании.

3. Считаю главным своим достижением и успехом создание нашей сплоченной команды профессионалов сети турагентств TEZ TOUR в Кирове. По итогам 2018 года мы получили высшие награды: TEZ TOUR EUROPE-2018 (за вклад в развитие направлений: Грузия, Чехия, Австрия, Венгрия, Франция, страны Балтии, Болгария, Португалия и Беларусь), TEZ TOUR MEDITERRANEAN-2018 (за вклад в развитие стран Средиземноморья), мы стали лидерами по направлению ГРУЗИЯ — вошли в четверку лучших турагентств по стране; Торговая марка-2018 — за 1 место в номинации «Туристическое агентство» в Кирове!

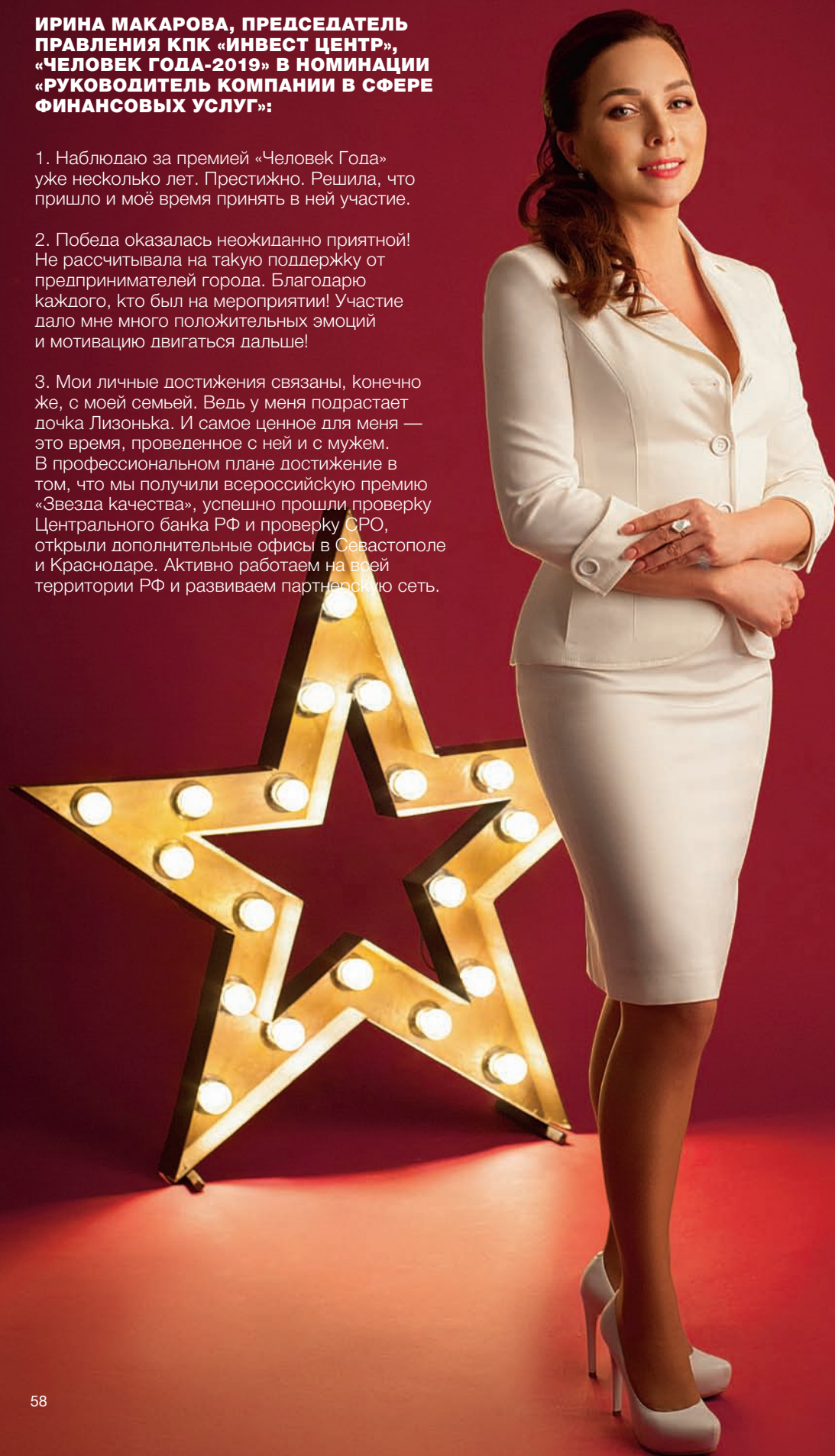


**ИРИНА МАКАРОВА, ПРЕДСЕДАТЕЛЬ
ПРАВЛЕНИЯ КПК «ИНВЕСТ ЦЕНТР»,
«ЧЕЛОВЕК ГОДА-2019» В НОМИНАЦИИ
«РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ В СФЕРЕ
ФИНАНСОВЫХ УСЛУГ»:**

1. Наблюдаю за премией «Человек Года» уже несколько лет. Престижно. Решила, что пришло и моё время принять в ней участие.

2. Победа оказалась неожиданно приятной! Не рассчитывала на такую поддержку от предпринимателей города. Благодарю каждого, кто был на мероприятии! Участие дало мне много положительных эмоций и мотивацию двигаться дальше!

3. Мои личные достижения связаны, конечно же, с моей семьей. Ведь у меня подрастает дочка Лизонька. И самое ценное для меня — это время, проведенное с ней и с мужем. В профессиональном плане достижение в том, что мы получили всероссийскую премию «Звезда качества», успешно прошли проверку Центрального банка РФ и проверку СРО, открыли дополнительные офисы в Севастополе и Краснодаре. Активно работаем на всей территории РФ и развиваем партнерскую сеть.



**СЕРГЕЙ ОРЛОВ, РУКОВОДИТЕЛЬ
СТУДИИ ОРЛОВ DESIGN,
ДИЗАЙНЕР ГОДА-2017:**

1. В нашем городе должен быть свой «Оскар», являющийся не просто оценкой труда того или иного деятеля, но еще и дополнительным стимулом для дальнейшего улучшения себя, бизнеса и города. И это «Человек Года».

2. После победы, первое — переписал прайс. А если серьезно, то победа добавила мне новых интересных заказчиков и нестандартных проектов. Да и уверенности в правильности моего пути.

3. Личное достижение — по-прежнему все прекрасно! Рабочее достижение — я стал приглашенным дизайнером телепроекта «Квартирный вопрос» на НТВ, где мой проект «Ветер перемен» был высоко оценен телезрителями и коллегами.

 ORSDH

 ORLOV_DESIGN



**ЛАРИСА ЕСЮНИНА, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
ДИРЕКТОР ЛИНГВИСТИЧЕСКОГО
ЦЕНТРА RELOD:**

1. Принимать участие в престижном событии, а «Человек Года» — безусловно, статусное мероприятие — это моё.

Конечно, общественность знала нас давно, но я подумала, почему бы не выйти на сцену и не заявить о себе ещё раз?

2. Победа в «Человеке Года» — ещё один повод вдохновиться. Бесценно, когда люди замечают и ценят результаты твоего дела. Я всегда появляюсь на публике не ради себя, а ради RELOD. Чувствую себя счастливой, когда узнаю, что моё дело меняет чью-то жизнь к лучшему.

3. Моя жизнь на 90% состоит из моего дела. Даже родные трудятся бок о бок со мной. Считаю своим личным достижением и, вместе с тем, заслугой всего нашего коллектива переезд 1 января 2019 года в новое, собственное здание. Иметь дом для RELOD было главной мечтой моей жизни, и, наконец, она осуществилась!



Успешные леди выбирают VIA ROMA



Эксклюзивный представитель
Weekend Max Mara и Sportmax
Code в Кирове — салон женской
итальянской одежды VIA ROMA

📍 г.Киров, ул. Горького 19
☎ (8332) 73-61-02

📱 viaromakirov
📧 viaromakirov43

Наталья Шакирова,
врач хирург-гинеколог

Елена Головина,
руководитель стоматологии
«Вяткамедсервис»



СПЕЦПРОЕКТ «МОЙ БИЗНЕС»



ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ МОГУТ ПОЛУЧИТЬ МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ДЛЯ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА — ОЛЬГА ЕЛГЕШИНА, РУКОВОДИТЕЛЬ КИРОВСКОГО ОБЛАСТНОГО ФОНДА ПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

БИЗНЕСУ ПОМОГУТ В РАЗВИТИИ



В РАМКАХ НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОЕКТА

— В рамках реализации национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» сегодня представители бизнеса могут воспользоваться различными услугами, чтобы их дело развивалось еще более стремительно.

ЗАЙМЫ ПО СНИЖЕННОЙ СТАВКЕ

В этом году была значительно расширена линейка заемных продуктов Кировского областного фонда поддержки предпринимательства. Теперь деньги на развитие бизнеса предприниматели могут получить по ставкам от 3,25 до 10% годовых*. Внесены изменения в правила предоставления займов малому и среднему бизнесу. Общая сумма займа увеличена с 3 до 4 млн рублей, при этом срок погашения основного

долга остался прежним — 3 года. В зависимости от категории заемщиков, применяется дифференцированный подход к определению процентной ставки за пользование микрозаймом. При этом ставка варьируется в зависимости от наличия или отсутствия залогового обеспечения. Отдельные условия предусмотрены для заемщиков, ведущих деятельность на монотерриториях региона.

Даже не имея залогового обеспечения, предприниматели могут получить до 400 тыс. рублей. Кроме того, предприниматели могут воспользоваться поручительством Фонда по банковским кредитам в размере до 70% от обязательств по сделке.

КОНСУЛЬТИРУЕМ БЕСПЛАТНО

Еще одно важное направление мер поддержки — бесплатные консультации профильных специалистов, которые помогают предпринимателям разобраться в вопросах ведения бизнеса по четырем основным направлениям:

- юридическое сопровождение бизнеса — помощь в регистрации ИП и

ООО, составление и анализ договоров и соглашений, представительство в судах, составление процессуальных документов;

- маркетинг — разработка маркетинговой стратегии, рекламной кампании, дизайна, организация системы сбыта продукции;
- финансовое планирование — бюджетирование, налогообложение, бизнес-планирование, составление бухгалтерской отчетности, оценка эффективности инвестиционных проектов;
- подбор персонала и вопросы применения трудового законодательства.

Впервые в этом году данным направлением поддержки могут воспользоваться не только действующие предприниматели, но и физические лица, планирующие открыть собственный бизнес.

ВЫБРАТЬ УДОБНОЕ ВРЕМЯ И ЗАПИСАТЬСЯ НА КОНСУЛЬТАЦИЮ, А ТАКЖЕ УЗНАТЬ О ПОЛУЧЕНИИ ЗАЙМА МОЖНО НА САЙТЕ КИРОВСКОГО ОБЛАСТНОГО ФОНДА ПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА KFRP.RU ИЛИ ПО Т. 8(8332) 648-649

* Займы предоставляются Кировским областным фондом поддержки малого и среднего предпринимательства (микрокредитная компания). Регистрация в реестре МФО номер 6110543000285. Ставки от 3,25 до 10% годовых. Сумма займа от 50 000 до 4 000 000 руб. Срок займа от 1 до 36 месяцев. Требования к заемщикам, поручителям, залогодателям, обеспечению займа установлены в Правилах предоставления Кировским областным фондом поддержки малого и среднего предпринимательства (микрокредитная компания) микрозаймов субъектам малого и среднего предпринимательства, размещенных на сайте фонда по адресу: kfrp.ru. Размер процентной ставки по займу зависит от вида деятельности и категории заемщика. Заемщик несет расходы (возмещает затраты фонда) по регистрации залога (обременения). Условия предоставления займов указаны на дату публикации. Не является публичной офертой. Подробности у кредитных экспертов фонда.

мойбизнес
национальный проект по поддержке
малого и среднего бизнеса





ЗАЩИТИМ ВАШ БИЗНЕС!



📍 г. Киров, ул. Герцена, 42 Б
☎️ т. 8-800-550-09-55
✉️ info@profi-cons.ru
🌐 profi-cons.ru
👤 profi_cons



▲ БИЗНЕС С ЛЕДИ

■ «ЦЕНТР ИНВЕСТИЦИОННОГО РАЗВИТИЯ» ЗАНИМАЕТСЯ ПОДДЕРЖКОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ГОРОДЕ КИРОВЕ УЖЕ 10 ЛЕТ. ЧЕМ УЧРЕЖДЕНИЕ МОЖЕТ ПОМОЧЬ БИЗНЕСУ СЕГОДНЯ, РАССКАЗАЛА ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ЕКАТЕРИНА ГАСАНОВА



КОМПЛЕКСНАЯ ПОДДЕРЖКА

— Предприниматели могут обратиться к специалистам «Центра инвестиций» за помощью по юридическим или финансовым вопросам, арендовать офис по льготной цене в городском бизнес-инкубаторе, посетить образовательные мероприятия, форумы с участием федеральных тренеров и ведущих кировских экспертов. А также получить информацию по вопросам привлечения инвестиций и займов.

ПРОГРАММЫ ДЛЯ НОВИЧКОВ В БИЗНЕСЕ

Обучающий проект «ПУСК» — это двухмесячная программа сопровождения начинающего предпринимателя от идеи до запуска бизнеса. Курс включает в себя: образователь-

ный блок, работу над бизнес-проектом и его защиту перед экспертной группой. Следующий этап — программа «Наставничество», в рамках которой к выпускнику прикрепляется наставник — успешный и состоявшийся бизнесмен. Он делится знаниями, опытом, навыками и поддерживает новичка на пути становления в качестве предпринимателя.

РАЗВИВАЕМСЯ ВМЕСТЕ

За 10 лет на наших глазах воплотилось в жизнь множество идей и проектов. Мы с особым трепетом наблюдали, как росли результаты и достижения наших выпускников, друзей и партнеров. Впереди много планов, и мы благодарны людям, которые работают и развиваются вместе с нами.

МБУ «ЦЕНТР ИНВЕСТИЦИЙ» СОЗДАНО АДМИНИСТРАЦИЕЙ ГОРОДА КИРОВА.

МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ:

- **Имущественная поддержка**
(аренда офисов по льготной цене)
- **Бесплатные консультации**
(по вопросам организации ведения бизнеса)
- **Бесплатные бизнес-мероприятия**
(семинары, конференции, форумы, фестивали)
- **Комплексная поддержка начинающих предпринимателей**
(программа «ПУСК» и Наставничество)
- **Финансовая поддержка**
(субсидии из бюджета МО «Город Киров»)
- **Информационно-маркетинговая поддержка**
(размещение информации по вопросам ведения бизнеса, продвижение проектов)



Центр инвестиций
Муниципальное бюджетное учреждение



г. Киров, ул. К. Маркса, 41,
т.: (8332) 66-01-33, 66-01-37



innov43.ru



centrinnov

18+

Встретим Новый Год 2020

Victoria Village

ПАРК • ОТЕЛЬ • КАФЕ • РЕСТОРАН

Предновогодние корпоративы и НОВОГОДНЯЯ НОЧЬ – там, где Вас любят!

- ❁ Изысканное меню – от 1000 р./чел.
- ❁ Праздничная атмосфера и уютный интерьер
- ❁ Основной зал на 50 гостей
- ❁ VIP-зал на 10 гостей с системой караоке

Семейный отдых и гуляния на свежем воздухе – незабываемые зимние праздники!

- ❁ Заезды на зимние каникулы с проживанием в комфортных экономерах
- ❁ Гриль-беседки, мангал
- ❁ Баня на дровах из алтайского кедра
- ❁ Для ДЕТЕЙ: детское меню, катание на горке и каток, детская площадка и птичий двор

Место, где Вас любят!



☎ Слободской, Советская, 100 П 📱 751-751 🌐 VICTORIAVILLAGE.RU

✂ ПРЕДЪЯВИ КУПОН

«Victoria

ПАРК • ОТЕЛЬ
КАФЕ • РЕСТОРАН



Village»

И ПОЛУЧИ

скидку **15%**

НА ВСЕ КОМПЛЕКС УСЛУГ

☎ Слободской, Советская, 100 П 📱 751-751 🌐 VICTORIAVILLAGE.RU

* ДЕЙСТВИТЕЛЬНО 25.12.2019г.



МЫ ПРИВЕДЕМ В КИРОВ НОВЫЕ МЕЖДУНАРОДНЫЕ БРЕНДЫ



СТАВКА НА УНИКАЛЬНЫЕ ДЛЯ КИРОВА МАРКИ

— Новый ТРЦ в Кирове станет седьмым крупным объектом нашей компании. Мы специализируемся на региональных торговых центрах и в вашем городе видим большой потенциал. Объясню, почему. Во-первых, численность населения здесь превышает полмиллиона человек, а вместе с агломерацией — более 750 000 человек. При этом показатель обеспеченности качественными торговыми площадями существенно ниже рыночного — менее 200 м² на тысячу жителей. Для сравнения: в полумиллионниках Оренбурге и Рязани — свыше 400 м² на тысячу жителей.

Во-вторых, в городе пока не представлены многие популярные международные и российские бренды. На региональном рынке привлекатель-

ность торгового центра определяют в первую очередь такие международные бренды, как Inditex, LPP, New Yorker, H&M, а также федеральные компании «Спортмастер», «Снежная королева», «Глория Джинс», Zarina и т. д. Мы много лет работаем с этими компаниями и можем привести в регион партнеров по 6 действующим ТРЦ «Макси» в других городах — представителей международного и российского ритейла, которых пока нет в Кирове.

Делаем ставку на популярные бренды в Кирове. Сегодня из якорных арендаторов подписаны договоры с «Л'Этуаль», Colin's, а также парком активного отдыха «Мисти Парк», который займет 3 000 м² и станет самым большим в городе семейно-развлекательным центром.

Достигнуты договоренности об участии в проекте брендов «М-видео», «Спортмастер», «Снежная короле-



О НОВОМ ТОРГОВО-РАЗВЛЕКАТЕЛЬНОМ ЦЕНТРЕ «МАКСИ» ПЛОЩАДЬЮ 55 000 М², — ВАЛЕРИЙ ЗАЖИГИН, КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР «МАКСИ ДЕВЕЛОПМЕНТ»



ТРЦ «Макси» в Туле



ва», «Детский мир», O`stin, Fun Day, Zenden, Familia, befree, Zarina, Gloria Jeans, Modis, Zolla, Kari, Reebok, Adidas, Thomas Münz и других российских и европейских компаний. Наполнение объекта идет очень продуктивно, список постоянно дополняется.

ПОРА ВЕСТИ ПЕРЕГОВОРЫ ОБ АРЕНДЕ

Мы открыто заявляем, что откроемся в заявленную дату — 10.10.2020. Наша компания является девелопером полного цикла: сами проектируем и строим наши торговые объекты, сами ими управляем. За 15 лет работы в сфере коммерческой недвижимости мы получили большой опыт и хорошо представляем, с какими сложностями можем столкнуться, а значит, готовы к ним. Тем более что регион нам в целом знаком — это уже второй наш объект в Кирове.

Опыт и финансовые ресурсы позволяют прогнозировать четкие сроки строительства. Все ТРЦ «Макси» открываются ровно в заявленные даты. Кировским предпринимателям мы рекомендуем начинать переговоры и подписывать контракты заранее — то есть уже сейчас. Так у вас будет больше шансов договориться о лучшей локации (договор дает возможность зафиксировать за собой конкретную площадь).

Даже если оператор арендует порядка 100 м² и период его строительно-монтажных работ на площадке не превышает пары месяцев, договор лучше подписать гораздо раньше. Иначе можно остаться без площади.

В свое время в Туле так получилось с несколькими арендаторами: вели переговоры еще до открытия, а потом все площади заняли, и они до сих пор не могут попасть в наш ТРЦ, потому что он на 100% заполнен, как, кстати, и все другие наши региональные объекты. Арендаторы вынуждены ждать, когда мы кого-то ротируем и заведем их. Кстати, арендаторов подбираем не случайным образом, а в соответствии с концепцией объекта. В регионах мы работаем и с франшизами, и с развитыми местными брендами. **В Кирове есть менеджер на месте** —

«МАКСИ ДЕВЕЛОПМЕНТ»

15 лет в сфере коммерческой недвижимости
42 торговых объекта
9 регионов России
> 530 000 м² в собственности

ТРЦ «МАКСИ» В КИРОВЕ

55 000 м² площадь
2 этажа и **100** магазинов
10.10.2020 — дата открытия
1 300 парковочных мест



ТРЦ «Макси» в Архангельске

Ирина Телицина: т. 8-981-420-07-05, tin@maxi-net.ru, которая может провести экскурсию по площадке. Также можно подать онлайн-заявку на аренду через сайт «Макси Девелопмент»: maxi-sre.ru.

