

# БИЗНЕСКЛАСС

16+

## 5 шагов к росту

Бизнесмены рассказывают о том, что лежит в основе успеха их предприятий

с. 28

Фотопроект  
«Мой бизнес —  
моё отражение»

с. 58

## Эльнур Гусейнов

ВИЦЕ-ПРЕЗИДЕНТ СОЮЗА АЗЕРБАЙДЖАНЦЕВ  
РОССИИ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР  
ООО «ЗУЕВСКАЯ ПТИЦЕФАБРИКА»,  
ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ОБЩЕСТВЕННОГО СОВЕТА  
МИНИСТЕРСТВА СПОРТА И ТУРИЗМА

» В этом году  
запустим  
фабрику на 80%

с. 24



**ASKO**



**BOSCH**

**De Dietrich**



**KUPPERSBERG**



**Brandt**



**Küppersbusch**

**Miele**



**BERTAZZONI**

**ПРЕМИУМ-ТЕХНИКА:  
ВСЁ ЛУЧШЕЕ СОБРАНО ЗДЕСЬ!**

Центр  
встраиваемой  
техники

КИРОВ, УЛ. ЛЕНИНА, 89  
Т.: 49-82-57, 8-922-973-60-04,  
8-922-973-60-07  
cvtplus.ru  
cvtpluskirov



Оставьте  
заявку  
на подбор  
техники

**Наши контакты:**

[infashionmebel.ru](http://infashionmebel.ru)

Адрес: г.Киров, ул.Ленина, д.193

+7 (8332) 424-888

E-mail: [info@mebelinfashion.ru](mailto:info@mebelinfashion.ru)



**IN FASHION**

КУХНИ И МЕБЕЛЬ



# ВКУС ЖИЗНИ

## Готовить к лучшему

Руководитель проекта — Павел Шишкин  
Прораб — Андрей Сысолятин  
Дизайнер — Ксения Арбузова



### И В ПИР, И В МИР

Что будет, если объединить стиль лофт и кантри в интерьере? Получится рецепт современного домашнего уюта. Этот микс от «СанПро43» пришёлся по вкусу хозяевам квартиры. Натуральные материалы, древесная текстура (ламинат, двери, балки на потолке), спокойная цветовая гамма наполнили пространство теплом. А современные технологии сделали жизнь ещё комфортнее. Например, проработана сложная система освещения. Вдохновитесь нашими работами и отзывами на сайте [sanpro43.ru](http://sanpro43.ru).





## ДИЗАЙН-ПРОЕКТ В ПОДАРОК!\*

Не знаете, с чего начать ремонт?  
Запишитесь на бесплатную консультацию.

Покажем высокое качество наших работ и  
устроим бесплатную индивидуальную экскурсию  
по действующим объектам.

📍 ул. Труда, 71

🌐 [sanpro43.ru](https://sanpro43.ru)

☎ (8332) 77-40-47

📩 [sanpro43](https://t.me/sanpro43)



Подпишитесь на ТГ-канал  
руководителя компании



Александр Печёнкин,  
основатель «СанПро43»  
Киров—Москва—Сочи

\*Подарим дизайн-проект при заказе комплексного ремонта в компании «СанПро43»

# РОСКОШЬ В ТЁМНЫХ ТОНАХ



Всегда в наличии  
более 15 000 м<sup>2</sup> камня  
в различных формах

Собственный цех  
по обработке  
камня

Доставка  
по всей России  
точно в срок



# натуральный камень в интерьере



**Александр Печёнкин,**  
основатель компании  
«СанПро43»

— Хотелось интересное решение для оформления ТВ-зоны, чтобы телевизор в выключенном состоянии стал частью интерьера, а не чёрным пятном на белой стене. Для этого решил использовать чёрный мрамор — материал с уникальным рисунком на едином полотне. У меня на нём изображена ракушка, которая жила 300 миллионов лет назад, сейчас она у меня здесь и единственная в своём роде! Натуральный камень в интерьере, конечно, выглядит интереснее, чем имитация природного. Причём кроме «Еврокамня» никто не мог показать мне слэбы в наличии, а это для меня был принципиальный момент.



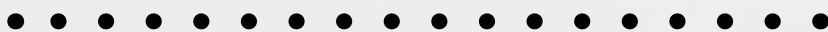
т. 8-800-250-58-17

Кирово-Чепецкий район,  
с. Пасегово, ул. Производственная, 1  
eurokam-kirov@mail.ru  
vk.com/eurokamen43  
eurokam-kirov.ru

# ПРОЕКТИРУЕМ УЛЫБКИ

## Имплантация без разрезов

Детальное планирование всех этапов операции позволили нам сделать её максимально безопасной. Благодаря цифровому навигационному шаблону доктора «Моей Стоматологии» устанавливают имплантаты точно в заранее определённое место, без разрезов мягких тканей через специальные отверстия. Это положительно сказывается на сроках заживления, а также позволяет нагружать имплант временной коронкой сразу после операции, сокращая общее время лечения.



Красивая улыбка —  
лучшее украшение в клинике  
«Моя Стоматология»

Иван Смертин, генеральный директор клиники  
«Моя Стоматология», врач-стоматолог



📍 ул. Преображенская, 82, к. 1,  
т. (8332) 66-04-10

📍 ул. Мопра, 39, т. (8332) 66-04-11

🌐 my-dent.ru

Регистрационный номер лицензии:  
ЛО41-01160-43/00307901 от 24.08.2016 г.



ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА



ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА







*Искушение  
для ваших волос*

**ALT HAIR – салон наращивания волос и шоурум натуральных волос  
собственного производства**

ул. Карла Либкнехта, 49  
8-922-668-38-99



150 кв. метров  
общей площади

3 просторные  
спальни

2 ванные  
комнаты

21 кв. метр —  
площадь террасы

2,9+ метра — высота  
потолка в чистоте

Новый проект  
серийного  
жилого дома

грандхаус

# Весна

«Грандхаус Весна» — проект серии «Времена года». Это дом, в котором нет ничего лишнего, но есть все, что нужно для легкой и комфортной жизни.

**Никита Кузнецов,**  
генеральный  
директор  
Грандхауса



## Умный

Каждый квадратный метр оправдан — нет нерационально используемой площади

## Быстрый

Проект тщательно оптимизирован — заселение через 9 месяцев

## Теплый

Дом энергоэффективен — ваша собственная «Весна» круглый год!

Вальмовая крыша и классические пропорции придают фасадам основательность и респектабельность — такой экстерьер никогда не устареет.



Все вариации проекта объединяет простой и экономичный конструктив (монолитная ж/б плита, двойной керамический кирпич, крыша из гибкой черепицы).





# Планировка

включает большую светлую гостиную, функциональную кухню, 3 спальни и 2 санузла.

Отдельная постирочная

Большая ванная с окном (и сауной во втором варианте планировки)



Удобная котельная-кладовая

Просторная терраса

Панорамные окна

Камин в гостиной

**Несколько вариантов планировки, включая зеркальную** — выбирайте ту, которая подходит для вашего участка и лучше отвечает вашим потребностям.



Габариты: 15,3 × 14,5 м



Спокойную и приветливую внешность «Грандхаус Весны» подчеркивает столь же **выдержанный и уютный интерьер**: такой стиль называется «джанди». Это синтез японского и скандинавского подходов к дизайну.

Книга проекта и коммерческое предложение

## грандхаус

8 800 500-35-05

grandhaus.pf / dom@spk-gh.ru

Киров: ул. Спасская, 14  
Нижний Новгород: ул. Невзоровых, 49  
Москва: Партийный пер., 1/57 стр. 3



@grandhouse\_spk во всех соцсетях




# ЖЕНСКАЯ ВЕРХНЯЯ ОДЕЖДА ПРЕМИУМ-КЛАССА



 ПАЛЬТО-ЛЮКС

ул. Воровского, 54

ул. Конева, 1 (ТЦ «Лидер», 2 этаж)

 [paltolux.com](http://paltolux.com)




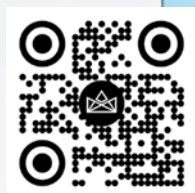


**ЖЕНСКАЯ  
ОДЕЖДА  
ПРЕМИАЛЬНОГО  
КАЧЕСТВА**

 splendor

ул. Воровского, 54

 Splendor-shop.ru





*Раскрасьте чувства*

Ювелирные украшения в наличии и под заказ  
Золото, бриллианты, драгоценные камни



**VIP-ZOLOTO**  
ЮВЕЛИРНАЯ  
СТУДИЯ

ТЦ «Европейский»,  
6 этаж, оф. 620

+7 (912) 337-38-01

✉ vipzolutokirov








# FEMINELLI

Октябрьский проспект, 117

+7 (922) 980-80-07

 feminelli





# СЛОВО

**Екатерина Сулова:**

— Татьяна, с 21 по 30 мая мы организуем «БИЗНЕС-НЕДЕЛЮ», посвященную Дню предпринимательства в России. К нам приедут федеральные спикеры, самый известный из которых — Игорь Рызов, бизнес-тренер, эксперт по переговорам, автор книги «Кремлёвская школа переговоров». Жёстким и онлайн-переговорам у него учатся все предприниматели страны!

**Татьяна Мишкина:**

— И ты, конечно, неспроста мне об этом говоришь!

**Екатерина Сулова:**

— Да, будет здорово, если ты сможешь мне снова выглядеть уместно и достойно на таком мероприятии! Каждый раз, когда мы с тобой работаем над моим ситуационным имиджем, я чувствую себя на высоте! Уместно и стильно!

**Татьяна Мишкина:**

— Катерина, какое правильное слово ты используешь: «уместно»? К сожалению, многие наши предприниматели на деловых мероприятиях выглядят так, будто стараются «продать» себя не как профессионала, бизнес-партнёра, а как женщину или мужчину.

**Екатерина Сулова:**

— Ты имеешь в виду длину юбки и размер декольте?

**Татьяна Мишкина:**

— Не только! Своим внешним видом бизнесмены и бизнес-леди должны выражать свой статус и уважение к окружающим. Недостаточно купить дорогой костюм. Нужно чувствовать себя в нём соответствующе и правильно себя подавать — знать правила хорошего тона и делового этикета.

**Екатерина Сулова:**

— Элементарное: если пьешь чай, ложечку из чашки нужно достать!


**Татьяна Мишкина:**

— Верно! Когда мужчина в деловой среде при встрече подаёт руку женщине, это не значит, что он ухаживает за ней. Это обычное правило хорошего тона!

**Екатерина Сулова:**

— Неплохо было бы предпринимателям пройти у тебя консультацию или мастер-класс перед «БИЗНЕС-НЕДЕЛЕЙ».

**Татьяна Мишкина:**

— И не только! Журнал «Бизнес Класс» каждый месяц организует столько мероприятий, которые требуют соответствующего дресс-кода и правил поведения. Вы же статусное глянцево издание, ваши клиенты должны держать тот уровень, который вы задаёте. 

Екатерина Сулова — главный редактор журнала «Бизнес класс»



Татьяна Мишкина, стилист, сертифицированный специалист по этикету, амбассадор Школы кинетического имиджа

Макияж и укладка — Нина Кушова



Фарфор для стола предоставлен магазином «Посуда» (ЦУМ, 1 этаж)



# Нежность вкуса в каждом кусочке

Меренговые рулеты от кондитерской «Зефир»

## Начинки:

- черника
- клубника
- вишня
- брусника, кешью
- смородина, кешью
- банан, карамель



📍 ул. Пролетарская, 14  
ул. Воровского, 50

☎ +7 (8332) 26-25-58

# ПРАВИЛА ЖИЗНИ

## **ВСЕГДА ГОВОРЮ**

**«ДА», ЕСЛИ ЭТО  
ПРИНОСИТ РАДОСТЬ,  
ПОМОГАЕТ ДРУГИМ ИЛИ  
СПОСОБСТВУЕТ ЛИЧНОМУ  
РОСТУ**

**СЧИТАЮ, ЧТО ЦЕЛЬ  
ДОЛЖНА БЫТЬ  
ВДОХНОВЛЯЮЩЕЙ,  
ЗНАЧИМОЙ И ПОМОГАТЬ  
ДВИГАТЬСЯ ВПЕРЕД**

**БОЛЬШЕ ВСЕГО ВРЕМЕНИ  
УДЕЛЯЮ ТЕМ АСПЕКТАМ  
ЖИЗНИ, КОТОРЫЕ  
ПОМОГАЮТ РАЗВИВАТЬСЯ  
И ПОДДЕРЖИВАЮТ  
МОЕ ФИЗИЧЕСКОЕ  
И ЭМОЦИОНАЛЬНОЕ  
БЛАГОПОЛУЧИЕ**

**ДМИТРИЙ ИВАНОВ,  
ОСНОВАТЕЛЬ ДЕТЕЙЛИНГ-  
ЦЕНТРА «ДИМАСТЕР»**

### **Стиль Giovanni Botticelli:**




Пиджак-рубашка — 18 990 ₽  
Кеды — 12 990 ₽  
Брюки-чиносы — 7 990 ₽  
Лонгслив — 4 690 ₽

**МОЯ ПЕРВАЯ МАШИНА —  
ТОНИРОВАННАЯ  
БЕЛАЯ ШЕСТЁРКА**

**САМОЕ КРУТОЕ В  
НАШЕМ ДЕТЕЙЛИНГ-  
ЦЕНТРЕ — ЭТО ТОТ  
БЕСЦЕННЫЙ  
ОПЫТ И ТЕ  
КОМПЕТЕНЦИИ,  
КОТОРЫМИ ОБЛАДАЕТ  
НАША КОМАНДА**

**ГЛАВНОЕ  
В БИЗНЕСЕ —  
КОМАНДА  
ПРОФЕССИОНАЛОВ**

Giovanni  Botticelli  
1998

 ЦУМ, 2 этаж (новое крыло)  
 (8332) 32-40-10  
 giovanni\_botticelli43





# ПРИНЦИПЫ, МОТИВАЦИЯ, МЫСЛИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

**ЖИТЬ КРАСИВО** —  
ЗНАЧИТ, ДОВЕРЯТЬ ЭТОМУ  
МИРУ И ВИДЕТЬ В НЕМ  
ПРЕКРАСНОЕ

**МОЙ ГЛАВНЫЙ  
СЕКРЕТ КРАСОТЫ** —  
ЗДОРОВОЕ ПИТАНИЕ  
И СПОРТ

**ЛЮБОВЬ  
ЗАРОЖДАЕТСЯ,**  
КОГДА ЕСТЬ ДОВЕРИЕ,  
УВАЖЕНИЕ И ЗАБОТА  
ДРУГ О ДРУГЕ



**ЖЕНЩИНА  
ДОЛЖНА** УМЕТЬ  
РЕАЛИЗОВЫВАТЬ СЕБЯ

**ВСЕГДА ГОВОРЮ**  
«**НЕТ**», ЕСЛИ ЭТО  
НЕ СООТВЕТСТВУЕТ  
МОИМ ПРИНЦИПАМ

**ЛУЧШИЙ СПОСОБ  
ОТДОХНУТЬ** —  
ЭТО НА СОЛНЫШКЕ  
У ТЕПЛОГО ОКЕАНА  
С МУЖЕМ И ДОЧКОЙ

**ВАЛЕНТИНА РЫЧКОВА,  
РУКОВОДИТЕЛЬ САЛОНА  
КРАСОТЫ LAV STUDIO**

пиджак — 15 000 ₽  
брюки — 8 000 ₽  
чокер UNA — 4 250 ₽



IRON & OXYGEN

📍 ул. Горбачева, 18, домофон 104

🌐 iron\_and\_oxygen



📍 Киров, ул. Горбачёва, 62,  
офис 4, 7 этаж

🌐 unabracelet.com







**А ВЫ ОСОЗНАННО  
ФОРМИРУЕТЕ  
СВОЁ ОКРУЖЕНИЕ?**

**ЕЛЕНА  
ВАВИЛОВА,**  
ПОЛКОВНИК ВНЕШНЕЙ  
РАЗВЕДКИ В ОТСТАВКЕ,  
РАЗВЕДЧИК-НЕЛЕГАЛ




**КАК БИЗНЕС УЧАСТВУЕТ  
В ПОДГОТОВКЕ К ЮБИЛЕЮ  
ГОРОДА КИРОВА**

**АЛЕКСЕЙ  
ЧЕПЦОВ,**  
РУКОВОДИТЕЛЬ  
«ДИРЕКЦИИ 650-ЛЕТИЯ  
ГОРОДУ КИРОВУ»



**PODCASTS BK.  
БИЗНЕС ГОВОРИТ**

НАВЕДИТЕ КАМЕРУ  
НА QR-КОДЫ  
И СЛУШАЙТЕ АУДИОПОДКАСТЫ 



**ОТКРЫЛ КУЛИНАРНЫЙ БИЗНЕС  
БЕЗ ОПЫТА РАБОТЫ В ОБЩЕПИТЕ  
И УМЕНИЯ ГОТОВИТЬ**

**АЛЕКСЕЙ  
КОРНАУХОВ,**  
ВЛАДЕЛЕЦ СТУДИИ  
«ПРО ВКУС»



**МЫ ДЕЛАЕМ ремесло  
СОВРЕМЕННЫМ**

**ИРИНА  
СИТНИКОВА,**  
ХУДОЖНИК, ВЛАДЕЛИЦА АРТ-  
СТУДИИ ИРИНЫ СИТНИКОВОЙ  
Автор звезд-наград бизнес-  
премии «Человек года»



## 22 МЕНЯ ВДОХНОВЛЯЮТ МОИ КОНКУРЕНТЫ

О СВОИХ ПРИНЦИПАХ — ВЛАДИСЛАВ БАБАЯН,  
РУКОВОДИТЕЛЬ ДЕТЕЙЛИНГ-ЦЕНТРА PRO DETAIL

## 24 ИСТОРИЯ УСПЕХА ЭЛЬНУРА ГУСЕЙНОВА, ВИЦЕ-ПРЕЗИДЕНТА СОЮЗА АЗЕРБАЙДЖАНЦЕВ РОССИИ, ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ООО «ЗУЕВСКАЯ ПТИЦЕФАБРИКА», ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ОБЩЕСТВЕННОГО СОВЕТА МИНИСТЕРСТВА СПОРТА И ТУРИЗМА

## 28 СПЕЦПРОЕКТ «5 ШАГОВ К РОСТУ»

БИЗНЕСМЕНЫ — О ТОМ, КАКИЕ ШАГИ  
ПРЕДПРИНИМАЛИ ДЛЯ РОСТА И РАЗВИТИЯ

## 42 ПОДКЛЮЧАЕМ ДОМ К ЖИЗНИ

О ПРАВИЛАХ БИЗНЕСА, ДОСТИЖЕНИЯХ И НОВЫХ  
ВЕКТОРАХ РАЗВИТИЯ — МАКСИМ КОСТРОВ,  
ДИРЕКТОР ПО РАЗВИТИЮ РОЗНИЧНОЙ СЕТИ «ТЕПЛО  
ПОЖАЛОВАТЬ»

## 46 РОССИЙСКОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО ПРИЕЗЖАЛО В КИРОВ «ВЯТКОЙ»

О ТОМ, КАК КОМАНДА «КОНСУЛЬТАНТКИРОВ» ПОМОГАЕТ  
ПРОФЕССИОНАЛАМ УЛУЧШИТЬ СВОЙ БИЗНЕС, РАБОТУ  
И ЖИЗНЬ, — ИГОРЬ СМИРНОВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР  
КОМПАНИИ

## 50 ЧЕМ ГРОЗЯТ ДЕНЕЖНЫЕ ПЕРЕВОДЫ НА БАНКОВСКИЕ КАРТЫ СОТРУДНИКОВ?

АДВОКАТ АЛЕКСАНДР ИГНАТОВ

## 52 КАК УВЕЛИЧИТЬ КОМПАНИЮ В 3 РАЗА И ПЕРЕДАТЬ РУЛЬ ИСПОЛНИТЕЛЬНОМУ ДИРЕКТОРУ

АЛЕКСАНДР ПЕЧЕНКИН, ОСНОВАТЕЛЬ КОМПАНИИ  
«САНПРО43»

## 102 БИЗНЕСDRIVE

АВТОЭКСПЕРТЫ И НАДЕЖНЫЕ КОМПАНИИ ПО РЕМОНТУ  
АВТОМОБИЛЯ, ТЮНИНГУ И ДЕТЕЙЛИНГУ

## 104 ВЯТСКИЕ СЫРЫ КАК БРЕНД


О СЕМЕЙНОМ БИЗНЕСЕ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ  
И ПЛАНАХ ПО РАЗВИТИЮ — КОСЕНИЯ ИЛЬИНА,  
РУКОВОДИТЕЛЬ КФХ «ПОДВОРЬЕ КАРДИНАЛА»

## 108 ЧТО БУДЕТ ДЕЛАТЬ ЛЕТОМ ВАШ РЕБЁНОК?

ПРЕДЛОЖЕНИЯ КОМПАНИЙ КИРОВА ПО  
ОРГАНИЗАЦИИ ДЕТСКОГО ДОСУГА

ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ К НАМ В СОЦСЕТЯХ

 [bk43.ru](https://vk.com/bk43.ru)  [bk\\_kirov](https://vk.com/bk_kirov)

Рекламно-информационное издание журнал «Бизнес Класс Киров», специализирующееся на сообщениях и материалах рекламного характера. Реклама более 40%. Тираж 4300 экземпляров. Выходит ежемесячно. Издается с ноября 2008 года. Распространяется бесплатно по адресной подписке. Издание зарегистрировано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи информационных технологий и массовых коммуникаций по Кировской области. Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ 43-191 от 10 декабря 2009 г. Учредитель: ООО «Бизнес Класс». Адрес редакции и издателя: 610017, г. Киров, ул. Молодой Гвардии, д. 82, 3 этаж, каб. 322, т. (8332) 57-68-06, сайт: [www.bk43.ru](http://www.bk43.ru). Директор: Бабикова Александра Анатольевна. Главный редактор: Сулова Екатерина Викторовна, [for-cat@mail.ru](mailto:for-cat@mail.ru). По вопросам подписки и обратной связи обращайтесь по адресу [bk@bk43.ru](mailto:bk@bk43.ru) и по т. 57-68-06. Отпечатано с готового оригинал-макета в ООО «Кировская областная типография», 610004, г. Киров, ул. Ленина, д. 2В, Заказ № 1072. Журнал № 4 (183) апрель 2024. Дата выхода: 17 апреля 2024 г. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов публикуемых материалов. За содержание рекламы ответственность несут рекламодатели. Материалы со знаком  публикуются на правах рекламы. Цены указаны в рублях, действительны на момент съёмки. Все рекламируемые товары и услуги, подлежащие обязательной сертификации, сертифицированы.





**Наталья Моисеева,  
собственник  
Retrodesign,  
рекомендует  
основателя  
Бюро срубов  
Артёма Тарасова**

**Мы производим  
эксклюзивные  
двери для  
загородного  
домостроения  
в стиле  
Альпийского шале  
по европейским  
технологиям.  
Сегодня не нужно  
заказывать двери  
в Италии или во  
Франции для  
своего загородного  
дома. Достаточно  
обратиться к нам.  
Цены вас приятно  
удивят.**

## **ВЫБИРАЯ НАС — ВЫБИРАЕТЕ ЭКСКЛЮЗИВНЫЕ НАТУРАЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ**

***Retrodesign***

☎ +7 (922) 668-14-19    📱 retrodesign777

🌐 natalya\_moiseeva84    📧 reteroloft.ru



Каталог  
работ

**Бюро срубов  
Артёма Тарасова**

- Срубы под заказ
- Любой вид рубки

☎ +7 (953) 673-80-42

📧 artemontarasov

# МЕНЯ ВДОХНОВЛЯЮТ МОИ КОНКУРЕНТЫ



О СВОИХ ПРАВИЛАХ В ЖИЗНИ И БИЗНЕСЕ, —  
ВЛАДИСЛАВ БАБАЯН, РУКОВОДИТЕЛЬ  
ДЕТЕЙЛИНГ-ЦЕНТРА PRO DETAIL



Мой характер сформировал спорт. Я 10 лет занимался борьбой, и теперь **любое дело воспринимаю как мини-соревнование**. Если стоит задача, её нужно довести до логического финала. Вижу цель, выстраиваю стратегию, работаю, получаю результат. При этом важно не сдаваться, если что-то не получается. Если ты проиграл, значит что-то сделал неправильно. Нужно сделать выводы, стать сильнее и попробовать снова. Только так и приходят к победе.

Я научился быстро принимать решения. В современном мире некогда долго думать. **Пока ты думаешь, кто-то уже сделает!** Если я что-то решил, я делаю сразу и довожу до конца. А если вдруг не вышло, что ж... Я хотя бы попробовал!

Моя главная ценность сегодня — постоянное развитие. Моё, моей команды, бизнеса. **Топтаться на одном месте — вообще не про меня.** Мне нужен рост, новые идеи, новые горизонты, новые вызовы. Мы увеличиваем наши площади и разводим два направления по разным адресам: здесь, на Щорса, останется детейлинг-центр на 4 машиноместа. И сейчас мы работаем над открытием студии антигравийной защиты на 5 машиномест. Там будем оклеивать автомобили, менять цвет, делать антихром, бронировать полиуретановой плёнкой и керамическими покрытиями.

Рост площадей, числа заказчиков — всё это приводит к неизбежности учиться делегировать. **Когда мы начинали, я не мог представить, что могу оставить бизнес даже на несколько дней.** Всё было завязано на меня — взаимодействие с клиентами, звонки, встречи, работа с автомобилями... Объёмы росли, и я понимал, что один в поле не воин, нужно передавать часть задач ребятам. Но не мог ослабить контроль даже на минуту.

