

БИЗНЕСКЛАСС

16+

**БИЗНЕС ПОДВОДИТ
ИТОГИ 2022 ГОДА
С. 20**

С НАСТУПАЮЩИМ!

**НОВОГОДНИЙ ФОТОПРОЕКТ
С ЗОЛОТЫМ КРОЛИКОМ С. 70**

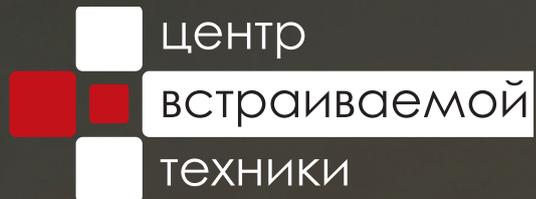
НАТАЛЬЯ ТУНЕВА

**СТОМАТОЛОГ, ДИРЕКТОР
СТОМАТОЛОГИЧЕСКОЙ
КЛИНИКИ «АЙСБЕРГ»**

**▮ Я ОТДЫХАЮ,
КОГДА РАБОТАЮ**

С. 16





центр

встраиваемой

техники

**ТЕПЛА И УЮТА
ВАШЕМУ ДОМУ!**



КИРОВ, УЛ. ЛЕНИНА, 89
Т.: 49-82-57, 8-922-973-60-04,
8-922-973-60-07

🌐 cvtplus.ru
✉ cvtpluskirov



Оставьте
заявку
на подбор
техники



Киров, ул. Ленина, 193, т. 8 (8332) 424-888
mebelinfashion.ru

 mebelinfashion



IN FASHION
КРАСОТА В ДЕТАЛЯХ





**ЦЕНИТЕ СЕБЯ,
НОСИТЕ НАСТОЯЩЕЕ**

ТЪ **МЪХОВАЯ МОДА**
фабрика

- г. Киров, 2 этажа меха на ул. Ленина, 75, ☎ 64-64-04
- г. Сыктывкар, ул. Первомайская, 62,
ТРЦ «Торговый двор», ☎ (8212)39-13-80

**При ссылке на журнал дополнительная скидка
к действующим акциям***



Сайт



ВКонтакте

Пошив под заказ на фабрике
☎ 8-800-550-70-81

* Подробности у продавцов-консультантов

ОТДЫХАЕТ ДУША, РАСЛАБЛЯЕТСЯ ТЕЛО

Массажные процедуры в салоне Artika помогут снять усталость, физическое и нервное напряжение. В умиротворяющей атмосфере, с помощью техник классического и корректирующего массажа наши специалисты помогут вам ощутить себя заново рождённой. Процедура обёртывания увлажнит ваше тело, напитает кожу, сделает её нежной и бархатистой. Не забывайте заботиться о себе!



Корректирующий массаж
2 000 руб.



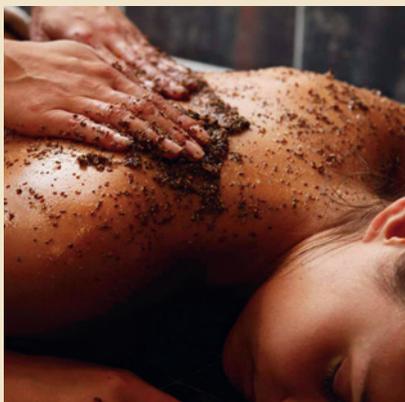
Аппаратный вакуумно-роликовый массаж
1 000 руб.



Классический массаж
2 000 руб.



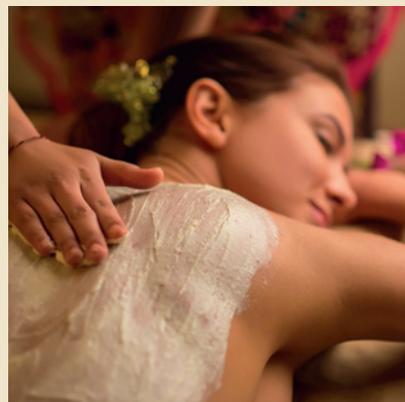
Водорослевое обёртывание
2 500 руб.



Скрабирование тела
700 руб.



SPA-массаж с горячими мешочками
2 500 руб.



Обёртывание с маской для тела
1 200 руб.

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА



α

ARTIKA

КРАСОТА КАК ИСКУССТВО

Концептуальный салон премиум-класса.
Идеальный образ в каждом аспекте: от прически до маникюра

α стрижки и укладки α окрашивания α уходы для волос Aveda α система защиты волос Olaplex
α ногтевой сервис α премиум-уходы Christina Fitzgerald α косметология α уходы для лица Ultraceuticals
α брови и ресницы α массаж

ул. Комсомольская, 30

(8332) 27-02-71

artika-kirov.ru

vk.com/artika_kirov



СОЧИНЯЙТЕ МЕЧТЫ ДЛЯ УЮТА

дизайн-проект и ремонт любого помещения



Александр Печёнкин,
руководитель «СанПро43»

ДИЗАЙН-ПРОЕКТ В ПОДАРОК!*

Бесплатная консультация по дизайну
и ремонту — т. 77-40-47

📍 ул. Труда, 71 🌐 sanpro43.ru ✉ sanpro43

*Покажем наши объекты вживую и подарим дизайн-проект при заказе комплексного ремонта в компании «СанПро43».



смотрите видеообзор
этой квартиры

saiwala

МЕБЕЛЬ, КОТОРУЮ ЖДАЛИ

Лена Агафонова,
основатель DomDesign





Corsica



Glenta



Odra



Lund

Froda



Vikna

DomDesign — официальный представитель премиум-бренда Saiwala в Кирове



📍 г. Киров, ул. Спасская, 17 (2 этаж)
☎ 8-912-827-71-59,
8-916-855-10-55

СЛОВО РЕДАКТОРА

— Вель ты знаешь, что пять часов — время чая. Увы, мы даже не успеваем мыть посуду, у нас вечное чаепитие.

— Значит, вы так и пересаживаетесь от чашки к чашке? — спросила Алиса.

— Да, так мы и пересаживаемся от грязной чашки к чистой.

Льюис Кэрролл, «Алиса в Стране Чудес»

— Ну а нашему «вечному чаепитию» в 2022 году, похоже, пришёл конец. Сама реальность улыбкой чеширского кота намекает на то, чтобы мы встали из-за стола и убрали за собой грязные чашки, сколько можно из них пить! Пора отмыть всю посуду до блеска, отстирать бурую от пятен скатерть до белоснежной чистоты и снова накрыть наш большой гостеприимный стол. Но приглашать к нему не каждого, а только кого-нибудь разумного... ну так, для разнообразия! Поэтому друзья, меняйтесь настолько, чтобы смочь попасть... вон в тот роскошный сад за маленькой дверцей! В конце концов, вы и есть те самые герои, кто спасёт мир, так что следуйте за белым кроликом — и увидимся на новогоднем вечере в стиле «Алисы в Стране Чудес» 22 декабря в клубе «Гауди».  

Екатерина Сулова, главный редактор журнала «Бизнес Класс»

Рекламно-информационное издание Журнал «Бизнес Класс Киров», специализирующееся на сообщениях о материалах рекламного характера. Реклама более 40%. Тираж 4200 экземпляров. Выходит ежемесячно. Издаётся с ноября 2008 года. Распространяется бесплатно по адресной подписке. Издание зарегистрировано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Кировской области. Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ 43-191 от 10 декабря 2009 г. Учредитель: ООО «Бизнес Класс». Адрес редакции и издателя: 610017, г. Киров, ул. Молодой Гвардии, д. 82, 3 этаж, каб. 329, т. (8332) 57-68-06, сайт: www.bk43.ru. Главный редактор: Сулова Екатерина Викторовна, for-seat@mail.ru. По вопросам подписки и обратной связи обращайтесь по адресу bk@43vk.ru и по т. 57-68-06. Отпечатано с готового оригинал-макета в ООО «Эльфонт», 610004, г. Киров, ул. Ленина, д. 25, заказ № 8568. Журнал № 12 (167) декабрь 2022. Дата выхода: 1 декабря 2022 г. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов публикуемых материалов. За содержание рекламы ответственность несут рекламодатели. Материалы со знаком публикуются на правах рекламы. Цены указаны в рублях, действительны на момент съемки. Все рекламируемые товары и услуги, подлежащие обязательной сертификации, сертифицированы.

ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ
К НАМ В СЕТИ

 bk43.ru

 [bk_kirov](https://vk.com/bk_kirov)

макияж и укладка —
Нина Кушова



СЛОВО БИЗНЕСМЕНА

— Вот и подходит к окончанию «непростой» 2022 год, в котором каждый бизнес, как и каждый житель страны, испытал разные эмоции: от гнева и непонимания до принятия и одобрения.

Некоторые семьи оказались разделены границами, а часть бизнеса потеряла налаженные деловые связи. Многим бизнесменам пришлось принимать сложные, а иногда и жёсткие решения.

И в этой ситуации нам удалось найти новых партнёров, в том числе федеральных, нарастить деловые контакты, наметить новые направления развития. Нас приняли в Ассоциацию Профессиональных Страховых Агентов, мы вступили в ВТПП, запустили на нашем сайте несколько онлайн-калькуляторов, для расчёта стоимости страхования, в т.ч. ипотеки. К сожалению, не всё удалось реализовать в уходящем году, но это не причина «опускать руки», а стимул для дальнейшего развития.

Мы продолжаем двигаться в направлении сервиса для наших клиентов и понимаем, что без личного общения с клиентом и понимания его потребностей, невозможно предложить правильное решение.

В декабре мы открыли в нашем офисе постоянно действующую выставку «История страхования в Вятской губернии», с экспонатами времен Царской России — «нельзя заниматься страхованием, не зная его истории».

Пусть мой образ, запечатленный на этой фотографии, позволит вам улыбнуться и оставить весь негатив в прошлом году. Надеемся, что новый 2023 год — «Черного Кролика» — будет более предсказуемым.

Желаю читателям и коллективу журнала «Бизнес Класс» здоровья, счастья, финансового благополучия, а бизнесменам — реализовать все задуманные проекты и «причесать тараканов».

И пусть мечты сбываются! **БК** **04**

Александр Плюсин, руководитель
ГК «Автоклуб ПОМОЩЬ»

художник съёмки —
Катерина
Счастливецова

фотограф —
Иван
Благушин



ПРАВИЛА ЖИЗНИ

**САМОЕ ТРУДНОЕ
ДЛЯ МЕНЯ — ЖДАТЬ**

**ВСЕГДА
ХОТЕЛ БЫТЬ
НУЖНЫМ ЛЮДЯМ**

**ЗАВИДУЮ,
КТО ЖИВЁТ
ОДНИМ ДНЁМ**

**ДЕНЬГИ —
НЕ ГЛАВНОЕ,
ВАЖНЕЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОЕ
ОТНОШЕНИЕ**

**ВАДИМ БУДАХИН,
ВЛАДЕЛЕЦ КОМПАНИИ
«КЭТЛ»:**

Стиль Giovanni Botticelli:
Смокинг — 19 990 ₽
Рубашка — 2 990 ₽
Бабочка — 990 ₽

**Я ХОЧУ,
ЧТОБЫ МЕНЯ
ЗАПОМНИЛИ**

**НЕ ЛЮБЛЮ,
КОГДА КТО-ТО
ГОВОРIT МНЕ
«ПОДУМАЙ ОБ ЭТОМ
ЗАВТРА»**

**УДОБСТВО
В ЭТОМ МИРЕ
НУЖНО ТОЛЬКО
ЛЕНТЯМ**

**ЛУЧШИЙ СОВЕТ
ОТ МОИХ
РОДИТЕЛЕЙ —
БЫТЬ СОБОЙ**

**СТИЛЬ
И КАЧЕСТВО —
В КАЖДОЙ
ДЕТАЛИ**

Giovanni  Botticelli
1998

 ЦУМ, 2 этаж (новое крыло)
 (8332) 32-40-10
 giovanni_botticelli43

ПРИНЦИПЫ, МОТИВАЦИЯ, МЫСЛИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

КОГДА Я СЛЫШУ МУЗЫКУ,
Я МЫСЛЕННО ТАНЦУЮ

ТОЛЬКО В ТАНЦЕ Я МОГУ
БЫТЬ РАЗНОЙ: ДЕРЗКОЙ
ИЛИ МИЛОЙ, РОБКОЙ ИЛИ
НЕУДЕРЖИМОЙ

«**ЮВЕНТА**»
ДЛЯ МЕНЯ —
СЕМЬЯ, ЭТО ДЕЛО
ВСЕЙ ЖИЗНИ —
17 ЛЕТ РАЗВИВАЮ
ШКОЛУ

Я ГОРЖУСЬ
СВОЕЙ
КОМАНДОЙ, СЕСТРОЙ
АЛЁНОЙ, УЧЕНИКАМИ,
КОТОРЫЕ
ПРОФЕССИОНАЛЬНО
РАСТУТ

Я НЕ ДОЛЖНА
НИКОМУ НИЧЕГО!

КСЕНИЯ НАПОЛЬСКАЯ,
ДИРЕКТОР ШКОЛЫ ТАНЦЕВ
«ЮВЕНТА», ПРЕПОДАВАТЕЛЬ
ЕВРОПЕЙСКИХ
И ЛАТИНОАМЕРИКАНСКИХ
ТАНЦЕВ:

Стиль EVOLUTION:
Тёплая экошуба под канадскую
норку tissavel — 23 900 ₺

Комплект украшений UNA:
серьги — 1 470 ₺
ожерелье — 4 190 ₺

Я ПО-ПРЕЖНЕМУ
ВЛЮБЛЕНА
В ЗИМНЮЮ СКАЗКУ

Я ВСЕГДА БУДУ
ВЕРИТЬ В СЧАСТЛИВОЕ
БУДУЩЕЕ

ЕСЛИ Я НЕПРАВА,
ТО ДЕЛАЮ ВЫВОДЫ

EVOLUTION
ЭВОЛЮЦИЯ ТВОЕЙ ОДЕЖДЫ

📍 Киров, ул. Современная, 1

☎ +7-909-140-66-70

🌐 evolution.kirov



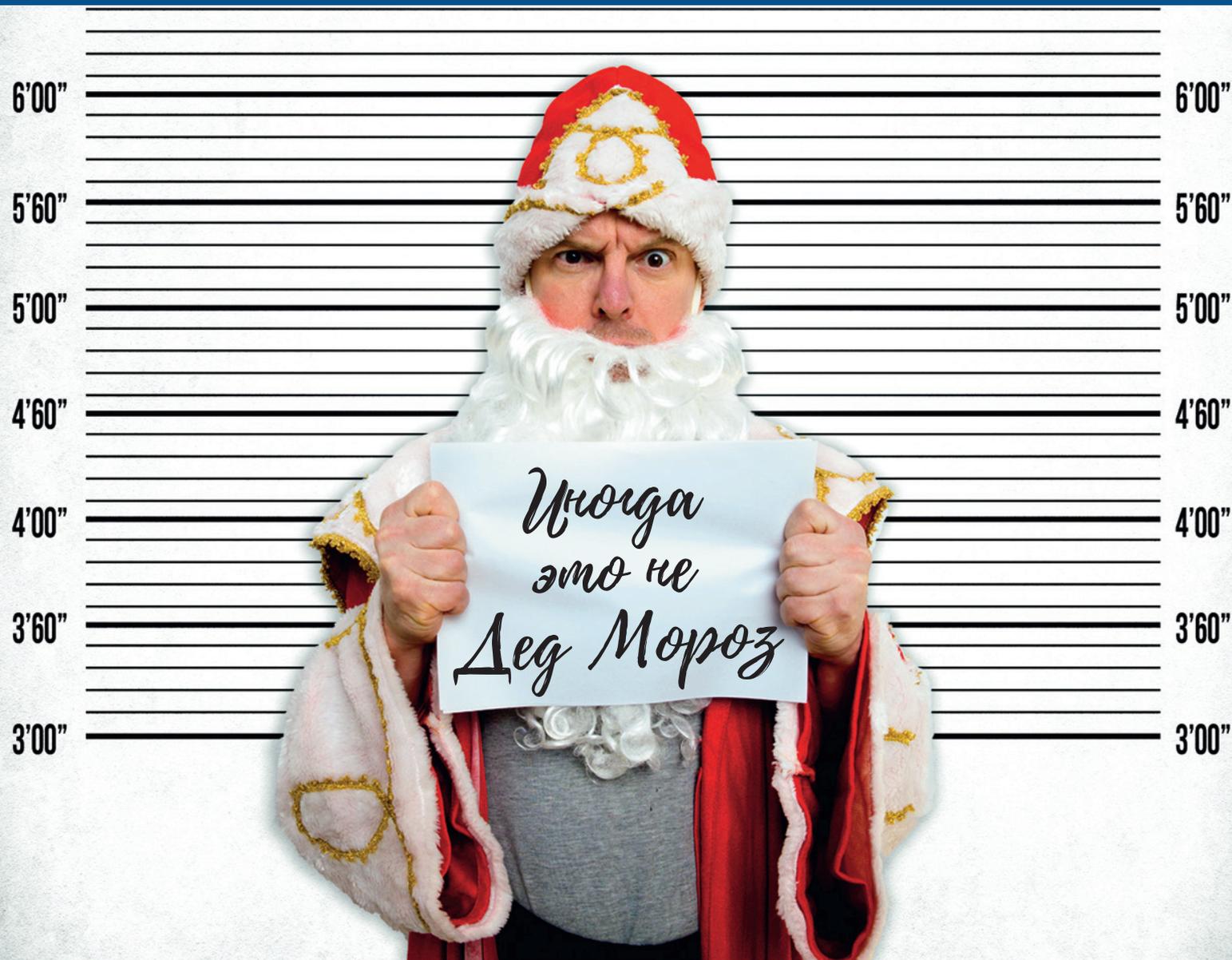
📍 Киров, ул. Горбачева, 62,
офис 4, 7 этаж

🌐 unabracelet.ru





ЗАДУМАЙТЕСЬ О БЕЗОПАСНОСТИ В НОВОМ ГОДУ!



Вы можете быть уверенным в безопасности в новогоднюю ночь и каждый день. Потому что мы работаем для вас. Без праздников и выходных.

📍 Ул. Свободы, 96Б
🌐 ohranakirov.ru
☎ (8332) 67-53-72
✉ ajaxur@mail.ru

Ручная чистка и реставрация обуви и сумок

Заберём. Почистим. Привезём



Чистим вручную, убираем пятна и следы реагентов
Реставрируем царапины и другие повреждения



-25% НА ЧИСТКУ И РЕСТАВРАЦИЮ СУМОК И КУРТОК В ДЕКАБРЕ*



Восстанавливаем цвет или перекрашиваем
Ремонтируем обувь и сумки
Кастом, патинаж, глассаж



С Gutallini ваши любимые вещи всегда новые!

Нам доверяют бренды с мировым именем!

СКИДКА 20% НА ПЕРВУЮ ПАРУ*

ул. Володарского, 140

43-13-53



*Подробности акции по телефону 43-13-53



КОРПОРАТИВНОЕ ТРАНСПОРТНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ



ВСЕГДА ВЫРУЧИМ С ТРАНСФЕРОМ В СЛУЧАЕ ФОРС-МАЖОРА



КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ ПЕРЕГОВОРОВ



100 % ГАРАНТИЯ ПОДАЧИ В ЛЮБОЕ ВРЕМЯ СУТОК

**В ВАШЕМ РАСПОРЯЖЕНИИ
АВТОМОБИЛИ БИЗНЕС КЛАССА**

**МЕРСЕДЕС
Е-КЛАСС W213**



GREAT CONCIERGE

сервис профессиональных
бизнес-ассистентов

8(8332) 44-83-55

great_concierge

г. Киров, Октябрьский пр-т, 155, эт. 2, оф. 8

Я ОТДЫХАЮ, КОГДА РАБОТАЮ

▀ **МОЯ ПРОФЕССИЯ СТАЛА ДЛЯ МЕНЯ ИСТОЧНИКОМ СИЛЫ, — НАТАЛЬЯ ТУНЕВА,
СТОМАТОЛОГ, ДИРЕКТОР СТОМАТОЛОГИЧЕСКОЙ КЛИНИКИ «АЙСБЕРГ»**

НАРИСУЮ ВАМ УЛЫБКУ

— В детстве я очень любила рисовать. Уделяла этому всё своё свободное время. Особенно мне нравилось нарисовать обычную рожицу — круг, бесцветные глазки, нос в две точки, рот штрихом. А потом из этого наброска делать красивую девушку. Такое вот развлечение: преображать на бумаге дурнушек в красавиц.

Я уговаривала маму разрешить мне поступать после школы в художественное училище. Но она была непреклонна, считая, что мне нужна «серьёзная профессия».

А серьёзная — это какая? Я из династии врачей, это и предопределило мой путь. Помню, когда я училась классе в восьмом, учитель географии пожаловалась мне на свой больной палец и попросила совета. И я, как дочка докторов, уверенно ответила: «Это у вас панариций. Его достаточно просто мазать йодом».

Поэтому меня даже особо не спрашивали, кем я буду. Просто говорили: «Ты, наверное, как мама с папой, будешь врачом, да?» И я отвечала: «Да!»

ИСТОЧНИК СИЛЫ

Но любовь к рисованию, к творчеству в моей профессии вполне пригодилась. То,

что я делаю, — по сути зубная архитектура. Сегодня моя работа состоит из многих направлений — менеджмент, управление, маркетинг, немного преподавания и даже психологии. А вот непосредственно лечением зубов занимаюсь не так часто. Зато для меня это самая любимая работа, которую я делаю с большим удовольствием. Это сродни релаксации. Пациент открывает рот, и я начинаю творить — создаю бугорки, фиссуры, разрушенный зуб преображаю в красавца! В этот момент я морально отдыхаю, наполняюсь вдохновением. Получается, что моя профессия стала для меня источником силы. Ни дня не пожалела, что выбрала стоматологию.

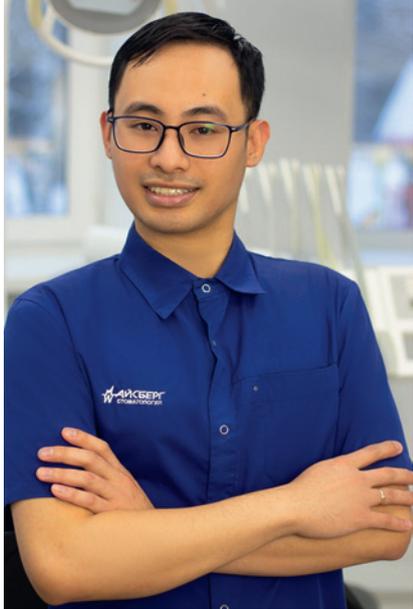
ТРИ ВЕЩИ, КОТОРЫЕ МЕШАЮТ СТАТЬ УСПЕШНЫМ

Не открою Америку, сказав, что ты хорошо реализуешься в любой профессии, если будешь её любить. Мне сложно понять людей, которые в понедельник идут на работу как на каторгу. С трудом проживают неделю, а в пятницу оживают на выходные — чтобы развлекаться два дня. И в понедельник снова — на нелюбимую работу. С таким подходом высот не достигнуть.

Вообще, есть всего три вещи, которые мешают стать успешным.

Грядёт Новый год Кролика. И я желаю, чтобы символ года, подобно кэрролловскому кролику, привёл вас в мир чудес, где исполняются любые желания. Пусть этот пушистый праздник принесёт в ваш дом волшебство, а кролик своей мягкой лапкой отгонит все печали, разочарования и невзгоды. Пусть в жизни станет больше удачи, доброты и счастья!





Первое — это лень. Здесь всё понятно. Если ничего не хочется, то ничего и не получится.

Второе — гордость. Если вы решили, что вы всё знаете в своей сфере, вы обречены. Чем интересна стоматология? Здесь никогда нельзя постигнуть всего! Постоянно появляется что-то новое. Вначале дантисты только удаляли больные зубы. Со временем научились лечить всё более сложную патологию зубов, научились сохранять зубы. Потом появились имплантаты, а вместе с ними и проблемы с имплантатами. Стали разбираться, как этих проблем избежать.

Сейчас стоматология стала более внимательна к деталям. То есть мы не только решаем глобальные проблемы, ликвидируя источник боли, но и сосредотачиваемся на таких моментах, как форма десны и её расположение вокруг зуба, объём и состояние мягких тканей, соотношение зубов относительно друг друга. Казалось бы, изучили все грани стоматологической науки. Но я уверена, завтра появится ещё что-то новое. Поэтому я постоянно учусь. Всю свою жизнь.

И третья преграда на пути к успеху — любовь к развлечениям. И я не про отдых — отдыхать важно и нужно.

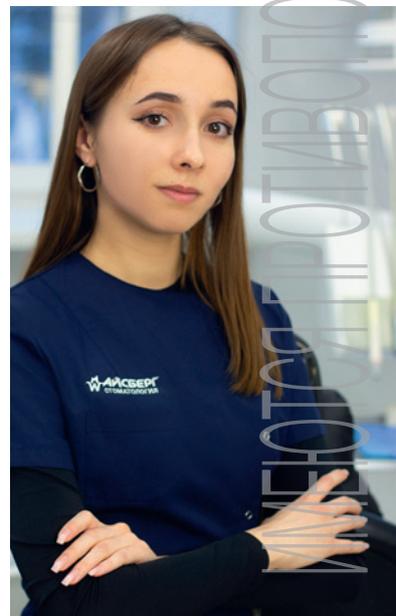
Я именно про постоянную тягу развлекаться. Она отнимает много времени, мешает работе. И не даёт достигнуть в профессии хороших результатов.

НА 100% УВЕРЕНА В КАЖДОМ СОТРУДНИКЕ

Стоматологическая клиника «Айсберг» открыла свои двери для пациентов в ноябре 2002 года. В этом году мы отпраздновали 20-летний юбилей. Вначале у нас был кабинет на 2 кресла, где мы работали вдвоём с помощницей. За 20 лет мы выросли до двух филиалов.

У нас не очень большой коллектив — порядка 20 человек. И я понимаю, что для меня этого достаточно. Мне важно быть уверенной в каждом своём специалисте. Если их будет больше, я уже не смогу осуществлять качественный контроль. Репутация в нашем деле — это всё! Почти все пациенты приходят к нам по рекомендациям. И я не могу не оправдать их доверие.

Сегодня же я на 100% уверена в каждом своём сотруднике. Ценю их за добросовестное отношение к работе, в каждом стараюсь найти сильные стороны, и эти сильные стороны развивать. И получается, что все сотрудники — асы в своём деле, которым занимаются давно и успешно, постоянно обучаются, повышая квалификацию.





За годы практики я освоила почти все стоматологические специальности (кроме детской) — хирургия, терапия, пародонтология, протезирование, имплантология, гнатология. Поэтому могу контролировать работу узких специалистов клиники, выступаю для них наставником. Подсказываю, направляю, зажигаю, если нужно. И смело советую своих докторов, ни на мгновение не сомневаюсь, что пациенты получат профессиональную помощь.

УРОВЕНЬ НАШЕЙ СТОМАТОЛОГИЧЕСКОЙ ПОМОЩИ НЕ УСТУПАЕТ ЕВРОПЕ И США

Чем больше работаю, тем больше убеждаюсь: то, что создала природа, идеально. Никакие ультрасовременные технологии не сделают лучше. Ничто не заменит зуб. Поэтому мы так трепетно относимся к зубам пациентов, восстанавливаем их, сохраняем, даём советы, как правильно выстроить профилактику и уход за полостью рта.

И да, уровень стоматологической помощи, которую мы можем оказать, ничем не уступает Европе и США. У нас то же самое оборудование, мы работаем на тех же материалах, нам доступны те же базы знаний, обучение.

Когда в феврале-марте начали вводить санкции против России, многие переживали — а как мы будем работать, если крупные поставщики в стоматологии откажутся от сотрудничества. Но никто не отказался. Россия — крупнейший покупатель стоматологических материалов, оборудования, расходников. В своей научной работе я проводила статистическое исследование на примере швейцарской компании Straumann Group — одного из лидеров мировых продаж дентальных имплантатов. Так вот, по их данным, ежегодно в России устанавливают более 2 миллионов имплантатов, что по объёму сопоставимо с США, Швейцарией, Швецией и Турцией. Разумеется, терять такой крупный рынок неразумно. Поэтому у нас сегодня нет никаких проблем ни с материалами, ни с оборудованием. А значит, мы по-прежнему готовы оказать все виды стоматологической помощи. Быстро, качественно, безболезненно и с гарантией! ▶



📍 ул. Ленина, 102А,
ул. К. Маркса, 86

🌐 aisberg-stomatologia.ru

☎ (8332) 44-43-32, 25-50-32

📠 iceberg.kirov

Лицензия № ЛО-43-01-002730 от 07.02.2018 г.



