

БИЗНЕС КЛАСС

16+

**Номинанты
летней премии
«Человек
года-2023»
с. 18**

**Разборки
в лесу,
бизнес и люди
в погонах.
А причём
здесь мы?**

**Новый кейс от адвокатов
коллекции «Дзукаев, Готов
и партнеры» с. 48**

НАТАЛЬЯ ИЛЬИНА

ОСНОВАТЕЛЬ И ГЛАВНЫЙ ВРАЧ КЛИНИКИ ДОКТОРА ИЛЬИНОЙ

▮▮ **Миллион алых роз
и немного работы
над собой с. 14**

ASKO

ЭСТЕТИЧНОСТЬ И НАДЁЖНОСТЬ



ПОДАРОК – ужин на двоих
в ресторане «Васнецовъ» при покупке техники ASKO!*

центр
встраиваемой
техники

КИРОВ, УЛ. ЛЕНИНА, 89
Т.: 49-82-57, 8-922-973-60-04,
8-922-973-60-07

🌐 cvtplus.ru
📍 cvtpluskirov



Оставьте
заявку
на подбор
техники

*Подробную информацию по срокам и условиям акции уточняйте по телефону 49-82-57

IN FASHION

КУХНИ И МЕБЕЛЬ



Создаем мебель
с индивидуальностью Клиента



Киров, Ленина, 193
+7 (8332) 42-48-88

MEBELINFASHION.RU



Площадь под дизайн-проект: 130 м²



Камень, дерево, железо

Владелец дома в Сочи хотел создать комфортный интерьер в стиле минимализм и задействовать максимум природных материалов. Основная цветовая гамма — сложные оттенки серого: от выбеленного до цвета «мокрый асфальт». В помещениях использованы фактура дерева, кованые элементы, керамогранит, мебель в стиле лофт и текстиль. В результате интерьер получился лаконичным и нескучным.



САН
ПРО
43

ПРИРОДНЫЙ ИНСТИНКТ

интерьер без границ

Новый рецепт

Свежие интерьеры для жарких дней — это «СанПро43». Мы создаём лучшие виды на жизнь благодаря тонкому вкусу заказчиков, знаниям дизайнера и профессионализму отделочной бригады. Наши мастера максимально мобильны и готовы сделать для вас ремонт в Сочи, Москве или Кирове. Будьте уверены, результат превзойдет все ваши ожидания!

СКИДКА 10% НА ДИЗАЙН-ПРОЕКТ*

Не знаете, с чего начать ремонт?
Запишитесь на бесплатную консультацию.

📍 ул. Труда, 71

🌐 sanpro43.ru

☎ (8332) 77-40-47

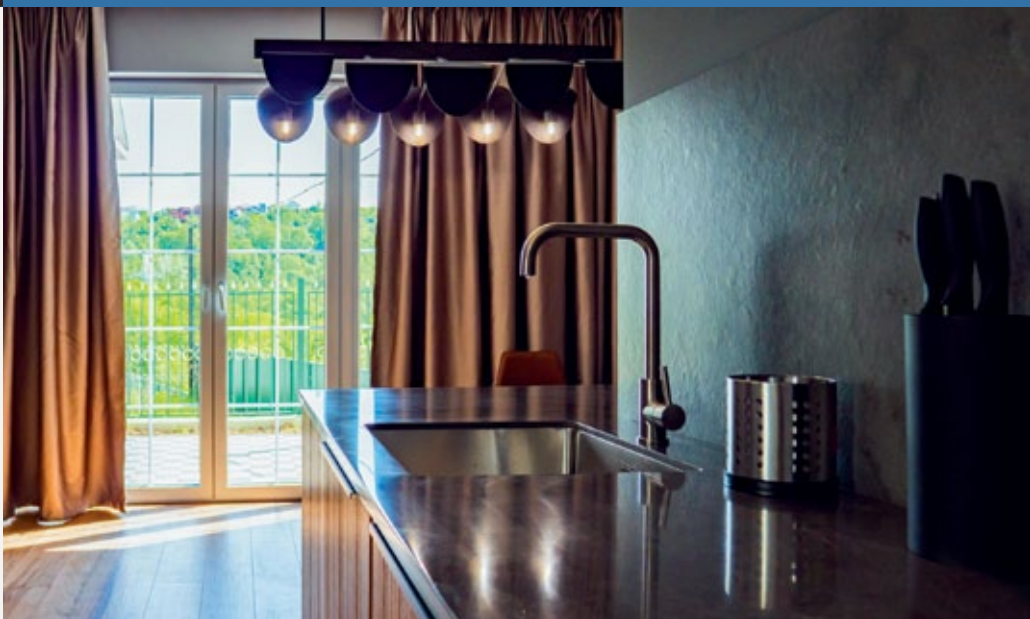
✉ sanpro43



смотрите видеобзор
этого дома

Александр Печёнкин,
основатель «СанПро43»
Киров—Москва—Сочи

*Покажем наши объекты вживую и подарим скидку на дизайн-проект при заказе комплексного ремонта в компании «СанПро43».



LITHIUM



Кухни и системы хранения LITHIUM – совершенная инновация, бескомпромиссное качество исполнения, признанное высшим светом обеих российских столиц. Помимо изготовления мебели, компания занимается подбором бытовой техники ведущих мировых производителей.



На фото модель Rouse

Киров, Казанская, 77б

lithiumhome.ru

Кухни и системы хранения

Комплектация бытовой техникой

+7 (8332) 711-887

+7 (8332) 215-255



Татьяна Томилова,
врач-стоматолог

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

БЛИСТАЙТЕ ЯРЧЕ ЗВЁЗД!

Папарацци откроют рты от удивления. Покорите всех своим голливудским смайлом этим летом. Улыбайтесь! Это ключ, который подходит к замку любого сердца. Как по волшебству профессиональное отбеливание превратит ваши зубы в белоснежные. А комплексная гигиена полости рта вернёт им естественный цвет. Выровнять зубной ряд или исправить прикус помогут элайнеры. Восстановить форму, цвет, рельеф зуба нашим врачам удастся благодаря художественной реставрации или винирам.



Красивая улыбка —
лучшее украшение в клинике
«Моя Стоматология»



📍 ул. Преображенская, 82, к. 1,
т. (8332) 66-04-10

📍 ул. Мопра, 39, т. (8332) 66-04-11

🌐 my-dent.ru

Регистрационный номер лицензии:
ЛО41-01160-43/00307901 от 24.08.2016 г.



ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ. НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

ПРАВИЛА ЖИЗНИ

**НЕВЫНОСИМО
СКУЧНО СЛУШАТЬ**
ДУШНЫЕ РАЗГОВОРЫ

НЕ ПОЗВОЛЯЮ
ДРУГИМ ЛЮДЯМ
ДАВИТЬ НА МЕНЯ

ЧТОБЫ РАСТИ
В БИЗНЕСЕ, НУЖНО
ОКРУЖАТЬ СЕБЯ
ЕДИНОМЫШЛЕННИКАМИ

Я НИКОГДА
НЕ ЕЛ МАНГО

УЧУСЬ СОЗДАВАТЬ
СИНЕРГИЮ В СЕБЕ,
КОМАНДЕ, БИЗНЕСЕ

У МЕНЯ НЕТ
ПРАВИЛ, РАМОК И УСТАНОВОК

**РОМАН ДИЛЬНЫЙ,
СОБСТВЕННИК КОМПАНИИ
«ВЯТСКАЯ КРЕПОСТЬ»**

Стиль Giovanni Botticelli:
пиджак трикотажный — 18 990 ₽
брюки (лён) — 8 990 ₽
поло (хлопок) — 4 990 ₽

Место проведения съемки:
ЖК «Алые Паруса»,
Октябрьский пр-кт, 117, т. 71-10-05
📍 kvartiry.kssk.ru

**ЧТОБЫ БЫТЬ
СПРАВЕДЛИВЫМ,**
НУЖНО НАУЧИТЬСЯ
ПОНИМАТЬ ЛЮДЕЙ

**ОДНАЖДЫ
СМОГУ ВЫЙТИ**
СО СТЕНДАПОМ НА
СЦЕНУ

**Я РАЗРЕШИЛ
СЕБЕ ЖИТЬ**
ЗДЕСЬ И СЕЙЧАС

**Я НЕ
УСПОКОЮСЬ,**
ПОКА ЕСТЬ ПУЛЬС

Я НЕ УМЕЮ
ЛИЦЕМЕРИТЬ

Giovanni  Botticelli
1998

📍 ЦУМ, 2 этаж (новое крыло)
☎️ (8332) 32-40-10
📧 giovanni_botticelli43



ПРИНЦИПЫ, МОТИВАЦИЯ, МЫСЛИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Я УЧУ НЕЙЛ-МАСТЕРОВ
ПРОФЕССИОНАЛЬНО
ДУМАТЬ НАД КАЖДЫМ
ДВИЖЕНИЕМ РУКИ

НЕ ВЫХОЖУ В СВЕТ
БЕЗ ХОРОШЕГО НАСТРОЕНИЯ
И МАНИКЮРА

МОЙ ВОЗРАСТ —
МОЙ ОПЫТ

НИКОМУ НЕ ДАМ
ОПУСТИТЬ РУКИ В
ТРУДНУЮ МИНУТУ

Я ЖИВУ
БЕЗ СОЖАЛЕНИЙ

Я БЛАГОДАРИЮ
ЛЮДЕЙ, ВСТРЕЧАЮЩИХСЯ
МНЕ НА ПУТИ. КАЖДЫЙ
ИЗ НИХ — МОЙ УЧИТЕЛЬ

В БИЗНЕСЕ **СЛЕДУЮ**
ПРАВИЛУ «ЧЕЛОВЕКУ
НУЖЕН ЧЕЛОВЕК»

НЕТ НИЧЕГО ХУЖЕ, ЧЕМ
БЫТЬ КАК ВСЕ

БРАТЬСЯ НУЖНО
ТОЛЬКО ЗА ТО, К ЧЕМУ
ДУША ЛЕЖИТ

ХОЧЕШЬ ЧТО-ТО
ИЗМЕНИТЬ В ЖИЗНИ —
НЕ ОТКЛАДЫВАЙ
НА ЗАВТРА

ОЛЬГА МУХИНА,
ОСНОВАТЕЛЬ «ШКОЛЫ
МАНИКЮРА ОЛЬГИ
МУХИНОЙ»

Стиль: бренд женской
одежды FEMINELLI WEAR
эксклюзивное платье
Макраме — 7 900 ₽

Комплект украшений UNA:
серьги — 2 350 ₽

Место проведения съемки:
отель «Чарушин»,
ул. Ленина, 80, т. 65-30-55
📍 hotelkirov.ru



FEMINELLI

📍 Октябрьский проспект, 117

☎ +7 (922) 980-80-07 🌐 feminelli



📍 Киров, ул. Горбачёва, 62,
офис 4, 7 эт.

🌐 unabracelet.com



20 ИЮЛЯ
Парк-холл «Мы же На Ты»

ПРЕМИЯ
**ЧЕЛОВЕК
ГОДА
2023**



Подать заявку
на участие
в номинации



Хочу стать гостем

Организаторы церемонии:


БИЗНЕСКЛАСС БИЗНЕСКЛУБ

Генеральные партнёры:



АГАТ ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР



Рекламно-информационное издание журнал «Бизнес Класс Киров», специализирующееся на сообщениях и материалах рекламного характера. Реклама более 40%. Тираж 4300 экземпляров. Выходит ежемесячно. Издаётся с ноября 2008 года. Распространяется бесплатно по адресной подписке. Издание зарегистрировано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи информационных технологий и массовых коммуникаций по Кировской области. Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ 43-191 от 10 декабря 2009 г. Учредитель: ООО «Бизнес Класс». Адрес редакции и издателя: 610017, г. Киров, ул. Молодой Гвардии, д. 82, 3 этаж, каб. 322, т. (8332) 57-68-06, сайт: www.bk43.ru. Директор: Бабикова Александра Анатольевна. Главный редактор: Суслова Екатерина Викторовна, for-cat@mail.ru. По вопросам подписки и обратной связи обращайтесь по адресу bk@bk43.ru и по т. 57-68-06. Отпечатано с готового оригинал-макета в ООО «Кировская областная типография», 610004, г. Киров, ул. Ленина, д. 2Б, Заказ № 1762. Журнал № 6 (173) июнь 2023. Дата выхода: 1 июня 2023 г. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов публикуемых материалов. За содержание рекламы ответственность несут рекламодатели. Материалы со знаком  публикуются на правах рекламы. Цены указаны в рублях, действительны на момент съёмки. Все рекламируемые товары и услуги, подлежащие обязательной сертификации, сертифицированы.

«ХРУПКИЙ»БИЗНЕС В ЖЕНСКИХ РУКАХ



Ирина Хлопкова,
основатель, руководитель и идейный вдохновитель
«Вятской стекольной мануфактуры АНТАРЕС»

— Мы являемся стеклообрабатывающим предприятием полного цикла. Стекло, как известно, — хрупкий материал! Ещё тоньше устроено производство изделий из этого материала. Мне как руководителю такого неженского бизнеса удалось собрать отличную команду профессионалов своего дела и отличный парк оборудования!

«Вятская стекольная мануфактура АНТАРЕС» производит:

- Зеркала с подсветкой
- Интерьерные зеркала в багете, металлических и МДФ рамках
- Фацетированные зеркальные панно
- Фасады для шкафов купе из стекла и зеркал
- Кухонные фартуки (скинали)
- Предметы интерьера из стекла и зеркал (часы, картины)
- Мебель из стекла
- УФ-склейка витрин
- Стеклянные перегородки
- Изделия из безопасного стекла триплекс
- Все виды обработки из стекла и зеркал

Наша миссия — делать качественную продукцию из стекла и зеркала. Мы работаем для того, чтобы создавать красивое профессионально, предоставляя индивидуальный подход к каждому клиенту. Мы ориентированы на то, чтобы стать долгосрочным надежным партнером, работать с которым эффективно, легко и удобно. Гарантируем качество продукции и порядочность в бизнесе!



📍 ул. Коммунальная, 5
☎ 8 (953) 695-74-56, 410-200
✉ kirovsteklo@mail.ru
📞 id49904510





ФИНАНСЫ. РАССЧИТЫВАЕМСЯ ЮАНОМ?

Светлана Воронова,
начальник отдела
валютных операций банка
«Хлынов»



ПРАВИЛА ЖИЗНИ

Инна Жаровских,
руководитель студии
английского языка
SPEAK UP



КАКОЙ МУЖСКОЙ КОСТЮМ ВЫБРАТЬ НА «ЧЕЛОВЕК ГОДА»?

Марат Долгоаршинных
собственник салона MARCO
VIANTONI, центра по оформлению
международных карт АТЭС



PODCAST БК. БИЗНЕС ГОВОРИТ НОВЫЙ ПРОЕКТ ЖУРНАЛА «БИЗНЕС КЛАСС»

Наведите камеру на QR-коды
и слушайте аудиоподкасты



Яндекс Музыка



Подкасты VK



БИЗНЕС В РАЗРЕЗЕ: АВТОРСКОЕ АТЕЛЬЕ

Ольга Коковихина,
руководитель
Авторского ателье
Ольги Коковихиной



О СОВРЕМЕННОМ ДИЗАЙНЕ ЗАГОРОДНОГО ДОМА

Ксения Огородникова,
член
Союза дизайнеров
России



МЕБЕЛЬНЫЕ ТРЕНДЫ-2023. СОВЕТЫ ПО ВЫБОРУ КОРПУСНОЙ МЕБЕЛИ

Екатерина Ковязина,
управляющая
салонем мебели
RITS



ОТ СЕЛЬМАГА ДО БЬЮТИ- БИЗНЕСА



О СЕБЕ И СВОЁМ ДЕЛЕ — ЮЛИЯ
ЛОПАТКИНА, СОБСТВЕННИК СЕТИ
САЛОНОВ «ЦИРЮЛЬНИКЪ» И ЦЕНТРА
ПРОБЛЕМНОЙ СТОПЫ PODOSSPECIFIC

**Я ПОСТОЯННО ПЫТАЛАСЬ
ОТКЛОНИТЬСЯ ОТ ПРАВИЛ,
ВНЕСТИ СВОИ ИДЕИ**

УПРАВЛЯЛА ТРАКТОРОМ НА СЕНОКОСЕ

— Я выросла в деревне в Орловском районе. Мне было пять лет, когда мы переехали сюда с родителями. Жизнь за городом воспитывает тебя по-другому, закаляет и, конечно, готовит к трудностям. Деревня в 90-е — это не романтика, а тяжёлый труд. Мы жили на подсобном хозяйстве. Летом в огороде с братом мастерски окучивали картошку в 4 руки (смеётся).

Отец научил меня всему, даже управлять трактором на сенокосе. Зарплата участкового тогда была низкой, ему много приходилось шабашить. Видела, как он ловко перепрыгивал из милицейской формы в спецовку. Благодаря ему я поняла, что работа и мучит, и кормит, и учит.

МАГАЗИН ЗА ДВЕ «ДЕВЯТКИ»

Я часто размышляла, откуда у меня эта предпринимательская жилка. Раньше вообще не думала о своём бизнесе. Спасибо любимой маме! Она работала продавцом в райпо в соседней деревне. Никогда не сидела без дела, постоянно искала себя: предлагала отцу разводить кроликов, выращивать шампиньоны в подвале. Когда райпо развалилось, магазин выставили на продажу, и мама купила его. Цена вопроса тогда была — две машины «девятки». Сегодня он успешно работает под ласковым названием «Берёзка».

В юности была твёрдо убеждена, что буду работать в налоговой. После института пришла на службу в управление, но рутина быстро надоела, и я решила уйти.

САМА И ГРУЗЧИК, И ТОВАРОВЕД

Однажды раздался звонок от мамы, которая предложила мне взять магазинчик под Нижнеивкино. На тот момент я уже досконально знала сферу торговли и сказала себе: «Не зарекайся!». Так я начала первые шаги в бизнесе и влюбилась в своё дело. Сама была и грузчиком, и экспедитором, и товароведом. Дела пошли в гору, затем в соседней деревне приобрела ещё один магазин, наняла персонал. В 2014-ом году пришли торговые сети, вести бизнес стало неинтересно.

ПОХУДЕЛА НА 10 КИЛОГРАММОВ

Когда искала для себя новое направление, часто встречала в интернете слово «франшиза». Стала разбираться, рассматривать ниши: от ателье до частного дома для престарелых. Я не искала проект конкретно в бьюти-сфере, но волей случая наткнулась на московский «ЦирюльникЪ», поняла, что это бомба! Тут же позвонила Виталию Угреньку, совладельцу федеральной сети салонов красоты, и приехала в Москву.

Я была удивлена, как работает эта франшиза в столице, увидела очереди за стрижкой low-cost, пообщалась с первыми лицами и влюбилась в эту команду единомышленников. Новый подход к работе с мастерами

и клиентами перевернул моё сознание. Тогда я загорелась идеей открыть первый «ЦирюльникЪ» в Кирове. 5 мая 2015 года мы распахнули свои двери для кировчан. Помню, уставшая, похудевшая на 10 килограммов, села на лестницу у входа, смотрела на поток людей и думала: «Во что я ввязалась? Теперь столько надо делать, чтобы развиваться!» (смеётся)

ПРОДАВАЙ МАШИНУ, Я НАШЛА МЕСТО ПОД САЛОН!

На открытие первого салона потратила 2,5 млн рублей. В «плюс» вышли через 3 месяца. Я постоянно пыталась отклониться от правил, внести свои идеи, но потом поняла, что не нужно изобретать велосипед, за тебя его уже сделал франчайзер. Салон начал развиваться, стала думать о втором. Однажды звоню своему бывшему супругу и говорю:

- Продавай машину!
- Мы только купили её.
- Продавай, я площадь нашла под новый салон!

Сейчас сеть «ЦирюльникЪ» — это 4 салона красоты в Кирове, 2 — в Кирово-Чепецке. В мае нам исполнилось 8 лет. За это время мы стали друзьями для тысяч благодарных клиентов. У нас сплочённая команда специалистов, офис руководителя и внутренняя школа.

ИСКАЛА ФАНАТОВ СВОЕГО ДЕЛА

Новую нишу — подологию, — подсказали сами мастера педикюра. Они стали отмечать рост числа клиентов с проблемами стоп. Потребовался совершенно новый уровень компетенций и специальное оборудование. Обратилась в крупный центр подологии Podospecific в Набережных Челнах, который только что упаковал свою франшизу.

Я искала не просто людей с медицинским образованием, а с нуля готовых освоить новую профессию. Сегодня каждый из них — фанат своего дела.

Я НЕ УСПОКОЮСЬ!

Сейчас открываю 3 направление и это снова свободная ниша в Кирове — специализированный медицинский центр. Каждый раз, когда запускаю бизнес, спрашиваю себя: «Хочу ли я? Какая цель?» Теперь никому ничего не доказываю, а делаю в кайф. Вкладываюсь в обучение своих сотрудников. Впервые в этом году отправляю в отпуск за свой счёт управляющих. Круто? Именно это заставляет идти вперёд, а, значит, я не успокоюсь! 📌



✉ cirulnik_kirov43



✉ podolog.kirov

**В МОЕЙ СЕМЬЕ
ВСЕГДА ГОВОРИЛИ:
«ДОВОЛЬСТВУЙСЯ
ТЕМ, ЧТО ЕСТЬ.
БОЛЬШЕГО ТЕБЕ НЕ
ДОСТИЧЬ». А Я ВСЁ
ВРЕМЯ ДОКАЗЫВАЛА
ОБРАТНОЕ**

ИМЕНУЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

МИЛЛИОН АЛЫХ РОЗ И НЕМНОГО РАБОТЫ НАД СОБОЙ

□ ОТКРОВЕННО О СЕБЕ —
НАТАЛЬЯ ИЛЬИНА, ОСНОВАТЕЛЬ
И ГЛАВНЫЙ ВРАЧ КЛИНИКИ
ДОКТОРА ИЛЬИНОЙ

ПРОСТАЯ СЕМЬЯ С НЕПРОСТЫМИ ОТНОШЕНИЯМИ МЕЖДУ СОБОЙ

— Никогда не стеснялась того, откуда я родом. Маленький посёлок Аркуль на берегу Вятки находится за 180 км от Кирова, вокруг лесные просторы и поля. Район невероятно живописный, и эта природная красота сильно повлияла на моё чувство прекрасного. Мама — химик, папа — технарь — самая простая семья с непростыми отношениями между собой. Меня научили действовать, достигать, преодолевать и много работать. Родителям в садике говорили: «У вас Наташа не играет, она делами занимается».

Бабушка работала медсестрой в отделении физиотерапии, и, глядя на её белый халат и накрахмаленную шапочку, я играла в медсестру — делала уколы кукле, причём в лоб. Вот такое забавное совпадение, ведь начала я свой профессиональный путь именно с инъекционной косметологии. Ещё часто видела у бабушки в кабинете аппараты (например, УВЧ, УФО), и, видимо, это тоже отпечаталось в моём

подсознании. Потому что позже я взяла на себя развитие аппаратной косметологии в Кирове.

ВОПРЕКИ ВСЕМУ НА СВЕТЕ

В моей семье всегда говорили: «Довольствуйся тем, что есть. Большого тебе не достичь». А я всё время доказывала обратное, потому что чувствовала: маленький, тесный мирок не для меня. Мне говорили: ты не выучишь английский. И сейчас у меня прекрасный разговорный английский, я постоянно его совершенствую. Меня убеждали: тебе никогда не поступить в медакадемию бесплатно, хотя я была серебряной медалисткой. И, конечно, я поступила бесплатно. В Аркуле у нас была музыкальная школа, но только по классу аккордеон. Поэтому я закончила её, хотя тогда мечтала о фортепиано. Зато сейчас фортепиано стоит у меня дома, и иногда я играю на нём. Если чем-то горю, всегда прихожу к этому. Даже вопреки обстоятельствам.