Когда мы улетели с семьёй в отпуск, три были дня в дороге без связи. Я сходил с ума, не мог расслабиться. И когда удалось позвонить в Киров, был удивлён, что в детейлинг-центре всё хорошо. «Как хорошо?! Я же уехал! Должно было всё развалиться!». Но не развалилось. **Тогда я понял, что все бизнес-процессы построены и всё может функционировать без меня.**

Самое значимое достижение — мой коллектив, моя команда, которую я собрал. Кого-то мы обучили с нуля. Те, кто был с опытом, стали ещё сильнее в своём деле. Я понимаю, что **без этих людей моя организация — ничто**. Я доверяю им полностью и уверен, вместе мы достигнем многого! Сейчас я распределил функции в компании, на себя взял продвижение и развитие, думаю, куда

и как расти дальше. Если же всё делать самому, будешь вечно топтаться на одном месте. Замыкая на себе все процессы, нечего и думать о росте.

Мой бизнес вырос из хобби. Я любил автомобили с детства. Мы постоянно собирались с ребятами в гаражах, пытались что-то сделать из своих машин, отремонтировать их, подшаманить. **Нам тогда казалось, что мы занимаемся каким-то искусством.** Однажды мой дядя мне сказал: «Сколько бы сил ты не вложил в ВАЗ-2114, ты никогда не сделаешь из него Мерседес». Но я всё равно пробовал. И я счастлив, что сегодня могу работать с самыми разными автомобилями, и у меня есть множество возможностей для достижения результатов. Это классно!

Успех — это лишь промежуточная точка. Ещё один прорыв, ещё один шаг. И это точно не повод расслабляться. Как в спорте. **Невозможно остановиться на первом разряде и сказать, что всё, я дальше не хочу.** Дальше выполняешь кандидата в мастера спорта. Следующая ступень — мастер спорта, потом МСМК, ЗМС... И даже олимпийская медаль — не предел. После этого можно уйти в другой спорт и снова развиваться, расти.

Уверен, что нет нерешаемых задач. Просто нужно подумать, всё взвесить, проанализировать и найти решение. Для этого в первую очередь **нужно успокоиться и принимать решения хладнокровно.** Я успокаиваюсь в спортзале. Там я полностью изолирован от этого мира, оставляю весь гнев и злость. А потом с чистой головой начинаю думать, как решать задачи.

Мне нравится быть полезным людям. Мне кажется, в этом моё предназначение. Делать автомобили клиентов лучше, красивее. Создавать для автозащиту, которая продлит их срок службы. Это одна сторона бизнеса. Вторая — **создавать рабочие места, помогать ребятам, которые как и я влюблены в автомобили, заниматься делом своей мечты. Это реально круто!**

Меня вдохновляют мои конкуренты. Если бы не они, мне было бы сложнее. Конкуренция — это борьба. Ты пытаешься их догнать, потом стать лучше, сильнее. А когда ты один на рынке, ты замираешь на одной стадии. Только конкуренция заставляет тебя развиваться. Тренер нам всегда говорил: **хочешь быть сильным, тренируйся с самыми сильными.** В бизнесе также: хочешь быть лучшим, конкурируй с лучшими. ■



**PRO DETAIL**  
ДЕТЕЙЛИНГ ЦЕНТР

📍 ул. Щорса, 62/6

☎ 46-69-96

☎ +7 (912) 826-69-96

✉ prodetailauto

# ЧЕМ СИЛЬНЕЕ РОССИЯ, ТЕМ СИЛЬНЕЕ МЫ

» У НАС ОДНА ОБЩАЯ РОДИНА, ОДНА ОБЩАЯ ИСТОРИЯ И ОБЩАЯ СУДЬБА — ЭЛЬНУР ГУСЕЙНОВ, ВИЦЕ-ПРЕЗИДЕНТ СОЮЗА АЗЕРБАЙДЖАНЦЕВ РОССИИ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ООО «ЗУЕВСКАЯ ПТИЦЕФАБРИКА», ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ОБЩЕСТВЕННОГО СОВЕТА МИНИСТЕРСТВА СПОРТА И ТУРИЗМА

## МЫ ВСЕ — РОССИЯНЕ

— Недавно по делам летал в Дубай, там на таможне открыли мой паспорт и улыбнулись: «Oh, Russian!». За границей при виде нас не говорят — о, татарин, башкир, чеченец, азербайджанец! Всех нас называют русскими. Сейчас наша самая большая точка — не поддаваться провокациям и не разжигать межнациональные конфликты. Я русский, ты не русский! Не нужно об этом кричать, люди должны понимать, что мы все — россияне, потому что живём в одной стране.

У многих родственники сейчас сражаются на СВО, мои родные и друзья тоже там, на фронте. Мой дед, герой Советского союза, как и деды тысяч азербайджанцев, татар, русских, башкир, чеченцев и других народов СССР плечом к плечу сражались с фашизмом. У нас одна общая родина, одна общая история и общая судьба!

## ДРУЖБА ПОМОГЛА МНЕ ПОЛЮБИТЬ СВОЮ НОВУЮ РОДИНУ

Я этнический азербайджанец, Россия стала мне домом, когда мы с семьей в статусе беженцев приехали в Киров в 1991 году. Мне тогда было 11 лет, все друзья остались в Азербайджане, по-русски я не говорил ни слова. Было непросто, но постепенно привык. По натуре я заводила, поэтому скоро подружился с ребятами и начал учить русский. Дружба помогла мне полюбить свою новую Родину.

## ОТ НОГ ОТСКАКИВАЕТ!

Нас в семье было пятеро, и мама-турчанка учила жить между собой дружно, помогать друг другу, заботиться, быть честными и милосердными по отношению к людям. Мы росли в уважении к старшим, тесно об-

щались с родственниками. Культ семейственности и гостеприимства присущ и русским, и азербайджанцам. Все семейные и религиозные праздники мы встречали и встречаем вместе с родней и друзьями. Вот недавно отмечали Новруз-байрам, нас собралось около 80 человек. Кстати, вся родня знает национальные танцы — от ног отскакивает! Мои дети тоже могут исполнить любой национальный азербайджанский танец — я специально нанимал хореографа, чтобы научить их танцевать.

## МАМА СТАВИЛА В ПРИМЕР ПРОРОКА

С детства мама читала намаз и учила нас молиться, не пить, не курить — и за свою жизнь я не выкурил ни одной сигареты и не попробовал на вкус даже пива, не говоря о крепком алкоголе. Мама ставила в пример пророка Мухаммеда, много рассказывала о нём. Коран я читал уже на русском. Русский стал мне родным, азербайджанский и турецкий тоже, но какую-то серьёзную, глубокую мысль мне проще выразить именно на русском.

Отец в 90-е гг. начал заниматься продуктами, я помогал ему — таскал ящики, выкладывал прилавок и следил за ним. Сейчас это называется «мерчендайзер».

## НЕ ТЕРПЕЛ НЕСПРАВЕДЛИВОСТИ И ЗАСТУПАЛСЯ ЗА ВСЕХ

Первые хорошие деньги заработал, когда стал организовывать сбор стеклотары. В 14 лет уже смог купить себе москвич-пирожок, а через два года — автомобиль побольше, ГАЗ. В это же время стал профессионально заниматься боксом, выступал на соревнованиях, показывал хороший результат. В школе все знали, если кто обидит одноклассниц, я поколочу. Молодой был горячий, не терпел несправедливости, заступался за всех. И до сих пор так. Не знаю, хорошо это или плохо, но даже если друг поступит несправедливо, я буду на стороне справедливости.

Я успевал везде! Подтягиваться на перекладине? Я! Учиться? Я! Генеральную уборку в классе? Тоже я! Способность увлекать за собой, вести людей к цели, договариваться и убеждать — тогда мои лидерские качества активно развивались.

## МЕЧТА СБЫЛАСЬ — СТАЛ ПРЕЗИДЕНТОМ

В школьных сочинениях писал, что, когда вырасту, буду президентом. Спустя годы на встрече выпускников мой классный руководитель Татьяна Николаевна с улыбкой напомнила, что моя



**ЗА ГРАНИЦЕЙ  
О НАС НЕ ГОВОРЯТ —  
О ТАТАРИН,  
БАШКИР, ЧЕЧЕНЕЦ,  
АЗЕРБАЙДЖАНЕЦ!  
НАС ВСЕХ НАЗЫВАЮТ  
РУССКИМИ**

**КУЛЬТ  
СЕМЕЙСТВЕННОСТИ  
И ГОСТЕПРИИМСТВА  
ПРИСУЩ И  
РУССКИМ, И  
АЗЕРБАЙДЖАНЦАМ**

**ДРУЗЬЯ, МЫ  
ВСЕ ДОЛЖНЫ  
ДЕРЖАТЬСЯ  
ВМЕСТЕ!**

**Я БУДУ НА СТОРОНЕ  
СПРАВЕДЛИВОСТИ**

**НАША  
ОЧЕРЕДЬ  
ДЕЛАТЬ ВСЁ  
ВОЗМОЖНОЕ  
ДЛЯ ПОБЕДЫ**

**У НАС ОДНА  
ОБЩАЯ  
РОДИНА,  
ОДНА ОБЩАЯ  
ИСТОРИЯ И  
ОБЩАЯ СУДЬБА**







мечта сбылась. Я стал президентом, правда, не страны, а благотворительного фонда «Азербайджан».

Но вернёмся назад — когда встал вопрос об учёбе в вузе, я выбрал юридическое образование, экономические курсы окончил уже позже. Хочу отметить, что в студенческие годы моим наставником был Азиз Алиевич Агаев, я его очень уважаю, учился у него мудрости и милосердию.

Слабости есть у всех, не бывает идеальных людей. Братья говорят, что моя слабость в том, что я легко прощаю людей, верю им. Не храню обиду в сердце и готов снова доверять даже тому, кто раз уже обманул. Это помогает в жизни, но мешает в бизнесе. Такой вот парадокс.

### **СПАСТИ КРУПНОЕ ПРОИЗВОДСТВО, КОТОРОЕ РАБОТАЛО НА ВСЮ СТРАНУ!**

Сейчас мой основной бизнес — это «Зуевская птицефабрика». Мы с командой её активно восстанавливаем. Амбициозная цель и смелый шаг — спасти крупное производство, которое в Советское время работало на всю страну! Мы понимали риски. Когда два года назад покупали её, там был падёж птицы, фабрика не работала. Но уже в этом году мы запустим её на 80%. К настоящему моменту там установлено новое оборудование, заменено около 30 000 м<sup>2</sup> кровли, сделан ремонт. Мы посчитали, что экономически выгоднее самим производить корм, чем закупать его, поэтому строим кормоцех. Восстановили инкубаторную, сейчас проводим газ, и в перспективе планируем перейти на племенную птицу.

Вы не представляете, сколько книг по птицеводству я изучил, на скольких птицефабриках России, Казахстана, Азербайджана и Турции побывал, чтобы погрузиться в эту сферу и избежать типичных ошибок. Существует большая проблема с кадрами — их не хватает, хотим привлекать специалистов из других регионов, активно работаем с Вятским ГАТУ, уже разработана социальная программа по обеспечению молодых специалистов жильём. Очень рады пристальному вниманию к фабрике губернатора Александра Соколова.

### **НЕ ТОЛЬКО ИНТЕГРИРОВАТЬ АЗЕРБАЙДЖАНЦЕВ В РУССКУЮ КУЛЬТУРУ, НО ВЛЮБИТЬ В СТРАНУ!**

Я люблю русскую культуру! Активная жизненная позиция позволила мне некоторое время быть членом Общественной палаты Кировской области, я курировал межнациональные и межконфессиональные вопросы, был председателем Комиссии по развитию гражданского общества. Был идейным вдохновителем и организатором парада дружбы народов. Сейчас являюсь председателем общественного совета Министерства спорта и туризма.

Плотно работая с нашей диаспорой и являясь вице-президентом Союза азербайджанцев России, своим делом считаю не только интегрировать соотечественников

в российское общество, но влюбить в страну! Ведь между нами столько общего! У русских и азербайджанцев одинаковые традиции гостеприимства — встречают караваем, хлебом с солью. Мы — по натуре мирные народы. Умеем сохранять добрососедские отношения. И в России, и в Азербайджане люди с глубоким уважением относятся к Дню Победы, чтят память героев войны, празднуют 9 Мая с размахом. Наши народы одинаково ценят поэзию, особенно русских поэтов. Всё СССР выросло на песнях Муслима Магомаева.

### **СЫНОВЬЯ — СВЕТ МОЕГО ДОМА**

У меня пятеро детей. Старший сын учится в двух вузах, на факультетах юриспруденции и теплоэнергетики. Непросто, но справляется, сам так решил. Средний хочет стать айтишником, младший пока выбирает, — бизнесменом или врачом. Старшая дочка подумывает стать врачом, а младшая — рисует, как настоящий художник! Долгое время я жил в Москве, постоянно ездил в командировки и не заметил, как малышня выросла. Кажется, глазом не успел моргнуть — а они уже самостоятельные, уже личности, со своим характером. Сейчас всё свободное время стараюсь проводить с младшими, наверстать упущенное. Мой отец всегда говорил такую фразу: сыновья — свет моего дома, смысл её я в полной мере осознал только сейчас. Дочек я очень люблю, но они вырастут и выйдут замуж, уйдут вить свои гнезда, развивать и укреплять свои семьи. А трое моих сыновей — моя опора, мои наследники. Они продолжают нашу фамилию.

### **РОССИЯ — ДОНОР ДЛЯ ВСЕГО МИРА**

Сейчас непростая ситуация в стране. Мы всеми силами стараемся приблизить Победу над нацизмом, над теми, кто пытается расколоть Россию, мы же понимаем, что воюем не только с украинцами, но с коллективным Западом. Россия является донором для всего мира! Поэтому нас и хотят захватить. Поэтому Запад не перестаёт вводить санкции, снабжать Украину оружием, планировать террористические атаки и стараться разжечь в России межнациональный конфликт. Друзья, мы все должны держаться вместе!

Моя бабушка рассказывала, что в годы войны они отправляли хлеб на фронт, а сами кушали вместо хлеба картошку. И сейчас мы живы благодаря стойкости их духа, благодаря самоотверженному подвигу не только солдат, но и тыла. Прошло время — теперь наша очередь делать всё возможное для Победы, чтобы уже у наших детей и внуков была мирная и счастливая жизнь, было будущее! Для этого мы должны помогать нашим защитникам. Чем сильнее Россия, тем сильнее мы, люди в ней проживающие! ■



# ЧТО ДЕЛАТЬ, ЧТОБЫ ПОВЫСИТЬ ЭФФЕКТИВНОСТЬ



ИВАН ТОКМАКОВ,  
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ  
ДИРЕКТОР ФАБРИКИ  
ИНДИВИДУАЛЬНОЙ  
МЕБЕЛИ VEROOM



Мы работаем по двум направлениям: на розничном мебельном рынке, в формате оптового поставщика для мебельных студий, а также создаем изделия СТМ. Это позволяет быть устойчивым к различным катаклизмам. Мы ежедневно производим и устанавливаем сложные авторские проекты «под ключ»: кухни, комплектуем их техникой и сантехникой, обустраиваем гостиные, детские, кабинеты, гардеробные и ванные комнаты. Для экспертов (строителей, дизайнеров интерьера, мастеров-отделочников, специалистов мебельной сферы) мы производим детали или оказываем различные услуги. Фабрика находится рядом с каждым из вас, в Кирове. Сейчас это особая выгода, есть возможность приехать и посмотреть, как и где будет производиться мебель или детали. Будем и дальше работать над укреплением этих направлений.

Отправным моментом работы фабрики была работа «в рынок». У нас нет готовой мебели или деталей. Все индивидуально как в выполнении проектов с заказчиками, так и со специалистами-мебельщиками. Учимся больше работать онлайн, внедряем сервисы приема заказов для b2b-направления, чтобы минимизировать штат сотрудников у клиентов-оптовиков и сократить скорость обработки заявки.

Убежден, что решающим фактором в создании качественной мебели является грамотные технологии и качественные материалы. Что это значит? Мы тщательно анализируем работу подразделений, оптимизируем и совершенствуем этапы прохождения заказа, обновляем или добавляем оборудование. Совсем недавно установили станок для гидроабразивной резки материалов. С его помощью можно выполнять не только промышленную резку различных материалов, но и создавать декоративные изделия. Каждое новое направление — это внутренний запрос или запрос рынка. Для себя мы высвободили оборудование и с помощью гидрореза обрабатываем слэбы для кухонных столешниц. Станок обрабатывает не только листовую материал, но и позволяет создавать сложные формы — например, делать интегрированные мойки из камня.

Это единственное направление, по которому мы берем «давальческое» сырье, чтобы выполнить гидроабразивную резку гранита, мрамора, керамогранита, пластика, дерева и других материалов.

Не довольствоваться достигнутым — наше правило работы. Мы постоянно что-то внедряем, добавляем, осваиваем новые технологии или отказываемся от устаревших направлений. Совсем недавно было модным печатать рисунки на стекле или наносить пескоструйные изображения на зеркалах. Сейчас это мало востребованная услуга. Сменили работу сотрудников на более значимые задачи.

Мы стараемся готовить нужных специалистов сами, но при этом плотно работаем с нашими социальным партнером — Кировским многопрофильным техникумом. Ежегодно более 30 учащихся осваивают основы мебельного дела. Подобная подготовка позволяет студентам к окончанию обучения стать начинающим специалистом, готовым работать на реальном производстве. Несколько лет назад выпускали собственную мебельную группу. Мебельному рынку мы дали много профессиональных кадров. ■



**МЫ  
СТАРАЕМСЯ  
ГОТОВИТЬ  
КАДРЫ САМИ**



ФАБРИКА ИНДИВИДУАЛЬНОЙ МЕБЕЛИ

📍 г. Киров, ул. Лепсе, 12, т. (8332) 690-000

🌐 [veroom.ru/3d-tur](http://veroom.ru/3d-tur)

📱 [veroom.ru](http://veroom.ru)

# LADY STRETCH



## АНАЛИТИКА — СКЕЛЕТ БИЗНЕСА

□ КСЕНИЯ ЮДИНА, РУКОВОДИТЕЛЬ СТУДИИ  
РАСТЯЖКИ ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЕТИ  
LADY STRETCH В Г.КИРОВ



Первую студию растяжки Lady Stretch я открыла почти три года назад. Перед этим я увидела рекламу: «Хочешь сесть на шпагат?» «Конечно!» — откликнулась я. Сходила в фитнес-клуб на пробное занятие — не оценила ни нагрузку, ни сервис, и поняла, что в данной нише можно и нужно давать клиентам лучшее качество услуг. Поняла, что это моё. Это то дело, которому мне бы хотелось посвящать своё время и силы, быть причастной к тому, чтобы гибких, здоровых и улыбающихся женщин в нашем городе было всё больше. В то время, в этой франшизе меня привлек отдел маркетинга под ключ: социальные сети, сайт, полиграфия, готовая система лидогенерации, онлайн/офлайн маркетинг. Делать это всё самому на старте — самое сложное, что может быть, пока ты не разбираешься в нюансах этой сферы. Но спустя некоторое время, я понимала, что в нынешних реалиях невозможно не разбираться во всём этом лично. Мне не хватало этих знаний, и мне пришлось окунуться в него с головой. Благодаря полному личному погружению в маркетинг, мы масштабировались не только территориально, но и финансово. Поэтому на первое место как в личном росте, так и развитии компании, я всегда ставлю регулярное получение новых знаний во всех сферах ведения бизнеса.

Моя команда — мои люди! Продукт и сотрудники — это то, на чём держится любой бизнес. С ними нужно постоянно работать, давать, а не только требовать. Я не разделяю подход некоторых руководителей компаний, что любых сотрудников можно заменить в любой момент. В теории да, но в реальности же, каждый член команды — это самое ценное, что у нас есть, это те, в кого мы ежедневно вкладываем свой ресурс, своё время. В компании мы придаём большое значение внутреннему обучению. И одно из основных моих требований к сотруднику — желание развиваться вместе!

Аналитика и цифры — скелет любого бизнеса! Все бизнес-процессы, всё, что у тебя происходит внутри, ты видишь по цифрам. Уровень конверсий продаж, посещений, статистика направлений, финансовые показатели, маркетинговые отчёты — всё это нам показывает, что мы делаем правильно и неправильно, мотивацию сотрудников, настрой клиентов, даже внешние, не зависящие от нас обстоятельства. Поэтому всю отчётность, статистику и аналитику мы тщательно отслеживаем. ▣

Для успеха любого продукта компании необходимо любить его, применять, изучать изнутри, понимать его особенности и преимущества. Важно всегда стремиться доводить его до идеала, улучшая на основе постоянно меняющегося рынка. А также обязательно делиться новыми знаниями с сотрудниками, обучать, мотивировать и вдохновлять их к развитию.

Сервис — то, что должна давать каждая компания, это базовая опция — он должен быть! Надо отметить, что уровень сервиса, как и продаж, в Кирове год от года растёт. Именно поэтому про третью студию Lady Stretch в Кирове я пока даже задумываться не хочу. Мне не хочется «расти как грибы», или раздувать невероятное количество направлений фитнеса. Мне хочется давать клиентам качественный продукт с достижением необходимого результата, при высоком уровне сервиса.



**НЕТ ЦЕЛИ  
РАЗБОГАТЕТЬ  
БЫСТРО.  
ЕСТЬ ЦЕЛЬ  
РАЗБОГАТЕТЬ  
НАВСЕГДА**

## LADY STRETCH

СЕТЬ СТУДИЙ РАСТЯЖКИ

📍 ул. Ленина 102В  
8 (922) 908-88-55

ул. Волкова, 6А  
(ТРЦ Фестиваль)  
8 (922) 922-44-41

🌐 ladystretch\_kirov

📱 ladystretch\_kirov

\*Meta Platforms Inc. признана экстремистской организацией и её деятельность запрещена на территории РФ

# РЕПУТАЦИЯ — НА ПЕРВОМ МЕСТЕ

□ **СЕРГЕЙ КАСЬЯНОВ,**  
**КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР КОМПАНИИ**  
**«СПАРТАК. ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ»**



Наша компания появилась на рынке более 25 лет назад. Тогда был один склад и одна точка продаж. Но мы всегда понимали, насколько важно чувствовать то, чего хочет покупатель, и стараться максимально удовлетворять его запросы, поэтому каждый год расширяем предложение, своё присутствие на территориях, находим новые каналы сбыта и заключаем новые дилерские контракты. Сегодня наша компания представлена по всей территории Кировской области и за её пределами, а линейка товаров насчитывает более 20 тысяч наименований от эконом до премиум-класса.

В бизнесе не бывает точки равновесия: мы либо растём, либо падаем. Если мы замерли на месте, не развиваемся, значит уходим в минус. Потому что пока мы стоим и не двигаемся, инфляция гонит в рост цены. Но развиваться тоже нужно системно и продуманно. Поиск новых каналов сбыта, заключение дилерских контрактов — процесс не быстрый, требующий глубокого погружения в детали. Мы не хотим играть в русскую рулетку — получится или нет. Поэтому всё максимально планируем, изучаем потребности рынка, стараемся понять, чего не хватает потребителю, и дать ему это.

Сервис — ещё один залог роста. Мы постоянно работаем над его улучшением. У нас на сайте есть чат поддержки, подключены и настроены боты. Клиент может обратиться с любым вопросом, жалобой или предложением. Быть постоянно на связи с потребителем — вот одна из основных задач в этом направлении.

Наша репутация — то, что двигает нас вперёд. Она на первом месте. Завоевать её непросто, удержать ещё сложнее. Это длительная ежедневная работа. Слово «репутация» объединяет в себе всё то, чему учу коллектив — постоянный рост, развитие, понимание клиента и высокий уровень сервиса. Опытный и обученный персонал — это то, что позволяет решать любые задачи. Наш коллектив состоит из профессионалов своего дела, большинство из которых работают в компании более 15 лет.

Мы продолжим работать в направлении освоения новых территорий продаж, заключения контрактов. В этом году мы планируем взять новые дилерства. Также будем корректировать отделы продаж — развивать их, увеличивать качественно и количественно. Чтобы нашим клиентам было ещё удобнее работать с нами. ▣



□ ул. Московская, 104В,  
(8332) 52-43-43

□ spartakstroy.ru

□ spartaksk43



\*Интернет-магазин spartakstroy.ru. ООО «Отделочные Материалы»,  
ИНН 4345512543, ОГРН 1214300007130 от 19 августа 2021 г.





# Я ВЕРЮ В ЛЮДЕЙ

□ ЮЛИЯ ЛОПАТКИНА, СОБСТВЕННИК СЕТИ САЛОНОВ «ЦИРЮЛЬНИКЪ» И ЦЕНТРА ПРОБЛЕМНОЙ СТОПЫ PODOSPECIFIC

**1** Всё в моей жизни происходит неслучайно и по любви! Когда я познакомилась с франшизой «ЦирюльникЪ», то сразу же влюбилась в идею и постулаты этого проекта. Про бьюти-бизнес, как, собственно, и про бизнес вообще, я тогда не знала ничего. Но была любовь, и было понимание, что эта сеть салонов красоты принесёт большую пользу кировчанам.

**2** 2020 год показал все больные места нашего бизнеса. На тот момент работали уже 9 салонов, но я приняла стратегически важное решение о сокращении. Да, пришлось усмирить свое эго, но только так можно было сохранить дело.