ЮЛИЯ
ЛЕБЕДЕВА,
ДИРЕКТОР
КОМПАНИИ
«АГРОПРОМТЕХНИКА»

ДЕЛАТЬ ВСЁ
ДЛЯ РАЗВИТИЯ
АГРОПРОМЫШЛЕННОГО
КОМПЛЕКСА СТРАНЫ

— **2022-Й БЫЛ ПО-НАСТОЯЩЕМУ УСПЕШНЫМ ДЛЯ НАС.** Мы активно двигались в направлении импортозамещения в соответствии с трендом, который актуален сейчас и будет актуален на протяжении ближайших лет.

Несмотря на внешние факторы, мы **СОВЕРШИЛИ ОЧЕРЕДНОЙ РЫВОК В РАЗВИТИИ.** Реализовали множество крупных проектов по строительству элеваторов, зерносушильных комплексов с системами длительного хранения и семенных заводов. Это направление со следующего года будет становиться всё более актуальным благодаря программам государственной поддержки семеноводческих хозяйств России, анонсированной на 2023 год, по которым семенные заводы будут финансироваться.

Как таковых сложностей год не принёс.

Мы стабильно внедряли новые разработки, модернизировали, расширяли наши производственные возможности и в целом двигались только вперёд.

За эти годы мы научились **ГИБКО РЕАГИРОВАТЬ НА ИЗМЕНЕНИЯ РЫНКА И ВИДЕТЬ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ РОСТА** даже в самые сложные периоды для экономики в целом, что, безусловно, принесло свои плоды.

В этом году мы вывели на рынок новую линию плоскодонных силосов большего объёма.

РАЗРАБОТАЛИ И ЗАПУСТИЛИ ПРОИЗВОДСТВО НОВОГО МОДЕЛЬНОГО РЯДА ЗЕРНОСУШИЛОК ПОД БРЕНДОМ ZLATA MASTER, превосходящих по многим параметрам лучшее европейское зерносушильное оборудование производительностью до 150 тонн/час.

Модернизировали наши комплексные решения по направлениям зерносушильных комплексов и семенных заводов, последовательно улучшая качественные характеристики продукции.

Нами было получено новое СРО для реализации договорных строительных обязательств суммарной стоимостью до 500 миллионов рублей на один объект.

Большое внимание уделяли цифровизации бизнес-процессов, что и позволило **ПОКАЗЫВАТЬ НАМ СУЩЕСТВЕННЫЙ РОСТ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПО ВСЕМ НАПРАВЛЕНИЯМ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.**

Активно развивали партнёрские отношения с клиентами и коллегами из стран ближнего зарубе-

жья среди которых Молдавия, Казахстан, Белоруссия. Обменивались опытом, изучали и внедряли новые технологии.

Главная наша гордость — конечно, наш персонал. Тот кадровый состав, который мы растим и готовим к работе на высокотехнологичном оборудовании мирового класса. 2022-й позволил нам **СУЩЕСТВЕННО РАСШИРИТЬ ШТАТ СПЕЦИАЛИСТОВ КОМПАНИИ.** «Агропромтехника» сегодня — это более 80 сотрудников офиса, 250 человек задействовано на производстве, а штат строительно-монтажного подразделения вырос до трёхсот.

«Агропромтехника» — **КОМПАНИЯ С ЯРКО ВЫРАЖЕННОЙ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКОЙ.** Вот уже много лет мы оказываем поддержку

развитию детского спорта в родном городе, помогая приобретать необходимый инвентарь, выступая спонсором на различных соревнованиях, восстанавливая футбольные и спортивные площадки и залы в Кирове. Так, под нашим шефством сегодня СШ №5, футбольный клуб КЛФ, образцовая школа-театр современного танца «Вечное движение».

Мы продолжаем работы по восстановлению Николаевской часовни в селе Истобенске.

Там мастера уже выходят на финальный уровень.

Скоро часовня будет во всей красе радовать прихожан.

Наша компания **ЗАНИМАЕТ ЛИДИРУЮЩИЕ ПОЗИЦИИ В ПРОИЗВОДСТВЕ СИСТЕМ ХРАНЕНИЯ ЗЕРНА.** Предстоящий 2023 год не станет исключением. На будущий год мы возлагаем большие надежды и планируем лишь расти, увеличивая количество продаж именно крупных объектов: элеваторов, зерносушильных комплексов, систем длительного хранения зерна. Продолжим делать всё зависящее от нас для развития агропромышленного комплекса России. ■

За год:
45 зерносушилок,
35 зерносушильных комплексов и систем хранения введены в эксплуатацию;
3 семенных завода построены;
5 крупных элеваторов в различных регионах России и СНГ спроектированы и построены;
2000 наименований продукции выпускает «Агропромтехника» на сегодняшний день;
630 квалифицированных специалистов трудятся в нашей компании.



АГРОПРОМТЕЖНИК А
Сохраним *золото* полей!

📍 г. Киров, 1-й Кирпичный переулок, 9а

☎ 8 (800) 200-58-55

ЮРИЙ
ТЫРЫКИН,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
ДИРЕКТОР
КОМПАНИИ
«СТРАНА КАРТ»

КИРОВ ИЛИ МОСКВА — ГДЕ ПОСТРОИТЬ НОВОЕ ПРОИЗВОДСТВО?

ПАДАТЬ ДУХОМ НЕ СЛЕДУЕТ, А НУЖНО ЧТО-НИБУДЬ ПРЕДПРИНЯТЬ

— Думаю, что 2022 год был непредсказуем для всех. **ВЕСТИ БИЗНЕС В УСЛОВИЯХ СВО** — очень тяжело. Угнетает абсолютная неопределённость, невозможность долгосрочного планирования. Сложно спрогнозировать, что будет через месяц. В нашей компании на протяжении трёх месяцев был непростой период, пока мы не наладили новые цепочки поставок — наше печатное высокотехнологичное оборудование американской марки HP. Поэтому мы оказались в ситуации, когда **ВСЕ МАШИНЫ «ЗАВЯЗАНЫ» НА ОРИГИНАЛЬНЫЕ РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ И ЗАПЧАСТИ**. Это основа нашего бизнеса! Решить ситуацию и не останавливать бизнес-процессы помог **ПАРАЛЛЕЛЬНЫЙ ИМПОРТ**, а также хорошие запасы расходных материалов — они карман не жмут, и мы научились их формировать ещё со времён пандемии. Во многом преодолеть трудности помогла мой заместитель по ВЭД Юлия. Недавно она от лица нашей компании получила **НАГРАДУ «ЭКСПОРТЁР ГОДА» ИЗ РУК АНДРЕЯ БЕЛОУСОВА**, первого зампреда правительства РФ.

На прошлой неделе мы инсталлировали новые линии по производству брелоков и чипов для развития проекта **ТРАНСПОРТНЫХ КАРТ**. Я закупил несколько контейнеров оборудования, после того как доллар упал. Недавно также встречались с нашими хорошими партнёрами — представителями **ЗАВОДА «МИКРОН»** — чипмейкером №1 в РФ. Совместно будем усиливать позиции в реализации транспортных решений.

«Страна карт» — производственная компания, которая вышла уже не просто за рамки региона, но и за границы страны — в Армению, Грузию, Турцию, Европу и др. Мы наблюдаем большую заинтересованность в наших транспортных решениях от стран СНГ. В выходе на новые рынки за рубеж нам очень **ПОМОГ РЕГИОНАЛЬНЫЙ ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА**. Также они финансируют обучение моего заместителя по ВЭД в бизнес-школе «Сколково».

Мы изготавливаем пластиковые карты и RFID-продукцию многомиллионными тиражами. Всё — от разработки дизайна до кодирования и даже доставки — это наша зона ответственности. Мы гарантируем высокое качество продукции, что ценится на российском и зарубежном рынках.

Ещё одна хорошая новость — в этом году мы доработали программно-аппаратный **КОМПЛЕКС «УМНЫЙ ШЛАГБАУМ»**. Он создан для того, чтобы в автоматическом режиме открывать ворота и шлагбаумы с помощью распознавания номерного знака по видеопотоку. Внутри комплекса установлены две камеры: на въезд и выезд. Они настроены таким образом, что, когда к воротам или шлагбауму подъезжает автомобиль, его номер считывается и распознается. И если в базе данных этот номер есть, то система даёт команду и ворота или шлагбаум открываются. **АНАЛОГОВ В РФ ЭТОМУ ПРОЕКТУ НЕТ**.

Наше решение дешевле в 1,5 раза, чем, например, китайское, и стоит 400\$.

Что касается планов на 2023 год, то **ХОТИМ РАСШИРЯТЬ ПРОИЗВОДСТВО**. Вопрос только, где географически. Мы сейчас плотно рассматриваем Москву и Подмоскowie, так как они предлагают для предпринимателей привлекательные меры поддержки, в том числе и выгодные налоговые преференции. Также есть ещё ряд «умных» и технологических проектов, которые планируем запустить в 2023 году. Детали пока раскрывать не хочу.

Есть также планы по развитию экспортной деятельности. Хочется открыть торговые представительские офисы за границей. **ВОЗМОЖНО, ЭТО БУДУТ ОАЭ**. Привлекает, что в Дубае построен перспективный технологический кластер, формируется прогрессивное сообщество, как в Кремниевой долине. К тому же там большое русское комьюнити.

Я люблю слова купца Николая Варенцова: «Я придерживался всегда правила: падать духом не следует, а нужно что-нибудь предпринять». Вы знаете, мы все время что-то предпринимает, другого варианта у нас просто нет! Поэтому в наступающем году я желаю предпринимателям Кировской области спокойствия, стабильности и **ВМЕНЯЕМЫХ ПРАВИЛ ИГРЫ ОТ ГОСУДАРСТВА**. ■

**+30% рост оборота
компании
+20% увеличение штата
сотрудников
+30% рост зарплат персонала
+2 новые технологические
линии
+1 новое помещение**



8-800-555-05-18

stranakart.com



ИРИНА
САВЕЛЬЕВА,
РУКОВОДИТЕЛЬ
РЦК

**В ЛЮБОМ
ДЕЛЕ
ГЛАВНОЕ —
КОМАНДНАЯ
РАБОТА**



ДМИТРИЙ ГЛУШКОВ

и.о. министра промышленности,
предпринимательства и торговли
Кировской области

— Считаю, что основной целью реализации национального проекта «Производительность труда» на предприятиях Кировской области является забота о сотрудниках, организация удобного и безопасного рабочего процесса, приводящего в итоге к росту производительности труда и, соответственно, росту заработной платы

УХОДЯЩИЙ ГОД СТАЛ СТАРТОВЫМ ДЛЯ НАС. РЦК в Кировской области был сформирован в 2021 году, и в 2022-м мы начинали первые проекты. В марте в нацпроект «Производительность труда» вступили 4 крупных предприятия из совершенно разных отраслей промышленности. Было волнительно. Методология, по которой мы работаем, уже отработана в других регионах, поэтому наши первые проекты успешно реализованы.

Положительные отзывы от руководителей, **ПЕРВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ-УЧАСТНИКАХ МЫ УВИДЕЛИ УЖЕ НА НАЧАЛЬНЫХ ЭТАПАХ** реализации проекта. Такие быстрые, но видимые изменения, улучшения — это самое важное в начале любого проекта. А когда в разработке этих изменений участвует рабочая группа на предприятии, которая и генерирует идеи, как можно ускорить процессы, облегчить труд людей, конечно, это вдохновляет на дальнейшую работу.

Цели на год для нас определяет ресурсный план, который доводится нам с федерального уровня. **ДЛЯ НАС СТОЯЛА ЗАДАЧА РЕАЛИЗОВАТЬ 8 ПРОЕКТОВ В АКТИВНОЙ ФАЗЕ** и выпустить их на этап тиражирования. Четыре предприятия — ООО «Спецзастройщика «КСМ», ОАО «Производственный холдинг «Здрава», АО «Кировская фармацевтическая фабрика», ООО «Спичечная фабрика «Белка-Фаворит» — уже на этапе тиражирования. Ещё четыре — ООО «Вымпел-М», Кирово-Чепецкий завод «Агрохимикат», обувная фабрика «Лель» и АО «Русь» заканчивают активную фазу в декабре.

РЕЗУЛЬТАТЫ ПРЕДПРИЯТИЙ-УЧАСТНИКОВ, НАВЕРНОЕ, ГРОМЧЕ СЛОВ СКАЖУТ ОБ ЭФФЕКТИВНОСТИ НАЦПРОЕКТА. Так, например, на «Кировской фармацевтической фабрике» мы за полгода оптимизировали поток производства лекарственных препаратов на линии розлива. Там удалось снизить время приготовления настойки пустырника на 31%, в чистых цифрах — это на 90 часов. Незавершённое производство сократилось в 2 раза, а выработка увеличилась на 80%. На «Здраве» благодаря внедрению инструментов бережливого производства удалось снизить время приготовления майонезных продуктов на 13%, выработку увеличили на 17%. На производственной базе спецзастройщика «КСМ» сократили время изготовления колонн на 46%, а незавершённое производство на 36%. Выработку увеличили на 33%. На спичефабрике «Белка» снизили время изготовления спичек на 48%, незавершённое производство на 80%. Выработку на че-

ловека увеличили на 11%. Добились этого за счёт выявления критичного оборудования, его переналадки и равномерной загрузки потока.

Мы очень гордимся тем, что предприятия не просто дали высокие показатели по результатам реализации проекта, но и в итоге **ОКАЗАЛИСЬ ВОВЛЕЧЕНЫ В ПРОЦЕСС БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА.** И останавливаться не собираются. Мы постоянно с ними на связи и видим, что проекты продолжаются, тиражируются и будет тиражироваться дальше. Процесс запущен и он уже не остановится.

Первоначально всегда сложно зажечь людей. Потому что любое нововведение — это дополнительные обязанности к их функционалу, необходимость что-то придумывать, разрабатывать, внедрять. Но когда сотрудники видят изменения, вовлекаются в процесс, **ПЕРЕХОДЯТ ИЗ РЕЖИМА ПОСТОЯННОГО «ТУШЕНИЯ ПОЖАРОВ» В РЕЖИМ ИХ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ,**

их отношение меняется. Они уже сами с азартом предлагают идеи и эксперименты, начинают получать удовольствие от своей работы.

Гордимся мы и тем, что наш РЦК с первого раза прошёл сертификацию. Нашу практику, опыт, практические методы внедрения на предприятиях оценили на самом высшем уровне — эксперты ФЦК, которые ездят по всей России и видят, как внедряются проекты, представители Минэкономразвития РФ и руководители РЦК из других областей.

НА СЛЕДУЮЩИЙ ГОД НАС ЖДЁТ ЕЩЁ БОЛЬШЕ РАБОТЫ. По ресурсному плану нам нужно реализовать 8 проектов

на восьми новых предприятиях. Хотим продолжить совершенствовать методологию и налаживать внутри предприятий проектное управление. Мы уже закупили Фабрику офисных процессов, где на однодневных тренингах мы будем прививать навыки быстрого документооборота без потерь, бюрократии и лишних переключений бумажек. Всем руководителям **Я ЖЕЛАЮ СИЛЫ, ЭНЕРГИИ И ВЕРЫ В ТО, ЧТО ОНИ ДЕЛАЮТ И РЕАЛИЗАЦИИ УСПЕШНЫХ ПРОЕКТОВ, ПОВЫШАЮЩИХ ПРИБЫЛЬНОСТЬ БИЗНЕСА.** А ещё системности. Важно постоянно анализировать своё производство, развивать видение бизнес-процессов, чтобы научиться выявлять те потери и проблемы, которые возникают ежедневно. Желаю всем сильным сплочённым командам как на уровне топ-менеджмента, так и на уровне производственных подразделений. Потому что в любом деле главное — командная работа. 📌



📍 г. Киров, ул. Молодой Гвардии, 84/1, тел.: 8-922-977-55-98

📞 rcc43.ru

✉️ rck_43

ВАСИЛИЙ САВИНЫХ,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
ДИРЕКТОР ОАО
«ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ
ХОЛДИНГ «ЗДРАВА»

ВЕРНОСТЬ
КАЧЕСТВУ



— ОАО «Производственный холдинг «Здрава» — одно из крупных пищевых предприятий региона. С уверенностью могу сказать, что мы занимаем лидирующие позиции по производству масложировой продукции в Кировской области. **МЫ АКТИВНО РАЗРАБАТЫВАЕМ НОВЫЕ ПРОДУКТЫ**, закупаем технологичное оборудование, улучшаем условия труда и отдыха сотрудников. 2022 год не стал исключением. После известных событий февраля, по нашим наблюдениям, некоторые предприятия масложировой отрасли, предпочли сократить ассортиментные линейки. **МЫ ЖЕ РЕШИЛИ, ЧТО БУДЕМ РАБОТАТЬ ПОДРУГОМУ: РАСШИРЯТЬ ЛИНЕЙКУ ПРОДУКЦИИ И ГЕОГРАФИЮ ПОСТАВОК**, максимально ориентироваться на потребности покупателей. **ЭТО БЫЛА ВЕРНАЯ СТРАТЕГИЯ**, от своего решения мы только выиграли!

В 2022 году обновили линейку продукции и выпустили 100% натуральный майонез без консервантов «Провансаль Natura», а также продолжили выпускать натуральные кетчупы с уникальными вкусовыми сочетаниями: «Белые грибы», «Итальянский», «Кисло-сладкий WOK», «Ароматные травы».

Продукция нашего предприятия продолжает пользоваться спросом далеко за пределами Кировской области. Майонез, кетчуп, горчицу от «Здрава» любят в самых разных регионах России: от Москвы и до Урала. В этом году мы увеличили поставки нашей продукции в Башкортостан, также нас знают и в странах ближнего зарубежья — Азербайджане, Армении, Казахстане, Белоруссии. **ПРОДУКЦИЯ «ЗДРАВА» СООТВЕТСТВУЕТ СТАНДАРТАМ ГОСТ**, на предприятии работает международная система контроля качества и безопасности. Качество нашей продукции подтверждает и мнение экспертов: мы регулярно удостоиваемся высших наград во Всероссийском конкурсе «100 лучших товаров России». По итогам Всероссийского конкурса «100 лучших товаров России» в 2022 году «Здрава» завоевала следующие призы: натуральные кетчупы Здрава «Белые грибы», «Итальянский», «Кисло-сладкий WOK», «Ароматные травы» стали лауреатами Всероссийского конкурса, наши новинки майонез «Провансаль Natura» и «Провансаль ТЕРМО» (HoReCa) стали дипломантами. Кроме того, буквально на днях производственный холдинг «Здрава» получил высокую оценку работы по обеспечению качества продукции — розничная сеть «Магнит» наградила предприятие дипломом победителя по итогам конкурса **«ЛУЧШИЙ ПО КАЧЕСТВУ»**.

Ещё одно важное событие, которое произошло в этом году — мы стали участником национального проекта «Производительность труда». Это первый случай в нашей практике, когда мы проводим учебу не за собственные средства, а при поддержке государства. Под кураторством специалистов Регионального центра компетенций на производстве

была проведена оптимизация процесса мойки оборудования. В итоге получили ощутимый результат — **ВРЕМЯ ЗАМЫВКИ ОБОРУДОВАНИЯ СОКРАТИЛОСЬ НА 17-18% И ЕГО МОЖНО ИСПОЛЬЗОВАТЬ ДЛЯ ВЫПУСКА ПРОДУКЦИИ!** Работа в рамках данного проекта ещё не закончена, она рассчитана на три года. Точно могу сказать, что на очереди — усиление эффективности работы рафинационного участка, оптимизация производства горчицы, проект «бережливый офис», совершенствование работы склада сырья, готовой продукции и другие.

Мы понимаем, что успех компании зависит в первую очередь от сотрудников, профессионализм и заинтересованность которых являются залогом стабильного роста бизнеса. Поэтому, весной **ПРОИНДЕКСИРОВАЛИ ТАРИФНЫЕ СТАВКИ И ОКЛАДЫ РАБОТНИКАМ НА 15%**.

В 2023 году мы смотрим с оптимизмом. Основная наша задача на следующий год — **ЭТО НА 15% НАРАСТИТЬ ДОЛЮ ПРИСУТСТВИЯ БРЕНДА НА РЫНКЕ** (ТМ

«Здрава», «Король стола» и «Ольви»). В связи с этим планируем увеличить ежемесячный объём выпускаемой продукции.

Также нам известно, что ритейлеры планируют активно наращивать долю собственных торговых марок, и соответственно сокращать долю присутствия брендов на полках. В том числе ещё и поэтому **МЫ ПОСТАВИЛИ ПЕРЕД СОБОЙ АМБИЦИОЗНУЮ ЦЕЛЬ — ИДТИ ПРОТИВ ТЕЧЕНИЯ**. В планах на 2023 год — создание принципиально новой линейки продукции. О конкретных деталях пока говорить не буду. **В СЛЕДУЮЩЕМ ГОДУ НАМ ИСПОЛНЯЕТСЯ 50 ЛЕТ!** Это знаменательное для нас событие!

В 1973 году предприятие выбрало курс на качество и придерживается этого принципа до сегодняшнего дня. Наш выбор — сохранять верность традициям. Мы дорожим репутацией надёжного производителя и любовью покупателей. «Здрава» — это команда единомышленников, мы каждый день производим вкусные продукты, несущие энергию солнца. В этом наша сила, которая помогает расти и развиваться! Предпринимателям Кировской области в наступающем году я хочу пожелать благополучия и не забывать, что **КРИЗИС — ЭТО ПОВОД НАЙТИ ВОЗМОЖНОСТИ РОСТА ТАМ, ГДЕ РАНЬШЕ ИХ НЕ БЫЛО.** ■

На 15%
проиндексированы
зарплаты работникам

Производим 100%
натуральный майонез
«Провансаль Natura»



50 лет создаём историю любимых вкусов!

☎ 8 (8332) 568-040 — отдел продаж

🌐 zdrava.com

📱 zdravalike

МАРИЯ
ЗЕЛЕНЦОВА,
ДИРЕКТОР
ЦЕНТРА
ПОДДЕРЖКИ
ЭКСПОРТА

РАЗВОРОТ НА ЭКСПОРТ

— Кризисные ситуации последних трех лет привели к масштабной трансформации бизнес-процессов у большинства компаний нашего региона. При этом важную роль в этом сыграл Центр поддержки экспорта. **ДАЖЕ В САМЫХ НЕПРОСТЫХ СИТУАЦИЯХ МЫ НЕ ОПУСКАЕМ РУКИ, ПРОДОЛЖАЕМ ПОДДЕРЖИВАТЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ-ЭКСПОРТЕРОВ** и совместно находим новые решения для развития их бизнеса.

В 2022 году в Центре поддержки экспорта также произошла своеобразная трансформация, в результате которой мы **ПЕРЕОРИЕНТИРОВАЛИ ПРАКТИЧЕСКИ ВСЕ СВОИ МЕРОПРИЯТИЯ НА ИНЫЕ РЫНКИ** в целях оказания поддержки в новой реальности. Приятно отметить, что в этом году мы расширили спектр услуг для экспортеров и теперь софинансируем затраты на транспортировку продукции на внешние рынки. **ЦЕНТР БЕРЕТ НА СЕБЯ ДО 80% ТРАНСПОРТНЫХ РАСХОДОВ КОМПАНИИ НА ТЕРРИТОРИИ РФ.** 8 кировских

предприятий уже воспользовались данной услугой. Не упустите возможность и вы, ведь это реальный шанс сделать процесс транспортировки более выгодным. На протяжении всего года мы **ПЛОТНО РАБОТАЛИ СО СТРАНАМИ БЛИЖНЕГО ЗАРУБЕЖЬЯ** — Азербайджаном, Казахстаном, Узбекистаном и Беларусью: организовывали бизнес-миссии и коллективные стенды. Полагаем, что эта тенденция сохранится и на будущий год. Недавно у нас завершился прием заявок от кировских компаний на включение мероприятий в план выставочно-ярмарочной деятельности 2023 года.

Мы приступили к анализу данных, однако уже сейчас можно отметить, что **НАИБОЛЕЕ АКТУАЛЬНЫМИ ДЛЯ БИЗНЕС-МИССИЙ ЯВЛЯЮТСЯ ТАКИЕ СТРАНЫ, КАК КАЗАХСТАН, БЕЛАРУСЬ, ОАЭ, ИНДИЯ И ТУРЦИЯ.** Могут анонсировать, что **ВПЕРВЫЕ В СЛЕДУЮЩЕМ ГОДУ ПЛАНИРУЕМ ПРЕДСТАВИТЬ ПРОДУКЦИЮ КИРОВСКИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ КОСМЕТИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ НА ПРОФИЛЬНОЙ ВЫСТАВКЕ В ТУРЦИИ.**

Недавно мы провели II межрегиональный экспортный форум KirovExport 2022, на который были приглашены ведущие спикеры из разных регионов РФ, в том числе препо-

даватели из бизнес-школы «Сколково». Эксперты провели лекции и семинары по разным аспектам внешнеэкономической деятельности, рассказали о влиянии нейробиологии на бизнес-управление, а также раскрыли секреты по искусству успешных переговоров в бизнес-среде. Именно поэтому наш форум был интересен не только действующим экспортерам или тем, кто планирует развивать бизнес с иностранными партнерами, но и тем, кто работает на внутреннем рынке. Отзывы участников свидетельствуют о том, что **KIROVEXPORT2022 ОКОНЧАТЕЛЬНО РАЗВЕНЧАЛ МИФ, ЧТО ЭКСПОРТ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ НЕВОЗМОЖЕН** и что для малого и среднего бизнеса путь в экспортную деятельность закрыт.

Говоря о планах на будущий год, нужно упомянуть о том, что в январе мы начнем прием заявок на участие в региональном этапе всероссийского конкурса «Экспортер года», в рамках которого определим лучших экспортеров-2022. Еще одна хорошая

новость — в 2023 году мы снова **ПЛАНИРУЕМ ПРОДОЛЖИТЬ СОФИНАНСИРОВАНИЕ ОБУЧЕНИЯ НАШИХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ**

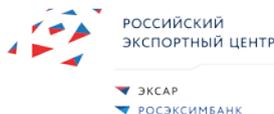
в Московской школе управления «СКОЛКОВО». Очередной поток будет запущен в мае 2023 года. Уже более 20 руководителей и топ-менеджеров кировских предприятий приняли участие в акселерационной программе «Сколково». Многие из них испытали «большой образовательный шок». Наш Центр поддержки экспорта выступает «единым окном» для получения различных мер финансовой поддержки предприятий. **С**

КАЖДЫМ ГОДОМ РАСТЕТ ЧИСЛО ЭКСПОРТЕРОВ В КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ, В ТОМ ЧИСЛЕ БЛАГОДАря НАШЕЙ РАБОТЕ.

Предприниматели понимают: чем больше у них вариантов поставок продукции, тем стабильнее их финансовое положение. **РАСШИРЕНИЕ РЫНКОВ СБЫТА — ЭТО НЕ ПРОСТО ТАКТИЧЕСКАЯ БИЗНЕС-ЗАДАЧА, НО И ПУТЬ К ДАЛЬНЕЙШЕМУ РАЗВИТИЮ.** В преддверии 2023 года всем предпринимателям Кировской области желаю сохранять гибкость, энергичность, находчивость, ставить цели и двигаться в заданном направлении, а мы поддержим. ■

До 80% транспортных расходов компании-экспортера субсидирует Центр поддержки экспорта

II экспортный форум KirovExport2022 окончательно развеял миф о том, что путь в экспортную деятельность для мсп закрыт



□ Динамовский проезд, 4, оф. 201
☎ 8 (8332) 21-24-30
✉ exportkirov.ru
✉ exportkirov

ЗНАЕМ ВСЁ О ПРОИЗВОДСТВЕ И УСТАНОВКЕ МЕБЕЛИ НА ЗАКАЗ

**ИВАН ТОКМАКОВ,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ФАБРИКИ МЕБЕЛИ VEROOM**



МАЛО КТО ИЗ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ДАЕТ ТАКУЮ ГАРАНТИЮ, КАК МЫ

— Для всех нас 2022 год был непростым, наполненным порой судьбоносными решениями и упорным трудом. Для кого-то он стал настоящим испытанием на прочность, а для кого-то — годом новых возможностей.

МНОГОЕ В ЭТОМ ГОДУ БЫЛО

ВПЕРВЫЕ. В этом году мы внедрили мировой опыт производителей и установили единый корпоративный отпуск. Работали только дизайнеры, менеджеры и управленцы. Да, переживали, как это отразится на показателях работы фабрики. Эксперимент получился удачным. Мы провели профилактику оборудования, сотрудники отдохнули одновременно, не нарушая процессов создания мебели. В этом году мы разработали несколько вариантов базовых проектов кухонных гарнитуров, которые гармонично впишутся в интерьер разной площади. Их преимущество в стоимости и сроках производства. Это предложение подойдет для обустройства квартир для молодежи и для квартир, купленных для инвестиций.