КАЖДЫЙ МЕСЯЦ БОЛЕЕ 700 ТЫСЯЧ ПОСЕТИТЕЛЕЙ

Для Кирова, исходя из численности населения и конъюнктуры торгового предложения, мы прогнозируем покупательский поток — более 700 000 посетителей ТРЦ ежемесячно. По нашему опыту такие цифры для регионов — понятная практика. «Макси» в Туле сейчас показывает более 700 000 посетителей в месяц, в Смоленске — 750–800 000 человек, хотя численность населения в этих городах меньше, чем в Кирове.

Это значит, что, если взять условно конверсию арендатора 10%, то порядка 70 000 покупателей в месяц могут пройти через него. Оператор, зная свой средний чек, может вычислить выручку. Мы достаточно четко ориентируемся, какой должна быть минимальная выручка у определенного оператора, занимающего то или иное количество квадратных метров, чтобы прогнозировать, будет ли он успешно работать — и нам платить аренду, и сам зарабатывать.

В поддержку арендаторов мы запускаем маркетинговые кампании как на старте открытия, так и в режиме текущей деятельности торгового центра. Сезонные распродажи, новогодние мероприятия, летний сейл, «Школьный базар», Black Weekend, конкурсы и розыгрыши — проводим множество различных акций, стимулирующих посещение наших объектов.

ЦЕНТР, ГДЕ МОЖНО ОТДОХНУТЬ СЕМЬЕЙ

В Кирове мы наблюдаем дефицит качественных торговых площадей для организации досуга всей семьи. В наших объектах мы создаем multifunctional социальное пространство для отдыха и развлечений, где можно не только совершать покупки, но и комфортно отдыхать, общаться, участвовать в мастер-классах, пробовать разные кухни и т.д.

При этом торговый объект тщательно продуман с точки зрения концепции и инфраструктуры. Предусмотрена парковка на 1300 мест, удобные транспортные пути, современная архитектура, стильный дизайн, грамотная организация движения покупательских потоков и т.д. Это одно из самых качественных предложений в городе.



НАДЕЖНЫЙ ПРОВОДНИК ДЛЯ ЭКСПОРТА

Сергей Марьин, ведущий менеджер, Елена Якимова, менеджер, Наталья Вершинина, директор, Сергей Барышников, ведущий менеджер, Ирина Зубарева, экономист, Александр Филимонов, экспедитор (слева направо)



” НЕТ ПРОВОДА ДЛЯ СОМНЕНИЙ В ВОСТРЕБОВАННОСТИ НАШЕЙ ПРОДУКЦИИ ЗА РУБЕЖОМ! — НАТАЛЬЯ ВЕРШИНИНА, ДИРЕКТОР ВЯТСКОГО ФИЛИАЛА ООО «ТД «УНКОМТЕХ» (ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ ХОЛДИНГА КАБЕЛЬНЫХ ЗАВОДОВ АО «КИРСКАБЕЛЬ», АО «ИРКУТСКАБЕЛЬ»)

ВСЕ В СЕТИ!

— В октябре в Москве ООО «ТД «Ункомтех» представил свои новые разработки — кабели сверхвысокого напряжения до 500 кВ в центральном офисе АО «Объединенная энергетическая компания». В рамках «Партнерских дней» компания также презентовала специальные неизолированные провода с повышенной пропускной способностью и улучшенными прочностными характеристиками, а также кабели с этиленпропиленовой изоляцией.

ДОТЯНУЛИСЬ ДО АЗИИ

Еще один стенд ООО «ТД «Ункомтех» представил на международной многоотраслевой выставке по горному делу Expro Mongolia-2019. Она также прошла в октябре в Улан-Баторе при поддержке Правительства Монголии. В седьмой раз современное оборудование, технологии и услуги представили компании из разных стран мира для горнодобывающей

промышленности, энергетической отрасли, строительства, IT-индустрии и других направлений. Помимо России, участие в выставке приняли экспоненты из США, Канады, Венгрии, Германии, Польши и других стран.

ПОВЫСИЛИ НАПРЯЖЕНИЕ В ГЕРМАНИИ

География экспорта нашей кабельно-проводниковой продукции обширна. Этой осенью стратегический партнер АО «Кирскабель» компания Energie Waldeck-Frankenberg GmbH проложила и успешно подключила к распределительной станции силовой кабель напряжением 20 кВ. Этот проект был реализован в самом сердце Германии, в Фолькмарсене. Наш кабель был проложен в центре города и соединил две местные распределительные станции. Любопытно, что в Германии в ряде сетей все еще используется кабель со свинцовой оболочкой. Наша продукция экологически чище!

КОНКУРЕНТОСПОСОБНЫЙ ЗАРЯД

Недавно кабели нового поколения с изоляцией из сшитого полиэтилена на 190/330 и 290/500 кВ получили сертификат соответствия. Их производство успешно освоили на АО «Кирскабель».

Характеристики продукции были подтверждены по системе ГОСТ Р (регистрационный номер RA.RU.11ME80 от 09.06.2015). Сертификат, выданный АНОЦ «Секаб», добавит потребителям уверенности в качестве продукции и сделает нашу компанию более конкурентоспособной.



УНКОМТЕХ
www.uncomtech.ru



г. Киров, Октябрьский пр-т, 104,
оф. 603, т.: (8332) 54-87-01, 54-87-02,
54-87-07, 54-87-13, 54-87-50



vftdu@uncomtech.com



uncomtech.ru

Практикум

АКАДЕМИЯ ВЛАДЕЛЬЦЕВ БИЗНЕСА



Проект «Делового клуба», направленный на систематизацию бизнеса и рост показателей за счет правильного управления компанией.

Делаем бизнес системным, а доход управляемым



**Получите проверенную систему управления,
с помощью которой вы:**

- Познакомитесь с функциями владельца бизнеса
- Узнаете, как добиться от сотрудников полной личной ответственности за результат работы
- Увеличите рост чистой прибыли за счет контроля над расходами и управления доходом
- Найдете новые источники дохода

Регистрируйтесь на практикум уже сейчас

академиявладельцев.рф

Место проведения: г. Киров, ул. Спасская, 15 (Музей Шоколада)
Узнать подробнее: 8-953-130-63-63



КОГДА В МОСКВЕ НЕПОГОДА, В НЕБЕ НАД КИРОВОМ — ПРОБКИ



О ТОМ, ЧТО ТВОРИТСЯ В НЕБЕ НАД КИРОВОМ — РАССКАЗАЛ В ИНТЕРВЬЮ ЕКАТЕРИНЕ СУСЛОВОЙ, ГЛАВНОМУ РЕДАКТОРУ ЖУРНАЛА «БИЗНЕС КЛАСС», ДМИТРИЙ БУЛЫЧЕВ, НАЧАЛЬНИК КИРОВСКОГО ЦЕНТРА ОРГАНИЗАЦИИ ВОЗДУШНОГО ДВИЖЕНИЯ ФИЛИАЛА «АЭРОНАВИГАЦИЯ УРАЛА»



МЕНЬШЕ МИНУТЫ, ЧТОБЫ ИЗБЕЖАТЬ СТОЛКНОВЕНИЯ

Екатерина Суслова: — Дмитрий Сергеевич, правильно ли я понимаю, Ваша компания следит за движением самолетов в воздухе?

Дмитрий Булычев: — Если просто, то да. Мы относимся к филиалу «Аэронавигация Урала» ФГУП «Госкорпорация по организации воздушного движения в РФ» Центральный офис, конечно, в Москве, а филиалы — их 19 — размещены на территории РФ.

Е.С.: — Конкретно Кировский центр чем занимается?

Д.Б.: — Наш центр состоит из двух основных служб: одна управляет воздушным движением над Кировской областью (это диспетчерские пункты), вторая — обеспечивает связь с пилотами (передающий центр) и исправную работу наземного навигационного оборудования. Также в нашем ведомстве есть три радиолокатора — мы называем их «глаза диспетчера» — благодаря им диспетчер «ведет» самолет. Трассовый радиолокатор следит за воздушным пространством, вторичный — взаимодействует с оборудованием самолета, показывает скорость, курс и так далее. Аэродромный радиолокатор отвечает за взлет и посадку воздушного судна.

Е.С.: — Я всегда думала, что пилот — ответственный за безопасность пас-

сажиров, а диспетчер только помогает ему?

Д.Б.: — Не совсем так. Конечно, пилот отвечает за безопасность пассажиров. Но он не видит полную картину движения всех самолетов, поэтому именно диспетчер следит за тем, чтобы не было столкновения в воздухе. Во избежание катастрофы вокруг каждого самолета во время полета соблюдается так называемый защитный объем.

Е.С.: — Это что такое?

Д.Б.: — Представьте себе хоккейную шайбу высотой 600 м и радиусом 10 км. Вот это и есть защитный объем. В эти пределы не должен попадать никакой другой самолет. Современные воздушные суда летают на скорости 15 км/мин. Если одно судно приблизится к другому на такое опасное расстояние, как менее 10 км, у диспетчера и пилота будет меньше минуты, чтобы избежать столкновения.

ЭКСТРЕННАЯ ПОСАДКА БОИНГА

Е.С.: — Какой ужас! Меньше минуты! А бывали у Вас в практике экстренные ситуации?

Д.Б.: — Конечно! Работа диспетчера — это как компьютерная игра, только каждый день — новый уровень и нельзя сохраниться. Вот меньше года назад была такая ситуация. На борту Боинга 737 авиакомпании Utair, который летел в небе над Кировской



НАШИ ДИСПЕТЧЕРЫ ГОТОВЫ ХОТЬ СЕГОДНЯ СНОВА ВЕСТИ МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕЙСЫ



областью, оказался больной пассажир, ему стало очень плохо. Пилот принял решение садиться в Кирове. Наши диспетчеры согласовали с ним кратчайший маршрут и вызвали скорую. Мы отправили пассажира в больницу, а самолет улетел дальше.

Е.С.: — *Получается, диспетчеру совсем нельзя отвлекаться от монитора, а если он устанет, срывается человеческий фактор?*

Д.Б.: — Именно поэтому диспетчеры работают по сменам. Причем у них не бывает двух одинаковых смен, каждая — новое испытание. Два часа они непрерывно следят на экране за воздушными судами и общаются с пилотами, потом у них —

законный перерыв 20 минут, чтобы отдохнуть и восстановить внимание. В эти 20 минут, конечно же, за полетами следит другой диспетчер. К тому же каждый раз перед сменой все они проходят медконтроль.

Е.С.: — *Но как они успевают отслеживать движение большого количества судов?*

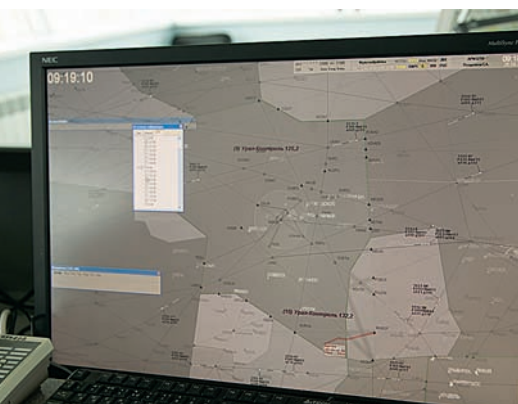
Д.Б.: — Сейчас у нас в смене работают 5 диспетчеров, в крупных центрах аэронавигации — больше. Собственно, до 6 декабря прошлого года у нас в смене было 9 человек. Но потом количество наших диспетчеров сократили, поскольку с нас сняли полномочия контролировать верхнее воздушное простран-

ство, где проходят транзитные международные полеты.

ПЕРЕДАЛИ ВЕРХНИЕ ЭШЕЛОНЫ

Е.С.: — *Почему? Как Вы восприняли эту ситуацию?*

Д.Б.: — Грустно. Многие молодые и перспективные специалисты уехали в укрупненный центр в Екатеринбурге, потому что в верхнем воздушном пространстве работать, конечно, интереснее. Через нашу Кировскую область проходит транссибирский маршрут, который соединяет Европу и Азию, также часть трансазиатского маршрута



из Америки в Индию. Много иностранных судов летает.

200 МЕЖДУНАРОДНЫХ АЭРОПОРТОВ — ЕЖЕГОДНО!

Е.С.: — *Пилоты и диспетчеры общаются между собой на английском языке?*

Д.Б.: — Да, английский — это международный язык авиации. Плюс ко всему все наши диспетчеры имеют 4 рабочий уровень доступа, это как раз доступ к управлению международными полетами. Мы потратили много сил, чтобы обучить их английскому языку со специфической авиационной терминологией. Сейчас получилось так, что он не нужен! Но они до сих пор, правда, теперь за свой счет, подтверждают свою квалификацию.

Все-таки мы надеемся, что в Кирове откроют международный аэропорт. Тогда наш английский снова пригодится!

Е.С.: — *Думаете, это все-таки произойдет?*

Д.Б.: — Мы надеемся, что благодаря усилиям правительства Кировской области и руководства аэропорта все-таки будет принято решение о создании международного сектора. Разговоры ведутся уже не один год. В Китае, например, ежегодно открывается 200 международных аэропортов. А у нас? Невозможно нормальное развитие региона без международного аэропорта, тем более что спрос на авиaperевозки растет. Наши диспетчеры готовы хоть сегодня снова вести международные рейсы.

Е.С.: — *Чем тогда вы занимаетесь сейчас, какие полеты контролируете?*

Д.М.: — Нам есть чем заняться! Работаем с самолетами, которые заходят к нам на посадку, на взлет (бывает до 20 рейсов в день), следим за неконтролируемым воздушным пространством, где летают вертолеты и частные самолеты, санавиация. В отличие от верхнего воздушного пространства, здесь, в нижнем, командиры воздушного судна сами несут ответственность за безопасные интервалы между судами. Скорости другие потому что! Кроме того, на нас лежит ответственность за передачу всех радиолокационных данных в Екатеринбург, в укрупненный центр. Передаем мгновенно с помощью

оптиковолоконной линии связи. Всего у нас работает 130 человек.

ВРЕМЕНИ НА ОБДУМЫВАНИЕ НЕТ

Е.С.: — *А бывают пробки в небе?*

Д.Б.: — Запросто, особенно над крупными городами, где трафик интенсивен. Например, когда в московской зоне плохая погода, суда в ожидании посадки могут выстраиваться даже до границ нашей области. Чтобы посадить все самолеты, диспетчер формирует поток — векторение, согласно которому они двигаются.

Е.С.: — *Вы когда полюбили небо?*

Д.Б.: — Я вырос здесь, в авиагородке. Отец был диспетчером, и я, конечно, все детство провел в аэропорту. Видел, как готовят самолет к вылету, мечтал стать пилотом. Все мальчишки, с кем рос, связали свою жизнь с авиацией. Я не прошел медкомиссию, там нужно стопроцентное здоровье. Сначала расстроился, а потом понял, что авиадиспетчер — тоже отличная профессия.

Е.С.: — *Поговорим о Вашей карьере. Значит, Вы начинали с профессии авиадиспетчера?*

Д.Б.: — Да, я пришел в наш центр в 1996 году, прошел путь от диспетчера до руководителя полетов, потом возглавлял службу движения. Начальник центра я еще не так давно — чуть больше года. Здесь, как, наверное, и в других профессиях экстремального характера (врачи скорой помощи, хирурги, полицейские), нужно мгновенно принимать решения, времени на обдумывание нет. Поэтому каждый день, когда смена заканчивается, все диспетчеры вместе с руководителем полетов разбирают возникшие ситуации и сложные случаи, чтобы реакция была отработана до автоматизма. Периодически проходят обучение на тренажерах, где прорабатывают все случаи. Вот недавно в Жуковском сел самолет в кукурузное поле — и нам тоже пришлось долго оттачивать посадку самолета вне полосы. Иногда среди ночи мне звонят, если случается что-то серьезное, я еду на работу. За 25 лет существования Кировского центра по вине наших диспетчеров не было ни одного происшествия, при этом по интенсивности полетов мы входили в десятку центров страны.



СО ЗНАНИЕМ ДЕЛА



В ПОСЛЕДНЕЕ ВРЕМЯ ВСЕ ЧАЩЕ ОБРАЩАЮТСЯ ДЕЙСТВУЮЩИЕ И БЫВШИЕ РУКОВОДИТЕЛИ ПО ПРОЦЕДУРАМ БАНКРОТСТВА, КОГДА ПОЛУЧАЮТ ИСКОВЫЕ ЗАЯВЛЕНИЯ ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ К СУБСИДИАРНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ИЛИ ОСПАРИВАНИИ СДЕЛОК В ПРОЦЕДУРЕ БАНКРОТСТВА ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА, — АЛЕКСЕЙ ЧАГАЕВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ООО АК «БЭСТ», ЮРИСТ, АНТИКРИЗИСНЫЙ УПРАВЛЯЮЩИЙ

Юридическая компания АК «БЭСТ» вот уже на протяжении 9 лет оказывает услуги по полному юридическому и бухгалтерскому обслуживанию бизнеса, налоговым спорам, комплексному сопровождению процедур банкротства, как со стороны должника так и со стороны кредитора. АК «БЭСТ» работает не только на территории Кировской области, но и в других регионах: Свердловской области, Республике Татарстан, Коми, Марий Эл, Москве, Санкт-Петербург.



Не всегда в рабочей рутине дел тонущего бизнеса у руководителя получается вовремя определить верные сроки, когда надо подать заявление о признании несостоятельным (банкротом) своей организации. Так ст. 9 Закона о банкротстве определяет, что оно должно быть подано в кратчайший срок, но не позднее чем через месяц с даты возникновения соответствующих обстоятельств. В случае пропуска данного срока, у руководителя возникает основание быть привлеченным к субсидиарной ответственности.

В случае, когда организация находится на абонентском юридическом или бухгалтерском обслуживании в нашей компании, мы постоянно проводим анализ деятельности организации и своевременно предупреждаем руководителя или собственника бизнеса о возникающих угрозах или рисках, своевременно предлагаем пути решения или минимизации рисков. В случае взыскания задолженности кредитором, уменьшаем взыскиваемую сумму, в некоторых случаях добиваемся полного отказа во взыскании долга.



АК БЭСТ

Юридическая компания



Киров, ул. Горького, 5, оф. 408
(БЦ «Прогресс»), т. +7 (922) 66-806-38,
+7(8332) 78-06-38



akbest.business.site



[uristakbest](https://vk.com/uristakbest)



[ak_best_law](https://t.me/ak_best_law)



89127346686@mail.ru



[8-922-668-06-38](https://wa.me/89226680638)



БК 0+

**ПИШУ,
ЧТОБЫ ЧЕЛОВЕК
ПОЖАЛЕЛ СЕБЯ**



Я ВСЕ РАВНО ПЕРСОНАЖ, — ЕВГЕНИЙ ГРИШКОВЕЦ, ПИСАТЕЛЬ, АКТЕР И МУЗЫКАНТ, РАССКАЗАЛ О ТОМ, ЧТО ДЕЛАЛ НЕДАВНО В КИРОВЕ, — В ИНТЕРВЬЮ ЕВГЕНИИ МАРЕНИНОЙ, РЕДАКЦИОННОМУ ДИРЕКТОРУ ЖУРНАЛА «БИЗНЕС КЛАСС»



ПРИЕХАЛ В КИРОВ — В КОЛОНИЮ

— *Евгений Валерьевич, зачем вы приехали в Киров?*

— Впервые в жизни побывал в колонии в Омутнинске, в женской, общего режима. Там сейчас сидит очень хорошая, талантливая певица и поэтесса. Ей дали 6 лет. Я и еще ряд людей участвуем в ее судьбе, пытаемся устроить ее человеческое существование там и как-то помочь, чтобы на 6 лет ее творчество не останавливалось. Это такая непростая история.

— *Вы выглядите как-то по-другому. Внешне изменились.*

— Повзрослел, может. Да нет — просто уставший. Две ночи не спал.

— *Давайте про ваше творчество поговорим. Ваши произведения сентиментальны. Чем это обусловлено?*

— Все просто, моей собственной сентиментальностью.

ПАПА-ПЕССИМИСТ — РАЗВЕ ТАКОЕ БЫВАЕТ?

— *Вы позитивный человек, оптимист?*

— Когда есть дети, нельзя не быть оптимистом! Ну как? Папа-пессимист — разве такое бывает?

— *Кстати, дети ваши книги читали?*

— Старшей дочери Наталье 24 года. Она читала. Сыну Саше — 15. Он полностью прочитал большой новый роман (прим. «Театр отчаяния. Отчаянный театр. Мемуарный роман»). А младшей Маше 9 лет. Я не буду заставлять ее читать собственные произведения. Она просто знает, что ее папа писатель. Спектаклями в этом возрасте человека мучать не надо.

— *Что вы сейчас сами читаете?*

— Ничего не читаю. И свои книги не перечитываю. Каждое произведение — документ того времени, твоих возможностей, твоего жизненного опыта, интереса. Например, в

спектакле «Плюс 1», который я сделал 11 лет назад, основной темой была тема одиночества. В 40 лет эта тема прямо животрепещущая, в 52 она уже не волнует — просто по фигуре. А само произведение для тех, кому сейчас 40, и оно не теряет своей актуальности.