**3** Горжусь тем, что вышла из операционки. Знаете ощущение, когда вы бежите, ускоряетесь, вкладываете все силы, а результата нет? Остановилась, оценила ситуацию и признала, что я не деятель, а творец. Я прекрасно создаю, но рутина меня съедает. Пришлось, конечно, работать над собой! Прошла тренинг личностного роста, параллельно обучалась в Школе бизнеса. Благодаря этим двум шагам у меня сейчас потрясающая команда, и я не участвую в рабочих процессах абсолютно. Теперь у меня два вектора развития: улучшать себя и упрощать работу. И моя команда следует принципу: чем проще, тем лучше.

**4** Я не отпускаю от себя людей, верю в каждого человека в своей команде. Самое ценное, что есть вокруг меня — это люди, поэтому когда управляющая салонов «ЦирюльникЪ» приняла решение уехать на ПМЖ в Ижевск, то я решила открыть Центр Podospecific в Ижевске! Мы очень удачно стартовали в этом городе, и все благодаря людям, которые работают рядом.

**5** Сейчас мы на этапе открытия третьего направления. Это будет иная концепция, но она связана с красотой и здоровьем. В меня верит команда, а я верю, что с этими людьми у нас всё впереди! ▀



✉ cirulnik\_kirov43



✉ podolog.kirov

# СОВМЕСТНЫЙ РОСТ В СРЕДЕ ДРУЗЕЙ-БИЗНЕСМЕНОВ

□ АНАТОЛИЙ РУСАКОВ, ОСНОВАТЕЛЬ КОМПАНИЙ «МНОГОКВЕСТ» И «МНОГОФРЕНДС»



Мой бизнес начался с мечты. Я всегда мечтал создать своими руками что-то, что бы понравилось людям, что приносило бы только положительные эмоции. Постепенно эта мечта перешла в осознание того, что я предназначен для объединения людей. Всё это воплотилось в наших квестах. Первые квесты запускал в Санкт-Петербурге и Анапе. конечно, были ошибки и даже провалы. Но я анализировал их, общался с конкурентами, искал слабые места. И с учётом опыта создал в Кирове «Многоквест».

Дела шли хорошо, наши квесты нравятся людям. Но сетевое управление было не отлажено — я не мог оставить дело и уехать хотя бы на пару недель. Постоянно находился в операционке. Рост начался, когда в бизнес пришла супруга Ирина. Она мощный управленец, работала в разных структурах. Она начала систематизировать бизнес, попросила меня прописать 50 целей, чётко определиться, куда я иду. С тех пор мы постоянно увеличиваем — в площадях, программах мероприятий, предложениях для наших клиентов.

Год назад я понял, что пришло время выходить за рамки «Многоквеста». Мне хотелось создать клуб, который бы отвечал целям предпринимателей, помогал им расти и развиваться. Так появился «Многофрендс». Мы начали собираться с бизнесменами на ланчи, делиться опытом, поддерживать друг друга.

Три кита, на которых я сегодня строю своё дело — это коммуникация, комьюнити, коллаборация. «Многофрендс» объединяет в себе все эти три понятия. Главная цель клуба — совместный рост в среде друзей-предпринимателей. И у меня уже есть конкретный результат — применяя полученные на этих ланчах инструменты в «Многоквесте», мы получили за 3 месяца рост в 1,5 раза по прибыли.

Планы на ближайший год — непрерывное развитие. Сейчас я прописал концепцию, структуру и правила клуба, дальше будем только масштабироваться, выходить на другие регионы. Кроме того, я планирую открыть коворкинг, где мы будем проводить бесплатные мероприятия по бизнес-обучению. Мы откроем офис продаж, а также создадим отдельную компанию, которая будет заниматься упаковкой бизнеса. Все проекты — самостоятельные, но будут носить общее имя — «Многофрендс». Таким образом мы создадим единую экосистему для роста и развития предпринимателей в Кирове и за его пределами. ■

**МНОГОКВЕСТ**  
**МНОГОФРЕНДС**

☎ +7 (919) 507-66-63

🌐 [kvestkirov.ru](http://kvestkirov.ru) 📧 [mnogokvest](mailto:mnogokvest)







# БЫТЬ ЧЕСТНЫМ — ВЫГОДНО

□ **ИЛЬЯ ЛЯПУСТИН, ОСНОВАТЕЛЬ  
КОМПАНИИ «МИГ»**

**1** Первым шагом на пути к развитию компании является определение цели. Цель должна быть понятной, достижимой и согласованной с командой. Наша миссия заключается в повышении качества электросетей предприятий города Кирова и Кировской области до уровня, обеспечивающего безопасное и безаварийное функционирование.

Сформировать команду единомышленников, способных преодолевать все преграды на пути к достижению общей цели, — главная задача любого бизнеса. Члены такой команды должны смотреть вместе в одном направлении, не отвлекаясь на мелочи и полностью сосредоточиваясь на общей цели. Мы очень плотно работаем над формированием сильного HR-бренда компании, каждый из сотрудников компании «МИГ» является нашим внутренним клиентом, поэтому с ними работаем, используя максимально клиентоориентированный подход как и с заказчиками.

**3** Качество оказываемых услуг играет важную роль на нашем высококонкурентном рынке. Мы поддерживаем максимальный уровень лояльности по отношению к постоянным заказчикам, которые через годы, кризисы, проблемы остаются с нами. Это свидетельство их безусловного доверия нам, особенно в такой серьезной области, как электробезопасность. Поэтому мы уделяем большое внимание контролю качества оказания услуг и имеем специальный отдел, отвечающий за осуществление этого надзора.

**4** Гибкость мышления, чтобы решить любую проблему заказчика, — неотъемлемая часть моего личного роста и команды. Мы любим нестандартные запросы и задачи от клиентов, потому что в них видим не проблемы, а возможности для своего профессионального роста.

Честность и откровенность — на этих принципах строим работу с клиентами и партнёрами. Однако «честность» подразумевает не только соответствие продукта заявленным качествам, но и обмен информацией между заказчиком и исполнителем.

Если, например, возникают какие-либо вопросы или недопонимания, связанные с ценообразованием или стоимостью работ, мы всегда готовы провести встречу, чтобы аргументированно объяснить суть нашего предложения и всё, что оно включает. Кроме того, мы не стесняемся рассказывать о том, насколько выгодно и прибыльно для заказчика реализация его проекта нами. ▣



📍 ул. Солнечная, 37

☎ 8 (8332) 21-22-77

🌐 mig-om.ru

✉ electromontazh\_molniezashchita

# В ОСНОВЕ РОСТА — ВЕРА В СЕБЯ

□ **ВЕРА КУЛТЫШЕВА, СОБСТВЕННИК, ДИРЕКТОР РЕКЛАМНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ КОМПАНИИ «ЖЁЛТЫЙ СЛОН»**



**1** Во мне горит желание двигаться вперёд и что-то создавать, продукт полезный бизнесам и людям. И эти стремления в какой-то момент привели меня к собственному делу. Начинали, как и многие, с небольших объёмов, постепенно наращивая их и выходя на новые уровни. Так наш небольшой полиграфический салон вырос до масштабов производства федерального уровня.

Конечно, как и у всех, у нас были провалы. Весь путь бизнеса состоит из взлётов и падений, из проб и ошибок. Не бывает такого, что ты всё время движешься вперёд по прямой. Успешного человека от других отличает количество попыток: не получается, ты делаешь снова и снова. До результата! Во все кризисы мы старались делать шаги к развитию. И сейчас есть ситуации, с которыми необходимо справляться, — ежедневные и стратегические. В бизнесе, как в жизни — есть либо рост, либо деградация.

**3** Чтобы вырасти в любой сфере, необходимо постоянно расширять и менять линию предлагаемых услуг и производимой продукции. Внедрение в бизнес текстильного направления позволило нам сместиться из просто полиграфии в сферу легкой промышленности. Мне нравится, что когда на рынке появляются новые запросы, мы можем дать для них решение. Мы постоянно добавляем продукты и оборудование и таким образом увеличиваем наш спектр услуг. В том числе и благодаря этому мы вышли за пределы Кирова и сейчас по факту работаем по всей России.

Наверное, моё главное правило — никогда не сдаваться. Эти слова всегда со мной — как напоминание самой себе. И в основе этого — вера в себя, в свои силы и способности!

**5** Если говорить о планах, то мы, реагируя на спрос нашего потребителя, будем и дальше внедрять новые продукты и услуги. Хотим в ближайшее время приобрести новое оборудование. Будем расширять географию и вместе с этим — коллектив. Наверное, план по развитию команды — выделю на первое место. Когда есть сильная команда, расти проще. ▀



📍 Октябрьский пр., 127

🌐 sllon.ru

☎ (8332) 220-130

📧 sllon\_kirov

☎ 8-800-500-65-63

✉ zakaz@sllon.ru





# СОЗДАЁМ ПРОДУКТЫ, ЧТОБЫ ВОЙТИ В ИСТОРИЮ

□ **ЕВГЕНИЙ РОМАНОВ, СОБСТВЕННИК КОМПАНИИ ПО УПРАВЛЕНИЮ БИЗНЕС-ПРОЕКТАМИ «ПУТЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ», ИНВЕСТИОР, ЧЛЕН АССОЦИАЦИИ СПИКЕРОВ СНГ**

**1** Мы занимаемся развитием новых проектов, упаковывая и продвигая франшизы. Сейчас активно работаем над проектом российского бренда по производству обуви KRAI, планируем открыть 5 магазинов в РФ этом году. Наш приоритет — качество, не количество. Меня вдохновляет создание продукта с долговременной ценностью. После посещения производства завода часов «Ракета» в Питере, я был глубоко впечатлён историей их происхождения, уходящей корнями ещё в эпоху Петра I. Планирую передать эти часы сыну, чтобы начать семейную традицию. После этого ещё больше укрепился в мысли, что главная моя цель — стать создателем собственного продукта, который будет делать гордым меня, моих детей и мою страну, а упаковка бизнес-проектов во франшизу — это старт на пути к моей цели.

**2** Важно быть открытым для новых знаний и опыта, посещать тренинги и семинары, а также изучать успешные практики других предпринимателей. Только в постоянном росте и развитии собственник сможет стать настоящим лидером и превратить свою компанию в успешный бизнес.

**3** Недавно вернулся из Сочи, где исполнилось одно из моих желаний — организовать поездку для топ-руководителей компании. Важно, чтобы не только владелец сам лично путешествовал и вырабатывал насмотренность, но и все члены команды вовлекались. Плавание на яхте у них вызвало восторг, общие эмоции их объединили и помогли ещё лучше понять, куда они двигаются с компанией. Кроме того, я регулярно провожу неформальные встречи с командой, где выступаю не как начальник, а как друг и коллега. На таких встречах каждый может высказать открыто свои мысли. Считаю, что это важно.

**4** Идеология и принципы для роста любого бизнеса. Например, в СССР господствовала идеология равенства, в США — американская мечта. В моей компании приоритеты заключаются в принципах. Самый главный — не обманывать и не предавать людей. Если дал обещание — выполни. Всем сотрудникам говорю, что вы легко можете обмануть меня, но если обманете сами себя — хуже всего. Ещё один принцип — передавать знания в компании «рука об руку».

**5** Насмотренность важна не только для собственника, но и всех членов команды. Мы не только вывозим команду на отдых, но и в крупные федеральные компании по типу «ВкусВилл», чтобы посмотреть как работают другие федеральные бренды, перенять опыт и внедрить в свою компанию. ■



☑ smokingfranchise

☑ geniyouromanov

☑ geniyouromanov



# ЭТО ВСЁ МОЯ УПЁРТОСТЬ

□ ДАНИЛА ПЕРМИНОВ,  
РУКОВОДИТЕЛЬ СК «ДАНИЛА МАСТЕР»



**1** Не страшно, когда ты один, страшно, когда ты ноль! Наверное, с понимания этой истины и началось становление меня как предпринимателя. 12 лет назад я был и прорабом, и мастером, и маркетологом. Но сумел сплотить вокруг себя команду, которую сейчас все знают как успешную строительную компанию.

Я не боюсь отпускать людей. Если человек находит в себе силы, чтобы развиваться и работать самостоятельно, я пожелаю ему удачи. Я сам прошёл этот путь, и в моменты, когда хотелось все закрыть и жить уже спокойно, мной рулила упертость. Она по жизни ведёт меня к цели. Я не боюсь отпускать людей, но при этом стараюсь делать всё, чтобы они оставались. Человеческое отношение, достойная зарплата и мирное решение конфликтных ситуаций — вот что я предлагаю как руководитель.

**2** Просчитать все риски и обезопасить себя и своё дело невозможно. Сейчас, например, мы понимаем, что практически безболезненно пережили пандемийные времена, хотя 2020 год был крайне непредсказуемым. Теперь на повестке дня — кадровый дефицит. Причины понятны, а вот над решением приходится ломать голову. И тут очень помогает репутация честного и порядочного работодателя, которая нарабатывалась все эти 12 лет.

**4** Учимся каждый день. Это не столько про обучение в бизнес-школах, столько про постоянный мониторинг рынка, потребностей, модных веяний, интересов заказчиков, дизайнерских тенденций. Остановишься на мгновение — потеряешь 10 лет.

**5** У меня есть железное правило: раз в две-три недели я выезжаю на каждый объект, чтобы оценить работу не по отчётам, а увидеть всё своими глазами. Я доверяю людям, но, благодаря такому личному контролю, у нас единичные обращения по выполнению гарантийных обязательств, потому что изначально сделано хорошо и надолго. А ещё благодаря этому приходят люди, кто заказывал ремонт 10 лет назад и просто хочет сменить обстановку, при этом не меняя мастеров. ■



📍 ул. Московская, 107Б БЦ «Московский», 4 эт., оф. 406

☎ +7 (8332) 771-447, +7 (953) 947-14-47

🌐 remontkirov43.ru

📧 danila43region





## РАСТИ И РАЗВИВАТЬСЯ — ЭТО ЕСТЕСТВЕННОЕ ЖЕЛАНИЕ ЖИЗНИ

□ МАКСИМ ТЕРУХОВ, ДИРЕКТОР ЦЕНТРА ИМПЛАНТАЦИИ И ПРОТЕЗИРОВАНИЯ «ДИЭЛИТ», ВРАЧ СТОМАТОЛОГ-ОРТОПЕД, ХИРУРГ, ИМПЛАНТОЛОГ

**1** Когда я учился в медколледже, появилась мечта иметь свой стоматологический кабинет. Вместе с супругой Анжеликой, работая в Зуевской ЦРБ, учась на 4 курсе медакадемии, мы открыли в Зуевке кабинет на одно кресло, где и работали с 2008г. Через три года мы расширились, поставили ещё одно кресло и пригласили в команду доктора. Нам всегда хотелось давать нашим пациентам только лучшее. Поэтому спустя время решили масштабироваться в рамках Зуевки и открыли там многофункциональный медцентр. Установили несколько стоматологических кресел, пригласили лучших докторов, сделали косметологический, офтальмологический и УЗИ кабинеты.

**2** Проработав в своём медцентре 5 лет, мы поняли, что можно дальше расти как доктора, больше заниматься имплантацией, хирургией, костной пластикой, осваивать новые специализации. Поэтому приняли решение — открыть клинику в Кирове. Сначала это была стоматология на 3 кресла, но постепенно стремимся к расширению.

**3** Любовь к своему делу — это то, что движет нами решать задачи, ставить новые и новые цели. Поэтому мы в постоянном самосовершенствовании. Проходим обучения, принимаем на работу новых высококлассных специалистов, вводим новые направления стоматологической деятельности. Есть желание сделать нашу клинику семейной. Чтобы оказывать пациентам полный спектр услуг. Уверен, что расти и развиваться — это естественное желание жизни.

**4** В Кирове ниша стоматологических услуг занята не полностью. Например, в других городах чуть ли ни в каждом доме по 2 стоматологии. Рано или поздно такая картина будет и в Кирове. Поэтому важно сегодня работать на репутацию и доверие своих пациентов.

**5** Меня всегда двигает вперёд фраза — Я верю в Бога, доверяю ему и знаю, что Он у руля. Даже в самые тяжёлые, трудные и особенные моменты жизни искренне прошу укрепить мою веру и дать новое понимание. ■



□ ул. Володарского, 135

☎ 8 (833) 241-01-38

Лицензия № ЛО-43-01-002656 от 08 ноября 2017 г.

# ДАШБОРДЫ, БЛОГЕРЫ И НИКАКИХ ИНТРИГ

□ АЛЕКСАНДР МОМОТОВ, УЧРЕДИТЕЛЬ  
КОМПАНИИ ONVIZ



**1** Спорт помог развить упорство и настойчивость — важные качества в бизнесе. Однако также нужно быть гибким и уметь адаптироваться к изменяющимся условиям, не бояться рисковать — например, начать экспортировать. Решения принимать быстро, тайминг и скорость — ключевые факторы успеха.

**2** Быть всегда на шаг впереди. Например, начать работать с блогерами-миллионниками, строить масштабные интерактивные стенды на выставках, запустить новый продукт, защищенный интеллектуальным правом, выстраивать оптово-дилерскую сеть на основе современных технологий. И далее наблюдать, как конкуренты пытаются повторить... но мы уже готовы сделать следующий рывок!

**3** Строить компанию вместе с людьми, у которых совпадает вектор развития, мышление, принципы. Поиск сотрудников, готовых приносить пользу компании, готовых работать честно, без интриг, без двусмысленных схем по отношению к партнёрам и коллегам. Людей, которым знакомо чувство благодарности.

**4** Принцип «разделяй и управляй». Например, разделить компании на отделы. Например, отдел продаж, отдел маркетинга, отдел разработки продукта, отдел сервиса, отдел логистики и т.д. Это позволяет каждому отделу сосредоточиться на своей работе и достигать лучших результатов. Не замыкать обязанности и компетенции на одного человека, а разделять между сотрудниками.

**5** Ввели дашборды. Важно анализировать результаты. Аналитика помогает принимать решения на основе данных, а не повинаясь интуиции. Без аналитики компания может тратить деньги на неэффективные рекламные кампании или производить продукты, которые не востребованы на рынке. ▀

**ONVIZ**<sup>®</sup>  
электрокарнизы

📍 г. Киров, ул. Ярославская, 32  
т. 8 (800) 250-50-62

🌐 karniz-onviz.ru ✉ order@onviz.ru





# ЦЕЛЬ ДОЛЖНА ТРИГГЕРИТЬ

□ АЛЕКСАНДР ЛАПТЕВ, ОСНОВАТЕЛЬ  
СТРОИТЕЛЬНОЙ КОМПАНИИ «БУМЕРАНГ»

**1** Цель необходимо ставить правильно, и она должна триггерить! Вызов, брошенный самому себе, очень мотивирует. Для этого необходимо грамотно выстроить бизнес-процессы, эффективно распределять ресурсы, своевременно сдавать объекты, расширять материальную базу компании.  
Цель + действия = Результат.

**2** Сила в партнёрстве. Наши поставщики, партнёры, которые видят, как мы строим, рекомендуют нас своим клиентам, знакомым, друзьям. Клиенты, видя наш индивидуальный подход, рекомендуют нас. В нашей компании более 10 параметров, которые можно выбрать: тип фундамента, плотность газосиликатного блока, покрытие кровли и другие. Строим как по нашим типовым, так и по индивидуальным проектам.

**3** Окружение как фактор роста. Часто встречаюсь с предпринимателями, особенно из нашей строительной отрасли. Известно, что задачи перед нами стоят похожие, а значит, решив их совместно, мы все вырастем и станем ещё лучше.

**4** Подобрал своих людей. На сбор команды я потратил несколько лет. Зато сейчас, благодаря общим целям и правильной приятной атмосфере в коллективе, мы быстро растём и добиваемся результата. Все наши процессы можно разделить на продажи, маркетинг, производство и спецтехнику. У каждого из направлений есть руководитель, у руководителей регламенты, чек-листы и технадзор.

**5** Не тупить! Под этим выражением имею в виду не гениальные, а простые действия, выполнив которые, приближаешься к запланированному результату. Например, мы купили большой трактор и манипулятор, что ускорило все производственные процессы, сократило стоимость услуг для клиентов.

Полностью выполняя все взятые на себя обязательства, растёт доверие и лояльность инвесторов. Они появляются сами, предлагая взаимовыгодное сотрудничество. Внедрили экскурсии на строящиеся объекты, что сразу повысило конверсию продаж.

Начали участвовать и выступать на строительных форумах. ▀



📍 ул. Володарского, 9, оф. 204

☎ +7 (912) 826-04-02

🌐 bumerang-dom.ru

✉ bumerangdom

# ПОДКЛЮЧАЕМ ДОМ К ЖИЗНИ



□ О ПРАВИЛАХ БИЗНЕСА, ДОСТИЖЕНИЯХ И НОВЫХ ВЕКТОРАХ РАЗВИТИЯ — МАКСИМ КОСТРОВ, ДИРЕКТОР ПО РАЗВИТИЮ РОЗНИЧНОЙ СЕТИ «ТЕПЛО ПОЖАЛОВАТЬ»

## ЧАСТНЫЙ РАЗВОРОТ НА ИНЖЕНЕРНЫЕ РЕШЕНИЯ

— Сфера загородного строительства активно растёт. Газификация, программы льготной ипотеки на ИЖС и ряд других факторов способствовали усилению спроса на строительство коттеджей и внутренние инженерные решения для частных лиц.

Учитывая, что наша головная компания «Гидротермика» занималась подобными проектами для промышленных предприятий, возникла идея розничный сектор вывести в отдельное направление. Мы хотели создать бренд, который помог бы людям получить инженерное решение по отоплению и водоснабжению легко и просто. Это привлекло бы новых клиентов и зафиксировало позицию на рынке. Так год назад родилась компания «Тепло пожаловать».

В концепцию бренда мы вложили наше обещание клиентам создать идеальный семейный очаг, где они будут встречать тёплые моменты и наслаждаться истинным уютом в доме. Мы дарим клиентам самые светлые эмоции от проживания в своём будущем доме даже через название нашей компании.

## ШОУРУМ НОВОГО ФОРМАТА

За год в Кировской области мы амбициозно открыли 4 розничных магазина: в Котельниче, Белой Холунице, два в Кирове. В планах до конца года открыть ещё пять розничных точек. На старте нами была проделана масштабная работа по созданию бренда, изучению спроса клиентов, выборке товарной матрицы, анализу территорий и т.д. В некоторых районах области многие клиенты до сих пор считают, что в магазинах Кирова цены на товары ниже, чем в области, поэтому жители Белой Холуницы, например, едут в Киров за покупками, но в «Тепло Пожаловать» ситуация другая! У нас цены одинаковые по всей сети магазинов, вне зависимости от места приобретения. Наши региональные магазины имеют такие же большие площади как в Кирове, и клиентам предлагается широкий ассортимент инженерных систем и товарных групп.

Локомотив нашей линейки продукции — газовые котлы. Именно с них начинается покупка и понимание о системе отопления у клиента. У нас представлены торговые марки европейских производителей газовых котлов, в том числе немецкие Vaillant, Protherm, а также итальянские BAXI, французские De Dietrich, корейские Daesung и другие.

Большой выбор радиаторов можно найти в «Тепло Пожаловать». Например, дизайн-радиаторы установлены в



качестве образцов в шоуруме и работают! Также есть радиаторы СТМ «Тепло Пожаловать», которые для нас изготавливают на одном из российских заводов-партнёров. С этого года планируем расширить линейку собственных торговых марок, есть договоренности производить насосы, теплоносители для системы отопления и др. Кроме того, у нас можно подобрать систему водоподготовки для обеспечения чистой питьевой водой коттеджа. Наша система включает в себя умягчители и засыпные элементы, которые подбираются в соответствии с уникальными потребностями каждой скважины.

Всё это вышеперечисленное и не только можно увидеть в нашем шоуруме в Кирове на ул. Герцена, 86 — это инженерный центр с готовыми решениями. В нём мы собрали передовые инженерно-строительные решения. Посмотреть, как работает тёплый пол можно у нас в шоуруме, ознакомиться с кабинетными решениями систем отопления от бюджетных до дорогих в разрезе готовой рабочей схемы для дома с описанием и расчётами — тоже у нас! В настоящее время в тренде «умный дом», и мы предлагаем готовые системы, включающие вентиляцию, кондиционирование, отопление и инженерную сантехнику — всё это объединено в одной коробке! В нашем шоуруме это всё можно протестировать, вдохновиться и заказать!

### ВЕКТОР РАЗВИТИЯ — НОВЫЕ РЫНКИ

В этой сфере, а я в ней уже более 20 лет, нет места стагнации, всегда появляются новые инженерные решения, и «Тепло Пожаловать» одна из первых, кто применяет их на практике. Это меня очень радует. «Тепло Пожаловать» — частичка моей жизни, я много времени посвящаю работе и «горю» от этого. Бывает, что приезжаю на работу уже в 4 утра, наливаю себе чашку кофе и приступаю к делам.

Всегда досконально изучаю и знаю всё про каждый товар, который мы предлагаем клиенту. Это моё главное правило. Ещё считаю, что важно регулярно учиться и прокачивать свои профессиональные навыки не только команде «Тепло Пожаловать», но и мне как управленцу. Поэтому каждый год мы участвуем в различных специализированных выставках таких как «Акватерм», постоянно обмениваемся информацией и ищем новые товары и решения в этой области, на нашей площадке часто проводятся семинары и телемосты с участием федеральных спикеров для наших сотрудников и специалистов других организаций.