СМЕНА ПОСТАВЩИКОВ. Это еще одно испытание на прочность нашей команды и всего мебельного рынка. Ситуация неопределенности заставила еще быстрее принимать решения. Пришлось пересматривать ассортимент фурнитуры, материалы, логистику, цены. Главное, что все договоренности с нашей стороны были выполнены перед всеми заказчиками. Сейчас стало спокойнее, даже на определенные материалы цены стабилизировались.

ОТ КАЛИНИНГРАДА ДО ВЛАДИВОСТОКА. 22 года производим мебель на заказ от шкафов-купе до интерьеров под ключ. Получается расширять географию розничных продаж. В этом году специалисты фабрики устанавливали мебель в г. Москве, г. Санкт-Петербурге, в Нижегородской области и в Краснодарском крае.

СЕГМЕНТИРУЕМ И УПРАВЛЯЕМ. Продолжаем работать в формате оптового поставщика для мебельных студий и дизайнеров нашего города и близлежащих регионов, а также создаем изделия СТМ. Подобный формат мы реализовали для компании ARISTO (г. Москва), ведущего российского

производителя алюминиевого профиля и гардеробных систем. Уже 7 лет мы выпускаем для нашего партнера коллекции дверей-купе и мебели в едином стиле, сохраняем дилерство в Кировской области.

Отработанный формат такого сотрудничества помог найти нового партнера.

ПРОДОЛЖАЕМ АВТОМАТИЗАЦИЮ.

Производство автоматизировали еще в 2011 году, постепенно совершенствовали прием иногородних оптовых заказов, сейчас дошла очередь до самого творческого направления — дизайнеров.

РАБОТАЕМ НАД СОБОЙ.

Мы уверены в качестве своих изделий, поэтому предлагаем постгарантийный сервис. Мало кто из производителей дает такую гарантию, как мы.

РАСТИМ КАДРЫ.

Ежегодно более 30 учащихся Кировского многопрофильного техникума осваивают основы мебельного дела. Подобная подготовка позволяет студентам к окончанию обучения стать начинающим специалистом, готовым работать на реальном производстве. ■



Узнайте, как можно обустроить спальню, гостиную и комнату для гостей, как сделать комфортное пространство для детей, а также какую мебель можно установить в ванной комнате. 3D-тур проекта



ФАБРИКА ИНДИВИДУАЛЬНОЙ МЕБЕЛИ

г. Киров, ул. Лепсе, 12,
т. (8332) 690-000,

ул. Мопра, 7, т. (8332) 382-383

veroom.ru

НАТАЛЬЯ
ИЛЬИНА,
ОСНОВАТЕЛЬ
И ГЛАВНЫЙ
ВРАЧ
КЛИНИКИ
ДОКТОРА
ИЛЬИНОЙ

**МЫ ЗАДАЁМ
ТРЕНДЫ:
НАС
КОПИРУЮТ**

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

**БУДЬТЕ ЖАДНЫМИ ДО ЗНАНИЙ И
ВСЕГДА СМОТРИТЕ ВПЕРЕД.
С НАСТУПАЮЩИМ НОВЫМ ГОДОМ!**

— Без преувеличения, 2022 стал для меня **ГОДОМ РОСТА** — в первую очередь как руководителя клиники. Он сформировал мои внутренние опоры. В этом году мы отметили свой первый день рождения и смогли укрепить фундамент доверия пациентов. В 2023-й заходим, пожалуй, как лучшая клиника аппаратной косметологии в Кирове.

У меня достаточно опыта, чтобы заранее прогнозировать события в отрасли эстетической медицины.

Да, были трудности, но морально и материально я оказалась к ним готовой. Мы не снижали цены и качество услуг, не выжили более дешевые аналоги и не потеряли ни одного из наших дорогих пациентов. **КРИЗИС КОСНУЛСЯ КОСМЕТОЛОГИИ, НО НЕ МОЕЙ КЛИНИКИ!**

Со всеми трудностями мы справились красиво.

В апреле были сбои с поставками, но мы буквально выцарапывали нужные препараты из разных уголков России. Плюс всегда у нас есть хороший запас, поэтому нам удавалось держать ассортимент. Пациенты были уверены в том, что, придя на процедуру, они получают выбранный препарат — без замены на российские и более дешевые аналоги. Спустя два месяца ситуация с поставками выровнялась, и я ещё раз убедилась в том, что профессиональная чуйка меня не подводит и позволяет выбирать самое лучшее из того, что есть на эстетическом рынке. Многие марки ушли, а Mez, с которым работаем мы, осталась, чему я очень рада — эта компания заслуживает моего доверия, не зря работаем в тандеме.

В общем, несмотря на всё, что происходило со мной в личном и профессиональном плане, за этот год я абсолютно себя приняла. **Я НРАВЛЮСЬ СЕБЕ БОЛЬШЕ, ЧЕМ КОГДА-ЛИБО.** И это не только про внешность, но и про моё внутреннее состояние. Красота спасет мир, поэтому в любой ситуации ты должен выглядеть сногшибательно.

Работа клиники подразумевает работу со сложными аппаратными методиками. В этом году благодаря им мы внедрили и уже успешно проводим такие **ОМОЛАЖИВАЮЩИЕ ПРОТОКОЛЫ**, как Smooth lips (лазерное омоложение губ и носогубного треугольника), Фотофракшн (сочетание двух методик IPL и лазерного омоложения). Плюс подключаем к аппаратным методам коррекции возрастных изменений

и инъекционные методики и получаем всегда индивидуальный план восстановления тканей для каждого отдельного пациента. Кроме того, мы приобрели аппарат «Морфейс 8» — это без преувеличения лучший в мире игольчатый RF. После того как купили мы, в городе появилось ещё два таких аппарата. Это говорит о том, что нас копируют — мы задаем тренд.

Есть две вещи, которые заставляют меня гордиться тем, что я делаю. Это довольные пациенты и мои коллеги.

Каждый день мы видим восторженные, красивые, счастливые лица наших пациентов. К нам в клинику приходят с радостью и с гордостью рекомендуют нас друзьям! **У НАС НЕТ ТЕКУЧКИ ПАЦИЕНТОВ.** И что более ценно, мы с коллегами с нетерпением ждём начала следующего рабочего дня. Вдохновленные красотой — это про нас!

Эстетическая медицина и косметология — отрасль, которая непрерывно развивается, предлагая все более эффективные процедуры омоложения и коррекции внешности. И наша задача — разрушить

сложившийся миф о том, что косметология штампует клонов. Нет, современная косметология всецело направлена на сохранение естественных натуральных черт лица. **НЕТ — ОДИНАКОВЫМ ЛИЦАМ И ДА — ИНДИВИДУАЛЬНОСТИ!**

В следующем году я желаю всем верить в себя и любить то, что вы делаете! Пусть Новый год принесет процветание вашему бизнесу, а вам — яркие эмоции и благодарных клиентов. Расширяйте границы, улучшайте, модернизируйте, работайте над качеством и сервисом ваших услуг. Будьте жадными до знаний и всегда смотрите вперед. С наступающим Новым годом! ■

**1 000
благодарных
пациентов
75 801 линия Альтера
159 090 вспышек
M22**



**КЛИНИКА
ДОКТОРА ИЛЬИНОЙ**

📍 ул. Пятницкая, 12, корп. 1

☎ +7 (912) 734-80-08

🌐 dr.ilina_clinic

ОЛЕГ ЮДИН,
СОБСТВЕННИК
«ПУЛОС ПАРК»
И ГЛЭМПИНГА
«ЁЛКИ»

ОТКРЫЛ ВТОРОЕ НАПРАВЛЕНИЕ И СОХРАНИЛ КОМАНДУ



ТЕМ, КТО ОСТАЛСЯ,
СЕЙЧАС БИЗНЕС
БУДЕТ ВЕСТИ ЛЕГЧЕ —
КОНКУРЕНЦИЯ СНИЗИЛАСЬ

— В начале 2022 года мы планировали вырасти не менее чем в 2 раза в автомобильном бизнесе: увеличить парк со 100 автомобилей до 200 и открыть филиал. Также хотели приобрести здание на первой линии, чтобы открыть там автосервис и магазин запчастей. Но год ещё не успел начаться, как **ПЛАНЫ РЕЗКО ИЗМЕНИЛИСЬ**. Стало ясно, что в автомобильном бизнесе желаемого роста не будет по причине дефицита автомобилей.

Я принял решение **ДИВЕРСИФИЦИРОВАТЬСЯ** и, конечно же, мне было важно сохранить команду. Так уж получилось, что я всегда беру людей с учётом того, что они пригодятся мне в ближайшем времени, потому что мы всегда растём. Пока обучаются несколько месяцев, как раз становятся необходимыми при выходе компании на новые обороты. Буквально в начале марта решение было найдено — строим **СЕТЬ ЗАГОРОДНЫХ СМАРТ-КОТТЕДЖЕЙ «ЁЛКИ»**. Это что-то наподобие глемпинга, только круче.

Купил землю, вложил свои деньги, привлек инвесторов и **НАЧАЛ СТРОЙКУ**. Конечно же, смог перевести нескольких людей из автомобильного направления работать в новый проект. И всё так закрутилось, что пришлось нанимать ещё. Круто, что, несмотря на турбулентность, мы не то что не подвели ни одного инвестора, а **ЗНАЧИТЕЛЬНО ПРИУМНОЖИЛИ ИХ КАПИТАЛ**.

Я знаю много людей и компаний, которые остановили инвестиции в Россию, кто-то уехал. Думаю, тем, кто остался, сейчас бизнес будет вести относительно легче — конкуренция снизилась. Да и в целом для всех открылись карьерные лифты, точно не доступные ранее. Что бы ни происходило, своими решениями **МЫ НЕ ДОЛЖНЫ ПРЕКРАЩАТЬ ДВИЖЕНИЕ НАШЕЙ ЭКОНОМИКИ**. Так уж я искренне мыслю. Открываем новые направления, тратим и зарабатываем деньги, платим зарплаты — и так по кругу. В результате все начинают чуточку лучше жить.

Мы начали строительство «Ёлок» летом, а в середине декабря планируем его открытие. Построено 3 дома — 2 О-фрейма и 1 А-фрейм. Я уверен, что это

направление будет успешным, мы же не так просто приобрели землю, пожалуй, в самом перспективном направлении нашего пригорода (район Порошино), в сказочном лесном месте и построили крутые дома класса комфорт-плюс и оснастили их системой умный дом. **ПРЕДУСМОТРЕЛИ БЕСКОНТАКТНОЕ ЗАСЕЛЕНИЕ И ВЫЕЗД**. Никакой бумажной волокиты и назойливых арендодателей.

Постарались автоматизировать всё, что смогли, основываясь на собственном опыте. Сейчас заключили договор ещё на строительство 2 домов. В ближайших планах расширение до 10-12 домов. Сейчас протестируем базовые бизнес-процессы и непременно пойдем к цели — стать номер 1 в Кировской области. Кстати, парк мы расширили практически до 150 автомобилей.

В принципе, **Я НЕ СДЕЛАЛ НИЧЕГО ОСОБЕННОГО В 2022 Г.** Просто занимался тем, чем умею и что мне нравится. Тем, на что могу влиять. Строил бизнес. Круто, что **СМОГ СОХРАНИТЬ РАБОЧИЕ МЕСТА**. Планы на 2023 год ещё не строил, обычно делают это в первые 10 дней января, а 31 декабря работаю до последнего. Скорее всего, теперь нам придётся открывать сразу два филиала в других городах — по автомобильному направлению и загородной недвижимости для отдыха.

Желаю всем мирного неба над головой и больше проводить время с семьей в новом, 2023 году!

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ НА МОЙ БЛОГ В ТЕЛЕГРАМ «ПУТЬ К МИЛЛИАРДУ». ■



3 дома в глэмпинге
«Ёлки»: 2 О-фрейма
и 1 А-фрейм
заключены договоры на
строительство ещё 2 домов
до 150 автомобилей
расширили парк



т. 73-74-11 (офис), +7 (922) 663-85-42
(Максим, бизнес-ассистент)

dohodkirov.ru

@taxi43rus

lega_43rus

ИВАН СМЕРТИН,
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
ДИРЕКТОР
КЛИНИКИ «МОЯ
СТОМАТОЛОГИЯ»,
ВРАЧ-СТОМАТОЛОГ

САНКЦИИ НА ПОЛКУ

Моя
СТОМАТОЛОГИЯ

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОЛОЖАЮЩИЕ СВИДЕТЕЛЬСТВА О НЕЭФФЕКТИВНОСТИ КУРЕНИЯ КАК МЕТОДА ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ КОНГУБТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА



— **УХОДЯЩИЙ 2022 ГОД** оцениваю как продуктивный: мы нашли новых поставщиков материалов и оборудования, заключили договоры о сотрудничестве с коллегами из Китая, Кореи и других зарубежных стран.

МАСШТАБНАЯ РЕКОНСТРУКЦИЯ клиники на улице Преображенской подходит к своему завершению. Мы держим верный курс на цифровую стоматологию и внедрили в работу ещё несколько услуг.

НАПРЯЖЁННАЯ ГЕОПОЛИТИЧЕСКАЯ СИТУАЦИЯ затронула и стоматологический бизнес: мы испытываем колоссальный дефицит в оборудовании и материалах. Убеждение, которое помогает решать самые сложные задачи: кризис — это точка роста. С такой позицией легче воспринимать происходящее. В очередной раз столкнувшись с проблемой, чувствую уже не страх, а азарт. Когда нахожу путь преодоления трудностей, испытываю удовлетворение и гордость за себя и свою компанию!

НЕПРОСТО БЫЛО принять факт, что ситуация изменилась. Эти изменения коснулись финансов, логистики, доступности материалов, программного обеспечения и, конечно, психоэмоционального состояния людей. Мы не в силах влиять на случившееся, но мы можем найти инструменты для работы в новых обстоятельствах.

ЕЩЕ ОДНА СЛОЖНОСТЬ заключается в том, что решения, принятые утром, могут стать неактуальными уже к концу дня, не говоря о долгосрочной стратегии. Поэтому сейчас всем нам необходимы дисциплина и гибкость.

Именно на них мы и должны опираться.

Я НЕ УСТАНУ ПОВТОРЯТЬ, что главная ценность моей компании — это сотрудники. Без врачей, ассистентов, администраторов, бухгалтеров, рентгенолаборантов, санитарок, медсестёр, зубных техников были бы невозможны ни рост, ни преодоление трудностей, ни расширение компании. Я счастлив, что мне удалось собрать лучших специалистов в Кирове. Они — целеустремлённые, ответственные, творческие личности — моя главная гордость.

БУДУЩЕЕ ЗА ЦИФРОВЫМИ ТЕХНОЛОГИЯМИ. С

каждым днём я все больше понимаю, что решение взять курс на «цифру» ещё в 2014 году было стратегически верным.

ПУСТЬ ЭТОТ ГОД СТАНЕТ стартовой площадкой для новых взлётов, достижений, открытий, побед! Пусть любое начинание будет обречено на успех, а планы воплотятся в жизнь! Мира и добра вам и вашим близким! 🍀

7120
вылечено
зубов
2062 снимка на
компьютерном томографе
1072 комплексные
профессиональные гигиены
полости рта
1764 керамических коронок и
виниров
238 зубосохраняющих и
пародонтологических
операций
440 имплантаций



СТОМАТОЛОГИЯ

📍 ул. Преображенская, 82, к. 1,
т. (8332) 66-04-10

📍 ул. Мопра, 39, т. (8332) 66-04-11

🌐 my-dent.ru

Регистрационный номер лицензии:
ЛО41-01160-43/00307901 от 24.08.2016 г.



УЛЫБКИ В «ЦИФРАХ»



”

ЕЛЕНА ДАНИЛЕВИЧ, ЗАМЕСТИТЕЛЬ ДИРЕКТОРА ЦЕНТРА ИННОВАЦИОННОЙ СТОМАТОЛОГИИ «VIP-ДЕНТ», ХИРУРГ-ИМПЛАНТОЛОГ, ОРТОПЕД, ТЕРАПЕВТ



Обновлённый интерьер клиники

— **ЦЕНТР ИННОВАЦИОННОЙ СТОМАТОЛОГИИ «VIP-ДЕНТ»** отвечает критериям времени. Быстро меняющаяся реальность научила нас адаптироваться под любые, даже самые непредсказуемые ситуации, оставаться стойкими, так, чтобы пациенты всегда были уверены в нашем профессионализме.

БЛАГОДАРЯ ЦИФРОВИЗАЦИИ ПРОЦЕССОВ качество и безопасность лечения в клинике продолжают расти. Команда специалистов Центра инновационной стоматологии остается открытой для новейших знаний, непрерывно повышает квалификацию, изучает современные мировые методики.

МЫ ИСПОЛЬЗУЕМ 3D-МОДЕЛИРОВАНИЕ, которое позволяет проводить лечение и протезирование с максимальной скоростью, но ни в коем случае не в ущерб точности и безопасности. Мы внедрили технологию интраорального сканирования с использованием сканера Shining Aoralscan. Теперь практически исчезла необходимость снимать слепки и прибегать к этому некомфортному для пациентов, но необходимому процессу.

В НАШЕМ АРСЕНАЛЕ КОМПЬЮТЕРНЫЙ ТОМОГРАФ последнего поколения Vatech, а значит, нам удалось ощутимо оптимизировать весь процесс диагностики и обеспечить предсказуемость результатов оказания медицинской помощи.



📍 г. Киров, Октябрьский пр-кт, 88

☎ (8332) 54-91-71

🌐 vip-dent43.ru

📱 vipdent43

Лицензия № Л041-01160-43/00292993 от 4.07.2014



Интраоральный сканер
Shining Aoralscan



Профессиональный микроскоп
Carl Zeiss OPMI Pro Ergo



Компьютерный томограф
последнего поколения Vatech



Врачи работают
в стоматологических бинокулярах

ВНЕДРЯЯ CAD/CAM ТЕХНОЛОГИИ, мы опирались на ощутимое ускорение и уточнение процессов планирования имплантации, а также дальнейшего зубопротезирования. Хирургические шаблоны, которые мы производим, позволяют проводить имплантацию зубов без ограничений.

МЫ ЗА КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД на всех стадиях профилактики и лечения, ведь именно он позволяет добиться лучших результатов.

В Центре инновационной стоматологии «VIP-Дент» вы всегда найдёте качество, комфорт и безопасность!

Более 5 000 пациентов ежегодно доверяют нам свои улыбки!

19 лет клинике
+5 000 пациентов
ежегодно
+5 400 установленных
имплантов
+4 800 установленных
керамических
виниров

ВЫРОСЛО ЧИСЛО ОБРАЩЕНИЙ первичных пациентов с необходимостью в перелечивании зубных каналов, и мы позаботились о том, чтобы все наши специалисты проводили процедуры только с использованием увеличительных средств. Это позволяет нам не пропускать ни одной мелочи, а работа с профессиональным микроскопом Carl Zeiss OPMI Pro Ergo делает сложные зубосохраняющие манипуляции (операции) на порядок эффективнее.

В НАСТУПАЮЩЕМ НОВОМ ГОДУ мы желаем кировчанам и гостям нашего города относиться к своему здоровью с особым вниманием, улыбаться и быть счастливыми. Доверяйте здоровье своих зубов профессионалам! ▀



ЗАДАТЬ ВЕРНЫЙ КУРС И УДЕРЖАТЬ ШТУРВАЛ

НАТАЛЬЯ ТРУДОНОШИНА, ОФИЦИАЛЬНЫЙ
ПРЕДСТАВИТЕЛЬ ФАБРИК «МЕБЕЛЬ БРАТЬЕВ
БАЖЕНОВЫХ», BONO И SAIWALA

— **СЛОЖНЕЙШАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ И ПОЛИТИЧЕСКАЯ ОБСТАНОВКА** привела всех в «тревожный режим», что не могло не сказаться на покупательской способности. Стимулируем клиентов к покупке хорошими предложениями.

ГЛАВНЫЙ УРОК УХОДЯЩЕГО ГОДА — не складывай все яйца в одну корзину. Это касается формирования подушек безопасности: и бивалютная корзина, и криптовалюты, и инвестиции. Также в бизнесе: как можно больше плодотворных партнерств. Чтобы всегда было поле для манёвров в нестабильных ситуациях.

СЛОЖНОЙ СФЕРОЙ СТАЛО психологическое состояние коллектива. Больше времени пришлось уделять именно этому. В первую очередь, работали над коммуникацией «человек — человек». Договаривались, рассуждали, учились. Заново учились находить точки коммуникации с клиентом. В тревожном состоянии находятся и они. Моральный дух команды — это половина успеха. И второй сложный момент — полное отсутствие «сезона».

ПРИНЦИП, НА КОТОРЫЙ ПОСТОЯННО ОПИРАЮСЬ, — «Боишься — не делай. Делаешь — не бойся». Первую часть опускаем. В моей жизни работает именно вторая половина этого выражения. Весь год пронёсся под этим лозунгом. Есть ощутимые плоды такого подхода. Помимо премиальной линейки мебели, теперь мы представляем и сканди-

навский стиль, третья фабрика — Saiwala. В бизнес-процессах появились новые финансовые мотивации для команды.

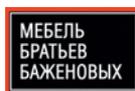
ПО-НАСТОЯЩЕМУ ГОРЖУСЬ ОТКРЫТИЕМ ТРЕТЬЕГО ДИЛЕРСТВА. Мы собрали три лучшие в своих сегментах фабрики — «Мебель Братьев Баженовых», SAIWALA, Bono. Рада, что вхожу в число тех экстремалов, кто в такое сложное время развивается и расширяется. Берёт ответственность за новое.

В 2023 ГОДУ МОЯ ЗАДАЧА как минимум удержать на высоком уровне то, что уже есть. И рассматриваю новое для себя направление — консалтинг. Пришло время делиться опытом. Вопрос лишь в поиске времени на это направление.

КОЛЛЕГАМ-ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ Я ЖЕЛАЮ всегда иметь источник вдохновения и заряда. В новых реалиях без вдохновения и уверенности в себе и своих действиях невозможно задать верный курс и удержать штурвал. ■

+14 новых
сотрудников

+1 новый бренд
(выросли до 3-х
брендов)



г. Сыктывкар, ТЦ «МебельГрад»,
Сысольское шос., 11

НАЧАЛИ РАЗРАБАТЫВАТЬ СОБСТВЕННОЕ ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ



ПАВЕЛ СЫКЧИН, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
ИТ-КОМПАНИИ PALAX

— ДЛЯ МНОГИХ ГОД БЫЛ НЕПРОСТЫМ.

Поэтому слегка неловко об этом говорить, но для нас традиционно кризисные годы — всегда годы роста. В турбулентные времена рынок чистится от компаний, у которых плохо выстроены бизнес-процессы. Тем самым расчищается дорога стабильным компаниям. 2022 год для нас стал крайне продуктивным. Мы продолжаем развиваться, хотя наш основной расход — фонд заработной платы — вырос в несколько раз. Зарплата ИТ-специалистов, и наших сотрудников в частности, заметно увеличилась в этом году. К нам пришли ещё более профессиональные кадры, и теперь мы берёмся за ещё более амбициозные проекты.

ГЛАВНЫМ СЮРПРИЗОМ ДЛЯ НАС ОКАЗАЛАСЬ МОБИЛИЗАЦИЯ.

Молодой коллектив, в котором большая доля представителей мужского пола, вздрогнул. Многие из них осознали свою ошибку, когда приняли решение бросить получение высшего образования. Именно этого не хватило тем, кому в сентябре срочно захотелось перевестись на удаленку и работать из какой-нибудь южной страны.

ГЛАВНЫЙ УРОК 2022 ГОДА: репутация — основной ресурс серьёзного бизнеса. Именно благодаря репутации можно выжить в непростые времена, и тем более развиваться.

САМОЕ СЛОЖНОЕ ДЛЯ НАС НА ПРОТЯЖЕНИИ УЖЕ НЕСКОЛЬКИХ ЛЕТ — ЭТО КАДРЫ.

Недостаток квалифицированных кадров на рынке подогревает рост заработных плат, что само по себе неплохо, но

вынуждает повышать стоимость услуг и тем самым доставлять дискомфорт постоянным клиентам. Но, слава богу, наши партнеры понимают это и остаются с нами. Ведь мы стараемся компенсировать рост стоимости услуг ростом качества нашей работы.

В ЭТОМ ГОДУ МЫ Взяли курс на РАЗРАБОТКУ СОБСТВЕННОГО ПО,

это проект не на один год. Все свободные ресурсы сейчас направляем на него. Планируем стать лидером в сфере информатизации и автоматизации ЖКХ. Мы уже начинаем гордиться тем, что сейчас создается в наших секретных кабинетах. Это проекты на следующий год! Но особенно сильно мы гордимся той командой, в которую превратилась наша компания. И, конечно, гордимся новым офисом, в котором будем отмечать Новый год и куда пригласим своих партнеров!

В СЛЕДУЮЩЕМ ГОДУ МЫ НЕИЗБЕЖНО СТАНЕМ ЛИДЕРОМ как минимум нашего региона — в области информатизации ЖКХ. Эта цель, которую мы обязательно достигнем!

НА САМОМ ДЕЛЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЮ, кроме сил и воли, ничего не нужно. Пожелаем лишь, чтобы в следующем году не было сюрпризов. Потому что ничего так не выбивает из колеи, как смена правил игры. ■

Более 300
завершенных
проектов за 2022 год
и 500 постоянных
клиентов

PALAX

DIGITAL - АГЕНТСТВО ПОЛНОГО ЦИКЛА

📍 ул. Романа Ердякова, 42

☎ +7 (8332) 752-900 ✉ sales@palax.info

СТРЕМИМСЯ СТАТЬ ВЫШЕ И СИЛЬНЕЕ!

**ДАНИЛА ПЕРМИНОВ, РУКОВОДИТЕЛЬ
СК «ДАНИЛА МАСТЕР»**



— Текущий год для многих компаний выдался непредсказуемым, и отлаженные годами схемы пришлось менять, подстраиваясь под существующие реалии. Большая часть строительных магазинов города Кирова проявила лояльность в формировании цен на отделочные материалы, что наши **КЛИЕНТЫ ВОСПРИНЯЛИ С БОЛЬШИМ ВООДУШЕВЛЕНИЕМ** и не отказались от своих планов по ремонту квартир. В целом, год **БЫЛ СТАБИЛЕН ПО РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТОВ.**

ЛЕТОМ МЫ ОТМЕТИЛИ СВОЙ ДЕСЯТИЛЕТНИЙ ЮБИЛЕЙ в кругу сотрудников и их семей. За 10 лет работы нам удалось накопить весомый опыт в этой сфере, а сейчас как никогда необходимо выработать новую устойчивую стратегию развития, чтобы свести к минимуму экономические «качели». И мне как руководителю предстоит проанализировать всю работу и механизм взаимодействия сотрудников изнутри, а для этого необходимо снова прочувствовать всю работу в своих руках: руководить проектами, общаться с мастерами, с заказчиками. И некоторые методы уже выстраиваются в этом направлении — вместе с моей командой единомышленников мы прокладываем наш усовершенствованный путь развития.

В ЭТОМ ГОДУ БЫЛО БОЛЕЕ 150 ИНТЕРЕСНЫХ ПРОЕКТОВ, но, наверное, один из запоминающихся — большое производственное помещение

**150 проектов
по ремонту
90 дизайн-проектов
реализовано в 2022 году**

для компании по производству мебельной фурнитуры и комплектующих. И у нас получилось с нуля превратить заброшенное здание в пространство для рабочего процесса.

КАЖДЫЙ ДЕНЬ ЖИЗНЬ НАМ ПРЕПОДНОСИТ УРОК, и мы делаем выводы исходя из знаний и полученного опыта, стремимся стать выше и сильнее, посещаем тренинги и семинары, на одном из которых детально разобрали, что такое «Товарный знак» и для чего он нужен компании, к слову, мы зарегистрировали свой фирменный логотип, по праву принадлежащий только нам, и мы этим гордимся.

В ПЛАНАХ НА СЛЕДУЮЩИЙ ГОД РАБОТАТЬ И РАЗВИВАТЬСЯ, подстраиваясь под экономические изменения внутри страны. И коллегам пожелаю оперативно реагировать на потребности клиентов и принимать взвешенные решения. СК Данила Мастер — мы служим людям и жизни, качественно выполняя работы по ремонту! ▣



ДАНИЛА МАСТЕР
СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ

Киров, ул. Московская, 107Б
БЦ «Московский», 4 эт., оф. 406

+7 (8332) 771-447, +7 (953) 947-14-47

remontkirov43.ru danila43region



СПЕЦПРОЕКТ. ИТОГИ ГОДА

ДОРОГУ ОСИЛИТ ИДУЩИЙ

ОЛЬГА ПЕТУХОВА, ВРАЧ-КОСМЕТОЛОГ,
РУКОВОДИТЕЛЬ КОСМЕТОЛОГИИ «ПРОФИ»

— **НЕСПОКОЙНЫЙ ГОД** принёс нам массу неожиданных событий. Только мы отошли от ковида, поправили здоровье и вновь стали уделять внимание своей внешности, как началась спецоперация. Она отразилась на всех сферах, в том числе и бьюти-индустрии.