ЮЖАНЕ — ПОВЕРХНОСТНЫЕ ЛЮДИ

— *Когда мы сейчас с вами разговариваем, не слышно, что вы картавите.*

— Я научился. Мой дефект речи у логопедов на сленге называется «черви-трефы». «Тридцать три», «река». Переднеязычные мягкие звуки я нормально произношу, а заднеязычные картавлю. Но я просто научился произносить так, как будто вы их не слышали. Нет, и это как будто так и надо.

— *Как вы удерживаете внимание аудитории?*

— Вот так! (Сжимает кулак, смеется)

— *И все-таки чем цепляете? Ведь не только талантом и харизмой. Есть приемы?*

— Приемы, конечно, есть, они должны быть. В каждом городе, каждом регионе публика разная по эмоциональности. В Ростове на Дону они начинают хохотать с первой секунды. И через 20-30 минут они уже устают смеяться, как раз к тому времени, когда я подхожу к смешному. А в начале не было ничего смешного. Такие поверхностные люди, южане. И под них нужно перестраивать структуру спектакля. Нет цели, чтобы они хохотали, есть цель, чтобы они получили впечатление в процессе спектакля и в итоге. Но если человек не слышит — все впустую. Северная публика лучше. Я эмпирическим путем дошел, где и как играть, объездил почти всю страну, и теперь есть стратегии. Это нормально.

МОЙ СМЕХ — НЕ ЮМОРИСТИЧЕСКОГО СВОЙСТВА

— *Какую цель каждый раз перед собой ставите?*

— Чтобы зритель получил впечатление, чтобы человек полюбил свою жизнь, чтобы пожалел себя. Я же не «Камеди клуб», чтобы смеялись каждые 10 секунд. У меня другие задачи. Если человек не будет понимать, о чем я говорю, если, к примеру, я буду рассказывать подробности писательской деятельности — это не будет никому интересно. В моих спектаклях смех не юмористического свойства. Люди, смеясь, как бы отвечают мне: мы знаем, мы понимаем, о чем ты говоришь, с нами то же самое происходило. Такая же природа смеха у Шукшина, у Жванецкого. Она другого, более сложного свойства. Я понимаю, что делаю. Я обращаюсь к универсальному человеческому опыту.

— *Кто вы? Ваше творчество многогранно — вы и писатель, и драматург, и музыкант, и актер...*

— Ну какой я музыкант? Я везде писатель, даже под музыку я говорю свои тексты. Когда зрители приходят на спектакль, люди знают, что я автор. Как исполнитель я никого не интересую. Если бы я стал читать со сцены Чехова или Тургенева, вряд ли кто-нибудь пошел на меня. Если бы люди знали, что Высоцкий или Окуджава не авторы, читали и пели не свое, никто бы на них не пошел.

ТЕАТР НУЖНО СМОТРЕТЬ В ЗАЛЕ

— *А какие у вас есть амбиции? Может быть, создать свой театр?*

— Я уже его сделал. Он существует. Театр — это же здание, стены. То, что я демонстрирую — это такая модель театра. Такого еще не было, я его сделал.



**В МОИХ
СПЕКТАКЛЯХ
СМЕХ НЕ
ЮМОРИСТИЧЕСКОГО
СВОЙСТВА. ЛЮДИ,
СМЕЯСЬ, КАК БЫ
ОТВЕЧАЮТ МНЕ:
МЫ ЗНАЕМ, МЫ
ПОНИМАЕМ, О ЧЕМ
ТЫ ГОВОРИШЬ,
С НАМИ ТО
ЖЕ САМОЕ
ПРОИСХОДИЛО**

— В ваших произведениях повествует лирический герой. А какую книгу нужно прочитать, чтобы Евгений Гришковец открылся больше как человек, как вас лучше узнать?

— Никак не узнать. Когда Высоцкий поет — «Я вышел ростом и лицом, спасибо матери с отцом». А сам метр 66. Что он про себя поет? Нет, не про себя. Даже в автобиографичном произведении я все равно персонаж. Это искусство «ненаходимости» автора. Должна быть дистанция.

— А какое произведение любимое?

— Новое. Спектакль «Предисловие». Скоро состоится его видеозапись. Это нужно сделать, чтобы спектакль зафиксировать. Это такой компромисс. Ведь когда я перестану его играть, спектакля и не будет. Есть города, в которых нет театра, или не у всех бывает возможность купить билет. Разницы в том, чтобы играть перед камерой, особенно нет, ведь я записываюсь со зрителем. Но если

ошибусь серьезно, то можно остановиться и переиграть. Конечно, театр невозможно фиксировать, его нужно смотреть в зале, важно чтобы было много людей, чтобы был коллективный процесс. Никто же не будет аплодировать экрану.

— Вы получаете энергию от зала?

— Да, конечно. Это энергия не только для меня. Люди в зале друг друга заряжают. Вот сидят 600 человек и реагируют вместе на один эпизод. Зритель понимает, что он не один — это коллективное чувство. Они не знают друг друга, но они знают одно и то же, они это испытали, они реагируют на один эпизод. И когда слышишь реакцию, испытываешь огромную радость. Я не устаю от спектакля. Я устаю потом, когда книги подписываю и фотографируюсь. Этот момент так много энергии забирает.

— Как отдыхаете?

— Не умею отдыхать. Ну вот, может быть, сон. Сон — это роскошь!

▲ РАСКРЫВАЯ СЕКРЕТЫ КУХНИ

□ О КОНЦЕПТУАЛЬНО НОВОМ ЗАВЕДЕНИИ В ГОРОДЕ — «ЧАЙХАНА 84/46» — ЕЕ ШЕФ-ПОВАР, РУСЛАН НАЗАРОВ, Г. МОСКВА

МАГИЯ МОСКОВСКОЙ КУХНИ

— Мы создали концептуально новое для Кирова заведение с открытой кухней. Это поистине смелый шаг — полностью раскрыть секреты поварского искусства, показать ингредиенты, производственную посуду и самих поваров. Превратить процесс приготовления блюда в магию. Смотрите, наблюдайте и удивляйтесь!

Только у нас вы попробуете уникальное меню, на создание которого нас вдохновили кулинарные шедевры разных стран. Для приготовления применяем продукты только высокого качества, как особенный ингреди-

ент добавляем микрозелень, поэтому блюда получаются не только вкусными, но и полезными. Обязательно попробуйте наши авторские десерты — они заставят вас погрузиться в эйфорию вкуса!

Яркие орнаменты интерьера и удобные диваны, музыка и мягкий, уютный свет помогут вам не просто отужинать, но и вкусить блюдо с удовольствием, забыв о тревогах дня, расслабиться и приятно пообщаться с друзьями.

Внимательный хостес встретит вас при входе и проводит к столику, компетентные официанты подскажут, что стоит попробовать именно сегодня.

ПРЕВРАЩАЕМ ПРОЦЕСС ПРИГОТОВЛЕНИЯ БЛЮДА В МАГИЮ

ЧАЙХАНА 84/46

г. Киров, ул. Карла Маркса, 84А,
т. 41-84-46

chayhana_kirov

chayhanakirov



ЦЕНА ПРЕНЕБРЕЖЕНИЯ ОХРАНОЙ ТРУДА — МИЛЛИОН



УСПЕХ — ЭТО НЕ ПУНКТ НАЗНАЧЕНИЯ, А СОСТОЯНИЕ БАЛАНСА. О ТОМ, КАКИЕ МИФЫ ОБ ОХРАНЕ ТРУДА СУЩЕСТВУЮТ — АНДРЕЙ ВОРОТНИКОВ, ДИРЕКТОР ЦЕНТРА «ОХРАНА ТРУДА»



ОХРАНА ТРУДА — ДЛЯ БОЛЬШИХ ЗАВОДОВ, МАЛЫМ ПРЕДПРИЯТИЯМ НЕ НУЖНА

— Звучит логично, ведь (предположим) у вас в компании нет ни станков, ни «трубы», ни конвейера, ни крана... Но! Охрана труда — широкое понятие и, если нет специфического оборудования, это еще не значит, что нет необходимости мониторить условия труда, направлять работников на медосмотры, проводить обучение и инструктажи, иметь комплект документации, вести журналы. Цена пренебрежения: от 50 000 до 1 000 000 руб.*

НАШЕЙ КОМПАНИИ МЕНЬШЕ 3-Х ЛЕТ, А ЗНАЧИТ, ПРОВЕРКА К НАМ НЕ ПРИДЕТ

Как бы ни опекали бизнес, но фактически количество внеплановых проверок в последнее время только растет. Поводом для такой проверки будет:

- жалоба в ГИТ от сотрудника и любого неравнодушного гражданина!
- контроль срока исполнения ранее выданного предписания ГИТ,
- информация из СМИ или профсоюзов,
- приказ руководителя ГИТ, изданный по поручению президента, правительства или по требованию прокурора.

И все это реально и никак не зависит от желания и действий работодателя!

ВСЕ ТРЕБОВАНИЯ ВЫПОЛНИТЬ НЕВОЗМОЖНО

Даже специалистам по охране труда порой так кажется (шутка)! И тем не менее, базовых требований не так уж и много. Если подходить к данной работе системно, то вполне реально пройти проверки без штрафов. Например, компании, которые у нас на обслуживании, всегда имеют всю необходимую документацию по охране труда, персонал проходит своевременно обучение и медосмотры, обеспечивается спецодеждой и СИЗ, проведена спецоценка условий труда. А значит — никаких штрафов.

Не наступайте на чужие грабли, разберитесь в вопросе сами или приходите к нам, дадим бесплатную консультацию и окажем всю необходимую помощь. В охране труда все легко, если знаешь, что делать. Мы знаем, а с нами вы тоже будете подкованы в безопасности!



ОХРАНА ТРУДА®
КИРОВСКИЙ РЕГИОНАЛЬНЫЙ ЦЕНТР

Вопросов много — Центр — один!



г. Киров, Октябрьский пр-т, 22а,
т. (8332) 746-846



ot-kirov.ru

ЗА ЧТО ПОЛУЧАЮТ ШТРАФ В 2019 ГОДУ?



5-80 ТЫС. РУБЛЕЙ

за непроведение специальной оценки условий труда (на основании реестра, без выездных проверок).



100-130 ТЫС. РУБЛЕЙ

за каждого работника при допуске к исполнению трудовых обязанностей без обучения по охране труда или без прохождения медицинского осмотра.



ОТ 130 ТЫС. РУБЛЕЙ

штраф при отсутствии у работника спецодежды и других средств защиты.



ОТ 50 ТЫС. РУБЛЕЙ

при отсутствии лица, выполняющего функции специалиста по охране труда в организации.



50-200 ТЫС. РУБЛЕЙ

или приостановка деятельности за нарушение других требований охраны труда.



50-80 ТЫС. РУБЛЕЙ

за отсутствие документов по охране труда.



штрафы могут суммироваться

ПРОСТО ПРИДЯ К НАМ НА ОБУЧЕНИЕ И ПОЛУЧИВ КОМПЛЕКТ ДОКУМЕНТАЦИИ ПО ОХРАНЕ ТРУДА, ВЫ УЖЕ СЭКОНОМИТЕ 200 ТЫС. РУБЛЕЙ!



Любой из ваших
сотрудников может
случайно скачать вирус-
шифровальщик.

Обучите их основам
кибербезопасности
с платформой Kaspersky
Automated Security
Awareness.

Я что-то нажал и все пропало!



Kaspersky
Automated Security
Awareness Platform

www.k-asap.com/ru

© АО «Лаборатория Касперского», 2019. Все права защищены. Зарегистрированные товарные знаки и знаки обслуживания являются собственностью их правообладателей.

kaspersky



Platinum Partner Лаборатории Касперского

610050, г. Киров, ул. Ульяновская, д. 10
+7 (8332) 760-741 | 8 (800) 555 4995

www.rubicon-it.ru | 4clicksoft.com | soft@rubicon-it.ru



МЫ НАУЧИМ, КАК КОНТРОЛИРОВАТЬ СВОЕГО БУХГАЛТЕРА, ЕСЛИ ВЫ НЕ РАЗБИРАЕТЕСЬ В БУХУЧЁТЕ, — ОКСАНА ЛИХАЧЕВА, ОСНОВАТЕЛЬ ПРОЕКТА «ВЛАСТЬ НАД БИЗНЕСОМ», СОБСТВЕННИК КАДРОВОГО АГЕНТСТВА LIFE JOB, КОНСАЛТИНГОВОЙ КОМПАНИИ TRUST CONSULTING, НЕКОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ «БУДУЩЕЕ БЕЗ НАСИЛИЯ И НАРКОТИКОВ», УПРАВЛЯЮЩАЯ ФРАНШИЗОЙ U2B «УПАКОВКА ДЛЯ БИЗНЕСА»

**DESIGN**

ОШИБКИ БУХГАЛТЕРА ДОРОГОГО СТОЯТ



У ВСЕХ НАШИХ БУХГАЛТЕРОВ ЕСТЬ СВОЙ КРІ

— Задача собственника — развивать бизнес и принимать управленческие решения, руководствуясь отчетностью своей компании. Если она не будет отражать действительность, бизнес станет неуправляемым, поэтому неквалифицированный бухгалтер грозит денежными потерями. Результат труда бухгалтера можно измерить, не обладая специальным финансовым образованием. Главное — понять, какой продукт производит каждый специалист. В моем бизнесе бухгалтерия разделена на участки по видам работы, например: первичные документы, начисление зарплаты, отчетность. Для каждого участка я устанавливаю конечный результат, нужный для бизнеса, и KPI. На участке приема первичных документов важно отсутствие потерь или недостающих документов, на участке зарплаты — минимальная сумма переплаты или невыплаченного в срок, на участке отчетности — отсутствие штрафов.

Я СМОТРУ ОТЧЕТНОСТЬ, СЛЕЖУ ЗА НАЛОГАМИ

— На основе бухгалтерской отчетности я составляю для себя «управленческую» — менее детализированную и более удобную для собственника сводку всех основных показателей. Это позволяет перепроверять работу бухгалтеров. Чтобы следить за налогами, после каждого отчетного периода я смотрю справку из ИФНС о состоянии расчетов и сравниваю с бюджетом: там есть все недоимки и переплаты по налогам, пени и штрафы. Я сравниваю ее с нашей отчетностью. Если что-то не понимаю, прошу бухгалтера пояснить. Раз в месяц я проверяю данные по расчетным счетам из выписок банка с данными 1С. Ежемесячно, но не в один и тот

же день сверяю с суммой в 1С наличные в сейфе.

КАК МЫ ОПРЕДЕЛЯЕМ, ЧТО С БУХГАЛТЕРИЕЙ ПРОБЛЕМЫ

— Чтобы не доводить, например, до блокировки счета, мы стараемся предупреждать проблемы: следим за уведомлениями от регуляторов, за должностью в ФСС и обратной связью от клиентов. Также у нас есть регламент по оформлению первичных документов, там описаны сроки сдачи, ответственные и правила хранения. Каждый месяц в бухгалтерии формируют список недостающих бумаг, и мы сверяем его с предыдущим. Если приходят требования об оплате штрафов, налогов или есть задолженность в ФСС, значит, наша отчетность не совпадает с той, что есть у государства. Срочно изучаем ее и исправляем ошибки. Если клиенты жалуются, что акты и договоры слишком долго не подписывают, возможно, бухгалтерам нужно помочь подготовить шаблоны или усилить отдел новыми кадрами. Желание бухгалтера уволиться перед сдачей годового баланса или перед другим отчетным периодом — повод насторожиться. Возможно, в его работе нашлась ошибка, которую проще снять с себя ответственность.

МЫ НЕ БОИМСЯ ОШИБОК И ИСПРАВЛЯЕМ ИХ В СРОК

У нас бывали ошибки, но при нашей системе контроля они обнаруживаются довольно быстро. Сотрудники знают, что лучше сразу рассказать о проблеме и вместе найти решение. Чтобы помочь предпринимателям избежать ошибок, я веду проект «Власть над бизнесом», в котором мы помогаем собственникам внедрить контроль в свою компанию, в том числе заниматься финансовым планированием.



СТАНИСЛАВ КОВАЛЬ, «ЗАВОД РЕКЛАМЫ «ЯРЧЕ» И ООО «ДВИГАТЕЛЬ ТОРГОВЛИ»

— Собственники, прошедшие программу Оксаны, в состоянии резко повысить статистики своего предприятия. Программа сложная, но теперь у нас сформировалось понимание о том, как управлять компанией. С помощью программы мы научились контролировать бухгалтерию: разделили ее на участки, определили результат каждого специалиста, поставили KPI. Отчетность из бесполезной статистики превратилась в инструмент, она помогает принимать решения по развитию, планировать бюджет. Не стесняйтесь задавать вопросы, если что-то непонятно, и просите бухгалтера пояснить. Если специалист знает, что его контролируют, и понимает, какой результат ждет руководитель, качество и прозрачность его работы возрастает.

**Хотите также?
Записывайтесь на
бесплатную консультацию
для собственников бизнеса
по промокоду Strateg**



**ВЛАСТЬ
НАД БИЗНЕСОМ**



ул. Ленина, 103а (ТЦ «Крым», 5 эт.),
т. (8332) 20-55-45



vnb.team



oks_likhacheva



ВОЗРОЖДАЯ СКАЗКУ



О СВОЕЙ КОЛЛЕКЦИИ КАРТОННЫХ ЕЛОЧНЫХ ИГРУШЕК —
**АНДРЕЙ МАУРИ, ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ПРАВЛЕНИЯ ГК «МАУРИ»,
ДОКТОР ПЕДАГОГИЧЕСКИХ НАУК**

РОДОМ ИЗ ДЕТСТВА

— Во времена моего детства, наряду с продававшимися в магазинах игрушками, было принято мастерить елочные украшения дома, с родителями — гирлянды из цветной бумаги, снежиков из ваты и тёрого стекла, снежинки и звёздочки из фольги — сами создавали волшебную атмосферу. Наверное, именно воспоминания о счастливом детстве и подтолкнули меня к коллекционированию картонных елочных игрушек, ну, и конечно, нынешняя работа, связанная с картонной упаковкой наложила свой отпечаток на моё увлечение. Какие-то игрушки были у меня, многие нахожу на блошиных рынках, на аукционах. Сейчас в коллекции более тысячи экземпляров.

СТАРОЕ НА НОВЫЙ ЛАД

Беру в руки советские или еще до-революционные картонные игрушки — крейсер Аврора, красноармейцы, гуси-лебеди, да и любую другую — и восхищаюсь работой мастеров! Настолько проработаны мельчайшие детали, четко прорисована каждая линия, а ведь гравер создавал их вручную! Даже для сегодняшнего уровня производства это уникальная работа. Хочется делать также ювелирно, но только массово. А чтобы делать массово, надо включать голову, думать, каким образом эту уникальную технологию поставить на поток. Конечно, можно не раздумывать над технической стороной, просто заменить руку мастера на станок, но важно в каждом изделии сохранить душу.



Корпоративная открытка к Новому году для наших партнеров

Эта не простая задача, которая требует нестандартного подхода.

100 000 РУБЛЕЙ ЗА БАРЫНЮ

Первый раз сами попробовали изготовить картонную игрушку — обаянку — в соответствующий год по восточному календарю, но этот образец получился не совсем удачно. Однако появился опыт и новая попытка сделать объемную картонную игрушку — барыню — стала уже удачной. Производство таких изделий — удовольствие не из дешевых, только подготовка оснастки одного вида (клише, штампы и формы) стоит около 100 000 рублей. Сейчас нами разработано 6 игрушек в стиле вятской дымки. Задача оказалась не из простых, ведь даже картон для такого производства нужен особенный, и в России он не производится. Уже есть большие планы на будущее, тем более картон становится более и более востребованным. Планируем выпустить целую серию сложных картонных фигурок и елочных игрушек к следующему Новому году. Важно сделать качественно.

В ЕВРОПЕ ЭТО УЖЕ ДАВНО ПОПУЛЯРНО

Новогодние игрушки из картона чем хороши? Во-первых, они дают приятны тактильные ощущения, во-вторых, на них можно нанести почти любую печать, обработать фольгой, сделать выборочный лак — вариантов дизайна и оформления море. В-третьих, это стильно и раритетно. В Европе, например, работают несколько фабрик, которые в массовом порядке делают довольно дорогие елочные игрушки, в том числе ремейки на всемирно известный «дрезденский картонаж». Их продукция очень популярна и стоит достаточно дорого.



Елочная игрушка из картона — барыня

Многие изделия продаются, как горячие пирожки.