Что касается наших ближайших планов, то нам хочется подойти к проектированию инженерных систем с уникальной визуальной концепцией, используя 3D-моделирование или другие технологии диджитал, чтобы клиент видел не рабочую схему, а визуально легко мог оценить весь проект. Кроме того, ещё одна из наших ключевых задач — расширение складских площадей, мы активно строим новый склад для развития оптового направления. Для достижения высоких результатов в оптовых продажах нам необходимо стать такой компанией, которая способна предложить лучшие условия по товарным позициям и ценам в городе, области и за её пределами! 📍



**ТЕПЛО**  
**ПОЖАЛОВАТЬ**



📍 г. Киров, ул. Герцена, 86  
т.: 777-322  
ул. Романа Ердякова, 42А/5  
т.: 777-622

📍 г. Белая Холуница  
ул. Коммунистическая, 4Б  
т.: 777-870

📍 г. Котельнич  
ул. Советская, 152, т.: 777-522

🌐 тепло43.ru

📧 тепло\_pozhalovat

# СТРАХОВАНИЕ И ЛИЗИНГ КАК ЧАСТЬ ЭКОСИСТЕМЫ БАНКА

□ О ПРЕИМУЩЕСТВАХ НОВОГО БЕСПЛАТНОГО СЕРВИСА «СТРАХОВОЙ И ЛИЗИНГОВЫЙ СОВЕТНИК» РАССКАЗЫВАЕТ АНДРЕЙ ФОМИНЫХ, РУКОВОДИТЕЛЬ НАПРАВЛЕНИЯ ПАРТНЁРСКИХ ПРОГРАММ ДОРТРАНСБАНКА

## ПЕРСОНАЛИЗИРОВАННАЯ СИСТЕМА СТРАХОВАНИЯ И ЛИЗИНГА

— Дортрансбанк запустил партнёрскую программу «Страховой и лизинговый советник». Теперь клиентам банка доступна возможность получить удобный сервис — бесплатную консультацию по программам и тарифным предложениям от ведущих страховых и лизинговых компаний.

«Страховой и лизинговый советник» включает в себя прежде всего защиту бизнеса и его активов. Сюда относится страхование недвижимости, оборудования, товарно-материальных ценностей, страхование при аренде помещений и грузов, страхование от перерыва в коммерческой деятельности, а также страхование общегражданской и профессиональной ответственности. Следующий обширный круг вопросов — автопарк. Мы помогаем в решении задач страхования средств транспорта и спецтехники по КАСКО и ОСАГО. Ещё одно направление работы — залоговое страхование по условиям различных банков-кредиторов.

## ДМС — НОВЫЙ ИМПУЛЬС К РАЗВИТИЮ КОМПАНИИ

Одна из главных опций сервиса — Добровольное медицинское страхование (ДМС) для сотрудников организаций. Наша практика показывает высокую востребованность в соцпакете компаний программ по ДМС, телемедицине, коллективном страховании от несчастного случая, страховании от критических заболеваний, накопительном страховании жизни.

ДМС — это действительно работающий инструмент для создания комфортных условий и полного вовлечения специалистов в работу. Кстати, самыми предпочтительными опциями соцпакета, по мнению сотрудников компаний, опрошенных hh.ru\*, являются полисы ДМС (69%), оплата программ обучения и переквалификации (58%), страхование жизни и здоровья (56%), компенсация бензина и предоставление тех-

\* В опросе hh.ru приняли участие более 200 компаний РФ и 1814 работников и соискателей. <https://nn.hh.ru/article/30695>



ДМС даёт реальную возможность получения широкого спектра качественных медицинских услуг в частных клиниках. Программы включают в себя амбулаторное лечение, вызов врача на дом, оказание стоматологических услуг, лабораторные и инструментальные исследования, экстренную и плановую госпитализацию, а также консультации врачей онлайн (телемедицина). Такой подход, на наш взгляд, интересен и для работодателя, который умеет считать деньги в бизнесе. Расходы на ДМС работников, как и другие расходы на оплату труда, уменьшают налогооблагаемую базу компании (ст.253 НК РФ); страховые взносы по договорам ДМС работников не облагаются НДФЛ (ст.213 НК РФ п.3).

## ПОЛНЫЙ РАЗВОРОТ НА БИЗНЕС

Специалисты Дортрансбанка обладают обширным опытом в консультировании по вопросам страховой защиты и лизинга для юридических лиц и предпринимателей. Обратившись в банк, клиент может рассчитывать, что ему помогут разобраться во всех тонкостях и подберут оптимальный вариант для его бизнеса. Важно также отметить, что на протяжении всего срока действия договора клиентам обеспечивается консультационное сопровождение и помощь в урегулировании возможных сложностей при наступлении страхового случая.

И ещё один важный момент — со временем условия страхования меняются, нередко пересмотр страхового тарифа, зафиксированного несколько лет назад, позволяет сэкономить для бизнеса серьёзную сумму средств не в ущерб условиям договора. В этом вопросе мы также оказываем помощь нашим клиентам. ■



**ДОТРАНС  
БАНК**

☎ 8 (8332) 44-08-49

✉ AF@dtb1.ru

Реклама АО «Первый Дортрансбанк». Лицензия ЦБ РФ №3271 от 05 октября 2018 г. ОГРН 1024300000097. Фото предоставлено рекламодателем.





Киров, Казанская, 776  
+7 (8332) 30-84-36  
lithium-kirov.ru

**LITHIUM**

Сделано в России, Киров - Вятка

# ВРЕМЯ ЛИДЕРОВ



□ **О ТОМ, КАК КОМАНДА «КОНСУЛЬТАНТКИРОВ» ПОМОГАЕТ ПРОФЕССИОНАЛАМ УЛУЧШИТЬ СВОЙ БИЗНЕС, РАБОТУ И ЖИЗНЬ, — ИГОРЬ СМИРНОВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР КОМПАНИИ**

## **30 ЛЕТ НАЗАД СОЗДАЛИ РЕВОЛЮЦИОННЫЙ ПРОДУКТ**

— Компания «КонсультантКиров» родилась на Вятской земле 5 мая 1994 года, 30 лет назад. У истоков стояла Татьяна Дворцова. Она решила начать работу в новом интересном направлении — справочные правовые системы. Тогда это была абсолют-

но неизвестная сфера. Во многих организациях даже не было компьютеров, а нормативные документы на бумажных носителях с подклеенными вырезками из «Российской газеты» об изменениях в законодательстве хранились в картотеках юристов и бухгалтеров. Система «КонсультантПлюс» тогда стала поистине революционным продуктом.

Конечно, это был прорыв: когда в компании на компьютере появляется актуальное российское законодательство, которое позволяет оперативно получить на рабочем месте необходимый документ, распечатать его и пойти с ним в суд, контролирурующие органы или к контрагенту для того, чтобы доказывать свою правоту и вести бизнес в белом поле.

## **РОССИЙСКОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО ПРИЕЗЖАЛО В КИРОВ «ВЯТКОЙ»**

Это сейчас при наличии интернета нужно лишь нажать одну-две кнопки и через минуту вся необходимая актуальная информация в системе «КонсультантПлюс» высветится в окне. А в 90-е гг. российское законодательство приезжало в Киров «Вяткой». Мы ходили на вокзал, получали там сумки дискет, приносили к себе, актуализировали информацию, после записывали свои пачки дискет, которые уходили в организации.

А ещё в то время мы учили работать не только с системой, но и вообще с компьютером: показывали, как открыть файлы, как загрузить их, как распечатать. Так всё начиналось.

## **РАБОТАЕМ, ЧТОБЫ КЛИЕНТЫ МОГЛИ УЛУЧШИТЬ СВОЙ БИЗНЕС**

Столько событий произошло за эти 30 лет. Кризисы 90-х гг. и 2008 г., пандемия, сегодняшние турбулентные времена. В таких ситуациях как никогда важна точная, достоверная информация. И мы постоянно внедряем новые решения, чтобы нашим клиентам было комфортно работать, ещё быстрее искать ответы на текущие вопросы. Создаем эксклюзивный контент для специалиста каждого профиля. Эксперты «Линии консультаций» решают вопросы любой сложности, связанные с законодательством. Преподаватели Учебно-методического центра помогают повысить необходимые компетенции, чтобы наши клиенты могли улучшить свой бизнес, работу и жизнь.

С какими цифрами мы пришли к юбилею? Сегодня нам доверяют более 1700 компаний и государственных организаций региона. Это и Правительство области, представители крупного бизнеса и СМП, заводы, градообразующие предприятия. С 70 органами власти всех уровней Кировской области заключены договоры





об информационном обмене и ведётся уникальная база регионального законодательства «КонсультантПлюс: Кировский выпуск». Сейчас в базе более 224 000 документов. Этот банк помогает не только нашим предприятиям, но и компаниям других регионов, у которых есть бизнес-интересы в Кировской области.

И ещё один факт, которым гордимся: 99% клиентов остались довольны нашим сервисом в 2023 году и продлили контракты.

### **«КОНСУЛЬТАНТКИРОВ» ПОМОГАЕТ ДЕЛАТЬ КАРЬЕРУ ЮРИСТАМ, БУХГАЛТЕРАМ**

Ежегодно для кировских юристов, бухгалтеров, специалистов по кадрам и закупкам компания «КонсультантКиров» проводит при поддержке областного Правительства конкурсы «Юрист-профессионал», «Бухгалтер-профессионал», областную Неделю «HR и кадры». Наши победители, мы ещё называем их выпускниками, сейчас возглавляют профильные отделы крупных предприятий («ТПлюс», банк «Хлынов», «Красный якорь» и др.), работают судьями и трудятся в новых регионах России.

По итогам конкурсов составляем открытые рейтинги лучших профессионалов. И ещё до подведения итогов ко мне уже обращаются руководители компаний нашего региона с просьбой, как только будут результаты, дать имена победителей, ТОП-20 профессионалов.

### **РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЛАЮТ ЛЮДИ**

Наша самая большая сила — команда. Сегодня в компании работает 140 человек. Свои кадры мы рас-

тим сами. Руководители ключевых направлений и отделов выросли из рядовых специалистов.

Благодаря системе внутреннего обучения у наших сотрудников есть возможность повышать свои профессиональные компетенции и гибкие навыки. Я ни разу не отказал коллегам, которые приходят с просьбой поучиться чему-то новому и готовы перестраивать свои рабочие процессы для повышения эффективности своей и компании в целом.

У нас и сейчас есть открытые вакансии, это нормально. Всегда полезно, когда приходят новые люди с горящими глазами и свежими идеями. Жизнь не стоит на месте, в нестабильном и вечно меняющемся мире важно не раскачивать нервную систему на новостях, а заниматься делом. Компания «КонсультантКиров» продолжает работать над новыми сервисами, инструментами, которые помогут решать рабочие вопросы оперативнее и действовать увереннее.

Благодарю всех наших клиентов за доверие и желаю всем нам новых проектов! 📌



📍 ул. Молодой Гвардии 84/2, т.: 700-707

✉ [conskirov@consultant.kirov.ru](mailto:conskirov@consultant.kirov.ru)

📱 [consultantpluskirov](https://www.consultantpluskirov.ru)

🌐 [consultantkirov.ru](https://www.consultantkirov.ru)

# РЕШЕНИЯ НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ — ДЛЯ БИЗНЕСА



## **ВАЛЕНТИН ПУГАЧ, РЕКТОР ВЯТСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО УНИВЕРСИТЕТА:**

— Вовлечение практикующих специалистов в учебный процесс всегда является наиболее эффективным способом внедрения актуальных практических знаний и навыков, благодаря которым будущие бакалавры и магистры овладевают профессией. Особенно ценно, когда к преподаванию привлекаются наиболее успешные выпускники нашего вуза.

**□ О ПОДХОДАХ ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ ПРАКТИКУЮЩИХ СПЕЦИАЛИСТОВ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ ПРОЦЕСС РАССКАЗАЛА ДИРЕКТОР ИНСТИТУТА ЭКОНОМИКИ И МЕНЕДЖМЕНТА ВЯТСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО УНИВЕРСИТЕТА, Д.Э.Н. НАДЕЖДА САВЕЛЬЕВА**



## **ВЫСОКОКВАЛИФИЦИРОВАННЫЙ ПРОФЕССОРСКО-ПРЕПОДАВАТЕЛЬСКИЙ СОСТАВ**

— Конечно же, в первую очередь в образовательном процессе должен быть задействован опытный профессорско-преподавательский состав. Он включает 70 преподавателей, из которых 7 профессоров и 55 доцентов. Наши преподаватели принимают активное участие в научно-исследовательских работах института, реализуют курсы повышения квалификации, благодаря чему обладают не только глубокими теоретическими знаниями, но и актуальными практическими навыками. Мы многого достигли за свою историю, а впереди перед коллективом института экономики и менеджмента стоят новые задачи, достижение которых поднимает наш институт на ещё более высокую степень развития.

## **ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ И МЕНЕДЖМЕНТА ВЯТСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО УНИВЕРСИТЕТА СЕГОДНЯ**

Это высококвалифицированный коллектив, способный эффективно решать практические задачи экономики и управ-

ления как для отдельно взятого предприятия, региона, так и для государства в целом. Только за последние шесть лет коллективом Института экономики и менеджмента Вятского государственного университета реализовано более 35 научно-исследовательских работ в интересах как федеральных органов исполнительной власти, так и региональных правительств и предприятий. Следует отметить наличие значительного числа благодарственных писем за качественное исполнение научных проектов.

## **ПРИВЛЕЧЕНИЕ ПРАКТИКУЮЩИХ СПЕЦИАЛИСТОВ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ ПРОЦЕСС**

Качество подготовки любого выпускника определяется не только уровнем его знаний, но и профессиональными умениями и навыками, позволяющими ему всесторонне подходить к решению стоящих перед ним практических задач. Ключевым моментом в процессе обучения является привлечение высококвалифицированных специалистов-практиков к учебной работе со студентами, которые в дальнейшем переходят в статус работодателей. ■



## ОБРАТНАЯ СВЯЗЬ ОТ РАБОТОДАТЕЛЕЙ, ПРИВЛЕКАЕМЫХ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ ПРОЦЕСС ИНСТИТУТА ЭКОНОМИКИ И МЕНЕДЖМЕНТА



### **ПАВЕЛ БАТИЩЕВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ООО «ПРОГРАММНЫЙ ЦЕНТР»:**

— Наше сотрудничество с ВятГУ — это не только оценка выпускных квалификационных работ, но и всесторонний обмен знаниями о том, какие программы и инструменты используются на практике и какие преподают в вузе. Интеграция в период прохождения производственной практики формирует специалиста из вчерашнего студента. Когда мы поздравляем ребят с получением дипломов, то радуемся и приглашаем на работу в нашу компанию, поскольку знаем их высокий уровень подготовки и верим в дальнейшее сотрудничество.



### **СВЕТЛАНА КРИВОШЕЙНА, РУКОВОДИТЕЛЬ СЕТИ ОТЕЛЕЙ «ВЯТСКИЕ УЛОЧКИ»:**

— Я как предприниматель, руководитель сети отелей «Вятские улочки» и преподаватель-практик очень заинтересована в развитии нынешнего молодого поколения. Как выпускница ВятГУ, на своём примере хочу показать, что можно многое сделать, если прилагать усилия и использовать знания и навыки, полученные в вузе. Для меня важно, что образование делает значимых людей из наших студентов.



### **ЕЛЕНА ГРЕМИЦКАЯ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ООО «ВИКТОРИЯ»:**

— 4 года преподавала в вузе студентам и сейчас, будучи практиком, активно принимаю приглашения поделиться опытом, взять на стажировку, провести экскурсию. Для меня важно не только брать, но и отдавать знания. Уже есть опыт принятия в штат маркетолога, который был на занятиях, потом на экскурсии — и вот сложились рабочие отношения. Без хорошей прочной базы знаний сложно в любой сфере. Моя позиция — всегда за движение вперёд.

Партнёрское взаимодействие с Институтом экономики и менеджмента Вятского государственного университета позволяет качественно и своевременно разрабатывать для предприятий и организаций различного уровня решение их кейсов новыми способами.



📍 ул. Свободы, 122

☎ 8 (8332)742-605,742-614

✉ nk\_savelyeva@vyatsu.ru

# НЕИЗБЕЖНЫ ТОЛЬКО СМЕРТЬ И НАЛОГИ

□ АДВОКАТ АЛЕКСАНДР ИГНАТОВ — О ТОМ, ЧТО КРЫЛАТОЕ ВЫРАЖЕНИЕ БЕНДЖАМИНА ФРАНКЛИНА, ПРОИЗНЕСЁННОЕ В КОНЦЕ 18 СТОЛЕТИЯ, АКТУАЛЬНО КАК НИКОГДА

## ЧЕМ ГРОЗЯТ ДЕНЕЖНЫЕ ПЕРЕВОДЫ НА БАНКОВСКИЕ КАРТЫ СОТРУДНИКОВ?

— Сейчас на рассмотрении находится дело сотрудника коммерческой организации, который, по поручению руководства, принимал на свою банковскую карту денежные средства за проданные товары. Так он напиримал порядка 20 млн рублей. При этом сотрудник не обладал статусом ни ИП, ни самозанятого. Ситуация совсем не исключительная, предприниматели часто не понимают, что налоговые проверки регулярно проводятся не только в отношении юридических, но и физических лиц. В этом случае налоговая инспекция заинтересовалась гражданином, который регулярно получает крупные суммы. И сейчас этому линейному сотруднику вменяют оплатить с 20 млн НДС 20 % и 15 % НДФЛ. Дело в том, что кредитные организации видят регулярные поступления на банковский счёт тех или иных граждан, которые не являются ни ИП, ни самозанятыми. Эту информацию они передают органам финансового мониторинга, департаменту ЦБ, либо напрямую в ФНС. Там все эти операции рассматривают под лупой и оценивают перспективы проверки. Здесь наличие систематического действия, направленное на предпринимательскую активность. Что будет дальше, мы не знаем, проверка в самом разгаре. Я призываю всех быть внимательными при совершении таких операций и следовать букве налогового кодекса. Когда вы принимаете средства на банковскую карту сотрудника, позаботьтесь о том, чтобы этот сотрудник был или ИП, или самозанятым.

## ВМЕСТО 38 МЛН — НОЛЬ РУБЛЕЙ!

Компания применяет общепринятую систему налогообложения, де факто находясь в Кирове, а де юре — в Москве. Московская налоговая назначает проверку, но не за год, не за 3 года, а всего за один квартал. Цель проверки — доказать, что один из контрагентов компании — однодневка, а значит можно произвести перерасчёт. Сумма доначислений известна — 38 млн рублей (вот такие доначисления за 1 квартал!). Благодаря тому, что налогоплательщик обратился к нам своевременно, удалось доказать реальность контрагента, наличие товара на складе, сертификатов качества, транспортных услуг и т.д. Была предоставлена и деловая переписка. На наших глазах налоговый орган на уровне административной апелляции (на уровне жалобы) отменил решение нижестоящей инстанции. Доначисления в итоге составили 0 рублей! Налогоплательщик, как говорится, теперь спит спокойно! ■



- Мы умеем «читать» требования и документы от налоговых органов так, чтобы понимать истинные цели каждого запроса и видеть неблагоприятные последствия на несколько шагов вперед.
- Мы имеем свои собственные техники принятия правильных решений по налоговым вопросам — при ответах на требования, при анализе договоров и сделок, при возражениях на претензии, при участии в очных мероприятиях налогового контроля. Эти решения экономят бизнесу время и нервы, а не толкают его на борьбу за юридическую справедливость.
- Мы — это те, кто умеет строить эффективные системы управления налоговыми рисками для любого бизнеса.

☎ 8-912-734-42-20

✉ 444220ru@gmail.com

🌐 444220.ru





Современные интерьерные решения для людей, стремящихся к самовыражению и высокому качеству жизни.

Спецпредложения и скидка 10% в честь юбилея компании для жителей Кирова и Кировской области продлены до 30.06.2024

**Giulia Novars®**

Киров, Октябрьский пр., 80  
[www.giulianovars.ru](http://www.giulianovars.ru)

# КАК УВЕЛИЧИТЬ КОМПАНИЮ В 3 РАЗА И ПЕРЕДАТЬ РУЛЬ ИСПОЛНИТЕЛЬНОМУ ДИРЕКТОРУ

□ РАССКАЗЫВАЕТ АЛЕКСАНДР ПЕЧЕНКИН, ОСНОВАТЕЛЬ КОМПАНИИ «САНПРО43»

## РОСТ ИЛИ ОТСУТСТВИЕ ХАОСА

В компании «СанПро43» всё хорошо с потоком клиентов! Можно считать это моей аффирмацией или результатом работы маркетинга.

Да, в целом, мы всегда были сильны в маркетинге. Используем много каналов рекламы, способов взаимодействия с целевой аудиторией.

Иногда помогают и внешние обстоятельства, здесь хочется вспомнить поговорку — нет худа без добра. Когда началась пандемия, люди стали направлять деньги не на отдых за границей, а на ремонт, улучшение жилищных условий. Пошёл тренд на оборудование кабинетов в квартирах. Количество заказов увеличилось. Для меня основной задачей стало не просто масштабирование компании, а отсутствие хаоса. Избегать болезней роста, но сохранить качество услуг и чёткость процессов на высоком уровне несмотря на бурный рост.

Также я понимал, что мне становится уже скучно, и рутинные задачи не приносят удовольствия. Я искал новые пути в развитии.

## ЗАНОВО УЧИЛСЯ МЕЧТАТЬ

В это время я пообщался с Оксаной Лихачевой, она управляет несколькими крупными бизнесами, и по её рекомендации попал на курс «Стратегическое управление» от академии «Стратег».

Это стало переломным моментом.

Первое, что изменилось — я заново начал учиться мечтать и ставить цели. Я осознал, что самое крутое, это когда человек учится заново мечтать, и по сути создает себе новую жизнь.

## СИСТЕМНОЕ ВОПЛОЩЕНИЕ МЕЧТЫ В РЕАЛЬНОСТЬ

Но цель всё ещё оставалась горной вершиной: вот она — на горизонте, но как туда пойти, непонятно. Некоторые инструменты я пробовал внедрить сам, но наиболее эффективной оказалась методика академии



«Стратег». Сначала изучаешь инструменты, затем внедряешь их в компанию с помощью тренера.

В результате я поставил компанию на рельсы, всё стало чётко и отлажено. Это позволяет нам системно расти. Работаем не только в Кирове, но и в Москве, Сочи. Ключевое, к чему я пришел — собственник не должен вариться в оперативке. Это тянет вниз и его самого, и компанию. Нужно внедрять инструменты, которые позволят бизнесу работать самостоятельно. При этом нельзя просто бросить компанию, необходимо передать стратегию и создать систему контроля.

## ВЫПУСК ИЗ ДЕТСКОГО САДА: КАК ПРИВИТЬ СОТРУДНИКАМ САМОСТОЯТЕЛЬНОСТЬ

Первый уровень делегирования — передать оперативные, повторяющиеся процессы сотрудникам.

Второй уровень — делегировать руководителям, которые контролируют сотрудников по чёткой технологии. Для этого каждый сотрудник должен понимать своё пред-



назначение — для чего он находится в компании, какой продукт производит? Нужно регламентировать производство продукта, поставить чёткие показатели, по которым руководитель может контролировать эффективность работы сотрудников.

### **ПЕРЕДАЕМ ОПЕРАТИВКУ. СТРАТЕГИЧЕСКИЙ УРОВЕНЬ РАЗВИТИЯ**

Следующий уровень делегирования — выход из оперативного управления на стратегический уровень. Это не значит, что собственник не работает вообще. Он занимается разработкой ключевых идей, планов, стратегий.

Сейчас я ставлю исполнительного директора на контроль компании. И очень важно делать это постепенно.

### **ПЕРЕДАЕМ РУЛЬ. НЕ НАДО ЛОМАТЬ КОМПАНИЮ**

В чём преимущество постановки директора на системную работу? Вы сохраняете контроль над компанией. Нет шансов, что компания станет неузнаваемой, пойдет не в том направлении или директор уведет бизнес.

## **СЛЕДУЮЩИЙ УРОВЕНЬ ДЕЛЕГИРОВАНИЯ — ВЫХОД ИЗ ОПЕРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ. ЭТО НЕ ЗНАЧИТ, ЧТО СОБСТВЕННИК НЕ РАБОТАЕТ ВООБЩЕ — ОН ЗАНИМАЕТСЯ РАЗРАБОТКОЙ СТРАТЕГИЙ**

На данный момент в компании уже есть отлаженная система работы, и я ставлю исполнительного директора. Все отделы работают по четкой технологии. Не надо ломать и перестраивать компанию. Директор потому и называется исполнительным — он должен реализовывать мои стратегии и задачи. В планах передать полностью управление бизнесом за 6 месяцев.

Сейчас сотрудник обучается, входит в курс дела. Примерно через 3 месяца он будет под моим руководством управлять компанией. А пока я передаю руль и наблюдаю, как у него получается водить. Когда я полностью передам управление, мне нужно перестать вмешиваться в работу директора. А чтобы понять, справляется он с работой или нет, у меня есть система отчетности.

### **ПАНЕЛЬ УПРАВЛЕНИЯ БИЗНЕСОМ И УПРАВЛЯЮЩАЯ КОМПАНИЯ**

Постепенно мы разработали и панель управления компанией. Это ряд показателей, которые поступают из компании и дают чёткое понимание ситуации:



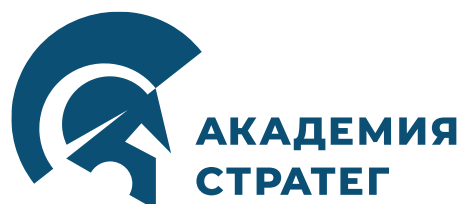
- что происходит в компании,
- куда мы движемся,
- как работают отделы и сотрудники.

Сейчас у меня есть инструменты, чтобы знать: как работает компания и как управляет директор. В ближайшее время я планирую переместиться в управляющую компанию. Это четвертый уровень развития — стратегический офис или управляющая компания.