НЕОПРЕДЕЛЕННОСТЬ ВЫЗЫВАЕТ ПАНИКУ и неуверенность в завтрашнем дне. К счастью, курс валют выровнялся, но цены на расходные материалы и препараты не стали ниже. Мы были вынуждены пересмотреть стоимость своих услуг. Впрочем, человек может адаптироваться к любым условиям.

ДОРОГУ ОСИЛИТ ИДУЩИЙ. Мы продолжаем дарить нашим пациентам красоту и счастье. Российские и корейские производители препаратов заменили исчезнувшие из ассортимента европейские аналоги. Часть брендов и компаний вернулись на рынок. Несмотря на трудности, в этом году у нас расширился штат сотрудников, стали проводиться регулярные обучения, выросла активность в социальных сетях, и, как результат, увеличилась клиентская база.

ОСЕНЬЮ КОСМЕТОЛОГИЯ «ПРОФИ» ОТМЕТИЛА 2 ГОДА. Это был настоящий праздник с поздравлениями, торгом и подарками.

ПРИБРЕЛИ НОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, например, аппарат для игольчатого RF-лифтинга и инвазивного RF, который позволяет не только проводить омолаживающие процедуры, но и лечение рубцов и фиброза кожи. В арсенале косметологии появилась фотодинамическая установка Photoses

2 года косметологии
+3 новых аппарата
+4 новых специалиста

150, помогающая лечить акне, розацеа, оказывает омолаживающий эффект. Кроме того, популярность набирает аппарат вакуумно-роликового массажа для коррекции фигуры и моделирования силуэта. Ввели новую косметическую линию DMK-ферментотерапию, которую можно использовать как во время процедур, так и при домашнем уходе.

САМОЕ ГЛАВНОЕ, ЧТО У МЕНЯ ЕСТЬ СЕЙЧАС, — это команда единомышленников. Они — моя опора бизнеса, работают со мной несмотря ни на что и вопреки всему.

Уверена, что искусственно созданные ценности не работают без горящих глаз и пылающих за своё дело сердец.

В 2023 ГОДУ НАШ КОЛЛЕКТИВ продолжит профессионально расти и обучаться. Планируем расширить спектр аппаратных процедур для лица и тела, предложим пациентам новую уходовую косметику и доведём клиентский сервис до совершенства.

Я ХОЧУ ПОЖЕЛАТЬ ВСЕМ мира, стабильности и добра. В косметологии «Профи» мы заботимся о каждом. Делитесь добротой, и жизнь заиграет яркими красками. ■



📍 ул. Ульяновская, 30

☎ +7 (8332) 21-09-99

📧 beautyworkshop_kirov

📱 beautyworkshop_kirov

Лицензия ЛО-43-01-003306
от 17.11.2021 г.

РОСТ, ОТКАТ, НО МЫ НЕ СДАЁМСЯ!

**ВАСИЛИЙ КОВАЛЁВ, СЕРГЕЙ БОРОВСКОЙ
И АЛЕКСАНДР МОМОТОВ, СОБСТВЕННИКИ
КОМПАНИИ ПО ПРОИЗВОДСТВУ
ЭЛЕКТРОКАРНИЗОВ ONVIZ**

— **2022 ГОД СТАЛ НАСЫЩЕННЫМ И ИНТЕРЕСНЫМ ДЛЯ НАШЕЙ КОМПАНИИ.** Если говорить о продажах, мы пережили как двухкратный рост, так и откат на плановые показатели. Всё, что сейчас происходит с нами, можно описать фразой «чуть хуже, чем планировали год назад». Но в целом наши планы по росту оказались реалистичными. 2022 год удивил всех! Впрочем, общий настрой на работу, желание расти и двигаться к целям оказались предсказуемы. Поставщики тоже не подвели. Неожиданностью явились подвластные политической обстановке вещи: скачки курса валют и продажи (так как часть наших клиентов уехали из РФ или решили на время заморозить строительные проекты). Но сейчас мы видим, как люди возвращаются и стройки оживают. Началась положительная динамика.

В ТЕКУЩЕМ ГОДУ МЫ ВЫВЕЛИ В ПРОДАЖУ ЛИФТ-СИСТЕМУ, плиссе и горизонтальные жалюзи с электроприводом. В бизнес-процессах стремимся повышать уровень системности. Перешли на CRM систему Битрикс24, благодаря которой удалось автоматизировать некоторые процессы в работе менеджеров и разгрузить их время. Создано несколько дашбордов, на них в режиме онлайн выводятся основные показатели.

МЫ ГОРДИМСЯ ТЕМ, ЧТО В 2022 ГОДУ СМОГЛИ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ в трех крупных специализированных выставках. Кроме этого, приобрели два станка, увеличивающих производительность и повышающих качество наших изделий. А самая главная наша

гордость — это коллектив! Сотрудники Onviz, безусловно, лучшие! Их глаза горят, мы видим, как они гордятся тем, что мы делаем, поэтому результат, которого мы добились в этом году, — общая заслуга каждого в коллективе!

В 2023 ГОДУ ПЛАНИРУЕМ ВПЛОТНУЮ ЗАНЯТЬСЯ ПОВЫШЕНИЕМ ПОПУЛЯРИЗАЦИИ НАШЕЙ ПРОДУКЦИИ. Хотим сделать

Onviz известным на всю страну брендом. Кроме этого, будем проводить более глубокое обучение наших дилеров, чтобы поднять продажи в регионах. В том числе — за счет внедрения CRM-системы в их бизнес-процессы. Планы по росту продаж будут не менее амбициозными. По-прежнему будем расширять линейку продукции — в соответствии с запросами рынка.

Всем предпринимателям хотим пожелать **БОДРОСТИ ДУХА И НОВЫХ ИДЕЙ!** Пусть на любое изменение рынка у вас в запасе хранится неограниченное количество решений, которые непременно приведут к росту и улучшению. ■

16 000 электрокарнизов продано за год, до плана осталось ещё 2000!

Приняли участие в 3 крупных выставках



электрокарнизы для штор

📍 г. Киров, ул. Ярославская, 32
т. 8 (800) 250-50-62

🌐 karniz-onviz.ru ✉ order@onviz.ru

ЛЮДИ ИДУТ ЗА ИДЕЯМИ: ПЕРЕСМАТРИВАЙТЕ СВОЮ КОМАНДУ КАЖДЫЕ ПОЛГОДА!

ГАЛИНА ХОХРИНА, СОБСТВЕННИК СТРОИТЕЛЬНОЙ
КОМПАНИИ «ВЯТКА МИКС»

— В феврале и сентябре всех нас встряхнуло: люди не могли принять решение, строиться или нет, будет ли у них работа, смогут ли они выплачивать свой кредит. Но по итогу 2022 года, как бы странно ни казалось, наши **ПРОДАЖИ ВЫРОСЛИ В 3 РАЗА**. Люди решили вкладывать свои средства в строительство домов именно сейчас.

В течение года мы поменяли маркетинговую стратегию, **ПРОВЕЛИ РЕБРЕНДИНГ**

— осенью у нас появился обновленный логотип. Очень много мне дало обучение в Академии «Стратег»: оно не дешёвое, но **ВСЁ, ЧТО ТУДА ВЛОЖЕНО, ОКУПИЛОСЬ В 10 РАЗ**. Я очень рада, что рискнула и пошла к ним учиться.

Мы много работали над командой. Когда собственник ставит бизнес на рельсы, изменения неизбежны, и те, кто к ним не готов, уходят. В нашей компании остались только те, кто действительно нужен, кто видит своё будущее в компании «Вятка Микс» и разделяет нашу общую цель. Поменялось отношение сотрудников к работе: они стали вносить больше предложений, им не всё равно, куда мы движемся. Вообще я бы рекомендовала бизнесменам **ПЕРЕСМАТРИВАТЬ СВОЮ КОМАНДУ КАЖДЫЕ ПОЛГОДА**. В сотрудников нужно углубляться, выяснять, на цели они или нет. Важно контролировать, с каким лицом мы, собственники, руководители, заходим в кабинет к персоналу. Если у руководителя всё хорошо, то у команды тоже. Если соб-



ственник пришёл в плохом настроении, вся команда сникнет. **ЛЮДИ ИДУТ ЗА ИДЕЯМИ**. Многим из них важен смысл, который скрывается за их ежедневными рабочими процессами. Например, мы для людей строим тёплые дома — каждый сотрудник согласен с этим и каждый готов нести этот флаг.

Наши клиенты, конечно, и раньше были довольны домами, которые мы строим для них. Но сейчас мы расширили спектр услуг и предлагаем более готовый продукт. Добавили ипотечное кредитование, помогаем оформлять сделку, плодотворно сотрудничаем со Сбербанком, делаем наружные фасады и внутреннюю отделку. То есть **СДАЁМ ДОМ ПОД КЛЮЧ**, и у клиента не болит голова, где заказать окна, какие заказать двери. В режиме одного окна весь комплекс услуг. Мы не выходим за рамки бюджета, не увеличиваем стоимость объекта.

В 2023 году будем двигаться дальше и работать ещё лучше. Всем предпринимателям я желаю подъёма и усиления своей команды — **ПУСТЬ В 2023 ГОДУ РЯДОМ БУДУТ ВЕРНЫЕ ЛЮДИ!** ■

В 3 раза рост продаж

**Построили 700 м²
жилой площади**

**Стоимость дома
от 4 000 000 руб.**



📍 ул. Воровского, 92, оф. 92

✉ viatka@list.ru

☎ 8 (800) 201-60-43

🌐 vyatka_mix

ОО Компания «Вятка МИКС» ИНН 4345469802 / ОГРН 1174350012385

ВДОХНОВИТЬ. ВЛЮБИТЬ. НЕ ПОДВЕСТИ



ИРИНА НОРСЕЕВА, ОСНОВАТЕЛЬ ПРАЗДНИЧНОГО АГЕНТСТВА ЗАЖИГАЙ

— Мы справились! Мы не подвели! Мы идем дальше! Так можно в трех словах описать нашу миссию на 2022 год. Хочу говорить об итогах не в привычном понимании успешного успеха, давайте заглянем глубже отчетов и цифр. **ИТОГ НОМЕР**

1. МЫ СПРАВИЛИСЬ. С эмоциями, с личными переживаниями. И что бы ни происходило внутри, мы шли вперед с улыбкой и огромным желанием создать для вас праздник — классный, добрый, шикарный. И у нас получалось. Мы зажигали, **КАК НАСТОЯЩИЕ РОК-ЗВЕЗДЫ**, а вы — вместе с нами.

Мы проводили поддерживающие мероприятия для сотрудников. И они, заряженные нашей энергетикой, начинали искренне смеяться и на какое-то время оставляли все проблемы за бортом своего корабля и наслаждались попутным ветром жизни.

Мы делали «Добрые дела». Ведь самое важное — сохранить свет внутри себя, тогда к вам присоединятся такие же светлые души. И **ЧЕМ НАС БОЛЬШЕ, ТЕМ ЯРЧЕ МЫ СВЕТИМ**, распространяя свет всё дальше.

Мы создавали и продолжаем создавать нестандартные и индивидуальные мероприятия, которые нужны вам в данный момент. Кому-то нужно выплеснуть эмоции, и мы весь вечер шутим, кричим от души, поем песни, танцуем, устраиваем немного сумасшедшие конкурсы и квесты. Другим — сплотить команду, поддержать людей, зарядить их верой и надеждой. Тогда это тимбилдинги, вдохновляющие слова, благодарности и объединяющие традиции. Для

1. 2700 гостей одновременно.
2. 200+ корпоративных клиентов.
3. 749 мероприятий за год.
4. +300% «ночных программ» и школьных тимбилдингов.
5. Открытие направления по «Фудкортингу» и отдела продаж школьных мероприятий.
6. Первый форум для родителей «Классное НеСобрание».
7. 15 добрых дел, в которые вовлечены более 3000 кировчан.

своих сотрудников мы тоже проводили такие мероприятия. **О НАШЕЙ ПОЕЗДКЕ В ДАГЕСТАН** уже складывают легенды. Поверьте, людям, которые работают с вами плечом к плечу, очень важно видеть и чувствовать свою ценность и значимость. Потом у них глаза

горят на работу, и они такие результаты выдают! Есть те, кто хочет провести время душевно и с пользой, им подойдут обучающие мероприятия, нетворкинг-встречи. Нам

и это под силу. Одним из таких событий стало масштабное **«РОДИТЕЛЬСКОЕ НЕСОБРАНИЕ»**. Знаете, этот год показал ещё раз: для команды «Зажигай» нет ничего невозможного.

ИТОГ НОМЕР 2. МЫ НЕ ПОДВЕЛИ. Ни вас,

ни своих сотрудников, ни свои семьи. И для меня это главный итог 2022 года. Наша команда смогла вас улыбнуть и подарить самые красивые эмоции.

ИДЕМ ДАЛЬШЕ. ИТОГ НОМЕР

3. Впереди нас ждет много доброго, светлого, грандиозного и, конечно, Зажигательного.

Идем дальше, творим, создаем, работаем для вас и вашего внутреннего фонарика. Например, ведётся большая **РАБОТА ПО СОЗДАНИЮ И УСИЛЕНИЮ ШКОЛЬНЫХ ТИМБИЛДИНГОВ, СЕМЕЙНЫХ ПОХОДОВ И КВЕСТОВ** согласно времени и запросам от вас, ведь это одно из наших новых направлений. ▀



зажигай
СОБЫТИЯ • ЭМОЦИИ • РЕЗУЛЬТАТЫ

📍 ул. Казанская, 86

✉ asp_zazhigai

📧 зажигай-киров.рф

📞 21-12-25

ГЛАВНОЕ — КО ВСЕМУ ПОДХОДИТЬ С ГОЛОВОЙ



**ИВАН ВШИВЦЕВ,
ДИРЕКТОР ООО «СУ СПЕЦСТРОЙ»**

— **МЫ ИНТУИТИВНО ГОТОВИЛИСЬ К ТОМУ**, что 2022 год будет непростым, поэтому высвободили время и силы на развитие новых направлений работы.

Если раньше в городе нас знали как компанию, которая занимается реконструкцией теплотрасс, то в этом году мы **ЗНАЧИТЕЛЬНО РАСШИРИЛИ СВОИ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ**. Так, например, в районе Дворца творчества «Мемориал» за три месяца возвели физкультурно-оздоровительный комплекс.

ЗА ГОД МЫ ПОСТРОИЛИ КОТТЕДЖНЫЙ ПОСЁЛОК в районе Боровицы. Все дома введены в эксплуатацию и проданы. В следующем году мы будем осваивать новые территории.

НАЧАЛИ РАБОТАТЬ С МУП «ВОДОКАНАЛ». Сейчас мы реконструируем один из отстойников городской станции аэрации. Уверен, это сотрудничество продолжится. Планируем принять активное участие в подготовке Кирова к юбилею города и благоустройстве.

НАША КОМАНДА — ОСОБАЯ ГОРДОСТЬ. Это грамотные специалисты широкого профиля, которые постоянно учатся и готовы в быстро меняющихся условиях перестраиваться и осваивать новые направления.

Конечно, в этом году, наверное, как и все руководители, мы столкнулись с опасениями сотрудни-

ков — а всё ли будет хорошо, хватит ли заказов, работы, чтобы не упала заработная плата. Но благодаря тому, что всё грамотно было спланировано, **МЫ НЕ ТОЛЬКО СОХРАНИЛИ УРОВЕНЬ ЗАРПЛАТЫ, НО И УВЕЛИЧИЛИ ОКЛАДЫ НА 20%**. Мы не потеряли ни одного человека в штате. Более того, наняли дополнительных специалистов и продолжаем искать квалифицированные кадры в нашу команду.

ДАЖЕ САМУЮ СЛОЖНУЮ РАБОТУ ДЕЛАЮТ ЛЮДИ. Мы тоже люди, а значит справимся. Это мой девиз, под которым работает вся наша команда. В этом и есть смысл предпринимательства — ты можешь замахнуться на такие проекты, которые на первый взгляд кажутся недостижимыми. Но если ты целеустремлен, обязательно придёшь к большому результату. Поэтому я говорю: мы всё можем сделать, главное — ко всему подходить с головой. ▀

За 3 месяца
построили стадион

4 км сетей переложили
в рамках реконструкции

1 коттеджный посёлок
построили в этом году



СУ СПЕЦСТРОЙ

📍 ул. Урицкого, 5

☎ +7(8332)46-15-08

📍 ул. Красноармейская, 30

🌐 suspec.ru



ВНУТРИ КОМПАНИИ МЕНЯ НЕТ

ЮЛИЯ ЛОПАТКИНА, СОБСТВЕННИК СЕТИ САЛОНОВ «ЦИРЮЛЬНИКЪ» И ЦЕНТРА ПРОБЛЕМНОЙ СТОПЫ PODOSPECIFIC

— «**ЛЮБИ ТО, ЧТО ДЕЛАЕШЬ. ДЕЛАЙ ТО, ЧТО ЛЮБИШЬ**» — это выражение про меня. Я убеждена, что единственная вещь, которая помогает мне развивать бизнес, — это любовь к своему делу. У меня все просто: если что-то внутри меня начинает отрицательно вибрировать, значит мне это не надо... **ВСЕ ДОЛЖНО БЫТЬ ТОЛЬКО ПО ЛЮБВИ!**

В этом году у меня было стойкое внутреннее ощущение, что все сложится наилучшим образом, что бы ни происходило. Безусловно, внешние метаморфозы сказались на нас, обстановка была нервная среди персонала и клиентов. Но в эпоху глобальных перемен ключевым фактором роста является скорость адаптации к существующим условиям. И вы знаете, может быть, мы так и не сплотились. Этот **ГОД ПОКАЗАЛ СИЛУ НАШЕЙ КОМАНДЫ**. Мы собрались и очень дружно и четко отработали год по всем направлениям, продемонстрировав прекрасные результаты по итогу года. Хотя еще **ВПЕРЕДИ ДЕКАБРЬ — САМОЕ «ЖАРКОЕ» ВРЕМЯ**.

Как собственник бизнеса я горжусь тем, что вышла из оперативного управления. **МЕНЯ ВНУТРИ КОМПАНИЙ НЕТ ВООБЩЕ**. Я от этого кайфую и получаю совсем другие результаты, когда смотрю на бизнес «сверху». Также у нас был момент, когда все делали все, у команды не было четкого понимания, кто чем занимается... Мы прописали стратегию развития и функционал, сейчас перед каждым сотрудником стоят четкие задачи и в итоге получается огонь!

В Центре проблемной стопы Podospecific в этом году мы расширились: из двух кресел выросли на четыре. Это

было серьезным для меня решением, но уже сейчас я понимаю, что и это не предел!

Я горжусь тем, что **ПОЛЮБИЛА «ЦИРЮЛЬНИКЪ» КАК СВОЕ ДИТЯ**, своего первенца. Когда ты смотришь на это как на частичку себя и постоянно хочешь совершенствоваться. Раньше я относилась к салонам как просто к своей работе.

В МОЕЙ ЖИЗНИ ВСЕ ПРОИСХОДИТ НЕСЛУЧАЙНО —

одно событие словно запускает цепь последующих. 2,5 года назад я занималась только салонами красоты «Цирюльникъ». И вдруг в один момент стала слышать от своих мастеров педикюра жалобы, что к нам приходит много клиентов с трещинами на пятках, натоптышами, грибок, вросшим ногтем и другими проблемами. И никак помочь им мы не можем! Тут требуются другой уровень компетенций и специальное оборудование. И так родился проект Podospecific.

И вот уже полгода, как я **ВЫНАШИВАЮ ИДЕЮ ОТКРЫТЬ ЕЩЕ ОДИН ПРОЕКТ** в нашем городе **В БЬЮТИ-СФЕРЕ**. Думаю, в 2023 году получится!

Предпринимателям желаю вне зависимости от внешних обстоятельств **ДЕЛАТЬ ТО, ЧТО ВЫ ЛЮБИТЕ!** ■

+30% рост по обороту в сети салонов «Цирюльникъ»

С 4 до 10 сотрудников вырос штат в Центре проблемной стопы Podospecific



✉ cirulnik_kirov43



✉ podolog.kirov

КУРС НА БОЛЕЕ ОСОЗНАННЫЕ СОБЫТИЯ

КАТЕРИНА НАЙМУШИНА, РУКОВОДИТЕЛЬ EVENT-АГЕНТСТВА ARTSPACE EVENT/CREATIVE PRODUCTION

— **2022** был насыщенным на разноформатные события годом, **СПОДВИГ НАС К САМОРАЗВИТИЮ**, активному сотрудничеству с тендерными площадками, дал возможность воплотить смелые творческие идеи.

Так, например, 1 июня, ко Дню защиты детей, мы придумали и организовали на городском пляже у «Титаника» открытое событие — Перформанс #ARTнебо — по запуску воздушных змеев. Это некоммерческий социальный проект по популяризации экологичного и активного семейного отдыха. Более 1500 кировчан прекрасно и с пользой провели первый день лета, а мы для себя приняли решение делать это событие традиционным. Этот год позволил многим компаниям пересмотреть свои ценности и задуматься, насколько важно проводить мотивационные мероприятия для персонала в контексте целей и задач и той миссии, которую транслирует бренд для целевой аудитории. **СМЕНИЛСЯ РАКУРС НА БОЛЕЕ ОСОЗНАННЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ** с уклоном на здоровый, активный, спортивный образ жизни. Так трансформировалась концепция тимбилдинга в keyvisual* SPORTsatiON, которая показывает, как многогранен и интересен может быть спорт, чтобы каждый смог найти в нем своё отражение и насытиться впечатлениями для достижения новых побед. **ПЕРСОНАЛИЗАЦИЯ И ВЫСТРАИВАНИЕ ОТНОШЕНИЙ ВДОЛГУЮ** с нашими партнёрами — **ОСНОВНОЙ ПРИНЦИП** работы. То есть осознанное погружение и вовлечение в миссию бренда заказчика, его бизнес-процессы для проработки комплексного планирования мероприятий. Так **НА СТЫКЕ ИДЕЙ РОДИЛАСЬ КОНЦЕПЦИЯ**

+32 ЛОЯЛЬНЫХ
КЛИЕНТА ЗА ПОЛГОДА
С ОФИЦИАЛЬНОГО
ОТКРЫТИЯ

+2 ТЕНДЕРА НА ГОДОВОЕ
СОПРОВОЖДЕНИЕ
БРЕНДА

РЕТРОФУТУРИЗМА, которая очень благодарно была принята корпоративной аудиторией **И ПОЗВОЛИЛА ПРИВНЕСТИ НОВИЗНУ В ПРИВЫЧНЫЕ НОВОГОДНИЕ МЕРОПРИЯТИЯ.**

Вообще самое сложное в нашей работе — найти золотую середину между новинками и трендами в сфере event-индустрии «больших городов», которых сейчас множество. Но в большинстве своём — это гибридные события, такой плавный переход сферы в «метавселенные», приправленной философией корпоративной культуры компаний. Об этом мы много рассуждали с коллегами, профессиональным комьюнити в сфере организации мероприятий на Global Event Forum в Сочи. Это ещё одно событие, которое вдохновляет, даёт понимание, что мы находимся на одной волне с мастодонтами event-индустрии, да, пусть и не распоряжаемся миллиардными бюджетами, но внедрять мультимедиа, арт и иммерсив, «здесь и сейчас» очень хочется. Да и в целом **ВАЖНО ПОКАЗАТЬ КИРОВСКОЙ АУДИТОРИИ, КАК** можно **НАПОЛНИТЬ МЕРОПРИЯТИЕ НЕОБЫЧНЫМИ ТЕХНОЛОГИЯМИ, УКЛАДЫВАЯСЯ ДАЖЕ В НЕБОЛЬШИЕ БЮДЖЕТЫ.**

В 2023 году искренне желаем предпринимателям, коллегам и партнёрам, несмотря ни на что, **ВКЛАДЫВАТЬ В ЛЮДЕЙ** — главную инвестицию вашего будущего. ■



✉ 43artspace@gmail.com

☎ +7 (922) 913-68-11

✉ artspace_43



СПЕЦПРОЕКТ. ИТОГИ ГОДА

РУМЫНИЯ, ВЕНГРИЯ И ТУРЦИЯ — С НАМИ!

НАТАЛИ НАДЕЕВА, СОБСТВЕННИК КОНСАЛТИНГОВОЙ КОМПАНИИ «ИМПЕРИЯ КАДРОВ»

— 2022 год для нашей компании был продуктивным, но непростым. Я очень рада, что все цели, которые мы ставили перед собой в начале года, были не только выполнены, но даже перевыполнены. Каждый год мы растём и развиваемся благодаря нашим клиентам. Автоматизировали несколько бизнес-процессов: то, что раньше выполняли люди, теперь делает машина.

НЕ НУЖНО НИЧЕГО БОЯТЬСЯ. Всегда надо ставить более глобальные цели, только так можно развивать компанию. Любимые фразы, которые часто можно услышать в нашей компании — это «нет ничего не возможного» и «не бывает безвыходных ситуаций», надо просто найти **НЕСТАНДАРТНЫЙ ПОДХОД.**

В этом году мы активно развиваем новые направления. Например, **БУХГАЛТЕРИЯ НА МАРКЕТПЛЕЙСАХ** (ведение бухгалтерского и управленческого учёта при работе с маркетплейсами). Мы возобновили направление по поиску и подбору персонала. Так называемый **АУТСТАФФИНГ** — переформливание персонала в штат сторонней специализированной компании. Мы начали активно внедрять управленческий учёт в компаниях клиентов и помогли выстроить логистические цепочки **ПРИ ПОСТАВКЕ ТОВАРА В ЕВРОПУ.**

В 2022 году мы **АКТИВНО СОТРУДНИЧАЛИ С ЦЕНТРОМ «МОЙ БИЗНЕС».** Я стала спикером нескольких программ. Но самое большое и приятное достижение — это

В 4 раза
увеличился доход

В 2 раза выросло
количество клиентов

Сэкономили 105
млн руб. налогов
предпринимателей

АКТИВНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО С КЛИЕНТАМИ ИЗ РУМЫНИИ, ВЕНГРИИ, ТУРЦИИ, которые,

кстати, совсем не говорят на русском языке. Мы помогаем им инвестировать и **РАЗВИВАТЬ БИЗНЕС-ПРОЕКТЫ В ОТРАСЛИ АПК** Кировской области.

Сейчас всей компанией активно **ИЗУЧАЕМ ДЕЛОВУЮ АНГЛИЙСКИЙ.** Мы очень удивились тому, как легко начать сотрудничество с иностранными гражданами. Языковые барьеры совсем не преграда! Вышли в очередной раз на новый уровень взаимодействия и сотрудничества с клиентами.

Планы на 2023 год ещё утверждаются! Будем расти и развиваться! Увеличивать поток клиентов и развивать новые направления.

МЕЧТАЙТЕ! СТАВЬТЕ ЦЕЛИ! ПОЛУЧАЙТЕ РЕЗУЛЬТАТ! ▣

«Империя кадров»

📍 ул. Солнечная, 5а

☎ т. 44-62-01



НЕ БОЙТЕСЬ ПРОСИТЬ О ПОМОЩИ

ВЕРА КУЛТЫШЕВА, РУКОВОДИТЕЛЬ РЕКЛАМНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ КОМПАНИИ «ЖЁЛТЫЙ СЛОН»

— Главный личный итог года — я **УБЕДИЛАСЬ В НАДЕЖНОСТИ СВОЕЙ КОМАНДЫ**. Я всегда ценила сотрудников, но в этом году **ОНИ МЕНЯ ОСОБЕННО ПОДДЕРЖАЛИ ВО МНОГИХ МОИХ НАЧИНАНИЯХ**. Год оцениваю как успешный: мы движемся вверх и вперёд. **СДЕЛАН СМЕЛЫЙ ШАГ ПО РАСШИРЕНИЮ КОМПАНИИ** — мы **ОТКРЫЛИ ПРОИЗВОДСТВО В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ**.

Рост компании учит меня делегировать, мне всегда это нелегко давалось. Опыт этого года показал, что сотрудники у меня самостоятельные и я могу на них положиться.

Наше производство столкнулось с трудностями из-за СВО, так как все оборудование работает на импортных материалах. Был серьезный перебой с поставками чернил, и те представители компаний, с которыми мы дружелюбно общаемся, поддержали нас, помогли с материалами, подсказали, как лучше поступить в этой ситуации. Соответственно, напрашивается вывод: не бойтесь просить о помощи, в том числе и у коллег по цеху.