В детстве мне часто приходилось доказывать, что я умная, способная, что я могу. Поэтому выросла перфекционисткой — если что-то делаю, то лучше всех. Или не делаю совсем. К сожалению, только оценка «отлично» в школе помогала чувствовать себя уверенно. Я очень расстраивалась из-за четвёрки. Папа привил привычку к спорту и здоровому образу жизни. Я играла в сборной школы по баскетболу и позже в сборной медакадемии. У нас была самая сильная команда девочек в районе, мы даже с парнями соревновались! И сейчас люблю баскетбол, он даёт ни с чем не сравнимое чувство командной игры на результат и азарта.

ЕЩЁ ТОГДА Я ПОНЯЛА, БУДУЩЕЕ — ЗА АППАРАТНОЙ КОСМЕТОЛОГИЕЙ

В медакадемии я уже стала учиться в первую очередь для себя, а не для того, чтобы меня похвалили. Поэтому красный диплом целью не ставила, училась в удовольствии. Меня всегда привлекали эстетика, красота, совершенство форм, и на 3 курсе медакадемии я закончила курсы косметика-эстетиста. С 4 курса начала работать в ме-

дицинском центре «Эллада». Это был 12-летний этап в моей жизни, во время которого я постоянно училась и объехала полмира, посещая конференции, выставки, семинары. Благодарна Владимиру Захаровичу Стесину, который на тот момент руководил «Элладой» — он сразу увидел во мне потенциал. И сейчас, когда мы созваниваемся, до сих пор говорит, что я самый крутой его рабочий проект. Ещё тогда поняла, будущее — за аппаратной косметологией. Моя клиника, которую я открыла в прошлом году, соответствует всем мировым стандартам.

БОЛЬШЕ НИЧЕГО НИКОМУ НЕ ДОКАЗЫВАЮ

Несмотря на то, что в качестве своего профессионального пути я сразу выбрала сферу красоты, сама я долго не ощущала себя по-настоящему красивой. Не верила отражению в зеркале, поэтому хотела доказать всем и себе прежде всего, что хороша. Изнуряла себя в зале. Стала разбираться в одежде, в макияже, научилась правильно себя подавать. Красота для меня всегда была результатом действий, а не состоянием, не даром природы. В итоге я стала считать, что есть только один стандарт внешности — мой.

И только недавно я почувствовала себя по-настоящему красивой. В любой одежде, в макияже или без. В любое время суток. Я приняла себя. Это результат работы над собой, но психологической прежде всего. Я поняла, что у красоты нет стандартов, она — в индивидуальности. Нет некрасивых людей. Все мы рождаемся прекрасными. Кто-то с детства живет с этим ощущением, другие же, как я, приходят к этому осознанию только после работы с психологом. Раньше я пугалась красивых женщин, а сейчас смотрю на них с восхищением. Ты классная и я классная — мы классные вместе! Не нужно соперничать. Я перестала стараться заслужить признание и любовь. И больше ничего никому не доказываю.

Я НАУЧИЛАСЬ НАХОДИТЬ РЕСУРС В СЕБЕ

Открывая клинику, я находилась в жёсткой депрессии с соматическими проявлениями: тошнота, рвота, отсутствие сна и аппетита. В конце концов дошла до точки, когда меня не радовало ничто. Пришлось начать работу с психологом. Сейчас мне очень комфортно наедине с собой. И для ощущения собственного счастья не нужен никто. Параллельно я научилась любить себя и смогла создать клинику, основанную на принципах красоты, эстетики и науки. У нас только европейское оборудование премиум-класса — 10 аппаратов для сохранения молодости и формирования скульптуры тела. Только оригинальные методики и сертифицированные технологии.

Лицензия N ЛО-43-01-003303 от 21.10.2021.

ДЕВОЧКАМ НУЖНО ПОКАЗАТЬ САМОЕ ЛУЧШЕЕ, А МАЛЬЧИКОВ — ЗАКАЛИТЬ В ТРУДНОСТЯХ

Своих детей — Александра, Веру и Николая — воспитываю по разным принципам. Девочкам с ранних лет нужно показывать самое лучшее. Они должны знать, что такое высокий уровень жизни, чтобы, став взрослыми, выбрать себе соответствующего мужчину. Поэтому Вере я показываю, что такое ездить на Майбахе, что такое перелет бизнес-классом. Если поезд, то СВ. Мальчиков же нужно закалить в трудностях, они должны понять: всего в жизни надо добиваться самим. Поэтому Саша привыкает к спартакским условиям.

Я не требую, чтобы мои дети учились на одни пятерки. Этот гештальт я закрыла. Но большое внимание уделяю их результатам в спорте. Например, близнецы Вера и Саша с 3-х лет в балете, потом оба ушли в балетные танцы. Недавно у Веры был дебют в воздушной акробатике, к которому она готовилась всего 4 месяца и заняла 4 место из 27 по России. Также она занимается в модельной школе.

Саша пробовал себя в греко-римской борьбе, но танцы ему всё-таки ближе. Он эстет, учится играть на фортепиано. Николай ещё малыш, но уже самостоятельно выучил английский алфавит — смотрел мультики и запомнил. Очень уверенный и быстро схватывает, артистичный и подвижный ребёнок.

ВЕРЮ ЛИ Я В ЛЮБОВЬ?

Наверное, да. Хочу ощутить полностью этого чувства, но, учитывая прошлое, не желаю больше эмоциональных качелей. Не ищу в партнёре замену родителям. Я стала цельной личностью, и мне нужен тот, кто умеет брать на себя ответственность, а не просто обещать. Раньше я считала, лишь бы человек был хороший, а материальную составляющую выведу сама. Поскольку сейчас я ответственна не только за себя, но и за троих детей, рассчитываю на мужчину с моим уровнем достатка и мышления. Или выше. И это не меркантильность, а чёткое понимание своих потребностей. Чтобы голова не болела о том, что я лечу бизнес-классом, а как он там — в экономе?

Развиваюсь с космической скоростью, многие не успевают за мной, поэтому моё окружение меняется. Ценю свою свободу и даю свободу другим — в передвижениях, в действиях, в общении. Меня не надо ограничивать. Один человек не должен заменять весь мир.

Моя новая точка роста — планирую перелёт с детьми бизнес-классом, хочу показать им новый уровень комфорта и эстетики. Ещё очень хочу расширить помещение клиники. Есть в планах увеличить штат и работать по воскресеньям.

О чём мечтаю? Я привыкла реализовывать свои желания сама, это заставляет меня расти и двигаться вперёд. Но вот, пожалуй, миллион алых роз — мечта из детства! Почему бы нет? ■

ЧТОБЫ ГОЛОВА НЕ БОЛЕЛА О ТОМ, ЧТО Я ЛЕЧУ БИЗНЕС-КЛАССОМ, А КАК ОН ТАМ — В ЭКОНОМЕ?

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВООКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА



ЧЕЛОВЕК ГОДА 2023

7 ВОПРОСОВ О ПРЕМИИ

1

ЧТО ТАКОЕ ПРЕМИЯ «ЧЕЛОВЕК ГОДА-2023»?

Это ежегодная торжественная церемония вручения премии лучшим представителям бизнес-сообщества города по версии журнала «Бизнес Класс».

Ежегодно участникам предлагается список номинаций, в одну из которых можно подать заявку. Внутри каждой номинации участники конкурируют между собой. Все кандидатуры утверждает экспертный совет. Основным критерием участия является развитие компании за 2022 год и вклад в развитие Кирова и Кировской области.

2

КАК ПРОХОДИТ ГОЛОСОВАНИЕ?

Впервые в этом году мы делим номинации на две части. Первая часть номинаций — традиционная, победители определяются голосованием 20 июля перед началом самой церемонии в парк-холле «Мы Же На Ты». Номинанты и гости премии голосуют онлайн по специальной ссылке, которую мы предоставим на самом мероприятии. Вторая часть номинаций — «Человек дела», «Драйвер отрасли», «Экспортёр года», «Прорыв года», «Деловая леди», «Молодое дело», «Благое дело» — новшество этого года! Победителей здесь выбирают члены Экспертного Совета, и они будут защищать честь Кировской области на федеральном уровне в Москве.

3

КАК ПОДАТЬ ЗАЯВКУ НА УЧАСТИЕ В ПРЕМИИ?

Для этого нужно подать заявку на сайте журнала «Бизнес Класс» (bk43.ru). Участие бесплатное.



4

МОГУ ЛИ Я СТАТЬ НОМИНАНТОМ?

Можете, если вы — собственник бизнеса, руководитель компании который сделал скачок в своём развитии за 2022 год, вам есть, чем гордиться, своей деятельностью вы вносите вклад в развитие региона и готовы делиться своими успехами.

5

КАК СТАТЬ ГОСТЕМ ЦЕРЕМОНИИ?

Вход на мероприятие открыт номинантам и их спутникам (членам семьи/деловым партнёрам), а также партнерам премии. При наличии свободных мест можно приобрести входной билет, только если вы являетесь собственником бизнеса/руководителем компании. Подробности можно узнать у вашего персонального менеджера.



6

КАКОЙ ДРЕСС-КОД НА ЦЕРЕМОНИИ?

Женщинам — вечернее платье в пол, туфли на каблуках. Мужчинам — различные комбинации рубашек и костюмов. Приветствуется светлая цветовая гамма.

7

КАК СТАТЬ ПАРТНЕРОМ ЦЕРЕМОНИИ?

Подробности можно узнать у вашего персонального менеджера или по телефону 8-909-144-22-77 (Кристина).

Организаторы церемонии:

БИЗНЕСКЛАСС
БИЗНЕСКЛУБ

Генеральные партнёры:

Onviz
электрокарнизы

Х БАНК
ХЛЫНОВ

ОБЩЕРОССИЙСКАЯ
ОБЩЕСТВЕННАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ
**ДЕЛОВАЯ
РОССИЯ**

АГАТ ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР

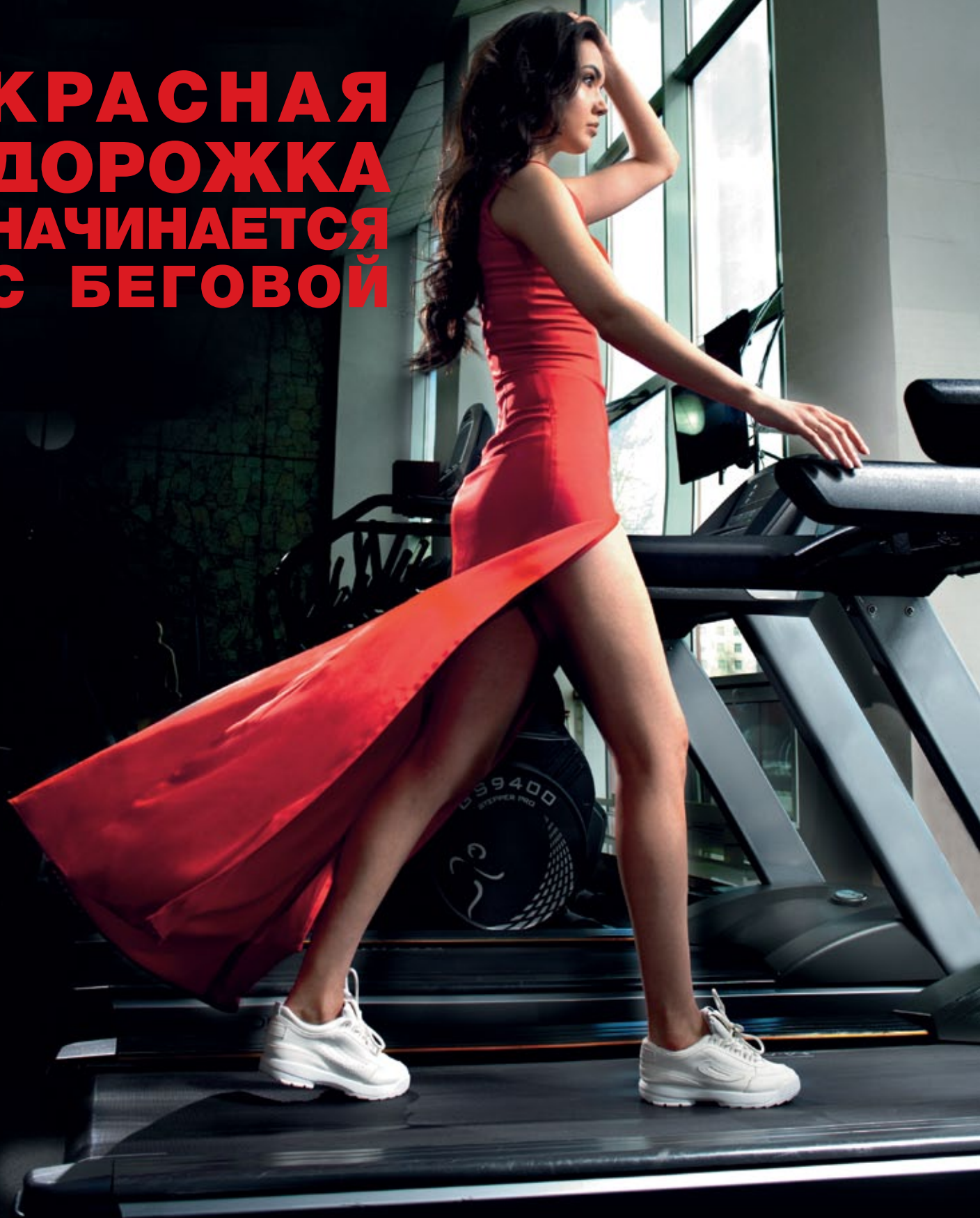


EXEED
BORN FOR MORE



ФИТНЕС КЛУБ
СПАРТАК
skspartak.ru

**КРАСНАЯ
ДОРОЖКА
НАЧИНАЕТСЯ
С БЕГОВОЙ**



ЧЕЛОВЕК ГОДА 2023

УЧАСТНИК
НОМИНАЦИИ
«ЛИЧНЫЙ БРЕНД
РУКОВОДИТЕЛЯ»

Ольга Максимчук

Руководитель компании «ФинДИР»,
эксперт в области финансов

ОТКРЫВАЕМ НОВОЕ НАПРАВЛЕНИЕ — ВОИНСКИЙ УЧЁТ

— Последний год прошёл для меня под эгидой профессионального роста. Экономика сильно изменилась, она стала внутренняя, поэтому необходимо было помочь предпринимателям приспособить бизнес-процессы в компаниях под новые реалии. Я считаю, что справились все. Ниши, которые были свободны, предприниматели заняли.

В моих ближайших планах заниматься не только финансовым консалтингом, а консалтингом в широком смысле слова, помогать предприятиям с точки зрения кадров и финансов. Мы запустили направление по HR-сопровождению предприятий, в наше время это очень важно. Сейчас будем активно развивать ещё одно новое направление — постановка организаций на воинский учёт и его ведение. Это очень актуально в связи с последними событиями в стране и в мире, изменениями законодательства с апреля 2023 года и регулярными проверками работодателей. Запросы от собственников бизнеса уже есть.

«ПРОЖАРКА ФИНДИРА»

Мне всегда необходимо находиться в движении и развитии, поэтому мы запустили проект по финансовой прожарке бизнеса в формате публичной консультации — «Прожарка ФинДира». Меня уже спрашивают, когда будет следующий раз и записываются в участники. А это значит, что у нас всё получилось!

По большей части у собственников бизнеса запросы одинаковые. Сейчас сильный кадровый голод, запросы на консультации по фонду оплаты труда увеличились за год на 15-20%. Также часто приходят с вопросами, где деньги и где их взять, выручка увеличилась, а денег нет... Здесь важно понимать, сколько вы тратите. У предпринимателей всё заточено на деньгах и правильности их распределения. Может быть, он взял дополнительные единицы в штат, или, может быть, из оборота, а не из прибыли взял средства... Там и деньги... Если они не раскладывают цифры, значит денег никто никогда не увидит! Поэтому, чтобы ответить на вопрос, где деньги, необходимо раскла-

дывать все бизнес-процессы предприятия по косточкам. А иначе никак!

Я масштабируюсь, но осознанно делаю это медленно. Сняла два просторных офиса, три новых человека пришло в штат. В планах к осени запустить сайт. Я специально для этого уже создала и оборудовала два рабочих места. С проектом «Прожарка ФинДира» есть планы по выходу в другие регионы. В первую очередь, в Пермь. Там легкое на подъем и открытое бизнес-сообщество. А в плане финансового сопровождения пока не готова брать предпринимателей из других регионов. Для меня важно, в первую очередь, чтобы в нашем регионе было больше финансово грамотных предпринимателей! В этом направлении работы ещё очень много!

НЕ В МОИХ ПРИНЦИПАХ КОЕ-КАК ОКАЗАТЬ УСЛУГУ, ЧТОБЫ ПРОСТО ЗАРАБОТАТЬ

Когда я общаюсь с предпринимателями, я «не лью воду», а чётко спрашиваю, а они начинают задумываться, идти и действовать. Да, я могу сказать то, что думаю. Я не стану расхваливать собственника бизнеса, если вижу, что у него с финансами в компании не всё в порядке. Порой управленцу бывает достаточно одной личной консультации со мной. На них больше говорят собственники компаний, они выговариваются, и им приходят инсайты. Бизнес их и им в нём работать, я только направляю!

Моё главное правило в бизнесе — это ответственность перед партнёрами. Поэтому иногда возникает недопонимание, потому что в их бизнес я погружаюсь, как в свой. Второе — говорить правду, ничего не скрывая. Третье — не в моих принципах кое-как оказать услугу, чтобы просто заработать. Я человек, который заботится о своей репутации и имидже! ■





ЧЕЛОВЕК ГОДА 2023

УЧАСТНИК
НОМИНАЦИИ
«РУКОВОДИТЕЛЬ
КОМПАНИЙ В СФЕРЕ
БИЗНЕС-УСЛУГ»

Ксения Новикова

исполнительный директор
Академии «Стратег»

У ИСТОКОВ МНОГИХ КОМПАНИЙ

— Академия «Стратег» стоит у истоков многих компаний Кирова и России. Сейчас у нас 6 филиалов в разных городах — это Киров, Санкт-Петербург, Йошкар-Ола, Казань, Москва и Пермь. Мы помогаем предпринимателям создавать порядок из хаоса, отстраивать систему и масштабировать её в своём городе и на всю Россию. Обучаем собственников бизнеса и их команды.

В этом году у Академии появились настоящие амбасадоры, которые рекомендуют нас в бизнес-обществе. Наши клиенты видят действительно высокие результаты, поэтому рассказывают о нас своим друзьям-предпринимателям.

ВПЕЧАТЛЯЮЩИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ СОБСТВЕННИКОВ, КОТОРЫЕ УЖЕ ОБУЧАЮТСЯ У НАС

На регулярной основе для действующих клиентов Академии проходят бизнес-интенсивы, они помогают синхронизировать работу собственника и исполнительного директора.

Несколько наших клиентов за год открыли второе и третье направления бизнеса (например, Юлия Лопаткина, собственник салона «Цирюльникъ», Центра проблемной стопы Podospecific; Олег Юдин, собственник таксопарка «ПулОС парк», сети загородных смарт-коттеджей «ЁЛКИ» и автосервиса). При этом за год более 20 клиентов поставили на пост исполнительных директоров. Другие увеличили количество точек продаж в рамках своего города (например, «Япономания» и «Настоящие пекарни»), некоторые масштабировались в регионы и зарубежом (компания по производству и продаже электрокарнизов ONVIZ с момента прихода в Академию выросла в 2 раза, расширилась до 74 дилеров в России и странах СНГ).

283 ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ ОБУЧАЮТСЯ ПО ПРОГРАММЕ «СВОБОДА В БИЗНЕСЕ»

Важная цифра! 283 предпринимателя из 6 городов обучаются на нашей основной программе «Свобода в бизнесе». Отмечу, что мы охватываем все сферы и решаем даже самые сложные управленческие проблемы. Кроме того, уделяем огромное внимание внедрению инструментов в бизнесы клиентов — для этого у нас работают отдельные специалисты, которые каждую минуту на связи.

УЖЕ АКТИВНО РАБОТАЕМ ЗА РУБЕЖОМ

Мы уже обучаем собственников бизнеса удаленному управлению на Бали и планируем дальше расширяться зарубеж.

Цели Академии «Стратег» — сделать так, чтобы предприниматели смогли выйти из оперативного управления и руководить компанией на расстоянии, потому что только такой подход даёт то самое ресурсное состояние, в котором у собственника рождаются творческие и жизнеспособные бизнес-идеи.

Для этого в компании должны появиться сильные и стабильные исполнительные директора и руководители, разделяющие её цели и в полной мере готовые взять на себя ответственность за ежедневную работу. ▀





ЧЕЛОВЕК ГОДА 2023

УЧАСТНИК
НОМИНАЦИИ
«РУКОВОДИТЕЛЬ
ПРЕДПРИЯТИЯ
В СФЕРЕ ИТ И
ПРОГРАММИРОВАНИЯ»

АНТОН Сметанин

Собственник интернет-агентства
ARTNET STUDIO

КАК Я СТАЛ СЕРЬЁЗНЫМ ИГРОКОМ НА РЫНКЕ ИТ

— В апрельском номере журнала я рассказывал о своих первых шагах в бизнесе. Пожалуй, я начал свой путь с того момента, как ребёнком стал продавать солдатиков в магазине и газеты на улице. Но если брать зрелый возраст и рассуждать серьёзно, то это покупка доменного имени, на котором был сделан мой первый сайт.

С 2008 года я работал как ИП, а в 2013 году упёрся в потолок возможностей. Требовалось расширять штат. Чтобы контролировать качество, сроки и процессы, я снял офисы и начал нанимать людей. Это помогло мне масштабироваться и стать серьёзным игроком на рынке IT-услуг.

МОИ ПРИОРИТЕТЫ - ПО ПОРЯДКУ!

Недавно брали интервью на телевидение, и журналист задал хороший вопрос — охарактеризуйте себя 3 существительными. Ответил так: мужчина, бизнесмен, отец.

Для меня важно саморазвитие, семья и бизнес. Это три моих приоритета. Стараюсь развиваться в каждом из этих направлений.

НАГРАДА ОТ ДОЧКИ, РАСКРЕПОЩЕНИЕ УРОВНЯ «БОГ» И РЕЙТИНГ ТОП-100

1. Самое важное для меня — получил от дочки награду «Самый лучший папа».
2. Полюбил себя, раскрепостился и как следствие снялся в 2 фильмах, свыше 50 фотосессиях, 2 рекламных роликах, 5 видеоинтервью, в том числе на Первом городском канале. И это всего за 5 месяцев. Открытость миру и всему новому. Понял, что я — достигатор.
3. Мы вошли в ТОП-100 интернет-агентств России в номинации «Разработка и продвижение» в рейтинге Рунета.

150 ЦЕЛЕЙ КАЖДЫЙ ГОД

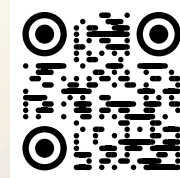
Каждый год ставлю себе 150 целей, и постоянно меняюсь — становлюсь лучшей версией себя. Это видно из соцсетей. Обещаю, что продолжу ставить 150 целей каждый год, идти к ним и стану лучше во всех областях своей жизни. Достигну, и что потом? Всё просто — новые цели, более масштабные.