В этом офисе будут находиться сотрудники, которые помогут мне разрабатывать ключевые идеи и планы для развития компании.

Уже сейчас я вижу результаты. Во-первых, я занимаюсь самой главной работой собственника — постановкой цели и разработкой стратегий, а также составлением плана по прибыли. Могу просто уехать в отпуск и мечтать, как будет выглядеть компания, что ещё нужно сделать и внедрить.

Во-вторых, компания работает самостоятельно, и при этом я сохранил полный контроль. И самое главное, мы постоянно растём. За последние два года мы выросли в 3 раза, и я планирую только увеличивать темпы. ■



📍 ул. Ленина, 103а, БЦ «Крым», 5 этаж, каб. 508

☎ 8-800-7000-845

🌐 [strateg-academy.com](http://strateg-academy.com)

# КОНСАЛТИНГ

□ **НОВЫЙ ПРОЕКТ — «БИЗНЕС-КОНСАЛТИНГ» ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ, В КОТОРОМ ЭКСПЕРТЫ ДЕЛЯТСЯ ОПЫТОМ В ВЕДЕНИИ И ПОСТРОЕНИИ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ**



**КАРИНА СЕБЕЛОВА**

Директор риэлторской компании «Регистрационное бюро»  
Коммерческая и жилая недвижимость

☎ 8 (8332) 44-52-95

🌐 regburokirov.ru



**ИРИНА ВИХАРЕВА**

Руководитель консалтинговой компании «Тренингинфо»  
Управление проектами и персоналом

🌐 treninginfo.com 📧 treninginfo

☎ 8 (900) 526-41-23



**ТАТЬЯНА ПРОХОРОВА**

Генеральный директор компании «Деловой партнёр»  
Бухгалтерский и налоговый учёт, регистрация брендов в РФ и за рубежом

📧 tatyana\_pro\_dobro

📧 tatyanaodelo



**ИВАН НАДЕЕВ**

Бизнес-коуч  
Консалтинг для предпринимателей по увеличению дохода. Средний рост — в 2 раза за 3 месяца.

☎ 8 (909) 141-48-88



**ИГОРЬ КАСИМОВ**

Руководитель офиса Банка «Финам» в Кирове  
Инвестиции, доступ к мировым биржам, банковские услуги

📍 ул. Карла Маркса, 62

☎ +7 (8332) 204-100



**СЕРГЕЙ ТРАПЕЗНИКОВ**

Директор ООО «Вятский центр профессиональной подготовки»  
Эксперт в области охраны труда

☎ 8 (912) 716-80-62

📧 v-cpp.ru

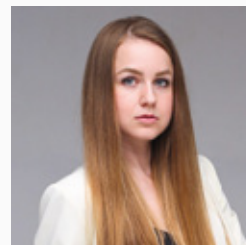


**ОЛЬГА СЕННИКОВА**

Директор «Бухфинанс»  
Бухгалтерский и налоговый учёт. Оптимизация налогов

📍 ул. Карла Маркса, 127, оф. 400

☎ 8 (8332) 75-77-70



**ВЕРА СИМОНОВА**

Руководитель «ДТП-СЕРВИС»  
Эксперт в области возмещения ущерба после ДТП, получения страховых выплат по КАСКО и ОСАГО

📧 vs.yurist

☎ 8 (922) 982-55-42



**МАРИЯ САВИНЫХ**

Директор ООО «Независимый консультант»  
Поможем пережить налоговую проверку и результативно оспорим акт и решение налоговой

☎ 8 (922) 668-35-28

📧 pro\_nalogi\_43

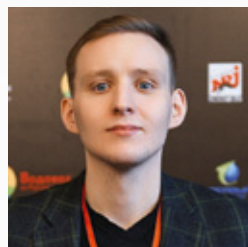


**МАРИЯ ГОГОЛЕВА**

Независимый инвестиционный советник в реестре ЦБ РФ  
Консалтинг для предпринимателей по финансам и инвестициям

☎ 8 (922) 926-63-83

📧 marygofinans.ru



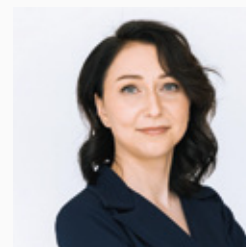
**ЕВГЕНИЙ КРИНИЦЫН**

Основатель компании «Бизнес в цифрах»

Оцифровка и автоматизация бизнеса

📧 бизнес-в-цифраx.pф

📧 krinitsyn18



**ЮЛИЯ СКОПИНА**

Генеральный директор ООО «ЮСКАС»

Международные закупки под ключ: от поиска поставщика до поставки товара вам

📧 yuskas.com

☎ 8 (964) 253-70-80



# КАК ПОЛУЧИТЬ ПОЛНОЕ ВОЗМЕЩЕНИЕ УЩЕРБА ПОСЛЕ ДТП?

- О ТОМ, ПОЧЕМУ ЛУЧШЕ ОБРАТИТЬСЯ К УЗКОСПЕЦИАЛИЗИРОВАННОМУ ЮРИСТУ — АВТОЮРИСТУ, ЧЕМ ОЗАДАЧИВАТЬ НОВОЙ РАБОТОЙ ШТАТНОГО СОТРУДНИКА? — ВЕРА СИМОНОВА, РУКОВОДИТЕЛЬ «ДТП-СЕРВИС»

## ВЫИГРЫШ В ЗАЩИТЕ

— Собственники бизнеса зачастую сталкиваются с тем, что не получают достаточной денежной компенсации из-за ошибок своих сотрудников при оформлении страховых выплат по КАСКО и ОСАГО, а также при взыскании ущерба. Чаще всего обращения в страховую компанию они доверяют водителю транспортного средства, либо штатным юристам, которые не знают тонкостей правового регулирования в этой сфере. Юристы, работающие на предприятии, полагаются на честность страховых компаний, которые могут утаивать информацию об истинных правах владельцев автомобилей и компенсировать минимальные суммы выплат. В результате этого собственник автомобиля вынужден доплачивать за ремонт за счёт личных средств или компании.

## 4 ПРАВИЛА, ЕСЛИ САМИ ОБРАЩАЕТЕСЬ В СТРАХОВУЮ ПОСЛЕ ДТП

Приведу несколько правил, которые следует соблюдать, если вы как собственник повреждённого авто сами обращаетесь в страховую:

1. Внимательно читайте заявление на получение страховой выплаты до того, как вы его подписали.
2. Не подписывайте заявление, в котором страховщик сделал самостоятельный выбор каких-то пунктов за вас, поставив галочки, крестики и т.д., с которыми вы не согласны или сомневаетесь.
3. Не подписывайте бумаги на отказ от ремонта, не давайте согласие на ремонт б/у деталями и увеличение сроков ремонта.
4. Не подписывайте соглашение на сумму выплаты, которая вас не устраивает, даже если страховщик убеждает вас, что больше этой суммы вам не получить.

## БЕЗУСЛОВНАЯ ВЫГОДА: В ЧЁМ ПРЕИМУЩЕСТВО РАБОТЫ С АВТОЮРИСТОМ НА АУТСОРСИНГЕ

Помните, что при обращении в страховую важен каждый шаг, каждое письмо и даже каждое сказанное вами слово! Поэтому лучше доверить возмещение ущерба профессионалам, которые знают, как это правильно сделать.

В случае, если вы доверяете взыскание ущерба юристам компании «ДТП-СЕРВИС», вы можете быть уверены, что получите все положенные вам выплаты в полном объёме, а при нарушении страховщиками сроков урегулирования ещё и не-



устойку. Кроме того, мы взыскиваем стоимость своих услуг с проигравшей стороны (виновника ДТП или страховой).

Нам доверяют многие предприниматели и крупные компании Кировской области. Они убедились на своём опыте, что лучше сразу обратиться к профильному автоюристу с большим опытом именно в этой области права, чем пустить на самотёк процесс возмещения ущерба и потом оплачивать ремонт самим, либо всё равно в итоге обращаться к юристу, когда уже многое упущено и исправить ситуацию сложно.

Мы успешно представляем интересы наших клиентов как в Кировской области, так и за её пределами (Москва, Санкт-Петербург, Казань, Нижний Новгород, Сочи и др.). Поэтому в случае, если договором лизинга или договором КАСКО установлена подсудность рассмотрения дела в другом регионе, то вам не нужно искать другого юриста.

Если вам нужна полноценная консультация, или вы просто хотите задать вопрос автоюристу и получить короткий ответ на почту бесплатно, пишите мне лично. 📩



📍 Октябрьский пр-кт, 117, офис А, каб. 6 (Офисный Центр «Алые паруса»)

☎ 8 (8332) 42-55-42

📞 +7 (922) 982-55-42

🌐 dtp-service.ru

📧 dtpservice43

# КАК УСИЛИТЬ ПОЗИЦИИ КОМПАНИИ ПО ВСЕМ НАПРАВЛЕНИЯМ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

” **КРАСНОРЕЧИЕ, УБЕДИТЕЛЬНОСТЬ И ОТКРЫТОСТЬ — БЕССПОРНОЕ КОНКУРЕНТНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО СО ВРЕМЁН ВОЗНИКНОВЕНИЯ РЫНКА, — СВЕТЛАНА УДЕЛЬНАЯ, НАСТАВНИК ПО ТЕХНИКЕ РЕЧИ, ДЕЛОВЫМ КОММУНИКАЦИЯМ И ПУБЛИЧНЫМ ВЫСТУПЛЕНИЯМ**

## ПОЧЕМУ ПРОДУКТЫ И УСЛУГИ КОМПАНИИ ПРОДАЮТСЯ ХУЖЕ?

— Любой бизнес — это коммуникативная среда. Вы можете создавать лучший продукт на рынке, иметь эффективную стратегию развития, использовать самые актуальные технологии и продуманные бизнес-процессы. Но если руководитель бизнеса и его ключевые сотрудники:

- плохо говорят,
- не умеют вести переговоры,
- звучат неубедительно,
- боятся выступать,
- не выдерживают публичности

продукты и услуги компании продаются хуже.

Уровень деловых коммуникаций руководителя и персонала напрямую влияет на доходы бизнеса. Потому что красноречие, убедительность и открытость — бесспорное конкурентное преимущество со времён возникновения рынка.

## МЕНЯ ЗОВУТ СВЕТЛАНА УДЕЛЬНАЯ. Я НАСТАВНИК ПО ТЕХНИКЕ РЕЧИ, ДЕЛОВЫМ КОММУНИКАЦИЯМ И ПУБЛИЧНЫМ ВЫСТУПЛЕНИЯМ

### опыт и образование

- профессиональный журналист, политтехнолог
- 20 лет в прямом эфире
- возглавляла информационный блок регионального правительства
- являюсь спикером федерального бизнес-форума Синергия
- имею международный сертификат MBA по стратегическому менеджменту
- окончила курс ораторского мастерства при ВГИКе

### компетенции

- работаю с техникой речи и голосом
- обучаю методике работы с возражениями
- формирую навык публичных выступлений
- профессионально владею правилами делового этикета и делового протокола
- выстраиваю стратегию коммуникаций от первого впечатления до необходимого вам результата



## ПОМОГУ ОСВОИТЬ РАБОЧИЕ ИНСТРУМЕНТЫ ДЕЛОВЫХ КОММУНИКАЦИЙ

Мы живём в эпоху вынужденной публичности, где каждый день должны рассказывать, презентовать, продавать, договариваться, выступать и мотивировать. Если вдуматься, на этом построены ключевые направления вашего бизнеса: менеджмент, найм персонала, внутренняя политика, корпоративная культура, продвижение компании, её масштабирование.

Высокий уровень деловых коммуникаций, умение красиво и убедительно «продавать» свой бизнес — клиентам, соискателям, сотрудникам и партнёрам, — помогают усилить позиции компании на рынке и ускоряют её развитие.

Я работаю с представителями власти и владельцами бизнеса, топ-менеджерами и руководителями отделов, экспертами, врачами и преподавателями — как на региональном, так и на федеральном уровне.

**Я помогу вам и вашим сотрудникам поставить голос и речь, побороть страх публичных выступлений и освоить рабочие инструменты деловых коммуникаций. ▣**

📞 Запись по телефону  
+7 (919) 527-0127



# Языковой партнёр вашего бизнеса

- Все виды переводов по стандартам ГОСТ, ISO с соблюдением конфиденциальности данных с/на 58 языков мира
- Мультиязычный перевод и локализация сайтов, аудиовизуальный перевод
- Перевод и легализация личных и корпоративных документов
- Нотариальное заверение, консульская легализация, апостиль
- Истребование документов в странах ближнего и дальнего зарубежья
- Консалтинг, регистрация и сопровождение бизнеса за рубежом
- Подготовка документов для ведения международной деятельности, сделок с недвижимостью, оформления наследства, медицинского обслуживания, получения образования, трудоустройства, путешествий
- Устный перевод на ваше мероприятие

Елена Бушуева, руководитель  
Бюро переводов «Лингвист»,  
переводчик-лингвист, эксперт  
по нотариальному переводу



📍 ул. Карла Маркса, 10    ✉ linguist43@yandex.ru  
☎ +7 922 977 6527    📧 linguist43





# МОЙ БИЗНЕС — МОЁ ОТРАЖЕНИЕ



ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ — О ТОМ,  
КАКАЯ ЧАСТЬ ИХ ЛИЧНОСТИ  
НАХОДИТ СВОЁ ОТРАЖЕНИЕ  
В ИХ ДЕЛЕ



**ИРИНА ХЛОПКОВА,**

руководитель компании  
«Кировстекло»:

— Работать нужно не больше,  
а эффективнее. Зачастую  
большего от жизни добиваются  
те, кто работает не больше,  
а эффективнее. Необходимо  
верно оценивать объективную  
реальность, отдавать приоритет  
аналитическому мышлению,  
а не собственным эмоциям.  
Не следует бояться боли. Боль  
— это мотивация к поиску  
выхода из ситуации и прогрессу.  
Важно не искать путей, как  
её избежать, а анализировать  
причины, вызывающие ее.  
Боль неизбежна, и именно она  
заставляет двигаться вперёд.  
Не стыдитесь признавать,  
что вы бессильны в ситуации,  
это должно лишь послужить  
мотивацией к тому, чтобы стать  
лучше, расширить свои знания,  
увеличить багаж опыта.







**ПАВЕЛ ВАХРУШЕВ,**  
руководитель компании  
«Автозапуск 43»:

— Мужчина без машины — как птица без крыльев. Это не просто средство передвижения, это часть характера, стиль жизни, свобода действий. С детства я обожал автомобили — их скорость, мощь, эстетику. С возрастом понял, что каждая секунда на счету, поэтому не люблю тратить время зря, особенно на ожидание. Это стало толчком для создания собственного бизнеса по установке в автомобиль системы автозапуска.



**ОКСАНА БИРЕВСКИХ,**  
основатель boutique Birevskix:



Стиль отображает нашу индивидуальность и наше отношение к жизни. Я уверена, что каждый человек имеет свой уникальный стиль, который необходимо раскрыть. Моя задача — помочь людям найти свой собственный путь в мире моды и позволить им полностью раскрыть свою красоту.







**ИРИНА НОРСЕЕВА,**  
владелица event-агентства «Зажигай»:



Это зеркало — фамильная реликвия, которая рассказывает драматичную историю нашей семьи: о раскулачивании, репрессиях и суровых буднях. Времена меняются, и благодаря стойкости прошлых поколений мы сегодня можем жить свободной и яркой жизнью. И я рада, что сейчас у меня есть возможность дарить людям праздник, которого так не хватало моим предкам.



**ЯКОВ МИТРОФАНОВ,**  
собственник строительной  
компании «Альянс»:

— Многие считают, что строительство — это сложно, долго и вечный хаос. Но строители скажут, что это просто творческий беспорядок. Для меня в сфере строительства гармонично сочетаются даже противоположности: новизна и перемены в технологиях, вековые традиции в их основе, ограничения в нормативах и свобода в проектных решениях. В строительстве каждый найдёт занятие по душе. Я люблю путешествовать, и моя компания строит по всей России. Я люблю охоту и рыбалку, и большинство наших клиентов разделяют мои увлечения. Я люблю историю, и что может существовать дольше на этой земле, чем здания, которые построили наши предки! В строительстве переплетаются прошлое, настоящее и будущее.



**НАТАЛЬЯ  
ЖУРАВЛЕВА,**

руководитель ООО ТСЭ:



— Стремительность, динамика, гибкость, оперативность в принятии решений и смелость позволили мне с 2004 года успешно реализовываться в сфере логистики. Второе направление моей деятельности — это юридические услуги, где в первую очередь требуются системный подход, взвешенный анализ, чёткость и выверенность принимаемых решений и, конечно, ответственность. Очень уважаю всех наших клиентов, благодарна, что мы много лет вместе!





**ЕКАТЕРИНА КИСЛИЦЫНА,**  
руководитель компании  
«Профбьютимаркет»:

— Красота — страшная сила, если уметь ею пользоваться. Именно поэтому я выбрала бьюти-бизнес — хочется вооружать женщин профессиональными средствами, которые помогут их красоте сиять и поражать сердца мужчин.





**ГАЛИНА ХОХРИНА,**

собственник ООО Компания «Вятка Микс»,  
Президент Ассоциации малоэтажного  
и коттеджного строительства:



— Я человек активный, с искоркой. Всё, за что ни берусь, делаю с огоньком! А в кругу родных и близких я нежная и домашняя. Тёплый и уютный дом, который мы с супругом построили для себя — это точка опоры нашей семьи. Дом, созданный по энергосберегающей технологии, заряжает на то, чтобы руководить компанией и строить такие же теплые и надёжные дома для любимых клиентов.





**АНТОН СМЕТАНИН,**

собственник интернет-агентства  
ARTNET STUDIO:

— Эксперт в области ответственного продвижения бизнеса в интернете и поиска так необходимых клиентов с 2008 года.

Помогаем получить трафик и конвертировать его в продажи. Сделаем всё, чтобы произвести самое лучшее впечатление и стать не просто поставщиками услуг, а партнёрами, продвигающими ваш бизнес.





**ВАЛЕРИЯ ГОНЧАР,**  
основатель лаборатории  
физиологической  
косметики Qsfil'



— Предпочитаю называть себя алхимиком, поскольку создаю физиологическую косметику для профессионалов и их клиентов. Мы продумываем проект от идеи до готовой баночки. Полный цикл и полный контроль на каждом этапе. Одна из моих жизненных целей заключается в том, чтобы проявляться в мире через творчество. Пропустить сюда, в этот мир, замысел Высшего порядка, Божью искру — вот что для меня есть моё Производство.

— Дети — важная часть семьи.  
Семья — важная часть жизни.  
В ней опора и поддержка,  
тыл и уверенность, любовь и  
счастье, начало и продолжение.  
Всё взаимосвязано, одно  
отражается в другом — и  
так до бесконечности.  
Вкладывая себя в детей, мы  
растим и создаём наше будущее.  
Что посеём, то и пожнём.



**АНАСТАСИЯ  
КАЗАНЦЕВА,**  
учредитель детского  
оздоровительного  
центра «Пуп Земли»



**ЕЛЕНА  
ИЗМЕСТЬЕВА,**  
учредитель детского  
оздоровительного  
центра «Пуп Земли»







# Ваш уголок искусства в самом сердце города

Современные инновации и творчество идеально сочетаются в жилом комплексе «Художник». Он расположен рядом с ботаническим садом и вдохновлен богатым наследием художников, которые создавали свои произведения в наших краях. Этот дом бизнес-класса является настоящей одой искусству и вдохновению.

## Преимущества ЖК Художник:

- закрытая территория
- 100% кирпич
- подземная парковка
- удобное расположение в центре города
- рядом Ботанический сад
- двухуровневые квартиры на последнем этаже
- высокие потолки
- дизайнерская отделка подъездов



**ХУДОЖНИК**  
ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС

ЖК Художник,  
ул. Дерендяева, 70

Спецзастройщик «СМУ-5»

☎ 77-52-62

🌐 [smu5kirov.rf](http://smu5kirov.rf)





**ЗАРЯДНОЕ**  
СИЛА МЕСТА

# МЫ ПРОДАЁМ НЕ КВАРТИРЫ, А ОБРАЗ ЖИЗНИ



”  
**О ТОМ, КАК ВЫРОСЛИ  
МАСШТАБЫ КОМПАНИИ ЗА  
13 ЛЕТ, О СЕГОДНЯШНИХ  
ПРОЕКТАХ И ПЛАНАХ  
РАЗВИТИЯ, — ЮРИЙ ЗАХАРОВ,  
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР  
«ЖЕЛЕЗНО»**



📍 [zhelozhno.ru](http://zhelozhno.ru) 📞 204-627



Проектная декларация на наш.дом.рф  
\*Реклама. ООО Специализированный застройщик «Железно», zhcom.ru.

## СУЩЕСТВЕННО «ПРОКАЧАЛИ» СВОЙ «ФЕДЕРАЛЬНЫЙ» СТАТУС

— Юрий, сегодня компания «Железно» и её проекты у всех на слуху. А с чего всё начиналось?

— Компания «Железно» была основана в 2011 году. Начинали свой путь со строительства промышленных предприятий. В 2012 уже появился и первый собственный проект — премиальный коттеджный посёлок ILAND. С тех пор прошло 13 лет и у нас только в Кирове больше 10 успешно реализованных проектов. Мы продолжаем здесь строительство города будущего ZNAK. Подошли к сдаче дома «Булычёв», в проекте которого мы воплотили лучшие практики и концепции бутик-отелей мирового уровня, чтобы предоставить возможность своим резидентам наслаждаться высоким уровнем сервиса не по особым случаям, а когда они этого пожелают. «Булычёв» получил множество наград и признаний на федеральном уровне: стал первым в России умным домом наивысшего класса «А» по методологии EP3.РФ, а также получил победу в номинации «Лучший дом России» во всероссийском конкурсе «ТОП ЖК-2024»

Сейчас активно идут продажи в новом интересном проекте «Зарядное». Это первый в истории «Железно» проект, который целиком реализован нашими специалистами, без делегирования отдель-

ных функций сторонним компаниям. В архитектуре «Зарядное» каждый без труда угадает мотивы местного культурного кода — в экстерьер и интерьеры зданий вплетены элегантные узоры известного на всю Россию Вятского кружева, в благоустройстве присутствуют арт-объекты в виде дымковской игрушки.

— С одной стороны, в 2023 многие девелоперы показали рекордные продажи, с другой — неоднократно ужесточались условия льготной ипотеки, как этот год прошёл для «Железно»?

— Рекордно! Мы существенно «прокачали» свой «федеральный» статус и вышли сразу в два новых региона, оба на Урале, при этом в каждом случае речь идёт о городе-миллионнике — Екатеринбурге и Перми. Кроме того, запустили масштабные проекты в Кирове и Ульяновске, в каждом случае это КРТ.

В Екатеринбурге строим среднеэтажный эко-квартал «ЛЕС» — архитектура итальянская, сосновый бор вокруг — наш, Уральский. В Перми на территории 11 га строим «Камаполис» с видом на Каму, в будущем это будет целый микрорайон.

В Ульяновске масштабный проект — «Город Новаторов», самый крупный на сегодня у нас, кроме жилья будем строить спортивные объекты и сделаем отличный парк вокруг местных прудов.



— Ну а сложности были, приходилось из «зоны комфорта» выходить?

— Для того, чтобы идти вперёд и развиваться, нужно постоянно выходить из «зоны комфорта», для нас почти в привычку вошло. Поскольку мы запускались в новых регионах, нужно было формировать новые проектные команды, которые, в том числе, будут иметь высокую степень самостоятельности в принятии решений. Не секрет, что на российском рынке труда сегодня в некоторых отраслях наблюдается дефицит кадров, иногда компаниям приходится бороться за нужных специалистов, которых на рынке по разным причинам недостаточно. А когда компания в регионе новая, мало кто о ней слышал, бывает приходится применять весь арсенал своего «обаяния», чтобы заполучить лучшие местные кадры, ведь именно от них прежде всего зависит успешность проекта. Поэтому мы всегда нацелены на лучших и готовы предложить лучшие условия на рынке. Справились — и в Перми, и в Екатеринбурге.

## НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ «ПЕРВИЧКИ» НАСТУПИЛА ЭПОХА КРТ ПРОЕКТОВ

— Какие тенденции на рынке недвижимости вас сегодня радуют?

— Радует, что конкуренция двигает отрасль вперёд, от этого растёт качество продукта, а проекты становятся всё более продуманными. Выигрывает покупатель. Мечтал ли кто-то о таком «комфорт» классе, как сейчас, лет 15 назад? Сомневаюсь.

Растёт количество проектов, реализуемых в рамках КРТ. Их могут «позволить себе» в основном опытные и достаточно крупные застройщики, ведь эти проекты сложные, достаточно длинные и у них высокая капиталоемкость, при этом, благодаря своему масштабу, они позволяют девелоперу проектировать целые кварталы со всей инфраструктурой, включая социальную, а не ограничиваться магазинчиками на первых этажах. Мы на сегодня отдаём предпочтение именно КРТ проектам, они дают нам максимальные возможности реализации наших инфраструктурных «амбиций», например, мы можем полноценно реализовать принцип «15-минутного города». Можно сказать, что на российском рынке «первички» уже наступил новый период — эпоха КРТ проектов.

— Про 2023 год понятно, сможете удержать «темп» и в этом году?

— Стараемся! В 2024 мы стартовали с новым проектом «Светлые кварталы» в Ульяновске, запланированы ещё три новых старта в трёх городах присутствия, плюс снова выходим в новый регион — уже шестой для «Железно».