ЕСЛИ УЖ ДАРИТЬ, ТО ЧТОБЫ ЗАПОМНИЛИ

Если уж дарить, то что-то оригинальное, чтобы запомнили и ощутили настоящие положительные эмоции. Мы всегда разрабатываем дизайн новогодних открыток еще задолго до праздника, стараемся делать необычные открытки, с задумкой. Знаю, что многие, кому мы дарим, их коллекционируют. И это важно. Настоящая открытка, в отличие от факса или смс-ки, — это часть внимания и уважения к партнеру, клиенту, просто знакомому человеку. Вот так, из простого увлечения коллекционированием картонной игрушки и рождаются новые производственные задачи и яркие нестандартные изделия.



МАУРИ
ГРУППА КОМПАНИЙ



г. Киров, ул. П.Корчагина, 227,
т. 40-95-16; 40-90-09; 40-95-19



maury@maury.ru



maury.ru



ПРОЕКТ ПОДАРКИ

ПОДАРИТЕ ЭМОЦИИ И ОЩУЩЕНИЯ



ТАТЬЯНА ЩЕРБА, УПРАВЛЯЮЩАЯ СПА-САЛОНОМ VERONIKA:

— Spa-салон VERONIKA приглашает Вас ощутить уютную атмосферу роскоши и стиля, в которой легко расслабиться и доверить себя квалифицированным специалистам, они с трепетом позаботятся о вашей внешности, о вашем здоровье и настроении. Отличный Подарок — сертификат в spa-салон VERONIKA!

- Студия парикмахерского искусства
- Студия ногтевого сервиса
- Spa-процедуры
- Косметология
- Массаж



г. Киров,
ул. Дерендяева, 28
т. (8332) 64-55-54,
8-922-951-10-00

spa-veronika.ru

ЛО-43-01-001395
от 28 августа
2013 г.

ПОКАЗАТЕЛЬ СТАТУСА И ВКУСА



МАКСИМ МЕЛЬНИКОВ, МАСТЕР-ЮВЕЛИР, ВЛАДЕЛЕЦ ЮВЕЛИРНОЙ МАСТЕРСКОЙ «ВЯТСКАЯ ЗЛАТОКУЗНИЦА»:

— Для современного мужчины украшения — не только показатель статуса, но и проявление элегантности и чувства вкуса. Поэтому ювелирные изделия, выполненные на заказ в единственном экземпляре, становятся выбором стильных и успешных. Комплект из кольца, запонки и булавки для галстука с именным вензелем выглядит аристократично и благородно, но вместе с тем очень современно.

Вятская Ювелирная
Златокузница Мастерская

г. Киров,
ул. Воровского, 71,
ТЦ Росинка,
цокольный этаж,
т. (8332) 45-48-77

ШИРОКИЙ ВЫБОР ГАДЖЕТОВ



ЮРИЙ БОРЦОВ, РУКОВОДИТЕЛЬ ПРОЕКТА FRESH STORE:

— Подарок, о котором мечтает современный деловой человек — стильное зарядное устройство с поддержкой беспроводной зарядки Qi. Nomad Base Station Watch Edition. Быстрая зарядка сразу трех совместимых гаджетов: часов Apple Watch, смартфона и наушников AirPods в зарядном чехле. Zens Dual-Watch Aluminium Wireless Charger — модель рассчитана для одновременной беспроводной зарядки двух устройств и Apple Watch, а максимальная мощность достигает 20 Вт.



г. Киров, ул. Герцена, 87а,
т. (8332) 777-916

fr-store.ru

fr_store



ВРЕМЯ ЛЕТИТ СРЕМИТЕЛЬНО. ПОД КОНЕЦ ГОДА В ЧЕРЕДЕ ЗАБОТ НЕ ЗАБУДЬТЕ ПРИГОТОВИТЬ ПОДАРОК ЛЮБИМЫМ, БЛИЗКИМ, КОЛЛЕГАМ И ЛЮДЯМ, ЗАСЛУЖИВШИМ ВАШУ БЛАГОДАРНОСТЬ. ДАРИТЬ ПОДАРОКИ ГОРАЗДО ПРИЯТНЕЕ, ЧЕМ ПОЛУЧАТЬ!

спецпроект

НАСЛАЖДАЙТЕСЬ ВКУСОМ



ЮЛИЯ ДОЛГОАРШИННЫХ, ВЛАДЕЛИЦА ГК ЮЛИИ ДОЛГОАРШИННЫХ:

— Я люблю чай, кофе, сладости: настоящие, качественные и вкусные. Именно поэтому в нашей Группе компаний появился новый бренд — магазин чая и кофе «Унция». Теперь все жители нашего города могут наслаждаться хорошим чаем! А также мы подготовили душевные и необычные подарки для коллег, партнеров и, конечно, семьи.



ТЦ Глобус, Воровского 135, 1 этаж, левое крыло
т. 8 (8332) 25-37-77

gk_juliodolgoarshinnikh

gk_id

ДО ВСТРЕЧИ В KARIN



СВЕТЛАНА НЕЛЮБИНА, ДИРЕКТОР РЕСТОРАНА KARIN:

— Подарок, от которого точно придут в восторг? Это подарочный сертификат ресторана KARIN! Его можно использовать для посещения по любому поводу: семейного бранча, новогоднего ужина или романтического вечера. Также его можно передать другому человеку. До встречи в KARIN!



KARIN
restaurant

Киров, Октябрьский
пр-т 145, корп. 1
т. (8332) 744-800

karin.kirov

karinkirov.ru

karin.kirov@4ehotels.com

СТРОЙНОЕ ТЕЛО К НОВОМУ ГОДУ



НИКОЛАЙ САВИНЫХ, СОУЧРЕДИТЕЛЬ ФИТНЕС-КЛУБА «СПРИНТ»:

— Абонемент в тренажерный зал или на групповые занятия — это подарок с отсрочкой. Каждый раз после тренировки Вас будут вспоминать добрым словом. Ведь вместе с абонементом фитнес-клуба Sprint Вы подарите хорошее настроение, бодрый дух, красивое здоровое тело и заряд энергии.



ул. Ленина, 103а,
ТЦ «Крым», 7 этаж,
т. 22-44-82

sprint-kirov.ru

sprint_kirov



О ТОМ, ЧЕМ УДИВИТЬ ГОРОД — РУСЛАН МАМЕДОВ, КУЛЬТУРНЫЙ И ОБЩЕСТВЕННЫЙ ДЕЯТЕЛЬ, ПРОДЮСЕР И ХУДОЖЕСТВЕННЫЙ РУКОВОДИТЕЛЬ ТО «КИРОВКОНЦЕРТ», УСПЕШНЫЙ ОРГАНИЗАТОР ПРАЗДНИЧНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ



▲ ВЕЧНО МОЛОДОЙ, ▼ ВЕЧНО НОВЫЙ

ЛЮБЛЮ БЫТЬ В РАЗНЫХ ОБРАЗАХ

— Сегодня в нашей «копилке» более 10 активных и успешных авторских проектов, среди них — уже скоро актуальный «Вятский Дед Мороз», в чьем образе я, признаюсь, иногда появляюсь перед публикой — и это моя слабость.

Не могу обойти стороной масштабное спортивное событие, запланированное на май 2020 года. Это «Фитнес-фестиваль», где на одной площадке соберутся представители фитнес-индустрии и ЗОЖ Кирова, области и других регионов РФ.

Стоит отметить и «Нескучную Вятку» — это экскурсия, переплетение прошлых веков и современной истории города в авторской подаче. Идеальный вариант, чтобы влюбить гостей в Киров и не заскучать. Включены дегустационные остановки!

Ну и, конечно, один из самых популярных наших проектов — народный праздник «Золотой полтинник». Это яркая и незабываемая юбилейная программа для тех, кому за ... Очень удачный синтез душевности и солидности.

У НАС ВСЕГДА 100 ПРЕДЛОЖЕНИЙ ДЛЯ ВАС

Самый главный новый проект — «Единая праздничная служба». Уникальный и удобный сервис, который по вашему запросу в кратчайшее время предоставит готовое решение. Популярны ведущие, лучшие площадки города, известные артисты и специалисты в сфере развлечений. В нашей базе сотни позиций, и мы подберем для Вас самое лучшее предложение!

КТО САМЫЙ КРУТОЙ EVENT-МЕНЕДЖЕР В КИРОВЕ?

Секрет успеха нашей деятельности прост — это слаженная работа команды мастеров своего дела. Каждый сотрудник нашего коллектива неповторим! Особенно хочу выделить руководителя «ЕПС» в Кирове — Ирину Ершову. Она уже более 10 лет в нашем коллективе, и я с гордостью готов заявить, что она является самым квалифицированным и клиентоориентированным event-менеджером в городе. Ее знают и уважают артисты, звезды российской эстрады и наши заказчики. На связи 24 часа 7

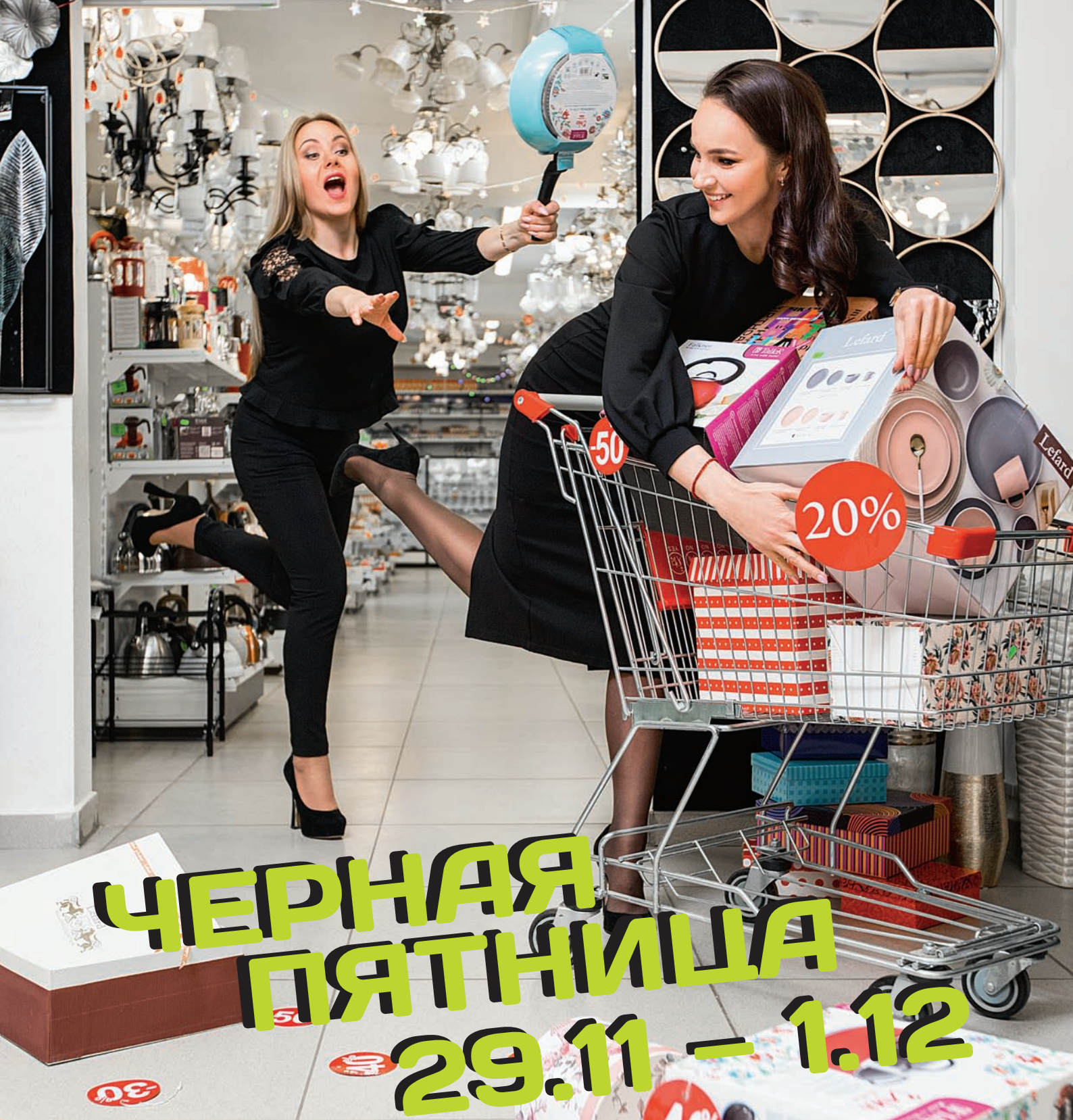
дней в неделю, находчива, предприимчива и умеет быстро принимать нужные решения.

Все наши мероприятия проходят с высокой долей ответственности на протяжении всего цикла: от подготовки и написания сценария до реализации проекта. Поэтому я лично и вся моя команда — всегда молодые, всегда новые! Я бы даже сказал, перефразируя слова песни группы «Смысловые галлюцинации» — ВЕЧНО!



НА КОНЦЕРТ — В 2 КЛИКА

Тем, кто ведет активную культурную жизнь, рекомендую бесплатное мобильное приложение «Eventonline». Это мое авторское и экспертное творение! Пользуясь им, всего в 2 клика удобно покупать любые билеты на концерты, заказывать праздники и мероприятия, а также получать всю информацию о развлечениях и досуге.






ТОВАРЫ ДЛЯ ДОМА

г. Киров,
ул. Воровского, 87, т. (8332) 63-57-62,
ул. Воровского, 106, т. (8332) 22-53-63
 @hauzmarket  hauzmarket





МЫ ПОЛУЧИЛИ ПРИЗНАНИЕ НА РОССИЙСКОМ УРОВНЕ, — ВИКТОР ЧАУЗОВ, ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «РЕСПУБЛИКА ЦВЕТА» И КОНСТАНТИН ШИХАЛЕЕВ, ДИРЕКТОР БРЕНДИНГОВОГО АГЕНТСТВА «БРЕНДМАШИНА»

ОДНА ШЕСТАЯ АЙСБЕРГА



ЛИШЬ ВЕРХУШКА

В.Ч.: —Нас хорошо знают в Кирове — «Республика Цвета» на рынке производства рекламы в Кирове работает с 2001 года. Начинали как центр оперативной печати. Сейчас — рекламно-производственная компания, с экспертными знаниями в области маркетинга. Работаем не только руками, но и головой. Производим продукцию от визиток до масштабных вывесок. Требования к рекламе на рынке сильно возросли. Наряду с классическими производственными запросами, требуется профессиональный маркетинговый подход с целью получения эффективных решений. Силами агентства «Брендмашина» мы оказываем услуги по разработ-

ке идеи бренда, нейминга, логотипа и фирменного стиля, заканчивая полноценного брендбука компании. Компания «Республика Цвета» идеи «Брендмашин» воплощает в жизнь.

К.Ш.: —Мы не позиционируем себя как агентство полного цикла. В компании два бренда, которые дополняют друг друга. «Республика цвета» — это видимая часть айсберга, изготавливающая материальные ценности, а «Брендмашина» — огромный массив знаний и опыта, позволяющие производить продукты интеллектуального труда.

НИКАКОГО ТВОРЧЕСТВА, ТОЛЬКО ФАКТЫ

В.Ч.: —Многие думают, что наша работа творческая, креативная. На самом деле — это в ремесло, в основе которого точные данные. Мы их до-

бываем, систематизируем и применяем. Никаких личных предпочтений. Нейромаркетинговые исследования и айтирекинг исследования — используемая нами современная доказательная база. Мы можем безэмоционально отследить физиологические реакции потребителя.

ВСЕ НЕ ПРОСТО ТАК

К.Ш.: —Простая и обыденная, казалось бы, вещь с точки зрения рекламного бизнеса — сувенирная продукция. Крупным компаниям она нужна не только в горячий период в канун Нового года, а постоянно, как гигиенический фактор бизнеса. Мы знаем, как воздействовать на чувства людей и как сувениры помогают в продвижении бренда. В наших силах, применив авторские маркетинговые техники, сделать «сувенирку» эффективным инструментом рекламы.

ЗНАЮТ В РОССИИ

В.Ч.: — Область интересов производственной компании «Республика Цвета» — в основном, Кировская область. «Брендмашина» работает в рамках всей страны. Когда мы как разработчики интеллектуальных продуктов в Кирове ощутили недоверие, мы решили выйти из зоны комфорта. В результате, спустя пару лет, имеем опыт, полученный в других регионах и теперь делимся им с кировскими заказчиками.

RC РЕСПУБЛИКА ЦВЕТА
производство продающей рекламы

Октябрьский пр-кт, 80.
Дополнительный офис и пункт выдачи крупных заказов (новый адрес) — ул. Володарского, 171
т. 8(8332) 555-900

mail@r-color.ru

r-color.ru

БРЕНДМАШИНА
брендинговое агентство

ул. Володарского, 171
т. 8-800-511-04-50, 8(8332) 66-11-24

mail@brand-machine.ru

brand-machine.ru

САЛОН ШТОР «БЕЛАЯ РЕКА» БОЛЕЕ 20 ЛЕТ ВНОСИТ УЮТ И КРАСОТУ В ВАШИ ДОМА

Мы реализуем практичные и стильные решения по шторам, подушкам, покрывалам и другим деталям интерьера из текстиля.

Уникальная услуга — вы можете заказать проект своего обновленного окна или интерьера. Для этого достаточно прислать фото, и вы увидите компьютерный эскиз штор.



Мы оказываем услуги по стирке, чистке, утюжке, навесу штор, ремонту и изготовлению карнизов.


Современная технология сухой и влажной экстракторной чистки любых видов штор и жалюзи позволяет совершить процедуру без демонтажа.

Вы участвуете в госзакупках, но не знаете, как правильно составить техзадание, **обращайтесь — мы поможем.**



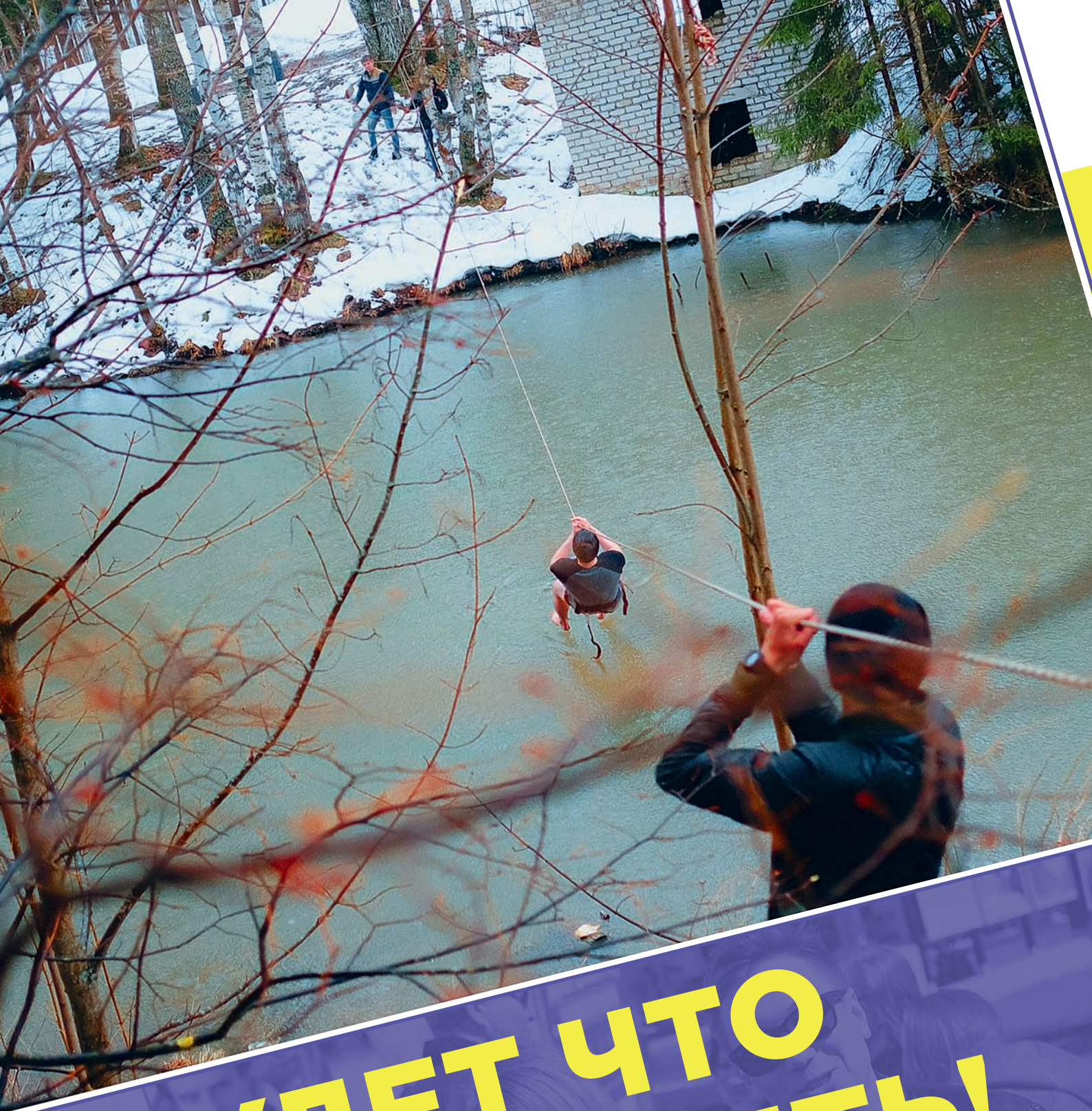
г. Киров, ул. Карла Маркса, 91, т. 8 (8332) 38-58-61

 belaya-reka43.ru  bel_reka@mail.ru

 [bela_reka](https://www.instagram.com/bela_reka)

 [belareka](https://vk.com/belareka)





**БУДЕТ ЧТО
ВСПОМНИТЬ!**

ПОЖАЛУЙ, САМЫЕ ЗАПОМИНАЮЩИЕСЯ КОРПОРАТИВЫ В НАШЕМ ГОРОДЕ



**КОРПОРАТИВНЫЕ
МЕРОПРИЯТИЯ**



**ВЫЕЗДНЫЕ
МЕРОПРИЯТИЯ**



**МАРКЕТИНГОВЫЕ
МЕРОПРИЯТИЯ**



**СПЕЦИАЛЬНЫЕ
МЕРОПРИЯТИЯ**

Командообразование — это главная цель вашего корпоратива. А значит, будут использованы те задания, которые позволят игрокам лучше узнать друг друга, научат доверять, слышать и работать сообща.