Есть такое высказывание «У самурая нет цели, только путь». Когда так смотрю на ситуацию, то смещаю цель. Т.е. сам путь и становится целью. Смещая фокус, убираю концентрацию с некой конечной цели. Это нужно, чтобы избежать метафорической смерти, т.к. главная цель любого существа - это смерть. И направить взор на настоящее, на жизнь т.к. жизнь существует только в настоящем. Путь (жизнь) — это много маленьких целей, достижение или недостижение которых и мотивирует нас идти. ▣

ОБЕЩАЮ, ЧТО ПРОДОЛЖУ СТАВИТЬ 150 ЦЕЛЕЙ КАЖДЫЙ ГОД, ИДТИ К НИМ И СТАНУ ЛУЧШЕ ВО ВСЕХ ОБЛАСТЯХ СВОЕЙ ЖИЗНИ



artnet studio[®]
продвижение бизнеса в digital





ЧЕЛОВЕК ГОДА 2023

УЧАСТНИК
НОМИНАЦИИ
«ЛИЧНЫЙ БРЕНД
РУКОВОДИТЕЛЯ»

Наталья Трудоношина

генеральный директор
ТД «Мебель братьев Баженовых»

НАУЧИТЕСЬ БРАТЬ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА СВОИ РЕШЕНИЯ

— Первый шаг в бизнесе, который должен сделать любой предприниматель — научиться брать ответственность за свои решения, уметь идти на контролируемые оправданные риски.

Мой первый шаг в бизнесе был именно таким. Когда ты понимаешь, что достаточно «взрослый», чтобы управлять компанией, ставить высокие цели, создать команду и управлять мечтой своих сотрудников и брать ответственность за свои решения.

НЕ ГОНИТЕСЬ ЗА МАСШТАБОМ — ГОНИТЕСЬ ЗА ОПЫТОМ И КАЧЕСТВОМ

Любой бизнес должен быть нацелен на непрерывный рост. Благодаря природе-матушке, что она создала меня неутомимым вечным двигателем. Не имею привычку останавливаться, тормозить — я даже в кризисных ситуациях стремлюсь развивать себя и свою команду.

Масштабироваться я стала далеко не сразу. Как только понимаю, что все бизнес-процессы в одном направлении настроены, работают как часы, я переключаю своё внимание на что-то новое. Приобретаю новый опыт и навыки.

Вообще, чтобы выбрать подходящий момент для масштабирования существуют 2 критерия:

1. Ситуация на рынке — есть ли тенденции к изменению в поведении потребителей, которыми я могу воспользоваться?
2. Ограничения. Достаточно ли у меня членов команды, ресурсов, времени, чтобы двигаться дальше? Быть владельцем бизнеса не значит работать в одиночку. Вам нужны квалифицированные сотрудники, которые смогут трудиться, пока вы ищете новые пути развития компании и генерируете идеи.

А ещё — никогда не позволяйте ошибкам сбить вас с пути. Любой, даже небольшой, бизнес всегда мож-

но развить, доработать и превратить в огромный проект. Не гонитесь за масштабом — гонитесь за опытом и качеством.

БЫТЬ ИСКРЕННИМ — ЗНАЧИТ БЫТЬ СВОБОДНЫМ

Мой главный приоритет на сегодняшний день в работе — выход на новые рубежи. Я бросила мощный вызов себе и по итогу года обязательно подведу итоги.

В жизни мой главный приоритет — быть искренней во всём. Согласитесь, что человека искреннего ощущаешь сразу: он открыт, в нём нет притворства, его энергия лучится, в нём нет страха. Он не боится быть собой, он даже не думает об этом.

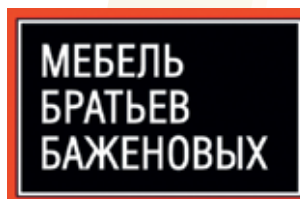
Быть искренним — значит быть свободным.

ЧЕРЕЗ ГОД О НАШЕМ БРЕНДЕ БУДУТ ЗНАТЬ НЕ ТОЛЬКО В РФ

Будем покорять международные рынки. Это моя следующая цель, мой новый виток развития. ■

4 ГЛАВНЫХ РЕЗУЛЬТАТА ЗА ГОД

- За год я масштабировала бизнес до 3-х представительств.
- Возглавила управление ТД «Мебель Братьев Баженовых» в должности гендиректора ТД.
- Поступила в школу «Генерального Директора» и уже учусь.
- Благодаря собственному опыту помогаю партнерам по всей стране развивать их бизнес.





ЧЕЛОВЕК ГОДА 2023

УЧАСТНИК
НОМИНАЦИИ
«РЕСТОРАТОР
ГОДА»

Сергей Сланчѐв

Управляющий директор ГК кафе AGATA
и ресторана «Васнецовъ»

ГЛАВНЫЙ РЕЗУЛЬТАТ — ДОЛГОВЕЧНОСТЬ

Для любого бизнеса важно, чтобы он жил долгие годы, приносил доход, развивался и радовал своих потребителей. Одним из ключевых факторов, обеспечивающих долговечность и стабильность в работе ресторанов, является качество обслуживания. Для этого необходимо постоянно улучшать качество блюд, обновлять меню и обучать персонал. Только налаженная работа всех звеньев позволяет создать гармоничную атмосферу и привлечь новых посетителей.

Важнейшим событием для меня в этом году стало 10-летие ресторана «Васнецовъ» и 20-летие кафе AGATA. За нашими плечами целая гастрономическая эпоха, историю которой мы писали вместе с нашими любимыми гостями! За эти годы многое изменилось, улучшилось и преобразилось благодаря трепетному отношению к гостям. Мы с шиком отметили юбилейные даты, радуя гостей изысканной гастрономией, гала-шоу, множеством подарков и незабываемыми впечатлениями. Рестораны наполнены жизнью, а это главный показатель успешной работы!

LIFELONG LEARNING КАК КЛЮЧ К УСПЕХУ

Развитие ресторанного бизнеса – сложный процесс, который требует высокой квалификации и опыта управления. Несмотря на профильное образование и 18-летний опыт работы в ресторанном бизнесе, я не перестаю учиться. В жизни придерживаюсь принципа LLL*, чтобы всегда оставаться востребованным специалистом. В 2022 году одним из ключевых обучений стал курс «Стратегическое управление как путь к свободе в бизнесе» от Академии «Стратег». В процессе обучения у меня

* англ. Lifelong learning – «непрерывное обучение»



произошла переоценка приоритетов, и на многие бизнес-процессы я стал смотреть с другого ракурса. Начал больше делегировать сотрудникам и доверять их видению, так как они работают непосредственно с гостями, впитывая информацию от первоисточника, а далее транслируют её мне. Мотивация команды, поиск способов роста и развития сотрудников – важная задача руководителя ресторана. Я изменил систему оплаты для всего персонала, стимулируя на результат, что привело к увеличению зарплаты на 20%. А когда команда заряжена, то улучшается качество, растёт оборот, а счастливых гостей становится еще больше!

МЕСТО ПРИТЯЖЕНИЯ

Открытие новых заведений – важный шаг в развитии компании, поэтому сейчас мы работаем над несколькими новыми проектами, каждый из которых необходимо тщательно спланировать для успешного старта и удержания на рынке. Возникают сложности, но это лишь закаляет и даёт толчок двигаться к реализации. Мы приложим все усилия, чтобы порадовать жителей и гостей города вкусным и стильным местом, которое, несомненно, станет точкой притяжения! ■

РЕСТОРАНЪ
• ВАСНЕЦОВЪ •



AGATA



Татьяна Гагаринова

Руководитель сети книжно-канцелярских магазинов «Улисс»

СЛЕДИМ ЗА ТРЕНДАМИ И БЫСТРО ВНЕДРЯЕМ НОВИНКИ

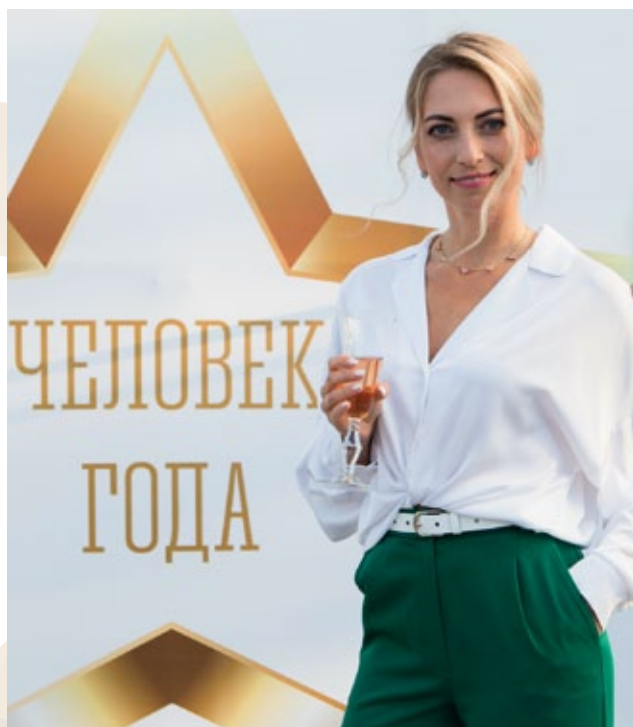
— Сеть магазинов «Улисс» была основана моим папой в 1992-м году. Я пришла в этот бизнес в 2018-м году, когда мы открывали большой оптово-розничный магазин в бизнес-центре «Баско», а это 500 кв.м канцелярии! В наше время книжный бизнес — это достаточно непростое дело, поэтому большое внимание мы осознанно уделили такой группе товаров как канцелярия. В нашей сети представлен широкий выбор торговых марок производителей как от премиум, так и эконом-сегмента. В самом крупном магазине города «Улисс» (на ул. Воровского, 107) у нас можно найти всё — от ластика до рюкзака, чтобы полностью собрать и подготовить ребёнка в школе, для родителей это удобно и комфортно! Я каждый год посещаю специализированные форумы и канцелярские выставки, поэтому мы оперативно реагируем на тренды и внедряем новинки в ассортимент!

ПРОВЕЛИ РЕБРЕНДИНГ И СТАЛИ ЕЩЕ ЯРЧЕ

Розничная торговля — это не единственное направление в продажах, также мы активно развиваем оптовый канал, например, занимаемся полным обеспечением детских садов и школ, работаем со многими государственными бюджетными учреждениями региона. Нас выбирают за индивидуальный подход и, конечно же, за ассортимент — это учебная литература, канцелярия, игры и т.д. Наша сеть сейчас насчитывает 13 магазинов. И в 2022-м году мы начали проводить полный ребрендинг магазинов, разра-

ЧЕЛОВЕК ГОДА 2023

УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ «РУКОВОДИТЕЛЬ ТОРГОВОЙ СЕТИ»



ботали новую концепцию, поменяли оборудование, делая их ещё удобнее и современнее! Ещё одно важное для нас достижение — открытие интернет-направления. Теперь стало ещё проще сделать онлайн-заказ на книги, канцтовары и сопутствующие товары, необходимые для работы и учебы. В планах — масштабироваться, открывая магазины нашего бренда в новых районах Кировской области.

БИЗНЕС — ЭТО НЕ ТОЛЬКО ПРО ЗАРАБАТЫВАТЬ, НО И ПРО ОТДАВАТЬ

Вообще бизнес — это не только про выгоду или прибыль, это всё-таки про процесс, от которого я получаю

удовольствие, набираюсь нового опыта, и реализую свои идеи для развития нашей сети. Это ещё и про то, чтобы отдавать. На мой взгляд, любой успешный бизнес должен быть социально направленным. Поэтому мы всегда принимаем активное участие в жизнедеятельности нашего любимого города, участвуем во многих мероприятиях, оказываем помощь и поддержку благотворительным фондам.

Для меня как для руководителя самое главное — это любить своё дело, любить то, что я продаю, и тогда я на 100% смогу зарядить свою команду! На сегодняшний день наш мир быстро и динамично развивается, поэтому мы должны соответствовать новым трендам, быть яркими и полезными для наших покупателей! Мы стараемся! 📌



**ЧЕЛОВЕК
ГОДА
2023**
**УЧАСТНИК
НОМИНАЦИИ
«ПРОРЫВ
ГОДА»**

Наталья Моисеева

Руководитель Retrodesign

РЕПУТАЦИЯ РАБОТАЕТ НА МЕНЯ

— Я — человек слова и дела, и не оставляю себе возможности жить иначе. Мне пришлось много потрудиться, чтобы отточить своё мастерство в своей нише, а поэтому у меня нет конкурентов. Я с гордостью заявляю, что мы — самые крутые амбарщики в России и работаем по европейским технологиям. У нас есть успешные реализованные кейсы для крупных заказчиков, к нам обращаются крупные федеральные рестораторы.

В 2023 году мы переживаем очередной этап нашего развития! Я определила новые ниши для масштабирования. Мы закупили оборудование для производства арболита, заключили договор на строительство 10 домов в стиле A-Frame и одной гостиницы с полной отделкой нашими материалами под ключ!

Я могу с уверенностью сказать, что всё, что я не пожелаю, запускает цепь событий в моей жизни и в кратчайшие сроки приводит к тому результату, который я построила в своей голове. Мне остаётся просто не подвести команду, клиентов и всё! А это я умею делать хорошо! Потому что наша компания имеет полный цикл производства изделий из старинной древесины, начиная от сушки, распиловки, заточки и настройки оборудования, заканчивая подготовкой амбарной древесины к производству изделий любой сложности. Для меня нет невыполнимых задач, так как мы смогли сформировать квалифицированную команду, и «заточить» её именно под производство изделий из старинной древесины. Мы ввели в штат постоянных ма-



стеров столярного дела, перечисли их на производство со стандартных изделий из новой древесины на эксклюзивные из старинной древесины. Расширили производственные мощности, закупили новое оборудование, и, как следствие, качество нашей продукции выросло. И это несмотря на мировой кризис...

НЕ УПУСКАЮ НИ ОДНОГО КЛИЕНТА ИЗ ПОЛЯ СВОЕГО ВНИМАНИЯ

Я всегда лично участвую в процессе отбора материалов, контролирую эстетическое качество изделий и согласовываю каждую деталь с заказчиком, а поэтому у нас не может быть неоправданных надежд при получении конечного продукта. Я лично веду переговоры со всеми заказчиками и ценю каждого клиента, даже с неболь-

шим чеком. Для меня все равны! Я не упускаю ни одного клиента из поля своего внимания, и лично контролирую доставку изделий с минимальными затратами для заказчика. Для меня важно, чтобы клиент был доволен! Мы заботимся о них на каждом этапе производственной цепочки, сейчас такой подход не часто встретишь. Поэтому, попадая в мои надёжные руки, вы можете быть уверены, что получите больше, чем ожидали! 📌

Retrodesign



Василий Ковалёв

Учредитель компании Onviz

**ЧЕЛОВЕК
ГОДА
2023**

**УЧАСТНИК
НОМИНАЦИИ
«ЧЕЛОВЕК
ДЕЛА»**

В 14 ВЕКЕ НАС СОЖГЛИ БЫ ЗА ЭТО НА КОСТРЕ

— Электрокарнизы ONVIZ — почти что магия! Шторы открываются без участия человека, да в 14 веке нас сожгли бы на костре!

Масштабировать бизнес нас заставили 3 фактора:

1. Создание собственной торговой марки ONVIZ. Мы постоянно отслеживаем качество продукта и сервиса и выводим на рынок трендовые новинки систем солнцезащиты.
2. Рост команды. С приходом каждого сотрудника становимся сильнее.
3. Решение создать дилерскую сеть. Изначально мы продавали в розницу и мелким оптом готовые изделия и отправляли транспортными компаниями. Это было не всегда мобильно, возникали сложности с замерами и монтажом. Сначала мы пытались найти замерщиков/монтажников в каждом городе, но они часто срывали сделки. Благодаря этому вороху проблем родилась идея создать представительства со своим складом в каждом городе, чтобы очень быстро и с таким же качеством предоставить клиенту электрокарниз. Такая модель оказалась достаточно эффективной и помогла нам вырасти.



Уличные перголы Onviz.
Ресторан Fame

РЕКОРДНЫЕ КОНТАКТЫ, РОСТ ДИЛЕРОВ И 3 НОВЫХ ПРОДУКТА

За прошедший год мы действительно хорошо поработали!

1. Приняли участие в 4 крупных выставках, при этом прошли специализированное обучение, поэтому наша эффективность выросла на порядок. На выставке MosBuild мы собрали рекордные 1288 контактов, а на выставке AstanaBuild получили звание лучшего дебюта.
2. Увеличили дилерскую сеть до 74 представителей, 6 из которых находятся в Казахстане, Узбекистане, Кыргызстане и Белоруссии.
3. Вывели на рынок 3 новых продукта для уличных систем: перголы, маркизы и zip-системы.

ЧЕРЕЗ ГОД ОБЕЩАЮ

Планов на будущее много, но мы любим конкретные формулировки. Поэтому через год:

1. Выведем наш продукт на новые рынки за пределами СНГ. Сейчас смотрим в сторону ОАЭ и Турции.
2. Расширим дилерскую сеть в странах СНГ.
3. Выйдем на полки крупных строительных мегамаркетов, таких как «Леруа Мерлен», «Петрович», «Все инструменты» и другие. ▣

Onviz
электрокарнизы для штор



ЧЕЛОВЕК ГОДА 2023

УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ
«РУКОВОДИТЕЛЬ
КОМПАНИИ В СФЕРЕ
МАЛОЭТАЖНОГО
СТРОИТЕЛЬСТВА,
СТРОИТЕЛЬНЫХ УСЛУГ И
МАТЕРИАЛОВ»

Галина Хохрина

Директор строительной компании
«Вятка Микс»

СТРОЙКА ПРИШЛА КО МНЕ САМА

— 12 лет назад мне предложили заняться строительством домов в Кировской области по технологии «Термоспан». Эта ниша пришла ко мне сама... Да, материал и технология были никому не известные. Мы начали рассказывать, строить, показывать, как клиенты смогут сэкономить на отоплении и отделке, а в итоге получают тёплый, энергоэффективный, экологичный, пожаробезопасный, сейсмоустойчивый дом. И меня это всё затянуло. Мы прошли через все тернии в этом бизнесе: от набора и обучения персонала, до формирования бригад. Кадров было очень много отобрано.

Мы по-прежнему единственные представители технологии «Термоспан» в Кировской области. Однако сейчас почти никому не нужны голые стены. Поэтому мы стали масштабироваться, исходя из потребностей клиентов.

Оказываем услуги по наружной и внутренней отделке дома, проводим кадастровые работы. Сейчас очень много строительства идёт в ипотеку, а потому очень важным оказывается вопрос регистрации дома и постановки его на кадастровый учёт, так как это ключевое требование многих банков. Мы тоже можем снять эту головную боль с наших клиентов. Таким образом, ведём клиента с нуля и до регистрации дома! Мы перешли на комплексный фор-



мат оказания услуг, чтобы клиент только позаботился о том, как ему отметить счастливые новоселье!

ЛЮБЛЮ ПОРЯДОК В ДЕЛАХ

Я очень люблю порядок в делах, чтобы всё соответствовало потребностям клиента, требую этого и от сотрудников. В моей жизни главное — это дом и семья. Поддержка близких даёт силы и вдохновение.

В ТРИ РАЗА ВЫРОСЛИ В ДОХОДАХ

После обучения в «Академии Стратег» мы получили трехкратный рост в доходах компании и в личных доходах собственника. Вместе с командой кураторов провели качественную перекадровку штата, небольшой ребрендинг логотипа, переработали сайт. За сайтом потянулось изменение подачи информации о нашей услуге. На достигнутом

останавливаться не собираемся, планируем строить новые коттеджные посёлки в Кировской области! ■


ВЯТКА МИКС
СТРОИМ ТЁПЛЫЕ ДОМА



Евгений Романов

Учредитель ООО «Торговая Компания «ФОРАС», создатель бизнес-проектов Smoking Shop и «Путь Предпринимателя»

ХОТЕЛ СОЗДАТЬ ЧТО-ТО КРУПНОЕ И ЗНАЧИМОЕ

— Путь к своему делу был долгим, начиная с работы охранником за 7 тысяч рублей. Меня всегда мотивировало желание улучшить качество жизни, поэтому я старался поднимать доход, пробуя себя в разных профессиях. Меня вдохновляли возможности, которые открываются, занимаясь предпринимательством.

Большой путь начинается с маленького шага, который может изменить всю жизнь. Можно сказать, что Мой первый шаг в бизнесе — это решение уехать из моего родного города.

Трудности, с которыми я сталкивался, не пошатнули мою уверенность в том, что я хочу заниматься предпринимательством. Настойчивость и вера в себя привели к успешному бизнесу, который стремительно развивается, и сильной команде, которая в этом замотивирована.

Наших франчайзи-партнеров сейчас более 500. Я думаю, что наш проект по продаже франшизы был изначально успешен, так как мной двигала не материальная выгода, а желание проверить себя. Смогу ли я масштабировать бизнес на территории РФ — человек, который родом из маленького городка, без денег и связей, оказавшийся в Кирове? Так вот, смо! В прошлом году мы приняли решение масштабировать наш продукт в сфере розничных продаж на мировой уровень, открыв представительство в Казахстане. Барьер для выхода на казахстанский рынок минимален, а трудовые и правовые нормы очень близки к российским. На мой взгляд, закрепившись в Казахстане, нам будет легче осваивать новые рынки.



ЧЕЛОВЕК
ГОДА
2023

УЧАСТНИК
НОМИНАЦИИ
«ЧЕЛОВЕК
ДЕЛА»

МОЖНО ЛИ НАЗВАТЬ ЧЕЛОВЕКА УСПЕШНЫМ, ЕСЛИ У НЕГО МНОГО ДЕНЕГ?

На первом месте для меня всегда стоит семья и здоровье. Это то, что дает мне силы и мотивацию для развития бизнеса и достижения новых высот.

Так как бизнес — неотъемлемая часть моей жизни, то приоритет в нём — нести пользу. Давать рабочие места людям и открывать возможности для инвесторов в роли франчайзи, которые могут на этом бизнесе хорошо зарабатывать.

Что немаловажно — это образование и развитие. Нужно стремиться быть лучшим в своей области, поэтому необходимо постоянно учиться, общаться с экспертами, расширять кругозор и улучшать свои навыки.