КАК БЫ ПАФОСНО ЭТО НИ ЗВУЧАЛО, но я считаю, что **ВСЁ МОГУ**. Меня поддерживает вера в себя и свои силы. В течение этого года в голову постоянно приходила фраза: **МЕНЯ ОКРУЖАЮТ ПРЕКРАСНЫЕ ЛЮДИ** — команда, партнеры, поставщики, близкие. Это очень важно. Это самое ценное сейчас.

В этом году мы расширили спектр услуг по печати на текстиле. Внедрили новые технологии, **БЫЛИ В ЧИСЛЕ ПЕРВЫХ, КТО ПРИВЕЗ В КИРОВ ТЕХНОЛОГИЮ DTF-ПЕЧАТИ**. Она подходит



+1 новый
город. Открыли
производство
в Санкт-
Петербурге

для натуральных тканей, синтетики и смесовых тканей любого цвета. Технология позволяет делать печать даже мельчайших элементов изображения без подложки. Причем DTF-печать можно наносить в том числе и на готовые изделия.

Разное оборудование и технологии, которые есть в нашем арсенале, позволяют воплотить любые задумки клиентов. Печать в рулонах или на готовых изделиях, любой текстиль, цвета. Вышивка на ткани. Сохраняем и направление полиграфии и сувенирной продукции. **МЫ ВКЛЮЧАЕМСЯ В ПРОЦЕСС РАБОТЫ С КЛИЕНТОМ** и делаем всё, чтобы он остался доволен.

В 2023 году планы только расти и расширяться, увеличивать производственную базу и географическую. Поэтому **ЖДЁМ В КОМАНДУ НОВЫХ СОТРУДНИКОВ**. Время кризисов — это время новых возможностей, не забывайте об этом!

Предпринимателям Кировской области в новом году желаю веры в собственные силы, в команду, финансового и семейного благополучия, чтобы нестабильные времена способствовали только росту. **ОПУСТИТЬ РУКИ ИЛИ ДВИГАТЬСЯ ВПЕРЕД: ВЫБОР ВСЕГДА ЗА НАМИ!** ■


ЖЁЛТЫЙ СЛОН
РЕКЛАМНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КОМПАНИЯ

📍 Октябрьский пр., 127

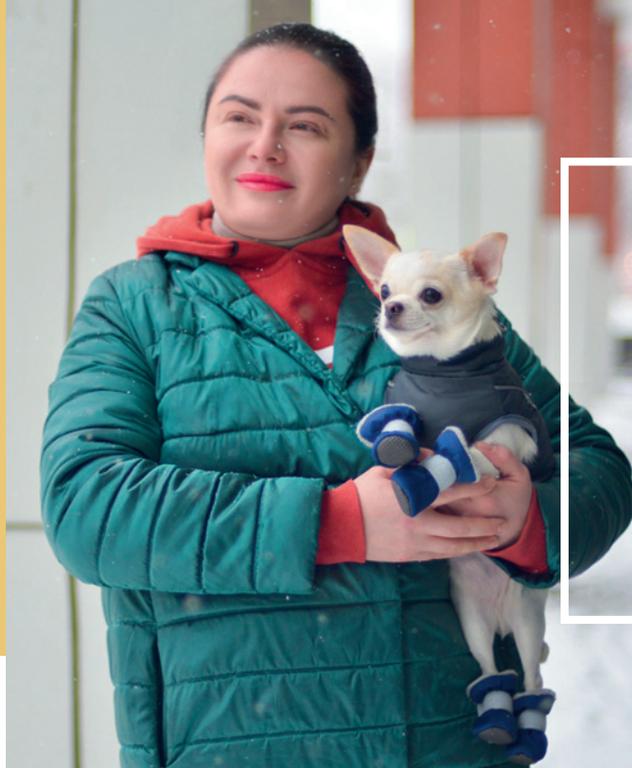
🌐 sllon.ru

☎ 8 (8332) 220-130

✉ sllon_kirov

☎ 8-800-500-65-63

✉ zakaz@sllon.ru



МОЙ БИЗНЕС ПРИНОСИТ ПОЛЬЗУ И РАДОСТЬ

ЛИДИЯ МАХНЁВА, ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ГРУМЕР, ВЛАДЕЛИЦА СТУДИИ ПРЕМИАЛЬНОГО ГРУМИНГА SOBAKA STYLE

— Уходящий год был непростым, но тем не менее богатым на события. Я получила много новых знаний по грумингу, познакомилась с интересными людьми. В связи с перебоями поставок качественных кормов для животных **УВЕЛИЧИЛОСЬ КОЛИЧЕСТВО КЛИЕНТОВ С РАЗЛИЧНЫМИ ДЕРМАТИТАМИ**, которые сопровождаются воспалением кожи, зудом и расчесами. Поэтому **В SOBAKA STYLE РАСШИРИЛАСЬ ЛИНИЙКА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ** и сертифицированных уходовых средств, у нас теперь стало еще больше лечебных шампуней. Тем более что в домашних условиях сложно даже просто помыть животное, особенно если это крупная собака или у неё густая шерсть. SOBAKA STYLE помогает облегчить жизнь хозяина и улучшить качество жизни питомца, потому что его перестает беспокоить зуд. Кроме того, для более быстрого восстановления повреждённой кожи, улучшения эффекта лечебной косметики и основного лечения ветеринарного врача можно использовать озонотерапию, у нас тоже есть такая услуга.

Несмотря на то что **БЫТЬ ГРУМЕРОМ — ЭТО ФИЗИЧЕСКИ ТЯЖЁЛЫЙ ТРУД**, я люблю свою работу. **Я всегда делала и БУДУ ДЕЛАТЬ ВСЁ НА 1000%**. Очень рада, что выбрала бизнес, который приносит пользу, радость и здоровье животным.

Я искала в Кирове особенный груминг с оказанием услуг премиального уровня. Мне хотелось, чтобы у моего питомца было все самое лучшее и качественное, в

том числе и уход. Не нашла. Поэтому, **БЕЗ ПРЕУВЕЛИЧЕНИЯ, СОЗДАЛА САМА ОДНУ ИЗ ЛУЧШИХ СТУДИЙ ГРУМИНГА** в нашем городе. У

меня очень плотная запись. SOBAKA STYLE — это премиальный сегмент, когда хозяева видят своего питомца после моего

груминга, к другому грумеру они не хотят идти! **КАК И ЛЮБОЙ ЧЛЕН СЕМЬИ, ПИТОМЕЦ ДОСТОИН ЛУЧШЕГО!**

Никогда не перестану благодарить своих клиентов за преданность SOBAKA STYLE. Я счастлива, что у меня такие клиенты!

К сожалению, в связи с повышением цен на недвижимость покупка собственного помещения большей площади откладывается. SOBAKA STYLE уже сейчас не успевает принять всех желающих, поэтому необходимо расширять

коллектив, но я не теряю на это надежду в новом году. Значит, ещё не пришло идеальное время.

В наступающем 2023 году предпринимателям Кировской области я желаю осуществить все свои планы. Помните, что **БИЗНЕС, КОТОРЫЙ ПРИНОСИТ ПОЛЬЗУ И РАДОСТЬ ЛЮДЯМ, ОБЯЗАТЕЛЬНО БУДЕТ ИМЕТЬ ГРАНДИОЗНЫЙ УСПЕХ!** ■

Я всегда делала и буду делать всё на 1000%

SOBAKA STYLE — премиальный груминг с широким спектром услуг, высоким качеством и адекватными ценами



📍 ул. Ленина, 184 (над ветеринарной клиникой)

☎ 8-919-505-30-03

📧 sobakastyle

МАГИЯ 555: 500 КЛИЕНТОВ ЗА 5 МЕСЯЦЕВ ОЦЕНИЛИ НАШУ РАБОТУ НА 5 ИЗ 5



ТАТЬЯНА ПОЛЯНИНА, ВЛАДЕЛИЦА САЛОНА
КРАСОТЫ BROW MIP

— 2022 год оказался очень важным для меня в плане самореализации — я купила помещение в центре города и открыла салон красоты. Теперь я не просто мастер, пусть и с многочисленными регалиями, но собственник небольшой компании, где трудятся мастера маникюра, бровисты и лэшмейкеры. И я отвечаю не только за свою работу, но и за результат работы всей команды, поэтому много учусь управленческим навыкам. У меня **ЕСТЬ НЕСКОЛЬКО БИЗНЕС-НАСТАВНИКОВ**, благодаря сотрудничеству с ними планирую сделать «Brow мир» самым успешным в своей нише в Кирове.

Проект создавался **В ТЕЧЕНИЕ 9 МЕСЯЦЕВ**: от покупки помещения, ремонта до открытия, с которого прошло уже 5 месяцев. За это время я тщательно отслеживаю динамику развития: **20% КЛИЕНТОВ ПРИВОДЯТ К НАМ СВОИХ БЛИЗКИХ И ДРУЗЕЙ**. Я очень дорожу этими рекомендациями.

Без сомнений скажу, что так, как мы работаем с бровями, не работает никто в городе. У меня в этом вопросе **ПОДХОД НЕ БИЗНЕСМЕНА, А ВРАЧА**. Сначала всегда собираем анамнез, выясняем причи-

ны проблем с бровями. Потом ищем тот метод коррективы, который даст клиенту лучший результат. В этом мы уникальны. Глубокая работа с бровями — фишка нашего салона. Я горжусь тем, что не побоялась рискнуть и пошла в своё дело. Начинать крупный бизнес-проект всегда страшно, это стресс. Главное, побороть страх и не останавливаться, тогда всё получится. В планах на 2023 год — создать вокруг себя сплочённую команду, чтобы развиваться и расширяться вместе, как одна семья. Уже **ПЯТЬСОТ КЛИЕНТОВ ОЦЕНИЛИ НАС ПО ДОСТОИНСТВУ**: отзывы на «2 Гис» — 5 из 5. Как врач **ЖЕЛАЮ ВСЕМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ ЗДОРОВЬЯ**, а за красивыми бровями, ногтями и ресницами — к нам! ▣

7 лет опыта работы
с бровями

Более 10 000 сделанных
бровей

9 из 10 клиентов
возвращаются повторно



г. Киров,
ул. Свободы, 84
8-919-512-22-84

С ЗАБОТОЙ О СЕБЕ

ЕКАТЕРИНА БРУЙ,
РУКОВОДИТЕЛЬ ФЕДЕРАЛЬНОЙ
СЕТИ СТУДИИ ЗАБОТЫ О ТЕЛЕ
«РЕЛЬСЫ-РЕЛЬСЫ, ШПАЛЫ-
ШПАЛЫ» В КИРОВЕ

— **ЗА ЭТОТ ГОД Я ВЫРОСЛА** как предприниматель и управленец. Нашла много точек роста для себя и развития студии. На себе убедилась, что безвыходных ситуаций не бывает, а всё, что ни делается, — к лучшему. Кому-то это покажется банальным, но так и есть.

САМЫМ СЛОЖНЫМ

для меня был поиск, подбор и обучение персонала. Трудно было найти хороших администраторов — приходилось совмещать самой. Навсегда запомню, как 14 дней по 12 часов без выходных была в этой должности, пришлось тогда непросто.

ПРИЯТНО БЫТЬ ПЕРВОПРОХОДЦЕМ

в своей нише в Кирове. Формат конструктора сеансов нашей сети стал новинкой. Рада, что именно мы познакомили горожан с услугой, когда они платят только за время сеанса, выбрав любую технику и зону воздействия. Мы любим наших клиентов и не ограничиваем их в выборе.

ЧТОБЫ ПОПАСТЬ К НАМ в студию, вам не нужно выделять полдня, планировать сеансы за несколько недель. Мы работаем до 9 вечера, у нас несколько комнат и мастеров. Это значит, что записаться к нам можно день в день.

ЭТОЙ ОСЕНЬЮ ВВЕЛИ УСЛУГУ парафинового обёртывания ручек и ножек. У нас оно представлено как спа-плюшка, её можно добавить к любому сеансу на выбор. В декабре еще планируем ввести

«Комбо в 4 руки», когда сеанс синхронно проводят 2 мастера.

ГОРЖУСЬ, что каждый день мы делаем людей счастливыми. Благодарю свой коллектив, каждого профессионала, влюбленного в своё дело. Приятно, что мы создали такое место в Кирове, где можно отдохнуть, расслабиться и почувствовать себя как дома, получив качественные услуги и классный сервис.

В СЛЕДУЮЩЕМ ГОДУ мы расширим штат мастеров, будем проводить мастер-классы и обучения, внедрим новые услуги, техники, а также различные фишки клиентского сервиса.

ХОЧУ ВСЕМ ПОЖЕЛАТЬ

в 2023 году чаще отдыхать и проводить время с семьей и близкими людьми, а также заботиться о себе и своём здоровье. ▀

+1 800 новых
клиентов

10 786 записей

2 715 часов массажа

605 увлажняющих масок
для лица

60% — коэффициент
удержания клиентов

РЕЛЬСЫ·РЕЛЬСЫ
ШПАЛЫ·ШПАЛЫ

федеральная сеть студий заботы о теле

📍 ул. Герцена, 45

☎ 8 (922) 929-99-11 📧 relsy_kirov


БУЛЫЧЁВ
дом бутик-класса

Дом, вдохновлённый
лучшими бутик-отелями

Стать резидентом



 555-888



ЖЕЛЕЗНО
ГРУППА КОМПАНИЙ

ООО Спецзастройщик «Железно Киров».
Проектная декларация на наш.дом.рф

30 ЛЕТ РАБОТАЕМ ДЛЯ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНА И СТРАНЫ



ВАЛЕНТИН ПУГАЧ, РЕКТОР ВЯТКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО УНИВЕРСИТЕТА

— История экономического образования в Кирове тесно связана с Вятским государственным университетом. В этом году институту экономики и менеджмента Вятского государственного университета исполнилось 30 лет. Хочется пожелать всему коллективу движения вперед, новых перспектив, планов, творческих идей, удачи и успехов».

□ О ГЛАВНЫХ ДОСТИЖЕНИЯХ ИНСТИТУТА РАССКАЗАЛА ДИРЕКТОР ИНСТИТУТА ЭКОНОМИКИ И МЕНЕДЖМЕНТА ВЯТКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО УНИВЕРСИТЕТА, К.Э.Н. НАДЕЖДА САВЕЛЬЕВА



РЕШАЕМ ЗАДАЧИ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ КАК ДЛЯ РЕГИОНА, ТАК И ДЛЯ ГОСУДАРСТВА

— Мы многого достигли за свою историю, а впереди перед коллективом института экономики и менеджмента стоят новые задачи, достижение которых поднимет нас на ещё более высокую ступень развития. Институт экономики и менеджмента Вятского государственного университета сегодня — это высококвалифицированный коллектив, способный эффективно решать практические задачи экономики и управления как для отдельно взятого предприятия и региона, так и для государства в целом. Только за последние пять лет мы реализовали более 30 научно-исследовательских работ в интересах как федеральных органов исполнительной власти, так и региональных правительств и предприятий. Следует отметить наличие значительного числа благодарственных писем за качественное исполнение научных проектов, например, от Федеральной службы государственной статистики (Росстат), Министерства сельского хозяйства РФ и др.

РЕАЛИЗОВАЛИ ПРОЕКТЫ ДЛЯ ЕВРАЗИЙСКОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ КОМИССИИ

Среди наиболее важных проектов следует отметить уже реализованные проекты для Евразийской экономической комиссии, наднационального регулирующего органа Евразийского экономического союза, а именно «Разработка системы повышения эффективности контроля (риско-ориентированного подхода) за соблюдением общих правил конкуренции на трансграничных рынках при проведении исследований, оценки состояния конкуренции и расследований в инициативном порядке», «Разработка механизма введения и продления временного государственного ценового регулирования (национальный уровень) и критериев оценки влияния временного государственного ценового регулирования на состояние конкуренции на товарных рынках государств-членов Евразийского экономического союза». Департамент антимонопольного регулирования Евразийской экономической комиссии в настоящее время активно использует результаты исследований в своей работе.



РАБОТАЕМ С РОССТАТОМ С 2019 ГОДА

Основным заказчиком Института является Федеральная служба статистики (Росстат), с которой Институт работает с 2019 года. За исследование, посвященное разработке математической модели оценки индекса потребительских цен, коллектив разработчиков удостоен звания Номинант Общероссийской высшей общественной экономической премии «Экономист года — 2020».

Коллектив института в текущем году занимается изучением практики и особенностей развития добровольчества в Российской Федерации, в том числе уровня востребованности волонтерского труда в различных сферах в рамках выполнения научно-исследовательской работы для целей Министерства экономического развития Российской Федерации. Данное исследование необходимо для решения задачи по оценке состояния и перспектив развития добровольчества (волонтерства), которая базируется на анализе основных индикаторов (показателей), характеризующих текущее состояние добровольчества в Российской Федерации.

КАК РАЗВИТИЕ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ОБЕСПЕЧИТ РОСТ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА?

Коллектив ведет работу и в направлении фундаментальной науки. Например, в текущем году учёные Института экономики и менеджмента провели фундаментальное исследование на тему «Моделирование и

факторное прогнозирование трудовых ресурсов периферии цифровой экономики», поддержанное Российским научным фондом. Оно позволит оценить, как развитие и проникновение цифровых технологий обеспечит рост производительности труда и сделает труд в отраслях «периферии» цифровой экономики более привлекательным.

РЕШАЕМ КЕЙСЫ ДЛЯ РАЗНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Наши сотрудники выполняют исследовательские проекты для регионов России, таких как Республика Башкортостан, Архангельская область, Самарская область и другие. Например, в текущем году коллектив института занимается разработкой трех документов стратегического значения по развитию обрабатывающей промышленности, инвестиционной стратегии и Петрозаводской городской агломерации Республики Карелия. На счету ученых института более пятнадцати проектов, направленных на развитие потенциала экономического развития родного региона.

Партнерское взаимодействие с Институтом экономики и менеджмента Вятского государственного университета позволяет качественно и своевременно разрабатывать для предприятий и организаций различного уровня решение их кейсов новыми способами. ▣



📍 ул. Свободы, 122

☎ 8 (8332)742-605,742-614

✉ nk_savelyeva@vyatsu.ru



КИРОВСПЕЦМОНТАЖ: КУРС НА СЧАСТЬЕ



ЗА СВОЮ 30-ЛЕТНЮЮ ИСТОРИЮ КОМПАНИЯ-ЗАСТРОЙЩИК КИРОВСПЕЦМОНТАЖ ПРОДОЛЖАЕТ ЛОМАТЬ СТЕРЕОТИПЫ СТРОИТЕЛЬСТВА И ФОРМИРУЕТ НОВУЮ КУЛЬТУРУ ОРГАНИЗАЦИИ ЖИЛЫХ КВАРТАЛОВ — СЕГОДНЯ ЭТО УЮТНЫЕ СОВРЕМЕННЫЕ ПРОСТРАНСТВА ДЛЯ КОМФОРТНОЙ ЖИЗНИ ВСЕЙ СЕМЬЕЙ



ООО Спецзастройщик "КСМ", проектные декларации на наш.дом.рф +78332 511-111, г. Киров, ул. Воровского, 161 ksm-kirov.ru ИНН 4345077227 ОГРН 1044316516606

ПРОЕКТ ГОДА

Дом на Михеева, 17, в жилом квартале LIFE стал проектом года. Эту награду мы получили от Союза строителей Кировской области. Получить высокую оценку на профессиональном уровне, безусловно, приятно, но мы строим не ради наград — нам важно строить качественное жилье по доступным ценам.

ЖК LIFE начали строить в 2018 году. Это квинтэссенция нашего 30-летнего опыта на рынке строительства, технологий, инноваций, дизайнерских подходов в решениях внешнего вида домов и архитектурных объектов внутри двора.

КВАРТИРА — ЭТО НЕ ТОЛЬКО ЖИЛПЛОЩАДЬ

Люди покупают не просто квадратные метры, но и пространство вокруг, а еще вид из окна. Мы учли и этот фактор, поэтому позаботились о местоположении квартала. Для внешней отделки домов использовали систему вентилируемых фасадов — современное и экологичное решение. Панели прекрасно отводят влагу, отличаются высокой морозоустойчивостью, не выгорают на солнце и не требуют специального ухода, поэтому внешняя эстетика всего квартала сохранится на долгие годы.

Мы сделали двор тихим и уютным по принципу «без машин». Разделили пространство на функциональные

зоны: детская и спортивная площадки для игр, занятий активными видами спорта, беседки и амфитеатр для тихого отдыха и пешеходные дорожки. Особое внимание уделили озеленению и учли сезонность цветения растений. Архитектурная подсветка дома — важный элемент обустройства. Свет дает ощущение уюта и безопасности для жителей в любое время суток, поэтому дом и пространство вокруг наполняются светом с приходом темноты.

БУДУЩЕЕ НАЧИНАЕТСЯ С КСМ

Куда без новых и безопасных технологий? Умные домофоны с управлением через мобильное приложение, датчики движения для освещения подъездов, приборы учета тепла с автоматической передачей данных — всё это есть в ЖК LIFE.

ПРИВЫКЛИ ДУМАТЬ О ЛЮДЯХ

Философия концепции ЖК LIFE: пространство, инновации, семейные ценности и экологичность — сегодня используется и в других проектах КСМ.

Мы привыкли думать и делать на перспективу. В наших планах продолжить строительство квартала LIFE, нового микрорайона Ривер Парк и Чистых прудов. Единственное, что останется неизменным, — это качество и забота о людях, которые всегда являются нашим главным приоритетом. ▣



КНИГИ | КОФЕ | ДЕСЕРТЫ

СЛЕДУЙ ЗА СВОИМ ВДОХНОВЕНИЕМ

г. Киров, ул. Московская, 3
ежедневно с 7:00 до 23:00
т. +7-919-506-05-00
vk.com/greenlamp43



Видеoversию интервью смотрите в группе «Путь предпринимателя» @smokingfranchise

ВМЕСТО IPHONE — НОВЫЙ ХОЛОДИЛЬНИК В КАФЕ

□ О ПРИНЦИПАХ БИЗНЕСА НИКА ТАТИШВИЛИ, ВЛАДЕЛЕЦ СЕТИ КАФЕ «СУВЛАКИ», В ИНТЕРВЬЕ ЕВГЕНИЮ РОМАНОВУ, СОБСТВЕННИКУ SMOKING SHOP, ДЛЯ СПЕЦПРОЕКТА «ПУТЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ»

— Расскажи свою бизнес-историю.

— Жизнь я связал с едой — у меня два филиала небольших кафе греческой кухни «Сувлаки». Основное наше блюдо — сувлаки гирос — это греческая пышная мягкая булочка пита с яркой начинкой внутри. Мы создали 15 вкусов. Я думаю, о них даже греки не догадываются. Идея создания бизнеса пришла просто. В 2014 году работал на Олимпиаде в Сочи, прогуливался по Адлеру и увидел название заведения — «Сувлаки». Так и познакомился с греческим продуктом. В Кирове на тот момент активно расширялась известная сеть бутербродных и закусовых, и я подумал, было бы круто что-то подобное запустить в Кирове. В 2018 году у меня появилась принудительная возможность заняться своим делом. Подтолкнули серьезные финансовые трудности из-за неудачных вложений в бизнес-проект, поэтому необходимо было что-то кардинально менять в жизни, отдать долги и развиваться. Решил рискнуть и в здании бывшей чебуречной открыл первую в городе сувлачную. В первый год работы мы вошли в еще большие долги (почти 1,5 млн рублей). Еще через год начали активно развиваться, потом наступила панде-

мия, она сыграла нам на руку, так как процесс доставки еды у нас был отработан. Мы оказались на гребне волны. За год выросли почти в три раза и отдали все долги.

— Какие планы по развитию?

— Открыв второй филиал, мы планировали идти молниеносно в рост. Этого не случилось. В нашем бизнесе есть момент сезонности. Сезон пешего трафика заканчивается осенью, проходит месяц межсезонья, и начинается активный сезон доставки еды. В этом году все по-другому. В выходные мы чувствуем подъем заказов, в будни — серьезная просадка. Я связываю это с психологическим состоянием людей и волнением, что стало отражаться на сфере общепита, хотя еда — это одна из базовых потребностей человека. Поэтому мои аппетиты в развитии немного поумерились. Сейчас готовимся к активной работе в конце декабря — начале января, когда будет ажиотажный спрос на доставку. Во второй половине января — феврале займемся формированием базы знаний для персонала. У меня есть намерения расти в долгосрочной перспективе вне зависимости от того, что происходит в мире. А

для этого нужно агрегировать знания в одном месте. Есть мысли и по масштабированию бизнеса, но еще не могу до конца определиться с форматом — франшиза или открытие собственных филиалов. Стоять на месте нельзя: конкуренты развиваются, тренды меняются.

— Что интуитивно тебе еще не хватает?

— Для развития у меня есть абсолютно все. Мне сложно учиться делегировать. Иногда мне кажется, что не я управляю бизнесом, а бизнес мной. Я постоянно развиваюсь в сфере бизнеса и личного роста, сейчас прохожу обучение по выходу из оперативки на уровень собственника. Я люблю свое дело. У моих сверстников, например, мечта купить iPhone и съездить отдохнуть, а у меня — новый холодильник в кафе.

— Твои принципы бизнеса?

— Первое — любое испытание дается по силам, и его нужно принимать как точку роста. Второе — не вкладывать деньги туда, в чем не разбираешься. Третье — любые договоренности должны быть зафиксированы, чтобы не было в духе «а я же говорил». ▀




ДОМ КОММ

СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ

- ▶ строительство домов
- ▶ внутренняя отделка
- ▶ геодезические работы
- ▶ бурение скважины на воду
- ▶ водяные теплые полы
- ▶ короткие сроки возведения

- ▶ внутренние и наружные коммуникации
- ▶ подготовка проектной документации
- ▶ выполняем дизайн-проекты
- ▶ собственное производство материалов
- ▶ опытные бригады строителей
- ▶ оплата в кредит, строительство за счёт мат. капитала

📍 ул. Сурикова, 19, оф. 507

☎ +7 (912) 717-97-00

✉ club213216777

✉ domkomm43@mail.ru

Кредит предоставляется ПАО СберБанк, Генеральная лицензия на осуществление банковских операций от 11 августа 2015 года. Регистрационный номер — 1481. «Потребительский кредит без обеспечения» (далее — кредит). Ставка по кредиту от 10,9%. Валюта кредита — рубли РФ. Срок кредитования от 3 до 60 месяцев. Минимальная сумма кредита — 30 000 рублей. Максимальная сумма кредита для заемщиков, получающих заработную плату на карту Сбербанка, — 5 млн рублей, для иных категорий заемщиков — 3 млн рублей. Банк вправе отказать в выдаче кредита без объяснения причин. Итоговая сумма Кредита и процентная ставка для конкретного заемщика банк определяет индивидуально в зависимости от оценки платежеспособности заемщика. Погашение кредита — аннуитетными платежами.

РКО С ДОСТАВКОЙ И КАРТА ЗА 0 РУБЛЕЙ



”

В ПРЕДДВЕРИИ НОВОГО ГОДА БАНК «ХЛЫНОВ» ПОДГОТОВИЛ СТОЯЩИЙ СЮРПРИЗ ДЛЯ СВОИХ КЛИЕНТОВ. МЫ ЗАПУСТИЛИ АКЦИОННЫЕ ПРОДУКТЫ ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ, КОТОРЫЕ ПОМОГУТ СЭКОНОМИТЬ НА БАЗОВЫХ ПОТРЕБНОСТЯХ БИЗНЕСА И РАСШИРИТЬ РЫНКИ СБЫТА, — НАТАЛЬЯ ШАВЕРИНА, ДИРЕКТОР ДЕПАРТАМЕНТА КОРПОРАТИВНОГО БИЗНЕСА АО КБ «ХЛЫНОВ»



Х БАНК ХЛЫНОВ

Коммерческий банк «Хлынов» (акционерное общество), лицензия ЦБ РФ № 254.

БИЗНЕС ЛЮБИТ СЧЁТ

— Банк «Хлынов» предлагает привлекательные условия по РКО для своих клиентов: от возможности выбрать подходящий тарифный план в зависимости от финансовой активности компании до бесплатного комплекта услуг, который помогает снизить финансовую нагрузку на бизнес, помочь ему продолжить работу и пережить трудные времена.

В части банковских услуг — это бесплатное открытие и обслуживание расчётного счета до конца года, плюс платежи и переводы в рамках комфортного лимита, выпуск корпоративной карты, в том числе и дополнительной¹, онлайн-регистрация ИП без визита в ФНС и без взимания платы за госпошлину.

ДАРИМ 6 000 РУБЛЕЙ НА ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГ

Также каждому клиенту банк дарит 6000 рублей на привлечение своих клиентов с помощью рекламной подписки от Яндекс Бизнес и таргетированные сообщения от МегаФон Таргет².

Нами накоплен колоссальный опыт по работе с МСБ, широкий спектр финансовых инструментов позволяет решать множество различных бизнес-задач. РКО — одна из важнейших составляющих, необходимых для полноценного функционирования любого бизнеса. Предприниматели делают выбор в пользу надежности и

репутации банка, гибкой ценовой политики и доступного уровня тарифов.