— А если посмотреть чуть дальше, на перспективу?

— «Железно» сегодня — это не только девелопмент, мы активно инвестируем в свою IT компанию, занимаемся обучением через корпоративный университет, а также имеем в составе одну из самых технологичных управляющих компаний в стране. Читайте, что все вместе это и есть наше УТП — уникальное торговое предложение. Нам интересно продавать не квартиры, а определённый стандарт — образ жизни, а это явление комплексное, тут необходим междисциплинарный подход, который мы как раз и стараемся развивать. ■







# ВЫСТАВКА ЗАГОРОДНОГО ЖИЛЬЯ

□ В КИРОВЕ ПРОШЛА МАСШТАБНАЯ ВЫСТАВКА-ФОРУМ ЗАГОРОДНОГО ЖИЛЬЯ. НА ОДНОЙ ПЛОЩАДКЕ СОБРАЛИСЬ ИЗВЕСТНЫЕ В ГОРОДЕ И ЗА ЕГО ПРЕДЕЛАМИ ЗАСТРОЙЩИКИ ИЖС.

## ДЛЯ ТЕХ, КТО МЕЧТАЕТ ЖИТЬ ЗА ГОРОДОМ

— Независимо от предпочтений гостей выставки в домостроении, они смогли получить всю необходимую информацию — о коттеджных посёлках, материалах, разнообразных программах ипотеки от генерального партнёра мероприятия — Сбера, чтобы начать жить в своём доме мечты!

13 компаний составили экспозицию выставки: «Грандхаус», «Вятка МИКС», «Бумеранг», «Полезные люди», «ЛесВяткаСтрой», «Вятский строитель», TODA House, IZIDADOM, «Новый Терем», Brick House, «Древкар», GoodHouse, «Камелот».

По итогам выставки можно с уверенностью говорить — для отдыха, постоянного проживания и инвестиций кировчане выбирают загородный формат. И тренд этот продолжает набирать обороты. **БК** **0+**



13 ЗАСТРОЙЩИКОВ ИЖС  
> 500 ГОСТЕЙ ПОСЕТИЛИ  
ВЫСТАВКУ-ФОРУМ  
ЗА ДВА ДНЯ



ФОТООТЧЁТ  
С ВЫСТАВКИ



# СТРОИМ ЭКОЛОГИЧЕСКИ ЧИСТЫЕ ДОМА ДЛЯ БУДУЩИХ ПОКОЛЕНИЙ



- О ФИЛОСОФИИ В БИЗНЕСЕ «САМИ ПРОИЗВОДИМ — САМИ СТРОИМ» — АНТОН КРОПАЧЕВ, ВЛАДЕЛЕЦ ЛЕСО-СТРОИТЕЛЬНОЙ КОМПАНИИ «ЛЕСВЯТКАСТРОЙ»



**лесвяткастрой**  
Лесо-Строительная Компания

- сл. Сошени, ул. Тракторная, 12 (офис)  
г. Белая Холуница, ул. Кооперативная,  
строение 6 (производство)  
т.: +7 (912) 736-99-95

lesvyatstroy

lesvyatkastroi

## КРЕПКИЙ КАРКАС ВАШЕГО ДОМА

— Слоган нашей компании «Сами производим — сами строим». Это означает, что мы контролируем каждый этап проекта, начиная с производства стройматериалов до строительства деревянных домов, бань, террас, беседок, изготовления мебели. Готовы выполнить любое пожелание заказчика в деревянном домостроении!

Лесо-Строительная компания отличается от других компаний большими возможностями в области стройматериалов благодаря трём собственным производствам — деревообрабатывающему, изготовлению пластиковых окон «Орион-М» и производству утеплителя «Эковата», мы можем гарантировать высокое качество продукции и постоянное их наличие.

Это позволяет нам быстро возводить дома. Мы строим экологически чистые дома из оцилиндрованного бревна и профилированного бруса, каркасные деревянные дома под ключ. Мы также используем натуральные материалы, чтобы обеспечить комфорт и уют в вашем доме. Здесь нет места вредным веще-

ствам, и лёгкие смогут дышать чистым воздухом. Мы строим надёжно, сохраняя наследие для будущих поколений. Ваш дом из наших материалов — это не просто место для жизни, это место, где ваши дети смогут расти здоровыми!

## СОБСТВЕННЫЙ ПАРК СПЕЦТЕХНИКИ

Наше преимущество заключается также в собственном парке спецтехники — манипуляторы, самосвалы и тракторы. Это позволяет нам быстро и эффективно выполнять работы, в отличие от многих других подрядчиков, экономить ваше время и усилия. Вам не нужно искать технику самостоятельно или беспокоиться о превышении общего бюджета на строительство дома. Мы берём на себя все заботы, чтобы ваш проект был выполнен с высоким качеством и в срок.

Кроме того, мы гордимся, что «ЛесвяткаСтрой» стала обладателем престижного статуса аккредитованного подрядчика Сбера и Почта Банка. Теперь мы готовы предоставить нашим клиентам ещё более выгодные условия для строительства домов! ▣





# СТРОИТЕЛЬСТВО ДОМОВ — ДЕЛО СЕМЕЙНОЕ



□ О ФИЛОСОФИИ ДЕРЕВЯННОГО ДОМОСТРОЕНИЯ РАССКАЗЫВАЕТ АЛЕКСЕЙ ШЕРСТНЁВ — ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «ВЯТСКИЙ-СТРОИТЕЛЬ»



- 📍 пгт. Нижнеивкино, Кумёнский район (производство)
- ☎ 8 (800) 444 10 12
- 🌐 [vyatskiy-stroitel.ru](http://vyatskiy-stroitel.ru)
- ✉ [vyatskiystroitel](mailto:vyatskiystroitel)

ООО «Вертикаль-Строй». ИНН 4314004420. ОГРН 1054308511476

## ЛЕСОЗАГОТОВКА ИЛИ КАК ВСЁ НАЧИНАЛОСЬ

— Я продолжаю дело своего отца Николая Анатольевича Шерстнёва. В 2005 году им была создана компания, одним из направлений которой была переработка древесины.

Через 2 года я, выпускник ВятГУ, дипломированный специалист инженер-строитель, принял решение посвятить себя семейному делу. В начале 2008 года на производственной базе пгт. Нижнеивкино мы открыли первую линию по производству оцилиндрованного бревна. Так был дан старт новому направлению, которое я возглавил.

Сентябрь 2008 года принёс первый успех. Развитие производства шло стремительно: в 2009 году осуществлена реконструкция, увеличены мощности. А в 2012 году мы добились стабильности и загрузки производства на 100%, заказы поступали со всей России.

Стало ясно, что надо двигаться дальше: осуществить переход от производства к полному циклу строительства домов из своего материала. Сформировали бригады, которые работают с нами более 11 лет. Мастера славятся на всю страну.

## РАБОТАТЬ В ВЯТСКОМ КРАЕ — ВОЗВРАЩЕНИЕ ДОМОЙ

2017 год стал знаковым для нашей компании: была открыта линия по производству профилированного бруса. Это был второй этап оптимизации производства. Тогда же открыли филиал в Нижнем Новгороде. Решили продолжать движение в сторону Москвы. Сегодня основная наша продукция — дома из профилированного бруса — уходит к заказчикам из Москвы и Нижнего Новгорода, там работают наши основные офисы продаж.

2023 год — время перемен: мы вернулись в родной Вятский край. Спрос у Кировчан на строительство деревянных домов высокий. Уже с начала года мы заключили 7 договоров. Для стимулирования и быстрого вхождения на рынок домостроения Кировской области в апреле 2024 г. наша компания предоставляет нашим новым заказчикам скидку в 150 тысяч рублей и дарит проект при заключении договора на строительство дома.

Несмотря на хорошие показатели, мы не намерены останавливаться: приобретена новая производственная база, где предполагается открыть линию по производству клеёного бруса, готовятся к запуску новые сушильные камеры. В непрекращающемся росте и развитии, достижении поставленных целей заключается философия нашей компании. ▣



# PREFAB — ТЕХНОЛОГИЯ СОВЕРШЕННОГО ДОМОСТРОЕНИЯ



□ О ПЯТИ ПРИЧИНАХ СТРОИТЕЛЬСТВА ДОМА С КОМАНДОЙ ИНЖЕНЕРОВ-СТРОИТЕЛЕЙ TODA HOUSE — ДМИТРИЙ ТОКАРЕВ, РУКОВОДИТЕЛЬ СТРОИТЕЛЬНОЙ КОМПАНИИ TODA HOUSE

## 1. ПРОГРЕССИВНАЯ ТЕХНОЛОГИЯ СТРОИТЕЛЬСТВА

Технология PREFAB позволяет изготавливать панели пола, наружных и внутренних стен и кровли дома на собственном производстве, на участке происходит только монтаж готовых частей здания. В строительстве мы используем сухую строганную доску — такой материал имеет идеальную геометрию, и не усаживается. Высокое качество домов на нашем производстве обеспечивается за счёт двухступенчатой проверки отделом контроля качества.

## 2. ПРОВЕРЯЕМ ДОМА ПО ЕВРОПЕЙСКИМ СТАНДАРТАМ

Мы — одна из немногих компаний в Кирове, кто проводит тест на герметичность с помощью азродвери и термоанемометра, и контроль утепления с помощью тепловизора. Наши последние значения при проверке объектов на кратность воздухообмена не превышали 0,9 — отличный результат при европейском нормативе 1,5.

## 3. ОПЫТНАЯ КОМАНДА ИНЖЕНЕРОВ-СТРОИТЕЛЕЙ

Наши инженеры-строители берутся за выполнение домов в любом архитектурном стиле и всегда работают под клиента. Любая планировка с любой сложностью: дома с плоской кровлей, барнхаусы, классическая архитектура, любой вид фасада.

## 4. КОМПАНИЯ ОДНОГО ОКНА

Строим преимущественно дома под ключ за 4-5 месяцев вне зависимости от времени года и сдаём с готовым ремонтом, отделкой, установкой кухни, ванной комнаты и мебелировкой. На все виды работ даём клиенту гарантию.

## 5. АККРЕДИТОВАННАЯ СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ

Компания TODA HOUSE прошла аккредитацию в Сбере и АО «Россельхозбанк», поэтому нашим клиентам в том числе стала доступна программа сельской ипотеки!

С нами от проекта до новоселья! 🏡



📍 ул. Северо-Садовая, 10

☎ +7 (922) 956-68-82

🌐 todahouse43

ИП Токарев Д.А. ИНН 434566479598.  
ОГРНИП 322435000048482





## ВОПЛОТИМ ВАШИ МЕЧТЫ О СОБСТВЕННОМ ДОМЕ

Построить дом — совсем не означает сразу заехать в него. Зачастую, после строительства у людей возникает множество вопросов — внутренняя отделка и ремонт, благоустройство территории, оценка объекта недвижимости... Мы снимаем с клиентов все эти заботы. Если вы заказали строительство дома в компании IZIDADOM, можете быть уверены: после окончания работ вам останется только заехать с семьёй в новый дом и наслаждаться его комфортом и продуманностью.

Компания IZIDADOM предоставляет комплексную услугу — строительство домов под ключ: архитектурное и конструктивное решение, проведение геологии и геодезии, строительство дома, чистовая отделка по индивидуальным дизайн-проектам, благоустройство территории. По результату строительства выдаётся вся исполнительная документация.

- Строим по индивидуальным проектам из любых видов материалов.
- Работаем по договору с чётко прописанной стоимостью работ.
- Строгий контроль качества на каждом этапе строительства.
- Предоставляем сертификаты на все материалы.
- Делаем оценку земельного участка и объекта недвижимости.
- Гарантия 5 лет на все виды работ.



izidadom

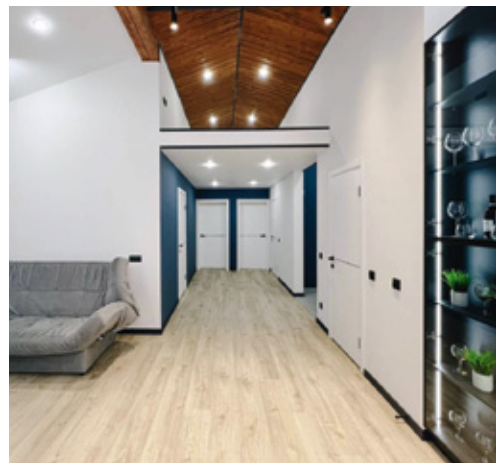


📍 ул. Молодой Гвардии 82,  
2 этаж, каб. 203

☎ 20-42-32

🌐 kirov-dsk.ru





# Проектируем и строим малоэтажные дома «под ключ» для вас и вашей семьи



Алексей Трушков,  
руководитель  
отдела ИЖС  
компании  
«Полезные Люди  
Киров»

— Наши дома построены по современным технологиям с использованием качественных материалов и соблюдением всех требований к строительству дома. Все фундаменты — монолитные, стены домов энергоэффективные, инженерные коммуникации максимально безопасные и удобные.

**ПОЛЕЗНЫЕ  
ЛЮДИ** | Строительная  
компания

📍 ул. Горбачёва, 62  
📧 pldoma  
🌐 nebereza-village.ru





# ПИЛИМ. ДЕМОНТИРУЕМ. ВЫВОЗИМ



ОБ ОБСЛУЖИВАНИИ ЗЕЛЁНЫХ НАСАЖДЕНИЙ  
В КИРОВЕ, — ИГОРЬ ШУБИН, СОБСТВЕННИК  
КОМПАНИИ «ЯСЕНЬ ПЕНЬ»

ЗАНИМАЕМСЯ БЛАГОУСТРОЙСТВОМ  
БОЛЕЕ 10 ЛЕТ

— Ещё в 2011 году мы с компаньоном-единомышленником начали оказывать услуги садоводам — спиливали аварийные деревья, делали обрезку веток, выкорчёвывали пни. Тогда же встал вопрос — как утилизировать древесные отходы. Полигоны их не принимали, вывезти поваленные деревья куда-то на камазах — долго и дорого. И мы купили первую дробилку, стали делать щепу. Утилизировать её гораздо проще, садоводы и фермеры готовы сами её забирать.

Постепенно спектр нашей работы расширялся, росли объёмы, приходили всё новые клиенты. Мы поняли, что пора оформлять юрлицо. Так родилась компания «Ясень Пень». От садовых участков мы перешли к расчистке гектаров земель — для сельхозпредприятий, строительных компаний, стали сотрудничать с РЖД и Россетями, с муниципалитетом. Мы постоянно увеличиваем парк техники и число сотрудников, поэтому готовы к заказам любого объёма и сложности.

ВЫПОЛНИМ РАБОТЫ ЛЮБОЙ СЛОЖНОСТИ

Сегодня компания «Ясень Пень» — опытная команда профессионалов, специализирующаяся на работе по спилу аварийных деревьев, обрезке деревьев, расчистке участков, демонтажу деревянных построек и вывозу мусора. Кроме того, мы удаляем пни путём дробления, либо корчевания, а также измельчаем ветки, вывозим порубочные остатки.

Мы накопили богатый опыт выполнения самых сложных задач по спилу деревьев в Кирове и Кировской области, например, в стеснённых местах, где невозможно использование автовышек и другой спецтехники, при этом несём полную материальную ответственность за имущество наших клиентов.

Компания «Ясень Пень» — это ваш надёжный партнёр при решении задач по спилу деревьев и комплексу сопутствующих услуг. ■



- Удаление аварийных деревьев, кронирование, санитарная обрезка любой сложности
- Удаление пней методом фрезерования
- Услуги измельчителей веток и деревьев
- Демонтаж деревянных построек, вывоз мусора
- Благоустройство участков, расчистка под строительство
- Услуги ломовоза с гидроманипулятором, автовышки, самосвалов
- Расчистка охранных зон ЛЭП, сельхозполей от поросли



Ясень Пень  
ОБСЛУЖИВАНИЕ ЗЕЛЁНЫХ НАСАЖДЕНИЙ

📍 ул. Молодой гвардии, 43Б,  
оф. 301

☎ +7 (922) 668-67-85

📧 spil\_kirov

🌐 spil-kirov.ru

# НУЖНА ПЕЧЬ? ЕРМАК!



📍 ул. Производственная, 29В  
ул. Дзержинского, 79Б  
ул. Проселочная, 18Б  
ул. Щорса 117/6

☎ +7 (919) 503-22-26

✉ ermak\_43

🌐 ermak43.com



## ДЕРЕВЯННЫЕ ДОМА И БАНИ ОТ ПРОЕКТА ДО МОНТАЖА И ОТДЕЛКИ

- Занимаемся строительством деревянных домов и бань под ключ уже более 10 лет.
- Собственное производство срубов ручной рубки.
- У нас вы можете построить дом или баню из редких пород древесины (ель, сосна, кедр, лиственница).
- В работе используем только отборный зимний лес.
- Весь спектр работ: начиная от проектирования, заканчивая сборкой и финишной отделкой дома, а также выбором мебели. 📺



☎ 8 (922) 660-60-67

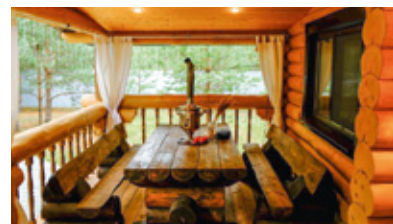
✉ rubovoi

☎ 8 (922) 667-77-67

🌐 rybovoj.com



Смотрите видео реализованных проектов



## ЛАНДШАФТНЫЙ ДИЗАЙН — ВАШ ВЫБОР В ПОЛЬЗУ ЛУЧШЕГО

Для нас важно создать пространство, которое будет вдохновлять

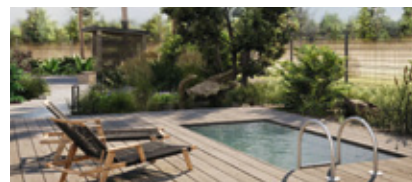


☎ 8 (912) 331-95-63

✉ astara43

✉ astara43@mail.ru

🌐 astara-land.ru





# «АЛЮТЕХ»: ТЫСЯЧИ ОТКРЫТИЙ



□ О НОВЫХ РЕШЕНИЯХ В ДИЗАЙНЕ ВОРОТ — НАТАЛИЯ ЧЕРНЫШЁВА, РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ «РЕНТАЛЬ», ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ ГК «АЛЮТЕХ» В КИРОВЕ

## НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ САМОВЫРАЖЕНИЯ

— Казалось бы, что можно ещё придумать в секционных воротах? «Алютех» же удивляет всегда. Когда мы начали работать с ГК «Алютех», у них уже в линейке была серия ворот Classic из панелей толщиной 45 мм, они разработали новую серию ворот — Trend (40 мм толщина панели) для бюджетного сегмента.

На первый взгляд, разница в 5 мм покажется незначительной, но на самом деле она довольно существенна. Тем не менее, «Алютех» вскоре вернулась к использованию 45-мм панелей, серия была названа «Престиж» и внесены некоторые доработки. Были установлены двойные ролики и двухлепестковые уплотнители. Кажется, что они предлагают то же самое, но на самом деле они каждую деталь дорабатывают до идеала и выводят на рынок новый продукт.

У «Алютеха» всегда есть ответ на запросы клиентов! Например, была установлена ременная рейка на привод. Она не только бесшумная, но также обеспечивает плавность хода ворот и снижает износ привода. Ведь внутренний ресурс таких ворот составляет 25 000 циклов, что равно 17 годам работы гаражных ворот. Недавно бренд обновил стандарт-

ную линейку цветов за счёт новых оттенков, которые доступны без дополнительной оплаты. Кроме того, владельцы ворот могут насладиться возможностью нанести фотопечать на них. Это отличный способ добавить индивидуальности и уникальности вашему экстерьеру дома или производственному объекту.

## ALUTECH SMART — УМНОЕ УПРАВЛЕНИЕ РОЛЛЕТАМИ

Стремясь идти в ногу со временем, ГК «АЛЮТЕХ» представила умную автоматику ALUTECH Smart, которая вывела удобство эксплуатации роллет на новый уровень. Ими можно управлять с помощью смартфона, пульта или голосового ассистента Алиса.

Причём в Европе, и даже у наших соседей в Беларуси, уже стало привычным включать стоимость роллет в процесс строительства загородного дома. Там просто не предусматривается вариант, когда окна устанавливаются без данной защиты. В России эта тенденция пока не так широко поддерживается, многие считают, что это лишняя трата денег.

Однако безопасность вашего имущества — это неотъемлемая составляющая вашей личной безопасности, особенно в наше беспокойное время. Рольставни больше не являются роскошью или неоправданной тратой средств! При установке окон необходимо предусмотреть их защиту, а рольставни — идеальный вариант. Можно даже установить роллеты в решетчатом исполнении, они всё равно надёжно защитят ваши окна от нежелательных гостей! ■



**РЕНТАЛЬ**  
ГРУППА КОМПАНИЙ

□ ул. Урицкого, 24, шоурум Alutech в Кирове

☎ 47-01-69

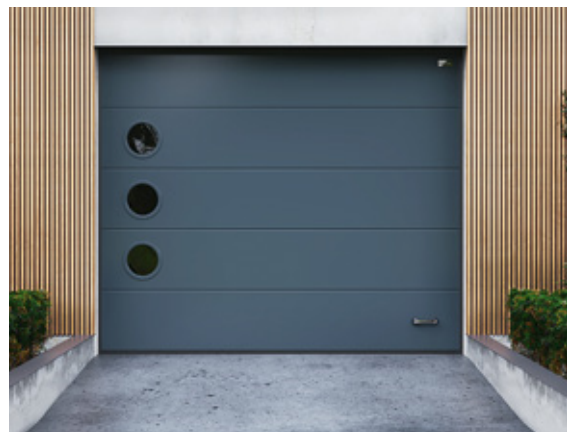
✉ info@rentalkrv.ru

✉ rentalkrv.ru

🌐 rentalkrv



Добавьте красок: новые стандартные цвета — сигнальный серый, графитовый серый, шоколадный, серо-коричневый, чёрный



Стильная опция: окна с тонированным остеклением



Новые цвета с эффектом муар. Эффект достигается за счёт нанесения на ворота мелкозернистого узора, похожего на шагреня. Благодаря ему цвет полотна кажется глубже, сложнее



# Проектирую и строю загородную недвижимость бизнес- и премиум-класса

**Артём Белобородов, строитель,  
эксперт в сфере строительно-  
технической экспертизы**

С 2010 года я прошёл путь от каменщика до собственника бизнеса. На своём опыте знаю детали и особенности строительных процессов, благодаря чему строю надёжные и практичные дома с оригинальным дизайном. Ухожу от шаблонных приёмов, только индивидуальное проектирование! Берусь за сложные и нестандартные проекты. Ценю оказанное доверие и разделяю с заказчиком требовательное и ответственное отношение к делу.

- строительство под ключ домов бизнес- и премиум-класса
- строительный надзор
- оптимизация проектных решений
- подбор готового дома для покупки

Доверьтесь моему профессионализму!

## **8-901-479-30-40**

Бизнес-центр «Московский»,  
ул. Московская, 1076,  
офис 502



# ЗЕЛЁНЫЙ ГАЗОН — В ОСНОВЕ УЮТА ВАШЕГО ЗАГОРОДНОГО ДОМА

□ О ПОЛЬЗЕ ГАЗОНОВ И ПРАВИЛЬНОМ ПОДБОРЕ СЕМЯН ДЛЯ НИХ, — ЕЛЕНА РУССКИХ, ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «ЭКОМИР»

## ЗЕЛЁНАЯ ПОЛЬЗА ВАШЕМУ ДОМУ

— Часто ли вы задумываетесь, для чего нужен газон? Первая и очевидная польза — эстетика вашего загородного участка. Газон в загородном доме идеален для зоны барбекю и площадки под бассейн, это самая экологически чистая площадка для детских игр и самая нетравматичная поверхность для спортсменов. Именно поэтому газонные травы используют как покрытие на стадионах и площадках для детей. Но это далеко не все преимущества ухоженной зелёной площадки.

Оказывается, газонная трава активно поглощает все виды шума, создавая таким образом успокаивающий эффект для нервной системы человека. Газон очищает воздух от болезнетворных микроорганизмов при помощи фитонцидов, вбирает из него вредные испарения и пылевые частицы. В городских условиях ценность газона возрастает в разы: среди асфальта и бетона площади зелёной травы позволяют создать зоны свежего воздуха.

А ещё правильно подобранный газон снижает температуру воздуха на участке и увлажняет в жару; укрепляет почву и предотвращает её размывание во время дождя; формирует ровное красивое покрытие на территории загородного участка.

И не забывайте, что зелёный цвет считается в психологии очень полезным для нервной системы. Поэтому яркая лужайка перед офисом или на территории производственного комплекса создаёт хорошее настроение и положительный настрой на весь рабочий день.

## ТЕРМОСМЕСИ ДЛЯ ВАШИХ ИДЕАЛЬНЫХ ГАЗОНОВ

Чтобы газон не доставлял вам проблем, важно его правильно подобрать. Современные газоны разнообразны по составу и предназначению. Они могут быть мягкими, жёсткими, морозостойкими, низкорослыми, цветущими, больше похожими на поляны и живописные луга.



Компания «Экомир» предлагает для создания газона следующие травосмеси:

- «Универсальный» (овсяница луговая, райграс однолетний, райграс многолетний, тимофеевка луговая);
- «Престиж» (мятлик луговой, райграс пастбищный, овсяница красная);
- «Мавританский газон» (овсяница луговая, райграс пастбищный, тимофеевка луговая, овсяница красная, семена многолетних цветов).