В начале года я съездил в Дубай на бизнес-круиз, где познакомился с Радиславом Гандапасом, Олегом Торбосовым, Михаилом Тодоренко и другими менее известными предпринимателями, но не менее успешными. У Радислава Гандапаса я сейчас прохожу обучение, чтобы освоить навыки публичных выступлений. Продуктивный человек — продуктивен во всём. Можно ли назвать человека успешным, если у него много денег? Думаю, нет. Успех — это гармония во всех областях жизни. И я к этому стремлюсь! 📌



ПУТЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ
развитие бизнес-проектов



ЧЕЛОВЕК ГОДА 2023

УЧАСТНИК
НОМИНАЦИИ
«ДЕЛОВАЯ
ЛЕДИ»

Кристина Альт

Основатель студии наращивания волос,
собственной фабрики по производству
волос премиум-сегмента и онлайн-школы
Alt Hair



НОВАЯ ФИЛОСОФИЯ КРАСОТЫ ВАШИХ ВОЛОС

— Мне нравится видеть женщин красивыми, сексуальными и счастливыми, поэтому я — первая, кто открыл в Кировской области профессиональную фабрику по промышленному окрашиванию волос премиум-сегмента. Наш продукт покупают не только на территории РФ, но и за границей. Alt Hair — это салон по наращиванию волос и магазин, в котором в наличии представлен широкий ассортимент различных длин, текстур и оттенков, а также онлайн-школа по обучению специалистов в сфере наращивания и промкрашивания. В нашем регионе мы самая крупная компания в данном сегменте индустрии. В планах — масштабировать бизнес до международного уровня. Я и моя команда будем продолжать преобразовать женщин во всём мире! 📌

**ДЕЛАЙ ТО, ЧТО ЛЮБИШЬ,
ЛЮБИ ТО, ЧТО ДЕЛАЕШЬ,
И УСПЕХ НЕ ЗАСТАВИТ СЕБЯ
ДОЛГО ЖДАТЬ!**

ALT HAIR



Meta Platforms Inc. признана экстремистской организацией, и ее деятельность на территории РФ запрещена

Анна Багаева

Руководитель компании
«Кирпичный мир»

СВОЙ ВЗГЛЯД НА МИР

— Каждому кирпичу — своё место. Считаю, что нет плохих материалов, есть лишь их неправильное применение. Кому-то может показаться, что название компании «Кирпичный мир» не уникально, но оно полностью отражает наше мировоззрение.

Главная миссия компании — сделать наш город красивым и уютным. Нам хочется видеть в нём не только частные дома, но и высотные здания, облицованные стильным керамическим кирпичом. Чтобы кировчане, гуляя по улицам, задерживали взгляды на фасаде каждого объекта. Например, в Нижнем Новгороде нет вообще ни одного многоэтажного дома, где фасад был бы выполнен из керамического кирпича. А у нас на Вятке есть и не один! Это заслуга наших строителей и архитекторов, за что мы им безмерно благодарны. Важно создавать эстетически гармоничную строительную культуру и доносить её до заказчика. Только так мы можем дарить радость нашим клиентам, помогая им при создании дома мечты.

НЕ ХОТЕЛИ БЫТЬ «ОДНИМИ ИЗ МНОГИХ»

Пожалуй, самый сложный этап мы прошли в далёком 2010-м году, когда открыли свою первую фирму по продаже стройматериалов. Проработав почти два года, пришли к выводу, что в таком формате мы можем быть только «одни из многих», но не «единственными и неповторимыми». Поэтому приняли решение учиться у крутых предпринимателей города, как строить бизнес, стали изучали потребности клиентов. Смотрели на производителей, как продавать кирпич, вникали в особенности технологий изготовления разных материалов. Знакомились с инте-



ЧЕЛОВЕК ГОДА 2023

УЧАСТНИК НОМИНАЦИИ
«РУКОВОДИТЕЛЬ
КОМПАНИИ В СФЕРЕ
МАЛОЭТАЖНОГО
СТРОИТЕЛЬСТВА,
СТРОИТЕЛЬНЫХ УСЛУГ
И МАТЕРИАЛОВ»

ресными людьми из других городов, которые давно занимались стройматериалами. У нас появились друзья и партнёры, довольные клиенты и, наконец, опыт.

В 2019 году, основав «Кирпичный мир», мы пришли на рынок, чтобы создать лидера, на которого все будут равняться.

СТРОИТЕЛЬНЫЙ ИНДИВИДУАЛИЗМ

На первом месте для нас стоит удовлетворённость клиентов от нашей работы. Мы никогда не работали по принципу «главное — продажа». Выбирая материалы для строительства дома у нас, мы понимаем, что заказчик в нём будет жить ни одно десятилетие. Важно, чтобы всё

это время у него были положительные эмоции.

Мы являемся лидерами в регионе по реализации продукции АО «Кирово-Чепецкий кирпичный завод». Также добились эксклюзивного права представлять в нашей области компанию «Винербергер Куркачи», производящего известные керамические блоки Porotherm. Наконец, выполнили поставленные задачи по наращиванию объёмов продаж.

Сегодня мы строим амбициозные планы по переезду и созданию собственной базы строительных материалов в Кирове. Там будет представлен ассортимент всех производителей стеновых материалов. ▣



ЧЕЛОВЕК ГОДА 2023

УЧАСТНИК
НОМИНАЦИИ
«МОЛОДОЕ
ДЕЛО»

Артём Харин

Собственник компании
«Вятка реконструкция»

БИЗНЕС ДОЛЖЕН РАБОТАТЬ, КАК «ТЕСЛА»

— Предпринимательские способности у меня с детства. В школе я продавал петарды поштучно. Потом занимался перекупом автомобилей, продавал алкоголь, телефоны и т.д. Хотел продавать краску, нашёл поставщиков и первых клиентов, а те заказали партию и попросили ещё и работы. Так я попал в строительную нишу. Отмечу, что я всегда активно вкладывался в бизнес-обучение. И как показала практика, не зря. Мне удалось систематизировать и наладить бизнес-процессы, высвободить время для стратегического развития, сейчас готовлю исполнительного директора. Бизнес должен работать, как «Тесла». Собственник просто ввёл координаты, куда. И весь это механизм поехал, причём не со скрипом, а быстро, с ветерком!

ЗАВОЕВАТЬ ВЕСЬ МИР — ТАК СЕБЕ ЦЕЛЬ

Конечно, в компании всегда есть точки роста. Например, сейчас мы внедряем CRM-систему. У каждого свои цели. Для кого-то — открыть магазин в городе — уже масштаб! Для другого — завоевать весь мир — так себе цель, он хочет добраться до соседних планет. Всё относительно. Мы сейчас сосредоточились на том, чтобы укрепить свои позиции в Москве. Уже сдали там несколько объектов.

В ПРИОРИТЕТЕ ВСЕГДА ТЕХНОЛОГИЯ

За прошедший год мы запустили новое направление fit out — это комплексный подход к строительству, от техзада-



нии до расстановки мебели в готовом помещении. Сейчас ведём несколько крупных (от 20 млн рублей) проектов. Главное преимущество в том, что мы несём полную ответственность за все этапы строительства, в том числе — за закуп стройматериалов. Это экономит время и деньги заказчика, плюс гарантирует действительно качественный результат. Вообще мы всегда ставим в приоритет технологию — и пусть это будет дороже, чем у других, зато правильно. И в будущем это сэкономит ваши деньги.

ИДЁМ К 3-КРАТНОМУ РОСТУ

За 1й квартал 2023 года мы сделали такой же финансовый результат, как за весь прошлый год. Считаю это хорошим стартом, продолжаем двигаться к цели — трёхкратному росту за год.

Сейчас работаем над авторской технологией по проектированию и реализации сложных помещений. Это будет максимально полезный для заказчика продукт. Дело в том, что, когда мы приходим к клиенту и начинаем задавать вопросы, он чаще всего не знает, что ответить. Потому что не знает, с чего начать строительство объекта, сколько это должно стоить, как называются те или иные работы и насколько они вообще нужны. Наш новый продукт поможет заказчику самостоятельно разобраться с этими вопросами и не позволить себя обмануть разным шабашникам и фирмам-любителям заработать на наивности клиента. ■



ВЯТКА
РЕКОНСТРУКЦИЯ



Максим Терюхов

Директор Центра имплантации и протезирования «Диэлит», врач стоматолог-ортопед, хирург, имплантолог

СЧИТАЮ СЕБЯ ПРЕЖДЕ ВСЕГО ВРАЧОМ

— Ещё в школе я мечтал стать стоматологом. Сначала поступил в медицинский колледж, там познакомился с будущей женой Анжеликой. Уже работая зубными врачами, мы поступили в стоматологический институт в Екатеринбурге. Окончив его, начали частную практику. Сначала это был кабинет на одно кресло в Зуевке. Теперь у нас есть клиника в Зуевке и Центр имплантации и протезирования в Кирове.

Я считаю себя прежде всего врачом, а уже потом — бизнесменом. Целью создания собственной клиники было желание работать лучшими материалами и на лучшем оборудовании, давать лучшее пациентам, постоянно обучаться. С годами нарабатывался опыт предпринимательства и рос и интерес к развитию своей компании, желание масштабироваться.

КАЖДЫЕ ПЯТЬ ЛЕТ БИЗНЕС ДОЛЖЕН УВЕЛИЧИВАТЬСЯ

Я люблю свой опыт предпринимателя. Это огромный потенциал для личностного роста. Так как необходимо постоянно учиться, чтобы быть лидером, который приведёт команду к результатам и карьерному росту.

Анализируя свой путь, вижу, что каждые 5 лет идёт удвоение бизнеса. В 25 лет мы с супругой открыли свой кабинет. С того момента непрерывно растём: основали медицинский центр в Зуевке, потом переехали в Киров и открыли клинику здесь, а в этом году вдвое увеличили площади нашего Центра имплантации и протезирования.

Лицензия № ЛО-43-01-002656 от 08 ноября 2017 г.



ЧЕЛОВЕК ГОДА 2023

УЧАСТНИК
НОМИНАЦИИ
«РУКОВОДИТЕЛЬ
КОМПАНИЙ В СФЕРЕ
ЗДРАВООХРАНЕНИЯ
(КОММЕРЧЕСКИЕ
КОМПАНИИ)»

На этом наше развитие не останавливается — мы активно работаем, расширяемся, а также ведем активную просветительскую деятельность в социальных сетях и на нашем ютуб канале. В прошлом году мы заложили основу для учебного центра, где наши доктора будут проводить курсы для действующих врачей и студентов. В данный момент этот центр уже начал свою работу. Кроме того, мы стали дистрибьютором крупной южно-корейской компании Osstem, которая занимается производством имплантов и теперь представляем их продукцию в нашем регионе.

ТАМ, ГДЕ ЛЮБОВЬ, ВСЕГДА БУДЕТ УСПЕХ

Для меня самое главное — мое внутреннее состояние — физическое и духовное. Когда я хорошо себя чувствую, могу многое дать и семье, и бизнесу. В периоды нестабильности держу фокус на том, что занимаюсь любимым делом. А там где любовь, всегда будет успех.

Мои главные бизнес-цели на ближайший год: в полную силу запустить наш образовательный центр, открыть кабинет ортодонтии в клинике и продолжать работу над авторским курсом по имплантации и протезированию

А из личных целей — пробежать дистанцию 10 км, путешествовать вместе с семьёй и получать удовольствие от любимой работы. ■



ЧЕЛОВЕК ГОДА 2023

УЧАСТНИК
НОМИНАЦИИ
«РУКОВОДИТЕЛЬ
КОМПАНИЙ В СФЕРЕ
ЗДРАВООХРАНЕНИЯ
(КОММЕРЧЕСКИЕ
КОМПАНИИ)»

Ольга Петухова

Врач-косметолог,
руководитель косметологии «Профи»

20 ЛЕТ В ПРОФЕССИИ

— С детства меня окружает много женщин: у меня 5 родных сестёр. Поэтому я очень хорошо знаю, как для девушек и женщин важно, как они выглядят. У меня всегда была мечта открыть свой красивый бизнес. Я врач-косметолог, в этой профессии уже 20 лет. Мне казалось, что это так легко и романтично.

В 2018 г. появилась возможность на этапе строительства приобрести офисное помещение. Муж меня поддержал. Построили помещение, сделали ремонт, получили лицензию, и я начала работать. Открытие пришлось как раз на год пандемии и с этим были связаны определенные трудности. Которые мы благополучно пережили.

КРАСОТА БЕЗ ЖЕРТВ

За годы работы у меня сформировалась большое количество постоянных пациентов, многие пациенты со мной уже более 15 лет. Новые пациенты продолжали приходить ко мне по рекомендации. Можно было работать круглосуточно, поэтому возникла необходимость в расширении штата сотрудников. Так наш коллектив из 2-х человек (я и администратор) постепенно увеличился до 10.

Имея большой опыт в своей профессии, я абсолютно не владела знаниями по организации бизнеса, управлению персоналом, маркетингу, столкнулась с огромной конкуренцией и дефицитом информации и профессиональных консультантов в этой области. Романтика кончилась, началась реальность.

Лицензия ЛО-43-01-003306 от 17.11.2021 г.



Всему приходится учиться, набивать шишки, изучать медицинский бизнес от «А» до «Я». Сложно, но в то же время интересно учиться, приобретать абсолютно новые знания, развиваться. Тем более наш бизнес очень специфичен, мы профессионально предоставляем услуги в такой сфере, где на карту поставлено здоровье человека, его внешний вид, поэтому наш девиз — красота без жертв, а с индивидуальным и деликатным подходом. Мой принцип работы — ничего лишнего, только то, что действительно нужно пациенту. Никогда не назначаю лишние процедуры, подход не коммерческий, я искренне хочу помочь. Пациенты это чувствуют, за это ценят и любят.

ВДВОЕ БОЛЬШЕ КРАСИВЫХ ЛЮДЕЙ

За последний год более, чем в 2 раза увеличилась наша клиентская база, в 2 раза расширился штат сотрудников, мы приобрели 3 новых аппарата. Моя цель и миссия — делать людей красивыми, счастливыми и уверенными в себе. Через год мы с командой точно удвоим клиентскую базу, а значит в Кирове будет ещё больше красивых людей. У нас в планах покупка нового оборудования и, конечно, в этом году у нас запланировано много обучений. ■



КРЕДИТ ДЛЯ БИЗНЕСА

от **7.9%**

Акция!



**Отсрочка
на 4 месяца**

ЦЕЛЬ КРЕДИТА: ПОПОЛНЕНИЕ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ, РЕФИНАНСИРОВАНИЕ КРЕДИТОВ НА ОБОРОТНЫЕ ЦЕЛИ. ФОРМА КРЕДИТА: НЕВОЗОБНОВЛЯЕМАЯ КРЕДИТНАЯ ЛИНИЯ СО СРОКОМ ОСВОЕНИЯ (30 ДНЕЙ). СУММА КРЕДИТА: ОТ 100 ТЫС. РУБ. СРОК КРЕДИТА: 12 МЕСЯЦЕВ. СТАВКА % ЗА ПОЛЬЗОВАНИЕ КРЕДИТОМ: ПЕРВЫЕ 4 МЕСЯЦА - 7.9% ГОДОВЫХ, С 5 МЕСЯЦА - 12.9% ГОДОВЫХ. ЕДИНОВРЕМЕННАЯ КОМИССИЯ ЗА ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ КРЕДИТА - 1% ОТ ЛИМИТА КРЕДИТА. ЕЖЕМЕСЯЧНАЯ КОМИССИЯ: ОТСУТСТВУЕТ. КОМИССИЯ ЗА ДОСРОЧНОЕ ПОГАШЕНИЕ: 2% ОТ СУММЫ ДОСРОЧНОГО ПОГАШЕНИЯ. ГРАФИК ПОГАШЕНИЯ: ЕЖЕМЕСЯЧНО РАВНЫМИ ЧАСТЯМИ С 5 МЕСЯЦА (ОТСРОЧКА 4 МЕСЯЦА). ЗАЛОГОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ: ПО СОГЛАСОВАНИЮ С БАНКОМ ДОПУСКАЮТСЯ РАЗЛИЧНЫЕ ВИДЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ (ИСКЛЮЧЕНИЕ: ЗАЛОГ ПРАВ ТРЕБОВАНИЙ ПО КОНТРАКТУ), А ТАКЖЕ НЕОБЕСПЕЧЕННОСТЬ/НЕДОБЕСПЕЧЕННОСТЬ НА СУММУ НЕ БОЛЕЕ 3,0 МЛН. РУБЛЕЙ (С УЧЕТОМ УЖЕ ИМЕЮЩЕЙСЯ ОСУДНОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ПЕРЕД БАНКОМ). ПОРУЧИТЕЛЬСТВО: ДЛЯ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА - ПОРУЧИТЕЛЬСТВО СОБСТВЕННИКОВ БИЗНЕСА И УЧРЕДИТЕЛЕЙ С ДОЛЕЙ В УСТАВЕ 20% И БОЛЕЕ; ДЛЯ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ - ПОРУЧИТЕЛЬСТВО СУПРУГИ(А) (ПРИ НАЛИЧИИ), ПОРУЧИТЕЛЬСТВО ЗАЛОГОДАТЕЛЯ НА ПОЛНУЮ СУММУ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ, ЕСЛИ ЗАЛОГОДАТЕЛЬ ЯВЛЯЕТСЯ ТРЕТЬИМ ЛИЦОМ. ПРИ ПРЕДОСТАВЛЕНИИ В ЗАЛОГ НЕДВИЖИМОГО ИМУЩЕСТВА ВЗИМАЕТСЯ КОМИССИЯ СОГЛАСНО ТАРИФАМ БАНКА. СРОК ДЕЙСТВИЯ АКЦИИ: С 31.10.2022 ПО 30.06.2023 (ВКЛЮЧИТЕЛЬНО). ПРЕДЛОЖЕНИЕ НЕ ЯВЛЯЕТСЯ ОФЕРТОЙ. ПОДРОБНАЯ ИНФОРМАЦИЯ ОБ УСЛОВИЯХ КРЕДИТОВАНИЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ И ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ - В ОФИСАХ БАНКА, ПО ТЕЛЕФОНУ 8 (800) 250-2-777 И НА САЙТЕ БАНК-ХЛЫНОВ.РФ. УСЛОВИЯ ДЕЙСТВИТЕЛЬНЫ НА ДАТУ 02.05.2023. КОММЕРЧЕСКИЙ БАНК «ХЛЫНОВ» (АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО). ЛИЦЕНЗИЯ ЦБ РФ № 254.

Оставьте
заявку онлайн



ЧЕЛОВЕК ГОДА 2023

НОМИНАНТЫ ПРЕМИИ



ПРОИЗВОДСТВЕННИК ГОДА

АЛЕКСЕЙ КРУПИН

Директор компании «Главный объект»

— Мой бизнес начался с идеи: вместе с другом искали перспективную нишу и остановились на производстве и продаже бытовок. Так 5 лет назад я открыл свою компанию и воплотил детскую мечту. Мы всегда следуем своему принципу — каждый объект для нас главный.

Когда стало расти число заказов, нам не хватало, в первую очередь, рабочих рук, поэтому увеличили линейный персонал. Сейчас в штате два менеджера, начальник производства, два мастера которые отвечают за качество, один подсобный рабочий и 26 монтажников. Летом появится hr-специалист, а осенью — исполнительный директор. Мы внедрили CRM-систему, аналитику бизнес-процессов, у компании появилась стратегия.

За этот год в «Главном объекте» в два раза выросло число заказов. Мы открыли комфортабельный офис. Из личных результатов выделил бы выступление в качестве спикера на встрече клуба #РастиПродажи в Кирове. Постоянная работа над собой — мой принцип, поэтому решил развивать личный бренд. Начал со смены имиджа. Кроме того, стал обучаться стратегическому управлению.

Обещаю, что в этом году мы поднимем сервис в нашей компании до высочайшего уровня. ▣



БЛАГОЕ ДЕЛО

НАТАЛИЯ ЕЛЬКИНА

Основатель и руководитель детского центра развития и творчества «Солнышко», кандидат педагогических наук

— Детский центр я открыла в 2015 году в Костино после рождения третьего ребенка. Я хотела совмещать педагогику и психологию с творчеством, быть свободной в выборе направлений и программ. Спустя три года «Солнышко» появилось и в Метрограде. Некоторые клиенты, переезжая в новый микрорайон, не хотели расставаться с нами. Отсюда и родилась идея открытия филиала.

За этот учебный год мы успели сделать многое: вошли в реестр социальных предприятий, выиграли в конкурсе «Город добрых соседей» по реализации общественных инициатив, посвященных 650-летию Кирова. Надеюсь, что наш проект «Аллея Победы» станет не только украшением посёлка, но и укрепит патриотическое воспитание. Наши дети с педагогами стали активнее участвовать в конкурсах городского и всероссийского уровней. Например, ребята из театральной студии отлично выступили на открытом фестивале «Театральные огни-2023».

В этом году планируем провести оцифровку всех бизнес-процессов, начнём с процесса «Оказание услуг». Готова делиться своим опытом с руководителями детских клубов, центров и педагогами. ▣

МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС

НОМИНАНТЫ ПРЕМИИ



ПРОИЗВОДСТВЕННИК ГОДА В СФЕРЕ ЛЁГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

ИРИНА КОВАЛЁВА

Руководитель ателье индивидуального пошива одежды любой сложности Kovaleva's atelier

— Ателье — это важная часть моей жизни, я вкладываю в своё дело душу и положительные эмоции. На первом месте в работе — ответственность. Очень переживаю, когда сдвигаются сроки сдачи изделий, поэтому всегда лично веду переговоры с заказчиками и ищу компромиссы, чтобы максимально сгладить ситуацию. Такое происходит не часто, но бывает, как и в любом бизнесе.

В жизни на первом месте стоят мои дети, они дают мне силы и энергию двигаться вперёд!

Год был очень насыщенный на новые деловые знакомства. Благодаря одному из них вывела свою линейку одежды для дома ECO JOY на новый уровень, пересмотрела концепцию и теперь занимаюсь её реализацией. Кроме того, стала победителем в конкурсе Фонда президентских грантов и воплотила в жизнь проект швейного коворкинга «Шьем солдату».

На 2023 год поставила несколько амбициозных задач, одна из которых — чтобы продажи продукции собственного производства составляли не менее 70% от общего оборота компании. Если говорить глобально, главное для меня — быть востребованной и счастливой! ▲



ДРАЙВЕР ОТРАСЛИ

СВЕТЛАНА БЕРДНИКОВА

Территориальный директор ООО «Капитал Лайф Страхование Жизни» в Кирове

— Дирекция под моим руководством по итогам 2022 года стала одним из лидеров по приросту бизнеса в региональной сети КАПИТАЛ LIFE. Также у нас в 1,5 раза повысилось количество эффективных сотрудников и кратно увеличилось количество клиентов.

Приоритетом в моей работе является результат. Если он есть, то хорошо всем: и компании, потому что её бизнес эффективен в регионе, и сотрудникам, потому что они профессионально развиваются и получают достойный доход, и клиентам, потому что они довольны высоким уровнем наших программ и сервисом компании.

Моя глобальная цель на 2023 год — закрепить результаты 2022 года и сохранить лидерские позиции в региональной сети, увеличивая клиентскую базу, количество эффективных сотрудников и объёмы продаж.

Ну, а главное в жизни — это, безусловно, соблюдение баланса между работой, семьей и хобби. В итоге это придаёт мне сил, энергии и приносит необходимый результат! ▲

ФОТОВЫСТАВКА «БРЕНДЫ ВЯТКИ»



**«ЛЕГИОН»
ОХРАНЯЕТ
ГОРОД**



**СТРОИМ
БУДУЩЕЕ**



- В ЗДАНИИ АЭРОПОРТА ОТКРЫЛАСЬ НОВАЯ ВЫСТАВКА ОТ ЖУРНАЛА «БИЗНЕС КЛАСС». ЭКСПОЗИЦИЯ «БРЕНДЫ ВЯТКИ» ПОКАЗЫВАЕТ ТО, ЧЕМ ГОРДИТСЯ ГОРОД И ОБЛАСТЬ, — КОМПАНИИ, ЧЬИ УСЛУГИ И ПРОДУКТЫ ПРОСЛАВЛЯЮТ НАШ РЕГИОН И ЯВЛЯЮТСЯ ЕГО ВИЗИТНОЙ КАРТОЧКОЙ



СЧАСТЛИВОЕ ДЕТСТВО С РЕМА KIDS



СОЗДАЁМ СОБЫТИЯ, НАПОЛНЕННЫЕ ДУШОЙ И СМЫСЛОМ





**КРЕАТИВНЫЕ
УПАКОВОЧНЫЕ
РЕШЕНИЯ
ДЛЯ ВАШЕГО
БИЗНЕСА**



**БЫТЬ
КРАСИВОЙ —
ВАШЕ ПРАВО!**





**ВЯТСКОЕ
«ЗАРЕЧЬЕ» —
МЯСО КАК
ОНО ЕСТЬ!**



**ОЧЕНЬ
ВКУСНЫЕ,
КАК
ДОМАШНИЕ!**



ПОМОГАЕМ БИЗНЕСУ РАСТИ



**О БАНКОВСКИХ ПРОДУКТАХ ДЛЯ БИЗНЕСА, —
АЛЕКСАНДР ШАТУНОВ, УПРАВЛЯЮЩИЙ
КИРОВСКИМ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫМ ОФИСОМ
ПАО «НБД -БАНК»**



УНИВЕРСАЛЬНЫЙ БАНК ДЛЯ БИЗНЕСА


— Мы — универсальный банк для бизнеса. Поэтому у нас есть продукты, которые на данный момент востребованы на рынке — РКО, кредитование на различные сроки, лизинг.