ВАША ПРИВИЛЕГИЯ ДЛЯ ВАЖНЫХ БИЗНЕС-ЗАДАЧ

С 16 ноября по 30 декабря 2022 года действует спецпредложение для тех, кто впервые открывает расчётный счет. На тарифных планах «Экономный» и «Оптимальный»¹ ежемесячное абонентское обслуживание составит 0 на три месяца, включая месяц подключения тарифного плана. Для всех клиентов, заказавших корпоративную карту в период действия акции, отменяется стоимость обслуживания на картах МИР Business и МИР Express. Данное предложение распространяется также на действующих клиентов.

Все это позволяет новым клиентам существенно экономить на РКО. При стандартном подключении тарифного плана «Экономный» — клиент заплатил бы нам 1050 руб., а при подключении тарифного плана «Оптимальный» — 1650 руб. В рамках спецпредложения за открытие и обслуживание счета — 0. Также клиент может заказать корпоративную карту и в течение года пользоваться ей, экономя на обслуживании, а так абонентская плата за МИР Business составляет 1500 руб. и МИР Express — 500 руб. Кроме того:

- выпуск карты — бесплатно,
 - безналичная оплата картой — бесплатно,
 - кешбэк 3% на АЗС, такси и фастфуд³.
- Подробные условия на сайте bank-hlynov.ru или 8 (800) 250-2-777. **▲**

1 — Предоставляется корпоративным клиентам, не имеющим с 01.01.2022 открытого расчетного счета в АО КБ Хлынов. У клиента может быть только один счет с данным пакетом услуг. Стоимость пакета услуг составляет 0 рублей. Акция расчетно — кассового обслуживания (далее — «Акция»). Организатор Акции — АО КБ «Хлынов» (далее — «Банк»). Срок проведения Акции - с «16» ноября 2022 г. по «30» декабря 2022 г. включительно. Участники Акции — юридические лица (за исключением кредитных организаций), индивидуальные предприниматели, физические лица, занимающиеся в установленном законодательством РФ порядке частной практикой, за исключением лиц, в отношении которых введена процедура банкротства.

Участникам Акции, открывшим первый расчетный счет в Банке в период действия Акции на тарифном плане «Экономный» и «Оптимальный» устанавливается стоимость ежемесячной абонентской платы за ведение расчетного счета при обслуживании по системе Интернет-Банк¹ в размере 0 рублей на период 3 календарных месяца, включая месяц подключения тарифного плана. Открытие расчетного счета в валюте РФ — бесплатно. Полные тарифы представлены в «Тарифах комиссионных вознаграждений на предоставляемое обслуживание юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям в АО КБ «Хлынов», размещенных на сайте www.bank-hlynov.ru. Комиссия за первый год обслуживания корпоративной карты в размере 0 рублей предоставляется Участникам Акции, заказавшим корпоративную карту МИР Business и МИР Express в период действия Акции. Выпуск корпоративной карты — бесплатно. Полные тарифы по корпоративным картам — согласно «Тарифам комиссионных вознаграждений на предоставляемое обслуживание юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям по корпоративным банковским картам в АО КБ «Хлынов», размещенным на сайте www.bank-hlynov.ru.

2 — Рекламная подписка от Яндекс.Бизнеса. Банк предоставляет промокод, предусматривающий увеличение рекламного бюджета на первую рекламную кампанию по сервису «Рекламная подписка Яндекс». Промокод действует при покупке Рекламной подписки на срок от 90 дней с рекламным бюджетом от 10 000 руб. Промокодом могут воспользоваться компании, которые ни разу не покупали Рекламную подписку и Приоритетное размещение в Яндекс.Картах. Предложение действительно для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, зарегистрированных в сервисе <https://delo.bank-hlynov.ru/>. Право использования промокода предоставляется ООО «Яндекс», МегаФон Таргет. 3 000 рублей в подарок предоставляется на осуществление рассылки от 3 000 рублей, внесенных на оплату услуги МегаФон Таргет. Акция действует для новых и действующих клиентов ПАО «МегаФон» по всей России, за исключением действующих клиентов услуг «МегаФон.Таргет» и клиентов, отключивших услуги «МегаФон.Таргет» менее 3 месяцев. Подробности предложений от партнеров маркетплейса «Деловые решения» узнавайте на сайте delo.bank-hlynov.ru.

3 — 3% на АЗС, такси и фастфуд по корпоративным картам. Начисление вознаграждения осуществляется по картам платежной системы «МИР» за совершение операций в торговых точках: АЗС (МСС 5814), Фастфуд (МСС 5814), Лимузины и такси (МСС 4121) в период по 31.03.2023г. Максимальная сумма выплачиваемого вознаграждения за месяц 3000 рублей по одному корпоративному счету независимо от типа и количества выпущенных к счету карт.

HAVAL F7

БЕЗГРАНИЧНАЯ СИЛА ИНТЕЛЛЕКТА

от 2 299 000 Р.*

Выгода 10% по госпрограмме в лизинг**



Камера 360°



Мультимедиа-
экран 12,3"



Управление
через приложение



Адаптивный
круиз-контроль

* Стоимость действительна для автомобилей HAVAL F7 2022 года выпуска в комплектации «Комфорт». С полными условиями акции можно ознакомиться на сайте www.haval.ru и у официальных дилеров. Предложение ограничено и действительно с 01.11.2022 по 15.12.2022. Не является офертой.

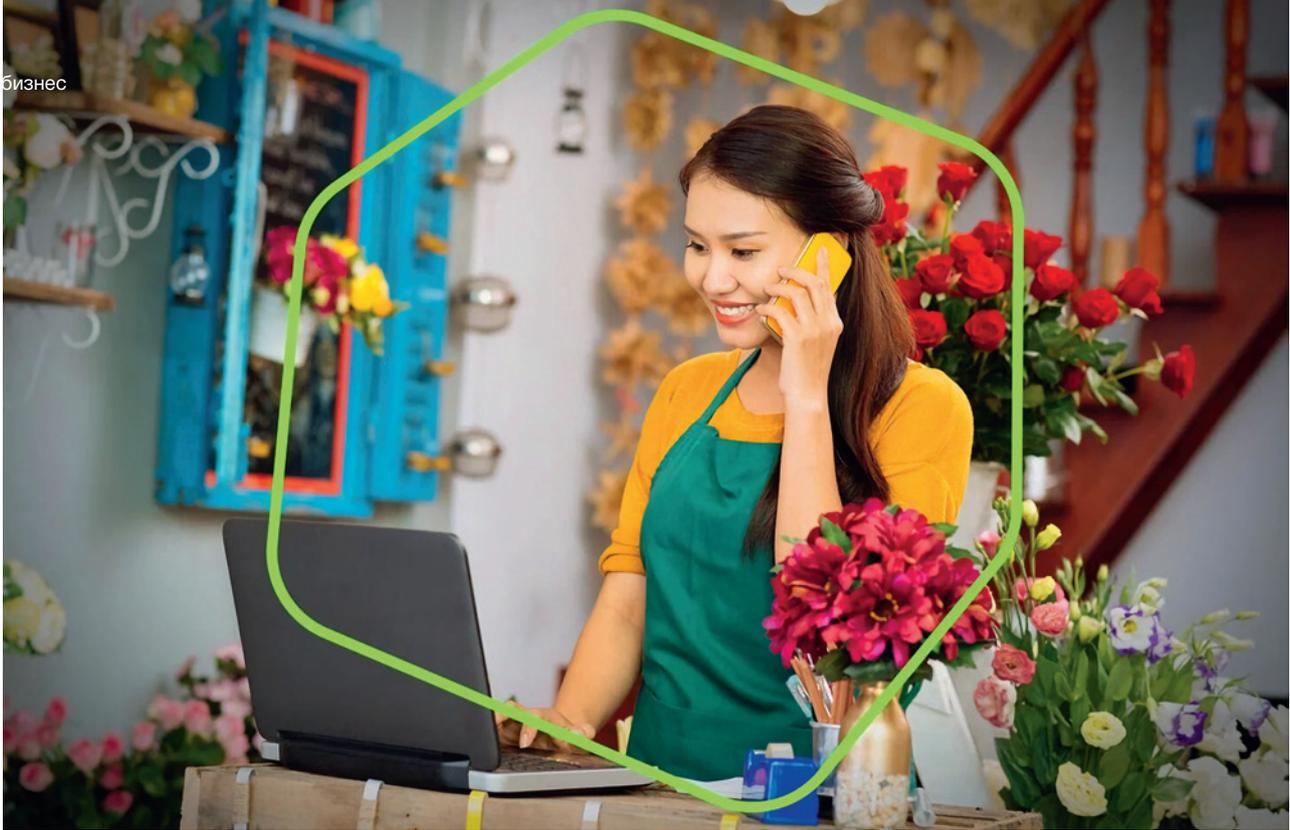
**Выгода в размере 10% от стоимости автомобиля в рамках государственных программ льготного автокредитования может предоставляться гражданам Российской Федерации, которые имеют одного или более несовершеннолетних детей (в том числе находящихся под опекой или под попечительством), либо до даты заключения кредитного договора не имели в собственности автомобиль, либо являются работниками образовательных организаций или медицинских организаций государственной системы здравоохранения, либо в счет уплаты части первоначального взноса сдают в «trade-in» свое автотранспортное средство возрастом свыше 6 лет и не менее 1 года владения. Предложение ограничено. Не является офертой и действует в отношении модели HAVAL F7.



(88332) 66-00-00

TСK MOTOP
УЛ, МОСКОВСКАЯ, 106А

HAVAL



МАЛЫЙ БИЗНЕС: ПЯТЬ ПРИЧИН ОПАСАТЬСЯ КИБЕРУГРОЗ

□ ПРИНЯТО СЧИТАТЬ, ЧТО КОМПАНИИ С НЕБОЛЬШИМ ДОХОДОМ НЕ ИНТЕРЕСНЫ КИБЕРПРЕСТУПНИКАМ. НО ЭТО НЕ ТАК. У МАЛОГО БИЗНЕСА МЕНЬШЕ БЮДЖЕТЫ НА ЗАЩИТНЫЕ РЕШЕНИЯ И ЧАЩЕ ВСЕГО НЕТ ВЫДЕЛЕННОГО СПЕЦИАЛИСТА ПО БЕЗОПАСНОСТИ, ПОЭТОМУ ЕМУ ТРУДНЕЕ ОТРАЖАТЬ АТАКИ. ДАВАЙТЕ ПОСМОТРИМ НА ПЯТЬ РЕАЛЬНЫХ ПРИЧИН СТАТЬ «МАЛЕНЬКОЙ» ЖЕРТВОЙ КИБЕРАТАКИ

1. СУЩЕСТВОВАНИЕ РЫНКА ПЕРВОНАЧАЛЬНЫХ ДОСТУПОВ

Не секрет, что в теневого интернета (даркнете) можно приобрести первоначальный доступ к инфраструктуре компаний. Большая часть таких объявлений относится к небольшим компаниям. На практике это означает, что злоумышленники не будут тратить время и ресурсы на подготовку — они просто купят доступ у посредника и используют его для заражения вредоносом или похищения конфиденциальной информации.

2. ВРЕДНОСНЫЕ ПОЧТОВЫЕ РАССЫЛКИ

Фишинговые письма и вредоносные вложения не обязательно присылаются сотрудникам адресно. Иногда злоумышленники собирают почтовые адреса, имеющие отношение к какой-то отрасли, а иногда просто рассылают кому по-

пало. Так или иначе, среди адресатов таких писем могут оказаться сотрудники компаний любого размера, в том числе и представители малого бизнеса.

3. ЛИЧНЫЕ УСТРОЙСТВА

Использование личных устройств вне периметра защиты организации делает компанию уязвимее. Более четверти всех людей даже не блокируют экран смартфона — при том, что используют его для деловой переписки, онлайн-покупок и других важных и конфиденциальных задач.

4. МАССОВЫЕ ЭПИДЕМИИ

Самая масштабная эпидемия шифровальщика WannaCry случилась пять лет назад, но и сейчас это очень популярный инструмент злоумышленников, поскольку подразумевает немедленную выгоду, если зараженная компания ре-

шит заплатить выкуп. Одно зараженное устройство (например, ноутбук, подхвативший заразу в домашней сети) может скомпрометировать всю корпоративную сеть.

5. АТАКИ ЧЕРЕЗ ЦЕПОЧКУ ПОСТАВОК

В открытых репозиториях кода преступники прячут свой вредоносный пакет под видом полезного. Разработчики ПО ради экономии времени при создании своих продуктов обращаются к открытому репозиторию, берут оттуда этот пакет, встраивают в свои продукты и, не желая того, компрометируют своих клиентов. Более того, взломана может быть и сама инфраструктура разработчика. В результате программа, которой ваша компания пользовалась на протяжении нескольких лет, внезапно становится вредоносной. Это называется атакой через цепочку поставок. ■

Kaspersky Small Office Security

Базовая защита для малого бизнеса



Владельцам малого бизнеса приходится решать все задачи самостоятельно, и IT-безопасность – не исключение. В таких условиях сложно сосредоточиться на том, что действительно важно. Им необходима доступная и надежная защита.

Kaspersky Small Office Security включает в себя специализированные возможности для защиты вашего бизнеса и не требует особых IT-навыков. Решение для предприятий с числом сотрудников до 25 эффективно защищает компьютеры и файловые серверы на базе Windows, компьютеры Mac, а также устройства на базе Android.

- Передовая защита от программ-вымогателей и откат вредоносных действий
- Шифрование и резервное копирование файлов для защиты ценных данных
- Безопасные платежи для надежной оплаты счетов и налогов через интернет
- Защита устройств на базе Android, чтобы сотрудники могли безопасно работать на личных смартфонах и планшетах
- Встроенная проверка на наличие уязвимостей для защиты бизнес-приложений

Дополнительная информация:
ksos.kaspersky.com



Platinum Partner «Лаборатории Касперского»

610050, г. Киров, ул. Ульяновская, д. 10
+7 (8332) 760-741 | +7 (8332) 760-750
www.rubicon-it.ru | powerkpi.ru | soft@rubicon-it.ru

ДНЁМ С ОГНЁМ НЕ АЙТИ

□ **КАК ДЕФИЦИТ КАДРОВ И «УДАЛЁНКА»
ОБОСТРЯЮТ СИТУАЦИЮ В ИТ-ОТРАСЛИ —
КСЕНИЯ ХАРЛАПЕНКО, ДИРЕКТОР КОМПАНИИ
«БИЗНЕС-АНАЛИТИКА»**



ОТ СЛОВ К «ЦИФРЕ»

— Этот год был сложным для многих. Рост цен не останавливается, товары продолжают расти в цене каждый день. Дорожают бытовая химия, пластиковые изделия, детское питание, транспорт, квартиры. А вместе с этим и труд врачей, учителей, воспитателей детских садов, рабочих, инженеров и, конечно, программистов.

Среди наших клиентов компании «Бизнес-Аналитика» есть представители разных ниш. То, что сейчас происходит, я не просто где-то слышу или вижу, а осознаю, что неравенство зарплат — серьёзная проблема. Мне хочется справедливости и честности, чтобы хоть как-то прийти к балансу.

Мы стоим на пороге века новых технологий и инноваций, века высоких скоростей. Считаю неравноценным, когда время мастера маникюра (да простят меня специалисты за этот пример) стоит дороже одного часа программиста. В действительности это огромная работа, часы кропотливого труда: развитие ума, постоянное обучение, обретение навыков, опыт на различных проектах. Помню, как сама программировала ночами, задерживаясь в офисе.

ИТ-МЕСТО ПУСТО НЕ БЫВАЕТ

Сейчас преподаю в университете и вижу, что студенты не проявляют интереса к сложным предметам. Они понимают, что можно заработать легче. Я согласна с этим, труд должен оцениваться адекватно. Кроме того, во время пандемии сформировался рынок специалистов ИС «на удаленке», что приводит к выравниванию зарплат по России. По данным «МойОфис», за прошлый год рост зарплат сотрудников поддержки и администрирования в регионах составил около 30%. Кроме того, в ИТ-рекрутменте идёт борьба за кадры.

При всем нашем желании сохранить текущие цены мы вынуждены их поднимать, чтобы удержать должный уровень сервиса. Я благодарю всех наших клиентов за доверие, за то, что выбираете нас. Надеюсь, эта ситуация не отразится так остро на последующем росте цен и позволит сохранить взаимовыгодное сотрудничество.

В предверии праздника хочу поздравить всех с наступающим 2023 годом и пожелать всем добра, любви, гармонии, баланса, душевного спокойствия, экономического роста и безграничных возможностей! Пусть ваши космические корабли бороздят просторы вселенной в финансовом изобилии, исполняя все ваши желания! 🚀

РАБОТАЕМ С ПРОГРАММОЙ И ЛЮДЬМИ:

- оптимизируем бизнес-процессы
- помогаем систематизировать и масштабировать бизнес
- внедряем эффективные инструменты для каждого сотрудника на базе «1С» и CRM-систем
- ставим управленческий и бухгалтерский учёт
- запускаем и обслуживаем торговое оборудование



БИЗНЕС АНАЛИТИКА

📍 г. Киров, Октябрьский пр-кт, 104, оф. 604 (6 этаж)

☎ +7 (8332) 25-52-65

🌐 bait43.ru

📱 bait43

Terrace
restaurant



**ЗАКАЖИТЕ БЛЮДА ОТ ШЕФ-ПОВАРА TERRACE НА ДОМАШНИЙ
НОВОГОДНИЙ СТОЛ ИЛИ НЕБОЛЬШОЙ КОРПОРАТИВ В ОФИСЕ**

г. Киров, ул. Профсоюзная, 23
bliss-terrace.ru
8 800 301 08 24

Перейдите по QR-коду,
чтобы увидеть меню, цены
и условия заказа



«ЗОЛОТО РУССКИХ»: ОТ КОРНЕРА ДО ЮВЕЛИРНОГО БРЕНДА

» 26 ДЕКАБРЯ НАМ ИСПОЛНЯЕТСЯ 12 ЛЕТ! И Я ЧУВСТВУЮ СИЛЫ ЗАЯВИТЬ НА ВЕСЬ МИР О СЕБЕ И НАШЕМ БРЕНДЕ, — АННА РУССКИХ, ВЛАДЕЛИЦА ЮВЕЛИРНОГО САЛОНА «ЗОЛОТО РУССКИХ» И БРЕНДА RUSSKIKH

МЫ НЕ ПРОДАЕМ ИЗДЕЛИЯ — МЫ ДАРИМ ЭМОЦИИ

— В 2010 году мы начинали как мультибрендовый магазин «Золото Русских» с ювелирными изделиями от российских производителей. Концепция была определена сразу: мы продаем не просто украшения, а эмоцию — олицетворение современной женщины! Нашей фишкой стали ассортимент и доступность. Я выискивала интересные и стильные украшения на выставках, а также небольших производствах. С самых первых дней мы завоевали сердца покупателей ассортиментом не как у всех, который могла позволить себе каждая! И это был мой кайф — видеть горящие глаза клиенток, находить украшения для наших магазинов. Уже тогда у меня были мысли о создании собственных моделей ювелирных украшений, которые я не могла найти среди коллекций поставщиков. 2015 год стал знаковым для нас. Мы активно запустились в соц-сетях и быстро набрали популярность в России и странах СНГ. Это была первая точка масштабирования бизнеса за пределы Кирова и запуска первых моделей под заказ на производство: подвеска «Гантель», браслеты «Мать и дитя», фаланговые кольца из серебра. Это первые образцы, изготовленные по моим техническим заданиям. Это хорошо продавалось в розницу и на доставку, но было недостаточно для запуска полноценной коллекции.

БРЕНД RUSSKIKH В ТОП-5 НА МАРКЕТПЛЕЙСАХ

Пандемия дала нам толчок для роста и развития. Мы активно развивались в карантин, наращивая ассортимент и опыт в работе с производством. 2020 год — это выход на маркетплейсы с брендом собственной разработки, дизайна и производства из серебра. На сегодняшний день бренд RUSSKIKH входит в топ-5 на маркетплейсах по продаже украшений из серебра. Наши украшения отличаются легкостью, изяществом, адаптивностью по размеру. Они подстраиваются под настро-



ние и стиль каждой женщины. Покупка наших украшений — это способ побаловать себя и заякорить счастливый момент в жизни. С новой философией мы развиваем эксклюзивное направление — разработка и изготовление лимитированных ювелирных украшений со смыслом. Успешно реализовали заказы для природного заповедника Камчатки, трансформационного тура на Мальдивы, крупного российского бренда одежды. В процессе — разработка брендированных изделий для осознанных комьюнити и индивидуальные работы с успешными людьми.

Сейчас я чувствую силы заявить на весь мир о себе и нашем бренде! Я верю, что наши коллекции будут представлены на рынке Азии и Европы. И моя мечта видеть свои украшения на женщинах в разных уголках мира станет реальностью! ■

ВЕРЮ, ЧТО НАШИ КОЛЛЕКЦИИ БУДУТ ПРЕДСТАВЛЕНЫ НА РЫНКЕ АЗИИ И ЕВРОПЫ



Нам 12 лет — вам 12 ценных подарков! Сканируйте QR-код, совершайте покупку и участвуйте в розыгрыше призов



- 📍 ул. Воровского, 43, 1 этаж (ТЦ «Европейский»)
- 📧 zolotorusskikh
- 🌐 zolotorusskikh.ru

салон штор
Белая Река

**Новогодний
кэшбэк до 30%**

Закажи шторы до 15 января
и получи скидку на услуги для
следующего заказа

- при заказе от 10 000 руб. —
10%
- при заказе от 30 000 рублей —
20%
- при заказе от 50 000 рублей —
30%

Подробная информация
по т. 38-58-61, 8-912-710-09-39

**С Новым годом
и Рождеством!**

📍 г. Киров, ул. Карла Маркса, 91
🌐 belaya-reka43.ru ✉ bel_reka@mail.ru
📺 [shtory_belareka](https://www.instagram.com/shtory_belareka)

ФОТОПРОЕКТ «С НАСТУПАЮЩИМ!»

□ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ КИРОВА ПОЗДРАВЛЯЮТ КОЛЛЕГ С НОВЫМ ГОДОМ.
ИХ ПОЖЕЛАНИЯ ЧИТАЙТЕ НИЖЕ.

**ПАВЕЛ СУМАЧЕВ,
АВТОРИЗОВАННЫЙ
СЕРВИСНЫЙ ЦЕНТР
«КВАДРАТ-СЕРВИС»:**

— Учитесь выбирать.
Выбирайте в новом
году только лучшее
отношение к себе!

**ЕЛЕНА ПОПОВА,
ШКОЛА-СТУДИЯ LP:**

— Желаю из любой
ситуации выйти
достойно и выглядеть
потрясающе!

**АРТЕМ ПЕЧЕНИН,
СТАНЦИЯ
ТЕХНИЧЕСКОГО
ОБСЛУЖИВАНИЯ
SERVICE CAR:**

— Находите позитив
в любой ситуации,
сохраняйте бодрость духа
и никогда не сдавайтесь!

**ДАНИИЛ ЛОЖЕНИЦЫН,
«ЭНЕРГОСТРОЙСЕРВИС»:**

— Пусть мир будет
крепким, а между
людьми царят уважение,
взаимопонимание и доверие

**ОРНЕЛЛА РЕТИВОВА,
ПРАЗДНИЧНОЕ
АГЕНТСТВО
ORNELLA_SHOW:**

— Ярких событий и
потрясающих эмоций
в новом году!

**ВАЛЕРИЯ ЛЕТЯГИНА,
LEROY COMPANY:**

— Верьте в себя, ищите
новые возможности,
рискуйте и
наслаждайтесь каждым
мгновением жизни!

**СВЕТЛАНА
ТРУШКОВА,
BRICK HOUSE:**

— Чтобы все
искренние
пожелания сбылись
в новом году!



**МАРИЯ КАЗАКОВА,
НУТРИЦИОЛОГ:**

— Желаю, чтобы в вашем доме круглый год были уют, любовь и счастье. Чтобы исполнились все ваши мечты!

**УЛЬЯНА ЮРЛОВА,
КУХНИ&ТЕХНИКА:**

— Желаю смело двигаться вперёд, жить с максимальной страстью и быть собой, пробовать новое!

**ВЛАДИМИР ФЕТИСОВ,
ИП ФЕТИСОВ В.В.:**

— Желаю в новом году только верных решений и покорения новых вершин!

**ТАТЬЯНА
БРАСЛАВСКАЯ,
ШВЕЙНАЯ ФАБРИКА
BRAVA:**

— Ярких впечатлений, ярких вкусов и ярких людей в 2023 году!



**ЕКАТЕРИНА
КИСЛИЦЫНА,
«ПРОФБЬЮТИМАРКЕТ»:**

— К чему бы вы ни шли в этом году, пусть вас всегда сопровождает удача!

**НАТАЛЬЯ БУШУЕВА,
ЦЕНТР ЖЕНСКОГО
РАЗВИТИЯ NOVA:**

— Желаю мечтать по-настоящему, без границ! И каждый день идти навстречу своей мечте!

**ЕЛЕНА ИВШИНА,
СТОМАТОЛОГИЧЕСКИЙ
ЦЕНТР «ДУЭТ+»:**

— Желаю, чтобы в Новый год счастье зашло в каждый дом!

**КСЕНИЯ ПЕТУХОВА,
МАГАЗИНЫ ТОВАРОВ
ДЛЯ ДОМА «ХАУЗ
МАРКЕТ»:**

— Пусть любовь согревает ваши сердца!



**ЕКАТЕРИНА
ЧЕРЕПАНОВА,
МОДЕЛЬНОЕ
АГЕНТСТВО VIVA
MODELS:**
— Сияйте и
будьте любимы!

**ЛИДИЯ ФОКИНА,
САЛОН КРАСОТЫ
ЗАВАВА:**
— Желаю
покорить свои
вершины, достичь
поставленных целей
и не унывать!

**БОГДАН ЕЛСУКОВ,
ТВОРЧЕСКАЯ
СТУДИЯ «КВАРТАЛ
ТАЛАНТОВ»:**
— Желаю в новом году
раскрыть свои таланты!

**ОЛЬГА КОКОРИНА,
«БЕЛЫЙ САЛОН» КРАСОТЫ:**
— Пусть новый год
порадует удачными сделками
и выгодными заказами,
а деловое партнерство
будет исключительно
продуктивным и приятным.



— Сделать первый шаг к мечте всегда страшно, ведь неизвестно, что ждёт нас там, за новым поворотом. Но когда понимаешь, что наше время может закончиться в любой момент, быстрее набираешься решимости и сил делать то, что всегда хотел. У каждого из нас свои победы. Я рад, что поборол смущение и страх и принял участие в шоу «Голос Кирова» вместе с другими талантливыми певцами. А ещё спел со звездой на летней премии «Человек года»! Желаю всем в 2023 году использовать свой шанс, рискнуть и выйти из зоны комфорта! Покоряйте новые вершины! Всем мира и добра!

Ваш Павел Батинцев



ПРОГРАММНЫЙ ЦЕНТР

ДЕРЗАЙТЕ,
ЧТОБЫ ПОБЕЖДАТЬ!



- КОМПАНИЯ «ДЕЛИКАТ-СЕРВИС» ПОЗДРАВЛЯЕТ ПАРТНЁРОВ И КЛИЕНТОВ С НАСТУПАЮЩИМ НОВЫМ 2023 ГОДОМ! ОТ ВСЕГО КОЛЛЕКТИВА ЖЕЛАЕМ ВАМ ДОБРА И УЮТА, ПОКОРЕНИЯ ЗАВЕТНЫХ ВЕРШИН И ИСПОЛНЕНИЯ ЗАГАДАННЫХ ЖЕЛАНИЙ. СТАВЬТЕ ПЕРЕД СОБОЙ САМЫЕ СМЕЛЫЕ ЦЕЛИ, И ПУСТЬ УДАЧА ВСЕГДА БУДЕТ НА ВАШЕЙ СТОРОНЕ!