Обращайтесь, и мы поможем подобрать оптимальную травосмесь для вашего идеального газона. ■



📍 ул. Пятницкая, 67

✉ ecomir43

☎ 8-953-130-66-55

🌐 ecomir43.ru







НЕМНОГО ШИКА  
В ИНТЕРЬЕРЕ

SHIK

САЛОН ШТОР ■ ШИК

ул. Ленина, 205,  
ТЦ Green Haus, 1 этаж, т. 205-615

ул. Труда, 71,  
ТЦ «СтройРемо», 1 этаж, т. 205-575



# «ПЕРЕДЕЛЫВАТЬ НЕ ПРИДЁТСЯ

**Ремонт, которым  
вы останетесь  
довольны  
с первого раза**

Вадим Будахин,  
директор  
ООО «КЭТЛ»

**РЕМОНТ КВАРТИР,  
КОТТЕДЖЕЙ  
И КОММЕРЧЕСКИХ  
ПОМЕЩЕНИЙ  
В МОСКВЕ, СОЧИ  
И КИРОВЕ**

решаем все вопросы с ЖК  
и инженерными службами  
опытные прорабы контролируют  
качество работ  
выдаём готовые интерьерные решения  
все наши сотрудники —  
узконаправленные специалисты



☎ 8-919-511-75-74

📧 remontkvartir\_kirov43





# КОГДА ВСЁ ИДЁТ ПО ПЛАНУ!

С КАЧЕСТВЕННЫМИ СТРОИТЕЛЬНЫМИ МАТЕРИАЛАМИ





# АРКАДА: СИНТЕЗ ЭПОХ



## ЭЛЕГАНТНАЯ СКРОМНОСТЬ И МАКСИМАЛЬНЫЙ ФУНКЦИОНАЛ ВО ВСЁМ

— Представляем вашему вниманию новую коллекцию дверей — «Аркада»! Из самого названия следует определение сути данной коллекции. В архитектуре слово аркада обозначает часть сооружения — ряд арок, опирающихся на столбы или колонны и обычно образующих открытую галерею вдоль здания.

Эта модель создана для человека, которому близки как природные формы, среди которых круг — самая часто встречающаяся форма, так и любовь к традициям. Форма арки, которую мы видим на модели «Аркада», вызывает особые ощущения. Словно мы прикасаемся к чему-то исторически величественному, но в новом прочтении.

Мы уверены, что всё, чем окружает себя человек, должно быть простым и гармоничным. И конечно, не спорить с природными формами и цветами. Пусть это будет элегантная скромность и максимальный функционал во всём. ■

”

ПРЕОБРАЖАЙТЕ  
ПРОСТРАНСТВО ВМЕСТЕ  
С SOFIA, — МАРИНА КАРАВАЕВА,  
РУКОВОДИТЕЛЬ ФИРМЕННОГО  
САЛОНА SOFIA

 SOFIA

📍 Октябрьский пр-т, 149,

🌐 [sofiadoors.com](https://sofiadoors.com)

☎ +7 (912) 826-26-98

📧 [sofia\\_kirov](mailto:sofia_kirov)





**ВАШ СТИЛЬ. ВАША МЕБЕЛЬ. ВАШ «КАПРИЗЪ»**



ТЦ «МегаДом»,  
ул. Блюхера, 39, корпус В,  
☎ 8-912-734-27-00,  
📍 44-27-00, 44-26-00,  
8-912-734-26-00 📧 ms\_capriz



Юлия Морозова,  
финансовый  
директор  
мебельной студии  
«Капризъ»





AGATA

Сезон Италии  
Апрель - Май



ул. Маклина, д. 56

т. 43-14-14

☛ @cafe\_agata



# МУЖЧИНА МОЖЕТ ВСЁ

## Быть опорой в семье

Загородный дом,  
квартира, хобби  
— на всё найдем  
решение.

Экологично —  
все инструменты  
работают на  
аккумуляторах.

Мировые бренды:  
Greenworks,  
WORX, Kress,  
Felo и др.

Многочисленные  
награды за лучший  
инжиниринг.

Гарантия до 36  
месяцев.

**Марат  
Долгоаршинных,**  
собственник  
магазина  
аккумуляторной  
техники Lithium store

## Успешно руководить бизнесом

Премиальные  
мужские костюмы  
индивидуального  
пошива.

Классические и casual  
модели, сорочки и  
пальто.

Роскошные  
европейские ткани и  
фурнитура.

Персонализированный  
подход.

Сопровождение  
стилистом на всех  
стадиях.

**Марат  
Долгоаршинных,**  
собственник  
салона-ателье  
деловых костюмов  
Marco Biantoni



ТЦ «Старый мост»,  
Слободской тракт, 2  
259-777

✉ lithiumstore\_kirov  
🌐 lithium-store.ru



MARCO BIANTONI

ул. Карла Либкнехта, 71  
биантони.рф  
+7 (919) 501-97-77, 295-777

✉ marcobiantoni  
🌐 biantoni.ru





# AKHMADULLINA DREAMS

ВЕЩА-ЛЕТО 2024



Дарим  
вдохновение  
на покупку –  
скачайте сертификат  
на 3 000 рублей

  
TIARONA

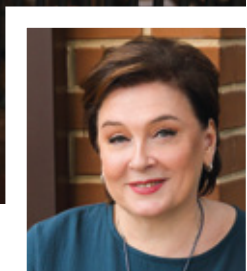
ЦУМ, 2 этаж

# MilaMi woman

ОТКРЫТОЕ СООБЩЕСТВО СТИЛЬНЫХ ЖЕНЩИН



Ольга Лобастова,  
директор компании  
«Летучий корабль»



Благодарим габерну «Мама Тома» за помощь в проведении съёмки

Меняйся с Mila Mikhailova

MilaMi

Киров, Октябрьский проспект, 143 +7 (922) 991-70-40  
Сайт: mila-mi.ru +7 (8332) 38-26-31





# Комфорт в элегантной форме



**Анастасия Хлусьянова,**  
директор по маркетингу,  
фэшн-байер салонов обуви  
Respect I г. Киров:

— Мы каждый день по той или иной причине сталкиваемся с выбором. Правильный выбор — это то, что нравится тебе, а не то, чего требуют обстоятельства.

## RESPECT

ТРЦ «Макси», ул. Луганская, 53/2  
ЦУМ, ул. Воровского, 77





# СЧАСТЛИВЫЕ И ЗНАМЕНИТЫЕ С NUMBER 5

СТИЛЬНЫЕ ОБРАЗЫ ОТ СЕТИ МАГАЗИНОВ МУЖСКОЙ И ЖЕНСКОЙ ОДЕЖДЫ **NUMBER 5** ВЫБИРАЮТ СЧАСТЛИВЫЕ И ЗНАМЕНИТЫЕ СЕМЬИ НАШЕГО ГОРОДА. ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ И ВЫ!



#### НА ВАСИЛИИ:

Бомбер — 9 890 ₽  
Футболка — 2 590 ₽  
Джинсы — 7 590 ₽

#### НА ОЛЬГЕ:

Плащ — 6 790 ₽  
Костюм (футболка и брюки) — 8 990 ₽  
Очки — 1 500 руб. ₽



**Василий Веретенников,**  
руководитель мебельной  
компании IN FASHION,  
с супругой **Ольгой**  
в образах от Number 5



#### На вопросы отвечает Ольга:

- 1. Ваша история знакомства?** Мы познакомились в 1999 году на дне рождения. Василий сразу обратил внимание на милую, улыбчивую девушку и начал красиво ухаживать.
- 2. В чём секрет вашего счастья?** В ноябре будет бронзовая свадьба — 22 года. Секрет долгой семейной жизни — радоваться и гордиться успехами друг друга. Поддерживать во всём! Ну, и чувство юмора объединяет.
- 3. Ваша любимая семейная традиция?** Петь в караоке. И путешествовать на машине по необъятной и любимой Родине.
- 4. Главное, что вы говорите своим детям?** Мы стараемся научить нашу 15-летнюю дочку самостоятельности, ответственности и умению принимать решения.
- 5. Ваше самое невероятное приключение?** Самое интересное приключение — это автопутешествие из Кирова в Грузию.
- 6. Какой образ от Number 5 понравился больше всего?** В каждом образе от Number 5 отражается своё настроение. Понравилась все три образа, но классический вариант особенно запомнился.



ЦУМ, ул. Воровского, 77,  
2 этаж — магазин мужской одежды,  
3 этаж — магазин женской одежды

+7 (922) 661-13-42





«Мы должны  
продолжать  
двигаться дальше,  
чтобы оставаться  
первыми», —  
главный принцип  
динамичного  
JOOP!



**КАРДИНАЛ**

**Кардинал VIP**  
ул. Дерендяева, 38  
т. 643-000

\* Принадлежит компании  
Meta, признанной  
экстремистской организацией  
и запрещенной в РФ.

Подписывайся  
на нас в Telegram




 **kardinal43**



# SEVER

WEAR

 sever\_wr



пальто | пуховики |  
экошубы | сумки |  
аксессуары

Дарья Фарафонова,  
визажист, стилист  
по причёскам

Капсульный гардероб:

- джемперы
- трикотажные костюмы
- брюки из экокожи



ЦУМ, 3 этаж,  
 434-064  
ТРЦ «Глобус»,  
2 этаж,  
 734-064







Лицензия N ЛО-43-01-003303 от 21.10.2021.

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА



# КЛИНИКА ДОКТОРА ИЛЬИНОЙ

А кто стоит за вашей красотой?





ЗАПИСЬ  
НА ПЕДИКЮР  
ПО QR-КОДУ



Профессиональные средства для педикюра

# ЕСЛИ НОЖКИ СОСКУЧИЛИСЬ ПО ЯРКОМУ ПЕДИКЮРУ!

□ ОЛЬГА ЗВЕРЕВА, РУКОВОДИТЕЛЬ ТРАНСПОРТНОЙ КОМПАНИИ «МАГИСТРАЛЬ», — С ОТЗЫВОМ О ПЕДИКЮРЕ В САЛОНЕ «BROW МИР»:

— Как только я вошла в салон BROWмир, сразу почувствовала, что своей открытой, дружелюбной и... даже семейной атмосферой он выгодно отличается от других салонов. Здесь тебе действительно рады, тебя ждут! Непринуждённо предложат напитки, угостят, приятная музыка, сам интерьер располагает гостей к отдыху. Пока мне делали педикюр, меня консультировали по поводу того, какие цвета сейчас в тренде. Что ещё отметила — в работе мастер использовал средства из арсенала профессионального подолога. Мои ножки оказались в заботливых руках! 🍷



Татьяна Полянина,  
владелица салона  
красоты BROW МИР

## ПОЛЬЗА ПЕДИКЮРА:

1. Соблюдение личной гигиены, предотвращение грибковых инфекций и кожных заболеваний.
2. Профилактика появления глубоких трещин на пятках.
3. Удаление ороговевшей кожи, мозолей и натоптышей и предотвращение их повторного появления.
4. Профилактика деформации ногтевой пластины и врастания ногтя в кожу.
5. Улучшение кровообращения ног и повышение эффективности других процедур — кремов, масок для ступней и иных видов самостоятельного ухода.



📍 ул. Свободы, 84

📞 8-919-512-22-84

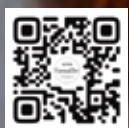


Запись  
онлайн



БЕЛЫЙ  
САЛОН  
красоты

ул. Милицейская, 76а  
+7 (912) 826-46-11



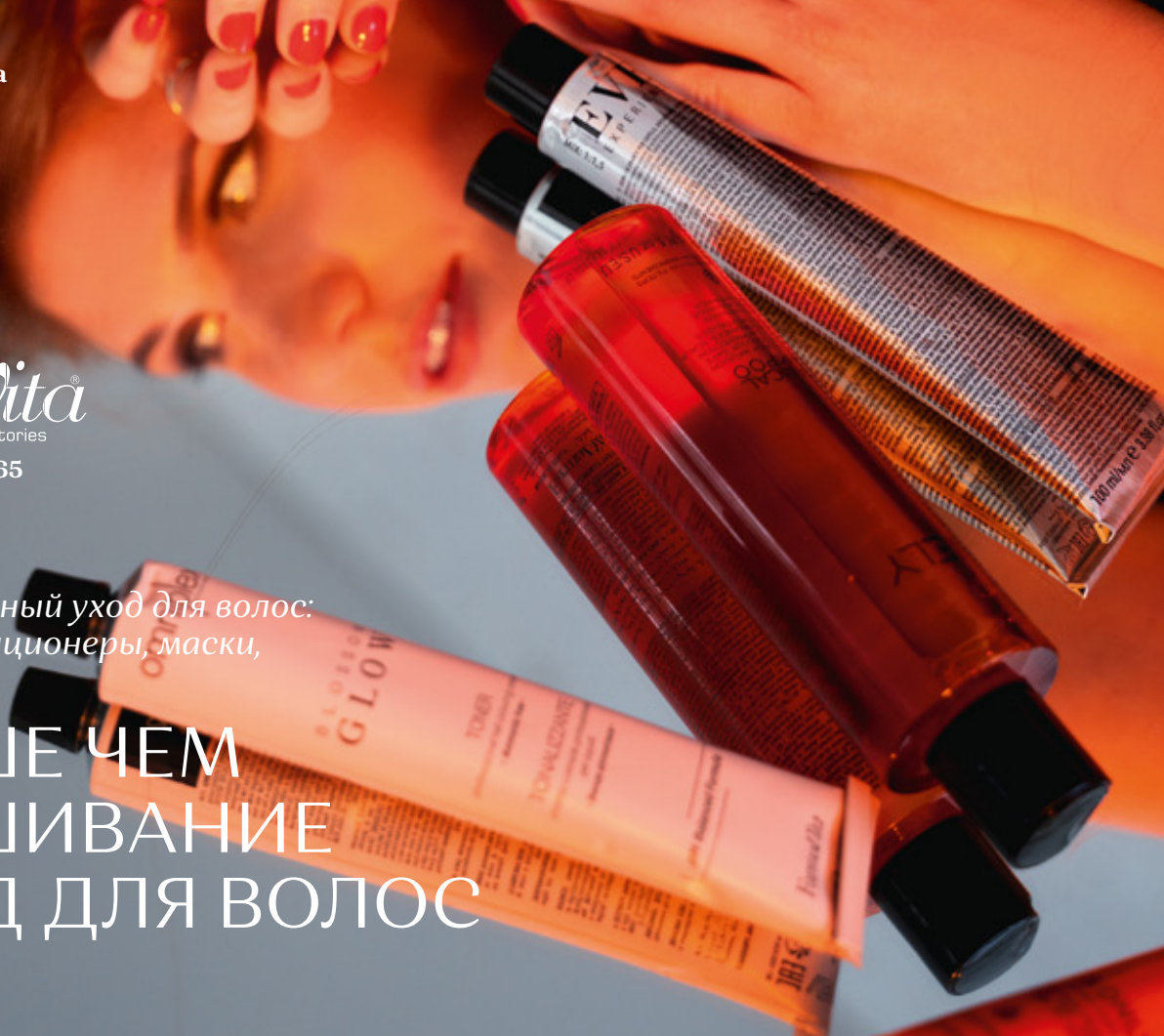
FarmaVita®  
cosmetic research laboratories

ул. Преображенская, 65  
+7 (912) 338-82-12

Профессиональный уход для волос:  
шампуни, кондиционеры, маски,  
краски

БОЛЬШЕ ЧЕМ  
ОКРАШИВАНИЕ  
И УХОД ДЛЯ ВОЛОС

Ольга  
Кокорина,  
владелец  
«Белого салона»  
красоты





26 апреля 2024

в Кирове состоится

## ESTETIC FORUM GÈNEVIE

На Форуме будут затронуты разные стороны работы косметолога: от решения проблем с кожей до правовых вопросов и выстраивания эффективного диалога с пациентом.



СПИКЕР И МОДЕРАТОР ФОРУМА



### СЕРГЕЕВ МАКСИМ ЮРЬЕВИЧ

• Профессор • Ректор Академии GÈNEVIE • Декан Факультета Aesthetics Beauty Academy • Советник главного врача Института Красоты «Глобалика» • Преподаватель Первого Санкт-Петербургского Государственного Медицинского Университета им. академика И. П. Павлова • Руководитель бизнес-обучения Учебно-Консультационного Центра «ОДМЕД» • Руководитель бизнес-обучения Академии CANDELA • Автор комплексной программы бизнес-обучения ESTÈL • Создатель первого в РФ курса профессиональной подготовки по специальностям «Директор салона красоты» и «Администратор салона красоты» • Автор 5 учебников по управлению предприятием индустрии красоты • Докладчик крупнейших международных конгрессов индустрии красоты • Создатель и управляющий 17 предприятий индустрии красоты • Стаж в индустрии красоты с 1997 года

ТЕМА 1: «Научные теории влияния на пациента»

ТЕМА 2: «Нейро-Лингвистическое Программирование в практике косметолога»

# ESTETIC • FORUM GÈNEVIE

ЭСТЕТИЧЕСКАЯ КОСМЕТОЛОГИЯ XXI ВЕКА

Сбор гостей в 10:00

Начало в 11:00

«STUDIO 101»

Киров, ул. Ленина, 101 А  
(3-й этаж)

Каждому участнику - ПОДАРКИ:  
3 средства GÈNEVIE на выбор

Фуршет, розыгрыш призов,  
живая музыка и шампанское

Подробности и  
приобрести билет



[forum.krasota-profi.ru](http://forum.krasota-profi.ru)

## СПИКЕРЫ ESTETIC FORUM GÈNEVIE



### КОШКИН СЕРГЕЙ ВЛАДИМИРОВИЧ

Доктор медицинских наук, профессор, заслуженный врач России  
Заведующий кафедрой дерматовенерологии и косметологии ФГБОУ ВО «Кировский ГМУ» Министерства здравоохранения России

ТЕМА: «Акне — бич XXI века. Этиология, патогенез и современное лечение»



### ЯВОРСКИЙ СТАНИСЛАВ ЮРЬЕВИЧ

Генеральный директор юрфирмы P&I legal  
Член контрольного комитета «Ассоциации частных клиник Санкт-Петербурга»  
Эксперт по правовой защите медицинских ассоциаций

ТЕМА: «Пациент-шантажист, пациент-хейтер...  
Что делать и Как себя защитить?»



### ГЛУШКОВА АННА АНАТОЛЬЕВНА

Руководитель консультационного центра для потребителей ФБУЗ «Центр гигиены и эпидемиологии в Кировской области»  
Опыт работы — 18 лет

ТЕМА: «Соблюдение санитарно-эпидемиологического режима, как признак профессионализма и формирования атмосферы доверия и клиентоориентированности»



### ЛАРИОНОВ ГРИГОРИЙ ВАЛЕРЬЕВИЧ

Инженер-химик-технолог  
Ведущий специалист научной группы по защите кожи от патологического воздействия солнечных лучей на научно-исследовательской лаборатории ESTÈL

ТЕМА: «Я на солнышке сижу... или Вся правда о защите от солнечных лучей...»



### ВЫСКУБ МАКСИМ НИКОЛАЕВИЧ

Главный врач клиник эстетической медицины с 22-летним стажем, эксперт управления Росздравнадзором  
Руководитель образовательных программ по косметологии ВГМУ

ТЕМА: «Мы теряем его... или Неотложные состояния в кабинете косметолога. Алгоритм действий.»



### ГИЛЁВА ЕЛЕНА АЛЕКСАНДРОВНА

Ведущий преподаватель академии GÈNEVIE

ТЕМА: «Пациенты с Акне в кабинете косметолога-эстетиста. Практика применения GÈNEVIE»



### АНФЕРОВА ЛАРИСА АНАТОЛЬЕВНА

Практикующий психолог, гештальт-терапевт, рекомендованный Институтом Гештальта, иропрактик  
Бизнес-консультант, коуч, автор и ведущая авторских тренингов  
Опыт работы — с 2003 года

ТЕМА: «Эмоциональное выгорание косметолога. Что делать?»

Телефон для справок: 8 982 383-03-98 Стоимость участия: 5 000 руб.

Второй день: Тренинг М. Ю. Сергеева по эмоциональному выгоранию «Огарок»: 7 000 р. (из них 3 500 р. – депозит)

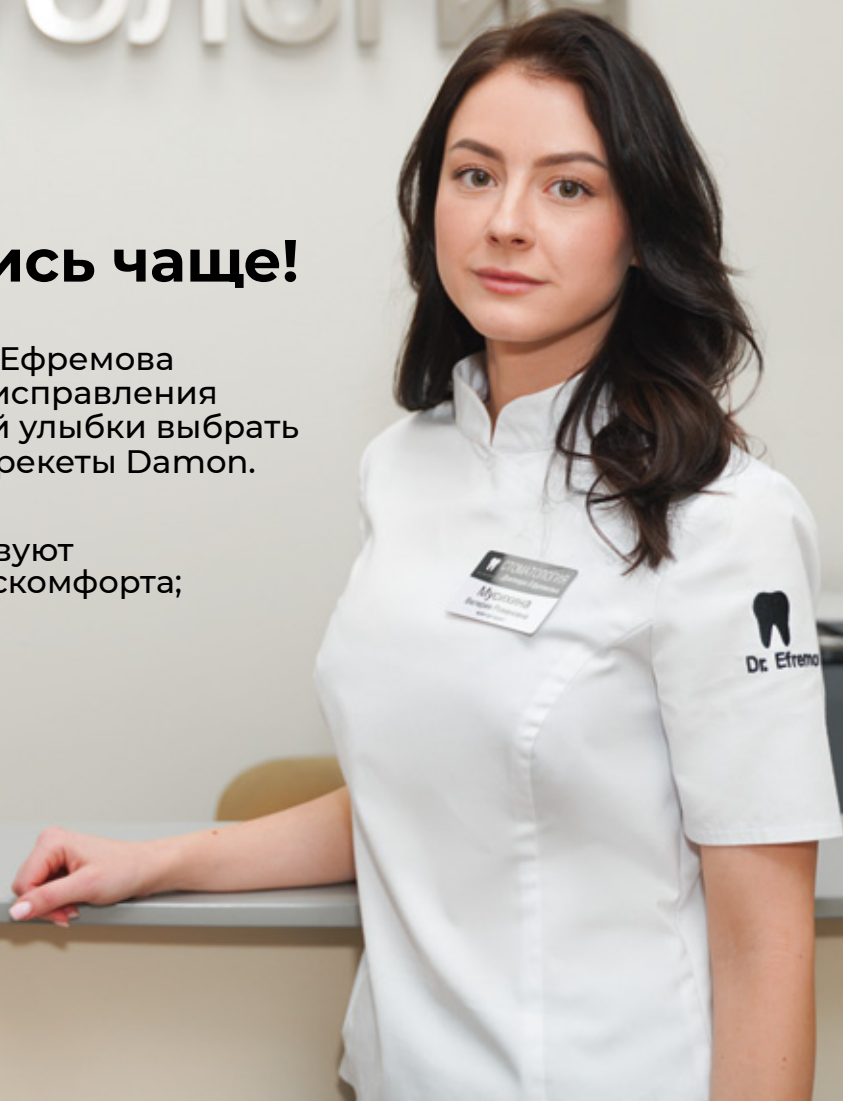
# Dr. Efremov

## СТОМАТОЛОГИЯ

### Сделаем так, чтобы вы улыбались чаще!

Ортодонт Стоматологии Доктора Ефремова Валерия Мусихина советует для исправления прикуса и достижения идеальной улыбки выбрать брекет-систем и керамические брекеты Damon.

- Практически полностью отсутствуют жалобы клиентов на чувство дискомфорта;
- Быстрая и удобная установка;
- Носить их нужно меньше, чем обычные брекеты.



Запишитесь на консультацию в Стоматологию Доктора Ефремова и получите ответы на все интересующие вас вопросы



- 📍 ул. Пролетарская 43, корп. 1
- 🌐 стоматология-ефремова.рф
- ☎ +7 (8332) 25-57-17





# ПЕРЕОБУЙ МАШИНУ В AMX43.RU И ВЫИГРАЙ ПУТЕШЕСТВИЕ!\*



ТЕПЕРЬ ПЕРЕОБУВАТЬ МАШИНУ В В AMX43.RU ЕЩЁ ВЫГОДНЕЕ, СРЕДИ КЛИЕНТОВ ВЕСЕННЕГО СЕЗОНА МЫ РАЗЫГРЫВАЕМ СЕРТИФИКАТ НА ПУТЕШЕСТВИЕ, — МАКСИМ КРИНИЦЫН, ДИРЕКТОР КОМПАНИИ AMX43.RU



Получи 150 бонусов



Подпишись на группу в VK и следи за розыгрышем

\*Условия акции в группе AMX.43 в VK

## ДАРИМ ВОЗМОЖНОСТЬ ВЫИГРАТЬ ПУТЕШЕСТВИЕ

— Хотите в путешествие — переобувайте машину в AMX43.ru. Мы решили отблагодарить наших клиентов за то, что они выбирают нас и разыграть среди них сертификат на путешествие.\*

Что нужно сделать, чтобы стать участником розыгрыша?

- Купить комплект шин или переобуть свой автомобиль в AMX43.ru в период с 1 апреля по 1 июня.
- Оплатить товар или услугу с использованием системы лояльности UDS.
- Ждать розыгрыша! Пусть вам улыбнётся удача!

## 5 ПРИЧИН ПЕРЕОБУВАТЬ МАШИНУ В AMX43.RU

### 1. Быстро.

Записаться на шиномонтаж можно онлайн на портале AMX43.ru. Заходите на сайт, выбираете ближайший к вам филиал автосервиса — а у нас их 6 по городу — сразу видите свободные окна и выбираете удобное для вас время.