**АГЕНТСТВО
СЮРПРИЗОВ**

Маши Михраб

event43.ru





КАК МАНЬЯК ЗАНИМАЮСЬ ОДЕЖДОЙ

— Я почти 20 лет занималась детской одеждой. Буквально, как маньяк, знала про нее все. В один прекрасный момент я поняла, что вся моя клиентская база выросла. Девочки, которые ходили в шапочках для новорожденных, уже приходят наряжаться со своими бойфрендами.

Я бросила детское направление и не жалею. Уже пять лет я занимаюсь «молодежкой». В «Дефиле» мы подбираем «look» — к пуховику шапочку, к шапочке платочек, платье с туфлями или сникерсами. Люди заезжают за перчатками, а уезжают с полным осенним комплектом.

Это дело всей моей жизни. Знаю дни рождения, свадьбы своих клиентов. Я привожу одежду и уже знаю, кому что понравится. Многие стали моими друзьями. Одна из любимых клиенток внучку с рождения одевала в нашем магазине, сейчас сама одевается здесь. Она очень модная, я ее в пример ставлю всем. Так вот — в октябре она мне билет на Киркорова подарила, говорит: «Хочу, чтобы ты со мной на концерт пошла». Было очень приятно!

ЕСЛИ КАТЕ НЕ КАТИТ — НАДО ПОДОЖДАТЬ

Бывает, что вдохновение нестигает меня в поездках, самолетах. Никаких мыслей, сидишь в поезде, а утром просыпаешься и понимаешь — надо делать так. Сделаешь — и все получается. Именно так произошло превращение «Одевайки» в «Дефиле». Провидение какое-то меня двигает. У меня счастливое число — это 13. В самолете или поезде места часто с таким номером попадают. Либо место, либо день, какие-то важные события в жизни — очень часто фигурирует это число. Свадьба 13-го была. Когда покупали помещение — номерок на регистрацию №13. Я даже не удивилась, а муж говорит — значит все хорошо будет. Я точно знаю, если Кате не катит — время не пришло, надо подождать и успокоиться. А если что-то движет, надо действовать.

▲
ЛЮБЛЮ
ЖЕНЩИН ДЕЛАТЬ
ЯРКИМИ



МЫ УЖЕ НЕ МОЖЕМ БЫТЬ «ОДЕВАЙКОЙ». КЛИЕНТЫ ВЫРОСЛИ, И МЫ С НИМИ, —
ЕКАТЕРИНА КОЛПАЩИКОВА, ВЛАДЕЛИЦА САЛОНА «ДЕФИЛЕ»

ПУХОВОЙ КОМБИНЕЗОН В 74 ГОДА

Стиль одежды, который мы предлагаем, в основном — спорт-шик. Если и есть классика, то такая, чтобы ее можно было надеть и с кроссовками. Город диктует — все в диком темпе живут. А я хочу, чтобы люди в этой суматохе выглядели модно и им было удобно.

У нас одежда не только для женщин. В «Дефиле» могут одеться и юные леди от 38 размера и дамы 70+. Есть у нас клиентка — она очень стройная и модная. Мы думали, ей лет 50. И однажды она захотела примерить такой крутой цельный пуховый комбинезон за 30 тысяч рублей. Мы ей: конечно, примеряйте, — и даже не ожидали, что возьмет. Ради интереса поинтересовались, куда будет в таком ходить? Она отвечает — так гулять с собачкой, куда мне еще в мои 74-то ходить. Мы были просто в таком приятном шоке. Она возвращалась еще за покупками не раз и все нахваливала комбинезон, говорила, что ей все завидуют. С другой стороны, моя дочь — ей 11 и она уже не хочет одеваться, как ребенок. Она хочет спорт-шик, офвайт, джоггеры, брючки бананами, кроссовки на меху. Подростки это любят.

ДИВАНЧИКИ, КОНФЕТЫ, ШАМПАНСКОЕ

Мы долго к этому шли, и наконец у нас есть обновленный бутик. В нем мы поставили диванчики, тут же чай, кофе, конфетки, шампанское. Можно прийти, сумочку поставить, скинуть верхнюю одежду и заняться примеркой. Хочу энергетику такую уютную создать, украсу салон цветами, картинами. Все важно до мелочей — даже упаковка. Помню, на 35 лет купила себе где-то дорожущее платье, но мне его положили в такой страшненький пакетик. Мне было так обидно!

Впереди планы открыть интернет-магазин. Сейчас я многое выкладываю в соцсети. Клиенты удивляются, сколько раз за день я переодеваюсь. Бывает 70-80 новинок в день. Это труд, и я все делаю сама. Меня спрашивают, не устала? А это моя жизнь! Мне так нравится, когда люди счастливые уходят, когда вижу фото, как в моем

платье клиентка отдыхает на гала-ужине в Сочи или в сарафане и босножках в Эмиратах. Такая радость и гордость!

В 17 ЛЕТ НАЧАЛА РАБОТАТЬ

Амбициозных планов очень много, еще хочу расти. Есть мечта сделать такую фишку, чтобы с ней на мировой уровень выйти. Еще мечтаю дописать книгу. Я не писатель, но пишу и другие. Еще лет пять, и я ее закончу на коленях в самолете. Думаю, она будет очень интересная и познавательная. Про меня, простую девочку, которая в 16 лет по ночам детские кофты вязала, на них что-то вышивала, а потом на рынке продавала. В 17 лет я уже работала. Начинала с колясок, первых трансформеров, возила их из Польши и Германии в вагонах на третьей полке. Помню, как заталкивала наверх, а сама весила 49 кг. Потом таксист тебе их грузит, волочишь все это на 4 этаж, по пейджеру даешь рекламу. Откуда во мне эта предпринимательская жилка? Мой прапрадед был купцом — шил сапоги и весь Петербург одевал. Может, это в генах.

У ВСЕХ В ТЕЛЕФОНЕ Я «КАТЯ ОДЕВАЙКА»

У всех в телефоне я записана как Катя Одевайка. Теперь я Катя Дефиле. Мы стали больше, интереснее, но у нас нет одежды для малышей. Хотела оставить, но поняла, что не совместить. Мы не торговый центр, у нас другой формат. Шопинг должен приносить удовольствие. Люблю женщин делать яркими и счастливыми. Обидно, что есть такие женщины, которые уже наплевали на себя или боятся быть красивыми. Я считаю, нельзя быть тетками. До 70 лет нужно одеваться модно и ярко, а после 70 — еще ярче!



г. Киров, ул. Труда, 57
т. 8-912-734-77-06
defile.kirov
defile.kirov



ВСЕ БУДЕТ ОПУПЕННО



БИЧ ВРЕМЕНИ



СНАЧАЛА У НАС ПОЯВИЛИСЬ ДЕТИ — А СЛЕДОМ ПОЯВИЛСЯ ДЕТСКИЙ САД. ИНОГДА В ЖИЗНИ ТАКОЕ БЫВАЕТ — ВСЕ БУДТО СКЛАДЫВАЕТСЯ САМО СОБОЙ. НО МЫ ТОЧНО ЗНАЕМ — СЛУЧАЙНОСТИ НЕ СЛУЧАЙНЫ. И ИНОГО ПУТИ ДЛЯ НАС ПРОСТО НЕ МОЖЕТ БЫТЬ! — АНАСТАСИЯ КОТЕЛЬНИКОВА И ЕЛЕНА ИЗМЕСТЬЕВА, РУКОВОДИТЕЛИ ДЕТСКОГО САДА «ПУП ЗЕМЛИ»

Елена Измestьева: — Бич нашего времени — ускоренный ритм жизни, синдром постоянной спешки, жесткий цейтнот. Все куда-то бегут... И в этой гонке важно не забыть о детстве. Это для нас с вами детство прошло, а для ребенка оно — действительность, здесь и сейчас. Именно тут закладывается духовно-нравственный фундамент личности. И всё, что происходит с малышом сейчас, он пронесет через всю свою жизнь. От осоз-

нания этой мысли чувствуешь особую ответственность!

Анастасия Котельникова: — Я, например, не помню свое детство и детский сад совсем... От этого еще сильнее хочется, чтобы нашим детям садик запомнился! Чтобы этот период был максимально комфортным и полезным для них, чтобы потом всю жизнь отзывался доброй памятью.

Но любой современный родитель понимает, что благополучие ребенка начинается со здоровья, и в сади-

НАША МИССИЯ — УВИДЕТЬ УНИКАЛЬНОСТЬ КАЖДОГО РЕБЕНКА И СОЗДАТЬ СРЕДУ ДЛЯ ЕГО КОМФОРТНОГО РОСТА

ке «Пуп Земли» к здоровью детей совершенно особый подход.

Е.И.:— Мы ориентированы на оздоровление и укрепление здоровья детворы — это наша важная отличительная особенность. Мы — единственный садик в городе с медицинской лицензией — осуществляем комплексный медицинский патронаж наших воспитанников. Ну и, конечно же, наряду с этим активно работаем в научно-исследовательском, познавательном, творческом направлениях.

СМЫСЛ ЖИЗНИ

А.К.: — Смысл жизни для нас — это семья. Нас так воспитали. И я очень рада, что у меня есть такая замечательная, дружная семья, которая насчитывает ни много ни мало, 60 озорных сорванцов и 25 верных единомышленников. Это действительно так; наша команда — это чуткие талантливые педагоги с горящими сердцами, разделяющие наши идеи, мысли, взгляды. И в этом наша сила!

Е.И.: — Здесь у нас нет чужих! Печали, проблемы каждого — наши общие. И победы, большие и маленькие, — это наши общие победы! Эти эмоции вдохновляют и помогают расти и двигаться дальше.

НАМ ДОВЕРЯЮТ САМОЕ ЦЕННОЕ

А.К.: — Люди доверяют нам самое ценное! Мы высоко ценим оказанное доверие и в своей работе строго придерживаемся соответствию важнейшим критериям:

1. Грамотность и компетентность. Детская душа — тонкая материя, которой незнающий человек может нанести непоправимый вред.
2. Гиперответственность. Дети — это непосредственный и непредсказуемый народ. Взрослый, который находится рядом, обязан предвидеть последствия на шаг вперед.
3. Эмпатия. Здесь важно не просто чувствовать душевное состояние ре-

бенка, но и уметь поставить себя на его место, понять истинные причины его поведения и поступков.

4. Огонек в глазах! У работающего с детьми взрослого должны гореть глаза — и не меньше, чем у ребенка. Если мы будем просто скучными взрослыми, погруженными в свои дела и проблемы, то что ценного мы сможем дать детям?

Это — фундамент; то, с чего начинается по-настоящему плодотворная работа с детьми.

БЕРЕЖЕМ ВРЕМЯ РОДИТЕЛЕЙ

А.К.: — Несомненно, у каждого учереждения есть свои отличительные особенности. Все мы разные — и цели перед собой ставим тоже разные. В тот момент, когда наши цели совпадают с целями наших клиентов, формируется некая социокультурная среда. У нас она такова:

- наш центр — большой, уютный, надежный дом;
- наш коллектив — крепкая дружная семья;
- наши дети — смысл существования нашего центра;
- наше название — это то, как мы относимся к детям!

Е.И.: — Благодаря такому подходу мы успешно помогаем родителям растить счастливых детей — от самых малышей до школьников. Совсем ещё кроха, благодаря «Маминой школе», мягко и без лишнего стресса выходит из домашней зоны комфорта и постепенно вместе с мамой знакомится с внешним миром: выстраивает контакты, учится взаимодействовать со сверстниками и взрослыми.

А.К.: — Школьников мы тоже не оставили без внимания. Сравнительно новое направление для нас — «ПослеШКОЛА» — уже успело завоевать любовь со стороны школьников, а со стороны родителей — уважение и благодарность. Основной девиз здесь — «Домашка под ключ!». Встречаем детей из школы, по-домашнему вкусно кор-

мим, учим уроки, обязательно ежедневно гуляем (это опять к вопросам оздоровления), обеспечиваем качественный досуг. Бережем нервы и время родителей, одним словом. А в каникулы организуем увлекательный тематический отдых в формате городского лагеря.

ПРО СОСТОЯТЕЛЬНОСТЬ РОДИТЕЛЕЙ

Е.И.: — Своих чад нам доверяют родители, которые, прежде всего поддерживают нашу идею: дать ребенку все самое доброе, светлое, подарить сказку, и вместе с тем основательные знания — все то, что станет фундаментом взрослой жизни. Понятно, что каждый родитель любит свое дитя, радует за него и по-другому не может быть. Но наши родители, я бы сказала, прежде всего осознанны в воспитании и нацелены на будущее ребенка.

ТЕРРИТОРИЯ КОМФОРТНОГО РОСТА

Е.И.: — Для нас садик — это второй дом. Оттого стараемся сделать так, чтобы каждому здесь было хорошо и комфортно, как дома: и детям, и родителям, и сотрудникам.

И это действительно так! Заходишь сюда — и с порога окунаешься в особую атмосферу. Так бывает дома перед приходом дорогих гостей, когда все заняты делом, чтобы разделить уют с другими людьми, предложив им все самое лучшее.

А.К.: — Мы верим, что раскрытие потенциала личности просто невозможно без комфортной, безопасной, любящей и верящей в тебя среды. Мы «за» комплексный подход к комфортному росту ребенка.



г. Киров, ул. Молодой Гвардии, 96,
т. (8332) 22-33-44, 74-51-45

pupzemly43.ru

pupzemly43



УМНЫЙ ДОМ — ТЕХНОЛОГИИ КОМФОРТА И БЕЗОПАСНОСТИ

БОЛЕЕ 13 ЛЕТ НАША КОМПАНИЯ ИНТЕГРИРУЕТ В ЖИЛЫЕ, КОММЕРЧЕСКИЕ И ПРОМЫШЛЕННЫЕ ОБЪЕКТЫ СОВРЕМЕННЫЕ СИСТЕМЫ, СОЗДАЮЩИЕ КОМФОРТ И БЕЗОПАСНОСТЬ ДЛЯ ИХ ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ. РАД, ЧТО НАШИ ТЕХНОЛОГИИ, ЗНАНИЯ, ОПЫТ, СТАНОВЯТСЯ ПОЛЕЗНЫМИ ДЛЯ ГОСТЕЙ НАШЕГО ШОУ-РУМА, — СЕРГЕЙ ДОБРУШКЕС, ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ООО «ПКФ УМНЫЙ ДОМ»

ВЕРА ПОЛЕВЩИКОВА, ВЛАДЕЛИЦА САЛОНА БЕЛЬЯ «ТОЛЬКО ТЫ»:

— Умный Дом экономит время, деньги и нервы. Информация от Сергея была очень полезной. Я давно интересовалась этой системой домашней автоматизации и сейчас рада, что она стала доступной. Мне как многолетней маме особенно понравилось, что можно осуществлять контроль над детьми, система обеспечивает их безопасность. Плавное диммирование света до его полного выключения — красивая и полезная функция, можно задать нужную яркость света в зависимости от времени суток. Если поставить программу пробуждения под хорошую музыку, то дети проснутся в хорошем настроении. Кроме того, система позволяет забыть о сложных настройках климата в доме, она автоматически настроит температуру управляя отоплением, кондиционерами и вентиляцией. Красота! Акустическая система Klipsch потрясающая, ее точно оценят профессионалы, имеющие идеальный слух!

ЯКОВ ОРЛОВ, ЗАМДИРЕКТОРА ПО РАЗВИТИЮ ООО «СПУТНИК»:

— Вся информация, которую я получил в шоу-руме Умный Дом, оказалась полезной для меня. Особенно интересной показалась система интеллектуального видеонаблюдения — это не просто камеры, которые по факту снимают все, что происходит. Они распознают движение тех, кто вторгается на вашу территорию, их размеры и скорость и немедленно сообщают об этом. Камеры, распознавая задымление и открытое возгорание, немедленно оповещают об этом тревожным сообщением. Это новый уровень безопасности! Причем, если кто-то попытается отключить или разбить камеры, система сразу же сообщит о любых неполадках. Можно выделить на экране интересующий вас объект, и система за секунды найдет все записи, которые с ним связаны — ничто не пропадет бесследно!

ЕЛЕНА ПОПОВА, ВЛАДЕЛИЦА ШКОЛЫ-СТУДИИ КРАСОТЫ LP:

— Мы все живем в стремительно развивающемся мире, однако не задумываемся о многих вещах — последних достижениях науки и техники, которые могут облегчить и улучшить нашу повседневную жизнь. Побывав в гостях в компании «Умный дом» на Калинина, 40, я узнала новую полезную информацию о системе домашней автоматизации. Особенно понравилось, как звучит акустическая система Klipsch, ведь именно музыка помогает создать нужное настроение в доме!

ул. Калинина, 40 (ЖК «Олимп»),
т. 8 (8332) 79-21-01

umdom.pro

umdompro





НОВЫЙ СТИЛЬ

Салон мебели «Новый Стил»
г.Киров, ул.Азина, 15

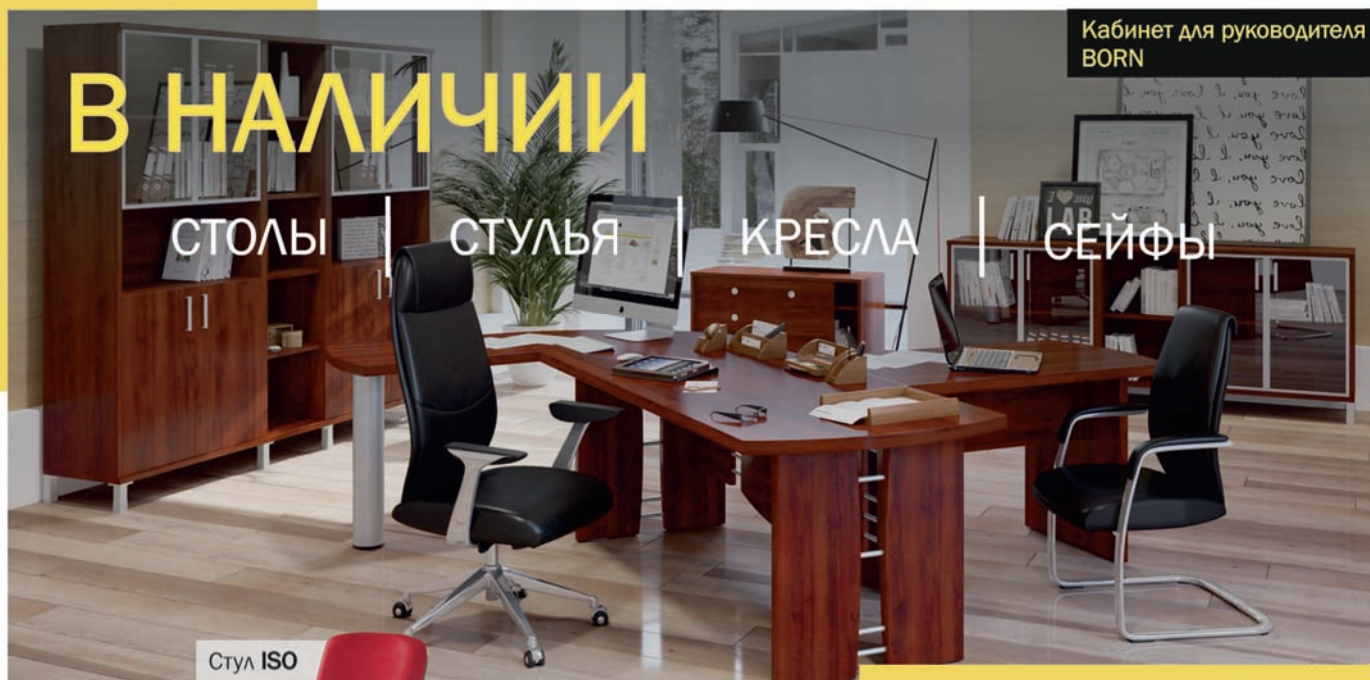
+ 7 (8332) 41-22-11
<https://ns-mebel.ru>



В НАЛИЧИИ

СТОЛЫ | СТУЛЬЯ | КРЕСЛА | СЕЙФЫ

Кабинет для руководителя
BORN



Стул ISO



Стул SAMBA
3 450₽



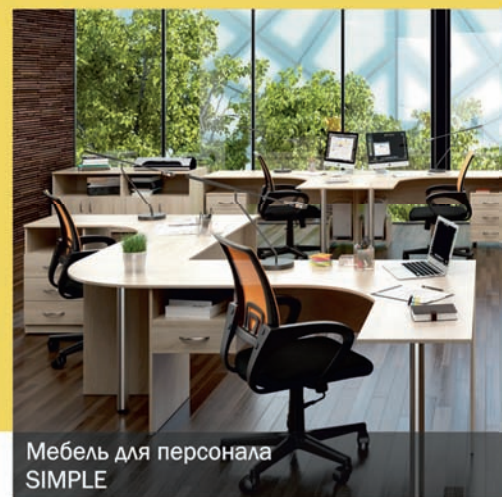
Кресло CHERRY
9 400₽



Кресло XEON SL
7 800₽



Кресло KB-9N/R/TW-97N
6 500₽



Мебель для персонала
SIMPLE



Сейф FRS-36 KL
11 100₽



Кресло BETTA GTP
4 050₽
3 450₽

*Акция действует до
30 ноября.