За 12 месяцев 2022 года НБД-Банк предоставил бизнесу более 600 банковских гарантий. Банковская гарантия — это поручительство банка за выполнение его клиентом денежных или иных обязательств. Это надёжная поддержка в мире бизнеса, которая делает возможным осуществление поставок по госзаказам, а также позволяет стать партнёром для крупных компаний.

ФАБРИКА ПРОЕКТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ ПО ПРОЕКТАМ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

НБД-Банк понимает, что в текущей ситуации у бизнеса есть увеличенная потребность в банковском финансировании оборотных средств, а в ситуации ухода с рынка западных компаний создаются возможности для осуществления проектов импортозамещения, что требует инвестиционного кредитования по приемлемым ставкам. Мы поддерживаем, предложенные государством инициативы по импортозамещению и развитию собственных экономических мощностей, поэтому запустили специальную собственную программу кредитования «Фабрика проектного финансирования по проектам импортозамещения». Мы предлагаем специальные условия по кредитам на реализацию проектов, связанных с импортозамещением. Условия кредитования подбираются индивидуально, исходя из потребностей и финансового благосостояния бизнеса.

Мы — за долгосрочное человеческое общение, за понимание бизнеса клиента и тех задач, которые перед ним стоят. Поэтому многих клиентов мы знаем 5, 7, 10 лет, а некоторые с нами с момента открытия офиса в Кирове с 2008 года. ▲

Больше новостей о банке в социальных сетях: 
Реклама ПАО «НБД-Банк» Генеральная лицензия №1966

ВЛАДИСЛАВ БЛИНОВ, РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ «АВТОМОЛ»:

— Мы открылись в январе этого года. Наша компания занимается продажей масел и фильтров для автомобилей. В начале бизнес-пути любому предпринимателю нужны надёжные партнёры. Такого мы нашли в лице НБД-Банка. Открыли расчётный счёт. Во-первых, потому, что нам подошли условия. Во-вторых, очень нравится клиентоориентированный подход сотрудников. Всегда на связи, готовы проконсультировать по любому вопросу. Это очень ценно. Кроме того в НБД-Банке надёжная система безопасности: каждая транзакция подтверждается звонком из колл-центра. Планируем в будущем расширение бизнеса, и для решения связанных с этим задач будем рассматривать кредитные продукты НБД-Банка.

ДЕНИС ИВАНОВ, ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ:

— В бизнесе я 18 лет. Занимаюсь пассажирскими перевозками. Начинал с нескольких единиц транспорта, сейчас у меня парк из 40 автобусов как малой вместимости, так и большие туристические автобусы. 5 лет назад, когда расширил свой автопарк, впервые взял кредит в НБД-Банке. Понравился подход сотрудников банка, подобрали тот кредитный продукт, который подходил именно нам, на максимально выгодных условиях. Спустя 2 года мы вновь решили расширяться, и нас снова выручил НБД-Банк. За время сотрудничества с менеджерами банка у меня сформировались хорошие личные отношения. И если вновь нужны будут заёмные средства, наверняка я пойду проверенным путём — снова обращусь в НБД-Банк.



📍 Кировский дополнительный офис:
г. Киров, ул. Ленина, 79Б/, Герцена, 6

☎ 8 (8332) 64-57-62

🌐 www.nbdbank.ru



БУЛЫЧЁВ

дом бутик-класса

Квартиры
от 10,2* млн.
рублей

КОЛЛЕКЦИЯ ФИЛИГРАННЫХ ПЛАНИРОВОК



ОТДЕЛЬНАЯ
ГАРДЕРОБНАЯ



ВАННАЯ КОМНАТА
С ЛИЧНОЙ ИК-САУНОЙ



РАБОЧИЙ
КАБИНЕТ

 ЖЕЛЕЗНО

 205-808



dombulychev.ru

* ООО Спецэлектроник «Железно Киров» Проектная декларация на сайте нашдом.рф.
Подробная информация в отделе продаж.

РАЗБОРКИ В ЛЕСУ, БИЗНЕС И ЛЮДИ В ПОГОНАХ. А ПРИЧЁМ ЗДЕСЬ МЫ?

□ **НОВЫЙ «УГОЛОВНЫЙ» КЕЙС — ОТ АДВОКАТОВ
КОЛЛЕГИИ «ДЗУКАЕВ, ГЛОТОВ И ПАРТНЁРЫ»**

НАЗАД, В 90-Е!!!

— Казалось бы, бандитские 90-е с разборками и оборотнями в погонах давно остались в прошлом. Но, к сожалению, порядки и принципы общения предпринимателей старой закалки меняются не быстро. А у некоторых — никогда. В 2020 году мы начали процесс, который гораздо органичнее смотрелся бы в реалиях эпохи передела собственности, чем в наши дни.

А дело было так. В Советском районе спорили между собой два крупных ООО. Из-за границ участков, проезда через них. Расположены они были рядом, напротив друг друга. И географически получилось так, что дорога к одной из компаний пролегла по территории другой.

Предприятие, руководители которого обратились к нам за помощью, огородило свою территорию, запретив проезд для второй компании. Частная собственность, они имели на это право! Тем более что у соседней фирмы оставалось ещё два свободных проезда, правда, уже по объездным дорогам.

«СКАЗОЧНЫЙ» ШТРАФ НА 300 ТЫС.

Наши оппоненты пошли на принцип и, «возможно», подключили свои «связи», как в сериале «Бандитский Петербург». Представьте себе, что в нескольких километрах от трассы, в глухом лесу, вдруг появился сотрудник ГИБДД и составил протокол о том, что наши доверители якобы перегородили дорогу общего пользования. Штраф выписали на юридическое лицо — 300 000 рублей!

У адвокатов коллегии получилось доказать, что накатанная дорога в лесу, которой даже на карте нет, не является дорогой общего пользования. В результате штраф отменили. Но драма в духе 90-х гг. на этом не закончилась! Продолжение было таким.

«СОСТРЯПАННОЕ» УГОЛОВНОЕ ДЕЛО?

Оппоненты, введя в заблуждение прокуратуру, добились возбуждения уголовного дела. В связи с тем, что



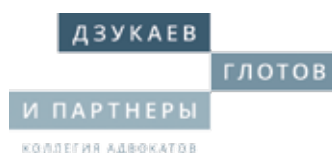
На фото (слева направо): Игорь Глотов, Александр Дзукаев — управляющие партнеры, адвокаты, эксперты в области уголовного права

наши доверители огородили свою дорогу в лесу, якобы их предприятие потерпело убытки. У них встало производство! Почему-то они отказались пользоваться двумя другими дорогами. Уже на стадии возбуждения уголовного дела было понятно, что это незаконно и является целиком и полностью необоснованным решением, результатом аффилированного взаимодействия бизнеса и власти Советского района.

Нам потребовался целый год работы, чтобы уголовное дело прекратили. Решить этот вопрос было непросто именно потому, что дело, мягко говоря, «надуманное». Сейчас адвокатами коллегии готовится иск о компенсации морального ущерба и жалобы на действие должностных лиц.

К таким сложным делам мы подходим комплексно, работая на максимальный результат. Разграничиваем личные амбиции от законных требований.

Мы работаем с 2006 года и специализируемся на ведении сложных налоговых, гражданских, уголовных дел для бизнеса. На данный момент выиграли уже более 2000! У адвокатов коллегии значительный и всесторонний опыт, поэтому нам доверяют защиту бизнеса. Если нужна помощь, вы знаете, к кому обратиться! 📌



☎ +7 (912) 333-33-88

✉ info@dzukaev-glotov.ru

🌐 dzukaev-glotov.ru



РЕСТОРАНЪ
• ВАСНЕЦОВЪ •

Новый сезон Июнь - Июль

г. Киров, ул. Спасская, 41в
ресторан-васнецов.рф
т. (8332) 44-18-18

МЕНЮ



АЛТАЙ-СТРОЙ. ПРОФЕССИОНАЛИЗМ И РАБОТА НА РЕЗУЛЬТАТ!



О ПРИНЦИПАХ РАБОТЫ И НОВЫХ СТРОЯЩИХСЯ ОБЪЕКТАХ РАССКАЗАЛ СЕРГЕЙ СУНЦОВ, ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЙ ЗАСТРОЙЩИК «АЛТАЙ-СТРОЙ»

НЕМНОГО ИСТОРИИ

— СЗ «Алтай-Строй» образован в 2004 году и предлагает свои услуги на рынке строительства. Главные принципы нашей деятельности: профессионализм опытных сотрудников, нацеленность на результат и качество выполняемых работ. За 18 лет успешной работы построено и сдано в эксплуатацию множество объектов гражданского, социального и технического назначения в Кировской области и других регионах.

СЗ «Алтай-Строй» возводит жилые дома не только по собственным проектам, но и участвует в программах по достройке проблемных объектов с обманутыми дольщиками. Так в 2021 г. силами нашей компании при поддержке Кировского областного правительства достроен и сдан объект Гороховская, 81, являющийся проблемным с 2016 г. Мы продолжаем участвовать в подобных проектах, сейчас достраиваем объект на ул. Орджоникидзе, 26 в Нововятске (проблемный с 2018 г.)

ДОМА КАК ВИЗИТНЫЕ КАРТОЧКИ ГОРОДА

Благодаря данной программе идет строительство новых объектов в историческом центре Кирова.

— 4-этажный дом на **К. Либкнехта, 108** с подземным паркингом и закрытой территорией. Оригинальное оформление фасада и цветовое решение стен вызывает ассоциации с застройкой нашего города дореволюционных времен и тихими улочками Голландии. Это натолкнуло на мысли дать дому название **ВИНСЕНТ**. Вдохновляясь художественными полотнами голландского мастера, мы не могли не отдать дань уважения Ван Гогу, поэтому в коридорах дома будут висеть репродукции известного живописца. Жители дома смогут прикоснуться к искусству великого творца, посещать художественные выставки, расположенные в шаговой доступности, гулять по Ботаническому саду. Строительство ведет СЗ «СМТ» и сдача дома запланирована на 4 кв. 2023 г.

— 8-этажный дом на **К. Либкнехта, 143** с позитивным названием **ВЕСНА**. Объект так же, как и время года, в честь которого он назван, раскрывается постепенно: строгое с виду внешнее оформление в полной мере раскроется внутри, вы сможете ощущать себя в месте вечной весны, зелени, цветения трав. Многоквартирный жилой дом расположен внутри тихого квартала, что обеспечит жильцам спокойную атмосферу вблизи от необходимых социальных объектов. Строительство ведет СЗ «СМУ-16» и сдача дома запланирована на 1 кв. 2024 г.

Благодаря опыту в строительной сфере и высокому уровню профессионализма, застройщик гарантирует высокое качество жилья и выполнение всех гарантийных обязательств! А вы хотите жить в центре красивой жизни? ■



Дом «Винсент», ул. К. Либкнехта, 108



Дом «Весна», ул. К. Либкнехта, 143

Застройщик: ООО СЗ СМТ

СВОБОДЫ
ЖИЛОЙ ДОМ **141**

срок сдачи: 4 кв. 2024 г.

8-912-7200-389

См. также информацию на сайте: <https://www.dcm.ru>



altai-stroi.org



ELECTROSILA

За 3 года работы:

- **634** заказчика доверили нам выполнить электромонтажные работы
- **420 000** метров кабеля смонтировано
- **15** субъектов РФ знают о нас!

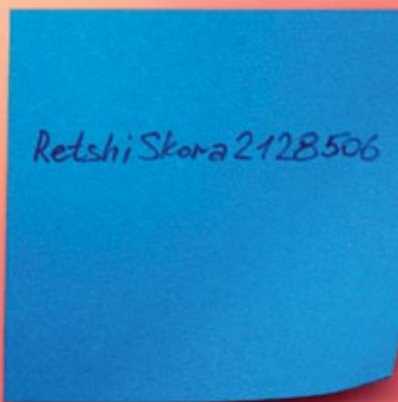
Ежемесячно делаем:

- **17** объектов одновременно
- **5** проектов по электроснабжению
- **14** электрических испытаний на государственных и коммерческих объектах

📍 Киров, Солнечная, 14

☎ +7 (8332) 45-22-45

🌐 elecrosila-43.ru



ТРЕНИНГ «ОЧУМЕЛЫЕ РУЧКИ» ПО ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

- КОГДА ДЕЛО КАСАЕТСЯ БЕЗОПАСНОСТИ, НЕСЛОЖНО НАЗВАТЬ СЛАБОЕ ЗВЕНО — ИМ ВСЕГДА БЫЛ ЧЕЛОВЕК. ПРЕДЛАГАЕМ ВАМ НЕСКОЛЬКО СПОСОБОВ, КАК В ЛЁГКОЙ ФОРМЕ ПРОДЕМОНСТРИРОВАТЬ КОЛЛЕГАМ ВАЖНОСТЬ СЕРЬЁЗНОГО ОТНОШЕНИЯ К ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ. ВНИМАНИЕ: ОПИСАННЫЕ МЕТОДЫ «ОБУЧЕНИЯ» НЕ ВЕЗДЕ СЧИТАЮТСЯ ПРИЕМЛЕМЫМИ. МЫ РЕКОМЕНДУЕМ ХОРОШО ПОДУМАТЬ ПЕРЕД ИХ ПРИМЕНЕНИЕМ И ЗАРУЧИТЬСЯ СОГЛАСИЕМ КОЛЛЕКТИВА НА ПОДОБНЫЕ ДЕЙСТВИЯ

ПАРОЛИ НА СТИКЕРАХ И РАСПЕЧАТКАХ

Одна из наиболее частых и опасных привычек. Чтобы отвадить любителя записывать пароли на стикерах от этой чудесной привычки, вам понадобится:

- Ручка
- Несколько чистых стикеров
- Кто-нибудь, умеющий имитировать чужой почерк

Вооружившись этими нехитрыми инструментами, попробуйте на рабочем месте обучаемого заменить одну или несколько бумажек на поддельные — с похожими, но неправильными паролями. Останется лишь наблюдать с безопасного расстояния за тем, как бедолага пытается войти в свой аккаунт. Постарайтесь не смеяться слишком уж громко, чтобы не спугнуть жертву.

НЕЗАБЛОКИРОВАННЫЕ КОМПЬЮТЕРЫ

Ещё одна опасная привычка — оставлять незаблокированным компьютер, когда куда-нибудь отлучаешься с рабочего места. К большому сожалению, контролировать этот вопрос на уровне всей компании край-

не тяжело. Враждебный или просто любопытный посетитель офиса может что-то оттуда узнать, скачать или заразить компьютер вредоносным ПО. Борьба с беззаботными сотрудниками довольно легко. Для этого вам понадобятся собственные быстрые и ловкие руки.

Общая стратегия проста: дожидаетесь, пока коллега отлучится с рабочего места, и сделайте с его компьютером что-нибудь эдакое. Например, в общем чате от имени жертвы можно пообещать проставиться пиццей на обед на весь отдел.

Второй вариант — поставить на рабочий стол дурацкую картинку. Плюс данного варианта в том, что жертве будет сложно пропустить произошедшее, — демонстрация будет на весь экран. Правда, терапевтический эффект может быть несколько ниже из-за меньшей публичности мероприятия.

ОДИНОКИЕ СМАРТФОНЫ

Оставленный без присмотра разблокированный смартфон — это тоже ИБ-риск. Конечно, распространить через него трояна-шифровальщика по сети компании вряд ли удастся. Но слив фотографий в сеть

или контактов для спам-листов тоже так себе новость. В целом тут годятся те же способы обучения бдительности: написать в почту или общий чат, поставить дурацкую картинку. А можно сфотографировать что-нибудь неожиданное. Например, смешных себя и общего коллегу.

ДОВЕРЬТЕ ДЕЛО ПРОФЕССИОНАЛАМ

Разумеется, описанные выше методики не могут стать полноценной заменой тренингов по информационной безопасности. Для более масштабных учений существует сервис Kaspersky Automated Security Awareness Platform. Это удобный онлайн-инструмент, который развивает практические навыки кибергиены у сотрудников и закрепляет их с помощью тестов и симулированных атак. Благодаря автоматизации управление Kaspersky ASAP не отнимает много времени и не требует технических навыков. При этом вы всегда можете оценить прогресс участников с помощью наглядных отчетов. А самое главное, в результате ваша компания будет защищена от любых уловок злоумышленников. ■



Больше знаешь – спокойнее работаешь



Kaspersky
Automated Security
Awareness Platform

Kaspersky Automated Security
Awareness Platform – поможет
сотрудникам овладеть
навыками кибербезопасности
и сконцентрироваться
на работе, а не на атаках.

k-asap.ru

© АО «Лаборатория Касперского» 2022



kaspersky
Platinum
Partner



Platinum Partner «Лаборатории Касперского» в Кирове
610050, Киров, ул. Ульяновская, д.10
www.rubicon-it.ru | +7 (8332) 760-750

КОГДА ВЫХОДИШЬ НА БОЙ, ОБРАТНОГО ПУТИ НЕТ

” О ТОМ, КАК СПОРТИВНЫЙ ХАРАКТЕР ПОМОГ НАЧАТЬ БИЗНЕС И РАЗВИТЬ СОБСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО ЭКИПИРОВКИ ДЛЯ ЕДИНОБОРСТВ, — АЛЕКСАНДР ЦЕГЛОВ, СОБСТВЕННИК КОМПАНИИ KIMONO43

ВСЁ НАЧАЛОСЬ СО СПОРТА

— Единоборствами я начал заниматься с 11 лет. Выступал на соревнованиях различного уровня — городских, региональных, на Чемпионатах Москвы, России, Европы. Даже попал в состав сборной России на Чемпионат мира в Японии. Но сделал выбор в пользу высшего образования — Чемпионат совпал по времени со вступительными экзаменами. В 2009 году прошёл аттестацию на чёрный пояс.

А дальше всё как у всех — диплом, работа, по вечерам — тренерство. Продажа экипировки тогда была больше как хобби: в нашем городе был небольшой выбор экипировки для занятий единоборствами, в основном приходилось где-то заказывать, вот я и начал что-то перепродавать. Спустя некоторое время подумал, зачем перепродавать, когда можно попробовать производить свою продукцию более высокого качества. Нашёл швею, потихоньку начал производство — единичными экземплярами, больше для своих ребят.

НАПИСАЛ ЗАЯВЛЕНИЕ И УШЁЛ В НИКУДА

Был период, когда я совмещал все три направления — работа, тренерство, производство. Как хватило сил на всё, не знаю. С 8 до 17 работал, вечером с 18 до 22 проводил тренировки, а по ночам писал сайт магазина и занимался рекламой своей продукции. Вместо обеда ездил в офис упаковывать и отправлять товар. Спать ложился поздно ночью. В какой-то момент понял — пора делать выбор: или остаюсь работать по найму и бросаю бизнес, либо увольняюсь и полностью посвящаю себя производству. Написал заявление и ушёл в никуда.

Конечно, было непросто. У нас с партнёром было в кармане 10 тысяч рублей и никакой клиентской базы. Бывало, я вообще не мог спать от мыслей, зачем мне всё это нужно. Просыпался в 2-3 ночи, хотя ложился в час-два, и думал: вот



работал же на нормальной работе, был стабильный заработок, соцпакет. А теперь что?

Но раз решил двигаться в этом направлении, отступить было поздно. И потихоньку начали расти — шаг за шагом нарабатывать клиентов и опыт, наращивать объёмы производства.

ЛИБО ТЫ ПОБЕЖДАЕШЬ, ЛИБО — ПРОИГРЫВАЕШЬ

Конечно, тяжело покинуть зону комфорта. Но главное — не бояться и верить в себя. Если совершил ошибку, делай выводы и иди дальше.

Идти вперёд, несмотря ни на что, — такой настрой дал мне спорт. Потому что когда ты выходишь на бой, на татами, обратного пути нет. Либо ты побеждаешь, либо — проигрываешь. На тренировках, на соревнованиях ты закаляешься. Тебя колотят — ты терпишь. Тебе больно — ты терпишь. Ты устал — идёшь дальше.

Также в бизнесе — если решил уйти из найма в своё дело, обратного пути нет. Даже если что-то не выходит. Продолжай, ищи способ, пробуй что-то новое. Всегда есть правильный коридор, который приведёт тебя к правильной двери: ты её откроешь и всё получится! ▀



📍 ул. Производственная, 38

☎ 89229134343 (опт),
89229130011 (розница)

🌐 kimono43.ru 📧 kimono43



Поможем **1** сотруднику работать эффективнее в **5** раз

Без переработок и профессионального выгорания!
При помощи CRM-системы



Внедрение и настройка Битрикс24 от официального партнёра Битрикс24:

1. Спроектируем воронки для продаж без участия менеджеров.
2. Оптимизируем процессы для эффективного построения рабочего дня.
3. Настроим автоматические отчеты в режиме online.
4. Обучим пользователей тонкостям работы в CRM-системе.
5. Соберем все инструменты для работы сотрудников в одном окне.
6. Сократим время на коммуникации между подразделениями.

PALAX
DIGITAL - АГЕНТСТВО ПОЛНОГО ЦИКЛА

📍 ул. Романа Ердякова, 42
☎ +7 (8332) 752-900
✉ sales@palax.info
🌐 b24.palax.info



СИНЕРГИЯ ПРОГРЕССА

□ **КАК СЭКОНОМИТЬ НА СМАЗОЧНЫХ МАТЕРИАЛАХ ДО 30% ПРИ ОБСЛУЖИВАНИИ ВАШЕГО ПАРКА ТЕХНИКИ — СЕРГЕЙ МАЛЬЦЕВ, ДИРЕКТОР КОМПАНИИ «ВЕРКЕРАВТО», ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ ДИСТРИБЬЮТОР С.N.R.G. В КИРОВЕ, КОТЛАСЕ, КОРЯЖМЕ, РЕСПУБЛИКАХ КОМИ, ЧУВАШИИ, МАРИЙ ЭЛ, УДМУРТИИ**

РАЗГРУЗИЛ 90 БОЧЕК ЗА ОДИН ЧАС

— Когда я работал наёмным менеджером, часто слышал от клиентов: «Привезёшь небояжное моторное масло, — буду покупать у тебя!» В свои 26 лет понял, что могу сам решать, что продавать и кому, и открыл своё дело. Занял 50 тысяч рублей, ещё 50 тысяч заработал на шашке по ремонту квартиры. На дворе был 2009 год. Купил первую партию продукции, хранил её в гараже.