**Delicat
Servis**

📍 г. Киров, ул. Московская, 107 Б,
оф. 905, т.: 782-782, 410-402

🌐 ds-complex.ru

ЕДИНСТВЕННЫЙ В РОССИИ ФОНД, КОТОРЫЙ ЗАБОТИТСЯ О СЕМЬЯХ ДУХОВЕНСТВА

» СЕЙЧАС ПОД ОПЕКОЙ НАШЕГО ФОНДА БОЛЕЕ 35 МНОГОЛЕТНИХ СЕМЕЙ СВЯЩЕННОСЛУЖИТЕЛЕЙ. В АДРЕС ПОДОПЕЧНЫХ УЖЕ ПЕРЕЧИСЛЕНО 2 500 000 РУБЛЕЙ, — ДАНИЛ БУЛЫЧЕВ, УЧРЕДИТЕЛЬ И ПРЕЗИДЕНТ ФОНДА «СВЕТЕ ТИХИЙ»

КАЖДУЮ НЕДЕЛЮ ПРИХОДЯТ ОБРАЩЕНИЯ О ПОДДЕРЖКЕ

— В ноябре исполнился год, как мы оказываем поддержку семьям многолетних священников. Каждую неделю к нам приходят обращения из разных регионов с просьбой о материальной поддержке. В основном это семьи, в которых пять, семь и более несовершеннолетних детей. По причине удаленности приходов жалование священника весьма скромное, ведь в небольших селах прихожан за службой немного. А, как известно, основной источник дохода батюшки — это пожертвования на храм, средства, получаемые за совершение таинств. В таких условиях обеспечить большую семью сложно, и наше духовенство вынуждено искать подработку. Но ведь главное дело священника — служение! Богу, Церкви, людям!

Фонд «Свете Тихий», по сути, единственный в России, кто заботится о семьях духовенства. Поэтому своей целью мы видим оказание пусть и небольшой, но постоянной материальной помощи таким семьям, что даст возможность многодетным отцам достойно нести своё служение.

КАКАЯ ПОМОЩЬ НУЖНА?

В августе этого года мы смогли оказать адресную помощь семье священника из Верхошижемья, решив проблему с отсутствием воды на участке — оплатили установку скважины. Помогли приобрести новый дровяной котел для отопления дома священнику из Уржума, семье из Вологодской области, где девять детей, — купить стиральную машину. Но мы не останавливаемся на достигнутом и «расширяем» географию! Сегодня подписаны соглашения о сотрудничестве с Вологодской, Симбирской, Бирской, Йошкар-Олинской епархиями, поступают запросы из Республики Беларусь. Попечителями Фонда являются инвестиционная компания Кама Flow в лице партнёра и директора по развитию Борисова Евгения Ильича и генеральный директор крупнейшего в России digital-агентства Demis



Group, потомок Вятского купеческого рода Рязанцевых, Полкан Григорий Алексеевич. Фонд поддерживает Алеко Илиопуло, генеральный директор модной сети обуви и аксессуаров для женщин «Эконики». Отклики от подопечных, их положительные отзывы искренне радуют и окрыляют нас. Мы видим результат своей помощи, и это дает стимул к дальнейшему росту. Вклад каждого человека очень важен для нашего фонда.

КАК МОЖНО ПОМОЧЬ?

Каждый может стать попечителем семьи священнослужителя, оказывая помощь на систематической основе. Вы можете поддерживать семью самостоятельно или собраться группой, разделив сумму на маленькие части. Помощь семьям оказывается ежемесячно в размере 3 000 рублей на каждого ребёнка до 18 лет, в связи с этим ежемесячный бюджет на одну семью в нашем фонде составляет от 9 000 до 30 000 рублей. Вы можете выбрать любую сумму для регулярной поддержки.

Стать попечителем семьи очень просто. Выберите удобный вариант связи с фондом для обсуждения деталей предложения:

1. Свяжитесь с нами по городскому номеру телефона и скажите, что хотите стать попечителем семьи: +7 (8332) 41-31-51
2. Напишите нам на почту и укажите в теме письма «Попечитель семьи»: info@bfst.ru
3. Оставьте заявку на нашем сайте с комментарием Попечитель семьи: bfst.ru



Помочь нашим семьям очень просто: зайдите на наш сайт по QR-коду и совершите пожертвование через платёжную форму.

📍 Динамовский проезд, 22, офис 11

☎ +7 (8332) 41-31-51

✉ info@bfst.ru



Натуральные продукты к новогоднему столу

Собственное производство мясных
деликатесов и полуфабрикатов, а также
свежего хлеба и хлебобулочных изделий



- 📍 Адреса магазинов в Кирове:
 - ул. Сурикова, 14А
(район Дворца Пионеров);
 - ул. Риммы Юровской, 1
(район Ипподрома)
- 🌐 pz-sokolovka.ru



СЧАСТЛИВЫЕ И ЗНАМЕНИТЫЕ С NUMBER 5

СТИЛЬНЫЕ ОБРАЗЫ
ОТ СЕТИ МАГАЗИНОВ
МУЖСКОЙ И
ЖЕНСКОЙ ОДЕЖДЫ
NUMBER 5 ВЫБИРАЮТ
СЧАСТЛИВЫЕ
И ЗНАМЕНИТЫЕ
СЕМЕЙНЫЕ ПАРЫ
НАШЕГО ГОРОДА.
ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ
И ВЫ!



НА ЕЛЕНЕ:

Костюм — 4 800 ₺
Топ — 1 500 ₺
Цепочка — 790 ₺
Сумка — 5 000 ₺

НА ВЯЧЕСЛАВЕ:

Джемпер — 4 290 ₺
Рубашка — 4 290 ₺
Брюки — 6 700 ₺
Ремень — 2 000 ₺



Елена Гремицкая — директор оптики «Виктория» и клиники «Я вижу» и Вячеслав Гремицкий — руководитель компании «Профиль» — в образах от **Number 5**

- 1. История знакомства.** Мы познакомились на мероприятии «Стихи и вино» 27 января 2021 года.
- 2. Что вас объединяет?** Любовь к миру, позитив, желание просто жить и радоваться.
- 3. За что полюбили друг друга?** Елена: «Я просто полюбила». Вячеслав: «За весёлый нрав».
- 4. Ваша новая семейная традиция.** Делиться впечатлениями перед сном.
- 5. Какой образ больше понравился?** Больше всего нам понравились образы с центрального фото: особенно, лёгкий, удобный зелёный брючный костюм.

NUMBER 5
Магазины мужской и женской одежды

📍 Вятка-Цум, Воровского, 77,
2 этаж — магазин мужской одежды
3 этаж — магазин женской одежды

☎ +7 (922) 661-13-42

ОРГАЛИТ-ПЛЮС

РЕКЛАМНО - ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ФИРМА

МЫ СДЕЛАЕМ ВАШ БИЗНЕС ЯРЧЕ!

ПРОДАЖА
МАТЕРИАЛОВ

НАРУЖНАЯ
РЕКЛАМА

ИЗДЕЛИЯ ИЗ
ОРГСТЕКЛА

ФРЕЗЕРНАЯ,
ЛАЗЕРНАЯ
РЕЗКА

ДИЗАЙН

РУЧНОЙ
РАСКРОЙ

ИНТЕРЬЕРНАЯ
ПЕЧАТЬ

г. Киров, ул. МОСКОВСКАЯ, 95; т. (8332) 38-42-46; 38-10-88
e-mail: orgalit@list.ru; www.orgalit-plus.pf;  [orgalit43](https://vk.com/orgalit43)



ЗАМОРАЖИВАЕМ ЦЕНЫ

Традиционно в начале следующего года вырастут цены и на шумоизоляционные материалы, и на нашу работу. Но у вас есть возможность на январь, февраль и март заморозить цены на уровне 2022, а также получить скидку 5% на материалы, 7% — на работы. Для этого нужно заключить договор до 30.12.2022 г. и оплатить его. *

ЧТО НЕ ТАК С ШУМОИЗОЛЯЦИЕЙ КВАРТИР В НОВОСТРОЙКЕ?

□ О БАЗОВОЙ ШУМОИЗОЛЯЦИИ КВАРТИРЫ В НОВОСТРОЙКАХ РАССКАЗАЛ СЕРГЕЙ ФЕДЯЕВ, РУКОВОДИТЕЛЬ КОМПАНИИ SHUM.PRO

ПОЧЕМУ МЫ СЛЫШИМ СОСЕДЕЙ?

— 95% домов застройщики сдают по устаревшим типовым СНИПам и ГОСТам, в которых прописаны условно допустимые нормативы по звукоизоляции. Возможно, эти нормы были актуальны для построек 1960-70 гг. Я жил в старой кирпичной «хрущёвке» на 4-м этаже, и мы не слышали соседей. Но нужно понимать, что стройматериалы в то время использовались другие. Сейчас этот же кирпич стал более лёгким, пористым по причине удешевления и облегчения строительства многоэтажных жилых домов в целом. Поэтому и эффекта поглощения шума у него нет. Я уже не говорю про панельные дома, где жильцы слышат шумы даже из соседних подъездов. В таких квартирах делать звукоизоляцию нужно чуть ли не вкруговую — пол, потолок, стены.

И получается, что по документам в доме должен быть достаточный уровень шумопоглощения для комфортной жизни, а по факту новосёлы слышат всё, чем живут соседи: разговоры, телевизор, играющих детей. Проектная звукоизоляция не блокирует даже быто-

вые шумы. О каком комфорте здесь может идти речь!

КАК ЖЕ БЫТЬ, ЧТО ДЕЛАТЬ?

Даже самый красивый ремонт не будет вас радовать, если посторонние шумы мешают не просто отдыху, а жизни в своём пространстве квартиры. Поэтому, заезжая в новостройку, важно продумать звукоизоляцию. Где-то для комфортного уровня достаточно сделать базовую шумоизоляцию, а где-то — необходим целый комплекс мер.

Чтобы понять, какие звукоизоляционные работы необходимо провести в новой квартире, вы можете обратиться к нам за первичной консультацией. Мы давно работаем в сфере звукоизоляции и знаем каждого застройщика в городе. Знаем, как кто строит, какие использует материалы, какие в квартирах слабые места с точки зрения звукоизоляции. Поэтому можем на начальном этапе сориентировать, какой минимум нужно сделать в той или иной квартире, чтобы блокировать посторонние шумы. Просто оставляете на сайте или в наших соцсетях заявку, и мы проконсультируем вас.

ПРИГЛАШАЕМ ЗАСТРОЙЩИКОВ К СОТРУДНИЧЕСТВУ

Конечно, было бы замечательно, если бы сами застройщики проводили базовые шумоизоляционные мероприятия, а не перекладывали всё это на плечи жильцов. Меня радует, что есть те, кто разделяет наш подход. В исторической части города начинают строить дом, и застройщик, ещё на этапе котлована, думает о комфорте будущих жильцов. В каждую квартиру он будет закладывать звукоизоляционный материал под стяжку. Мы будем этот материал поставлять, а также консультировать, как всё правильно смонтировать. ▣



☎ 8-991-392-96-69 (инженер-акустик)
8-991-451-06-99 (отдел продаж материалов)

✉ sale@shum.pro

🌐 shum.pro

📱 shumpro



* Подробности акции по тел. 8-991-392-96-69 и 8-991-451-06-99

ИСКУССТВО ИДЕАЛЬНОГО СНА



Кровать Capri
от 24 990 руб. ~~33 561 руб.~~



Кровать UNO
от 21 990 руб. ~~29 276 руб.~~



Кровать Maria
от 26 990 руб. ~~36 419 руб.~~



NEW!
от 16 990 руб.

Комплексно подбираем мебель для спальни: эксклюзивные дизайнерские кровати, матрасы и подушки потрясающего качества, стильные тумбы, комоды и шкафы. Любые нестандартные решения для вашего интерьера: в наличии и под заказ. Мы единственные в Кирове официальные представители фабрики «Сонум».

Новогодние подарки – каждому клиенту

СОНОМ
эстетика сна



- 📍 ул. Герцена, 88, 1 этаж
(правое крыло по центру)
- ☎ +7 (922) 909 38 68
- 🌐 sonum.kirov

14 ЛЕТ ДЕЛАЕМ ВАС СЧАСТЛИВЫМИ

”

ВСЯ МОЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ЖИЗНЬ БЫЛА СВЯЗАНА С ПРОИЗВОДСТВОМ МЕБЕЛИ. ЭТО МОЯ ЛЮБОВЬ! — ОЛЬГА НОВИКОВА, ДИРЕКТОР КОМПАНИИ NOVACIO, РАССКАЗЫВАЕТ О РЕШЕНИИ ОТКРЫТЬ СВОЁ ДЕЛО

НА УРОВНЕ ЛУЧШИХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ РЫНКА

— Я работала в таких компаниях — гигантах мебельной индустрии, как *Mobel & Zeit* и *Giulia Novars*. Получила колоссальный опыт и благодарна коллегам! Знаете такое высказывание: «Не бойся отправляться в путь, бойся оставаться на месте». Я почувствовала внутреннюю силу к созданию чего-то большего, созрев до открытия собственного дела. Я всегда выступала за поиск прогрессивных решений для клиентов при производстве мебели, поэтому название компании «Новацио» сложилось как пазл производного от моей фамилии Новикова и слова инновации.

Год для нашей компании выдался непростым, но очень насыщенным и продуктивным. Мы достаточно серьёзно развиваемся в розничном сегменте. Для этого у нас есть и профессиональная команда, и продуктовая линейка, которая по всем позициям находится на уровне лучших предложений рынка.

ТОЛЬКО СОБСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО

В «Новацио» представлена продукция только собственного производства! Каждый наш заказ — это поиск новых технологических решений, и наша команда любит бросать себе вызовы. Вы знаете мы как врачи, которых подключают к лечению пациента в сложных клинических случаях. Поэтому к нам очень часто обращаются клиенты с теми проектами, за которые не берутся другие мебельные компании. Например, недавно пришла молодая семья с просьбой разработать не такой как у всех дизайн-проект кухонной мебели. Проекты, которые им подготовили в других компаниях, не устроили обоим супругам.

Вы знаете, мы очень скрупулезно работаем с заказчиком ещё на этапе выяснения его пожеланий, погружаясь в психологический мир хозяев и их жизни. Это работает! Очень важно услышать желания всех членов



семьи и найти баланс. В этом безусловный секрет работы нашей команды. Поэтому в итоге мы находим тот самый неповторимый, уникальный дизайн, который и воплощается в жизнь! Для меня гордо услышать от клиента слова: «Так бы нам никто не сделал!»

В нашей мебели продумано наполнение, у каждой вещи своё место, поэтому позвольте себе наслаждаться каждой клеточкой, каждым мгновением жизни на новой кухне или гостиной от «Новацио», изготовленной именно под ваши предпочтения и желания!

Что касается потребительского поведения и предпочтений, мы отмечаем, что в сложные времена люди уделяют своему дому особое внимание, он становится их «крепостью».

К выбору мебели проявляется особая щепетильность, клиентам хочется получать удовольствие как от её внешнего вида, так и от функциональности. По мере привыкания к новой реальности, фокус сместился в сторону самобытности и уникальных торговых предложений от компаний. Мы достаточно оперативно реагируем на изменения, адаптируемся под рынок, учитывая экономические и даже психологические факторы, и уже 14 лет делаем вас счастливыми! 📍



📍 ул. Воровского, 77 А

☎ +7 (919) 510-60-35

📧 novacio43



НОВЫЙ СТИЛЬ

Салон мебели «Новый Стиль»
г.Киров, ул.Азина, 15

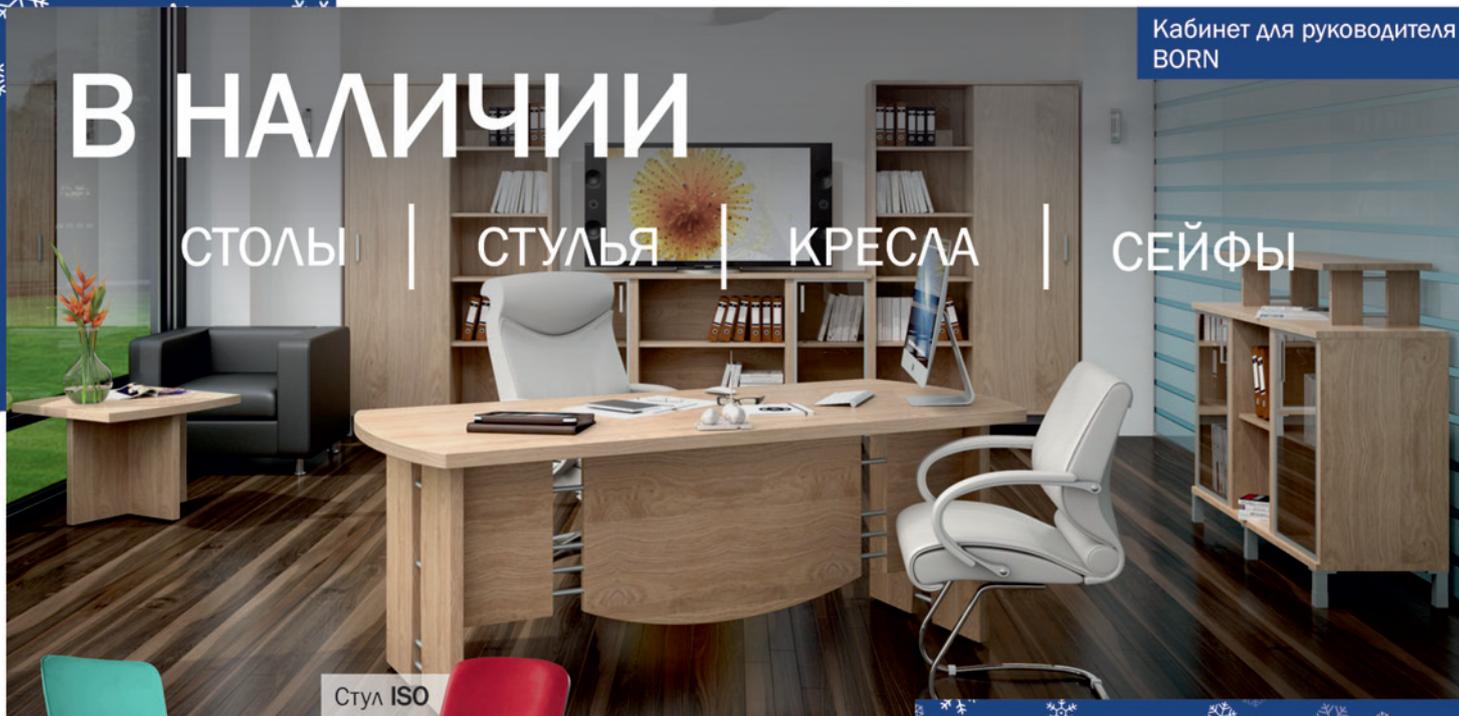
+ 7 (8332) 41-22-11
<https://ns-mebel.ru>



Кабинет для руководителя
BORN

В НАЛИЧИИ

СТОЛЫ | СТУЛЬЯ | КРЕСЛА | СЕЙФЫ



Стул ISO



Стул
SAMBA



Стул SEVEN



Кресло
BRABIX HD-003



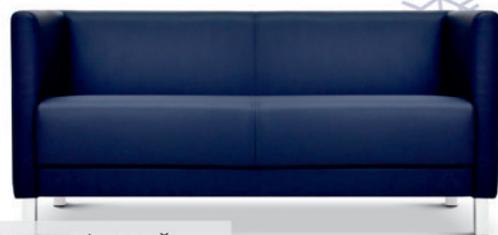
Кресло
KB-9N



Сейф
T-28.EL



Мебель для персонала
NOVA-S



Диван офисный
M-01



Кресло
BRABIX GM-100



Кресло
CHAIRMAN 442



Кресло
PRESTIGE





КРАСОТА – В ЕСТЕСТВЕННОСТИ

Но как подчеркнуть свою красоту, не прибегая к резкой смене имиджа?
Мы в ALT HAIR точно знаем отличный способ, как внести изменения в образ,
не потеряв индивидуальность

Для ценителей качества мы предлагаем самый широкий ассортимент волос
для наращивания премиум-сегмента в Кирове и области.

Также мы предоставляем весь спектр профессиональных услуг:

- безопасное наращивание волос
- окрашивания любой сложности
- профессиональные процедуры по восстановлению волос

Порадуйте себя и удивите своих близких в наступающем году
вместе с ALT HAIR.

Запишитесь на консультацию со специалистом по телефону
или в группе VK.

ALT HAIR

ул. Карла Либкнехта, 49
8-922-668-38-99





«СОЗВЕЗДИЕ» —
10 ЛЕТ С ВАМИ И ДЛЯ ВАС



КОМАНДА ХИРУРГОВ КЛИНИКИ «СОЗВЕЗДИЕ ОФТАЛЬМИКА» ВО ГЛАВЕ С ГЛАВНЫМ ВРАЧОМ КЛИНИКИ — ОБ ИТОГАХ РАБОТЫ ЗА 10 ЛЕТ, УНИКАЛЬНОМ ДЛЯ КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ ОБОРУДОВАНИИ И АЛЬТЕРНАТИВНЫХ СПОСОБАХ КОРРЕКЦИИ ЗРЕНИЯ

«СОЗВЕЗДИЕ» — ЭТО СТАБИЛЬНОСТЬ, КЛИНИКА БУДЕТ РАБОТАТЬ И ЗАВТРА, И ЧЕРЕЗ ГОД, И ЧЕРЕЗ 10 ЛЕТ, К НАМ МОЖНО ПРИЙТИ, СКОЛЬКО БЫ ЛЕТ ПОСЛЕ ОПЕРАЦИИ НИ ПРОШЛО

С КАКИМИ ПРОБЛЕМАМИ СО ЗРЕНИЕМ ЧАЩЕ ВСЕГО ОБРАЩАЮТСЯ В ВАШУ КЛИНИКУ?

Алексей Замыров:

— Безусловно, лидирует запрос на хирургию катаракты. Вылечить катаракту медикаментозно невозможно, единственный способ восстановить зрение — это операция.

Благо современные технологии позволяют сделать это быстро и эффективно: без госпитализации в стационар и с минимальным восстановительным периодом.

Второй по распространенности запрос — на лазерную коррекцию. Это вполне объяснимо, уже в школьном возрасте большинство детей имеют диагноз «близорукость», поэтому по достижении 18 лет многие хотят избавиться от необходимости носить очки или пользоваться контактными линзами. Причем если раньше лазерную коррекцию делали в основном студенты, то в последние годы мы видим тенденцию к увеличению среднего возраста пациентов, решить проблемы со зрением кардинально многие решают годам к 30-40.

РАЗВЕ ЛАЗЕРНАЯ КОРРЕКЦИЯ НЕ ИМЕЕТ ВОЗРАСТНЫХ ОГРАНИЧЕНИЙ?

Алексей Замыров

— Нижняя возрастная граница — 18 лет, а вот верхняя весьма условна, так как возрастные изменения глаз происходят очень индивидуально, поэтому решение о возможности и целесообразности лазерной коррекции в возрасте старше 40 лет мы принимаем уже после осмотра на консультации.

А ЕСЛИ ЛАЗЕРНАЯ КОРРЕКЦИЯ НЕ ПОДХОДИТ?

Алексей Замыров

— В этом случае мы предлагаем рефракционную замену хрусталика — операцию по замене хрусталика глаза на интраокулярную линзу, она дает более широкие возможности для коррекции.

Эта операция применяется не только у пациентов возрастной категории «после 40», но и в более молодом возрасте при некоторых противопоказаниях для лазерной коррекции.

ВСЕ ИСКУССТВЕННЫЕ ХРУСТАЛИКИ РАЗНЫЕ?

Алексей Замыров

— Да, мы используем хрусталики разных производителей: США, Германия, Англия, Япония, разные они и по своим характеристикам. Линза подбирается индивидуально в соответствии с расчетом, который мы делаем на консультации.

У ведущих производителей искусственных хрусталиков постоянно расширяется ассортимент предлагаемых линз, появляются линзы с новыми характеристиками, которые могут обеспечить лучшие результаты.

Если раньше при замене хрусталика глаза на линзу приходилось выбирать, что мы получим в результате: хорошее зрение вдаль и необходимость использовать очки для чтения либо хорошее зрение на близком расстоянии и необходимость носить очки для дали, то сейчас мультифокальные линзы позволяют прекрасно видеть на любом расстоянии без использования очков.



В ЭТОМ ГОДУ КЛИНИКЕ «СОЗВЕЗДИЕ» ИСПОЛНИЛОСЬ 10 ЛЕТ. ВЫ ПОДВОДИЛИ ИТОГИ?

Алексей Замыров:

— 10 лет — возраст для частной клиники солидный. Для меня как руководителя пожалуй, главный итог работы за этот период не количество проведенных приемов или операций, а авторитет, заработанный клиникой. Я горжусь тем, что «Созвездие» стало знаком качества, синонимом надежности и

Я ГОРЖУСЬ ТЕМ, ЧТО «СОЗВЕЗДИЕ» СТАЛО ЗНАКОМ КАЧЕСТВА, СИНОНИМОМ НАДЕЖНОСТИ И ЭФФЕКТИВНОСТИ

эффективности.

Большинство пациентов на вопрос, почему они выбрали именно нас, отвечают, что пришли в «Созвездие» по рекомендации своих друзей, родных или коллег. Люди нам доверяют — и это одно из важнейших достижений и высокая оценка нашей работы.

КАК, ПО-ВАШЕМУ, ЧТО ЯВЛЯЕТСЯ ОПРЕДЕЛЯЮЩИМ ФАКТОРОМ УСПЕХА В МЕДИЦИНСКОМ БИЗНЕСЕ?

Алексей Замыров:

— На мой взгляд, здесь нет и не может быть какого-то волшебного ключика, который открывает дверь к успеху и процветанию. В медицине важно все: и опыт врача, и оснащение клиники, и ответственное отношение, и, как бы избито это ни звучало, индивидуальный подход. В «Созвездии» каждый посетитель понимает, что он важен и уникален, что он не часть «конвейера». Наша стабильная работа тоже является одной из причин, по которой пациенты выбирают «Созвездие». Людям важно знать, что они до-

веряют свое здоровье местной надежной клинике, «Созвездие» будет здесь и завтра, и через год, и через 10 лет, они смогут обратиться к нам в любое время, сколько бы лет после операции ни прошло.

ВЫ УПОМЯНУЛИ ОПЫТ ВРАЧЕЙ. В «СОЗВЕЗДИИ» ВСЕ ВРАЧИ С БОЛЬШИМ СТАЖЕМ?

Алексей Замыров:

— Да, например, опыт работы наших рефракционных хирургов клиники 15 и более лет.

ДАВАЙТЕ ЖЕ ПОЗНАКОМИМСЯ ПОБЛИЖЕ. НА САЙТЕ КЛИНИКИ ПОД ВАШИМИ ФОТО МОЖНО УВИДЕТЬ ПОДПИСЬ «РЕФРАКЦИОННЫЙ ХИРУРГ», ЧТО ЭТО ЗНАЧИТ?

Александр Юдин:

— Рефракционная хирургия — это направление офтальмологии, специалисты которого занимаются операциями по исправлению аномалий рефракции (близорукости, дальнозоркости, астигматизма), другими словами, хирургической коррекцией зрения.

ЭТО КЛЮЧЕВОЕ НАПРАВЛЕНИЕ РАБОТЫ В КЛИНИКЕ «СОЗВЕЗДИЕ»?

Ольга Дрягина:

— Это одно из нескольких направлений хирургии, операции по лазерной коррекции составляют примерно треть от общего числа сделанных в клинике операций.

ПРАВДА ЛИ, ЧТО В «СОЗВЕЗДИИ» ЕСТЬ УНИКАЛЬНОЕ ДЛЯ НАШЕЙ ОБЛАСТИ ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ЛАЗЕРНОЙ КОРРЕКЦИИ?

Михаил Щербаков:

— Да, это так, мы предлагаем лазерную коррекцию с использованием четырех разных методик, самая современная из которых, безусловно, Femto-Lasik. Именно для нее несколько лет назад была приобретена фемтосекундная лазерная система.



ЧЕМ FEMTO-LASIK ОТЛИЧАЕТСЯ ОТ ДРУГИХ МЕТОДИК ЛАЗЕРНОЙ КОРРЕКЦИИ?

Александр Юдин:

— Femto-LASIK — это полностью лазерная коррекция. В отличие от коррекции методом классической LASIK она исключает травмирующее механическое воздействие на роговицу и выполняется с использованием двух разных лазерных систем: фемтосекундной и эксимерной. Использование лазера на всех этапах операции позволяет сделать коррекцию максимально точно, минимизировать риск осложнений и сократить период реабилитации.

ЦЕНА НА FEMTO-LASIK ВЫШЕ, ЧЕМ НА КОРРЕКЦИЮ ПО ДРУГИМ МЕТОДИКАМ?

Алексей Замыров:

— Да, ведь цена услуги во многом определяется стоимостью оборудования и расходных материалов. Оборудование у нас только новое. Несмотря на обилие предложений на рынке б/у медтехники, у нас нет ни одной единицы, ранее бывшей в употреблении. Плюс мы используем только оригинальные и только одноразовые расходные материалы, они тоже стоят дорого.

При этом порядка 70% наших пациентов выбирают методику Femto. Она более точная, эффективная и безопасная. Операция на глаза — это не рядовая косметическая процедура, которую человек делает многократно в течение жизни, коррекция делается один раз, поэтому вполне естественно, что к выбору клиники, хирурга и методики коррекции люди подходят со всей серьёзностью и вопрос цены далеко не всегда стоит на первом месте.