Кресло DIPLOMAT KD
5 100₽








Кресло PRESTIGE
2 050₽

ООО «НС-Киров» ОГРН 110434500913, 610027 г. Киров, ул. Блюхера, 52а



Я никогда не закрываю глаза
на то, на что закрывают другие.
Этим я твердо держу качество.

 Кухни | шкафы-купе | прихожие | гардеробные
гостиные | мебель для ванных комнат

-  • бесплатные замеры
-  • современный дизайн и материалы
-  • профессиональная сборка и монтаж
-  • гарантия от 24 месяцев



**РЕАЛИЗОВАНО
БОЛЕЕ**

600

проектов кухонь

400

шкафов-купе

600

единиц
корпусной мебели

Более

50%

клиентов
возвращаются
к нам снова и
рекомендуют своим
друзьям



**ЗАКАЖИТЕ МЕБЕЛЬ
ВО ВСЮ КВАРТИРУ
В ЕДИНОМ СТИЛЕ**

МЕБЕЛИТ



г. Киров, ул. Московская 102в,
ТК «Планета», павильон 4з/1,



т. 8 (8332) 45-90-28



mebelit43.ru



mebelit_kirov



mebelit43





СПЕЦЭФФЕКТЫ ЦВЕТА



ДОБАВЬТЕ КРАСОК К ИНДИВИДУАЛЬНОМУ СТИЛЮ ВАШЕГО ИНТЕРЬЕРА! — ИРИНА КОКАРЕВА, ДИЗАЙНЕР ФАБРИКИ ИНДИВИДУАЛЬНОЙ МЕБЕЛИ VEROOM

1 950 ОТТЕНКОВ ВАШЕГО НАСТРОЕНИЯ

— Оформление МДФ эмалью — один из трендов в оформлении кухонь, гостиных, детских и ванных комнат. Это новое для фабрики Veroom направление позволяет создать более сложные предметы интерьера и нанести более тонкие декоративные линии. Фасады будут сверхпрочными и долговечными. Теперь в распоряжении наших клиентов есть 1 950 оттенков, которые можно использовать в оформлении мебели любого стиля. Для современных пространств, стремящихся к лаконичности, идеальным решением станут скрытые двери под покраску. Чтобы добавить интерьеру воздуха, можно использовать глянцевые фасады и светлые оттенки, а для любителей ярких цветов и творческих пространств, тоже есть решение. Можно окрашивать детали мебели в несколько оттенков.

ЛАБОРАТОРИЯ СТИЛЯ

Особое заслуженное место в ультрасовременном интерьере занимает стекло и зеркало. Пропускает свет, может отражать изображения, соединять и разграничивать, позволяет видеть сквозь. И это не предел. Декорирование стеклянных и зеркальных поверхностей помогает создавать авторские детали для





Мебель для ванной комнаты из МДФ со столешницей из натурального камня

6 ПРИЧИН СОЗДАТЬ ИНТЕРЬЕР ПОД КЛЮЧ С VEROOM:

1. Индивидуальный дизайн-проект с учетом особенностей помещения
2. Собственное производство, благодаря которому контролируется весь цикл производства мебели
3. В производстве используются высококачественные материалы и комплектующие мировых производителей. За 19 лет работы фабрики было протестировано множество вариантов
4. Открытость. Вы сможете посмотреть, как и где будет произведена ваша мебель
5. Персональный менеджер будет сопровождать выполнение заказа от начала его создания и до установки
6. Точная смета расходов без скрытых условий.



Фасад из МДФ с зеркальными вставками

интерьера. Одна из новинок — уникальное стекло Stopsol с зеркальным эффектом. Благодаря высокой прочности изделия AGC Glass Europe отлично подходят для установки как в общественных местах, так и в доме, в том числе и в детской. Самые популярные новинки всемирно известного производителя стекла и зеркала уже доступны для заказа в Кирове.

ОПЕРЕЖАЯ ТРЕНДЫ

Главная особенность бренда Veroom — постоянное совершенствование. Мы все время находимся в

поиске интересных и необычных комбинаций. Автоматизированное современное производство позволяет ежедневно разрабатывать новые эксклюзивные детали. Вам остается только определиться со стилем. Комплексный подход к обустройству интерьера позволит грамотно реализовать дизайн-проект и при этом сэкономить ресурсы. Только производитель может предложить действительно привлекательные условия и гарантировать качество.

Посмотрите и оцените возможности материалов в выставочном центре фабрики на Лепсе, 12.

**ЗАКАЖИТЕ БЕСПЛАТНУЮ
КОНСУЛЬТАЦИЮ
ДИЗАЙНЕРА НА САЙТЕ
VEROOM.RU**



ФАБРИКА ИНДИВИДУАЛЬНОЙ МЕБЕЛИ

г. Киров, ул. Лепсе, 12,
т. (8332) 690-000,

ул. Мопра, 7, т. (8332) 382-383

veroom.ru



ВМЕСТЕ С НАМИ ТАЕТ ЛЕД



СОЛЬ НЕ ПОМОГАЕТ

— Я считаю, что тот способ, который сейчас используется, неэффективен и устарел. На дворе уже 21 век и пора менять методы уборки, тем более Федеральные законы РФ требуют чтобы применяемые противогололедные материалы имели Положительное заключение Государственной экологической экспертизы.

В настоящее время тратятся огромные суммы на борьбу и уборку, а эффективности совсем нет. Кроме того после зимы нужно вычистить, вывезти весь оставшийся песок. А также отремонтировать брусчатку и тротуары после чистки ломом льда и снега.

КОМПАНИЯ ЧИСТОВ — ЗА ЭКОНОМИЮ И ЧИСТЫЙ ГОРОД

— Компания Чистов — официальный дистрибьютер «Уральского Дома противогололедных материалов» в Кировской области и республике Коми. Мы предлагаем линейку продукции, которая обладает моментальным антискользящим эффектом.

К сожалению, власти города продолжают засыпать город песком и солью. Но управляющие компании, арендаторы офисных зданий и предприниматели могут сделать первый шаг к безопасности и эстетическому виду своих территорий и улиц города.

ПОПРОБОВАВ «БИОНОРД» ОДИН РАЗ — ВЫ БУДЕТЕ ПРИМЕНЯТЬ ЕГО ПОСТОЯННО

	БИОНОРД	ПЕСКО-СОЛЬ
Состав	Хлорид кальция, хлорид натрия, карбамит, формиат натрия	30 % соль – 70 % песка
Температура работы	До -30	До -12 С
Обработка 1 м ²	20-40 гр	180-200 гр
Остаток после применения	Полностью растворяется	70 % песка
Стоимость за 1 кг	30 рублей	10 рублей
Уборка последствий в весенний период 1 м ²	Не требуется	20-30 рублей

АНАЛИЗИРУЯ ТАБЛИЦУ, МОЖНО СДЕЛАТЬ ВЫВОДЫ:

1. При обработке 1 м² песко-соли тратится в 5-7 раз больше.
2. Песко-соль подлежит уборке в весенний период, что увеличивает затраты на обработку.
3. При наступлении весны часть песка попадает в ливневку, что опять же увеличивает затраты на очистку ливневок.
4. Главное на что направлены оба метода — это гололед, противогололедный реагент справляется с этой задачей БЫСТРЕЙ, НАДЕЖНЕЙ и все же ЭКОНОМИЧНЕЙ.
5. Экологичность «БИОНОРДА» подтверждается Положительным заключением Государственной экологической экспертизы, а также Заключением об отнесении материала к 4 классу опасности (малоопасному), что не скажешь про песко-соль.



КАЖДЫЙ ГОД ПЕРВЫЙ СНЕГ СТАНОВИТСЯ НЕОЖИДАННОСТЬЮ ДЛЯ ДОРОЖНЫХ СЛУЖБ. И ВЕСЬ СЕЗОН УПРАВЛЯЮЩИЕ КОМПАНИИ И КОММУНАЛЬНЫЕ СЛУЖБЫ БОРЮТСЯ С ГОЛОЛЕДОМ С ПОМОЩЬЮ ПЕСКА И СОЛИ, — МАРИНА КАЗАКОВА, ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «ЧИСТОВ»

ОСНОВНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА



г. Киров, ул. Щорса, 28 А
тел./факс:(8332)711-701

chistov.info

ТТ Салон белья
Только ты

Новое поступление 2019/20



Киров, ул. Горького, д. 17, т. 42-07-17

@tolkoty_kirov

8-922-982-07-17

Make-Up and Hair/Style kseniya_varankina



EMPORIO ARMANI
BIKKEMBERGS GUESS
JOLIDON STELEI
EUROPEAN FASHION LINGERIE



ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ. НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

МЕДИЦИНСКИЙ ТУРИЗМ: ЗДОРОВЬЕ БЕЗ ГРАНИЦ

□ ОБ ОСОБЕННОСТЯХ НОВОГО НАПРАВЛЕНИЯ В РАБОТЕ КЛИНИКИ —
ОЛЬГА ЧИЖОВА, ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР КЛИНИКИ «ДЕНТАЛИЯ»



ПРИЯТНОЕ С ПОЛЕЗНЫМ

— Относительно новое направление — медицинский туризм — клиника «Денталия» развивает последние 5 лет. Пациенты ищут для себя лучшую цену, уникальную услугу, доктора, «свою» клинику, которой они могли бы доверить свое здоровье да и просто желают совместить приятное с полезным.

Развитие медицинского туризма поддерживается на государственном уровне. Так, в конце 2017 года правительством была принята госпрограмма «Развитие здравоохранения», одним из направлений которой стало «Развитие международных отношений в сфере охраны здоровья». Согласно ей, до 2025 года поток иностранных туристов, приезжающих в Россию лечиться, должен ежегодно составлять порядка 500 тысяч человек. Россия в ближайшие 7–8 лет может войти в пятерку популярных стран для медицинского туризма!

Всем, кто решил воспользоваться предложением стоматологической клиники «Денталия», приятно будет узнать, что в нашем городе есть немало интересных мест, достойных внимания туристов. Вятка славится своей самобытностью и культурой.

УЛЫБКА ЗА 3 ДНЯ? РЕАЛЬНО!

Клиника «Денталия» работает с 2005 года. Мы динамично развиваемся, используя в своей работе новейшие технологии. Картотека нашей клиники насчитывает более 15 тысяч пациентов из разных регионов России и из-за рубежа. Мы с гордостью можем сказать, что к нам обращаются за помощью из США,

Германии, Англии, Италии, Израиля. В первую очередь, интересуются уникальной медицинской услугой — одноэтапной бикортикальной дентальной (базальной) имплантацией. Результат после имплантации близок к 100%!

Пациентам, приезжающим издалека, очень важно время, которое они потратят на восстановление своего стоматологического здоровья. Поэтому им особенно важно, чтобы лечение прошло быстро, безопасно и с гарантированным результатом. Базальная имплантация для медицинских туристов идеально подходит в большинстве клинических случаев.

Кроме того, в нашей клинике оказываются все виды стоматологических услуг на самом высоком уровне. Для своих пациентов мы предлагаем все самое лучшее, в самом разумном сочетании цены и качества.

Мы предлагаем для пациентов из других регионов России и зарубежья:

- дистанционное консультирование, анализ клинической ситуации (КЛКТ, ТРГ, ОПТГ)
- составление предварительного комплексного плана лечения с калькуляцией дистанционно
- помощь в размещении, бронировании жилья на время лечения
- трансфер с железнодорожного вокзала, аэропорта и обратно
- диагностическое обследование
- совместная консультация необходимых специалистов в одно посещение в течение 2 дней после приезда
- документальное сопровождение
- помощь в предоставлении информации по организации культурного досуга в Кирове.

Вся информация содержится на нашем сайте в разделе «Медицинский туризм».



КСТАТИ!

В прошлом году медицинскими услугами, оказываемыми в нашей стране, заинтересовалось 110 тыс. иностранных туристов — об этом сказано в исследовании экспертно-аналитического центра РАНХиГС. Самым популярным направлением стала стоматология — 44% граждан, приехавших в нашу страну на лечение, выбрали именно эту услугу.

КЛИНИКА «ДЕНТАЛИЯ» ЯВЛЯЕТСЯ ЕДИНСТВЕННОЙ КЛИНИКОЙ В КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ, РАБОТАЮЩЕЙ НА ОДНОЭТАПНЫХ БИКОРТИКАЛЬНЫХ (БАЗАЛЬНЫХ) ДЕНТАЛЬНЫХ ИМПЛАНТАТАХ STRATEGIC IMPLANT ПРОИЗВОДСТВА INDEDENTAL ШВЕЙЦАРИЯ



г. Киров, ул. Розы Люксембург, 77,
т.: (8332) 403-033, 8-953-681-46-77

dentalia@yandex.ru

dentalia21vek.ru

Лицензия № ЛО-43-01-002335 от 22 июня 2016 г.



КАК РАЗГЛАДИТЬ МОРЩИНЫ ЗА 20 ДНЕЙ?



О ТОМ, КАКИЕ ВИДЫ МАССАЖА ЛИЦА ОСОБЕННО ЭФФЕКТИВНЫ В БОРЬБЕ СО СТАРЕНИЕМ — ЕЛЕНА НОВИКОВА, МАСТЕР МАССАЖА, СЕРТИФИЦИРОВАННЫЙ ТРЕНЕР ПО ГИМНАСТИКЕ ДЛЯ ЛИЦА



КАРКАС И МЫШЦЫ-ДЕПРЕССОРЫ

— Не секрет, что я сторонник естественных безопасных методов омоложения. Кроме гимнастики, таким методом является и массаж лица. Массаж, как и гимнастика, работает с мышечным каркасом, который держит все наше лицо на месте.

Во время массажа мы работаем с кровотоком, в результате улучшается цвет лица и качество кожи — она получает приток кислорода и питательных веществ. Массаж способствует снятию отечности с лица, разглаживанию морщин, подтяжке тканей лица вверх. А также способствует расслаблению мышц-депрессоров (это те мышцы, которые задействованы при выражении негативных эмоций, например, когда вы хмурите брови, поджимаете губы, выражая недовольство, или стискиваете зубы и т. д.).

Процесс старения не остановить, но под контроль взять можно. Поймите, ваши возрастные изменения накапливались годами, их нельзя убрать по щелчку пальцев. Поэтому массаж рекомендуют делать курсом, только тогда мы сможем увидеть эффект. И он будет продолжительным.

4 ВИДА МАССАЖА. КАКОЙ ПОДХОДИТ ВАМ?

Я владею четырьмя массажными техниками, каждая из которых отличается глубиной проработки мышц и, соответственно, выраженным эффек-

том. Самый простой — классический, он знаком практически всем.

Вакуумный массаж прекрасно справляется с отечностью, дает мгновенный лифтинг-эффект, тренирует стенки капилляров, благодаря чему они становятся более эластичными. Многие опасаются, считая, что вакуумный массаж растягивает кожу и оставляет синяки. Ничего подобного не будет, если вы попадете к квалифицированному мастеру.

Скульптурный и скульптурно-буккальный массаж — мои любимчики! Эти массажные техники особенно хороши, когда мы хотим получить выраженный омолаживающий эффект.

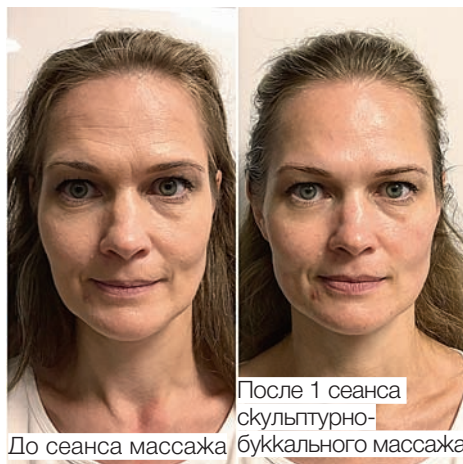
Посмотрите на фото, где представлен результат всего от 1 сеанса скульптурно-буккального массажа!

С ЧЕГО НАЧАТЬ

Когда меня спрашивают, с чего начать, я всегда настроена на индивидуальную работу. Все зависит от того, кто с каким багажом ко мне пришел и к какому результату стремится. Во время первого сеанса я подбираю оптимальную массажную технику и внимательно слежу, как кожа реагирует. Часто миксую разные приемы в одном курсе, это, как правило, дает лучший результат.

- **Классический 1 000 рублей**
- **вакуумный 1 400 рублей**
- **Скульптурный 1 700 рублей**
- **скульптурно-буккальный 2 500 рублей**

Приходите, сейчас самое время позаботиться о себе!



@facefitness_en



elena_novikova43



т. 8-919-513-65-87

МЕСЯЦ VOGUE В ЛЮКС ОПТИКЕ



NEW
COLLECTION

**всего
3900 руб.**



ЛЮКС  **ОПТИКА**

ZEISS **ОПТИКА**

Воровского, 46,
Воровского, 78,
Воровского, 133,

Октябрьский пр-т, 7,
Октябрьский пр-т, 44,
Октябрьский пр-т, 61,

Московская, 183,
Ленина, 80, Ленина, 191,
Пролетарская, 34, Красина, 2А

ул. Преображенская, 38,
ТЦ ЦУМ, 1 этаж,
т. (8332) 21-22-88

32 ПОВОДА ДЛЯ УЛЫБКИ!

Все, что вы знали о передовых технологиях лечения и протезирования зубов, но боялись спросить, — в спецпроекте журнала «Бизнес Класс» и сети клиник «Моя Стоматология».



ПОЧЕМУ ВАЖНО ПРОЙТИ КОМПЬЮТЕРНУЮ ТОМОГРАФИЮ И КАК ПОМОГАЕТ КОМПЛЕКСНЫЙ ПЛАН ЛЕЧЕНИЯ ПАЦИЕНТУ И ВРАЧУ — ТАТЬЯНА ТОМИЛОВА, ВРАЧ-ТЕРАПЕВТ СЕТИ КЛИНИК «МОЯ СТОМАТОЛОГИЯ»



ВИЖУ НАСКВОЗЬ: КАК УЗНАТЬ О ВАШИХ ЗУБАХ ВСЕ?



БОЕВОЕ КРЕЩЕНИЕ

— Красивой сказки о том, как я стала врачом-стоматологом, у меня нет. Все было прозаично: в детстве мечтала стать юристом или следователем. В школе любила историю, обществознание и биологию. Когда старшая сестра поступила в медколледж на сестринское дело, я задумалась: а почему бы и мне не связать свою жизнь с медициной? В результате пошла на зубо врачебное направление и ни разу об этом не пожалела.

Моя медицинская карьера началась в областном противотуберкулезном диспансере. Затем вышла замуж, уехала в Йошкар-Олу. В этом городе я получила опыт работы в Республиканской стоматологической поликлинике и детской стоматологической поликлинике. Кроме того, долго трудилась в одной из крупнейших сетей частных стоматологий Марий Эл. Свой профессиональный рост я продолжила в ЧГУ имени И.Н. Ульянова. После возвращения в Киров по рекомендации сво-

ей подруги Натальи Чувашевой, которая в настоящее время является моей коллегой, устроилась на работу в сеть стоматологических клиник «Моя Стоматология». Спустя четыре года работы я рада, что пришла именно в эту компанию.