Спустя год арендовали с приятелем офис и склад в посёлке Радужный. Тогда, помню, поставил рекорд на рампе: вручную выгрузил из фуры 90 бочек за один час. Обороты компании «ВеркерАвто» начали расти, мы увеличили штат. Искали другие направления в бизнесе, например, продавали топливо. Стали сотрудничать с брендами масел мирового класса.

ПОЛНЫЕ ИМПОРТНЫЕ АНАЛОГИ

На протяжении 4 лет мы являемся эксклюзивным дистрибьютором одного из крупнейших производителей смазочных материалов и технических жидкостей в России — С.N.R.G. (от англ. synergy, перев. «синергия»). У нас представлены полные аналоги импортных масел для любых задач. Привлекательная цена и увеличенный интервал замены позволяют экономить до 30% ежегодно на смазочных материалах для вашего парка техники. В составе премиальной продукции только высококачественные базовые масла и присадки. Это обеспечивает безопасный низкотемпературный пуск и меньший расход на угар.

ИССЛЕДОВАЛИ РЕСУРС МАСЛА

Когда мы знакомили с новым брендом С.N.R.G., клиенты вели себя настороженно. Благодаря программе тестирования масла Oil Test многие из них убедились в высоком качестве продукции. В парках техники мы проводили отборы проб, отправляли их в независимую лабораторию, исследовали ресурс масла. Часто после тестов наша продукция промывала двигатели.

Второй год подряд «ВеркерАвто» становится лучшим дистрибьютором С.N.R.G. в России. Доверие сотен клиентов, безупречная деловая репутация помогли компании расширяться. Мы переехали на собственную базу в Кирове со складом. Укрепили свои позиции в Сыктывкаре, где также открыли офис и склад. Кроме того, представлены в республиках Марий Эл, Удмуртии, Чувашии, а также в Котласе и Коряжме.



ЭНЕРГИЯ ПРИТЯЖЕНИЯ

Бренду С.N.R.G. уже доверили свою технику крупные предприятия России и стран Ближнего Зарубежья: «РусГидро», «Северсталь», «Московский метрополитен», «Аэрофлот». Также нашу продукцию используют кировские компании: АПХ «Дороничи», ПКП «Алмис», АО «Искож», АО «ОХК «Уралхим», «Транс-Авто К», Kirovpaper, АО «Слободской машиностроительный завод», АО «Аэропорт Победилово» и другие.

Мы уверены в качестве своей продукции и готовы её подтвердить. Именно это помогает нам побеждать в борьбе с контрафактом и недобросовестной конкуренцией. В планах открыть в городе сеть фирменных пунктов по замене автомасел, чтобы как можно больше автомобилистов убедились в эффективности масел С.N.R.G. ■



- 📍 ул. Производственная, 33
- ☎ (8332) 214-006, 214-009
- 🌐 verkeravto.ru
- ✉ info@verkeravto.ru

PRIME

В О Р О В С К О Г О 9 7



ДОМ В ЦЕНТРЕ СОБЫТИЙ

PRIME - история вашего успеха, которая пишется здесь и сейчас.

Воплощение силы и гармонии в самом центре города, на вершине жизни, на пике событий. Современный уровень комфорта – безусловное лидерство и независимость от обстоятельств. Быть первым во всем, получать от жизни лучшее.



Кировский ССК





СУПЕРМАРКЕТ ДЛЯ ВЗРОСЛЫХ 18+



30 ЛЕТ МЫ ПОМОГАЕМ РАЗНООБРАЗИТЬ СЕКСУАЛЬНУЮ ЖИЗНЬ И УКРЕПЛЯТЬ ОТНОШЕНИЯ, — ЕЛЕНА КОКАРЕВА, РУКОВОДИТЕЛЬ САЛОНОВ «ЭРОТИК»



ул. Воровского, 75А,
ул. Воровского, 108,
ул. Свободы, 61А,
ул. Пролетарская, 17
ул. Горького, 56
ул. Лепсе, 61
Октябрьский пр-кт, 9
г. Кирово-Чепецк, ул. Луначарского, 20

erotic43.ru

erotic43

Интернет-магазин: erotic43.ru, ИП Кокарев Р. М.,
ИНН 434544112814 ОГРН 319435000012540

НЕ НАДО СТЕСНЯТЬСЯ

— Несмотря на то, что интим-магазины в России появились давно, многие по-прежнему стесняются переступить их порог. Причем к сексуальной революции приложили руку и кировчане.

В 1993 году бывшие учителя истории одними из первых в стране открыли магазин для взрослых в городе.

Менталитет людей, считавших тогда, что в стране не было секса, приходилось менять. Через медицинские центры и их врачей повышали уровень информированности населения. Тогда магазин привлекал много зевак, поэтому некоторое время даже действовал платный вход по билетам.

В 90-е были и ограбления, и финансовые кризисы. Удивительно, но именно в стрессовое время клиенты стали больше покупать интим-товаров! Успешно преодолевая кризисы нулевых и пандемию, мы продолжали развиваться и открывали новые торговые подразделения.

Сегодня сеть «Эротик» отмечает своё 30-летие. За это время мы выросли до 8 салонов в Кирове и Кирово-Чепецке, а также открыли интернет-магазин erotic43.ru.

ИНТИМ ПО-РУССКИ

Пандемия и санкции научили нас быть гибкими и быстро адаптироваться к новой реальности. Спрос на товары для сексуального здоровья стал расти на маркетплейсах и в нашем онлайн-магазине. Вырос и ассортимент пикантных новинок, в котором легко заблудиться. В салонах «Эротик» можно в безопасной, комфортной и конфиденциальной обстановке получить профессиональную консультацию от наших специалистов.

Для укрепления линии любовного фронта у нас широкий выбор секс-игрушек высокого качества, а также смазок, презервативов, гелей, феромонов, афродизиаков, лубрикантов, соблазнительного эротического белья.

Постоянное развитие позволило нам открыть направление — секс-коучинг. Знакомим наших клиентов с индустрией игрушек и товаров 18+ на закрытых мероприятиях. Они проходят в выходные дни в формате девичника с фуршетом. Группы до 15 человек на 2 часа погружаются в весёлую атмосферу, получают пикантную и очень ценную информацию. На девичнике каждая гостья может забрать понравившийся товар с VIP-скидкой. Мы поможем вернуть жар в ваши отношения! ▶ 18+



30 ЛЕТ ТРИУМФА КРАСОТЫ

ДЛЯ СЕБЯ ЛЮБИМОЙ

— Нижнее белье — это как любимый мужчина, который целый день к вам прикасается. Не откладывает красивый комплект на «особый случай», будьте желанны всегда, ведь нижнего белья никогда не бывает много. 30 лет салоны «Триумф» помогают женщинам выглядеть и чувствовать себя уверенно и неотразимо. За это время мы прошли путь от небольшого магазинчика до сети из 5 салонов в самых престижных торговых центрах Кирова.

Фантастический выбор белья, домашней и пляжной одежды, чулочных изделий сочетают в себе только стиль и комфорт. Постоянно участвуя в международных выставках, мы предлагаем лучшие европейские бренды, которые остаются экспертами в создании инновационных моделей. Emporio Armani, Calvin Klein, DKNY, Simone Perele, Wonderbra, Felina, Lisca, Naturana, Isabel Mora, Selmark — воодушевляют женщин по всему миру, дарят идеальную форму и подчеркивают натуральную красоту тела.

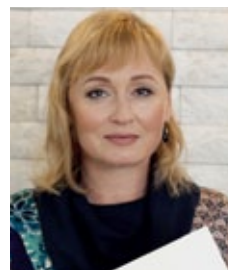
Персональный сервис позволяет позиционировать нас как бутики и вести индивидуальную работу с каждым клиентом открыто, тактично и со вкусом.

НАШ МАЛЕНЬКИЙ СЕКРЕТ

Консультации по брафиттингу в «Триумфе» помогают подобрать бельевой гардероб на все случаи жизни с учетом индивидуальных особенностей фигуры. Сегодня покупатель боится не цены, а равнодушия и непрофессионализма случайных людей, которые попали на должность продавца. Поэтому мы внимательно относимся к подбору персонала. Для нас важно, чтобы консультант умел улыбаться душой, а всему остальному можно научиться.

Наша команда — чуткие эксперты, которые знают всё о белье, современных моделях, их особенностях — они их носят сами. Могут правильно определить размер, даже если вы в одежде! При подборе комплектов расскажут все секреты и лайфхаки, как подчеркнуть природную красоту своих форм или филигранно скрыть несовершенство. Подскажут, в каком белье произвести фурор перед мужчиной или срочно подберут бюстгалтер под вечернее платье, или купальник перед вылетом на курорт.

В салонах «Триумф» мы с полуслова понимаем все ваши желания и готовы сделать ваш шопинг индивидуальным. Выбирайте, какой вы хотите сегодня быть! 📍



» В НАШ ЮБИЛЕЙ САЛОНЫ БЕЛЬЯ «ТРИУМФ» УДИВЛЯЮТ ПОКУПАТЕЛЕЙ ШИКАРНЫМ ВЫБОРОМ И ПЕРСОНАЛЬНЫМ СЕРВИСОМ, — МИЛЕНА КОКАРЕВА, ДИРЕКТОР

салон белья
Триумф

📍 ТЦ «Гостинный двор», ул. Ленина, 80
ТЦ «ЦУМ», 2 эт., ул. Воровского, 77
ТЦ «Глобус», 2 эт., ул. Воровского, 135
ТЦ «Атлант», ул. Воровского, 112
ТЦ «Европейский», ул. Воровского, 43

🌐 triumph43.ru

📄 triumphkirov

Интернет-магазин: triumph43.ru, ИП Кокарев М.С., ИНН 434600429631, ОГРН 304434532000530



ЧТОБЫ КУПИТЬ ДОМИК У МОРЯ, ДОСТАТОЧНО НЕБОЛЬШОЙ СУММЫ!

□ КАК ОСУЩЕСТВИТЬ МЕЧТУ — ОЛЬГА ШВЕЦОВА, ИНВЕСТИЦИОННЫЙ БРОКЕР И ПРАКТИКУЮЩИЙ ИНВЕСТОР

ОТ ОДНОЙ СДЕЛКИ К ДРУГОЙ — ПО ИНВЕСТИЦИОННОМУ ПЛАНУ!

— Я ещё не встречала никого, кто бы не мечтал о своём домике у моря. Но чаще всего это так и остаётся фантазией. Так было и для меня, пока я сама с помощью коллег из закрытого инвестиционного клуба не разобралась в нюансах инвестирования в недвижимость. Кстати! В России, нужно выложить всю стоимость квартиры, взяв при этом ипотеку, заплатив процент, коммунальные платежи и стоимость ремонта. За границей другой подход. Вкладывать в недвижимость там можно почти любую сумму, хоть 300 000 рублей, хоть 700 000 рублей, хоть миллион. Просто нужно знать варианты. Например, можно оформить беспроцентную рассрочку или ипотеку. При этом не нужно иметь вид на жительство! Сдаёте квартиру в аренду за 500 долларов в месяц, 200 из которых платите за ипотеку, а 300 долларов — ваш доход! Можно также ввести в соинвестирование партнёра. Плюс при продаже заработать на разнице курсов. То есть чтобы начать свой путь к мечте — домику у моря — вовсе не нужно космических вложений! Достаточно небольшой суммы. Вместе у нас с вами всё получится, потому что я не бросаю своих клиентов, а веду от одной сделки к другой, по инвестиционному плану.


ТРИ ПОПУЛЯРНЫХ СТРАНЫ ДЛЯ ПОКУПКИ НЕДВИЖИМОСТИ

Самые популярные направления для инвестирования в недвижимость — это Грузия, Северный Кипр и Бали. В Грузии гото-

вую квартиру можно приобрести за 50 тысяч долларов, на моменте строительства — от 30 тысяч долларов. В Северном Кипре 300 солнечных дней в году, поэтому недвижимость дороже. Хорошие варианты начинаются от 80 тысяч долларов. Но зато там очень длинные рассрочки. К тому же при внесении 30 % от стоимости можно получить вид на жительство для всей семьи и бесплатное образование для детей. Рекомендую также Бали. Стоимость недвижимости там начинается от 150 000 долларов. Строительство малоэтажное, легко сдаётся в аренду. Единственный нюанс, земля арендная. Впрочем, это никак не мешает вам заработать.

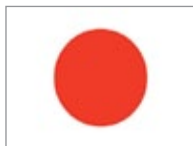
В Дубае, на мой взгляд, цены сильно завышены. Но мои приятели, например, строят там уже вторую квартиру. Кстати, многие поступают таким образом: полгода сдают квартиру, потом на 2 недели приезжают отдыхать, потом снова сдают. Как в Дубае, так и в любой стране все вопросы по сдаче в аренду, рекламе, уборке, налогам можно решать самостоятельно, а можно через управляющую компанию. И стоит это по-разному: 20% / 30% / 40% от вашего дохода за квартиру.

Любые инвестиции — всегда риск. Поэтому я помогаю своим клиентам формировать инвестиционный портфель и диверсифицировать его именно с учётом финансовой подушки безопасности. В первую очередь вы должны быть спокойны и чувствовать себя стабильно. ■

 ПОЛЕЗНЫЕ
ЛЮДИ | Союз
риэлторов



☎ 8-922-992-02-11



КАРТА АТЭС — 18 СТРАН БЕЗ ВИЗЫ

Это международный визозаменяющий документ. С этой картой можно многократно посещать любую из 18 стран Азии и Тихоокеанского региона в течение 5 лет, и при этом не нужно оформлять приглашения, визы и прочие документы.



Марат Долгоаршинных — собственник ТМ Marco Biantoni, «Группа компаний Юлии Долгоаршинных»

ПРЕИМУЩЕСТВА ДЛЯ ВЛАДЕЛЬЦЕВ КАРТЫ АТЭС:

- **Приоритетный проход** паспортного контроля в международных аэропортах стран-участниц АТЭС через специальные пункты пограничного контроля.
- **Освобождение** от ряда формальных процедур и сборов.
- **100% гарантированный въезд** в страну и увеличенные сроки разрешённого пребывания.
- **Посещение** стран возможно не только для деловых целей, но и **для туризма** или получения медицинских услуг.



КАК ПОЛУЧИТЬ?

1. Карта АТЭС оформляется **руководителям предприятий, собственникам бизнеса, госслужащим.**
2. Необходимые **документы** для оформления: копии общегражданского и заграничного паспорта, справка об отсутствии судимости, анкета и сопроводительное письмо от организации.
3. Карта АТЭС оформляется на все 18 стран сразу. **Срок изготовления — от 3 месяцев.**
4. Стать владельцем просто — достаточно прийти к нам по адресу, и мы полностью возьмем на себя сопровождение оформления карты. **Возможен выезд к Вам для оформления документов.**

📍 ул. Карла Либкнехта, 71

☎ (8332) 295-777



ПЛОХАЯ ЗВУКОИЗОЛЯЦИЯ

□ НА ЧТО ОБРАТИТЬ ВНИМАНИЕ ТЕМ, КТО ЗАДУМАЛСЯ О ШУМОИЗОЛЯЦИИ СВОЕГО ПОМЕЩЕНИЯ, И КАКИЕ МАТЕРИАЛЫ ЗВУКОИЗОЛЯЦИЕЙ НЕ ЯВЛЯЮТСЯ, — СЕРГЕЙ ФЕДЯЕВ, РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ SHUM.PRO

ПОЧЕМУ ЗВУКОИЗОЛЯЦИЯ МОЖЕТ БЫТЬ ПЛОХОЙ?

— В квартире хорошая звукоизоляция, если вы не слышите, как соседи говорят на повышенных тонах или включают музыку средней громкости. А если вы слышите кашель соседа за стеной, то звукоизоляция явно плохая. Из-за чего так бывает?

Во-первых, часто шум идёт через несколько поверхностей. Если соседи кричат за одной стеной, изолировать необходимо и другие стенки, иначе шум всё равно будет слышно.

Во-вторых, если не обращать внимания на все тонкости материалов и установки, звукоизоляция будет работать гораздо хуже, чем могла бы. А это выкинутые на ветер деньги, время и сантиметры площади. Поэтому первая составляющая успеха звукоизоляции — хороший материал. А вторая — профессиональный монтаж.

КАК ИЗБЕЖАТЬ ПЛОХОЙ ЗВУКОИЗОЛЯЦИИ?

Используйте хорошие материалы. Они не дешёвые и не тонкие (от 5 см с обшивкой), но только такая конструкция будет работать. Изолируйте помещение комплексно. Перед звукоизоляцией сделайте анализ стен в помещении, лучше с помощью специалиста.

Не забудьте про инженерные коммуникации. Звукоизоляция должна быть герметична. Изолируйте ударный шум. По санитарным нормам в каждом помещении на полу должна быть профессиональная звукоизоляционная подложка.

МАТЕРИАЛЫ, КОТОРЫЕ НЕ РАБОТАЮТ ПРИ ЗВУКОИЗОЛЯЦИИ

Существуют мифы о звукоизоляции, которые заставляют тратить средства и силы на установку материалов, которые совершенно не помогают избавиться от шума. Запомните — **звукоизоляция и теплоизоляция не одно и то же.**

Для теплоизоляции используются материалы с закрытой ячеистой структурой, такие как пенопласт, монтажная пена и вспененный полиэтилен. Они как утеплители не обладают ни отражающими, ни поглощающими свойствами и через них хорошо передаётся вибрация.

Монтажная пена, разновидность пенопласта, имеет лёгкую и ячеистую структуру, не обладающую отражающими или поглощающими возможностями. С точки зрения звукоизоля-



ции для заделывания щелей лучше использовать герметики или штукатурку, а не пену.

Пенопласт — популярный дешёвый утеплитель с низкой теплопроводностью. Если установить его под стяжку в конструкции пола, вы увеличите толщину пола до 7 см. Акустические свойства при этом будут ничтожны, а ударный шум только увеличится. Наклеенный на стены или потолок пенопласт может даже увеличить шумы за счёт резонанса, т.е. снизит звукоизоляцию в квартире.

Вспененный полиэтилен «мегавлекс», «пенофол», «вила-терм» применяется как прокладочный материал под ламинат или паркет, устраняет скрипы без поглощения или оттаивания звуковых волн. Для звукоизоляции полов используют трёхслойные рулонные материалы и полиэфирное полотно.

Экструдированный пенополистирол «Пеноплекс», «Техноплекс», «Экстрол» используется для теплоизоляции и считается лучшим материалом для утепления фундамента.

Если строители предлагают вам данные материалы в системах звукоизоляции вашей квартиры, наш совет — не работайте с ними. ▣



☎ 8-991-392-96-69 (инженер-акустик)
8-991-451-06-99 (отдел продаж материалов)

✉ sale@shum.pro 🌐 shum.pro 📱 shumpro



Диван **SOFT**

Знакомьтесь с новой дизайнерской разработкой! Модульный и универсальный диван Soft подходит для зонирования пространства в интерьере благодаря красиво выполненной спинке дивана. При изготовлении наших изделий мы всегда используем только основную ткань обивки по всему периметру, включая заднюю спинку. Одинаковая мягкость спинки, сидения и подлокотников —

очень важная деталь, вам будет одинаково комфортно в любом положении: сидя, лежа или полулежа. Наполнение дивана имеет сложную многоступенчатую структуру: верхний слой – инновационный материал с эффектом памяти Memory Foam, средний и нижний слой – высокоэластичный пенополиуретан HR премиального качества и повышенного комфорта.

- 📍 Мебельный салон **VERNISAGE**, ул. Комсомольская, 14
- ☎ (8332) 752-752
- ✉ vernisage_kirov



ВАЖНОСТЬ ОБСЛУЖИВАНИЯ ИНЖЕНЕРНЫХ СИСТЕМ: ОПТИМИЗИРУЙТЕ РАСХОДЫ С «ДЕЛИКАТ-СЕРВИС»

- КАЖДОЕ ЗДАНИЕ ВКЛЮЧАЕТ В СЕБЯ СЛОЖНЫЕ ИНЖЕНЕРНЫЕ СИСТЕМЫ, КОТОРЫЕ ОБЕСПЕЧИВАЮТ КОМФОРТ И БЕЗОПАСНОСТЬ ЕГО ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ. ОБСЛУЖИВАНИЕ ЭТИХ СИСТЕМ — ЭТО НЕОТЪЕМЛЕМАЯ ЧАСТЬ УПРАВЛЕНИЯ ЗДАНИЯМИ

ЧТО ТАКОЕ ИНЖЕНЕРНЫЕ СИСТЕМЫ?

Инженерные системы включают в себя все компоненты, необходимые для обеспечения правильной работы здания, — системы отопления, вентиляции и кондиционирования воздуха (ОВК), электроснабжение, системы водоснабжения и канализации, лифты, противопожарные системы и многое другое. Каждая из этих систем имеет свои уникальные требования и необходимость регулярно обслуживания.

ПОЧЕМУ ОБСЛУЖИВАНИЕ ИНЖЕНЕРНЫХ СИСТЕМ ТАК ВАЖНО?

Комфорт и безопасность. Регулярное обслуживание инженерных систем позволяет поддерживать оптимальные условия работы и предотвращать возможные аварийные ситуации.

Продолжительность службы. Качественное обслуживание помогает продлить срок службы инженерных систем, избежать преждевременных отказов и повысить надежность работы системы на протяжении многих лет.

Энергоэффективность. Оптимизация расходов на энергию является приоритетом для многих организаций. Мы поможем оптимизировать работу инженерных систем, управлять энергопотреблением, анализировать данные и принимать обоснованные решения по снижению затрат.

ПРЕИМУЩЕСТВА ТЕХОБСЛУЖИВАНИЯ НЕДВИЖИМОСТИ НА АУТСОРСИНГЕ

1. **Экономия бюджета.** Компания не тратит свои собственные ресурсы на обслуживание и ремонт оборудова-



ования. Это позволяет сократить расходы и оптимизировать бизнес-процессы.

2. **Высокая квалификация работников.** Компания «Деликат-Сервис» более 10 лет специализируется на оказании услуг технического обслуживания. У нас в штате есть все необходимые профессиональные специалисты, поэтому мы гарантируем высокое качество выполняемых работ.
3. **Большой выбор услуг.** Мы предлагаем широкий спектр услуг, включая техническое обслуживание, ремонт, замену оборудования, диспетчерское обслуживание и др.
4. **Своевременное реагирование на аварии и неисправности.** Благодаря широкому штату специалистов и наличию всей необходимой техники, мы быстро реагируем на возможные аварии и неисправности, что позволяет предотвратить возможный простой и уменьшить потери.
5. **Отсутствие необходимости в поддержке собственной службы технического обслуживания.** Выбрав техобслуживание недвижимости на аутсорсинге, собственнику компании не нужно заботиться о поддержании собственной службы технического обслуживания. Это позволяет избежать дополнительных затрат на обучение, зарплаты и другие расходы. ▲

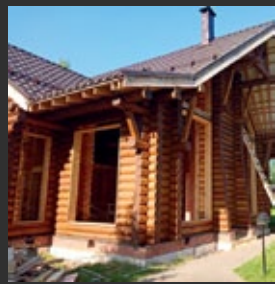


□ ул. Комсомольская, 46/6,
оф. 408, т.: 782-782, 410-402

🌐 ds-complex.ru



15 лет строим
современные
деревянные дома!



ул. Московская, 109
8-922-940-9000
info@kaizerdom.com
vk.com/kaizerdom





увлечение

СПОРТИВНЫЙ МАРКЕТИНГ. ЯРЧЕ. ВЫГОДНЕЕ. ЛОЯЛЬНЕЕ.