С ПОМОЩЬЮ ЛАЗЕРНОЙ КОРРЕКЦИИ ИСПРАВИТЬ БЛИЗУКОСТЬ МОЖНО ЛЮБОМУ ЧЕЛОВЕКУ?

Михаил Щербаков:

— Как у любой операции, у лазерной коррекции есть ряд ограничений и противопоказаний. Например, нельзя делать коррекцию во время беременности, лактации, при недостаточной толщине роговицы, при некоторых хронических заболеваниях,



есть и возрастные ограничения. Если по какой-то причине лазерная коррекция неподходящий или неоптимальный вариант, мы предлагаем другие способы.

А ЕСТЬ И ДРУГИЕ СПОСОБЫ?

Александр Юдин:

— Алексей Анатольевич уже упоминал рефракционную замену хрусталика, а если говорить о нехирургической коррекции, то один из самых эффективных методов — рефракционная терапия с использованием ортокератологических (ночных) линз. Линзы надеваются на ночь и снимаются утром, позволяют отлично видеть весь день без очков или контактных линз дневного ношения. Ночные линзы, как правило, выбирают те, у кого есть противопоказания для лазерной коррекции, но в силу специфики профессии, образа жизни неудобно или опасно использовать очки или контактные линзы — представители силовых структур, МЧС, спортсмены.

С КАКИМИ ЗАБЛУЖДЕНИЯМИ ПО ПОВОДУ ЛАЗЕРНОЙ КОРРЕКЦИИ ВЫ ЧАЩЕ ВСЕГО СТАЛКИВАЕТЕСЬ?

Ольга Дрягина:

— Большинство пациентов говорят, что боялись, что будет больно, и когда оказывается, что операция проходит быстро и безболезненно, жалеют, что не сделали ее раньше. Самая частая фраза, которую мы слышим от пациентов в операционной: «Как, уже всё?»

«СОЗВЕЗДИЕ» — НАДЁЖНАЯ КЛИНИКА ДЛЯ ВАШЕГО БЕСЦЕННОГО ЗРЕНИЯ



СОЗВЕЗДИЕ
офтальмика

☎ Телефон для записи на приём 8 (8332) 21-50-11

☎ Телефон для записи на экскурсию 8 (8332) 21-50-22

🌐 sozvezdie43.ru

ЗОЖ — НОВЫЙ ТРЕНД XXI ВЕКА

”

ПОЧЕМУ Я УЧУСЬ НА HEALTH-КОУЧА (ТРЕНЕР ПО ЗДОРОВОМУ ОБРАЗУ ЖИЗНИ), ИМЕЯ СВОЮ МЕДИЦИНСКУЮ КЛИНИКУ? — ТАТЬЯНА КРУПСС, ПЕРСОНАЛЬНЫЙ HEALTH-КОУЧ, ДУШЕВНЫЙ ПСИХОЛОГ, ОСНОВАТЕЛЬ КЛИНИКИ «ЛАДАМЕД», #ЗОЖМЕДИК

БОЛЕЗНИ ОБРАЗА ЖИЗНИ

— Более 30 лет я в медицине, и у меня было время заметить, что пациенты «любят» лекарства и врачебные назначения, не особо прилагая собственных усилий к питанию, физическим нагрузкам и полезным привычкам, которые, по сути, сами оздоравливают организм.

Мол, заболел — врач вылечит.

Но! Мы живём в новое время так называемых «болезней образа жизни»: сердечно-сосудистых заболеваний, онкологии и деменции. В XIX веке никто не боялся умереть от рака. До него надо было ещё дожить, увернувшись от страшных инфекций типа оспы, тифа и лихорадки.

Сегодня мы не сражаемся с этими инфекционными заболеваниями, мы боремся с депрессией, избыточным фастфудом и сахарной зависимостью. По сути, боремся за здоровый образ жизни. И ключевую роль в этом играет сам человек, а не врач.

Сегодня мы сами ответственны за свой здоровый образ жизни!

ЧТО ЖЕ Я ИМЕЮ В ВИДУ, КОГДА ГОВОРЮ О ЗОЖ?

Это:

- здоровая еда и питьевой режим
- адекватные физические нагрузки
- дыхательные практики и медитации
- стабильное психоэмоциональное состояние
- правильный сон по циркадным часам
- определение своих целей и самореализация и наконец, здоровые убеждения на тему здоровья.

Мне всегда было интересно всё, что касалось ЗОЖ, похудения и психологии. Я сама годами сидела на многочисленных диетах имени «кого-то» — худела, впадала в жуткие депрессии и снова набирала вес. Про здоровый образ жизни речи и не было.

Я просто ставила себе временные заплатки «типа похудеть к Новому году» или «новая жизнь с понедельника»



НОВАЯ ПРОФЕССИЯ — HEALTH COACH

Поскольку у меня два образования (медицинское и психологическое), я стала искать уже серьёзные образовательные программы по питанию, детоксу и психосоматике.

Дальше передо мной стал выбор: в какую из сфер углубиться. Нутрициология или психология? Оказалось, что выбирать что-то одно не обязательно, так как существует такая **НОВАЯ** профессия — health coach. Это и было именно то, что я искала! И я решила, что лично сама должна транслировать аналогичный образ жизни и мышления, чтобы захотелось за мной идти. Стать примером для себя и других!

Сегодня я помогаю превращать ЗОЖ в стиль жизни без насилия над собой, с ясными четкими целями, разбитыми на маленькие шаги.

Мои клиенты — это осознанные, молодые и пожилые, но совершенно разные люди и их запросы: кто-то хочет похудеть без вреда для здоровья; кто-то повысить качество жизни, кто-то стремится к активному долголетию. Мода на ЗОЖ стремительно растёт, выглядеть моложе своих лет и вести активный образ жизни даже в преклонном возрасте — сегодня это тренд.

Я решила сделать следующий год «Годом заботы о себе». Это будет год здоровья, режима и заботливого отношения к себе! И это совсем не про цели «с понедельника по пятницу», а про то, как шаг за шагом внедрять здоровые привычки и жить по-новому! ЗОЖигать!

Давайте вместе! И об этом в следующем номере) ▣

СЧАСТЬЕ ПО КРУПИЦАМ

 Татьяна Крупсс



ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

ИСПЫТАЙТЕ НАШУ ОСОБУЮ ЗАБОТУ
и нежную стоматологическую помощь



С наступающим Новым годом!

Ирина Могелюк, учредитель, директор Центра эстетической стоматологии «Денталия»

Победитель конкурса «Торговая марка года — 2022», номинация «Стоматология»

«Сертификат доверия потребителей 2022» от «Вятской торгово-промышленной палаты»

Стоматология XXI века

 **Dentalia**[®]

ЦЕНТР ЭСТЕТИЧЕСКОЙ СТОМАТОЛОГИИ

г. Киров, ул. Розы Люксембург, 77,
т.: (8332) 40-30-33, 8-953-681-46-77
dentalia21vek.ru dentalia7@yandex.ru

Лицензия № ЛО-43-01-002335 от 22 июня 2016 г.

ИМЕНЮТСЯ ПРОТИВОПОСЛАВНЫМ НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА



УЗНАТЬ ПРИЧИНУ ДЕФЕКТОВ КОЖИ РАЗ И НАВСЕГДА

□ ПОЧЕМУ ПЕРЕД ДОРОГОСТОЯЩИМИ КОСМЕТОЛОГИЧЕСКИМИ ПРОЦЕДУРАМИ ВАЖНО ПРОЙТИ ЧЕК-АП — КСЕНИЯ ЧЕРНЯДЬЕВА, ВРАЧ-КОСМЕТОЛОГ, ДЕРМАТОЛОГ, СТУДЕНТ МЕЖДУНАРОДНОГО ИНСТИТУТА ПРЕВЕНТИВНОЙ МЕДИЦИНЫ PREVENTAGE

ПОЧЕМУ Я ОТКАЗЫВАЮ В ПРОЦЕДУРАХ?

— Вчера я отказала в нитевом лифтинге пациентке с дряблой кожей, потому что как врач понимаю: эта процедура не принесёт ей желаемого результата. Сначала нужно восстановить кожу пациентки. Назначить высокобелковую диету, убрать все дефициты (пройти чек-ап, то есть сдать медицинские анализы для контроля состояния здоровья). Только после этого, спустя месяц-полтора, вместо нитевого лифтинга я рекомендую игольчатый RF-лифтинг — он уберёт излишки кожи.

У меня две специальности — косметолог и дерматовенеролог, каждые 5 лет сдаю экзамены и подтверждаю своё право работать врачом. Высшее медицинское образование помогает мыслить клинически и рассматривать проблему пациен-

та не отдельно — только морщины, только акне, только дряблая кожа — а в совокупности с работой всего организма.

НАХОДИМ ПЕРВОПРИЧИНУ ДЕФЕКТОВ КОЖИ

То есть я ищу причину того или иного дефекта кожи внутри — в сбоях работы органов и систем, в дефиците витаминов и микроэлементов. Только так можно действительно что-то исправить. **Чтобы получить эффект от косметологических процедур, необходимо, чтобы ваш организм был здоров.**

Желание докопаться до сути и привело меня в Институт превентивной медицины. Здесь учат рассматривать организм как единое целое и распознавать первые звоночки недугов, которые могут развиваться в течение 5 лет. Соответственно, акцент делается на раннюю профилактику заболеваний.

Часто мне приходится открывать глаза пациентам на их заблуждения. Например, биоревитализация — не панацея для питания кожи. Но, например, при склонности к отёчности эта процедура окажет обратный эффект. Кстати, во многих случаях причина постоянных отёков — нарушение функции щитовидной железы (обычное явление у переболевших ковидом). Частая причина акне — в низком прогестероне. То есть, как видите, одними косметологическими процедурами не обойтись, нужно налаживать работу всего организма.

У современных косметологических процедур нет возраста. Возрастные грани размыты, есть только показания, как в медицине. Иногда проще предупредить и сделать профилактику, чем после долго и дорого исправлять ситуацию.

т. 8-953-672-06-33. ■

МОЛОДОСТЬ БУДЕТ ВЕЧНОЙ БЛАГОДАРЯ АППАРАТНОЙ КОСМЕТОЛОГИИ

□ О СОВРЕМЕННЫХ МЕТОДИКАХ В АППАРАТНОЙ КОСМЕТОЛОГИИ — АННА АБРАМОВСКАЯ, ЗАВЕДУЮЩАЯ ОТДЕЛЕНИЕМ КОСМЕТОЛОГИИ ЦМИК «ЭЛЛАДА», ВРАЧ-ДЕРМАТОЛОГ, КОСМЕТОЛОГ, ТРИХОЛОГ. СТАЖ РАБОТЫ БОЛЕЕ 7 ЛЕТ

МАКСИМАЛЬНО ЕСТЕСТВЕННОЕ ОМОЛОЖЕНИЕ

— Почему аппаратная косметология так популярна сегодня?

— Современные аппаратные процедуры, применяющиеся в косметологии, позволяют творить настоящие чудеса с внешностью, в буквальном смысле слова поворачивая время вспять. Лицо, руки, шея больше не выдают возраст человека. Аппаратные методики уникальным образом сочетают в себе безопасность и неинвазивность с быстрым достижением результата и стойким эффектом.

— Какие аппаратные методики дают максимальный эффект омоложения?

— Очень востребован сейчас SMAS-лифтинг на аппарате Ultraformer 3-го поколения. С его помощью мы работаем на глубоких слоях кожи и получаем максимально естественный лифтинг. Ultraformer — уникальная ультразвуковая технология для безоперационной подтяжки и омоложения кожи лица и проблемных зон на теле.

Популярным направлением в работе с качеством кожи является микроигольчатый RF-лифтинг на аппарате Scarlet S. Аппликатор прибора снабжён позолоченными микроэлектродами, которые проникают в кожу на строго контролируемую глубину и доставляют радиочастотное воздействие. Это запускает выработку коллагена, эластина и гиалуроновой кислоты. Отличная процедура для устранения морщин, рубцов, сужения расширенных пор, уплотнения и лифтинга кожи.

ТЕЛО МЕЧТЫ ЗА НЕСКОЛЬКО ПРОЦЕДУР

— Какие методики помогут добиться фигуры мечты?

— Скорректировать фигуру поможет уникальный аппарат ICOONE — единственный в нашем регионе. В



нем сочетаются сразу 3 технологии: вакуумная стимуляция, лазерный липолиз, и LED-лифтинг которые в совокупности дают максимальный результат в кратчайшие сроки. Кроме того, у ICOONE есть медицинские программы, позволяющие восстановить организм, например, после перенесенных заболеваний, спортивных травм или пластических операций. Уже через несколько процедур нормализуются сон и обменные процессы в организме.

ЛАЗЕРНАЯ ЭПИЛЯЦИЯ НА АЛЕКСАНДРИТОВОМ ЛАЗЕРЕ NOBLEX

— Расскажите, в чём уникальность лазерной эпиляции в МЦ «Эллада»?

— Мы делаем её на — единственном в Кирове — александритовом лазере Noblex. Это «золотой стандарт» лазерной эпиляции, т.к. результат максимально эффективен. 40% волос перестаёт расти уже после ПЕРВОЙ процедуры. Высокая точность обработки позволяет воздействовать только на волосяной фолликул, не затрагивая кожный покров. А уникальная система охлаждения предотвращает перегрев и ожоги кожи.

— Насколько эта процедура безопасна?

— Эта процедура безопасна, если речь идет про оригинальные качественные аппараты с сертификатами соответствия. И при условии, что процедуру выполняет квалифицированный специалист.

Поэтому мы тщательно подходим к выбору аппаратов и уделяем особое внимание обучению, заботясь в первую очередь о безопасности и здоровье наших пациентов. ▣



ЛО-43-01-003101 от 23.12.19

📍 ул. Ленина, 80 (вход с ул. Московской)

☎ 47-50-30 — отделение хирургии

☎ +7 (8332) 386-021 или 386-090 — регистратура

🌐 ellada43.ru

📧 ellada43

📧 ellada43

СОЗДАЁМ ПРЕКРАСНЫЕ УЛЫБКИ



”
КАК ДОЛГО МОЖНО ХОДИТЬ БЕЗ ЗУБА ПОСЛЕ УДАЛЕНИЯ? ДАЖЕ ЕСЛИ ЗУБА НЕТ В СЛЕПОЙ ЗОНЕ УЛЫБКИ, НЕ СТОИТ ОТКЛАДЫВАТЬ ПРОТЕЗИРОВАНИЕ В ДОЛГИЙ ЯЩИК, — ЖАННА ФЁДОРОВНА ГЛУШКОВА, ВРАЧ-СТОМАТОЛОГ, ДИРЕКТОР СТОМАТОЛОГИИ EBPODENT

ПОЧЕМУ ВАЖНО СВОЕВРЕМЕННОЕ ПРОТЕЗИРОВАНИЕ

— Зубы ежедневно выдерживают огромные нагрузки во время жевания, так же как и кости челюсти. Жевание помогает активизироваться обменным процессам роста новых клеток для обновления тканей челюсти. Когда нет зуба, нагрузка на участок костных тканей прекращается и начинаются процессы атрофии кости.

Спустя время кости челюсти начинают проседать и рассасываться. В результате костная ткань заменяется мягкими тканями десны. Эти процессы атрофии в будущем будут препятствием для имплантации, потребуются дополнительные работы по наращиванию кости в том месте. Кроме того, отсутствие зуба влияет и на соседние зубы: они могут начать двигаться, нарушая весь ряд. А если отсутствуют сразу несколько зубов, со временем начинаются процессы изменения во внешности лица, начиная от западания губ до провисания щек и т.п.

Чтоб предотвратить такие процессы, лучшим способом будет своевременное протезирование.

ОТ ОДНОЙ КОРОНКИ ДО ПРОТЕЗИРОВАНИЯ ВСЕЙ ЧЕЛЮСТИ

В стоматологии ЕвроDent представлены все виды протезирования. Благодаря разнообразию методов ле-

чения и материалов вы всегда можете выбрать то, что подходит именно вам. Опытные специалисты всегда готовы оказать квалифицированную помощь любому пациенту.

У нас есть свой рентген-кабинет, что очень удобно для пациентов: не нужно тратить лишнее время, врач сразу может сделать снимок и продолжить лечение.

В клинике мы ставим бюгельные и косметические протезы, «сэндвич» и телескопические протезы, «квадротти», термопластические и мостовидные протезы, металлокерамические коронки и коронки из диоксида циркония (технология CAD/CAM), виниры и микропротезирование и т.д.

СВОЯ ЗУБОТЕХНИЧЕСКАЯ ЛАБОРАТОРИЯ

Наша зуботехническая лаборатория оснащена современным цифровым оборудованием CAD/CAM. Надёжные материалы в сочетании с добротным исполнением гарантируют отменное качество ортопедических конструкций. Только с применением системы CAD/CAM возможна обработка таких высокопрочных материалов, как диоксид циркония, из которых изготавливаются красивые долговечные коронки. Благодаря применению передовых методик специалисты ЕвроDent работают с высочайшей точностью. Наличие собственной лаборатории позволяет предлагать пациентам ортопедические конструкции собственного производства высокого качества в оптимальные сроки по доступным ценам. ■



Олег Викторович Холкин, врач-стоматолог, терапевт, ортопед, стаж с 1992 года

ЕВРОDent

- Октябрьский пр., 78, +7 (8332) 32-28-88, +7 (8332) 74-55-16
- Дзержинского, 6 (район ОЦМ), +7 (8332) 74-55-15, +7 (8332) 25-10-61
- пгт Мурыгино, ул. Большевиков, 7а, +7 (83366) 2-79-49

№ ЛО-43-01-002463 от 26 декабря 2016 г.

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМЫ КОНСУЛЬТАЦИИ СПЕЦИАЛИСТА



НЕЗАБЫВАЕМЫЙ КВЕСТ ДЛЯ ВАШЕЙ КОМПАНИИ



**Многоквест — это квесты
для любой компании и любого возраста**

- Мы превратим ваш новогодний корпоратив в незабываемое приключение
- Загадки, головоломки и испытания сплотят ваш коллектив
- Созданные профессиональными художниками декорации погрузят вас в особую атмосферу квеста
- Есть уютная гостевая комната со всем необходимым для праздника (бронируется отдельно)

Бронируйте даты уже сейчас!

МНОГОКВЕСТ

+7 (919) 507-66-63

kvestkirov.ru





ОТЕЛЬНЫЙ ОТДЫХ В ДИКОЙ ПРИРОДЕ



”

МЫ НАЧАЛИ СТРОИТЕЛЬСТВО В КОНЦЕ МАЯ И УЖЕ ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ АВГУСТА ПРИНИМАЛИ ПЕРВЫХ ГОСТЕЙ, — О НОВОМ МЕСТЕ ОТДЫХА В КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ РАССКАЗЫВАЕТ АННА ТОРСКАЯ, ДИРЕКТОР ГЛЭМПИНГА «ХВОЯ»

АЗАРТ ОТ КАЖДОГО ПРОЕКТА

— Я очень пылкий и амбициозный человек. Люблю пробовать новое и испытывать себя на прочность. Это дает мне силы и удовольствие в жизни! Каждый проект зажигает во мне азарт. Именно поэтому наряду с основным бизнесом по производству удобрений, который находится в Верхнекамском районе Кировской области, я решила попробовать для себя абсолютно новое направление — инфраструктуру гостеприимства.

КОМФОРТ ОТЕЛЯ В ДИКОЙ ПРИРОДЕ

Нашей основной идеей было объединить комфорт отельного от-

дыха с отдыхом в дикой природе. Умиротворение и спокойствие с активными развлечениями на свежем воздухе. Для такого подхода идеален формат глэмпинга, который сочетает в себе компромисс между развлечениями больших шумных отелей и уединением обычной туристической палатки.

ТАК РОДИЛСЯ ГЛЭМПИНГ «ХВОЯ»

Мы быстро решили, что наш глэмпинг будет располагаться у самого большого водохранилища Кировской области в Белой Холунице. Нам очень повезло, и мы приобрели участок 2 га на первой линии пляжа с прекрасным сосно-



вым бором. Мой подход к организации бизнеса заключается в том, что сначала я сама вникаю в каждую деталь, налаживаю процессы и только потом делегирую задачи. Поэтому в конце мая мы с мужем переехали из Москвы в Белую Холуницу.

По части отдыха мы довольно искушенные люди. Останавливались во множестве отелей разного формата в разных странах, поэтому, когда задумывали проект, мы точно знали, какой результат хотим получить. Наши основные ценности — это удобство, продуманность, комфорт, эстетика и возможность интересно провести время. Забота о гостях в мелочах, в каждой детали! Так родился глэмпинг «Хвоя».

«Хвоя» — это 5 модульных домиков с панорамными окнами в сосновом бору на берегу водохранилища. Вместимость каждого дома от 2-х до 4-х человек.

Возле двух домов есть банные чаны — это альтернатива бане, возможность парения на свежем воздухе. Также организованы зоны отдыха с мангалами.

Территория каждого домика зонирована, что сохраняет приватность отдыха каждого гостя даже при полной загрузке отеля. Внутри мы продумали всё до мелочей, начиная от мебели, заканчивая ароматифузорами. Нам нравится контраст панорамных окон, белоснежного белья и соснового леса за окном — эстетично и нетривиально.

КРОКЕТ, КОНЬКИ И ДРУГИЕ РАЗВЛЕЧЕНИЯ

Мы закупили большой набор настольных игр! Очень популярен у нас крокет — мало кто знает, какой азарт пробуждает эта игра! Для летних развлечений куплены сап-борды, каяки и велосипеды. Летом, пока ещё наш отель был не закончен, много гостей приезжали к нам просто взять в аренду сапы и каяки. Расположение на берегу пруда позволяет реализовать разные необычные активности. Такое мало кто может предложить! Зимой будут лыжи, катание на ватрушках. Уже залили каток на пруду.

ПОЛУЧИЛИ ПРЕМИЮ ВЯТСКОЙ ТПП КАК САМОЕ ЯРКОЕ ОТКРЫТИЕ

Мы начали строительство в конце мая и уже во второй половине августа принимали первых гостей. За 3 месяца была проделана титаническая работа. Земля, заросшая борщевиком, и непроходимый сосновый бор превратились в облагороженную территорию со всеми инженерными коммуникациями, освещением и дорожками. Скоро у нас появится красивая баня с панорамными окнами. В августе, только открывшись, мы получили премию Вятской ТПП как самое яркое бизнес-открытие августа! Мы делаем всё, чтобы подарить нашим гостям запоминающийся отдых! 📌



+7 (912) 717-32-22



БИТВА КОРПОРАЦИЙ. ФИНАЛ

□ В ТЕЧЕНИЕ ДВУХ МЕСЯЦЕВ КОМАНДЫ КИРОВСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ ПРОВЕРЯЛИ СЕБЯ НА ЛОВКОСТЬ, ВЫНОСЛИВОСТЬ И ЭРУДИРОВАННОСТЬ. ИТОГИ ВСЕХ ЭТАПОВ ТУРНИРА «БИТВА КОРПОРАЦИЙ 2.0» СОСТОЯЛОСЬ 24 НОЯБРЯ В БАНКЕТНОМ ЗАЛЕ «ГЛОБАЛ ВКУС». ПОБЕДИТЕЛИ: 1 МЕСТО — КОМАНДА БАНКА «ХЛЫНОВ», 2 МЕСТО — КИРОВСКИЙ МОЛОЧНЫЙ КОМБИНАТ», 3 МЕСТО — ПАТЕНТНОЕ БЮРО «ЖЕЛЕЗНО»» **БК** **О+**



УЧАСТНИКИ
МЕРОПРИЯТИЯ:





ПАРТНЁРЫ
ЛОКАЦИЙ:



МНОГОКВЕСТ

WARPOINT
арена виртуальной реальности



«ЕДИНЫЙ КЛЮЧ» ОТ КВАРТИРЫ ВАШЕЙ МЕЧТЫ

□ 30 НОЯБРЯ В КИРОВЕ СОСТОЯЛОСЬ ОТКРЫТИЕ АГЕНТСТВА НЕДВИЖИМОСТИ «ЕДИНЫЙ КЛЮЧ»



Идейный вдохновитель и руководитель агентства Елена Куклина представила партнёрам концепцию компании:

— Оказание классических услуг по недвижимости — это основная моя профессиональная любовь и то, чем я занимаюсь более 4 лет. Есть несколько эксклюзивных услуг, которые мы представим на рынке.



1. При нашем агентстве создается «Клуб риелторов» для действующих агентов по недвижимости. Участники клуба смогут прокачать профессиональные скиллы. Нетворкинг, работа с психологом, разбор кейсов успешных сделок, актерские курсы — то, что вас ждёт!
2. Индивидуальное наставничество под моим кураторством.
3. Организуем экскурсии по новостройкам для кировчан и гостей города. Следите за анонсами мероприятий в наших соцсетях! 📸



📍 ул. Профсоюзная, 1
(БЦ «Кристалл»), оф. 1404
☎ 8-912-362-23-00
🌐 kuklina_blog

E-KART

ЭЛЕКТРОКАРТИНГ

заезды на картах

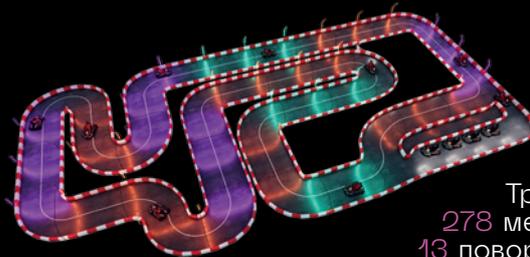
активный отдых

кафе

праздники

УСТРОЙТЕ КОРПОРАТИВНЫЕ ГОНКИ

Бронируйте заезды
и отмечайте праздники в стиле
настоящих гонщиков



Трасса
278 метров
13 поворотов

📍 ул. Ивана Попова, 64А
☎ 49-99-49

🌐 electro-kart.ru
📱 [ekartkarting](https://vk.com/ekartkarting)





ЖК «ГРАНДЪ» НА ГОРБАЧЁВА, 18 ИПОТЕКА ПОД 0,1%*

**Малоэтажный дом премиум-класса на 50 квартир,
расположенный в престижном, историческом центре Вятки**

- Дом из экологически чистого керамического кирпича
 - Умные инженерные решения
 - Низкая плотность застройки
- Безопасная закрытая ухоженная придомовая территория
 - Подземная парковка

ПРЕДЛОЖЕНИЕ ПО ИПОТЕКЕ ОГРАНИЧЕНО ДО 31.12.2022 В СВЯЗИ С ОТМЕНОЙ ПРОГРАММЫ «ГОСПОДДЕРЖКА 2020»

- 📍 Отдел продаж УКС АВИТЕК, ул. Труда, 72а
(1 этаж, вход со стороны детской площадки)
- ☎ 730-230
- 🌐 www.uksavitek.ru

ООО «Спецзастройщик «Гранд Комфорт», проектная декларация на сайте нашдом.РФ, ИНН 4345510120

* Ипотечный кредит предоставляется ПАО Сбербанк. Банк вправе отказать в предоставлении ипотечного кредита без объяснения причин. Подробнее об условиях кредитования, необходимых документах, ограничениях на сайте sberbank.ru. Генеральная лицензия Банка России на осуществление банковских операций № 1481 от 11.08.2015 г.

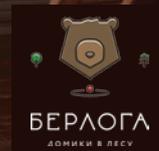
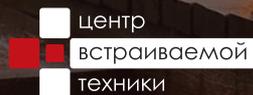
НОВОГОДНИЙ РОЗЫГРЫШ* ОТ МЕВЕЛИТ



ГЛАВНЫЙ ПРИЗ:

*Сказочные выходные
в загородном доме*

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ
ПОДАРКИ ОТ ПАРТНЁРОВ:



МЕВЕЛИТ
МЕБЕЛЬ ПО ВАШИМ ПРАВИЛАМ

NEW ул. Ленина, 89, 2 этаж
ул. Московская, 102в, ТК «Планета»
mebelit43@mail.ru

8-922-995-90-28
mebelit43.ru
mebelit_kirov

* При заказе мебели вы автоматически становитесь участником розыгрыша: отдыха в загородном доме «Берлога»
Условия и подробности уточняйте в фирменных салонах «Мебелит». Сроки проведения розыгрыша с 21.11.2022 по 11.01.2023 г.

Мелаем в 2023 году обрести свой Дом!

СК «Новый Вавилон» более 10 лет занимается строительством надёжных и комфортных домов из дерева по каркасной технологии, в том числе домов А-frame. Производим и отправляем по всей стране домокомплекты.

- Гарантия 5 лет
- Под ключ за 60 дней
- От фундамента до сантехники и отопления
- Соблюдаем ГОСТ и СНИП
- поэтапная оплата
- Сотрудничаем с кредитными организациями



НОВЫЙ ВАВИЛОН
строительство каркасных домов

📍 ул. Володарского, 238

☎ 8 (8332) 20-49-91

🌐 karkasdomkirov.ru