Вспоминая первый рабочий день в «Моей Стоматологии», свое волнение и страх, когда от руководства ко мне пришел пациент со сложным клиническим случаем, я понимаю, что это была проверка моих навыков и характера.

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

УВИДЕТЬ «ВРАГА» В ЛИЦО

На своем опыте заметила, что мужчины, находясь в стоматологическом кресле, требуют к себе большего внимания от доктора, чем дамы. Многие из пациентов боятся лечить зубы, до сих пор считают, что будет больно. Хотя это миф! Сильный пол обращается к врачу, как говорится, когда «прижало». Бывают случаи, что их за руку приводят близкие. Девушки, конечно, более ответственно подходят к своему здоровью. Конечно, они тоже переживают, но чаще это связано с эстетикой их улыбки. Во всех этих случаях важно доверие, тогда лечение пройдет эффективно.

Каждый день работы в клинике — вызов. К нам приходят люди с разными клиническими ситуациями. Иногда, чтобы разобраться в истинных причинах заболевания, необходим командный подход с привлечением других специалистов (эндокринологов, отоларингологов и других). Поэтому на первичном приеме важно собрать все данные в анкету здоровья. Информацию о перенесенных заболеваниях, реакции на анестетики, травмы — все эти данные мы заносим в карту пациента. Немаловажным является проведение правильного инструментального обследования и сбор анамнеза. Также мы предлагаем пройти компьютерную диагностику на томографе (КТ).

НА ВСЕ 3 СТОРОНЫ

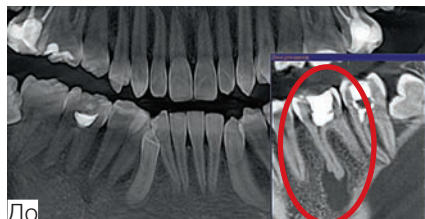
Сегодня 3D-томография считается одним из самых эффективных методов диагностики и наиболее щадящим с точки зрения дозы радиации, получаемой пациентом. Обычно она составляет 1/15 от дозы плановой флюорографии (от 1 до 3 мЗв).

Такие снимки КТ помогают увидеть всю картину состояния полости рта, разглядеть труднодоступные участки зуба, количество корневых каналов

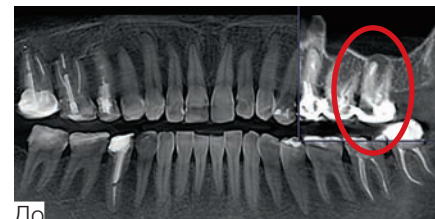
КЛИНИЧЕСКИЕ СЛУЧАИ ТАТЬЯНЫ ТОМИЛОВОЙ

ЛЕЧЕНИЕ 36 ЗУБА
(КОРНЕВАЯ КИСТА)

Сделано: повторное эндодонтическое лечение, пломбирование каналов, постановка пломбы
Время: 3 посещения (4 часа)
Итого: 15 000 ₽

ЛЕЧЕНИЕ 27 ЗУБА
(КОРНЕВАЯ КИСТА)

Сделано: повторное эндодонтическое лечение, установка стекловолоконного штифта с пломбой, зуб закрыт коронкой
Время: 3 посещения (3 часа)
Итого: 12 000 ₽ (без коронки)



КОМПЬЮТЕРНАЯ ТОМОГРАФИЯ — 1 800 ₽
ЛЕЧЕНИЕ КАРИЕСА ОТ 3 000 ₽
БЕСПЛАТНАЯ КОНСУЛЬТАЦИЯ ВРАЧА-СТОМАТОЛОГА (ТЕРАПЕВТА) С СОСТАВЛЕНИЕМ ПОЛНОГО ПЛАНА ЛЕЧЕНИЯ*

*При осмотре взимается плата за одноразовый (смотровой) пакет — 200 руб.

и подобрать необходимый метод лечения. Позволяют провести раннюю диагностику. Например, при хирургических патологиях врач может полностью рассмотреть все проекции имеющихся зубочелюстных повреждений. КТ незаменима и при имплантации (вживлении) искусственного корня. Врачам-эндодонтистам аппарат помогает увидеть уникальные особенности каждого зуба. Кроме того, сам пациент заранее будет понимать виды работ, их объем и время на лечение.

У НАС ЕСТЬ ПЛАН!

Когда я пришла работать в «Мою Стоматологию», то сразу отметила отличную оснащенность клиники, в том числе диагностическим оборудованием. А получив практический опыт работы с компьютерной томографией, убедилась в необходимости ее проведения. Например, при составлении индивидуального плана лечения, опре-

делении сроков и стоимости услуг. Таким образом, пациент получает полную картину состояния здоровья своих зубов и рекомендации по лечению. Остается выбрать дату и приступить к созданию здоровой и красивой улыбки.

Запишитесь на консультацию в клинику и получите квалифицированную помощь! Мы поможем при стоматологических заболеваниях любой сложности, в том числе в запущенных случаях.



ул. Преображенская, 82, к. 1,
т. (8332) 66-04-10

ул. Мопра, 39, т. (8332) 66-04-11

my-dent.ru

Лицензия ЛО-43-01-002370 от 24.08.2016 г.



В КИРОВЕ ПОЯВИЛАСЬ АЛЬТЕРНАТИВА ХИРУРГИЧЕСКОЙ ПОДТЯЖКЕ ЛИЦА, — О ПРОЦЕДУРЕ НА УНИКАЛЬНОМ АППАРАТЕ LIFTERA РАССКАЗЫВАЕТ ИРИНА БАГАЕВА, ВРАЧ-КОСМЕТОЛОГ СПА-САЛОНА «ВЕРОНИКА»

БЕЗОПЕРАЦИОННАЯ ПОДТЯЖКА ЛИЦА НА 2 ГОДА!



УЛЬТРАЗВУКОВОЙ SMAS-ЛИФТИНГ — ВОЗВРАЩЕНИЕ МОЛОДОСТИ!



МИРОВОЙ ТРЕНД В КИРОВЕ!

— Аппаратная косметология уже давно стала трендом в европейских странах, где женщины предпочитают эти эффективные методики инъекциям. К счастью, российские косметологи тоже подхватили эту тенденцию. В спа-салоне «Вероника» теперь есть уникальный аппарат Liftera — настоящее спасение для увядающей кожи.

ПРОЦЕДУРА НЕ ТРЕБУЕТ ОБЕЗБОЛИВАНИЯ

Итак, на что нацелен аппарат Liftera? Теперь не нужно ложиться под нож хирурга! Чтобы вернуть коже подтянутость и упругость, достаточно пройти курс процедур с Liftera. Аппарат воздействует на глубокие слои кожи и мышцы, стимулирует собственную выработку коллагена.

Кроме того, аппарат ведет работу с жировыми отложениями, в том числе в труднодоступных местах. Отмечу, что он позволяет обрабатывать все

лицо, включая лоб, глаза, верхнюю губу — то есть все те зоны, которые недоступны другим системам HIFU.

Вы, наверное, думаете, что после курса Liftera эффект продлится пару месяцев, а потом нужно снова делать профилактику? Это не так! Я гарантирую, что подтянутая и ухоженная кожа будет радовать вас не менее 2 лет. Такой результат сравним с пластикой! Важный момент для многих дам: процедура нейтральна по ощущениям и не требует анестезии. Никакой боли вы не почувствуете!

ЧЕМ ОТЛИЧАЕТСЯ ОТ ДРУГИХ ЛИФТИНГОВЫХ АППАРАТОВ?

Сейчас много разных лифтинговых аппаратов. В чем отличие Liftera? Поскольку он работает именно с глубокими слоями мышечной ткани и кожи, то по своему действию его сравнивают с хирургической подтяжкой. Принцип работы в следующем: ультразвук высокой интенсивности действует на определенные точки, которые отве-

чают за поддержание мышечного каркаса и тургора кожи. В результате коллагеновые волокна сокращаются и уплотняются, создавая дополнительный каркас для тканей. Параллельно запускается процесс регенерации кожи.

Отбросьте все сомнения и записывайтесь на консультацию, и я подробно расскажу о том, сколько процедур потребуется именно вам, чтобы получить желаемые результаты!



VERONIKA
SPA САЛОН

г. Киров, ул. Дерендяева, 28,
т.: (8332) 64-55-54, 8-922-951-10-00

spa-veronika.ru

ЛО-43-01-001395 от 28 августа 2013

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

Жизнелогия — Клиника превентивной медицины

Недавно в Кирове открылась уникальная, современная клиника превентивной медицины «Жизнелогия».

Что такое превентивная или антивозрастная медицина? Превентивная медицина позволяет найти ключ к сохранению и восстановлению здоровья и открывает путь к активному и счастливому долголетию.

- Увеличение энергии, жизненных сил;
- Положительные изменения в состоянии кожи и волос;
- Улучшение качества сексуальной жизни;
- Нормализация сна;
- Снижение массы тела;
- Спокойный эмоциональный фон;
- И много других положительных изменений Вы ощутите, открыв для себя секреты превентивной медицины.

Антивозрастная медицина базируется на передовых достижениях в области генетики, эндокринологии, гинекологии, андрологии, онкологии, иммунологии, терапии, диетологии, нутрициологии и других смежных специальностей.

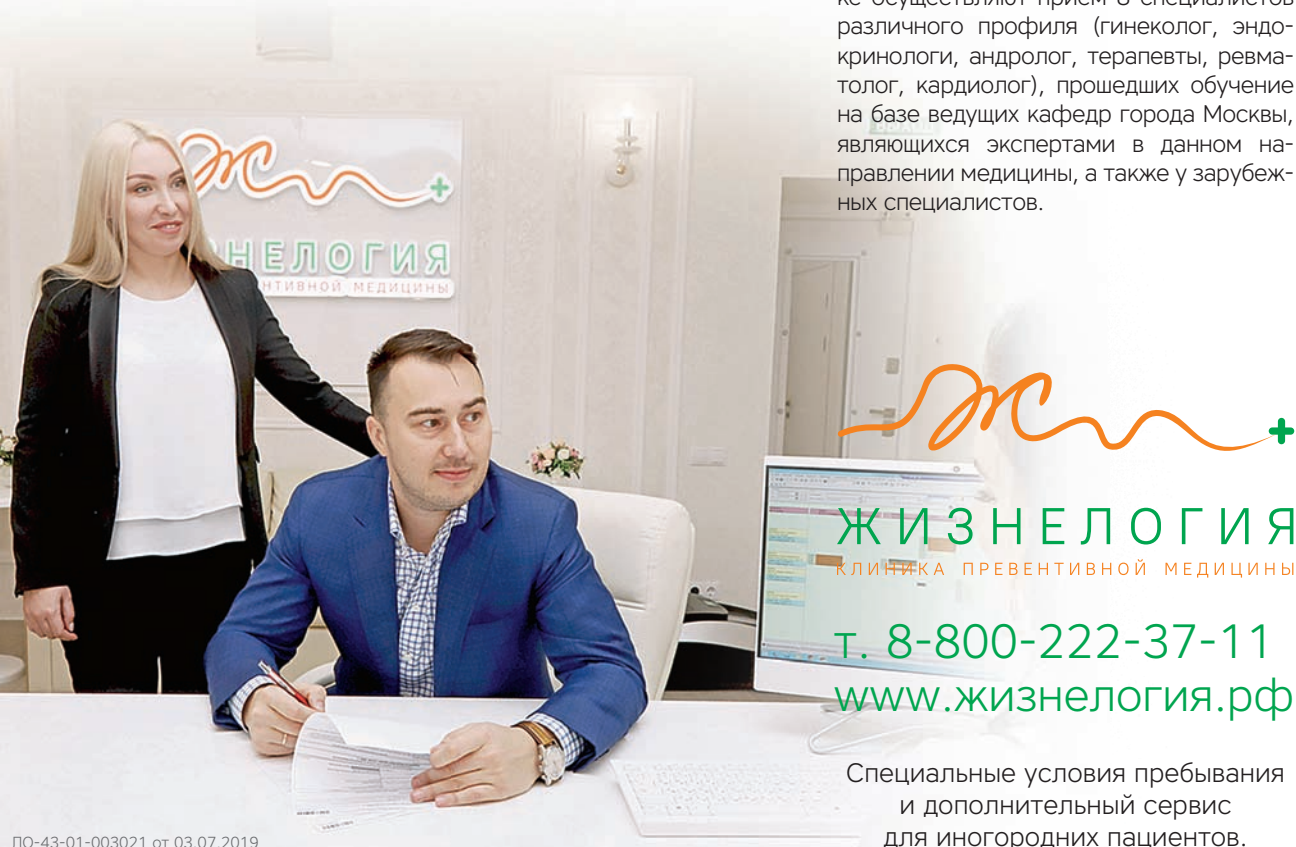
Медицинский центр «Лайт» одним из первых в Кировской области начал обучать своих докторов и работать по принципам превентивной медицины.

В клинике «Жизнелогия» применяется так называемый мультидисциплинарный подход — с пациентом, при необходимости, работает целая бригада врачей-специалистов.



**Ирина Иванова, руководитель
клиники «Жизнелогия», специалист
по превентивной медицине**

— Мы смотрим в одном направлении и работаем командой. Пациент — это наш партнёр. Без тесного сотрудничества невозможно достигнуть максимального результата. В настоящее время в клинике осуществляют прием 8 специалистов различного профиля (гинеколог, эндокринолог, андролог, терапевты, ревматолог, кардиолог), прошедших обучение на базе ведущих кафедр города Москвы, являющихся экспертами в данном направлении медицины, а также у зарубежных специалистов.



ЖИЗНЕЛОГИЯ
КЛИНИКА ПРЕВЕНТИВНОЙ МЕДИЦИНЫ

т. 8-800-222-37-11
www.жизнелогия.рф

Специальные условия пребывания
и дополнительный сервис
для иногородних пациентов.



ЧЕМОДАН БЕГОТУРИСТА



ВНУТРИ ОТКРЫТКИ

— Бег — прекрасный способ увеличить присутствие себя в этом мире, где бы ты ни был — у моря или в своем городе. Проживать всю эту красоту ногами, на каждый четный шаг вдыхать впечатления, быть внутри той самой туристической открытки.

Когда мы начали бегать, у нас словно появилось больше лета, даже в холодном Кирове. Полчаса-час ежедневно мы проводим на улице. А в путешествиях пробежки открывают целый мир, недоступный туристу в автобусе.

Пробежать 10-15 км рано утром по Парижу, когда город принадлежит только тебе, сбегать за круассанами к завтраку в соседнюю деревню на Сардинии — бесценно.

Мюнхенский марафон, 13 октября

FINISHER 2019

#GENERALIBEWEGETDE



УДОВОЛЬСТВИЕ СОЗИДАНИЯ БОЛЬШЕ УДОВОЛЬСТВИЯ ПОТРЕБЛЕНИЯ. МИШЛЕНОВСКИЙ УЖИН — КРУТО, НО ГОРАЗДО ИНТЕРЕСНЕЕ УЧИТЬСЯ ЕГО ГОТОВИТЬ, — НАТАЛЬЯ И СЕРГЕЙ БАЧУРИНЫ, ТЕХНОПОЛИС

ПРАВДА О ТЕБЕ

Марафоны — еще один способ открывать мир и себя. Ощущения от того же Мюнхена, поверьте, не сравнить с просто туризмом. Каждый кирпичик брусчатки, памятник — теперь наполнены нашими эмоциями, восторгом поддержки, драйвом преодоления. Неважно, какой у тебя темп, правда и ценность длинной дистанции не в самой дистанции, а в подготовке к ней. Марафон честен и не прощает самонадеянных подвигов. Скорая на трассе — привычное явление.

ЧЕК-ЛИСТ

Учитывая, что бег — лишь одно из наших увлечений, вместе с танго и вином, а под боком свой магазин инновационных штучек, то наш чек-лист для сбора чемодана выглядит примерно так:

- Умные часы с датчиком пульса Huawei WATCH GT (9 990 р.). Контроль пульса обязателен.
- Смартфон Honor 9 Lite (10 990 р.) с картами и приложением для бега.
- Наушники Huawei FreeBuds (6 490 р.) и подборка музыки 180 BPM.

- Устройство для одновременной зарядки от одной розетки Kereon KN-PS4UQ (1 850 р.). Незаменимая вещь в купе поезда.
- Кабель для ускоренной зарядки MicroUSB to USB Remax Emperor (320 р.)
- Powerbank Xiaomi REDMI 20000mAh (1 490 р.).
- Экшн-камера со стабилизатором DJI OSMO Plus (21 990 р.).
- Мультифункциональный нож Xiaomi Multi-function Knife (2790 р.).
- Вакуумная пробка для вина Xiaomi Circle Joy Smart Stopper Corks (1 290 р.).
- Умная бритва Xiaomi Mijia Portable Electric Shaver (2350 р.)
- Технологичный рюкзак с защитой от кражи Tajazzo BEABORN (4 890 р.)

Эти полезные гаджеты, в отличие от кроссовок, не занимают места в чемодане, но вместе с ними добавляют огромную порцию впечатлений в нашу жизнь.

ТЕХНОПОЛИС



г. Киров, ул. Воровского, 135,
т. (8332) 480-888



tpko.ru
modernworkplace.ru

КЛИНИНГ ОБЪЕКТОВ ПОСЛЕ СТРОИТЕЛЬСТВА И РЕМОНТА В КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

ПОСЛЕСТРОИТЕЛЬНАЯ УБОРКА ВКЛЮЧАЕТ:



Уборку и вынос (вывоз мусора);



Глубокую механизированную чистку полов;



Мойку стен и стекол (в том числе и методом промышленного альпинизма);



Мытье потолков и светильников на любой высоте;



Обеспыливание коммуникаций и оборудования.

Вы можете заказать отдельные услуги или весь комплекс работ

ПОЧЕМУ НАМ ДОВЕРЯЮТ ПОДГОТОВКУ ОБЪЕКТА К СДАЧЕ В ЭКСПЛУАТАЦИЮ:



Большой опыт
за 8 лет убрано более 200 000 м² площадей после строительства/ремонта



Сдаем владельцу
Сдаем работу заказчику, владельцу площадей и комиссиям различных уровней



Оперативно и достоверно
Оценка стоимости в течение 24 часов после выезда на объект. Смета не меняется



Точность сроков
Работаем в две-три смены с максимумом оборудования



Квалифицированно
У наших специалистов большой опыт послестроительной уборки



Вместе со строителями
Уборка идет параллельно с завершением отделочных работ

НАШ ОПЫТ ПОСЛЕСТРОЯ:

РЦ Вятка X5RETAIL GROUP в Кировской области

Площадь уборки – 30 000 м²

Объем работ – уборка всех поверхностей и оборудования на всех площадях и мытье фасада

Сроки работ – в течение 1,5 месяцев

Кировское машиностроительное предприятие Концерна ВКО «Алмаз-Антей»

Площадь уборки – 40 000 м²

Объем работ – уборка всех поверхностей и оборудования на всех площадях, мытье фасадов и остекления, высотные работы

Сроки работ – поэтапная сдача корпусов в течение 4 месяцев

Вятский фанерный комбинат ГК Segezha-Group

Площадь уборки – 20000 м²

Объем работ – уборка производственных помещений перед сдачей комиссии

Сроки работ – 24 часа



ВОЗМОЖНА РАБОТА В КРУГЛОСУТОЧНОМ РЕЖИМЕ

**DELICAT
SERVIS**
КОРПОРАТИВНЫЙ
КЛИНИНГ

Тел. +7 (8332) 782-782

Web: www.ds-complex.ru

Оперативно ответим на любые вопросы о сотрудничестве

Центральный офис: г. Киров, ул. Московская, 107Б



НОВЫЙ AUDI Q3: ТОЧНО ТАКОЙ ЖЕ, КАК Я!



С ЧЕТВЕРТОЙ ПОПЫТКИ

— Водительские права я получила в 18 лет. Причем тяжело было привыкнуть к механической коробке, так как до автошколы знакомый гонщик меня учил вождению на «автомате». Для экономии времени он ездил как на катамаране, нажимая лишь на газ и тормоз, редко переключая передачи. Сдала экзамен с первого раза, а вот попала на него лишь с четвертой попытки: все даты выпадали на праздничные дни (смеется).

Моим первым автомобилем стал спортивный Lancer 10-го поколения, который мне подарили родители. Ездил аккуратно, без происшествий. Однажды зимой в сложных погодных условиях ушла в сугроб на трассе под Нижнеивкино. С тех пор за рулем надеваю очки (смеется). Затем у меня был компактный кроссовер, после которого

я приобрела Audi Q5 белого цвета в предыдущем кузове.

Автомобиль настолько влюбил меня в себя, что с обновлением модели я приобрела себе в АЦ Киров новый Audi Q5.