”

О ВЫГОДАХ СПОРТИВНОГО МАРКЕТИНГА, АНАСТАСИЯ ПАТРУШЕВА, СПОРТИВНЫЙ МАРКЕТОЛОГ, ОРГАНИЗАТОР СЕРИИ ЗАБЕГОВ «ВЯТСКИЕ ХОЛМЫ»

РЕКЛАМА С ПОМОЩЬЮ СПОРТА

— Примерно 10 лет назад в России начался спортивный любительский бум. Повсеместно — в городах-миллионниках и небольших регионах — стали проводиться любительские соревнования, собирающие тысячи участников. Вслед за ними спортивной сферой стали интересоваться и те, кто хотел предложить свои товары и услуги этой лакомой аудитории — рекламодатели.

Так началось становление спортивного маркетинга в России. С одной стороны — это продвижение спортивных продуктов, а с другой — продвижение услуг с помощью спорта. И здесь начали происходить чудеса: даже очень далекие от спорта товары находили большое количество своих покупателей имен-

но среди спортсменов, болельщиков и даже случайных зрителей. Сегодня продвижение услуг различных компаний с помощью спорта развивается очень активно. Главное преимущество такой рекламы — большое количество точечных контактов с потенциальными покупателями один на один и их высокая лояльность.

ВАША ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ И РЕШЕНИЯ ДЛЯ БИЗНЕСА

Ядро целевой аудитории спортивных событий — это платежеспособная часть общества, которая не жалеет средств на здоровье, знания, эмоции и собственный комфорт. Все предложения от партнёров тестируются, пробуются, анализируются и даже листовки не остаются макулатурой на выброс.

Стать партнёром массового события может компания любого уровня и с разной продуктовой линейкой. Спортивный маркетинг — это всегда гибкий подход к целям партнёра, где можно выбрать наилучший для себя формат. Задачи, которые решаются при этом: от масштабных имиджевых охватов до нужного трафика на конкретную услугу.

ХОРОШИЕ ПРОДАЖИ — ЭТО ХОРОШИЕ АКТИВАЦИИ

Выбрать формат для интеграции вам поможет консультация спортив-

ного маркетолога. Хорошие продажи случаются после хороших активаций. Весь секрет развития рекламы именно в спорте заключается в том, что это не просто рекламный текст или дублирование логотипа. Активация партнёра соревнования — это интеграция бизнеса в конкретное событие. Это способ, через который очень легко донести вашей целевой аудитории всю потребность в вашем продукте и его ценность.

ПОПРОБУЙТЕ НОВОЕ И ЗАБЕРИТЕ МАКСИМУМ

В Кирове такими событиями в последние несколько лет стали массовые забеги серии «Вятские холмы», собирающие на каждом мероприятии от 10 до 15 крупных компаний из числа региональных брендов. Для партнёров формируется очень благоприятная среда, где потенциальные покупатели находятся на эмоциональном подъёме и легко входят в контакт с любым брендом. Более того, они ждут, что для них будет представлено ещё больше возможностей.

Соревнования серии «Вятские холмы» в 2023 году пройдут 15 июля и 27 августа.

Стать партнёром этих событий и проверить выгоду спортивного маркетинга можно отправив заявку на почту vyatkahills@yandex.ru или по тел. +7 (912) 712-47-36. ▣



Создадим сад вашей мечты!

Разработка и реализация садов
с минимальным уходом от идеи до
воплощения

- Ландшафтный дизайн участков под ключ
- Устройство газонов
- Озеленение территории
- Благоустройство территории
- Автополив
- Строительство водных объектов



📍 ул. Спасская, 16

📧 astara43

☎ 8 (912) 331-95-63

🌐 astara-land.ru



ИСКУССТВО ИДЕАЛЬНОГО СНА



Евгений Савиных, директор компании «Сонум»:

— Миссия нашей компании — донести до людей идею здорового сна, потому что, к сожалению, немногие задумываются, что основная проблема может быть связана с неправильным положением позвоночника и шеи во время сна. Каждый клиент имеет право на качественную и стильную мебель для спальни, анатомические матрасы и аксессуары для сна! Всё это вы можете подобрать у нас! Основное преимущество наших кроватей — это дизайнерские мягкие съёмные чехлы, закрывающие весь периметр мебели. Они отвечают разным стилистическим решениям в интерьере. В Кирове мы уже работаем более трёх лет. Первый салон мебели и аксессуаров для сна открыли в ТЦ «Мебель», недавно ещё один в ТРЦ Green Haus! Приходите, вдохновитесь и удивитесь, каким комфортным сможет стать ваш сон вместе с продукцией от бренда «Сонум» с 20-летней историей!

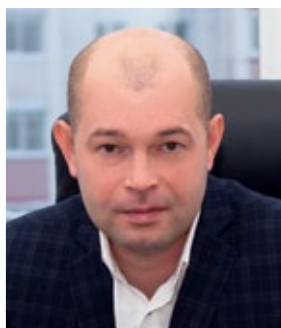
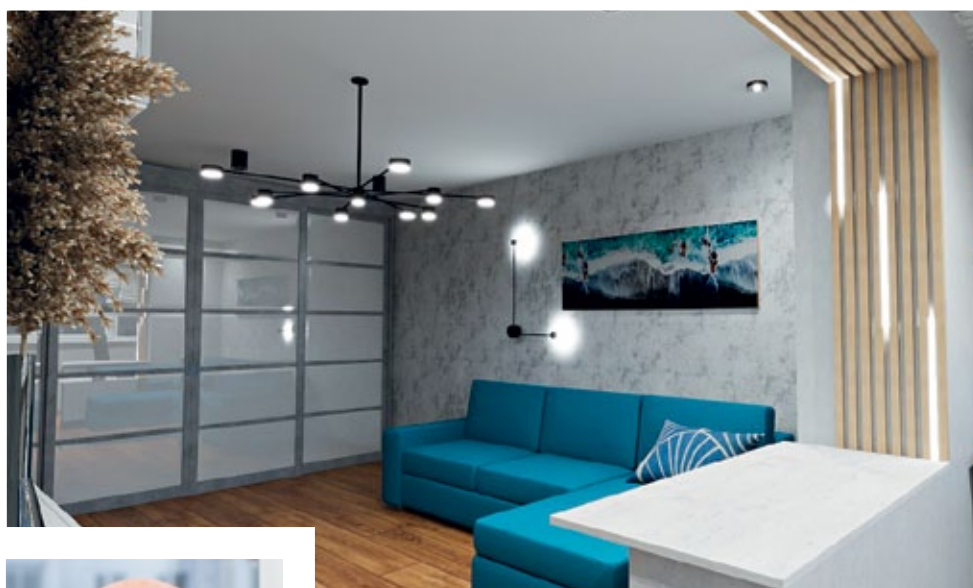
ВАРИАНТОВ ПОДАРКОВ
ДЛЯ СЕБЯ И РОДНЫХ МОЖЕТ
БЫТЬ МНОГО, НО КАЖДЫЙ
ИЗ «СОНУМ» БУДЕТ ТЕПЛЫМ
ПРОЯВЛЕНИЕМ ЗАБОТЫ
И ЛЮБВИ!



СОНУМ
эстетика сна

- 📍 ТЦ «Мебель», ул. Герцена, 88, 1 этаж (правое крыло по центру)
- 📍 ТРЦ Green Haus, ул. Ленина, 205 (2 этаж)
- ☎ 8 (922) 909-38-68
- ✉ sonum.kirov

МЫ СЛУЖИМ ЛЮДЯМ И ЖИЗНИ, КАЧЕСТВЕННО ВЫПОЛНЯЯ РЕМОНТНЫЕ РАБОТЫ



Полный комплекс отделочных работ «под ключ»: квартиры, коттеджи, таунхаусы и производственные помещения

Данила Перминов,
руководитель
СК «Данила Мастер»



- 📍 Киров, ул. Московская, 107Б
БЦ «Московский», 4 эт., оф. 406
- ☎ +7 (8332) 771-447, +7 (953) 947-14-47
- 🌐 remontkirov43.ru
- 📧 danila43region



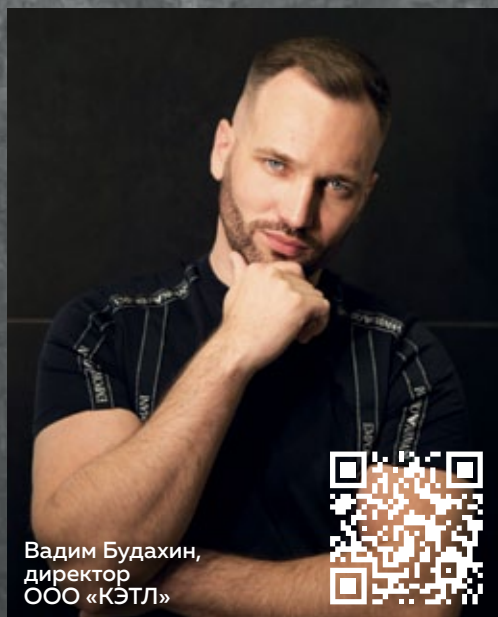
ВАМ И НЕ СНИЛОСЬ

не проспите главное

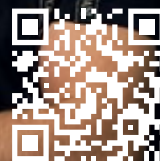
**РЕМОНТ КВАРТИР, КОТТЕДЖЕЙ
И КОММЕРЧЕСКИХ ПОМЕЩЕНИЙ**

КОГДА ЕСТЬ, НА КОГО ПОЛОЖИТЬСЯ

Модная геометрия, сдержанные тона, минимализм в меблировке и удобное зонирование — такой видят спальню мечты клиенты благодаря авторским решениям компании «Ремонт квартир». Пусть ваши сны будут наполнены уютом.



Вадим Будахин,
директор
ООО «КЭТЛ»



ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС РЕМОНТНО-ОТДЕЛОЧНЫХ РАБОТ

- опыт работы более 10 лет
- официальный договор
- фиксированные цены
- фотоотчёты каждого этапа
- бесплатная смета
- проводим необходимые замеры
- надёжные поставщики материалов
- чистота на объекте



☎ 8-919-511-75-74

✉ remontkvartir_kirov43



Кировская область, Слободской район, д. Барамзы, Парковая ул., 4
(12 км до г. Кирова)



ДОМ ДЛЯ ЛЮБИТЕЛЕЙ ЕДИНЕНИЯ С ПРИРОДОЙ И НАСЛАЖДЕНИЯ БЕЗУПРЕЧНОЙ ЭСТЕТИКОЙ

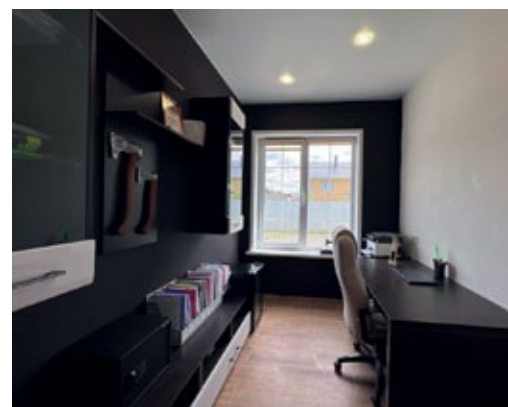


Елена Куклина, руководитель агентства недвижимости
«Единый ключ»:

– Продаётся двухэтажный дом, расположенный в 12 км от городской суеты и граничащий с волшебным лесом, где вы сможете насладиться пением птиц. Въезд асфальтирован и находится под шлагбаумом. Площадь дома – 236 кв. м., земельный участок – 24 сотки, из них – 12,18 соток используются под насаждения и фитнес-зону. Приватный двор – сад имеет фруктово-ягодные насаждения, детскую игровую площадку, круглогодичный бассейн, зону барбекю, лобное место, где вы сможете проводить встречи с друзьями у костра. В доме выполнен роскошный ремонт, граничащий с изысканностью. В нём учтены все необходимые элементы для комфортной жизни. На террасе также выполнен ремонт и установлены панорамные окна. Здесь вы можете проводить важные переговоры, встречи с близкими, при этом дети всегда будут под контролем на детской площадке!



Сканируй QR,
смотри ещё
больше фото
объекта



Просмотр дома в любое
комфортное для вас время.
Запись по тел.:
8-912-362-23-00

В СВОЕЙ ТАРЕЛКЕ



С ВАМИ ТАТЬЯНА КРУПСС, КОТОРАЯ ОЧЕНЬ МНОГО РАЗ ПОПРАВЛЯЛАСЬ И ХУДЕЛА

ПРОФИЛАКТИКА — ЛУЧШЕЕ СРЕДСТВО ЛЮБВИ К СЕБЕ

— Мне и сейчас многие говорят: «Зачем тебе диета? Муж есть, дитё есть. Руки-ноги ходють. Люби себя такой, какая есть».

Вот именно, что «пока ходють». Почему мы не привыкли заниматься собой, пока камни в почках не застучат или сердце не дрогнет?

Почему сначала надо себя «убить» едой, ненавистной работой, токсичными отношениями, стрессом и только потом обратить внимание на своё здоровье?

И хорошо бы на здоровье! Многие обращают внимание на болезни, таблетки, диагнозы. А ещё и того хуже: впадают в оправдания, бездействие и поиск виноватых.

В этой статье я расскажу, что профилактика — это лучшее средство любви к себе, уважения к своему телу и осознанная свобода от зависимостей. Не путать с вседозволенностью: типа я люблю себя, поэтому закинусь винишком в баре и слопаю фаст фуд.

ВРЕМЯ НОВЫХ ОТНОШЕНИЙ

Осознанная свобода — это когда человек выбирает то состояние и ту еду, что позволяют ему оставаться здоровым и счастливым.

Кстати, я сама долгое время была в «болотце» нелюбви к своему телу. И очень изменилась, когда получила второе высшее и долгожданный диплом health-коуча. Многие читатели «Бизнес Класса», как и я — заложники советской системы напичкать детей послаще да пожирнее.

Плачешь? На конфетку!

Сегодня праздник? Держи целый мешок конфет!

Вот мы и выросли в стратегии: на любую эмоцию — гляжи в холодильник. Признаюсь честно, сама с этим долго разбиралась через нутрициологию, психологию и психосоматику. Сегодня в моём ежедневном рационе нет этих «сладостей жизни» и дома мне не придёт в голову держать на полках варёную сгущенку, промышленные тортики и другие пищевые соблазны. Но в ресторане не буду закатывать истерику, если мне не принесут кофе на растительном молоке или глютен.



Друзья, сейчас другое время и возможны другие отношения не только с едой. Сегодня доступен большой список управления своим здоровьем: полноценный сон, качественная вода, детокс-мероприятия, БАДы, стресс-менеджмент, медитации. Обо всём этом я пишу книгу, веду лекции и популяризирую ЗОЖ в нашем городе.

И ещё!

Наши дети — свободные личности, уважающие свой организм. Им не особо важно чьё-то мнение или какой-то вкусный продукт. Они много знают и готовы много говорить о здоровье и о том, что полезно, а что нет.

Мы же на уроках труда с упоением готовили сырники со стаканом сахара в рецепте, заливая сверху сметаной и повидлом. Поэтому нам, взрослым, тяжелее встроить в свою жизнь новые привычки и новое отношение к здоровому долголетию. Но встраивать нужно.

И значит я нужна. ▀

МОИ УСЛУГИ:

- Индивидуальные консультации
- Наставничество
- ЗОЖ-мероприятия

СЧАСТЬЕ ПО КРУПИЦАМ



Татьяна Крупсс



📅 22-03-03



ПОЧУВСТВУЙ СЕБЯ КОРОЛЕВОЙ НА ТОРЖЕСТВЕ

Создавать исключительный образ на свадьбу, выпускной и любое торжество — наша работа!

Мастерски и с большим удовольствием мы подчеркиваем женскую красоту в любом возрасте и обязательно учитываем индивидуальные пожелания клиентов. Любой образ от наших мастеров всегда соответствует вашему настроению и атмосфере мероприятия.

ACH BEAUTY

Время работы
8-20 ЕЖЕДНЕВНО

БЦ «Баско»,
ул. Воровского, 107,
1 этаж





2 ТЕХНОЛОГИИ НАДЁЖНОГО ПРОТЕЗИРОВАНИЯ: СРАЗУ ПОСЛЕ ПРОЦЕДУРЫ ВЫ ВЕРНЁТЕСЬ К ПОЛНОЦЕННОЙ ЖИЗНИ

□ О СИСТЕМАХ ПРОТЕЗИРОВАНИЯ ALL-ON-4 И ALL-ON-6 — АЛЕКСЕЙ ГОНЧАРОВ, ГЛАВНЫЙ ВРАЧ, ХИРУРГ, ИМПЛАНТОЛОГ, ОРТОПЕД, ТЕРАПЕВТ СТОМАТОЛОГИЧЕСКОЙ КЛИНИКИ VIP-ДЕНТ

НЕСЪЁМНЫЙ ПРОТЕЗ В МАКСИМАЛЬНО КОРОТКИЕ СРОКИ

— **Чем имплантация All-on-4 и All-on-6 отличаются от других методик? В каких случаях они показаны?**

— All One 4 — это система протезирования на имплантатах «Всё на четырех», которая позволяет полностью восстановить верхние и нижние зубы при полной или множественной адентии (отсутствии зубов). Помимо этого, система позволяет поставить несъёмный протез в максимально короткие сроки, даже при наличии признаков атрофии и при некоторых хронических заболеваниях. Она полностью безопасна для пожилых людей.

Система All-on-6 — это система имплантации «Всё на шести», доработанная практиками и расширяющая область применения неразборного протезирования, сделав его более щадящим.

— **Какая квалификация должна быть у стоматологов, проводящих такую операцию?**

— Имплантацию по вышеперечисленным методикам выполняет врач-стоматолог-имплантолог с соответствующим опытом и навыками, которые приобретаются на этапах обучения и практики. Наши специалисты регулярно повышают свою квалификацию.

— **Сколько длится операция имплантации All-on-4? All-on-6?**

— Длительность операции зависит от множества факторов, однако в среднем — около 90-120 минут.

2 ГОДА ГАРАНТИИ НА ПРОТЕЗЫ

— **Как быстро приживается система? Действительно ли можно сразу принимать пищу?**

— В среднем, полное приживление имплантатов в костной ткани длится от 2 месяцев на нижней челю-

сти до 4 месяцев на верхней. Эти показатели актуальны как для системы All-on-4/All-on-6, так и для традиционного метода. После операции пациент получит список рекомендаций, которые необходимо соблюдать на протяжении 4-х месяцев. Принимать пищу можно сразу после установки конструкции (протеза).

— **Сколько раз в год нужно наблюдаться у врача после установки системы?**

— Количество осмотров у каждого пациента может быть индивидуально. В среднем первый год после установки имплантов и протеза — от двух до пяти раз. Далее — не менее двух раз в год.

— **Какая гарантия на протез All-on-4 и All-on-6?**

— Наша клиника даёт два года гарантии на изготовленные протезы. При условии соблюдения рекомендаций врача, в том числе, явки на назначенные осмотры — возможно продление гарантийного срока.

— **Есть ли у системы All-on-4 и All-on-6 противопоказания?**

— Как и для традиционного метода имплантации существуют абсолютные и относительные противопоказания, о которых обязательно необходимо сообщить врачу на диагностическом этапе. ▲



📍 Октябрьский пр-т, 88

🌐 vip-dent43.ru

☎ (8332) 54-91-71

📱 vipdent43

Лицензия № ЛО-43-01-001669



А У ВАС «СТАТУСНАЯ КОЖА»?

» НЕТ, РЕЧЬ ПОЙДЁТ НЕ ОБ ЭКСКЛЮЗИВНОЙ И ДОРОГОЙ КОЖЕ ДЛЯ СУМОЧЕК И ОБУВИ. «СТАТУСНАЯ КОЖА» — НОВЫЙ ТРЕНД В КОСМЕТОЛОГИИ, — ЮЛИЯ ЧЕБЛУКОВА, ВРАЧ-КОСМЕТОЛОГ СЕТИ КЛИНИК «ВОЗРОЖДЕНИЕ»

СНИМИТЕ С ЛИЦА «МАСКУ»

— Кажется бы, что может быть легче, чем создать «красивое лицо» с помощью пудры, консилера, помады, фотошопа, специальных фильтров и масок в соцсетях. И вот вы идеальны, без морщин и пигментации. Но ведь важно сделать кожу красивой не для фотографии, а для вас! А это невозможно без качественного, грамотного и профессионального ухода, который позволит без стеснения показываться на людях с «голым лицом», без намёка на макияж.

«Статусная кожа» — это плотная, эластичная кожа, красивый ровный тон, гармоничные черты лица. Человек, который ухаживает за собой, выглядит в хорошем смысле дорого и достойно.

Нельзя забывать и о том, что мы живём в обществе максимальной визуализации, когда сначала идёт картинка, а потом слово. Нашу внешность ежедневно оценивают подписчики, коллеги, руководство, и делают вывод о характере и самооценке. Как люди могут подумать, что вы пренебрегаете уходом за собой? Увидев ваши пигментные пятна и тусклый цвет лица с ярковыраженной сеткой сосудов.

ЧЕМ МОГУТ ПОМОЧЬ КОСМЕТОЛОГИ?

В первую очередь, процедурой химических вне-сезонных пилингов с эффектом биоревитализации. Низкоагрессивные кислоты не травмируют кожу и не вызывают шелушение, а увлажняют её, стимулируют деление клеток, вызывают постепенное осветление. Идеальная процедура для тех, кто не любит инъекции! Курс классической инъекционной биоревитализации помогает отсрочить момент необходимости применения более радикальных вмешательств и манипуляций. Современные препараты для биоревитализации не только увлажняют кожу, но и исправят поломки в генах, возникающие с возрастом.

Что ещё отделяет вас от так называемой «статусной кожи»? Всё, что связано с гипертрофированной коррекцией филлерами — неестественно пухлые губы, острые подбородки, неподвижный лоб — всё это уже безнадежно устарело.

В заключение осталось развеять миф о необходимости больших вложений в «статусную кожу». Все процедуры абсолютно доступны в нашей клинике «Возрождение». Но подробнее об этом на моей бесплатной консультации. ■



📍 ул. Преображенская, 82/1
т. 77-76-78, 78-86-78

🌐 vozrozhdenie-kirov.ru

📠 [lazerkirov](https://t.me/lazerkirov)

Лицензия: №ЛО-43-01-000682





Bianelli — это идеальное сочетание изысканного стиля и непревзойдённого комфорта. Наслаждайтесь утончённой элегантностью, не жертвуя своим удобством!

Bianelli®

ЦУМ, ул. Воровского, 77, 2 этаж
+7 (939) 800-85-35



БЬЮТИ-ПРОЦЕДУРЫ ДЛЯ МУЖЧИН: ЭСТЕТИКА МОЛОДОСТИ И БРУТАЛЬНОСТИ

□ РАССКАЗЫВАЕТ КСЕНИЯ ЧЕРНЯДЬЕВА,
ВРАЧ-КОСМЕТОЛОГ, ДЕРМАТОЛОГ

ТОП КОСМЕТОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЦЕДУР ДЛЯ МУЖЧИН

— Мужчины, как правило, обращаются к врачу-косметологу, чтобы подчеркнуть свой статус. В целом сильному полу сложно выдержать курсовые процедуры по разным причинам, поэтому я рекомендую однократные, но результативные методики для здоровья кожи.

Например, ботулинотерапия помогает разгладить морщины межбровья, лба, способствует лифтингу овала лица.

Очень нравится мужчинам процедура для лица на препарате Radiesse. Это уникальная методика, после неё ещё в течение года стимулируется выработка собственного коллагена, что позволяет избавиться от морщин и улучшить качество кожи. В целом, это получается лифтинг без операций.