### 2. Выгодно.

У нас действует программа лояльности UDS. Сканируйте промо-

код, активируйте свой бонусный счет. Получите 150 рублей в подарок, а после каждой оплаты получите кешбек от 5 до 15% с покупок. Копите баллы и списывайте до 40% от чека при оплате услуг и 15% при покупке запчастей.

### 3. Комфортно.

У нас есть услуга сезонного хранения. Просто приезжаете на шиномонтаж и через 30 минут уезжаете на замененной резине, не думая, где хранить шины.

### 4. Удобно.

Для клиентов предлагаем выездной шиномонтаж. Вы заказываете новые шины на нашем сайте AMX43.ru, мы их привозим в удобное для вас время и место, переобуваем машину и также можем забрать заменённую резину на хранение.

### 5. Надёжно.

Предоставляем услуги по дошиповке старых шин. Также красим диски порошковой краской которая вам прослужит долгие годы. Если на шинах есть повреждения, мы их отремонтируем по самым последним технологиям. Наш ремонт — с гарантией до полного износа шины.

Словом, если вы заботитесь о своём авто, своей безопасности и комфорте, выбор очевиден — AMX43.ru. ■

## ГДЕ БЫСТРО И КАЧЕСТВЕННО РЕМОНТИРОВАТЬ КОММЕРЧЕСКИЙ ТРАНСПОРТ С ОТСРОЧКОЙ ПЛАТЕЖА И НДС?

От надёжности коммерческого автотранспорта зависит очень многое, точность доставки, качество выполнения прямых задач по перевозке и т.д. Автотехцентр Service Car прекрасно это понимает и поэтому имеет в наличии широкой ассортимент автозапчастей и оказывает услуги:

- техническое обслуживание и ремонт любой сложности;
- ремонт двигателей, редукторов, агрегатов, топливных систем;
- мойка, шиномонтаж, сход-развал.

На все услуги предоставляется гарантия.

**Коммерческий транспорт должен работать и зарабатывать. Поэтому мы делаем акцент на оперативность ремонта, наличие автозапчастей и широкий спектр работ. 🚚**



📍 ул. Весенняя, 54  
(8332) 21-44-00

📍 ул. Прудная, 51Б  
(8332) 22-57-32

📞 serivecar

🌐 servicecar.pro



## 3 ПРИЧИНЫ ОКЛЕИТЬ АВТОМОБИЛЬ АНТИГРАВИЙНОЙ ПЛЕНКОЙ

1. **Это надёжно.** Качественная «броня» защищает кузов автомобиля от множества повреждений. При небольших ДТП (например, когда машину «притёрли» на парковке) шансы сохранить кузов целым и невредимым возрастают многократно.
2. **Это стильно.** С помощью плёнки можно преобразить автомобиль. Например, сделать дизайн авто более брутальным, динамичным.
3. **И, наконец, это выгодно!** Оклейка автомобиля антигравийной плёнкой максимально защищает лакокрасочное покрытие от всевозможных сколов и царапин. А значит, услуги автомаларов вам не потребуются ещё долгие годы. 🚗



📍 ул. Щорса, 62/6

📞 46-69-96

📞 +7 (912) 826-69-96

📞 prodetailauto



## ЭВА КОВРИКИ ДЛЯ ДОМА, ДАЧИ, ОФИСА И АВТОМОБИЛЯ

☐ ИННОВАЦИОННЫЕ ЭВА КОВРИКИ СОХРАНЯТ ЧИСТОТУ В ВАШЕМ ДОМЕ И АВТОМОБИЛЕ

- Вся грязь и песок удерживаются в ячейках, а не разносятся по полу или салону.
- Точно повторяют форму и изгибы пола вашего авто.
- Разнообразие цветовых решений и фактур материала поможет освежить интерьер.
- ЭВА — материал экологически чистый, гипоаллергенный и не имеет запаха.

**Изготовим ковры по вашим размерам, а также в салон и багажник любого авто. 🚗**

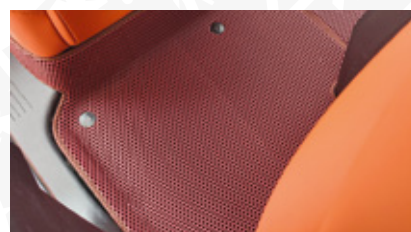


📍 ул. Воровского, 111 Б

📞 8 (900) 526-11-22  
(8332) 49-43-60

📞 эваковрики.рф

📞 eva\_kovriki\_kirov







На фото: Елена Ильина — основатель КФХ «Подворье Кардинала», с сыном Марком и его супругой Ксенией, внуком Матвеем (слева направо)

# ВЯТСКИЕ СЫРЫ КАК БРЕНД

О СЕМЕЙНОМ БИЗНЕСЕ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ И ПЛАНАХ ПО РАЗВИТИЮ — КСЕНИЯ ИЛЬИНА, РУКОВОДИТЕЛЬ КФХ «ПОДВОРЬЕ КАРДИНАЛА»

**КАРДИНАЛ — ГЛАВНЫЙ ПО МЯСУ. ГРАФИНЯ — ПО МОЛОКУ**

— Идея создания фермерского хозяйства принадлежала старшим членам нашей семьи — родителям. Мы как дети поддержали. В 2015 году приобрели фермерское хозяйство в д. Журавли Свечинского района. Изначальная идея КФХ была связана с мясной гастрономией, но ведущим направлением развития фермы стало производство молочной продукции и сыров по итальянским, швейцарским, французским рецептам. Мы выращиваем мясной КРС. Главные мясные породы — это герефорд и абердин-ангус, из которых вторая — очень редкая в Кировской области. Герефордское стадо во главе с быком Кардиналом имеет статус племенного. Также работаем на молоке бурой швицкой породы, которое обладает высокими сыропригодными показателями.

Наше фермерское хозяйство — производство полного цикла, начиная от рождения телят и заканчивая продажей готовой продукции. Несмотря на то, что проект коммерчески успешен, мы придерживаемся в бизнесе фундаментальных и эмоциональных принципов, привитых нам родителями — вкладывать душу в своё хозяйство, быть преданным

животным и качеству продукта, и благодарным природе за такие возможности.

**ЛЮБОВЬ, ЗАБОТА И НАУЧНЫЙ ПОДХОД**

Нашей гордостью является сыр, более 50 наименований. Это зрелый, выдержанный, натуральный продукт высочайшего качества, безопасный для потребления. Мы изучали и совершенствовали искусство сыроделия не только у отечественных учителей, но и в Европе, особенно в Италии. Привезли оттуда самые передовые технологии, ставшие основой нашего производства. Мы стремимся поддерживать исторические традиции, предлагая разнообразие свежих и мягких сыров, включая наш фирменный сыр «Журавли». Халуми, сулугуни, буррата, моцарелла, страчелла популярны в ресторанах Кирова и области. Мы гордимся тем, что некоторые позиции сыров выдерживаются от 12 и более месяцев, что делает их особенно ценными! Гордимся своими сырами с белой и голубой плесенью, которые получили признание тех клиентов, кто пробовал сыры в Европе.

В нашей лавке также представлены итальянские и греческие продукты, эксклюзивные деликатесы, макароны, оливковое масло, грузинские маринады

и паштеты. Мы стремимся предложить клиентам лучшее, поэтому тщательно отбираем поставщиков и изучаем составы продуктов для того, чтобы гарантировать высокое качество и полезность продукции. Один из самых основополагающих принципов бизнеса — постоянная работа над качеством, мы не жалеем инвестиций в обучение, исследования и условия содержания животных.

**МЫ, КАК СЫР, СОЗРЕЛИ!**

Наша ферма — не просто хозяйство, а источник ресурсов и возможностей. Мы стремимся развивать агротуризм и рассматриваем возможность сотрудничества с кировскими ресторанами. В планах открыть ещё одну лавку в Кирове. А пока приглашаем вас в нашу лавку и чиз-бар на ул. Дерендяева, 38, где сможете попробовать мясные деликатесы, насладиться ароматным кофе на топленом молоке, заказать свежие салаты с бурратой или разнообразные мясные и сырные закуски, чтобы открыть новые грани вкусов! 🍷



- 📍 ул. Дерендяева, 38
- ☎ +7 (8332) 45-20-12
- 🌐 podvorkardinala43.ru
- ✉ podvore.kardinala43

## ИЗЫСКАННЫЕ ВКУСЫ МОРЯ

- Krab's berry специализируется на поставках свежемороженой рыбы, морепродуктов и икры премиум-качества с Дальнего Востока и Камчатки, а также свежей охлаждённой форели от лучших производителей Карелии и морских деликатесов.
- Доставка по городу по тарифам «Яндекс.Такси». 📍

**NEW!** Полуфабрикаты собственного производства для приготовления готовых супов «Том Ям» и «Ухи по-фински»



📍 Октябрьский пр-кт, 106    ☎ +7 (922) 964-64-64  
 📍 ул. Ивана Попова, 93    📧 krabs\_berry



## СЫР ВАШЕМУ ДОМУ!

Частная сыроварня «Добрынин» основана в 2016 году и находится в Кирове. Выпускаем более 20 видов мягких сыров, пастеризованное цельное молоко, топленое цельное молоко, рикотту и нежнейшие десерты на её основе. В производстве используем исключительно ручной труд и принцип минимального вмешательства в структуру цельного коровьего молока. В наших сырах только три ингредиента — цельное молоко, закваска и соль. У нас есть собственная лаборатория для исследования качества сырого молока.

Работаем с юридическими лицами. Всегда в полном объёме доставляем продукцию и точно в срок. 📍



Розничные точки «Сыр вашему дому»:  
 Фермерский рынок (ул. Екатерины Кочкиной, 35)  
 ТЦ «ЭкоЯрмарка» (ул. Щорса, 79)  
 Центральный рынок (ул. Милицейская, 31, торговое место 59М)  
 Октябрьский рынок (ул. Розы Люксембург, 86)

☎ +7 (922) 977-77-18    📧 dobrynin43rus



## НАСЛАДИТЕСЬ НАТУРАЛЬНЫМ ВКУСОМ ШОКОЛАДА

Фабрика полезных продуктов «Тиберри» основана предпринимателем Андреем Тимоновым и производит шоколад из премиум какао-бобов, без сахара на альтернативном молоке (кедровом, миндальном, из ореха кешью), а также эксклюзивный протеиновый молочный шоколад из вятского молока и масла гхи без добавления сахара! 📍

**NEW!** Эксклюзивные плитки шоколада под СТМ для подарков вашим клиентам и партнёрам



📍 ул. Преображенская 34    🌐 tiberry.ru  
 ☎ +7 (999) 294-17-77    📧 tiberryplus





# ЖОНГЛИРОВАНИЕ: ХОББИ С МАКСИМАЛЬНОЙ ПОЛЬЗОЙ

“ С КАЖДЫМ ДНЁМ ЖОНГЛЕРОВ СТАНОВИТСЯ ВСЁ БОЛЬШЕ, И ЭТО НАС РАДУЕТ, — НАДЕЖДА ТАРАСОВА, РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ «Я ЖОНГЛЁР»

## ТРЕНИРОВКА ДЛЯ МОЗГА И ТЕЛА

— Жонглирование уже стало трендом, который становится всё популярнее. Нас это радует, и мы работаем, чтобы этот тренд продолжал развиваться. С каждым днём жонглёров становится больше. И это неудивительно. Жонглирование — это не только увлекательное и зрелищное искусство, но и отличная тренировка для мозга и тела.

Поэтому к нам за реквизитом всё чаще обращаются не только цирковые студии и многие тренеры по футболу, хоккею, художественной гимнастике, но и педагоги по нейропсихологии, психологи. В своей ежедневной практике они активно используют элементы жонглирования.

## ЧТО ДАЁТ СПОРТСМЕНАМ ПРАКТИКА ЖОНГЛИРОВАНИЯ?

Жонглирование развивает в человеке множество навыков, причём не только спортивных:

- Улучшение координации движений и баланса.
- Развитие моторики и ловкости рук.
- Тренировка мозга и улучшение концентрации.
- Стимуляция творческого мышления и развитие интуиции.
- Улучшение настроения и снижение стресса благодаря концентрации на упражнении и ритмичности движений.
- Развитие социальных навыков через общение с другими жонглерами и выступления на публике.

**Поэтому можно сказать, что жонглирование действительно может быть залогом здоровья.**

## УВЛЕКАТЕЛЬНОЕ И ЗАНИМАТЕЛЬНОЕ ХОББИ НА ЛЕТНИЕ КАНИКУЛЫ

Впереди выпускные. И отличным подарком детям может стать занимательное хобби на летние каникулы. Жонглирование — отличный способ разнообразить их время и познакомить с новым увлекательным видом искусства.

**Мы занимаем лидирующие позиции на маркетплейсах, у вас есть возможность заказать бесплатную доставку нашего реквизита. Несмотря на расстояние мы можем оказаться рядом! 📦**



☎ 8-962-896-23-31

📧 imajugler



Образ Надежды Тарасовой — бренд GOSH



**НОВЫЙ СЕЗОН  
АПРЕЛЬ-МАЙ**

**РЕСТОРАНЪ  
• ВАСНЕЦОВЪ •**

г. Киров, ул. Спасская, 41в  
Ресторан-Васнецов.рф  
т. (8332) 44-18-18

МЕНЮ





# А ЧТО БУДЕТ ДЕЛАТЬ ВАШ РЕБЁНОК ЭТИМ ЛЕТОМ?

« ЧТОБЫ ЛЕТНИЕ КАНИКУЛЫ ВАШЕГО РЕБЁНКА БЫЛИ ИНТЕРЕСНЫМИ, НАСЫЩЕННЫМИ И ПОЛЕЗНЫМИ, ЦЕНТР ОБУЧЕНИЯ RELOD ПРЕДЛАГАЕТ РАЗЛИЧНЫЕ ПРОГРАММЫ В ГОРОДЕ, ЗА ГОРОДОМ, НА МОРЕ И ЗА РУБЕЖОМ, — ЛАРИСА ЕСЮНИНА, ДИРЕКТОР ЦЕНТРА ОБУЧЕНИЯ RELOD

## ГОРОДСКОЙ ЛАГЕРЬ

— Этим летом городской лагерь представлен пятью сменами по две недели, которые стартуют в начале июня. Лагерь рассчитан на детей от 7 до 12 лет. Основная программа предусмотрена каждый будний день с 9 до 15 часов, с 15:00 до 17:00 — развлекательная часть с играми. По сути, ваш ребёнок будет занят в лагере целый день.

Смены тематические — есть компьютерная, мультимедийная, есть смена «Поворот на Восток» с изучением китайского языка и восточной культуры, языковая смена, которую ведёт американец Джонатан. Вообще, языковой элемент присутствует в каждой смене — объём зависит от тематики лагеря.

Также в каждой смене — различные мастер-классы, экскурсии, посещение музеев и кинотеатров, встречи с интересными людьми, походы в боулинг и бассейн.

Для ребят постарше — с 12 до 17 лет — запланированы двухнедельные модульные компьютерные курсы, а также языковые курсы «Английский на траве» с американцем Джонатаном.

## ЗАГОРОДНЫЕ ЛАГЕРЯ

Тематические смены Центр обучения Relod проводит в загородных лагерях «Звёздный» и «Юность». Мы подготовили для наших ребят интересные программы. Будет смена «Машина времени» с элементами исторической реконструкции, медийная смена, киносмена, творческая смена, где дети смогут реализовать себя — будут писать стихи и песни, через мастер-классы будут представлены все виды искусств. И, конечно, запланированы языковые смены с носителями языка, в том числе китайского.

## ОТДЫХ У МОРЯ

Этим летом мы приглашаем детей в два тематических лагеря на Чёрном море. традиционно ребята смогут не только хорошо провести время, но и узнать много нового.

В лагере «Спутник» в Кабардинке пройдёт языковая смена, где носители языка помогут детям поднять уро-



вень владения английским и китайским языками. А в лагере «Золотой колос» в Туапсе маленькие кинематографисты и фотографы смогут раскрыть свой творческий потенциал, создавая фоторепортажи и социальные ролики на медиасмене.

## ЯЗЫКОВЫЕ КУРСЫ В КИТАЕ

В июне мы отправляем группу детей на летние языковые курсы в Китай. В программе лагеря — занятия по китайскому языку и восточной культуре вместе с опытными преподавателями и русскоговорящими кураторами. В свободное время посетим величайшие достопримечательности Китая. Группа детей находится под надёжным присмотром нашего сопровождающего.

**До 1 мая действует льготная цена на все программы. Выбирайте свою смену! ▣**

центр обучения  
**ReloD**

▣ ул. Пятницкая, 56

▣ 46-56-10

▣ relodkirov.ru



# ДЕТСКИЙ САД, В КОТОРЫЙ ДЕТИ ИДУТ С УДОВОЛЬСТВИЕМ

Детский сад «Ромашка» работает круглый год. Готовы принять на лето в группы детей из муниципальных детских садов.

- 3 педагога на группе.
- Все занятия по основной программе, логопед, психолог.
- 5-разовое питание и 30+ занятий входят в стоимость.
- Старших ребят подготовим к школе. Разработан комплекс авторских методик для разностороннего развития личности и важных жизненных навыков.
- Детский сад лицензирован.



📍 ул. Сутырина, 9  
☎ +7 (922) 995-51-81  
📧 clubromashka



Сканируйте  
куар-код и  
записывайтесь  
на экскурсию в  
садик «Ромашка»



## РЕМА KIDS – КОМПАНИЯ-ПРОИЗВОДИТЕЛЬ УНИКАЛЬНЫХ ДЕРЕВЯННЫХ ИГРУШЕК И МЕБЕЛИ ДЛЯ ДЕТЕЙ

РеМа kids не просто создаёт игрушки, а дарит эмоции и приятные воспоминания из детства

В ассортименте представлены кукольные домики и мебель для кукол, игровые наборы для девочек и мальчиков, детская мебель и развивающие игрушки для малышей.

**Ваш ребёнок растёт вместе с РеМа kids.**

Когда ребёнок вырастет, полки домика наполнятся книгами и учебниками.



PeMa kids ВКонтакте

☎ +7(8332) 590-590



## СЕНСОРНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ: НУЖНА ЛИ ОНА МОЕМУ РЕБЕНКУ?

Сенсорная интеграция – это организация сенсорных сигналов, благодаря которой мозг обеспечивает эффективные реакции тела и формирует эмоции и поведение. Нарушение сенсорной интеграции – это состояние, при котором мозг испытывает проблемы с получением и реагированием на информацию, поступающую через органы чувств. Проявляется разнообразными симптомами: повышенной чувствительностью к свету, запахам, вкусам (избирательность в еде), прикосновениям, трудностями координации, гиперактивностью.

**В нашем центре работают квалифицированные специалисты, которые помогут вам справиться с проблемой и улучшить уровень сенсорного развития ребенка. Занятия по сенсорной интеграции можно посещать уже с 1,5 лет.**



📍 ул. Ленина, 184/4, ул. Чехова, 8  
☎ 8 (8332) 46-68-04  
📧 neuron\_kirov\_vk







# ВПЕРВЫЕ В КИРОВЕ! ЛАГЕРЬ НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ



□ СОЗДАВАЯ ДЕТСКИЙ ЛАГЕРЬ, МЫ ОЗДОРОВЛИВАЕМ КУЛЬТУРНЫЙ КОД НАЦИИ И БУДУЩЕЕ РОССИИ ЧЕРЕЗ НАШИХ ДЕТЕЙ! — РАССКАЗЫВАЕТ СОВЛАДЕЛЕЦ ЛАГЕРЯ SOUL TRAIN СВЕТЛАНА СОМОВА

— Уникальность нашего лагеря проявляется в принципиально ином подходе к организации детского отдыха. Мы **кардинально изменили условия проживания**, чтобы дети в лагере могли жить в действительно комфортных условиях. И конечно, мы уделяем огромное внимание программам и педагогам, которые культивируют гармоничное развитие ребёнка и создают атмосферу доверия, взаимопонимания, любви, уважения и радости. Можно собирать регалии педагогов, а можно просто

посмотреть, возвращаются к ним дети или нет.

**Команда «Соул трейн» работает уже 6 лет**, но именно сейчас мы создали принципиально новые условия — то самое пространство, где дети окружены не только любовью, но и комфортом.

**Приглашаем ребят на каникулы в лагерь нового поколения. И это значит, что:**

-никаких старых корпусов с текущими крышами и скрипящими полами. Мы сломали их и построили **6 барнхаусов общей вместительностью 300 человек** — с удобствами в номерах, анатомическими матрасами, зонами отдыха и оборудованной прачечной.

-может ли быть **еда** в детском лагере вкусной? Может! Если она **приготовлена шеф-поваром Андреем Беккером — с любовью и ресторанной изюминкой**. Вот например, что вкуснее: стандартный бутерброд с маслом и сыром или горячий хрустящий французский бутерброд с тягучим сыром? Да ещё и с **какао!** А пшенная каша, политая тыквенным соусом! Прекрасное начало дня в соновом бору!

-все программы разработаны экспертами и любимыми вожатыми, которые прошли спецобучение. **Мы работаем только с теми, кто по призванию педагог с большой буквы.**

В программах разработано **30 мастер-классов**, из которых ребёнок может выбрать те, что ему по душе. В современных реалиях дети должны уметь правильно позиционировать себя в сети, для этого мы будем **учить навыкам работы с нейросетями и копирайтингу**. Специально для девочек — **уроки по маникюру, визажу, стилю, косоплетению**.

Для детей, у которых проявляются предпринимательские способности, мы организовали **бизнес-смену**. А закончим летний сезон ярким **аниме-фестивалем**.

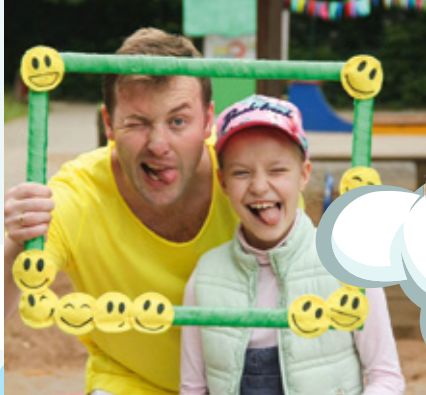
Подробнее все смены и программы расписаны в группе Вконтакте @soultrain\_camp. Цена варьируется в пределах 30 000 — 40 000 рублей! Ваше право выбирать, куда отправлять ребенка, а мы продолжаем создавать такие условия в лагере, чтобы предстоящее лето стало для каждого незабываемым! ▲



☎ 45-11-56

📱 soultrain\_camp





# Сделайте каникулы ОПУПенными!

**Мы предусмотрели всё для того, чтобы детям было интересно,  
а родителям — спокойно:**



## **Мы вместе с 8 до 18 часов.**

А значит ребёнок занят делами, а родители могут беззаботно заниматься своими делами целый день. Есть возможность привести отдыхающего к 7 и забрать в 19.

## **Вкусное и полезное питание в кафе: завтрак, бранч, обед и ужин.**

А значит родителю на работе не нужно переживать, что ест его ребёнок.

## **Максимальная безопасность.**

Охранник, собственная огороженная территория и комплекс мер повышенной антитеррористической и противопожарной безопасности, а значит нет поводов для волнения.

## **С заботой о здоровье.**

Патронаж штатного педиатра, ежедневные активности и прогулки на свежем воздухе, сбалансированный режим дня, а значит отдых будет не только интересным, но и полезным.

## **643 ребёнка уже провели свои каникулы ОПУПенно!**

А значит всё отработано и смело можно довериться.

## **Выберите свою смену этим летом!**

**03.06 - 14.06, 17.06 - 28.06**

**01.07 - 12.07, 15.07 - 26.07, 29.07 - 09.08**

**Все мероприятия включены в стоимость.  
БЕЗ ДОПЛАТ!**



# МОЗГОБОЙНЯ ОТ ЖУРНАЛА БИЗНЕС КЛАСС. КОРПОРАТИВНАЯ ЛИГА

□ 4 АПРЕЛЯ САМЫЕ ЭНЕРГИЧНЫЕ И АЗАРТНЫЕ СОТРУДНИКИ КИРОВСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ ПРИНЯЛИ УЧАСТИЕ В ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ ИГРЕ «МОЗГОБОЙНЯ». 26 КОМАНД ВЫЯСНЯЛИ МЕЖДУ СОБОЙ, КТО САМЫЙ УМНЫЙ!



## УЧАСТНИКИ ТУРНИРА:



ПОЛНЫЙ ФОТООТЧЁТ ПО QR-КОДУ

# БИЗНЕСКЛАСС БИЗНЕСКЛУБ

ПО ВОПРОСАМ УЧАСТИЯ В ТУРНИРЕ ОТ ЖУРНАЛА БИЗНЕС КЛАСС  
УТОЧНЯЙТЕ ПО ТЕЛЕФОНУ +7 (922) 969-67-06



Каталог фото  
и видео работ

Андрей  
Колегов,  
руководитель  
компании

КАЧЕСТВО  
ВИДНО БЕЗ СЛОВ

**НИКАКИХ КОМПРОМИССОВ.  
Нужна мебель?  
Выбирайте МЕВЕЛИТ!**

**NEW** ул. Калинина, 40  
 ул. Ленина, 89, 2 этаж  
 mebelit43@mail.ru

8-922-995-90-28  
 mebelit.su  
 mebelit\_kirov

**МЕВЕЛИТ**  
МЕБЕЛЬ ПО ВАШИМ ПРАВИЛАМ





SERGEYSLOTIN®



MOUSSON

ATELIER



ТРЦ «Глобус», Воровского, 135  
Октябрьский пр-т, 78  
ТЦ «Европейский», Воровского, 43  
ТЦ «Максимум», Пролетарская, 15  
ЦУМ, Воровского, 77