Для меня важно, чтобы ТО можно было пройти в Кирове. Я не люблю дальние расстояния, поэтому покупка кроссовера в Кирове была осознанным выбором. К тому же данный дилер предоставляет дополнительные бонусы при сервисном обслуживании клиентам, купившим автомобиль в АЦ Кирова.

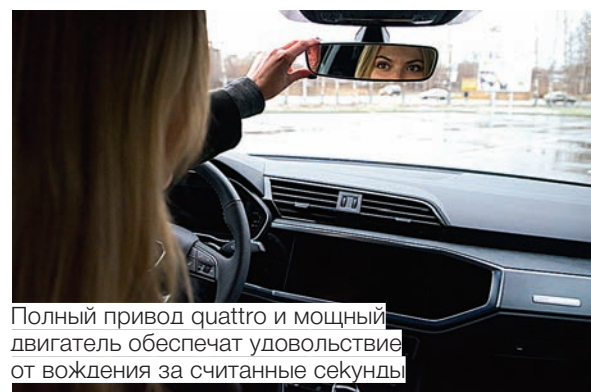
ЛЮБОВЬ С ПЕРВОГО ВЗГЛЯДА

Автомобили бренда Audi я люблю за обтекаемые формы, непревзойденный дизайн. Тестируемый Q3 выглядит представительно, но он свободный от громоздкости «тяжелого люкса».

БИЗНЕС
DRIVE



РЕЗВЫЙ ХАРАКТЕР,
ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЕ ОПЦИИ
И КОМФОРТ ОТ ВОЖДЕНИЯ
КРОССОВЕРА ПОЛУЧИЛА
ВЛАДИСЛАВА ДРЯГИНА



Полный привод quattro и мощный двигатель обеспечат удовольствие от вождения за считанные секунды



Симметричный световой рисунок передних фар и задних фонарей

Обивка кресел из натуральной кожи Valcona



№ 11 (130) // ноябрь 2019



Ваш путь — ваши правила. «АЦ Киров» — официальный дилер Audi и журнал «Бизнес Класс» продолжают уникальный медиапроект. Один день за рулем автомобиля нового поколения Audi проведут кировские бизнесмены и испытают все их преимущества.



Audi smartphone interface соединяет ваш смартфон с автомобилем и отображает его приложения на экране MMI



ОЩУТИТЕ ДИНАМИКУ И НЕПОВТОРИМУЮ СПОРТИВНУЮ ФОРМУ AUDI Q3. ЗАПИШИТЕСЬ НА ТЕСТ-ДРАЙВ НА САЙТЕ AUDI-KIROV.RU

Облик нового Audi Q3 существенно изменился по сравнению с предшественником: он стал больше походить на флагманскую модель бренда — Audi Q8. Агрессивный угловатый экстерьер, матричные фары подчеркивают родство Audi Q3 с его старшим братом.

Освещение светодиодных фар Matrix LED регулируется с учетом обстановки на дороге. Технология позволяет освещать пешеходов и других участников движения, не ослепляя их.

В НЕМ ЕСТЬ ВСЕ, ЧТО НУЖНО

На городских улицах чувствуется маневренность. Я была приятно удивлена, что в условиях относительного бездорожья (это я про занесенные снегом дворы) автомобиль чувствует себя комфортно. Ходовая часть и подвеска придают уверенности, даже если трасса замело снегом.

Выбрать оптимальный режим управления (от стандартного до спортивного) помогает система Audi drive select. Практически не чувствуется, как быстро увеличивается скорость.

Считаю, что автомобиль должен быть умнее водителя. Здесь на помощь приходят такие интеллектуальные ассистенты, как Audi lane assist (сохранение полосы движения), радар слежения за поперечным трафиком, адаптивный круиз-контроль и парковочный автопилот. Например, круиз-контроль распознают движущиеся впереди автомобили и помогает сохранять заданную скорость и дистанцию. А при режиме Stop&Go автомобиль может «подтормаживать» вплоть до полной остановки.

ЦИФРОВОЙ ИНТЕЛЛЕКТ

Audi Q3 обладает инновационным дизайном интерьера. Архитектура салона гармонирует с новой концепцией управления, центральным элементом которой стал сенсорный дисплей MMI touch. Все дисплеи и кнопки расположены эргономично. Приборную панель можно настроить с учетом потребности водителя. Мне, например, удобно, когда на панели отображаются скорость и обороты двигателя, а кому-то нужно видеть карту города перед глазами.

Управлять функциями информационно-развлекательной системы можно с помощью одной кнопки! Есть и система голосового управления. Все это говорит о том, что технологии старших моделей бренда стали доступны уже в этом автомобиле.

УДОБЕН ВО ВСЕМ

Я переживала, что в новом Audi Q3 мне будет тесно, ведь у меня сейчас Audi Q5. Но опасения не подтверди-



Рядный 4-цилиндровый бензиновый двигатель TFSI

лись: изменился не только внешний вид автомобиля, но и его габариты! Он стал больше по сравнению с предыдущим поколением.

В новом Audi Q3 достаточно пространства для сидящих сзади пассажиров, даже если они высокого роста. Сидения сочетают в себе удобную посадку и архитектуру, свойственную спортивным моделям. Отделку салона можно комбинировать с декоративными вставками и накладками из дерева или металла. Объем багажного отделения может достигать 1 525 л при сложенных спинках.

Простое управление техникой, дизайном и функциями комфорта делают Audi Q3 невероятно практичным в повседневной жизни!



АЦ Киров

г. Киров, ул. Менделеева, 4, т. 8 (8332) 516-000

audi-kirov.ru

ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ AUDI Q3:

- разгон с 0 до 100 км/ч — 9,2 с
- мощность — 150 л.с.
- максимальная скорость — 207 км/ч
- объем двигателя — 1 395 см3
- максимальный крутящий момент — 250 Н·м при 1 500-3 500 об/мин
- трансмиссия — s-tronic
- тип привода — передний
- расход — 5,9 л (смешанный цикл)
- собственная масса — 1 570 кг

«ЗАЖИГАЙ» ДЕРЖИТ МАРКУ

АГЕНТСТВО ПО ОРГАНИЗАЦИИ МЕРОПРИЯТИЙ «ЗАЖИГАЙ» ПРИНИМАЕТ УЧАСТИЕ В «ТОРГОВОЙ МАРКЕ ГОДА — 2019». ЭТО ПРОЕКТ ВЯТСКОЙ ТПП И АДМИНИСТРАЦИИ ГОРОДА ПО ОЦЕНКЕ КАЧЕСТВА И УРОВНЯ КОМПАНИЙ



— Визит конкурсной комиссии совпал с новосельем компании. Скучная экскурсия по объекту — только не в случае с агентством «Зажигай». На ресепшене встречает сама Плава Лагуна, буквально через 5 минут председатель комиссии превращается в боярина, а его коллеги — в мексиканцев.

Руководители агентства показали интерьеры нового «дома» на Казанской, 86 для десятков менеджеров, аниматоров, костюмеров, ведущих, сценаристов. Они рассказали членам комиссии, как устроена система взаимодействия всех звеньев, как работает колл-центр, показали локацию, где есть все необходимое для творческого процесса — офисное пространство, зона для креатива и встреч, реквизиторская, костюмерная, ателье, уютная переговорная. За всем этим — серьезная организация, бизнес со своими задачами и проектами.

Директор агентства Ирина Норсеева кроме традиционных корпоративов, квестов, других ивентов представила членам комиссии новые уникальные проекты: иммерсивное шоу, тимбил-



динг «Конструктор», гала-ужин и многое другое.

Эксперты «Торговой марки» поинтересовались, а бывают ли те, кто остался недоволен мероприятием. На что директор по развитию Анна Сушенцова ответила: «Эту ситуацию можно с налогами сравнить — всегда можно до чего-то докопаться. Но мы добились того, что у нас таких людей — один процент. Самое удивительное, что они возвращаются к нам снова и снова».

«Зажигай» уже 3-ий год участвует в «ТМ года» и получает награды в номинации «Лучшее агентство по организации праздников».



зажигай
СОБЫТИЯ • ЭМОЦИИ • РЕЗУЛЬТАТ



**МИХАИЛ ГАЛЬЦОВ,
ПРЕДСЕДАТЕЛЬ КОМИССИИ
«ТОРГОВОЙ МАРКИ ГОДА»
ОТМЕТИЛ:**

— Ребята постоянно развиваются, в поиске новых идей и не стоят на месте. Перед ними стоит сложная задача каждый день соответствовать бренду, соответствовать ожиданиям заказчиков. При этом у них нет права на ошибку. Ведь люди ждут праздника. «Зажигай» — молодцы, они с этим справляются.



зажигай-киров.рф



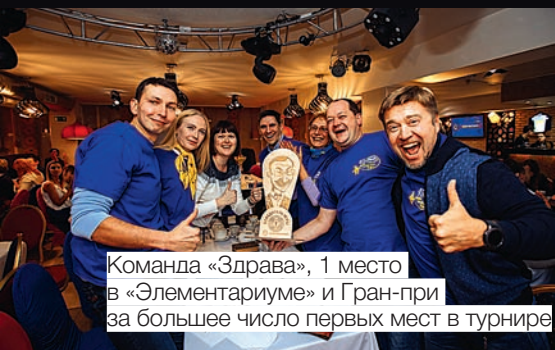
т. (8332) 21-12-25



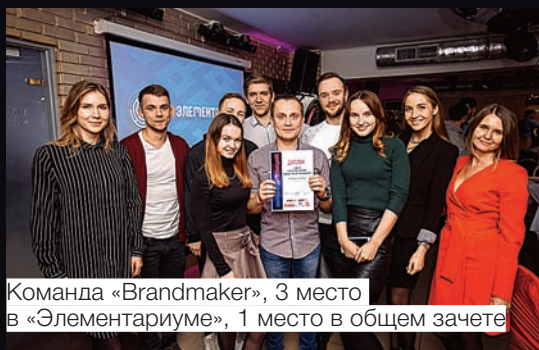
a-s-p@list.ru

▲ БИТВЫ РАЗУМОВ □

КОРПОРАТИВНАЯ ЛИГА МОЗГОВОЙНИ В КИРОВЕ ОБЪЕДИНИЛА УЖЕ БОЛЕЕ 40 КОМПАНИЙ: ОТ КРУПНЫХ ЗАСТРОЙЩИКОВ И ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ ДО НЕБОЛЬШИХ ОФИСОВ. ПОЖАЛУЙ, ЛУЧШЕЕ РАЗВЛЕЧЕНИЕ БУДНЕГО ВЕЧЕРА ДЛЯ ОТДЫХА С КОЛЛЕГАМИ. ВСЕ ПОДРОБНОСТИ В ГРУППЕ «КОРПОРАТИВНАЯ ЛИГА МОЗГОВОЙНИ В КИРОВЕ»



Команда «Здрава», 1 место в «Элементарии» и Гран-при за большее число первых мест в турнире



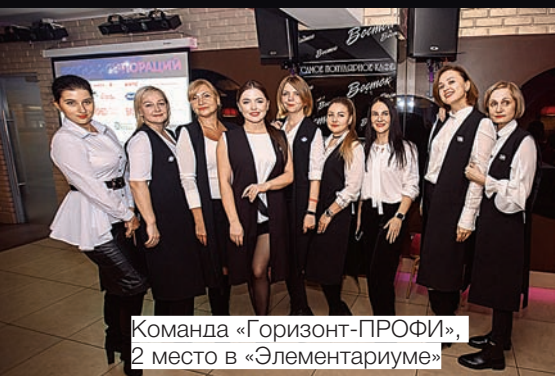
Команда «Brandmaker», 3 место в «Элементарии», 1 место в общем зачете



Команда «Больно не будет», компания «Моя стоматология», 2 место



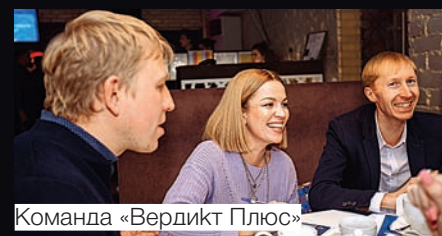
Команда «МаксиФлора»



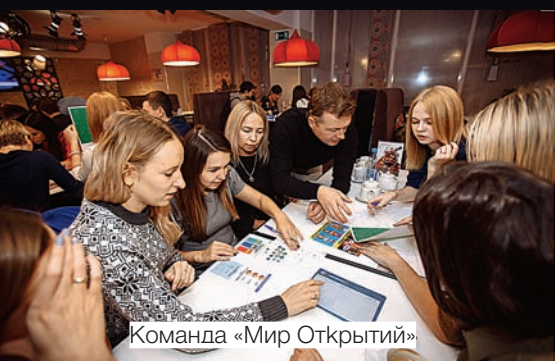
Команда «Горизонт-ПРОФИ», 2 место в «Элементарии»



Команда «ДОК»



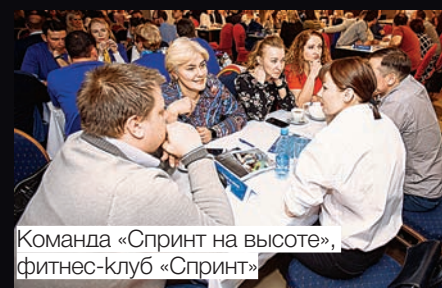
Команда «Вердикт Плюс»



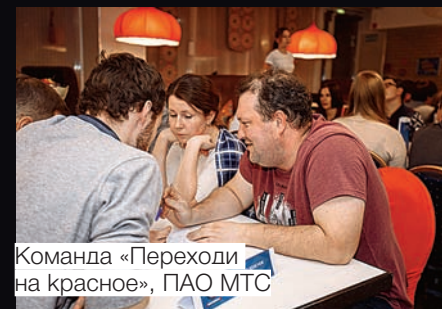
Команда «Мир Открытий»



Команда «ВМК», компания «Вятская Мясная Компания»



Команда «Спринт на высоте», фитнес-клуб «Спринт»



Команда «Переходи на красное», ПАО МТС

БИЗНЕСКЛАСС
БИЗНЕСКЛУБ



САМОЕ ПОПУЛЯРНОЕ КАФЕ
очень вкусное место нашего города



МИР ОТКРЫТИЙ
туроператор



Быть лучше каждый день

БИЗНЕС-ТУР С «БИЗНЕС КЛАССОМ»

ЖУРНАЛ «БИЗНЕС КЛАСС» ВНОВЬ ОБЪЕДИНИЛ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ СОВМЕСТНЫМ МЕРОПРИЯТИЕМ. В ТРАДИЦИОННОМ БИЗНЕС-ТУРЕ ПОЛЕЗНОЙ ИНФОРМАЦИЕЙ И ИНТЕРЕСНЫМИ ФАКТАМИ ПОДЕЛИЛИСЬ БАНК «ХЛЫНОВ», ЗАВОД «ЛЕПСЕ» И КЛИНИКА «НАЕДИНЕ»

УВИДЕТЬ 60 МИЛЛИОНОВ И НЕ УМЕРЕТЬ

Бизнес-тур в октябре начался с посещения музея Банка «Хлынов». Гости узнали все о развитии банка, о достижениях сотрудников, о театральной корпоративной деятельности. В продолжение зампредседатель правления банка Алексей Мусихин рассказал о глобальном снижении ставок в мире и России и ответил на большое количество вопросов. В завершение желающие смогли посидеть на мешке с 50 миллионами рублей.



НА ЗАВОДЕ ВАЖНЫ ДЕТАЛИ

На следующем объекте стратегического назначения — заводе «Лепсе» — музей стал визитной карточкой предприятия. Бизнесмены познакомились с направлениями работы, с историческими этапами большого пути промышленного гиганта. Гости посетили цех механообрабатывающего производства, где увидели токарно-фрезерную обработку корпусных деталей.



ЗАСЛУЖИЛИ АПЛОДИСМЕНТЫ

В клинике «Наедине» только новейшее оборудование стоимостью до 5 миллионов рублей каждое. Специалисты познакомили гостей с медтехникой нового поколения. Рентабельность деятельности, специфика лечебного учреждения и обследование без боли стали темой разговора с руководством компании. Записаться на прием в клинику можно по телефону (8332) 32-7777.

КЛИНИКА НАЕДИНЕ®

Лицензия ЛО-43-01-002872 от 26 сентября 2018

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ.
НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА.

БИЗНЕСКЛАСС БИЗНЕСКЛУБ



Банк Хлынов



■ ЗА ЧЕСТЬ КОМПАНИИ □

КОРПОРАТИВНАЯ ЛИГА МОЗГОВОЙНИ В КИРОВЕ ОБЪЕДИНИЛА УЖЕ БОЛЕЕ 40 КОМПАНИЙ: ОТ КРУПНЫХ ЗАСТРОЙЩИКОВ И ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ ДО НЕБОЛЬШИХ ОФИСОВ. ПОЖАЛУЙ, ЛУЧШЕЕ РАЗВЛЕЧЕНИЕ БУДУЩЕГО ВЕЧЕРА ДЛЯ ОТДЫХА С КОЛЛЕГАМИ. ВСЕ ПОДРОБНОСТИ В ГРУППЕ «КОРПОРАТИВНАЯ ЛИГА МОЗГОВОЙНИ В КИРОВЕ».



Мозгобойня
Киров

SCENT
ПАРФЮМЕРИЯ И КОСМЕТИКА

REALTY GROUP
БИЗНЕС И НЕДВИЖИМОСТЬ

АВИТЕК
ЖЕЛЕЗНО

ЖЕЛЕЗНО

ГАЗПРОМ
НАПРАВЛЕНИЕ ПОДЪЕЗДА

МАРИЯ
РАДИО НАШЕГО ГОРОДА

Алтай-Сервис
АВТОМОТОР

KIA
АВТОМОТОР

ОБЛОЖКА НА МИЛЛИОН



О ТОМ, КАК ОТРАБОТАЛА
ОБЛОЖКА АВГУСТОВСКОГО
ЖУРНАЛА «БИЗНЕС КЛАСС» —
ВЯЧЕСЛАВ КОРШУНОВ,
ЕЕ ГЕРОЙ, УЧРЕДИТЕЛЬ
КОМПАНИИ «СТИЛЬ»,
БИЗНЕС-КОНСУЛЬТАНТ



1 049 000 ₽ —

именно на эту сумму я заключил договоры после выхода журнала. Считал только тех, кто ссылаясь на журнал.

19

обращений по различным вопросам было в течение первого месяца с момента выхода журнала. Из них в деньги закрыл 6.

КУРЬЕЗНОЕ

было несколько обращений от знакомых, которым моя деятельность была неизвестна. Познакомились заново!

ОКУПАЕМОСТЬ

информации в «Бизнес Классе» была уже после первого заключенного договора.

НАДЕЯТЬСЯ НА СЕБЯ

— Конечно, сначала я не верил ни в какие заказы с журнала. Поэтому еще до его выхода разработал небольшой план: провел несколько обучающих мероприятий, походил на бизнес-тусовки. Кроме этого, активно писал в соцсетях. Особый успех имели несколько заметок про «дорогую редакцию», про наши эмоции, которые мы испытали во время съемки обложки.

СЛУШАЙТЕ РЕДАКЦИЮ

Всегда советую слушать профессионалов. Я ничего не понимаю в глянце, текстах, образах. Но точно знаю, что нет смысла платить много денег за обложку, если потом ставить туда средненькое фото. Я не задумываясь согласился на поездку в Сочи ради одной фотографии. И в дальнейшем — соглашался с выбором редакции, с ее рекомендациями. Думаю, итогом всей этой

активности и послужил интерес к моим услугам.

В ЧЕМ УНИКАЛЬНОСТЬ МОИХ УСЛУГ?

— Уже 19 лет я занимаюсь только продажами, в своей компании выросли 6 отделов продаж, 29 отличных менеджеров по продажам. Поработал с 30 проектами в Кирове и всегда достигал поставленных клиентом целей.

ЦЕННОСТЬ ИМЕЕТ ТОЛЬКО РЕЗУЛЬТАТ

Сейчас настало то время, когда можно смело заявлять, что информация ничего не стоит. Чек-листы, готовые скрипты, инструкции, воронки продаж — это все есть в интернете. Ценность имеет только конкретный финансовый результат клиента. Его гарантируем мы — я и обложка журнала «Бизнес Класс»!



TOP STYLE

БУТИК ИТАЛЬЯНСКОЙ МУЖСКОЙ И ЖЕНСКОЙ ОБУВИ

г. Киров, ул. Преображенская, 43-Б,
т. 47-75-90

 @topstyle43

ПОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА



Я УЛЫБАЮСЬ!
СПАСИБО, «ДЕНТАЛИЯ»!

Вам Руслан Мамедов



Стоматология XXI века



г. Киров, ул. Розы Люксембург, 77,
т.: (8332) 40-30-33, 8-953-681-46-77
dentalia21vek.ru dentalia7@yandex.ru

Лицензия № ЛО-43-01-002335 от 22 июня 2016 г.