Мы не используем в работе филлеры, которые «тянут» воду из кожи на себя и придают мужским чертам лица женственность. Задача косметологии — сохранить гендерные черты. Для мужчин это значит оставить широкую нижнюю челюсть и невыдающиеся прямоугольные скулы.

ЧТО ЕЩЁ ВЕРНЁТ КОЖЕ ЗДОРОВЬЕ

Современная косметология обладает внушительным арсеналом эффективных омолаживающих методик. Одна из них — биоревитализация, направленная на восстановление и улучшение качества кожи путём введения в глубокие слои гиалуроновой кислоты с помощью точечных инъекций. Мгновенный эффект увлажнения и улучшения качества кожи гарантирован, так как гиалуроновая кислота, как магнит, притягивает и



удерживает воду в коже. После процедуры вы не увидите на лице видимых последствий, клетки начнут вырабатывать собственный коллаген, кожа получит необходимую витаминизацию, а морщины разгладятся. Такую процедуру рекомендуется проводить 1-2 раза в месяц.

Кроме того, часто используем для разглаживания мелких, поверхностно расположенных в области лба морщин и носогубных складок методику бланширования. Это инновационная процедура введения под кожу филлера на основе гиалуроновой кислоты, она помогает избавиться от первых признаков старения всего за один раз. Нарастающий омолаживающий эффект от неё сохраняется в течение года!

Аппаратные методики без реабилитации сильному полу также заходят на ура. Например, Альтера-терапия. Её называют безоперационным SMAS-лифтингом. Она воздействует на несколько уровней: SMAS (каркас, который удерживает овал лица), ПЖК (подкожно-жировая ткань) и дерма. При этом никто не догадается, что мужчина вообще посещал косметолога!

Определить более подходящие для вашей кожи бьюти-процедуры и домашний уход можно только на личной консультации. ■

☎ 8-953-672-06-33

КОФЕ И СЛИВКИ с MilaMi



РУБРИКА, В КОТОРОЙ ИЗВЕСТНЫЕ ДАМЫ, НАСТОЯЩИЕ СЛИВКИ ОБЩЕСТВА, ПЬЮТ КОФЕ С ЛЮДМИЛОЙ МИХАЙЛОВОЙ, СОЗДАТЕЛЕМ МАРКИ ЖЕНСКОЙ ОДЕЖДЫ КОРОЛЕВСКИХ РАЗМЕРОВ MILAMI, ОТВЕЧАЮТ НА ВОПРОСЫ И ПРИЗНАЮТСЯ В ЛЮБВИ БРЕНДУ. СЕГОДНЯ ЭТО ОЛЬГА ПОПЕНОВА, ВЛАДЕЛИЦА ФАБРИКИ ДОМАШНИХ ПЕЛЬМЕНЕЙ ТОРГОВОЙ МАРКИ «ДЕРЕВЕНСКАЯ МЕЧТА»

1. У Вас уже сформировавшийся вкус, какую одежду для лета выбираете? Качество ткани имеет значение? Я выбираю комфортную одежду, которая отвечает моему внутреннему состоянию. А настроение женщины, как вы понимаете, — штука изменчивая. Большое значение имеет качество ткани. Мода же стоит далеко не на первом месте, хотя предпочитаю находить изюминку в одежде, даже в повседневной.

2. Что думаете про MilaMi? С брендом знакома более 5 лет, изделий этой марки в моем гардеробе много. Обычно, если захожу в салон к Людмиле Михайловой, то без покупки трех-пяти нарядов не уйду: огромный выбор и сложно решиться на что-то одно. Одежда MilaMi отвечает моему запросу о красоте и удобстве. К тому же в ней есть какой-то неповторимый энергетический заряд, который передается от автора бренда — невероятно мощного человека.



Вся одежда, представленная в проекте, — от MilaMi



Благодарим ресторан FAME: pasta e vino за помощь в проведении съемки

3. Какие пожелания у Вас есть для автора бренда Милы Михайловой? Продолжать творить, создавать, быть на высокой энергетической волне. Желаю продолжать делать женщин счастливыми и самодостаточными.

Октябрьский проспект, 143
+7 (922) 991-70-40
+7 (8332) 38-26-31
Сайт: mila-mi.ru



МИФЫ ОБ ИМПЛАНТАЦИИ



”

ВОКРУГ ИМПЛАНТАЦИИ СЛОЖИЛОСЬ МНОЖЕСТВО МИФОВ. ЧТОБЫ РАЗВЕЯТЬ ИХ, ДОСТАТОЧНО ПРИЙТИ НА КОНСУЛЬТАЦИЮ К СПЕЦИАЛИСТУ, — КРИСТИНА ВАЦЕНКО, ВРАЧ СТОМАТОЛОГ-ХИРУРГ СТОМАТОЛОГИИ «БЛИК»



☑ ул. Московская, 4,
ул. Московская, 24

☎ 35-70-30 ☑ бликдент.рф

Лицензия № ЛО41-01160-43/00355972

МИФ 1: СЛОЖНО ПРЕДСКАЗАТЬ РЕЗУЛЬТАТ

— В стоматологии «Блик» мы используем цифровой протокол, что позволяет гарантировать пациенту прогнозируемый результат имплантации. С помощью специальной техники мы делаем цифровую модель полости рта, на которой в лаборатории формируют хирургический шаблон. По этому шаблону хирург устанавливает имплантат с максимальной точностью — в необходимом месте, с нужным погружением и под правильным углом. Такой подход сводит к минимуму любые риски и осложнения.

Цифровая модель используется и на этапе протезирования. Пациент в начале лечения может увидеть результат работы — как будет выглядеть будущая конструкция, какого будет цвета, формы, прозрачности.

МИФ 2: ИСКУССТВЕННЫЕ ЗУБЫ БУДУТ ОТЛИЧАТЬСЯ ОТ СВОИХ

Сами пациенты после установки и протезирования на имплантате часто не могут отличить искусственный зуб от соседних живых зубов. И порой даже забывают, где именно стоит имплантат. Мы стремимся, чтобы искусственный зуб не только выглядел максимально естественно, но и брал на себя полную жевательную нагрузку. Практически сразу после протезирования пациент пользуется зубами в обычном режиме.

МИФ 3: ИМПЛАНТАЦИЯ — ЭТО ДОЛГО

Одномоментная имплантация позволяет установить имплантат сразу же после удаления зуба, за один приём. На имплантат сразу же можно установить и временную коронку. Это особенно актуально, когда речь идёт о зоне улыбки. Благодаря одномоментной имплантации пациент не будет испытывать дискомфорта из-за отсутствия зуба.

МИФ 4: ИМПЛАНТАЦИЯ НА БЕЗЗУБОЙ ЧЕЛЮСТИ — СЛОЖНО И ДОРОГО

Многие пациенты думают, что на беззубую челюсть нужно устанавливать очень много имплантатов, это очень дорого и травматично. На самом деле, нет. Методики All-on-4, All-on-6 и All-on-8 позволяют установить несъёмные конструкции на 4, 6 и 8 имплантатах соответственно, в зависимости от показаний и объёма костной ткани. Процедура малотравматична и может проводиться сразу после удаления собственных зубов. Результат — зубы, неотличимые от настоящих как в визуальном плане, так и при эксплуатации.

Какой бы ни была ваша клиническая ситуация, первый шаг к красивой и здоровой улыбке — консультация у специалиста. Записывайтесь, и мы подберём для вас оптимальные методы имплантации и протезирования! ☑



AGATA

Сезонное меню
в честь 20-летия

МЕНЮ



ул. Маклина, д. 56

т. 43-14-14



@cafe_agata



16 лет украшаем ваши дома

Выезд дизайнера на дом для подбора штор
(модель, цвет и материал тканей и фурнитура)

SHIK
САЛОН ШТОР | ШИК



ул. Труда, 71, ТЦ «СтройРемо», 1 эт., т. 205-575
ул. Ленина, 205, ТЦ Green Haus, 1 эт., т. 205-615
shtorishik.ru

СЧАСТЛИВЫЕ И ЗНАМЕНИТЫЕ С NUMBER 5

СТИЛЬНЫЕ ОБРАЗЫ ОТ СЕТИ МАГАЗИНОВ МУЖСКОЙ И ЖЕНСКОЙ ОДЕЖДЫ **NUMBER 5** ВЫБИРАЮТ СЧАСТЛИВЫЕ И ЗНАМЕНИТЫЕ СЕМЕЙНЫЕ ПАРЫ НАШЕГО ГОРОДА. ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ И ВЫ!



НА НИКИТЕ:

Футболка — 1 800 ₽
Рубашка — 3 890 ₽
Джинсы — 5 990 ₽

НА ВИКТОРИИ:

Платье — 3 590 ₽



Виктория Хрусталева, президент юридической компании «Бизнес и Право», с супругом **Никитой Филоненко** — предпринимателем, специалистом по автоэлектрике и автодиагностике, в образах от **Number 5**



На вопросы отвечает **Виктория Хрусталева**:

- Ваша история знакомства?** Никита 2 года был моим поклонником, наблюдал за мной в соцсетях, и только 5 июня 2022 года решился приехать ко мне в офис, но не зашёл, я увидела его из окна.
- Первое впечатление друг о друге?** Я подумала, что он добрый и внимательный. И оказалась права! А Никита подумал: «Боже, какая женщина, что я буду с ней делать!» И тоже оказался прав.
- Ваша семейная традиция?** Мы — молодожёны! За месяц брака её ещё не придумали, но готовит у нас Никита — и очень вкусно!
- Самое яркое совместное путешествие.** Конечно, свадебное! Мы поженились в Казани, а по пути останавливались на пикники.
- Какой образ от Number 5 понравился больше?** Где я в футболке с принтом «бабочка», а Никита в бежевом пиджаке.



📍 Вятка-Цум, Воровского, 77,
2 этаж — магазин мужской одежды
3 этаж — магазин женской одежды

☎ +7 (922) 661-13-42

КАК СОХРАНИТЬ ЗУБЫ РЕБЁНКА ЗДОРОВЫМИ И КРЕПКИМИ

”

ОТ РАБОТЫ ДЕТСКОГО СТОМАТОЛОГА ЗАВИСИТ, БУДУТ ЛИ ПАЦИЕНТЫ БОЯТЬСЯ ДАНТИСТОВ В БУДУЩЕМ, — ЕКАТЕРИНА КУЗНЕЦОВА, ДЕТСКИЙ ВРАЧ-СТОМАТОЛОГ КЛИНИКИ «ДУЭТ+»

МОЛОЧНЫЕ ЗУБЫ: ЛЕЧИТЬ ИЛИ НЕТ?

— Молочный зуб — точно такой же, как зубы взрослых. У него есть корни и нервы. Кариес точно также разрушает его и может привести к неприятным последствиям. Если кариес на молочном зубе не лечить, он уходит на нерв, начинаются воспалительные процессы. И уже это воспаление может перейти на зачаток постоянного зуба — тогда он выйдет либо с пятнышками, либо вообще погибнет.

Кроме того разрушенный кариесом зуб болит, причиняет малышу дискомфорт и неудобства. Кто-то решает его удалить. Но что происходит в этом случае? Например, удаляем ребёнку в 4 года задний зуб. А задние зубы у деток меняются только в 10–12 лет. Это значит, что соседние зубы будут наклоняться в свободное место, это скажется на прикусе, нужно будет обращаться к ортодонту. И всего этого можно избежать, просто пролечив кариес на молочном зубе.

С КАКОГО ВОЗРАСТА ВЕСТИ МАЛЫША К СТОМАТОЛОГУ?

Я рекомендую первый раз прийти к детскому стоматологу, когда мама ещё беременна. Мы расскажем о правильной гигиене полости рта, о том, как нужно чистить самые первые зубки. Ну а малышей часто приводят сразу после роддома, чтобы стоматолог проверил уздечку: чем раньше её подрежут в случае необходимости, тем лучше. А дальше с появлением первого зуба посещать дантиста нужно как минимум раз в полгода. Ещё лучше — раз в 3–4 месяца, потому что часто малыши не дают возможности тщательно почистить зубы дома.

Стоматолог или гигиенист сразу заметят какие-то изменения на зубках. Ранний кариес можно вылечить без анестезии. Например, я веду фотопротоколы — фотографирую зубки маленьких пациентов на каждом приёме. И я, и родители наглядно видим, если на эмали появляются пятнышки, или эти пятнышки начинают увеличиваться.

Лицензия: № Л041-01160-43/00326178 от «8» августа 2018 г.



НАЙТИ ПОДХОД К МАЛЕНЬКОМУ ПАЦИЕНТУ

На детском стоматологе лежит огромная ответственность — от нас зависит, будет ли человек бояться зубных врачей в будущем. Я веду ещё и взрослый приём, и нередко ко мне приходят крепкие мужчины, которые покрываются потом от страха. Корни этого — в детстве. Поэтому я стараюсь не нанести психологической травмы детям. Уже по первым минутам в кресле видно, будет малыш сидеть спокойно, либо у него уже есть негативный опыт, он будет капризничать, закрывать рот, отмахиваться. С такими детьми нужна адаптационная работа. На первом приёме мы знакомимся, чистим и лечим зубы игрушкам, изучаем стоматологическую установку. В следующий раз делаем профгигиену. И только на третьем, или даже на четвёртом приёме приступаем к лечению.

При необходимости делаем детям местное обезболивание. К нему тоже готовим. Я рассказываю, что произойдёт: «Сначала мажем рот вареньем, потом достаём специальный пистолет, который пшикает снежинками». Обычно, этого достаточно, чтобы малыш доверился и позволил полечить ему зубки. Мне нравится работать с детьми. Да, большую часть приёма занимают не стоматологические процедуры, а общение. Но зато в результате я вижу искреннюю благодарность своих маленьких пациентов, их улыбки и радость. А это самая лучшая награда! ▀



📍 ул. Подгорная, 7

☎ 8 (8332) 43-43-07 🌐 duet-dental.com



ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

БОЛЬШОЕ УВЛЕКАТЕЛЬНОЕ ЛЕТНЕЕ ПУТЕШЕСТВИЕ

ОПУПЕННЫЕ КАНИКУЛЫ!



- 5 познавательных сюжетных двухнедельных смен с настоящими мастерами продуктивного отдыха
- Мы вместе полный день — с 8 до 18 часов
- Кушаем вкусно, как дома. Четырёхразовое питание. Специально разработанное меню, одобренное и утвержденное специалистами Роспотребнадзора

Сбалансированная программа активного и культурного отдыха **БЕЗ ДОПЛАТ!**

Отдыхаем под девизом: **ЛЕТО БЕЗ ГАДЖЕТОВ!**

Вернём детям **ИГРЫ «НАШЕГО ДВОРА»!**

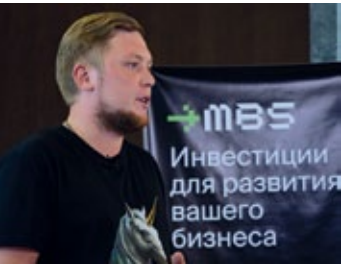


☎ 22-33-44, 745-145
📍 Молодой Гвардии, 96
🌐 pupzemly43



БИЗНЕС-НЕДЕЛЯ

□ С 22 ПО 26 МАЯ В КИРОВЕ ПРОШЛА МАСШТАБНАЯ БИЗНЕС-НЕДЕЛЯ. ПЕРЕД ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИМ СООБЩЕСТВОМ ВЫСТУПИЛИ ФЕДЕРАЛЬНЫЕ ЭКСПЕРТЫ: РОМАН МАСЛЕННИКОВ, ВЛАДИМИР МОЖЕНКОВ, А ТАКЖЕ КИРОВСКИЕ ЛИДЕРЫ МНЕНИЙ. ЗАВЕРШИЛАСЬ НЕДЕЛЯ ФЕЕРИЧНЫМ CASINOPARTY В СТИЛЕ ДЖЕЙМСА БОНДА



ГЕНЕРАЛЬНЫЕ ПАРТНЁРЫ



ПАРТНЁРЫ МЕРОПРИЯТИЯ



КОРПОРАТИВЫ НЕ КАК У ВСЕХ!

ДАНО:

Команда 30 человек, много работы, деструктив в офисе, недопонимания.

ЗАДАЧИ:

1. Быстро всех сплотить.
2. Сделать качественный контент о команде для сайта и соцсетей.

ИНСТРУМЕНТЫ:

Выведение из зоны комфорта при подготовке мероприятия, нестандартные наряды, работа со стилистом, работа по постановке фото в кадре, подбор референсов. Креативная фотосессия для раскрепощения, дискотека, фуршет и полное погружение в стиль мероприятия при помощи деталей и ведущего.

РЕЗУЛЬТАТ:

Горящие глаза сотрудников, гордость за команду, восторг каждого от фотографий, учитывая, что часть персонала — линейные сотрудники, которые никогда не бывают на подобных мероприятиях.

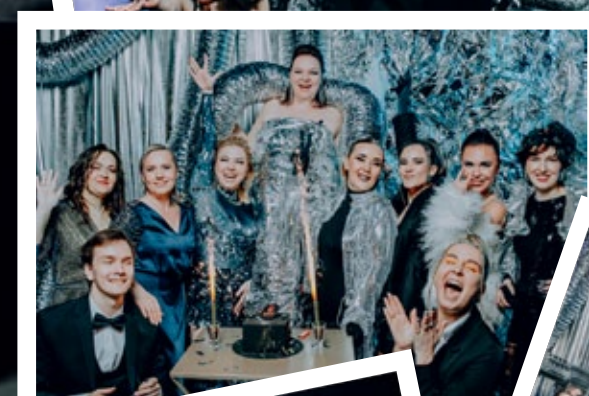
**ХОТИТЕ ТАКЖЕ?
ПИШИТЕ И ЗВОНИТЕ НАМ!**



ЗАЖИГАЙ
СОБЫТИЯ - ЭМОЦИИ - РЕЗУЛЬТАТ

📍 ул. Казанская, 86
☎ 21-12-25

🌐 zazhigay-kirov.rf
📧 asp_zazhigai



ДЕНЬ РОЖДЕНИЯ С УЭНЗДЕЙ АДДАМС

для детей от 5 до 13 лет –
это:

- 3 часа игровой площадки на выбор (неоновая комната или с лабиринтом)
- ведущая в образе Уэнздей, реквизит
- 1,5 часа программы по мотивам сериала

Уэнздей — бесстрашная дочь Мортиши и Гомеса Аддамс. Поступает учиться в академию Невермор. Там ей предстоит освоить экстрасенсорные навыки, чтобы остановить монстра, который держит в страхе всю академию и раскрыть тайну своих родителей! Но одной Уэнздей не справиться! Ей нужны помощники, чтобы расследовать череду преступлений.

В КВЕСТЕ

- дети пройдут через озеро скорпионов, ящериц, змей, пауков
- станцуют модный танец Уэнздей
- получат предсказание от вещи (руки)
- попадут в логово монстра через паутину
- пройдут по дороге теней
- узнают тайну оживших скелетов и кто монстр
- познакомятся ближе со школой Невермор

А ТАКЖЕ

- дискотека, светомузыка, хороший звук
- спецэффект дымовая пушка
- спецэффект мыльные пузыри
- спецэффект ленточное шоу
- песня «С днем рождения»/каравай, вынос торта, задувание свечей и загадывание желаний

БАНКЕТНАЯ ЗОНА

- сервизная посуда, мини-кухня
- чайник, микроволновая печь
- обслуживание официантом
- скидка на меню кафе
- приготовление еды в кафе
- а также еда/напитки/торт с собой
- помощь в нарезке и оформлении

ДОПОЛНИТЕЛЬНО

- спецобслуживание (скатерти, сервировка стола, обслуживание официантом)
- шоколадный фонтан (1 кг отличного молочного шоколада хватит на 20 гостей), накрытие, нарезка ваших фруктов и оформление в подарок
- детское приглашение на день рождения



Детское игровое кафе «Калейдоскоп»:
ул. Красноармейская, 1-а,
☎ (8332) 22-70-93,
✉ 43play.ru, 🌐 kaleydoskop43

ГОРОДСКОЙ ЛАГЕРЬ «КАЛЕЙДОСКОП»

от 7 до 13 лет

Официальный городской лагерь «Калейдоскоп» работает всё лето и приглашает детей 7-13 лет в тематические смены! Будем делиться на отряды помладше и постарше, вкусно питаться, отдыхать, веселиться — проводить время классно!

- с 7.30 (8.00) до 18.00
- дети 7-13 лет
- 3-разовое питание (горячий завтрак, обед, полдник) собственного производства в кафе «Калейдоскоп»
- зарядка, прогулки, спорт
- экскурсии на предприятия г. Кирова
- шоу, дискотеки, игровые комнаты
- общение, медали, ярмарка сладостей

ВКЛЮЧЕНО

- шоу «А4», «Мафия», «Крейзи бокс»
- квесты «Уэнздей», «Форт Боярд», «Роблок»
- музеи, театры, кино, дискотеки
- тимбилдинг, секретные задания
- слаймы, шоу из азота и другие опыты
- настольный теннис, большой теннис, фитнес, танцы
- парковые прогулки, подвижные игры, зарядка
- экскурсии по предприятиям Кирова, в т.ч. на производство Вятский Квас, Вятский Хлеб, молоко Вятушка, телекомпании ГТРК Вятка, 9 Тв и др.
- проекты: «Я бармен», «Я повар» и др. профессии
- тренинги по этикету, дорожной и пожарной безопасности
- Юркин парк, Море парк, Батутный парк и др. аттракционы
- питание, мероприятия — всё включено
- награждение участников смен: 1, 2, 3 место

СМЕНЫ

- 12.06-23.06 — Активити: спорт и игры
- 26.06-07.07 — Квесты и экскурсии
- 10.07-21.07 — Экоclub: походы и хэндмейд
- 24.07-04.08 — Шоу и тренды
- 07.08-18.08 — Мир профессий
- 21.08-25.08 — Кулинарные эксперименты

СТОИМОСТЬ

10 дней (7.30-18.00) — 15000 руб (будет скидка, если вы были в прошлом году или за двух детей из одной семьи, включая двоюродных)
1 полный день (7.30-18.00): 1600 рублей
5 дней (7.30-18.00): 8000 рублей

МЕСТА И НАСТАВНИКИ

10-20 детей (в отряде)
2 вожатых (диплом и опыт)
прямая связь с вожатыми по viber
ежедневный фотоотчет в группе viber







Городской лагерь «Калейдоскоп»:
ул. Казанская, 91.
Питание: кафе «Калейдоскоп»
☎ (8332) 74-54-41

— Все годы работы компании Mebelit мы нацелены на то, чтобы наши клиенты получали только самое лучшее. Поэтому мы постоянно растём и совершенствуемся, вводим в производство новые процессы, предлагаем актуальные решения, расширяем границы своего присутствия. Впереди — новые вершины и новые победы. Поэтому в этом году мы вновь номинируемся на премию «Человек года». Ведь любая награда — это доказательство того, что вам нравится то, что мы делаем для вас!

Андрей Колегов,
руководитель
компании



NEW Шоурум в Москве: Центр дизайна Artplay,
ул. Нижняя Сыромятническая, 10, стр.3, вход 3А
ул. Московская, 102в, ТК «Планета»
ул. Ленина, 89, 2 этаж

 mebelit43@mail.ru
 8-922-995-90-28
 mebelit43.ru
 mebelit_kirov

MEBELIT
МЕБЕЛЬ ПО ВАШИМ ПРАВИЛАМ



ALT HAIR

ул. Карла Либкнехта, 49
8-922-668-38-99

